



www.talleractual.com

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



www.talleractual.com

Año 11 • N° 50 • 2023 • Publicación Mensual •

, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

PREOCUPACIÓN POR LOS PRECIOS JUSTOS EN COMBUSTIBLES



AOYPF: "NO ES MOMENTO PARA QUE LA RED SIGA CRECIENDO"



CON RECORD DE VISITANTES, SE REALIZÓ LA EXPO RED 2023



Especialista en proteger motores y máquinas



www.bardahl.com.ar · Seguinós en 

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

PREOCUPACIÓN POR LOS PRECIOS JUSTOS EN COMBUSTIBLES

Fuente: Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines (CECHA).

Esta nota es presentada por



Tras conocerse la decisión del Gobierno de extender el programa Precios Justos para los combustibles, los dirigentes de CECHA salieron a alertar, que la medida pone en peligro la subsistencia de las estaciones de servicios y los miles de fuentes de trabajo que hoy garantiza el sector.

“Con este desfase no podemos pagar los aumentos de salarios acordados con el gremio”, aseguraron.

“Si bien consideramos que el programa implementado entre el Gobierno y las petroleras da cierta previsibilidad, al establecer un sendero de aumentos contenidos. Ello pone en jaque al sector, que viene sobreviviendo en un con-

texto de aumento generalizado de los costos, precios intervenidos por el Estado y paritarias por encima de la inflación”, advirtieron.

“Con un incremento proyectado de los combustibles del 16% (de aquí a cuatro meses) NO podemos hacer frente de ningún modo, al aumento del 30 % correspondiente al ajuste paritario cerrado con los trabajadores”, para el primer semestre de este año, advirtieron. “Esta política, llevada adelante entre el Gobierno y las petroleras, y de la que no formamos parte, pese a nuestros reclamos, resulta inequitativa para las miles de estaciones que sostienen el expendio de combustibles en todo el país”, aseguraron.

Hoy solo pedimos:

Una rentabilidad razonable para nuestras empresas PYMES, que nos permita mantener abiertas las bocas de expendio (tan solo en el último año cerraron 40 estaciones blancas).



Una rentabilidad necesaria, que posibilite cubrir los costos de operación, que se encarecen mes a mes y tornan cada vez más elevado el punto de equilibrio requerido para mantener abiertas nuestras bocas, y que permitan mantener las fuentes de trabajo de más de 62 mil empleados/as que tiene el sector”, alertaron.

“Reclamamos una participación activa, en la mesa conformada por el Gobierno y las petroleras, donde se debaten estos temas, para poder aportar propuestas concretas que permitan modificar, la grave situación por la que atravesamos”. ■



EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática

Phedra EVO

Rubino 200

Cristallo EVO 400

Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr

Aroma 200, 300 y 200C

Steel 200

Idea Restyle

Aulika Top / Focus

Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

AOYPF: “NO ES MOMENTO PARA QUE LA RED SIGA CRECIENDO”

Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF



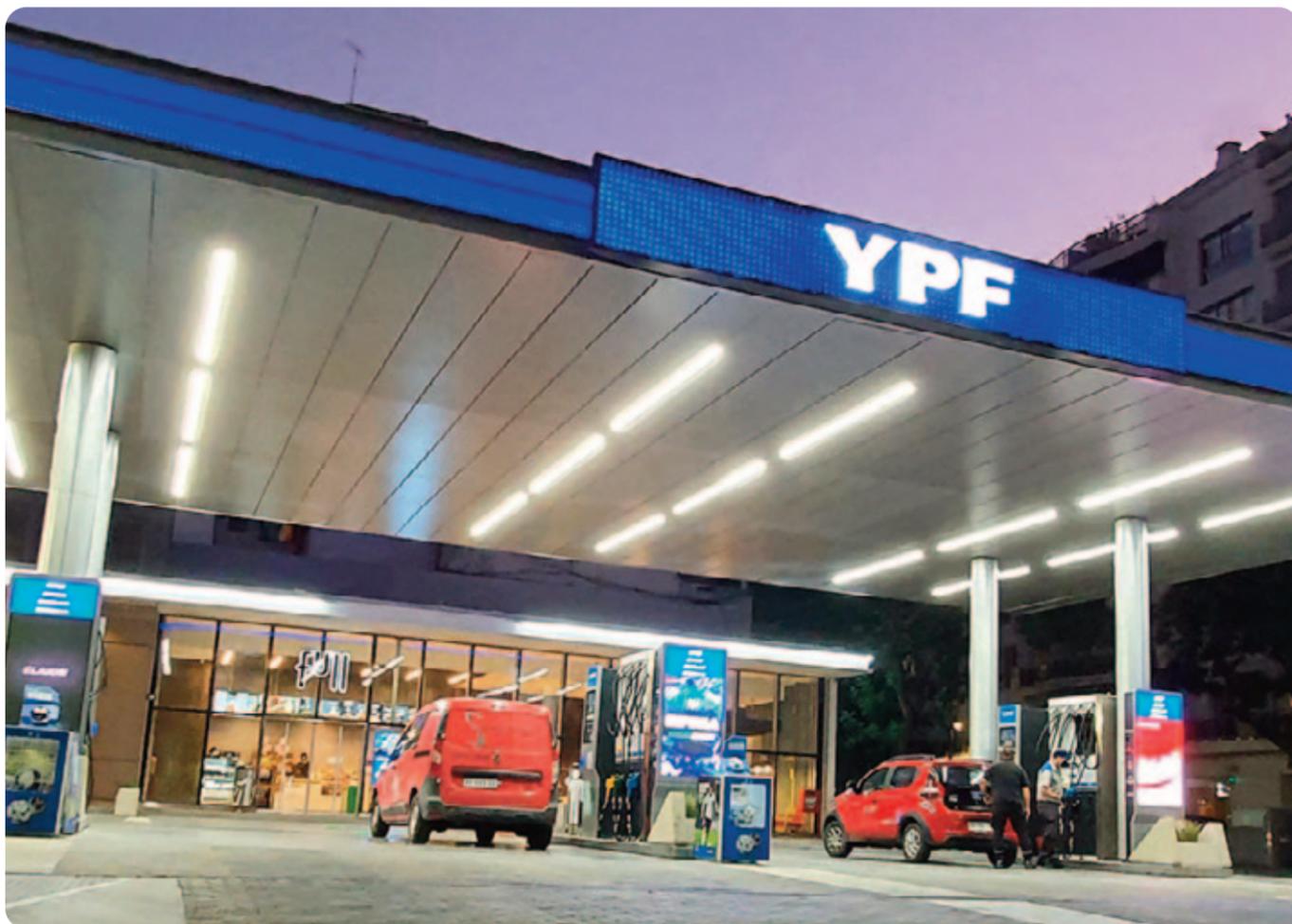
El presidente de la AOYPF insistió en que sigue siendo necesario “reducir los daños producidos por el retraso de los precios y la fuerte reducción de los ingresos de las Estaciones de Servicio” para garantizar la sustentabilidad de las empresas.

En el evento inaugural de la Expo Red 2023, Carlos Pessi, presidente de la AOYPF, resumió la situación que están viviendo los expendedores en toda la Red YPF: *“En un contexto de alta incertidumbre, pese a todo, seguimos apostando, seguimos invirtiendo, buscando oportunidades, como decimos habitualmente, seguimos remando”* haciendo referencia al panorama de los últimos tiempos en el negocio de comercialización de combustibles y la realidad de la Red YPF a nivel nacional reflejada en la potencia lograda en la Expo Red.

Ante más de 700 personas y durante los minutos finales de la primera jornada de Expo Red 2023, el presidente de la AOYPF agradeció el esfuerzo de los Operadores durante estos últimos años para hacer frente y “remar” ante un contexto poco favorable y admitió que dada la situación “aun no nos quedamos conformes” con los paliativos que se generaron desde la segunda parte de 2022 a esta parte, aunque “reconocemos la apertura y el compromiso de parte de las autoridades de YPF para trabajar sobre una solución que recomponga la situación, y el esfuerzo realizado por la petrolera”, afirmó.

“Estamos haciendo contención de daños, y las comisiones variables son fundamentales para soportar la coyuntura, mientras se mantenga el atraso en los precios y el fuerte impacto negativo en los ingresos, necesitamos que la Red sea sustentable”, remarcó el titular de la entidad.





En ese sentido, Pessi hizo referencia en su discurso al vínculo de largo plazo entre los operadores de YPF y la petrolera, señalando que *“ser parte de esta Red es un compromiso diría que generacional, permanente, no especulativo, y por eso no hay ni puede haber una puerta giratoria para entrar y salir de la Red, este no es momento para que la Red crezca, es momento de consolidar lo conseguido, de ser eficientes, cuidar todos los costos operativos y buscar la forma de ser más competitivos. Tenemos un rol que cumplir y lo tenemos claro, en conjunto con YPF, como su brazo en el mercado, y en ese camino debemos seguir”* cerró. ■



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



● ● ●
ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

ALIANZA ESTRATÉGICA ENTRE SHELL Y CENCOSUD



Raízen, Licenciataria de la marca Shell, se une a Easy, Jumbo, Disco y Vea para brindar beneficios a los clientes participantes de sus programas de Fidelidad, con descuentos de hasta el 25% en compras presenciales en supermercados y beneficios en la carga de combustibles, lubricantes y cambios de aceite.

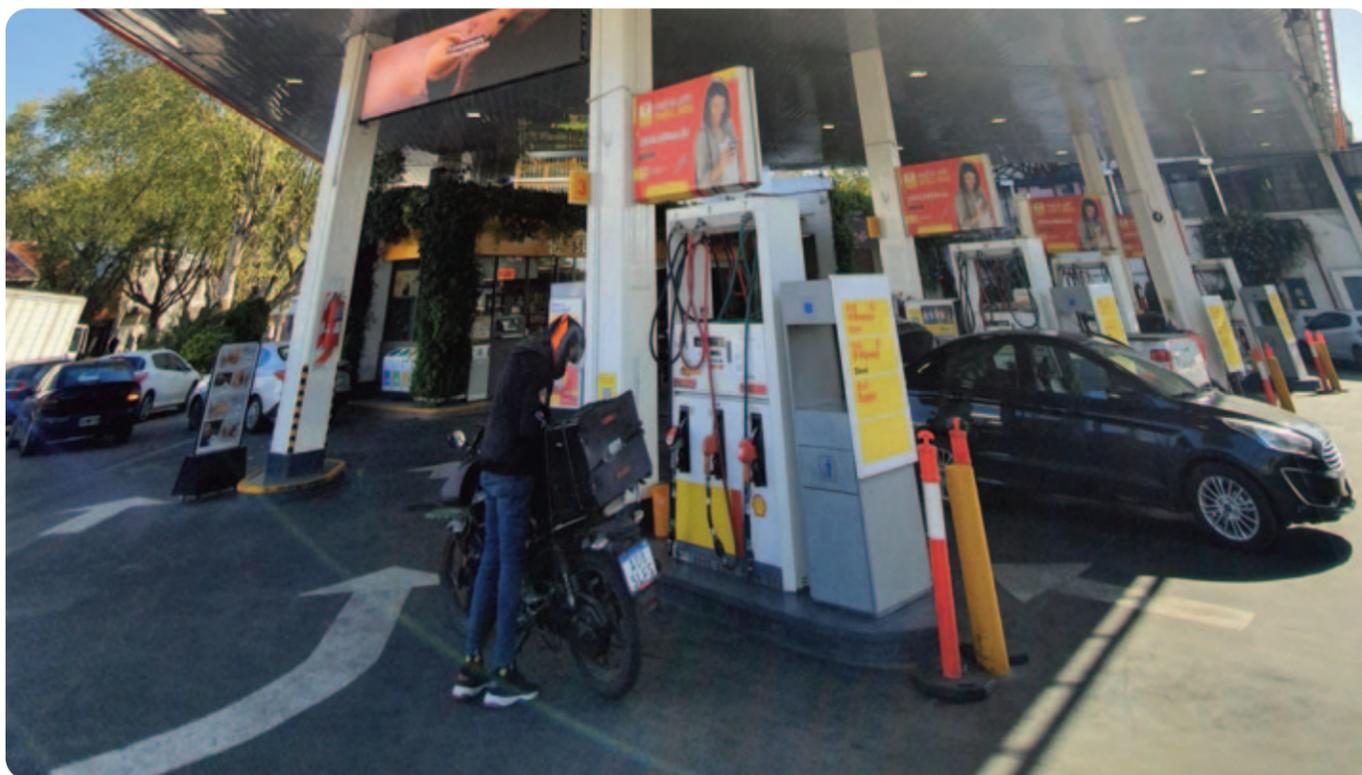
Con alianza estratégica, los usuarios de ShellBox, que además sean socios de los programas de Fidelidad de Jumbo + y/o Vea Ahorro, tendrán un 25% en productos seleccionados de los supermercados Jumbo,

Disco y Vea y un 20% de descuento en locales de Easy en productos seleccionados del rubro automotor y parrillas. El beneficio en supermercados aplica a las categorías de desayuno; vinos y aperitivos; perfumería y limpieza; postres lácteos, dulces de leche, quesos untables, vegetales congelados, frutas y verduras, golosinas, snacks y productos de marca propia.

Por su parte, los clientes adheridos a los programas Jumbo+ (Jumbo y Disco) y/o Vea Ahorro, que cuenten con la app de Shellbox y carguen combustible los días jueves, podrán ahorrar un 10% en la línea V-



Espacio de Publicidad



POWER con un tope de descuento de \$750 por semana.

Además, quienes visiten las estaciones adheridas al programa de fidelidad de la petrolera, podrán acceder a un descuento del 15% en lubricantes seleccionados y tendrán un beneficio en cambios de aceite en aquellas estaciones que disponen de bahía de lubricación “Helix Turno”. Asimismo, los clientes Jumbo Prime van a duplicar sus puntos ShellBox en las cargas de combustibles de los jueves.

Las promociones aplican exclusivamente, para los clientes que forman parte de los programas de fidelidad Jumbo+ y/o Vea Ahorro y ShellBox; y estarán disponibles en todas las sucursales y en las estaciones de servicio de Shell participantes. ■

Espacio de Publicidad

EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN

Esta nota es presentada por

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



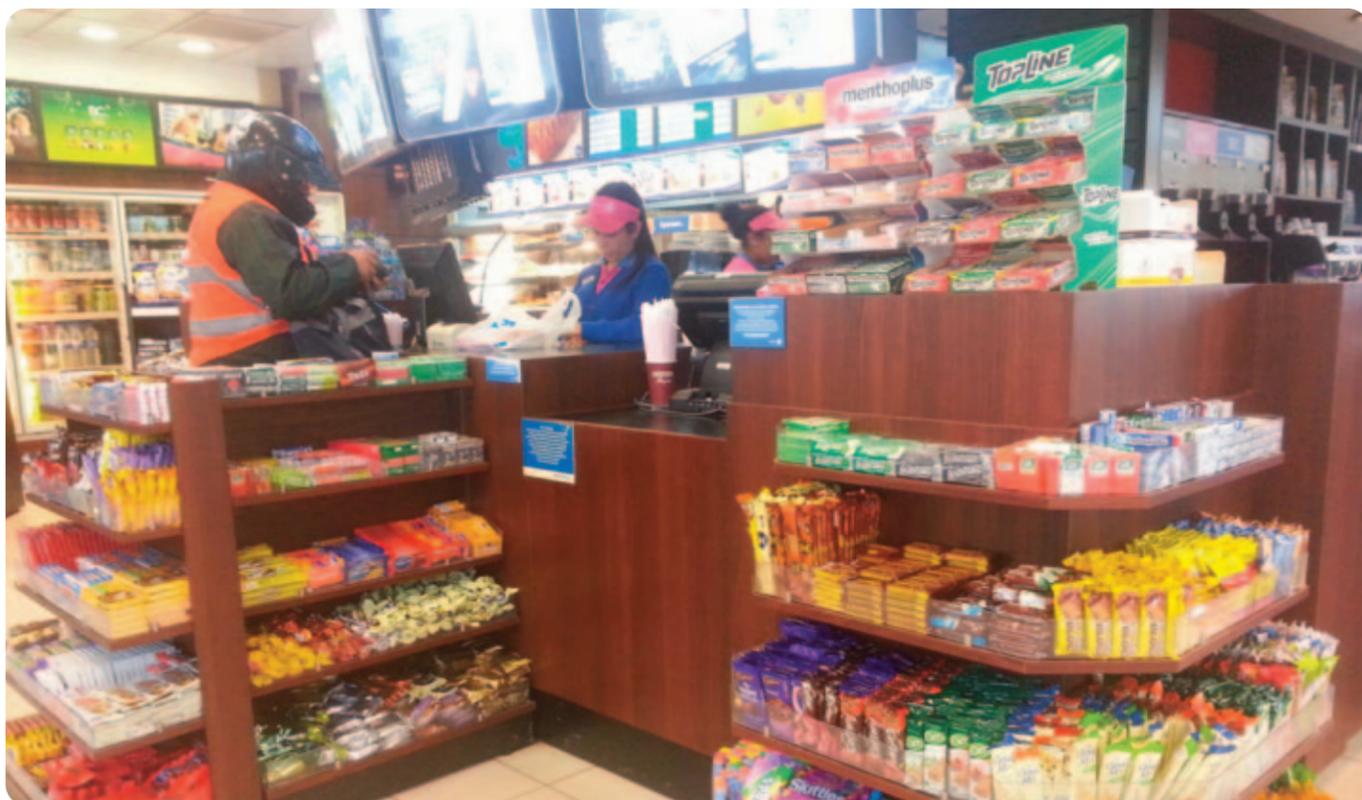
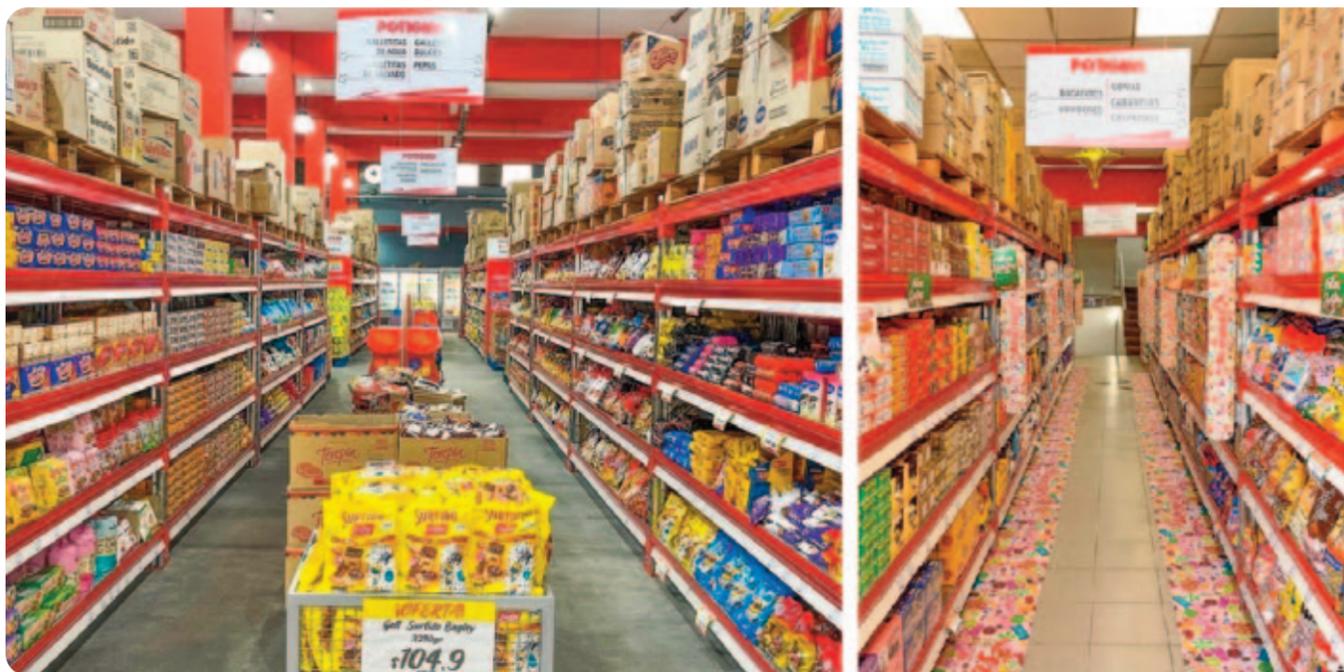
Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684
info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Espacio de Publicidad



Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nex

Espacio de Publicidad

y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los primeros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la

POTIGIAN

LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 🕒 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 🕒 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 🕒 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.



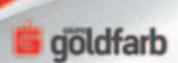
Entrega en 24 Hrs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

Gracias por la confianza que nos dan día a día



📍 @Potigian | 📍 @Potigianok | www.potigian.com.ar


Espacio de Publicidad



Espacio de Publicidad

misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan. La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario. La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■



Espacio de Publicidad

GRUPO OLC COMBUSTIBLES

VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
 VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS


Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil I500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Espacio de Publicidad

Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional. Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación. Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario, hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información. ■

Grupo OLC Combustibles

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS
72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad

TOP AUTO

Esta nota es presentada por



LOGISTICA

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la



Espacio de Publicidad

marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

TopAuto
 EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

CENTRO Y SUR DEL PAÍS
ENVIO SIN CARGO

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

SILISUR ROBO AIR AIR TOP

LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS

RINO TRICO

MAGALLANES 6220 (7400) - MAR DEL PLAZA - BUENOS AIRES
 TEL: (0223) 655-0114 | 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

Espacio de Publicidad

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: info@accesoriostopauto.com

o visite nuestra web: www.accesoriostopauto.com

Whatsapp: +5492235304926

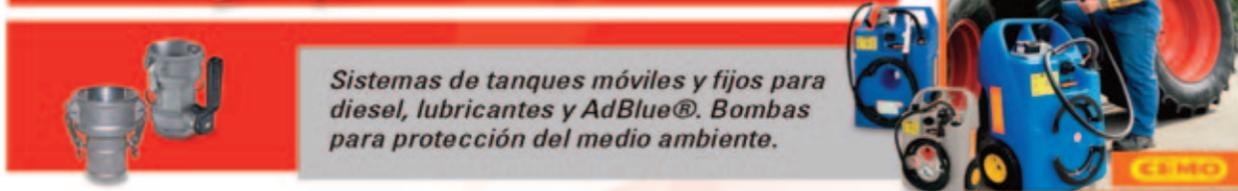


Espacio de Publicidad

KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas.
- Accesorios para GNC.
- Accesorios para Estaciones de Servicio.
- Accesorios para Tanques

- Acoples
- Baterías
- Bombas
- Consolas de control de fuga.
- Federal Procces
- Filtros
- Indicadores de nivel
- Lubricación
- Materiales Antiexplosivos
- Medidores
- Protección Catódica
- Swivel and Breakaways
- Válvulas
- Visores

FILL-RITE
BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS DE TRANSFERENCIA DE COMBUSTIBLES, PRODUCTOS PARA AGRICULTURA, BOMBAS PARA LA MINERÍA

SOTERA
BOMBAS MEDICIONALES, SISTEMAS VERGABLES Y RESISTENTES DE TRANSFERENCIA DE COMBUSTIBLES

ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO
Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

<p>CALZAS PARA CAMIONES</p>	<p>CALEOS PARA CAMIONES</p> <p>CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES</p>	<p>CONOS DE SEGURIDAD</p>	<p>CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS</p> <p>CADENA y COLUMNAS PLÁSTICAS</p>
<p>INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD</p>	<p>LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS</p>	<p>BALDES CONTRA INCENDIOS</p> <p>BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS</p>	<p>SEMPORANES PARA GARAJES</p> <p>PRECAUCION ENTADA Y SALIDA DE VEHICULOS</p>
<p>EMBAJOS DE DESCARGA</p>	<p>MANTAS APAGA LLAMAS</p> <p>MANTA APAGA LLAMAS</p>	<p>ABSORBENTES CALCETINES</p>	<p>ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES</p>

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

ESPECIALISTAS EN PRODUCTOS CONGELADOS DE PRIMERAS MARCAS



LATINA COLD FOODS, con 30 años de experiencia en el rubro de congelados, llegamos todos los días al AMBA, hasta LUJAN, PILAR, ESCOBAR, ESTEBAN ECHEVERRIA, LANUS, AVELLANEDA y QUILMES y todo C.A.B.A.



Especialistas en productos congelados de primeras marcas

DISTRIBUIMOS LAS MEJORES MARCAS: McCain, Unión Ganadera y Granja Tres Arroyos, entre otras.



DISTRILAT
TE OFRECE UNA LÍNEA AMPLIA DE PRODUCTOS Y CON LOS PRECIOS QUE ESTÁS BUSCANDO.

DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE ALIMENTOS CONGELADOS

EXCLUSIVO VENTA SECTOR GASTRONÓMICO

RESTAURANTES - GRANJAS - CARNICERIAS
PARRILLAS - CERVECERIAS - COMEDORES

PARA ASESORAMIENTO Y PEDIDOS COMUNÍCANSE CON NOSOTROS

Tel.: (011) 7708-7351/ (011) 6080-0598/ (011) 6080-5947.

Berutti 1657 - Loma Hermosa - Pcia Bs. As. - www.latinacoldfoods.com.ar - E-mail: distrilatfrozen@gmail.com.

Espacio de Publicidad

Contamos con una flota propia de transporte, cumpliendo con todos los requisitos de cadena de frío; y asegurando así la llegada en tiempo y forma de las entregas.



La recepción de los pedidos, se realizan en nuestro call-center con 24hs. de anticipación. Los pedidos, se toman de 9.00 a 16.00hs.

Además, realizamos orientaciones técnicas de los productos que distribuimos, y mantenemos un trato personalizado con el cliente.

Entre las principales marcas que distribuimos están: McCain, Unión Ganadera y Granja Tres Arroyos, entre otras.

Espacio de Publicidad

Para recibir el asesoramiento indicado y hacer tu pedido telefónicamente, comunícate con nosotros: (011) 7708-7351/ (011) 6080-0598/ (011) 6080-5947. Nos encontramos en Loma Hermosa, Berutti 1657 Pcia Bs. As., y para aclarar dudas, escribinos un mail a: distilatfrozen@gmail.com. Seguíenos en nuestro Newsletter para estar informado de los nuevos productos y ofertas. ¡No te lo pierdas!

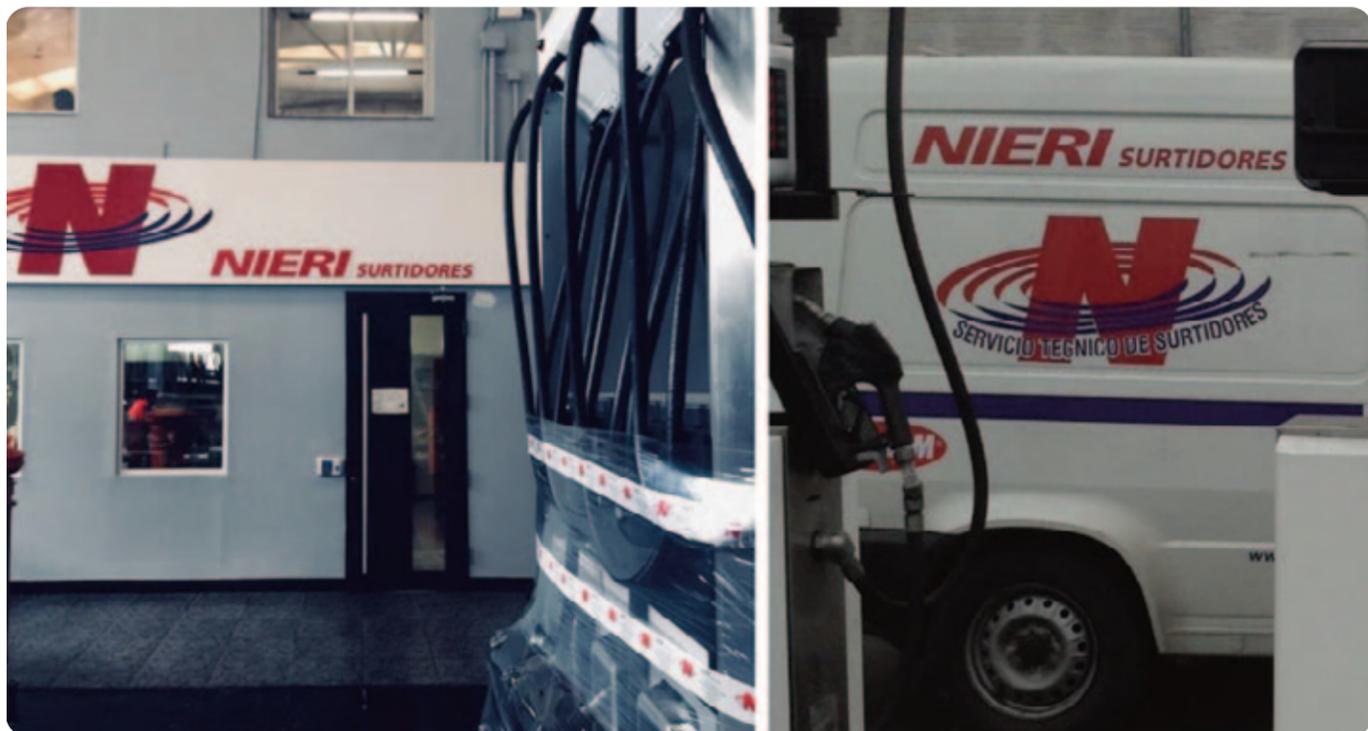
Distilat te ofrece una línea amplia de productos y con los precios que estás buscando.



www.latinacoldfoods.com.ar

Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

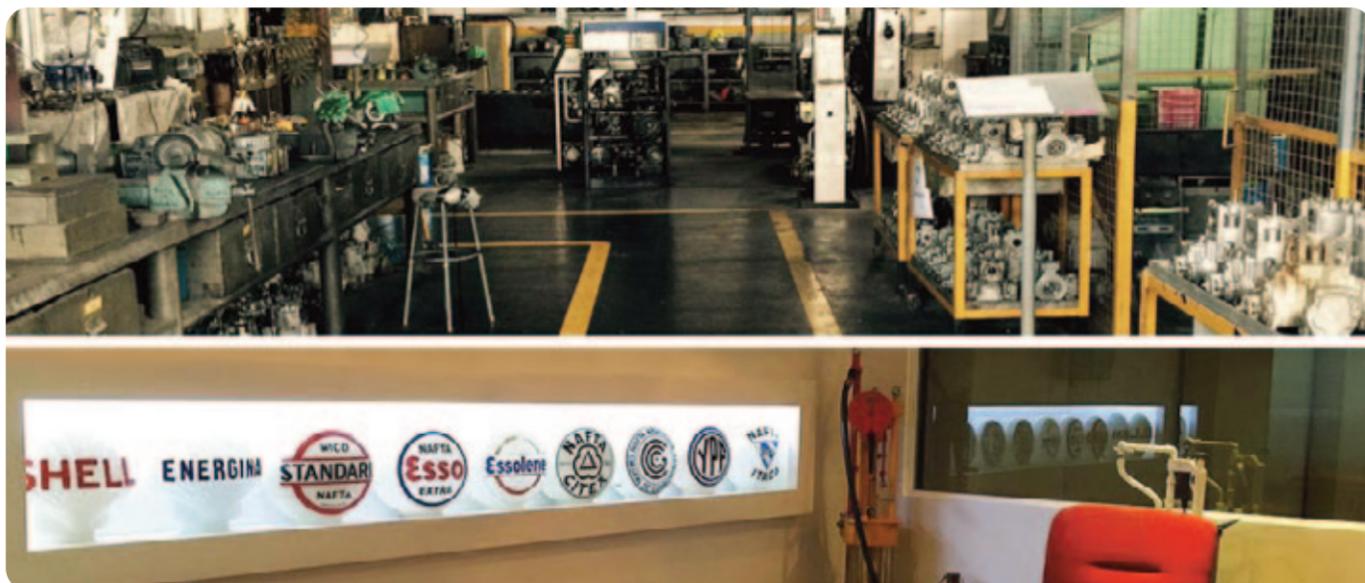
TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
 www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorias operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.


REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL



Desde sus comienzos Registradores de Control S.A. comercializa máquinas para oficina Protectoras de cheques, destructoras de documentos.

En el año 1981, tras el cese de actividades de la empresa Simplex Time Recorders de EE.UU., es nombrada como distribuidora en Argentina de sus productos, delegándosele la comercialización de relojes de Control de Personal, Fechadores Horarios y Relojes de Control de Serenos.

En el año 1989, adquiere la empresa Neovisión S.R.L. distribuidora de los famosos relojes de lectura directa, marca Solari Udine, de Italia,

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL

Tickeadora para Estacionamiento



Modelo RDC 1020

- *Administra autos en playa.
- *Cajas Parciales y Totales.
- *Admite hasta 10 categorías de vehículos distintas.
- *Fácil de programar.
- *Porta rollo incorporado.
- *Impresor Térmico para rollos de 57 x 30 mm.

Asistencia y Control de Accesos



- Equipos de Avanzada Tecnología de Reconocimiento Facial y Huella Digital. Uso para oficinas, talleres y/o fábricas.
- *Accesos
 - *Barreras Vehiculares
 - *Sensores de puerta abierta
 - *Cerraduras Electromagnéticas

Cámaras de Seguridad



- *Sistemas de CCTV
- *Videovigilancia
- *App para monitoreo desde cualquier dispositivo móvil con acceso a internet.


BARRERAS VEHICULARES
Sarmiento 385 Piso 1° Of. 6 - C1041AAG - C.A.B.A.
Tel.-Fax (011) 4325-4210 / (011) 4322-1505 _ Zona Norte: Tel.-Fax (011) 4799-1125
E-Mail: info@registradoresdecontrolsa.com
VENTAS - SERVICE - INSUMOS

Móvil: 11 3584-5015
www.registradoresdecontrolsa.com

Espacio de Publicidad

productos que seguimos comercializando hasta la fecha.

Hoy en día, Registradores de Control S.A., cuenta con una amplia gama de relojes de control. Posee un departamento de desarrollo tecnológico, para ofrecerle a nuestros clientes los mejores productos y un adecuado servicio post venta.

Productos que comercializamos

Relojes de Control de personal:

Convencionales a tarjeta de cartulina

Convencionales con sensor biométrico

Computarizados

Biométricos, por huella digital y reconocimiento facial

Proximidad con tarjetas inteligentes

Lectores magnéticos

Relojes emisores de tickets para estacionamientos:

Máquinas con impresores térmicos

Relojes fechadores:

Electrónicos con matriz de punto

Electromecánicos

Espacio de Publicidad

Relojes de control de sereno.

Electrónicos con conexión a PC

Electrónicos sin conexión a PC.

Relojes de Lectura Directa.

Calendarios

Lectura directa

Relojes a Led.

Máquinas contadoras de billetes.

Máquinas contadoras de monedas

Detectores de Billetes Falsos

Destructoras de documentos.

Para obtener mayor información respecto a nuestros productos o solicitar demostraciones de nuestros equipos, nuestros medios de comunicación son los siguientes: Tel.-Fax: (011) 4325-4210 // (011) 4322-1505 - Sarmiento 385 – Piso 1ro. – Ofic. 6 – C.A.B.A. – CP. C1041AAG

Zona Norte: Tel – Fax: (011) 4799-1125 // Móvil: 11 3584-5015

E-mail: info@registradoresdecontrolsa.com

www.registradoresdecontrolsa.com



Espacio de Publicidad

SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.



Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad

MÁS RENTABILIDAD PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Fuente: MTK Argentina

Esta nota es presentada por



La marca **MTK en Argentina** mediante sus representantes e importadores exclusivos, impulsan que las Estaciones comercialicen una amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como lo son todos los Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

La venta de accesorios para telefonía móvil, es una oportunidad valiosa que



Espacio de Publicidad



MTK Argentina, le brinda a las Estaciones de Servicio, para que acrecienten su facturación, mientras que suman un servicio más para el cliente.

Con el arribo de las nuevas tecnologías en la comunicación, estos tipos de artículos, ya son imprescindibles para quien circula por las calles y

Espacio de Publicidad

rutas, transformando a las Estaciones de Servicio de todo el País, en “El Punto de Venta Ideal”.

Es así que MTK, recomienda optar por un negocio de gran rentabilidad, como un ingreso extra para los Shop, Tiendas de Conveniencia, Mini-mercados y Playas de Carga, mediante la denominada “Venta de Oportunidad”, fundada en el proyecto llave en mano.

Según conceptos del gerente de la MTK, Matías Bendayán: “Estamos llegando a las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una rentabilidad mensual promedio de \$ 40.000.-“ El acuerdo comercial entre la Estación de Servicio y MTK, se basa en la adquisición de dos opciones de exhibidores: uno de 1,60 x 0,50 x 0,20 Mts para 150 productos y otro de 0,50 x 0,20 Mts, para 75 productos. Con un valor de \$ 55.000.- y \$ 30.000.- respectivamente, y se estima una facturación del 140% sobre el costo. Cabe destacar que en la propuesta se agrega la rotación de productos sin cargo alguno, evitando el stock de artículos que no se vendan, garantía de 6 meses con cambio directo por fallas, exhibidor de PVC Impreso sin cargo con la compra inicial, y todo el asesoramiento general necesario. Los cálculos que MTK nos entrega son que, con un tráfico de 100 personas

Espacio de Publicidad

diarias, se generan entre 4 y 5 ventas de accesorios. Un ticket promedio sería de \$ 700, así que si se estiman 4 ventas diarias, la Estación de Servicio, obtendría un ingreso extra de \$2800.-

“Fijémonos que el aumento de las ventas mensuales sería de unos \$80,000.-, que le dejarían al punto de venta, o sea a la Estación de Servicio, una ganancia total de \$50,000.-“, subraya Matías Bendayán ■

Para más información: info@mtkargentina.com.ar

www.mtkargentina.com.ar

M.TK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES
INFO@MTKARGENTINA.COM.AR **WWW.MTKARGENTINA.COM.AR**

Espacio de Publicidad

NOVEDAD DE SIXELS: LUCES LINEALES LED

Esta nota es presentada por



SIXELS es Imagen, mantenimiento y desarrollo de tecnología para las Estaciones de Servicio de todas las banderas, y blancas también.

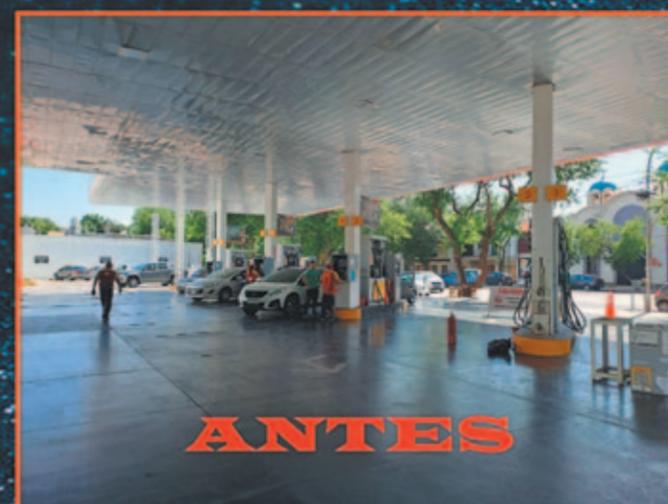
Trabajamos sobre el panel con leds HD para cada producto, con 5 dígitos para carteles simple o doble faz.



SIXELS S.R.L.
COMUNICACIÓN VISUAL

**SIXELS LANZA AL MERCADO
LAS LUCES LINEALES LED:
Sutiles, Delicadas y
Muy Potentes.**

**¡Un revolucionario cambio en el que la
inversión vale la pena!!!**

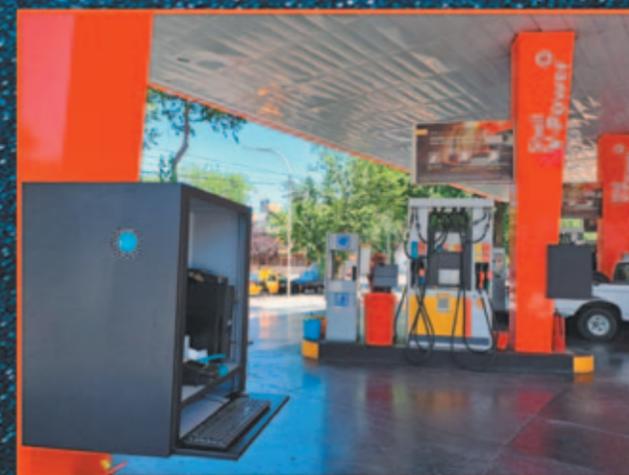


ANTES



DESPUES

**Contáctenos y lo asesoraremos por completo, tanto
para Estaciones de Combustibles Líquidos, GNC y Tiendas.**



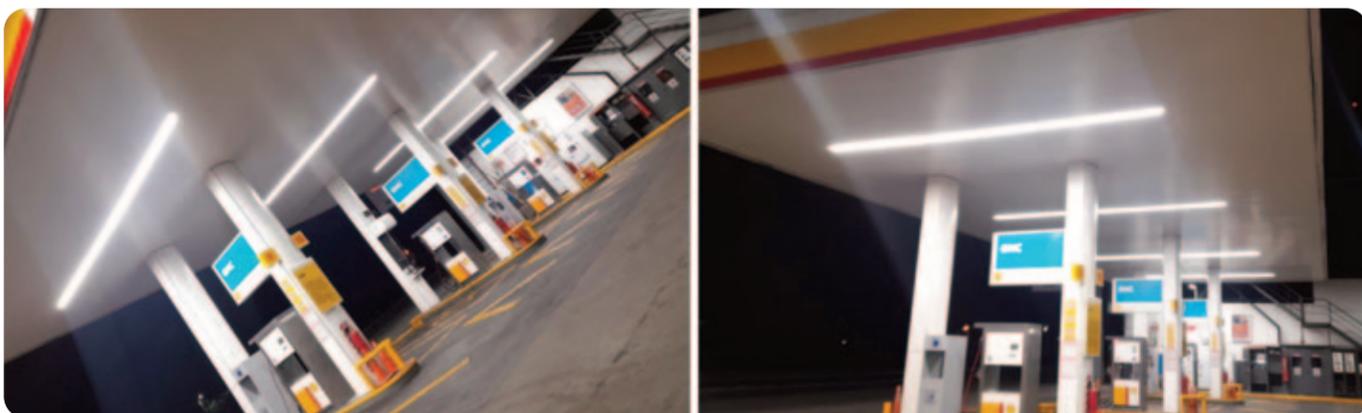
**¡Con esta nueva iluminación,
agregamos el apreciable e
impactante revestimiento de
columnas!!**



SIXELS

**Mensajes por Whatsapp 11-6660-2764
Escribanos: administracion@sixelsargentina.com**

Espacio de Publicidad



La tecnología avanza a pasos agigantados, y hay que ponerse a tono con lo que viene. El tema electrónica es algo que venimos trabajando desde hace tiempo; a través de los años, hemos desarrollado un producto para mejorar la comunicación de los precios del combustible.

Además de todo esto, en **SIXELS** hoy, podemos decir que **tenemos un producto acorde a la necesidad del Estacionero**. Desde el comienzo de la era LED, para iluminar Estaciones de Servicio se fue innovando en tecnología y potencia.

La vida útil de estos artefactos, y las ganas de mostrar algo futurista

Espacio de Publicidad



hizo que lancemos al mercado las **Luces Lineales Led: sutiles, delicadas y por sobre todas las cosas muy potentes.**

Un revolucionario cambio de verdad, en todo sentido, en el cual la inversión vale la pena!!!

Contactenos y lo asesoramos por completo, tanto para Combustibles Líquidos, GNC y Tiendas.

Con esta nueva iluminación, agregamos el apreciable e impactante revestimiento de columnas!!

No dude en comunicarse con nosotros.

SIXELS SRL

Mensajes por Whatsapp | 1-6660-2764

Escríbanos: administración@sixelsargentina.com

Espacio de Publicidad

ROLITO, EL MAYOR PRODUCTOR SUDAMERICANO DE HIELO

Esta nota es presentada por



Rolito es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad. Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales

y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



ROLITO

El hielo de los Argentinos



HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Más de 30 años
juntos a vos!!



Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Espacio de Publicidad

Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.



Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.



Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



Nuevo productos



Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.



Agua Destilada Anticorrosiva 5 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.



Espacio de Publicidad

NOVEDADES**LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL**

Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLÁSTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y tomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com

Espacio de Publicidad

EL CAMINO DEL CRUDO

ASÍ TRABAJA LA TERMINAL AXION ENERGY BRANDSEN. ANTES DE QUE LLEGUE A SU REFINERÍA, EL CRUDO QUE PROCESAN EN AXION ENERGY PASA POR LA TERMINAL BRANDSEN.

Esta nota es presentada por



Fuente: AXION energy



Todo lo que se ve, conlleva un camino o un proceso. Por ejemplo, para que un mueble sea un mueble, fue necesario primero encontrar y separar la madera, luego cortarla, después trasladarlas al fabricante que, con sus manos o máquinas, utiliza herramientas para finalizarlo.

Con la nafta sucede lo mismo. Antes de que el playero deposite el combustible en el auto de la persona, esta pasó por numerosos lugares,

Espacio de Publicidad



procesos y conductos que significan tiempo, personas y, sobre todo, mucha dedicación de miles de partícipes.

Uno de esos lugares es la Terminal Brandsen de AXION energy.

¿De qué se trata? Es un sistema de almacenamiento y bombeo, más transporte de crudo, que permite recibir el petróleo que produce Pan

American Energy en el Sur y trasladarlo hacia su refinería en Campana.

Su gran capacidad y espacio hablan por sí solos. El sistema consta principalmente de una estación de almacenaje de 3 tanques cada uno con una capacidad neta operativa de 20000 m³ (o 20 millones de litros) y un oleoducto que recorre algo más de 166 km conectando con la refinería.

Pero antes de la refinería (y la terminal) el crudo hace un recorrido

Espacio de Publicidad

aún mayor y más complejo. Este comienza con el petróleo crudo en los pozos petrolíferos del sur y oeste del país. Tras la extracción, comienza su trayectoria a través de barcos y ductos hacia Puerto Rosales (cercano a Bahía Blanca), donde se encuentra la primera estación de almacenamiento.

En ese lugar se inyecta el petróleo a través del oleoducto de Puerto Rosales-La Plata, el que a la altura de la localidad de Jeppener posee una derivación hacia una segunda terminal de almacenamiento: la Terminal AXION energy Brandsen.

A su vez en el camino, antes de finalizar su recorrido en la refinería, donde se obtienen los distintos tipos de combustibles, el oleoducto acompaña mayoritariamente a la Ruta Provincial 6 desde Cañuelas hasta Campana.

Es en ese camino que el oleoducto cuenta con 7 estaciones de blo-



Espacio de Publicidad



queo intermedias con válvulas motorizadas, sistema de comunicaciones e instrumentación, para que el camino sea seguro y confiable.

El camino entero en detalles

Así es como el proceso de la nafta no es simplemente cargar los surtidores de las estaciones. El proceso es largo y conlleva el esfuerzo de

Espacio de Publicidad

muchas personas que, con diferentes responsabilidades, aportan su granito de arena para que el combustible llegue a los vehículos de todo el país.

A continuación, en detalles, conocí los 6 pasos de la transformación del crudo al combustible final:

- Producción de crudo en yacimientos de Pan American Energy.
- Almacenamiento del crudo en Terminales Marítimas (Caleta Córdova, Chubut; Caleta Olivia, Santa Cruz; Río Cullen, Tierra del Fuego).
- Transporte con dos buques con capacidad de 460.000 barriles cada uno (San Julián – Cabo Sounion) u oleoducto.
- Puerto Rosales, Bahía Blanca. Mediante un oleoducto, se transportan 330.000 barriles por día.



Espacio de Publicidad



Terminal Brandsen. Desde aquí se bombea a la refinería de Campana con un caudal de 110.000 barriles/día.

Refinería, Campana. Aquí se recibe el crudo y se transforma en: nafta, gasoil, combustible de aviación, solventes, combustible Marítimo y azufre.

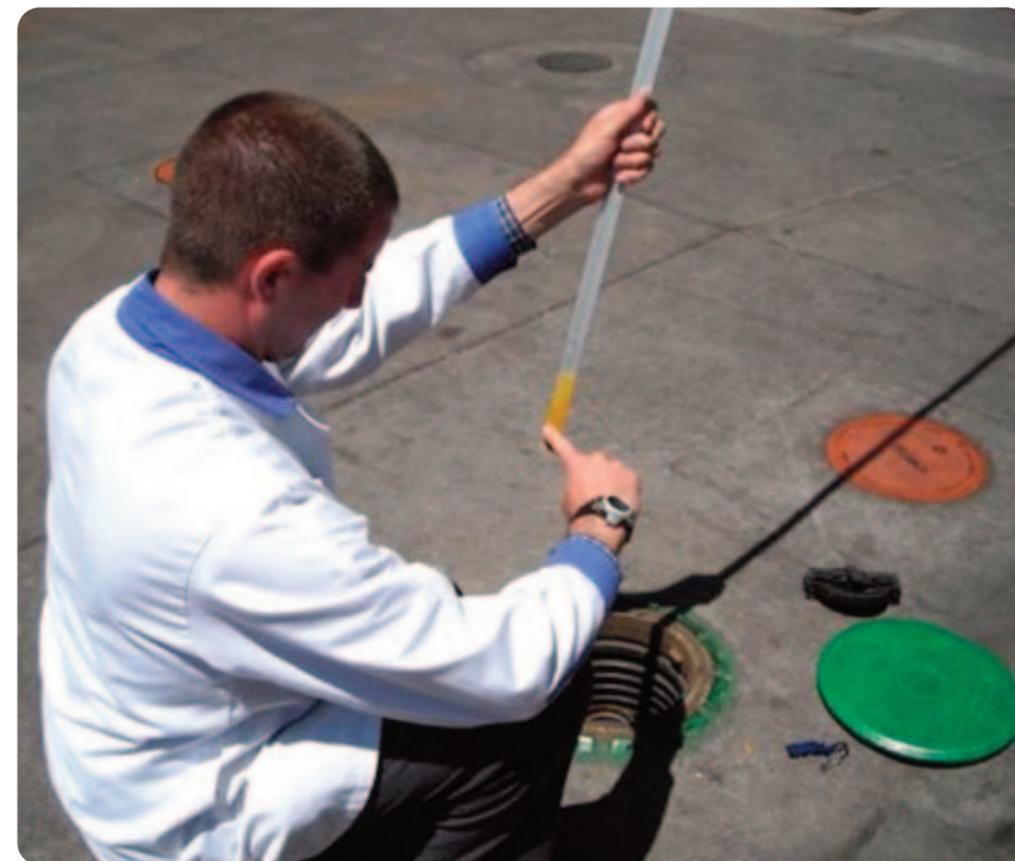
Así es como la nafta que -en cuestiones de minutos se deposita en el tanque de los automóviles de las personas- transita una elaboración compleja y larga que, gracias a miles de personas, fortalece y sobre todo garantiza la movilidad en el país



DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:

VERISYM



Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20,10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

BARDAHL: JET WAX



Poderoso desengrasante limpia motores

¿POR QUÉ USARLO?

Porque ayuda a eliminar de forma rápida, sencilla y eficiente todo tipo de suciedad depositada sobre el motor o diferentes elementos que necesiten una limpieza profunda.

BENEFICIOS

- Garantiza una limpieza profunda ya que penetra en la suciedad actuando en forma instantánea.
- Apto para todo tipo de motor como automóviles, camiones, motos y embarcaciones.
- No forma espuma.
- Remueve la grasa, el aceite, la suciedad y los residuos carbonosos.
- Producto libre de componentes clorados y otras sustancias irritantes o perjudiciales para las vías respiratorias que se utilizan en otros limpiadores como el kerosén, aguarrás o gasoil.
- Producto aprobado por ANMAT (Administración Nacional de Medicamentos, Alimentos y Tecnología Médica).

MODO DE USO:

1. Pulverizar sobre el motor apagado.
2. Dejar actuar de 10 a 15 min.
3. Enjuagar con agua a presión.

Importante: Evite mojar el sistema eléctrico.

PRESENTACIÓN: Aerosol 290 g / 400 cc




LIMPIA MOTORES

290 g / 400 cm³

Ficha técnica

Podoroso desengrasante de acción inmediata.

¿POR QUÉ USARLO?

Porque ayuda a eliminar de forma rápida, sencilla y eficiente todo tipo de suciedad depositada sobre el motor o diferentes elementos que necesitan una limpieza profunda.

BENEFICIOS

· Garantiza una limpieza profunda ya que penetra en la suciedad actuando en forma instantánea. · Apto para todo tipo de motor como automóviles, camiones, motos y embarcaciones. · No forma espuma. · Remueve la grasa, el aceite, la suciedad y los residuos carbonosos. · Producto libre de componentes clorados y otras sustancias irritantes o perjudiciales para las vías respiratorias que contienen otros limpiadores, como el querosén, el aguarrás o el gasoil. · Producto aprobado por ANMAT (Administración Nacional de Medicamentos, Alimentos y Tecnología Médica).

MODO DE USO

1. Agite el envase antes de utilizar. **2.** Con el motor apagado, pulverizar el producto abundantemente sobre la superficie del mismo y dejar actuar de 10 a 15 minutos. **3.** De ser necesario puede utilizarse un pincel o cepillo para ayudar a desprender los depósitos más tenazmente adheridos. **4.** Enjuagar con abundante agua a presión. **5.** Para finalizar dejar escurrir o secar.

Importante: Evite mojar el sistema eléctrico de oncondido del vehículo.

ANÁLISIS TÍPICO

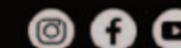
ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Aspecto	Visual	Líquido cristalino
Color	Visual	Verde
Olor	----	Característico cítrico
Solubilidad	----	Emulsionable en agua
Densidad a 20°C en g/ml	ASTM D 1298	0,800 a 0,850

*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especiales desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios.

Ante cualquier duda consultar inmediatamente al Centro Nacional de Intoxicaciones 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Ficha de Seguridad (FDS) a nuestro departamento comercial.

www.bardahl.com.ar / info@bardahl.com.ar

Bardahl Lubricantes Argentina S.A. División Productos Especiales
Pedro I. Rivera · Tel: (011) 4542-9155 / 9255 / 9355 · CP: 1430 · Bs. As. · Argentina



RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.



Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plan-

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar



Aptas para tránsito vehicular!

tas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (***), como la ED-R200. La ED-R250 (****), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Hoy, Industrias Edigma, quiere presentar estos productos:

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a ventas@industriasedigma.com.ar o llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: www.industriasedigma.com.ar

NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnia, para especializarnos en la inno-

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

vacación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas



lumínicas de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

EMBUTIDOS

EXTERIORES

APLICADOS

COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

Para más información: www.iba.com.ar

EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

INSMETAN
www.insmetan.com.ar
Ventas de repuestos

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de

Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■



CONFLICTO CON REFINOR ESTACIONEROS SE REUNIERON CON LA SECRETARÍA DE ENERGÍA

Esta nota es presentada por



Fuente: Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines (CECHA).



Autoridades de la Confederación de Entidades del Comercio de los Hidrocarburos de la República Argentina -representadas por su presidente Vicente Impieri, el secretario Isabelino Rodríguez, el titular de la Cámara de Expendedores de Tucumán, Daniel Gargiulo y estacioneros de la bandera Refinor de Jujuy y Salta- se reunieron con la secretaria de Energía Flavia Royón y su equipo para analizar las dificultades que se presentan con la petrolera por faltantes de abastecimiento.

El encuentro tuvo como objetivo plantear la crítica situación de las Estaciones de Servicio vinculadas contractualmente con la compañía, en función de la aplicación de cupos “pandémicos”, que ponen en serio riesgo su continuidad y las fuentes de trabajo de los establecimientos involucrados

Los empresarios solicitaron la adecuación de las entregas de combustibles a los volúmenes de ventas históricos de las bocas de expendio y que no existan valores adicionales a las cantidades “asignadas”. Según precisaron, esta circunstancia hace inviable una competencia sana entre colegas, ya que reciben menor cantidad de producto de lo que necesitan para sostener el negocio y sin un sendero de precios estable que les permita calcular costos y beneficios de manera normal.



INCERTIDUMBRE POR EL GAS PARA GNC

Asimismo, los estacioneros le transmitieron a Royón la preocupación de las Cámaras de las provincias de Córdoba -FECAC- y Santa Fe – FAENI-, ante el vencimiento de los contratos de gas en boca de pozo (PIST), que se produce en el mes de abril.

Le explicaron que actualmente no existen proveedores -sean comercializadoras o productoras- que atiendan las necesidades de las estaciones de GNC, lo que genera una seria incertidumbre en el sector, que debe ser atendida por las autoridades.

En este sentido, la funcionaria tomó nota de la situación y se comprometió, dentro de las restricciones operativas de ese sector, a articular medidas que permitan resolver o mitigar dicha problemática.■



Espacio de Publicidad

ESTACIONES BLANCAS EN PELIGRO LA SECRETARÍA DE ENERGÍA INFORMÓ EL CIERRE DE MÁS DE 40 BOCAS DURANTE EL ÚLTIMO AÑO

Esta nota es presentada por



Fuente: Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines (CECHA).



Desde el sector expendedor señalaron que la ecuación deficitaria de la rentabilidad es una de las principales causas y plantearon que podría haber más puntos que aún no notificaron la baja.

Los ingresos del sector estacionero cada día se encuentran más comprometidos, producto de la regulación de los precios de venta de los combustibles y que los costos operativos que afrontan las bocas de

Espacio de Publicidad

expendio se mantienen a la alza, conforme al índice inflacionario nacional.

Y en este contexto, el segmento de las denominadas Estaciones Blancas es uno de los más afectados, ya que sufre una serie de dificultades originadas en la escasez de producto y un valor de surtidor poco atractivo respecto de las petroleras de bandera.

Tal es así que, en el transcurso del último año, cerraron 45 establecimientos sin bandera, un segmento que hoy en día apenas supera los 1000 negocios, de los cuales 784 sólo despachan combustibles líquidos

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas de línea, capacitación personal, información permanente de los novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Accesorios de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren garantiza a todo el momento de acceso para Estaciones de Servicio y Repuestos a través de nuestra propia línea de datos actualizada por medio de nuestro equipo de cámaras electrónicas industriales.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GPI
GREAT PLAINS INDUSTRIES

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PRODS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

PIUSI

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARRA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Kefren Argentina S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentinarsl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar



y las 218 restantes son duales, de acuerdo a información de la Secretaría de Energía de la Nación.

El relevamiento da cuenta que en 15 jurisdicciones disminuyó el número de bocas de expendio de estas características. La mayor pérdida se registró en la provincia de Buenos Aires, donde se dieron de baja 19 puntos operativos, seguido por Entre Ríos, Formosa y Neuquén (5 cada una). Mientras que en Catamarca (4), La Rioja (1), Santa Fe (2) y Santiago del Estero (5) fueron los únicos sitios donde hubo nuevas incorporaciones.■

LOS AUTOS MÁS SEGUROS DE LA ARGENTINA

Esta nota es presentada por:

Negocios & autopartes

Fuente: CESVI



Premios Crash Test – Auto Más Seguro 2022

La 16ª edición de los premios Crash Test, que organiza CESVI Argentina, distinguió a los modelos con la mejor relación precio-seguridad de cada segmento y al de mayor nivel de protección de todos, entre los modelos lanzados en 2022. Jeep Renegade, Chevrolet Equinox, Ford Maverick, Nissan Frontier y Mercedes-Benz Clase C fueron los premiados.



“Los premios Crash Test transitaron en paralelo con la evolución de la seguridad automotriz. Al principio los niveles de protección eran muy bajos, hasta costaba encontrar vehículos con cinco apoyacabezas. El proceso fue lento, pero llegó. Hoy nos encontramos en esta edición 2022 con ganadores que tienen cinco estrellas en los crash test internacionales, un completo equipamiento de airbags y asistencias a la conducción de última generación”, reflexionó Marcelo Aiello, Gerente General de CESVI Argentina.

Desde los comienzos de los premios Crash Test, en 2006, CESVI estableció como objetivo el elevar los estándares de seguridad de las versiones de entrada de gama de aquellos modelos que se lanzan en la Argentina. En ese camino, se fueron ampliando las exigencias y modi-

ficando los parámetros de elección en virtud de lo que miden los organismos internacionales.

La presente edición exhibe altos estándares de protección en cada uno de los vehículos, destacándose su comportamiento en los crash test de alta velocidad de diferentes organismos internacionales y un alto equipamiento tanto en seguridad activa como pasiva. La premiación cuenta con el apoyo de los partners de CESVI -La Segunda, Mapfre, RUS, Sancor Seguros, San Cristóbal Seguros, Seguros Rivadavia, Sura y Zurich-; y de la Asociación Argentina de Compañías de Seguros (AACS) y de Aseguradoras del Interior de la República Argentina (ADIRA). Además, Glasurit auspicia esta premiación.

¿Quiénes participaron?

Los vehículos 0 km lanzados en el mercado local entre el 1° de enero y 31 de diciembre de 2022 en sus versiones base.

Formaron parte de la elección los modelos nuevos y los restyling que hayan mejorado algún aspecto importante de seguridad.

Los vehículos que superaron los 35 puntos del Índice de Seguridad.

Todos los vehículos participantes debieron pasar por las instalaciones

de CESVI Argentina donde se les realizó el desarme, chequeo y análisis correspondiente.

¿Quiénes fueron los ganadores de cada categoría?

SUV Compacto auspiciada por Zurich: Jeep Renegade

SUV Grande auspiciada por Grupo San Cristóbal: Chevrolet Equinox

Pick Up Compacta auspiciada por Sancor Seguros: Ford Maverick

Pick Up Mediana auspiciada por La Segunda: Nissan Frontier

Excelencia En Seguridad auspiciada por Rivadavia: Mercedes-Benz

Clase C

Auto de Oro auspiciada por RUS: Jeep Renegade

¿Qué aspectos se evaluaron para el Índice de Seguridad?

El nuevo protocolo para determinar el Índice de Seguridad de los vehículos contempla 225 ítems en función de su influencia en la seguridad.

Se dividen en dos grandes grupos, con cuatro subgrupos cada uno:

Seguridad pasiva

-Sistemas de retención suplementarios (cinturones de seguridad, airbags).

-Comportamiento estructural (materiales utilizados, estructuras).



-Sistemas de seguridad complementarios (sistemas post colisión y protecciones eléctricas).

-Crash Test: resultados de los ensayos de organismos internacionales.
Seguridad activa

-Sistemas dinámicos: controles de estabilidad, tracción, asistente en pendientes, entre otros).

-Seguridad preventiva-ADAS: alerta de colisión, mantenimiento de carril, frenado autónomo, sensor de ángulo ciego, entre otros.

-Sistemas de seguridad activa complementarios: espejos, sistemas de fijación, trabas de seguridad y alzacristales.

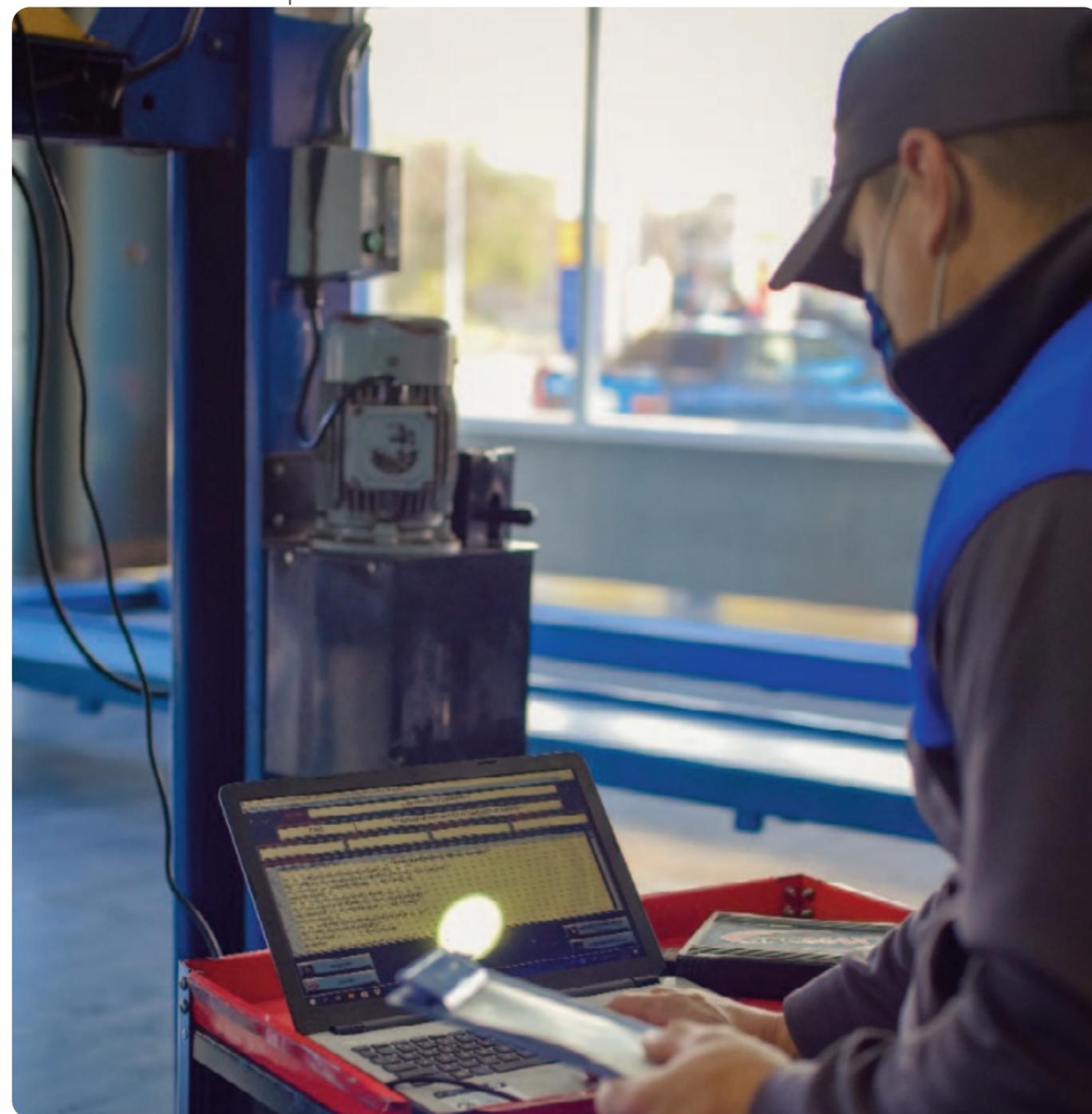
-Sistemas de confort: aire acondicionado, sensores de estacionamiento, entre otros.

En base a los puntos evaluados, CESVI determinó un Índice de Seguridad -que va del 1 al 100- y luego lo vinculó con el valor de comercialización a diciembre de 2022, para establecer la relación precio-seguridad que definió al ganador de cada una de las categorías. El premio de Oro se lo llevó el modelo que obtuvo la mejor relación precio-seguridad entre todos los ganadores. Por otra parte, como cada año, para el premio a la Excelencia en Seguridad solo se tuvo en cuenta el índice (la seguridad pura) y participaron los modelos que obtuvieron más de 80 puntos.■



EL SERVICIO DE PLAYA

Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF



La AOYPF informó a los operadores de YPF del cierre de las reuniones de trabajo con la compañía en relación con las comisiones para el segundo trimestre. Estacioneros de todas las regiones del país

ya están considerando la posibilidad de aplicar un adicional al precio del combustible. .

La Asociación de Operadores de YPF mantiene desde hace más de un año como eje principal de su gestión la búsqueda de soluciones a la grave problemática que afecta a las Estaciones de Servicio de YPF que operan bajo la modalidad de consignación (percibiendo una comisión sobre el precio de venta de los combustibles), debido al retraso de los precios respecto a la inflación acumulada.

Ante la limitante del sistema de comercialización, en el que los operadores no pueden modificar el precio del surtidor, y debido al retraso mencionado, muchos empresarios de todas las regiones del país están considerando aplicar un adicional por litro de combustible vendido, al estilo del Servicio de Playa.

“Esto trae a colación situaciones extremas vividas en 2007 y 2008 y es algo que deseamos evitar. Nosotros no podemos modificar el precio del surtidor, y sobre ese precio recibimos un porcentaje, la ventaja de las otras marcas es que pueden cambiar los precios y adaptarse a la necesidad real de ingresos. Por

eso un adicional por litro que se traslade al consumidor, y que tendría un mínimo impacto porcentual sobre el precio final, es visto como una solución definitiva al problema por cada vez más colegas”, admitieron desde la AOYPF.

Para evitar esta situación, durante 2022, la petrolera realizó en forma paulatina algunos reconocimientos que permitieron atenuar el impacto negativo de la “brecha” en los ingresos, pero la aceleración de la inflación ha llevado a que esa brecha continúe creciendo medida en pesos, y esto mantiene en alerta a la Red de YPF con una gran preocupación por la evolución de estos parámetros durante el segundo trimestre del año según lo informado por la AOYPF.



En el día de ayer, la AOYPF informó a los operadores sobre la conclusión de una serie de reuniones de trabajo mantenidas con directivos de YPF durante todo el mes de marzo en las que se trabajó analizando la situación de las Estaciones de Servicio según su volumen, mix de ventas y ubicación geográfica, sobre la base de la realidad observada en el primer trimestre.

Derivado de esto, la Asociación trasladó a YPF sus inquietudes y su postura respecto a las necesidades de la Red para lograr que se atenúe el impacto negativo del retraso en los precios, y quedó a la espera de una decisión definitiva de la petrolera. Aguardan que en las próximas horas YPF resuelva y notifique a cada Estación de Servicio sobre su decisión al respecto.

“Como señaláramos ya a fines del 2021, preocupa que el impacto que venimos viviendo por esta situación sea cada vez más grande y condicione la sustentabilidad del negocio de comercialización de combustibles. Lo positivo es que YPF ha tomado nota del problema y lo viene abordando en forma seria, lo negativo es que la brecha de ingresos no para de crecer mes a mes medida en pesos, y su proyección para los



próximos meses es fuertemente negativa. Se requiere un cambio de tendencia para que este proceso no termine en la descapitalización de la Red, en eso estamos trabajando. Pero realmente estamos muy preocupados por la caída en los ingresos“, manifestaron desde la AOYPF.

Finalmente recalcaron la apertura al diálogo y la preocupación compartida con los representantes de la petrolera, y de allí la necesidad de buscar soluciones sustentables para transitar el año 2023, con un panorama electoral de por medio y una inflación que continua siendo muy alta. Un desafío que se suma al contexto macroeconómico y la coyuntura complicada que se vive en nuestro país.■

JUBILACIONES: ATENCIÓN AUTÓNOMOS !!

NUEVO PLAN DE REGULARIZACIÓN DEUDA PREVISIONAL

Fuente: Dra. Adriana a Cejas // estudiocejasreichel@gmail.com

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



La nueva ley de Plan de Regularización de Deuda Previsional es una gran oportunidad para todas aquellas personas a las que les faltan aportes, y/o saben que al llegar a la edad jubilatoria no reunirán los 30 años para acceder al beneficio de la jubilación. Este es el momento para preparar la carpeta previsional y aprovechar esta nueva moratoria.

Los requisitos son:

Mujeres de entre 50 y 59 años, y varones de entre 55 y 64 años que ya saben que, al cumplir la edad para jubilarse, no contarán con los 30 años de aportes requeridos.

Las personas podrán identificar los períodos de aportes a regularizar, y cancelarlos de acuerdo a sus posibilidades.



Ley 27705

Asimismo, mujeres de 60 y hombres de 65 años, pueden acceder a su beneficio jubilatorio aun sin aportes!!!

La importancia de asesorarse legalmente, radica en que cada persona tiene una historia laboral diferente a otra, y consecuentemente tiene muchas opciones para completar aportes. Por eso es importante saber qué moratoria es más conveniente, para evitar así descuentos irrisorios en un futuro haber jubilatorio.

Además, las personas que ya están cobrando un beneficio, también es importante que sepan si les conviene desistirlo para cambiar a esta nueva jubilación.

Si Ud. ya está jubilado, no deje de revisar su haber jubilatorio y su posibilidad de solicitar un reajuste. ■

YPF: INVERSIONES POR 500 MILLONES DE DÓLARES

Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



La gobernadora Alicia Kirchner, reconoció el rol de YPF como empresa de bandera y la “necesidad de seguir pensando en el futuro de Santa Cruz a partir de la construcción de este presente”. También, señaló la importancia de los acuerdos firmados que “van a permitir avanzar con obras para mejorar la calidad de vida a los santacruceños y las santacruceñas”.

El presidente de YPF, Pablo González destacó “la valiente decisión de Cristina Fernández de Kirchner de recuperar YPF. A partir de los resultados que obtuvimos el año pasado, seguimos pensando en que esa fue una enorme decisión para sostener la soberanía energética del país”.

Además, González afirmó que “si logramos concretar el parque eólico, Río Gallegos va a ser la primera ciudad que tenga el 100% de su consumo cubierto con renovables”.

También, destacó el enorme potencial productivo de Palermo Aike: “Según la EIA, tenemos 6.6 billones de barriles y 130 trillones de pies cúbicos de gas en esa formación y estamos pensando cuál es la mejor forma de desarrollar este yacimiento junto a los sindicatos petroleros con una visión de futuro”.

Durante el encuentro, firmaron un acuerdo para la creación de un equipo de trabajo integrado por YPF Luz, Servicios Públicos y el Insti-

tuto de Energía de Santa Cruz

con el objetivo de materializar

la construcción de un nuevo

parque eólico con una capaci-

dad de generación de 42 MW

para abastecer las necesidades

de consumo de Río Gallegos.

YPF formalizó la entrega de los

fondos establecidos en la Ley

3802 que permitirán avanzar

KEFREN
FOR REFORMAL MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KOLBE KOT **GASOILA CO**

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telex: (54-11) 4442-0112 - 4622-9657/2863 - 4462-6329
kefren@kefren.com.ar • info@kefren.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasacque@tobmail.com

www.kefrenargentina.com.ar



con proyectos de inversión social que tendrán por objetivo el desarrollo de infraestructura y equipamiento en materia de salud, urbanismo y seguridad por la suma de 1.984 millones de pesos que se distribuirán 50% para la provincia y 50% para municipios y comisiones de fomento según el índice de coparticipación.

En el marco del acuerdo suscripto entre la provincia e YPF en 2022, que permitió resolver una deuda que la compañía mantenía en concepto de capacitaciones, como consecuencia de la baja de inversiones en el período comprendido entre 2016 y 2019, la compañía transfirió la suma de 530 millones de pesos. El acto contó, además, con la presencia del vicegobernador de Santa Cruz, Eugenio Quiroga; el CEO de YPF Luz, Martín Mandarano y funcionarias y funcionarios nacionales, provinciales y municipales. ■

YPF ALCANZÓ UN ACUERDO POR EL CASO MAXUS

Esta nota es presentada por



Fuente: YPF



YPF alcanzó un acuerdo por el caso Maxus

YPF

YPF oficializó un acuerdo con el Fideicomiso de Liquidación Maxus que, de cumplirse ciertas condiciones, desestimará todas las acciones iniciadas contra YPF y Repsol y otorgará una liberación y absolución total de los reclamos que presentó dicho Fideicomiso por hasta US\$ 14.000 millones.

CONTEXTO

Como es de público conocimiento, en 1992 se privatizó YPF y asumió su conducción José Estenssoro. En 1995 y bajo la misma gestión, YPF ya privatizada desplegó una estrategia de expansión internacional y adquirió Maxus, una empresa norteamericana de petróleo y gas. Esta firma, con activos en diversos países del mundo (Estados Unidos, Bolivia, Indonesia, Ecuador y Venezuela) era el puntapié de una estrategia

de negocios que a la luz de la época se presentaba como atractiva para la compañía.

Años antes, en 1986, Maxus había vendido su negocio de químicos a Occidental Chemical Corporation y aceptado indemnizar a la misma por los pasivos ambientales derivados de sus operaciones.

Posteriormente, en el año 2005 el Estado de Nueva Jersey demandó a Occidental y Maxus -añadiendo más tarde a YPF y Repsol- por la contaminación del Río Passaic (a 10 km de la ciudad de NY) con residuos químicos. En consecuencia, Occidental hizo valer su indemnidad y Maxus, la empresa que había adquirido YPF en 1995, honró sus obligaciones hasta que el 17 de junio de 2016 tomó la decisión de presentarse en concurso y posteriormente se decretó su quiebra.

En junio de 2018 el Fideicomiso de Liquidación de Maxus demandó a YPF y Repsol y ciertas subsidiarias, por un monto de hasta 14.000 millones de dólares ante el Tribunal de Quiebras del Distrito de Delaware, alegando que Maxus tuvo la intención de obstaculizar, retrasar, o defraudar a sus acreedores.

EL ACUERDO

Tras años de litigio y negociaciones el Fideicomiso de Liquidación de Maxus y luego de obtener YPF, en junio de 2002, una decisión de juicio sumario parcial por parte del Tribunal de Quiebras, YPF y Repsol han llegado a un acuerdo de conciliación bajo el cual el Fideicomiso de Liquidación de Maxus desistiría de las reclamaciones que ha presentado contra YPF y Repsol en el Tribunal de Quiebras del Distrito de Delaware, así como a todas las reclamaciones actuales y futuras que pueda tener contra YPF y Repsol.

A cambio, YPF y Repsol se comprometen a pagar al Fideicomiso USD \$287.5 millones cada uno, por un total de USD \$575 millones, sin que ni YPF ni Repsol admita responsabilidad alguna.

Este acuerdo, que está sujeto a aprobación judicial y otras condiciones que deben cumplirse a lo largo de los meses venideros, procura resolver una disputa que ha estado en curso durante casi 20 años.

Asimismo, YPF y Repsol han firmado un acuerdo transaccional con Occidental Chemical Corporation y algunas de sus afiliadas, bajo el que Occidental ha acordado renunciar a todas las reclamaciones que pueda



tener contra YPF y Repsol, en relación con las entidades Maxus, el Río Passaic y otras áreas sujetas a remediación ambiental.

En esta línea, tanto YPF como Repsol también firmaron un acuerdo con varias entidades gubernamentales, incluidos el Departamento de Justicia actuando en representación de la Agencia de Protección Ambiental de los EE.UU., y los Estados de Ohio y de Wisconsin, bajo el que las entidades gubernamentales se han comprometido a no presentar reclamaciones contra YPF y Repsol que sean parecidas a las reclamaciones ya presentadas por el Fideicomiso de Liquidación de



Maxus. Los acuerdos con Occidental y los EE.UU. se encuentran similarmente sujetos a ciertas condiciones precedentes.

De cumplirse las condiciones, los acuerdos darán por terminado el litigio que se extendió durante años, llegando a un cierre justo y razonable para todas las partes, y que permitirá a YPF seguir centrando sus esfuerzos en la generación de valor y empleo, profundizar el crecimiento de su producción y enfocar sus esfuerzos en las inversiones necesarias para robustecer y diversificar la matriz energética argentina. ■

LA IMPORTANCIA DE TENER EL SEGURO ACTUALIZADO

Fuente: FEC (Federación de Entidades de Combustibles)

Esta nota es presentada por



Luego de una tragedia ocurrida en un establecimiento de combustibles de la localidad bonaerense de Pehuajó, especialistas en leyes recalcaron la importancia de reducir los riesgos para la vida de los empleados y prevenir hipotéticas acciones penales.

Días atrás en la localidad de Pehuajó, se produjo un incendio en un galpón donde un camión estaba cargando combustible para una Estación de Servicio y como consecuencia, el chofer que pertenecía al plantel del establecimiento, falleció a causa de las quemaduras.

Además, cinco bomberos resultaron con síntomas de sofocación y heridas leves, lo que les valió la necesidad de ser atendidos de urgencia. Mientras la Justicia comenzó la etapa de análisis de las pericias para determinar la causa exacta del siniestro y se esperan los resultados para determinar responsabilidades, el abogado de FEC, Fabián Tobalo, aclaró las consecuencias fácticas de este hecho.

“En primer lugar, seguramente el Juez avanzaría en determinar si hubo una negligencia, es decir, algún acto de inobservancia de normas de seguridad vigentes para las Estaciones de Servicio”, consideró.

En ese contexto, llamó la atención sobre la importancia de que estén en condiciones los requisitos en materia de cobertura de responsabilidad civil, ante los daños ocurridos a personas y terceros.

También explicó que es la Aseguradora de Riesgos de Trabajo la encargada de asumir lo ocurrido con el empleado, de acuerdo con lo que marca la ley de ART y las condiciones de la Superintendencia.

Tobalo descartó que una negligencia pueda ser causal de que la compañía de seguros no reconozca los gastos -“salvo que hubiere culpa grave o dolo”- no obstante, recalcó que es necesario analizar las pólizas respectivas. ■

YA ES LEY NACIONAL EL ALCOHOL CERO

Esta nota es presentada por



Fuente: Prensa Expotrade



El Senado de la Nación aprobó, por 48 votos a favor y nueve en contra, la Ley de Alcohol Cero al volante, con la cual la Argentina tiene una norma nacional para erradicar definitivamente el alcohol de la conducción. De esta manera, la Cámara Alta le dio sanción al proyecto de la Agencia Nacional de Seguridad Vial.

Los nueve negativos fueron los de los oficialistas sanjuaninos María del Carmen López Valverde y Rubén Uñac; y los opositores Alfredo Cornejo y Mariana Juri, de Mendoza; Roberto Basualdo, de San Juan; Julio

Martínez, de La Rioja; Alfredo de Angeli, de Entre Ríos; Dionisio Scarpin, de Santa Fe, y Juan Carlos Romero, de Salta.

La siniestralidad vial es la principal causa de muerte en personas menores de 35 años en el país, y el alcohol al volante es causa de, al menos, uno de cada cuatro incidentes de tránsito graves. Es por eso que esta ley busca unificar el criterio de tolerancia cero al alcohol en la conducción en todo el territorio nacional, como una medida para reducir las víctimas en hechos viales generados por conductores bajo los efectos del alcohol.

Hasta la sanción de esta ley de alcance federal, 13 provincias y más de 50 ciudades tienen una normativa de alcohol cero al volante, y, por ejemplo, en aquellas provincias con más tiempo de sancionada esta norma, los resultados de fallecidos por año se redujeron desde 15,8% (Río Negro) hasta 37,1% (Jujuy).

En Buenos Aires, última jurisdicción provincial en adoptar esta medida (diciembre 2022), en solo un mes, en los controles realizados por la ANSV durante enero, bajó a la mitad la cantidad de conductores con alcoholemia positiva en las rutas a la Costa, en comparación con el mismo período del año anterior.



Según estadísticas del Observatorio Vial de la ANSV durante los operativos de Alcohemia Federal, se destaca que, en las jurisdicciones con Alcohol Cero al volante, la cantidad de conductores testeados que circulan con graduación 0 de alcohol en sangre es notablemente mayor que en aquellas que tienen como límite permitido 0,5.

Estos datos reflejan que la normativa de Alcohol Cero al volante genera que los conductores se cuiden más y no beban, situación que disminuye de manera considerable que se provoquen siniestros viales en la vía pública.

Reacciones

En ese sentido, la senadora Anabel Fernández Sagasti reconoció que

«nadie cree que con esto se va a solucionar y a partir de mañana habrá menos accidentes de tránsito» y agregó: «A través de esta ley nacional se decidió impulsar un cambio cultural que va a costar, pero tiene una consigna clara y contundente: No manejes si consumiste alcohol».

La iniciativa, conocida como Alcohol Cero, había sido sancionada por la Cámara de Diputados el 24 de noviembre por una mayoría de 195 votos,

El ministro de Transporte, Diego Giuliano, aseguró: «Esta Ley de Alcohol Cero se suma a las políticas y acciones coordinadas de control y concientización que llevamos adelante desde el Ministerio para reducir los siniestros viales, para construir con el compromiso y la empatía de todos una nueva cultura vial en nuestro país que, sobre todas las cosas, cuide lo máspreciado: la vida de las y los argentinos». ■



LOS COSTOS DEL TRANSPORTE DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2023

Fuente: Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC)



Mover un camión en la Argentina fue 3,34% más caro en marzo. La cifra que surge del Índice de Costos de Transporte que elabora la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC) muestra una desaceleración en el último mes, tras los aumentos de enero (5,5%) y febrero (10%).

Sin embargo, el incremento sostenido de los costos operativos sigue siendo una importante preocupación para el sector, que acumula 20% en el primer trimestre de 2023, y una suba interanual marzo 2022-



marzo 2023 de 121,6% (tras el récord de 121% durante 2022, la cifra más elevada en los últimos 20 años).

Además, al complejo contexto de continuidad de alta inflación minorista y mayorista argentina, se sumaron en los últimos meses dos factores que no hacen más que agravar el panorama: la severidad del impacto de la sequía y un menor crecimiento esperado de la economía mundial.

Y, por otra parte, aún en medio de la inflación mundial más alta en 40 años, y del récord de inflación doméstica desde 2002 (94,8% en 2022), los costos del transporte de carga superaron por varios puntos a la inflación minorista durante el año pasado.

De qué se trata

El Índice de Costos, que es producido mensualmente por el Departamento de Estudios Económicos y Costos de FADEEAC a partir de datos primarios y una estructura de costos obtenidos de manera independiente, y auditado en su metodología estadística por el Centro de Investigación en Finanzas de la Universidad Di Tella, mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas de transporte de cargas de todo el país, y es referencia en buena medida para la fijación o ajuste de las tarifas del sector.

Aunque con subas más moderadas que en enero y febrero, los datos de marzo muestran que la mayoría de los rubros sufrieron aumentos.

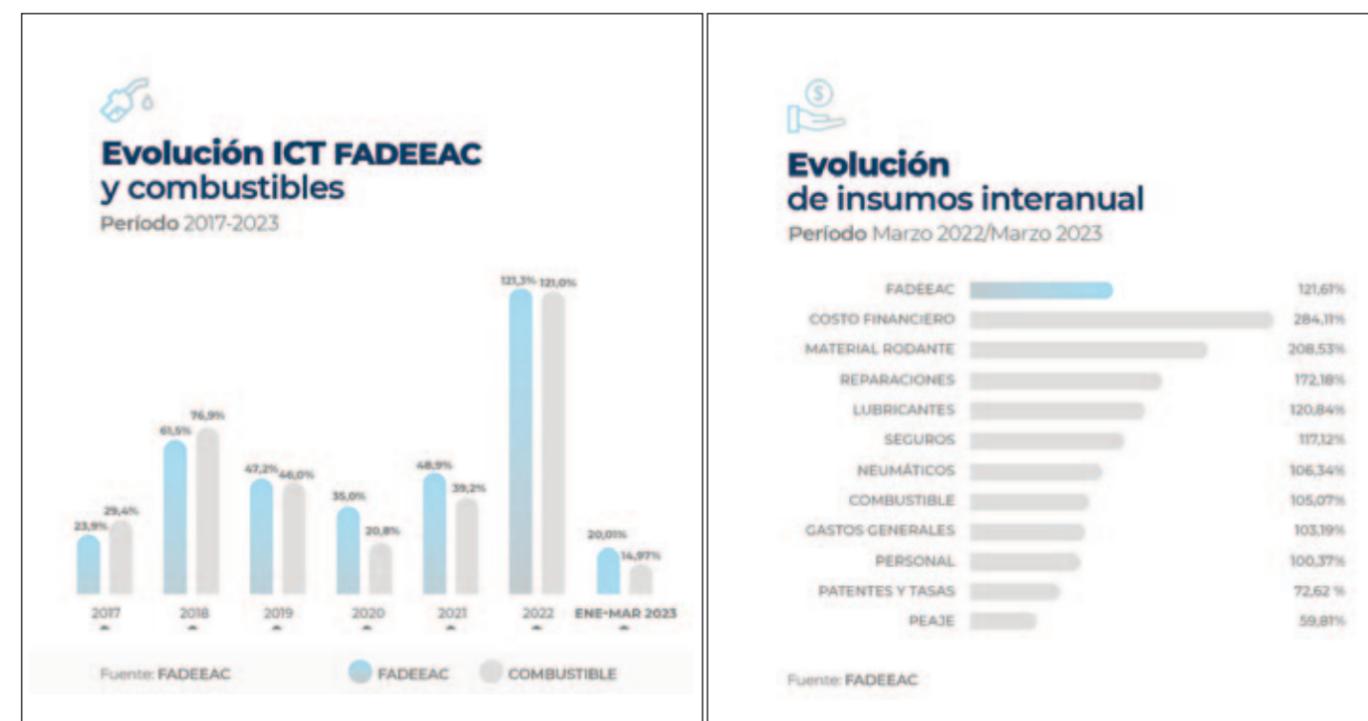
En primer lugar, se destaca un nuevo incremento del 4,3% en el Combustible (principal insumo en la estructura de costos del sector), que abarca tanto el segmento mayorista como minorista del gasoil, en el marco de los acuerdos de precios establecidos entre el Estado Nacional y las firmas petroleras.

Además, otros siete rubros cerraron en alza: Equipo y Material Rodante (7,88%); Costo Financiero (7,27%); Reparaciones (6,43%); Lubricantes (5,75%); Gastos Generales (4,44%); Seguros (1,65%); y

Neumáticos (1,35%). Mientras que Personal, Patentes y tasas, y Peaje no tuvieron modificaciones respecto de febrero.

Los que más aumentaron

Al analizar el comportamiento de los diferentes rubros entre enero y marzo de 2023, se observa que Patentes (72,6%), Material Rodante (35,3%), Reparaciones (31,9%), Gastos Generales (30,6%) y Personal (25,4%) son los que lideran los aumentos. Si se tiene en cuenta el desempeño a lo largo de 2022, el mayor incremento de los costos operativos se dio en Material Rodante (154%), Seguros (142%), Reparaciones (132%), Neumáticos (124%) y Combustibles (121%).■



OTRO ÉXITO DE PUMP CONTROL EN EXPO RED 2023

Esta nota es presentada por



El 12 y 13 de abril se llevó a cabo Expo Red 2023 en La Rural, y Pump Control dijo presente con todas sus soluciones IoT para el control y administración de combustible para estaciones de servicio.

Durante los dos días participaron 3500 personas marcando un récord de asistencia en comparación con ediciones anteriores.

Los operadores de YPF pudieron recorrer los stands y conocer a los principales proveedores de tecnología y servicios del mercado. Así como también, la evolución de las tiendas de conveniencias en el sector Full.

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



Por otro lado, YPF marco su presencia con seis stands dependiendo de sus unidades de negocios, donde mostraban sus novedades de Full, App YPF, Boxes, YPF en Ruta, YPF Solar, YPF Litio e YPF Luz.

Espacio Pump Control

A lo largo de todo el evento, los operadores YPF visitaron su stand donde conocieron las últimas versiones de sus soluciones IoT para la administración y control de combustible. Entre esas soluciones, entre las más consultadas, encontramos a TANK Black, el sistema de telemedición con detección de fuga. Esta Telemedición cuenta con la posibilidad de ser cableada o inalámbrica, actualización ésta que despertó el interés de los operadores que visitaron el stand de Pump Control.

Por segundo año consecutivo, el Inflador ocupó el puesto 2 como producto más cotizado. Este año sumamos a este equipo, un compresor Dürr Technik de última generación de origen alemán.

El sorteo

Más de 400 personas participaron del sorteo de una orden de compra por USD 1000 y el ganador fue Claudio Bada de Dacosta e hijos. ¡Felicitaciones! ■

Para más información, no dude en ponerse en contacto con nosotros, enviándonos un email a: ventas@pump-control.com y lo invitamos a visitar nuestro sitio web: www.pump-control.com.



LOSI Y CÍA. EN LA EXPO RED 2023

Esta nota es presentada por



Losi y Cía., este año se planteó como objetivo, representar a todas las áreas de la empresa que son proveedoras de YPF. Fue así que estuvieron divididos en 2 stands:

Como distribuidores oficiales de Gilbarco-Veeder expusieron las últimas tendencias de productos en el stand I 18.

Y redoblaron la apuesta, con la presencia de su stand propio 279, en el que se le dio más visibilidad al sector de Obras y Montajes, y sector Servicio Técnico de Surtidores; dos áreas en la que Losi y Cía., es proveedor homologado de YPF desde hace mucho años.

Se exhibió una camioneta de Servicio Técnico, para que tanto clientes/proveedores, puedan apreciar el equipamiento con el que cuentan sus técnicos a la hora de salir a realizar un servicio como para vender y facturar productos en cualquier lugar desde su camioneta.

El equipo de Losi y Cía., fue representado por:





Sus Gerentes: Gustavo Staffolani y Myriam Losi

Jorge Calmels - **Jefe Comercial-**

Franco Busco - **Comercial -**

Pedro Dumrauf - **Jefe de Servicio y área Técnica-**

Ignacio Selvaggio - **Jefe Obras-**

Florencia Benedicti - **Coord. Obras y Montajes-**

Agustín Cutini - **Jefe Compras y Depósito-**

M. Luz Staffolani - **Marketing-**

Diego Sánchez - **Jefe de SGI-**

Expo Red 2023, superó las expectativas de Losi y Cía., no solo por la gran convocatoria que tuvo, sino porque una vez más demuestra lo

importante que es poder generar un lugar de encuentro que convoque a toda la cadena de valor de las Estaciones de Servicio YPF. ■

Whatsapp Ventas: 0291 – 6481770

E-mail: ventas@losiycia.com.ar www.losiycia.com.ar



CON RECORD DE VISITANTES, SE REALIZÓ LA EXPO RED 2023

Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF

Esta nota es presentada por



Con gran éxito concluyó Expo Red 2023, el evento que reunió a toda la red de operadores de YPF. Más de 3500 personas recorrieron la feria durante las dos jornadas y fueron parte de actividades desarrolladas en el pabellón Azul del predio La Rural.

Empresarios de las 24 provincias argentinas compartieron las últimas innovaciones en el mercado de las Estaciones de Servicio, en el que más de 90 expositores ofrecieron oportunidades de negocios exclusivas.

Equipamiento, software, indumentaria, imagen, instalaciones e insumos varios, bancos, medios de pago, redes de cajeros automáticos y otros fueron algunos de los rubros que estuvieron presentes durante la muestra.

“Agradecemos a todos los que han trabajado para concretar esta exposición que nos enorgullece”, sostuvo el presidente de la AOYPF, Carlos Pessi.

“Sabemos del esfuerzo que cada uno ha realizado para acercarse y saber



hacia donde va la compañía en esta permanente construcción que es la red de YPF”, sostuvo.

“Demostramos ser una red que invierte y se desarrolla permanentemente. Para nosotros fue fundamental el cara a cara entre el operador y los proveedores que ofrecieron alternativas de reinversión del negocio”, agregó.]

Durante la Expo Red 2023, los visitantes pudieron acceder a todas las

fases que hacen a la actividad del operador. Además, se llevaron a cabo convocantes talleres relacionados a temas como: “Bromatología”, “Charlas de Cercanía”, con especialistas en tiendas, una sesión de “Masterclass de Café” y presentación de equipamiento.

YPF por su parte, se hizo presente con espacios exclusivos: Boxes, YPF en Ruta, Full, App YPF, YPF Solar, YPF Litio e YPF Luz. En ellos los asistentes pudieron conocer en detalle los desarrollos que impactarán en el futuro de mediano plazo en sus negocios ■



**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartesweb.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com

