



www.talleractual.com

# ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



www.talleractual.com

Año 11 • N° 51 • 2023 • Publicación Mensual •

, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

## FECAC – CICLO DE CAPACITACIONES



LOS EXPENDEDORES ALERTAN




OPERADORES DE YPF FORMARON UN COMITÉ



Especialista en proteger motores y máquinas



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



# PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



## LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

### 65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



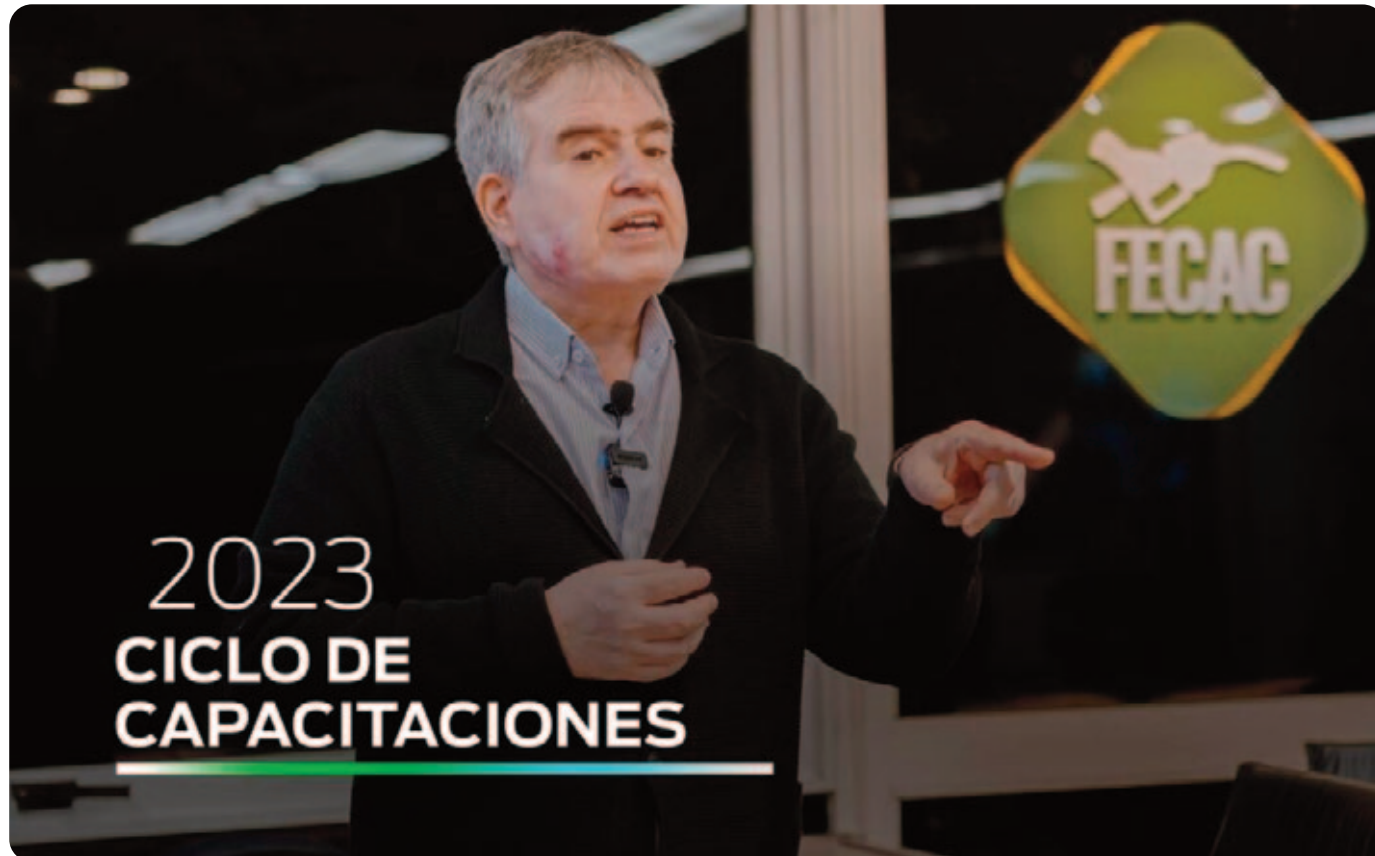


# FECAC – CICLO DE CAPACITACIONES

Esta nota es presentada por



Fuente: FECAC - Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República



**A**postando a continuar siendo los garantes de la movilidad, FECAC planificó un ciclo de capacitaciones que profundicen en temas energéticos: su actualidad y su futuro.

De esta manera, recorrerán en los próximos meses, diversos temas como GNC, Biocombustibles, Hidrógeno y autos eléctricos de la mano de reconocidos referentes de cada temática.

Claudio Molina, actual Director Ejecutivo de la Asociación Argentina

de Biocombustibles e Hidrógeno visitó la sede de FECAC, para dialogar sobre los alcances de las nuevas energías y el destino de las estaciones de servicio en este contexto. “Las estaciones de servicio del futuro, van a tener que ser centros multiservicios. La ubicación no va a ser menor, los servicios que ofrecen y la calidad de atención van a ser el diferencial a la hora de competir. Van a tener que apostar a minimizar la pérdida de tiempo de las personas en el momento de ir a cargar sus autos”, afirmó el especialista ante la consulta de cómo imagina el negocio a futuro.

No obstante, aseguró que “el modelo actual de las estaciones de servicio tiene más vigencia de lo que uno imagina cuando ve las noticias sobre autos eléctricos en los medios, porque el panorama está muy revuelto y hay que ver cómo evoluciona”.





# LOS EXPENDEDORES ALERTAN POR “UN ESPIRAL DE CIERRES” Y PROBLEMAS CON LOS PRECIOS

Fuentes: CEPA-SE (Cámara de Expendedores de Sub-Productos del Petróleo y Anexos de la Provincia de Santiago del Estero. // EL LIBERAL)

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



**E**mpresarios de combustibles advirtieron que si los precios de los combustibles no acompañan el aumento de los costos se ingresará en un «espiral de cierre de estaciones de servicio» a la par que expendedores del Noroeste denunciaron una situación crítica con una de las petroleras.

«Si los precios de venta no siguen el ritmo porcentual del aumento de costos y la devaluación, vamos a entrar en un espiral de cierre de estaciones de servicios», alertó Carlos Gold, secretario de Asuntos Institucionales de la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA).

El dirigente participó de Conferencia de la Comisión Latinoamericana de Empresarios de los Combustibles (CLAEC), que nuclea a empresarios del sector.

En el primer día de debate, Argentina fue eje de análisis por la crítica situación que vive el sector producto de la alta inflación y el retraso en de los precios en los surtidores.

«El caso de Argentina despertó fuerte preocupación entre los países miembros.»







La intervención del Estado, en sintonía con las petroleras, para contener el precio de los combustibles por debajo de los porcentajes de inflación, nos lleva a un callejón sin salida y pone en peligro la subsistencia de las estaciones de servicio», explicó Gold.

Daniel Añon, secretario general de CLAEC sostuvo que «el retraso en los precios, combinado con una alta inflación y paritarias por encima de esos números, hacen inviable la subsistencia de las estaciones de servicio».

**EVOCA**  
GROUP

Presenta para su marca

**Saeco**

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

[www.saecoprofesional.com](http://www.saecoprofesional.com)

## Línea Vending



## Línea Profesional y OCS



**Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional**

**NUESTRA VISIÓN:** Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

[info@evocagroup.com.ar](mailto:info@evocagroup.com.ar)

Tel.: 54 11 4639-4300



# OPERADORES DE YPF FORMARON UN COMITÉ

Esta nota es presentada por



Fuente: Asociación Operadores YPF - AOYPF



## Es para impulsar nuevas acciones de Marketing

Se trata de una acción conjunta entre la AOYPF y los representantes de YPF s.a. en la que se trabajará para analizar los resultados y brindar la visión del operador en las campañas que lleva adelante la compañía.

La Asociación de Operadores de YPF, mantuvo una extensa reunión con directivos de YPF s.a. en la que se sentaron las bases del accionar que tendrá el nuevo Comité de Marketing de la AOYPF, que estará

compuesto por operadores de todas las regiones del país y que trabajará con la compañía para llevar la mirada del operador a las campañas.

El objetivo de la AOYPF es colaborar con la compañía en el diseño, ejecución y evaluación de las principales acciones de marketing que se llevarán a cabo en las estaciones de servicio de la red.

*“Creemos que podemos aportar una visión distinta y que vale la pena considerar, que es la de las personas que estamos al frente del negocio y podemos ver de primera mano el impacto que van generando las acciones de marketing en nuestros negocios”*, indicaron desde la Asociación.







Durante la primera reunión, que tuvo un carácter introductorio, YPF compartió con el Comité de Marketing de la AOYPF los resultados de las acciones llevadas adelante durante el último año y brindó algunos detalles del plan para lo que resta del año.

Otros de los temas que se trataron en la reunión fueron, el Programa de Fidelidad Serviclub y las Nuevas Funcionalidades de la APP YPF.

Desde la AOYPF confirmaron que mantendrán informada a su base de asociados en cuanto avancen las gestiones conjuntas.

Las partes acordaron que se reunirán mensualmente durante lo que resta del año, para realizar un seguimiento periódico más profundo de las cuestiones tratadas en cada reunión. ■

Espacio de Publicidad

## EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN

Esta nota es presentada por

**POTIGIAN**  
 EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN


Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684  
 info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



**P**otigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.



## Espacio de Publicidad



Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nex

## Espacio de Publicidad

y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los primeros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la

**POTIGIAN**  
LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

**Brindamos**

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.

Gracias por la confianza que nos dan día a día

YPF | AXION | Shell | PULPO

@Potigian | @Potigianok | www.potigian.com.ar

goldfarb



## Espacio de Publicidad



## Espacio de Publicidad

misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan. La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario. La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■





Espacio de Publicidad

# KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

## ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: [cpassacqua@hotmail.com](mailto:cpassacqua@hotmail.com). Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.


Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.  
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003  
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • [ventas@kefrenargentina.com.ar](mailto:ventas@kefrenargentina.com.ar)

[WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR](http://WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR)

Espacio de Publicidad

**KEFREN**, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

**Los rubros que abarcamos son los siguientes:**

- Accesorios para Camiones Cisternas.
- Accesorios para GNC.
- Accesorios para Estaciones de Servicio.
- Accesorios para Tanques

- Acoples
- Baterías
- Bombas
- Consolas de control de fuga.
- Federal Procces
- Filtros
- Indicadores de nivel
- Lubricación
- Materiales Antiexplosivos
- Medidores
- Protección Catódica
- Swivel and Breakaways
- Válvulas
- Visores



### ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)


Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 [kefren@netizen.com.ar](mailto:kefren@netizen.com.ar)  
[info@kefrenonline.com.ar](mailto:info@kefrenonline.com.ar) • [kefrenargentina@speedy.com.ar](mailto:kefrenargentina@speedy.com.ar) • [cpassacqua@hotmail.com](mailto:cpassacqua@hotmail.com)



Espacio de Publicidad

**TOP AUTO**

Esta nota es presentada por



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

**ENVIO  
SIN CARGO****LOGISTICA**

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la





Espacio de Publicidad

marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

**PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO**  
**TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR**

**TopAuto**  
 EL ACCESORIO QUE BUSCAS

CENTRO Y SUR DEL PAÍS  
**ENVIO SIN CARGO**

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS

TRICO | SILISUR | ROBO | AIR | AIR TOP | CERCRIN | Camp auto

MAGALLANES 6220 (7400) - MAR DEL PLAZA - BUENOS AIRES  
 TEL: (0223) 655-0114 | 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

Espacio de Publicidad

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: [info@accesoriostopauto.com](mailto:info@accesoriostopauto.com)

o visite nuestra web: [www.accesoriostopauto.com](http://www.accesoriostopauto.com)

Whatsapp: +5492235304926





Espacio de Publicidad

# GRUPO OLC COMBUSTIBLES

## VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

**Grupo OLC Combustibles**  
 VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS


**N**uestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil I500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Espacio de Publicidad

**Atendemos a:** Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional. Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación. Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario, hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información. ■

Grupo OLC Combustibles

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO  
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS  
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS  
DIRECTO DE PETROLERA  
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS  
72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES  
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016  
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Espacio de Publicidad

# ESPECIALISTAS EN PRODUCTOS CONGELADOS DE PRIMERAS MARCAS



**LATINA COLD FOODS**, con 30 años de experiencia en el rubro de congelados, llegamos todos los días al AMBA, hasta LUJAN, PILAR, ESCOBAR, ESTEBAN ECHEVERRIA, LANUS, AVELLANEDA y QUILMES y todo C.A.B.A.



**Especialistas en productos congelados de primeras marcas**

**DISTRIBUIMOS LAS MEJORES MARCAS: McCain, Unión Ganadera y Granja Tres Arroyos, entre otras.**



**DISTRILAT**  
TE OFRECE UNA LÍNEA AMPLIA DE PRODUCTOS Y CON LOS PRECIOS QUE ESTÁS BUSCANDO.

**DISTRIBUIDOR MAYORISTA DE ALIMENTOS CONGELADOS**

**EXCLUSIVO VENTA SECTOR GASTRONÓMICO**

RESTAURANTES - GRANJAS - CARNICERIAS  
PARRILLAS - CERVECERIAS - COMEDORES

**PARA ASESORAMIENTO Y PEDIDOS COMUNÍCANOS CON NOSOTROS**  
Tel.: (011) 7708-7351/ (011) 6080-0598/ (011) 6080-5947.  
Berutti 1657 - Loma Hermosa - Pcia Bs. As. - [www.latinacoldfoods.com.ar](http://www.latinacoldfoods.com.ar) - E-mail: [distrilatfrozen@gmail.com](mailto:distrilatfrozen@gmail.com).



Espacio de Publicidad

Contamos con una flota propia de transporte, cumpliendo con todos los requisitos de cadena de frío; y asegurando así la llegada en tiempo y forma de las entregas.



La recepción de los pedidos, se realizan en nuestro call-center con 24hs. de anticipación. Los pedidos, se toman de 9.00 a 16.00hs.

Además, realizamos orientaciones técnicas de los productos que distribuimos, y mantenemos un trato personalizado con el cliente.

Entre las principales marcas que distribuimos están: McCain, Unión Ganadera y Granja Tres Arroyos, entre otras.

Espacio de Publicidad

Para recibir el asesoramiento indicado y hacer tu pedido telefónicamente, comunícate con nosotros: (011) 7708-7351/ (011) 6080-0598/ (011) 6080-5947. Nos encontramos en Loma Hermosa, Berutti 1657 Pcia Bs. As., y para aclarar dudas, escribinos un mail a: [distilatfrozen@gmail.com](mailto:distilatfrozen@gmail.com). Seguíenos en nuestro Newsletter para estar informado de los nuevos productos y ofertas. ¡No te lo pierdas!

**Distilat** te ofrece una línea amplia de productos y con los precios que estás buscando.



[www.latinacoldfoods.com.ar](http://www.latinacoldfoods.com.ar)



Espacio de Publicidad

# NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



**M**antenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

**NIERI SURTIDORES**

**Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores**  
**Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)**

**TOKHEIM** **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214  
[www.nisurt.com.ar](http://www.nisurt.com.ar)



Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorias operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: [info@nisurt.com.ar](mailto:info@nisurt.com.ar)



Espacio de Publicidad

# REGISTRADORES DE CONTROL S.A.


**REGISTRADORES DE CONTROL S.A.**

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL



Desde sus comienzos Registradores de Control S.A. comercializa máquinas para oficina Protectoras de cheques, destructoras de documentos.

En el año 1981, tras el cese de actividades de la empresa Simplex Time Recorders de EE.UU., es nombrada como distribuidora en Argentina de sus productos, delegándosele la comercialización de relojes de Control de Personal, Fechadores Horarios y Relojes de Control de Serenos.

En el año 1989, adquiere la empresa Neovisión S.R.L. distribuidora de los famosos relojes de lectura directa, marca Solari Udine, de Italia,

## REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL

**Tickeadora para Estacionamiento**

**Modelo RDC 1020**

- \*Administra autos en playa.
- \*Cajas Parciales y Totales.
- \*Admite hasta 10 categorías de vehiculos distintas.
- \*Fácil de programar.
- \*Porta rollo incorporado.
- \*Impresor Térmico para rollos de 57 x 30 mm.

**Asistencia y Control de Accesos**


- Equipos de Avanzada Tecnología de Reconocimiento Facial y Huella Digital. Uso para oficinas, talleres y/o fábricas.
- \*Accesos
  - \*Barreras Vehiculares
  - \*Sensores de puerta abierta
  - \*Cerraduras Electromagnéticas

**Cámaras de Seguridad**


- \*Sistemas de CCTV
- \*Videovigilancia
- \*App para monitoreo desde cualquier dispositivo móvil con acceso a internet.


**Sarmiento 385 Piso 1° Of. 6 - C1041AAG - C.A.B.A.**
**Tel.-Fax (011) 4325-4210 / (011) 4322-1505 \_ Zona Norte: Tel.-Fax (011) 4799-1125**
**E-Mail: info@registradoresdecontrolsa.com**
**VENTAS - SERVICE - INSUMOS**

**Móvil: 11 3584-5015**
**www.registradoresdecontrolsa.com**



Espacio de Publicidad

productos que seguimos comercializando hasta la fecha.

Hoy en día, Registradores de Control S.A., cuenta con una amplia gama de relojes de control. Posee un departamento de desarrollo tecnológico, para ofrecerle a nuestros clientes los mejores productos y un adecuado servicio post venta.

### **Productos que comercializamos**

#### **Relojes de Control de personal:**

Convencionales a tarjeta de cartulina

Convencionales con sensor biométrico

Computarizados

Biométricos, por huella digital y reconocimiento facial

Proximidad con tarjetas inteligentes

Lectores magnéticos

#### **Relojes emisores de tickets para estacionamientos:**

Máquinas con impresores térmicos

#### **Relojes fechadores:**

Electrónicos con matriz de punto

Electromecánicos

Espacio de Publicidad

### **Relojes de control de sereno.**

Electrónicos con conexión a PC

Electrónicos sin conexión a PC.

### **Relojes de Lectura Directa.**

Calendarios

Lectura directa

Relojes a Led.

### **Máquinas contadoras de billetes.**

### **Máquinas contadoras de monedas**

### **Detectores de Billetes Falsos**

### **Destructoras de documentos.**

Para obtener mayor información respecto a nuestros productos o solicitar demostraciones de nuestros equipos, nuestros medios de comunicación son los siguientes: Tel.-Fax: (011) 4325-4210 // (011) 4322-1505 - Sarmiento 385 – Piso 1ro. – Ofic. 6 – C.A.B.A. – CP. C1041AAG

**Zona Norte:** Tel – Fax: (011) 4799-1125 // Móvil: 11 3584-5015

E-mail: [info@registradoresdecontrolsa.com](mailto:info@registradoresdecontrolsa.com)

[www.registradoresdecontrolsa.com](http://www.registradoresdecontrolsa.com)





Espacio de Publicidad

# SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.





Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

**Más información: [www.surtigom.com.ar](http://www.surtigom.com.ar)**



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS  
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E  
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS  
PICOS DE DESPACHO  
EQUIPOS DE LUBRICACION  
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA  
DESCARGA DE CAMIONES  
MEDIDORES DE AIRE  
TANQUES  
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT  
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE  
PRODUCTOS PARA GNC  
SURTIDORES  
FILTROS PARA COMBUSTIBLES  
ACCESORIOS PARA  
INSTALACION DE TANQUES  
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS  
PROTECTORES PARA PICOS  
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519  
[www.surtigom.com.ar](http://www.surtigom.com.ar) / [surtigom@surtigom.com.ar](mailto:surtigom@surtigom.com.ar)



Espacio de Publicidad

# MÁS RENTABILIDAD PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Fuente: MTK Argentina

Esta nota es presentada por



La marca **MTK en Argentina** mediante sus representantes e importadores exclusivos, impulsan que las Estaciones comercialicen una amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como lo son todos los Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

La venta de accesorios para telefonía móvil, es una oportunidad valiosa que



Espacio de Publicidad



MTK Argentina, le brinda a las Estaciones de Servicio, para que acrecienten su facturación, mientras que suman un servicio más para el cliente.

Con el arribo de las nuevas tecnologías en la comunicación, estos tipos de artículos, ya son imprescindibles para quien circula por las calles y



Espacio de Publicidad

rutas, transformando a las Estaciones de Servicio de todo el País, en “El Punto de Venta Ideal”.

Es así que MTK, recomienda optar por un negocio de gran rentabilidad, como un ingreso extra para los Shop, Tiendas de Conveniencia, Mini-mercados y Playas de Carga, mediante la denominada “Venta de Oportunidad”, fundada en el proyecto llave en mano.

Según conceptos del gerente de la MTK, Matías Bendayán: “Estamos llegando a las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una rentabilidad mensual promedio de \$ 40.000.-“ El acuerdo comercial entre la Estación de Servicio y MTK, se basa en la adquisición de dos opciones de exhibidores: uno de 1,60 x 0,50 x 0,20 Mts para 150 productos y otro de 0,50 x 0,20 Mts, para 75 productos. Con un valor de \$ 55.000.- y \$ 30.000.- respectivamente, y se estima una facturación del 140% sobre el costo. Cabe destacar que en la propuesta se agrega la rotación de productos sin cargo alguno, evitando el stock de artículos que no se vendan, garantía de 6 meses con cambio directo por fallas, exhibidor de PVC Impreso sin cargo con la compra inicial, y todo el asesoramiento general necesario. Los cálculos que MTK nos entrega son que, con un tráfico de 100 personas

Espacio de Publicidad

diarias, se generan entre 4 y 5 ventas de accesorios. Un ticket promedio sería de \$ 700, así que si se estiman 4 ventas diarias, la Estación de Servicio, obtendría un ingreso extra de \$2800.-

“Fijémonos que el aumento de las ventas mensuales sería de unos \$80,000.-, que le dejarían al punto de venta, o sea a la Estación de Servicio, una ganancia total de \$50,000.-“, subraya Matías Bendayán ■

**Para más información: [info@mtkargentina.com.ar](mailto:info@mtkargentina.com.ar)**

**[www.mtkargentina.com.ar](http://www.mtkargentina.com.ar)**

**M.TK ACCESORIOS**

**¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?**

*Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.*

*Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.*

**PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES**  
**[INFO@MTKARGENTINA.COM.AR](mailto:INFO@MTKARGENTINA.COM.AR) [WWW.MTKARGENTINA.COM.AR](http://WWW.MTKARGENTINA.COM.AR)**



# NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnia, para especializarnos en la inno-

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

**iba**  
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste  
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar



vación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas



lumínicas de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

EMBUTIDOS

EXTERIORES

APLICADOS

COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

**Para más información: [www.iba.com.ar](http://www.iba.com.ar)**



Espacio de Publicidad

# ROLITO, EL MAYOR PRODUCTOR SUDAMERICANO DE HIELO

Esta nota es presentada por



**Rolito** es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad. Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales

y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



# ROLITO

El hielo de los Argentinos



## HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

## AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Más de 30 años  
juntos a vos!!



## Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo





Espacio de Publicidad

**Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.**



### Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

### Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



### Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.



### Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

## USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



### Nuevo productos



**Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.**



### Agua Destilada Anticorrosiva 5 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.





Espacio de Publicidad

**NOVEDADES****LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL**

Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



**BOTANMOL S.A.**  
MOLDURAS Y PERFILES PLÁSTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste  
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706  
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y tomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : [www.botanmol.com](http://www.botanmol.com)





Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

**Para más información [botanmol@botanmol.com](mailto:botanmol@botanmol.com) /// [www.botanmol.com](http://www.botanmol.com)**

## DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:

**VERISYM**



### Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.



A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

**Kits VERISYM**  
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina  
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001  
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar  
www.verisym.com.ar

**KEFREN** ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853  
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com  
www.kefrenargentina.com.ar

## EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.







Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de

Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■





# RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.





Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plan-

## REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

**Tel.: +54 (011) 53657691**  
**+54 (011) 15-5701-6296**

**info@industriasedigma.com.ar**



Aptas para tránsito vehicular!

tas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (\*\*\*), como la ED-R200. La ED-R250 (\*\*\*\*), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Hoy, Industrias Edigma, quiere presentar estos productos:

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a [ventas@industriasedigma.com.ar](mailto:ventas@industriasedigma.com.ar) o llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: [www.industriasedigma.com.ar](http://www.industriasedigma.com.ar)



# LA PROTECCIÓN CATÓDICA EN UNA ESTACIÓN DE SERVICIO

Fuente: Sergio Echebarrena - se@imastec.com - www.imastec.com



Se trata de un método indirecto que consiste en medir el potencial entre el tanque y una hemipila (por lo general de cobre sulfato de cobre) que debe apoyarse sobre el terreno encima de cada uno de los tanques.

Sin entrar en detalles técnicos, se considera que la estructura está protegida si al momento inmediatamente posterior a la interrupción de la corriente de protección, el potencial medido entre el tanque y la hemipila es de al menos -850 mV.

En algunos casos se admiten otros criterios, pero en todo caso debe mencionarse la norma invocada y la justificación en particular.

## Es muy importante remarcar:

- No son confiables las mediciones realizadas sobre las plateas de hormigón
- Las mediciones deben realizarse sobre el terreno y encima del tanque
- No debe medirse sobre el (o los) ánodos de sacrificio o electrodos dispersores

Cuando las instalaciones son nuevas, puede preverse la instalación de electrodos de referencia permanentes o de orificios para las mediciones periódicas.

## Alternativa a los métodos tradicionales

Cuando no han sido instalados electrodos de referencia permanente o no se han previsto orificios en el pavimento de la playa para realizar mediciones con electrodos de referencia portátiles, se puede pensar en una alternativa que es la utilización de testigos de corrosión:

Los dispositivos conocidos como cupones o testigos de corrosión se utilizan para estimar:



- Potencial ON y OFF minimizando la influencia de los potenciales  $I \times R$  sin necesidad de interrumpir las fuentes de corriente (rectificadores, ánodos, etc.)
- Densidad de corriente (continua o alterna)
- Polarización-Despolarización
- Evolución de la corrosión

Los cupones son piezas de acero de superficie determinada y composición conocida que se instalan en el electrolito, en las cercanías de la estructura protegida por un sistema de protección catódica.

Mediante un electrodo de referencia permanente o portátil, ubicado muy cerca de la probeta para evitar sumar potenciales  $I \times R$ , puede registrarse el potencial de dicha pieza de acero.

Esta pieza de acero desnudo, se conecta mediante un cable a una caja externa que posibilita conectar y desconectar el cupón a la estructura protegida.

Así, es posible estimar la densidad de corriente de protección en una falla en el revestimiento de una superficie similar al cupón, el potencial ON y, desconectando la probeta de la estructura, el potencial OFF.

También es posible medir la densidad de corriente alterna en el circuito cupón-estructura-terreno y, por supuesto, la densidad de co-

rriente continua del sistema que permite establecer un potencial determinado.

Mediante registradores de potencial, es posible obtener información sobre las características de la polarización y despolarización del acero en el sistema de protección catódica sin necesidad de interrumpir la corriente de protección a la estructura principal, simplemente interrumpiendo la conexión eléctrica entre la probeta y la estructura.

Así, un cupón bien diseñado y ubicado, permite medir con bastante aproximación la efectividad del sistema de protección catódica sobre la estructura bajo estudio (gasoducto, oleoducto, tanque, etc.) registrando los potenciales involucrados y si se verifica pérdida de material del mismo.





## **Evolución de la corrosión**

Inicialmente la probeta o cupón, tiene una resistencia eléctrica que es proporcional a las dimensiones de la misma (longitud y sección).

Si la probeta, ya instalada sufre un proceso de corrosión, perderá material y, por lo tanto aumentará el valor de la resistencia eléctrica de la misma.

El aumento de dicha resistencia será proporcional a la pérdida de material y, por lo tanto, una medida directa de la velocidad de corrosión.

### **Superficie:**

- Los modelos estándar presentan superficies de 10 y 20 cm<sup>2</sup>, . Sin embargo, a pedido del usuario, puede fabricarse probetas con otros valores de superficie.

- Conexiones

- Mediante un cable y conector especial, el dispositivo puede conectarse en una caja instalada en un mojón al sistema de protección catódica bajo evaluación o control. En este modo, la probeta recibirá la corriente del sistema de protección catódica y podrá evaluarse la efectividad o no del mismo.

Si se agrega al sistema un electrodo de referencia permanente, a la medición de resistencia (corrosión) podrá sumarse el valor de potencial ON y OFF de la probeta simplemente accionando un pulsador y utili-

zando un multímetro o registrador de potencial.

De este modo, se podrá correlacionar los niveles de potencial con la evolución de la corrosión.

### **Mediciones**

- Medición de resistencia

- En este caso, mediante un instrumento especial diseñado y fabricado por EPCA, puede leerse 'in situ' la resistencia actual de la probeta con el fin de comprobar su integridad.

### **Medición de Potencial ON-OFF**

- Con la incorporación de un pulsador que interrumpe la conexión eléctrica entre la probeta y, por ejemplo, el gasoducto bajo estudio, podrá medirse alternadamente el potencial ON y el potencial OFF de la probeta.

- Por supuesto, puede conectarse a los bornes del pulsador, un interruptor automático que repita ciclos ON-OFF con el fin de registrar con un instrumento especial, los potenciales ON-OFF de acuerdo a los procedimientos indicados en las normas.

### **Otras mediciones**

- Opcionalmente, puede sumarse la medición de densidad de corriente continua y alterna.

En cada situación particular, tipo de protección catódica (galvánica o



impresa), distribución de ánodos y tanques, etc., se puede diseñar el sistema de testigos para disponer de mediciones efectivas para monitorear el sistema de protección catódica.

### ¿Qué debo esperar cuando pido cotización y asesoramiento?

Todo depende de lo que uno espera de su propia empresa y de su funcionamiento.

Si solo se necesita un certificado sin demasiado respaldo pero suficiente para cumplir con una normativa, vale aclararlo, no demasiado bien definida; puede encontrarse quien le cotice telefónicamente una instalación mínima que, con unas mediciones dudosas, certificará que el o los tanques están protegidos.

Si su expectativa es instalar un sistema que proteja a su instalación de la corrosión, que cumpla con las normas internacionales vigentes y con las que, más temprano que tarde, serán exigidas en la Argentina; no espere de su proveedor una respuesta rápida ni sencilla. Exija una memoria de cálculo y mediciones previas, si la instalación no es nueva. La diferencia final en costo económico, ambiental y de seguridad, puede ser dramática.

### Normas

Las normas que se utilizan habitualmente son las de la NACE  
Diseño y construcción del sistema de protección catódica: RP0285  
'Corrosion control of underground storage tank systems by cathodic protection'

**Mediciones:** TMI01 'Measurement techniques related to criteria for cathodic protection on underground or submerged metallic tank systems'

SP0104-2014 The Use of Coupons for Cathodic Protection Monitoring Applications ■





## CONSEJOS BARDAHL:



En la actualidad los aditivos para combustible son de un uso frecuente y necesarios. La principal razón es que los motores han evolucionado a niveles inimaginables, y los combustibles más allá de sus mejoras, no lograron la misma evolución por sus características naturales, tanto de formulación como de uso, ya que siguen siendo derivados del petróleo.

El uso frecuente de los aditivos para combustible, en general ayuda a que los motores duren más, con notables mejoras operativas, disminuyendo el consumo de combustible, y con importantes ahorros en costos de mantenimiento, gracias a la mayor duración de los distintos elementos del sistema de inyección



### Los aditivos multipropósitos agregados a las naftas y al gas oil

Mejoran el rendimiento del motor, otorgan más limpieza al sistema de inyección, elevan el número de Octano (nafta), Cetano (gas oil), lubrican, evitan el óxido, la formación de lacas o suciedad que se pueda producir en el sistema de inyección por la simple razón que la combustión del combustible deja residuos carbonosos. Su uso habitual ayuda a reducir el consumo de combustible, y aporta al medio ambiente con una menor emisión de humo por el escape.

**Consejos Bardahl:** La importancia del uso de aditivos para el combustible





En los motores Diesel el uso es más frecuente y necesario, ya que son motores más sensibles, con mayores necesidades o exigencias como el agrícola o el transporte. Nos encontramos además con amplias diferencias de gas oil en el mercado. Nuestro país tan extenso en superficie, como en marcadas diferencias térmicas hace que sus usos sean muy diferentes.

Hay 3 grupos generales de productos para el combustible:

- \* Limpia Inyectores
- \* Aditivos Multipropósitos
- \* Específicos

**Consejos Bardahl:** La importancia del uso de aditivos para el combustible

El uso combinado de aditivos, es la opción ideal para mantener siempre limpio el sistema de inyección y obtener la mejor performance del combustible. La mejor en la pulverización con el uso de aditivos es notable, obteniéndose de esta forma una combustión mucho más completa, optimizando el ahorro de combustible y el rendimiento del motor. Mejorando además la potencia y la performance.

Para conocer más de nuestros productos ingresá a [TIENDA.BARDAHL.COM.AR](http://TIENDA.BARDAHL.COM.AR)





# PUESTA A TIERRA Y SEGURIDAD ELÉCTRICA

Por CASANELLO, HERNÁN \*



Puesta a Tierra en una instalación eléctrica, es la conexión de parte de ésta a la Tierra real, a través de electrodo/s (jabalina, pica) enterrados en la misma; a igual fin se utilizan también los elementos metálicos de las estructuras y cimentaciones de edificios, placas conductoras y otros elementos que conectan la tierra real, física, con el sistema de protección eléctrica de puesta a tierra.

El motivo por el cual se requiere este Sistema de Protección, es la Diferencia de Potencial o Tensión entre conductores energizados de la Instalación Eléctrica y la Tierra física, real; por lo tanto, cualquier contacto indebido de la energía eléctrica, que en condiciones normales no debería suceder, con superficies metálicas, conductoras o parcialmente conductoras, genera una diferencia de potencial entre éstas y la tierra, dando lugar a que un contacto, contacto indirecto, de una

persona o elemento con las partes involucradas quede sometido a esa tensión, con las correspondientes consecuencias, si aquellas no están conectadas al sistema de protección de Tierra.

El contacto indirecto es aquel que se produce cuando un elemento, que en condiciones normales no debe estar bajo tensión eléctrica, se electrifica por fallas de aislación, humedad u otras causas, permitiendo esa situación el peligroso contacto indirecto.

La diferencia de Potencial entre los conductores eléctricos y la tierra se establece en las centrales de generación y distribución, donde se utiliza la masa terrestre como parte de la implementación tecnológica funcional del Sistema.

Además, la naturaleza impone sus excesos descargando rayos con miles, millones de voltios, de tensión entre el cielo y la tierra, que también afectan a instalaciones, equipos y personas, y algunos pueden canalizarse parcialmente a través de Pararrayos conectados a electrodos del Sistema de Puesta a Tierra, agregando un elemento más de protección.

También las condiciones ambientales pueden provocar la acumulación de cargas electrostáticas, particularmente peligrosas en ambientes explosivos, en la manipulación de equipos electrónicos, afectando también



a la salud humana y a las buenas condiciones de vida; por lo tanto, el sistema de puesta a tierra suma otro elemento de importancia al ser una vía de descarga en la instalación.

En toda la instalación eléctrica, junto al cableado de energía se asocian los conductores de vinculación a tierra, conectando los mismos a todas las tomas de tensión de línea, a tableros, cañerías, carcazas metálicas de motores y máquinas, envolventes y gabinetes metálicos de cualquier tipo, es decir, todo aquello que sea susceptible de quedar electrocutado por falta de aislación, fallas del cableado o conexiones, humedad u otros factores. Por lo tanto, en caso de ocurrir, por lo antedicho, contacto eléctrico indebido a cualquiera de las partes, esta energía será derivada a la tierra accionando los mecanismos de protección y reduciendo riesgo de daños a personas o equipos.

Los dispositivos de protección son Interruptores Diferenciales, comúnmente llamados disyuntores, interruptores Termomagnéticos, monitores de aislamiento, etc.

Otra aplicación importante es la relativa a los sistemas de Protección para Transitorios de línea (perturbaciones breves de alta intensidad), Filtros de Armónicos (frecuencias múltiplos de la fundamental, en este caso, la que provee la compañía eléctrica), dispositivos contra Sobre-

tensiones, descargadores gaseosos, varistores, correctores de Factor de Potencia por filtros de frecuencia, etc. Todo lo antedicho necesita de la Tierra para funcionar correctamente. Lo mencionado es particularmente necesario para proteger equipos e instalaciones con dispositivos electrónicos.

Como todo, nada es perfecto, y en estos temas hay gran cantidad factores técnicos a considerar en los proyectos y ejecuciones, a fin de que los sistemas e instalaciones cumplan de modo satisfactorio las prestaciones requeridas y cumplir con las normativas vigentes.

Las consideraciones técnicas, protocolos, procedimientos de verificación y certificación, están normalizadas y reglamentadas por el Instituto de Racionalización Argentino de Materiales (IRAM), Asociación Electrotécnica Argentina (AEA), Superintendencia de Riesgos del Trabajo (SRT), los distintos Colegios de Ingenieros y Técnicos (COPIME,

**KEFREN**  
FOR REFORMALINATED MODIFIED

**Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)**

**KALOR KAT**  
GASOILA

**Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible**

**Sombretetes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío**

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Teléfono: (54-11) 4442-0112 - 4623-9857/2953 - 4462-6329  
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinaasr@speedy.com.ar • cpusaacqsa@hotmail.com

**www.kefrenargentina.com.ar**



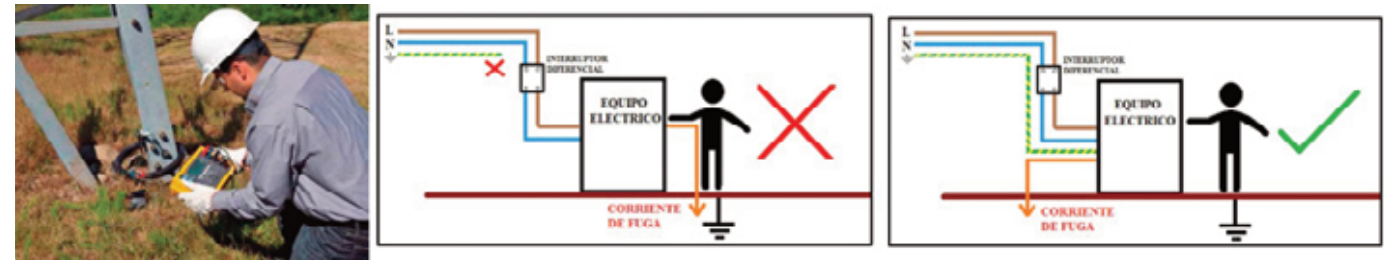
COPITEC, etc.).

Entre los muchos factores a considerar para el proyecto del sistema se encuentran los siguientes:

- Resistividad del suelo. - Condiciones climáticas y ambientales.
- Forma, estructura, geometría de los elementos que cumplan la función de electrodos. - Materiales que constituyen los electrodos, acero-cobre, galvanizado, hierro estructural, etc.
- Sección y tipo de conductores, cobre, aluminio, acero, aleaciones...
- Borneras, pletinas de distribución. - Conexionado adecuado a canalizaciones, cajas, artefactos, bandejas, tableros... - Cemento conductor, aditivos químicos para mejoramiento de suelos... - Configuración de la instalación eléctrica, pararrayos, máquinas, equipos. - Requerimientos de Potencia... - Tipo de esquemas del suministro, TT, TN, TN-S, etc..

### - Impedancia de lazo de falla, etc...

El mantenimiento es de suma importancia y, además, la verificación periódica es requerida por organismos de control de locaciones y de Higiene y Seguridad del Trabajo. Al considerarse como Sistema, es necesario mantener todos los puntos de conexión y masas que correspondan vinculados correctamente, con los conductores ade-



cuados, a los dispositivos terminales, electrodos, estructuras, jabalinas de puesta a tierra. Puede ser peor una instalación correcta del terminal de tierra de los tomas entre sí, en la que está interrumpida la conexión con la jabalina, por ejemplo, que si en igual situación no se conectan entre sí los tomas con el conductor de la línea de tierra, ya que ante una falla de aislación de un equipo ésta no se transmite a los demás; por eso es imprescindible la continuidad de conexión entre todos los componentes del sistema.

La Resolución de SRT 900/2015 indica el protocolo de medición de Puesta a Tierra y continuidad de masas. Para cumplir con la norma exigida, las mediciones deben realizarse por personal Matriculado, con Instrumental Homologado y los trámites deben ser certificados en los entes correspondientes por el Profesional involucrado.

\* Electrotécnico (Técnico Electricista) y Técnico Electrónico.

WhatsApp: +54 11-3003- 3344 / +54 11-4496-3116



# INCREMENTO EN PRODUCCIÓN Y EXPORTACIONES

Esta nota es presentada por:  
**Negocios & autopartes**

Autor: Negocios & Autopartes - Fuente: ADEFA

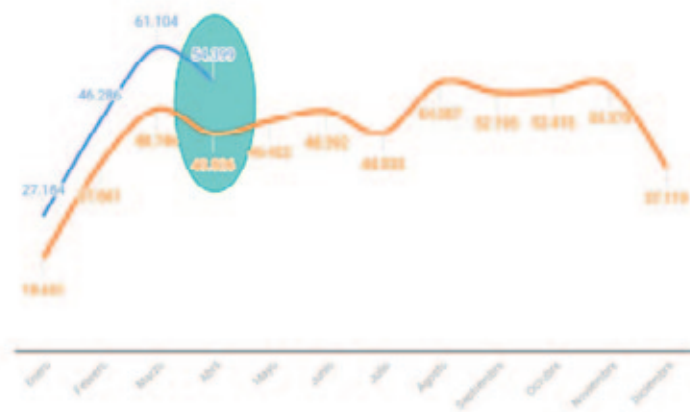
INFORME DE PRENSA

2023

**Producción Automóviles y Comerciales Livianos**  
(En unidades)



	2022	2023	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	18.651	27.184	8.533	45,8%
Febrero	37.061	46.266	9.625	22,9%
Marzo	46.746	61.104	12.358	25,4%
Abril	43.826	54.399	10.573	24,1%
<b>Subtotal</b>	<b>148.884</b>	<b>188.973</b>	<b>40.089</b>	<b>26,9%</b>
Mayo	46.422			
Junio	40.392			
Julio	44.033			
Agosto	54.057			
Septiembre	52.193			
Octubre	52.415			
Noviembre	51.378			
Diciembre	37.119			
<b>Total</b>	<b>1.141.263</b>			



La producción nacional de abril registró una baja del 11,0% respecto de marzo y un aumento del 24,1% con relación a igual mes del año pasado. Comparando el primer cuatrimestre del 2023 con respecto al 2022 se registró una alza del 26,9%.

Fuente: ADEFA

2022 2023

Con 4 días hábiles menos de actividad que el mes de marzo, las terminales automotrices produjeron 54.399 unidades en abril. Este volumen muestra un crecimiento de 24,1% más respecto del alcanzado en el mismo mes de 2022, representando un 11 % menos que marzo de este año.

En el acumulado del primer cuatrimestre el sector produjo 188.973 vehículos de pasajeros y utilitarios, es decir, un 26,9 % más respecto de las 148.884 unidades que produjo en el mismo período de 2022.

“El sector continúa consolidando el escenario previsto de incremento en producción y exportaciones en línea con el escenario proyectado a principios de año”, señaló Martín Galdeano, presidente de ADEFA quien añadió que ese comportamiento se da como resultado de un profundo y comprometido trabajo diario por parte de la cadena de valor y las autoridades.

En lo que respecta al comercio exterior, el informe dio cuenta que el sector exportó 30.736 unidades en abril, lo que mostró un alza de 12 por ciento versus abril de 2022, aunque una baja de 5,2 % en su comparación con marzo.

## ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

**PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES**

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

**GPI**  
GREAT PLAINS INDUSTRIES

**PIUSI**

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PRODS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZZARA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

**KEFREN**  
Accesorios para estaciones de servicio agro e industria.  
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.  
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112  
kefrenargentina.com.ar • kefren@netizen.com.ar

[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)



En el acumulado enero-abril, las terminales exportaron 98.474 unidades, un 21 % más respecto de las 81.376 unidades que se enviaron a diversos mercados en el mismo periodo del año pasado.

Finalmente, en lo que respecta a ventas mayoristas, el informe arrojó que en abril el sector automotor en su conjunto comercializó a la red de concesionarios 33.795, un 9,5 % por sobre el volumen del mismo mes del año y un 11,3 % menos respecto de las entregas de marzo.

En el primer cuatrimestre se comercializaron a los concesionarios un total de 124.119 unidades, un 12,6 % por sobre las 110.267 unidades que se entregaron entre enero y abril del año anterior.

INFORME DE PRENSA

2023

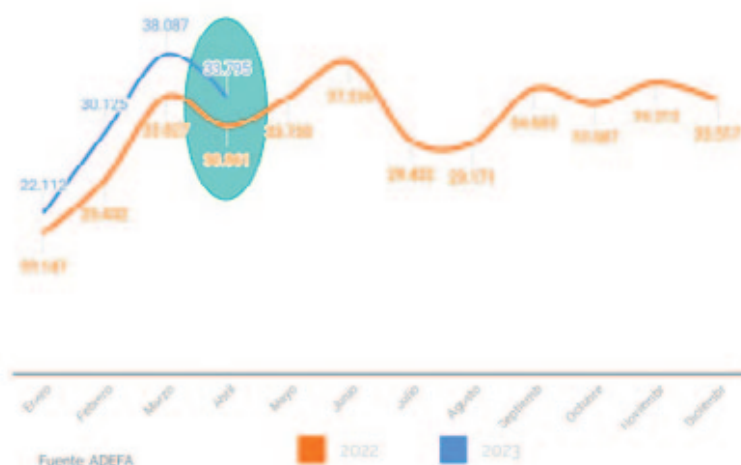
### Ventas a Concesionarios Automóviles y Comerciales Livianos (En unidades)



	2022	2023	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	20.147	22.112	1.965	9,6%
Febrero	25.432	30.125	4.693	18,5%
Marzo	33.827	38.087	4.260	12,6%
Abril	30.861	33.795	2.934	9,5%
<b>Subtotal</b>	<b>110.267</b>	<b>124.119</b>	<b>13.852</b>	<b>12,6%</b>
Mayo	33.730			
Junio	37.236			
Julio	29.432			
Agosto	29.171			
Septiembre	34.605			
Octubre	33.087			
Noviembre	35.212			
Diciembre	33.517			
<b>Total</b>	<b>376.237</b>			

Las ventas a concesionarios de abril tuvieron una baja del 11,3% respecto de marzo y un aumento del 9,5% con respecto a igual mes del año pasado.

Comparando el primer cuatrimestre del 2023 con respecto al 2022 se registró una suba del 12,6%.



# CONCILIACIÓN DE STOCK PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO



Esta nota es presentada por



La salud de todo negocio, depende fundamentalmente, del control de lo que se compra y lo que se vende. Cuando hablamos específicamente de Estaciones de Servicio, este control es delicado. Llevar una medición en tiempo real de la cantidad de combustible en los tanques y del control de las ventas por medio de los surtidores, es un proceso complejo, pero gracias a la tecnología, cada día es más rápido y preciso.

Tanto los sistemas de telemedición como los controladores de surtidores, llegaron para ofrecer información en tiempo real sobre el stock



Espacio de Publicidad

en los tanques y las ventas realizadas. Esto da la oportunidad de generar informes de conciliación de stock, confiables y precisos, capaces de mostrar cualquier anomalía.

### ¿A qué nos referimos con conciliación de stock?

Básicamente es el resultado entre el stock inicial en los tanques, más las descargas de la petrolera, menos las ventas. Esto nos dará el stock final teórico, que debería coincidir (salvo pequeños márgenes de error aceptado) con lo que informa su sistema de telemetría o telemedición.

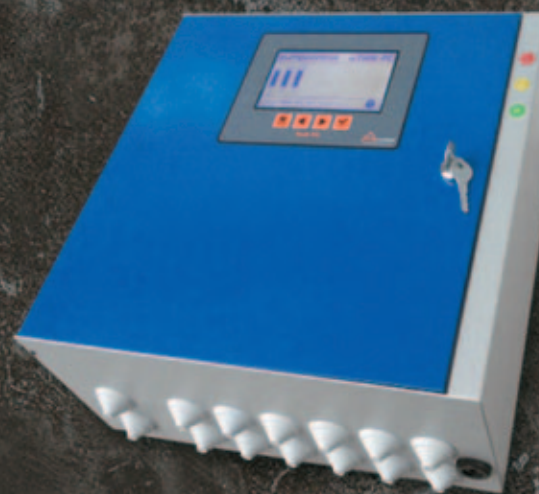
Las diferencias que surjan después de este cálculo, indican que puede haber problemas con surtidores descalibrados, posibles fugas en los tanques, tablas de aforos descalibradas o desvío / faltante de producto.

La precisión de la conciliación de stock en las Estaciones de Servicio tiene un valor incalculable en momentos donde la crisis del petróleo y la inestabilidad de los precios ponen en jaque el futuro de muchas empresas y puestos de trabajo.

Generar informes de conciliación claros y sencillos, es una de las ventajas de contar con un sistema de telemedición con detección de fugas y controladores de surtidores, ya que el administrador de la Estación de

# DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



## Características principales

- ♦ Es un hardware, no requiere licencias
- ♦ Acceso desde su red local
- ♦ Display en gabinete
- ♦ Alarmas visuales y sonoras
- ♦ Envío de alertas por E-Mail o SMS

### Detecta



Fugas en tanques  
de  
combustible



Derrames por  
sobrellenado  
de tanques

### Previene



Contaminación  
ambiental  
por derrames



Riesgos  
de incendio y  
explosión

## Otras soluciones disponibles



Control de stock  
en tanques



Control de stock  
desde celulares



Control de surtidores  
y playa



[www.pump-control.com](http://www.pump-control.com) - [ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com)

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



Espacio de Publicidad



Servicio puede obtener información muy importante para planificar nuevos pedidos y compararlos con el movimiento financiero, además de detectar problemas con el almacenamiento y venta del combustible.

Desde **Pump Control SRL**, recomendamos esta práctica para optimizar la rentabilidad de su negocio y poder sortear los vaivenes en momentos inestables.

Si desea recibir más información sobre nuestro sistema de telemetría y nuestro controlador de surtidores, no dude en ponerse en contacto con nosotros, enviándonos un email a:

[ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com) o visitar nuestro sitio web:

[www.pump-control.com](http://www.pump-control.com).

**Pump Control SRL**, recomienda esta práctica para optimizar la rentabilidad de su negocio.

**Un sitio, todos  
los repuestos.**

**Autopartesweb.com**  
*Entre especialistas*

[www.autopartesweb.com](http://www.autopartesweb.com)