



www.talleractual.com

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL *Digital*

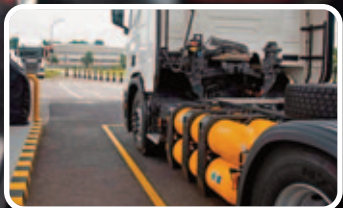


www.talleractual.com

Año 11 • N° 54 • 2023 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

EL GOBIERNO CONGELÓ EL PRECIO DE LOS COMBUSTIBLES



NUEVA HABILITACIÓN PARA GNC DE ENARGAS




ESTACIONES DE SERVICIO FRONTERIZAS SATURADAS DE EXTRANJEROS



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinon en 

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

EL GOBIERNO CONGELÓ EL PRECIO DE LOS COMBUSTIBLES

Fuente: Telam

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



El ministro de Economía, Sergio Massa, anunció que los precios de los combustibles quedarán congelados hasta el 31 de octubre próximo, tras la última suba de 12,5% implementada por las petroleras.

La decisión fue acordada por las autoridades con las principales empresas del sector, dijo Massa en una presentación pública.

El jefe del Palacio de Hacienda expresó que “este fue un acuerdo entre los productores, refinadores, la Secretaría de Energía, Aduanas y la AFIP e implica que el aumento del 12,5% en todas las estaciones de servicio será

el último hasta el 31 de octubre y entramos en un sendero en el cual no habrá más incrementos de combustibles, producto de una decisión en la cual el impacto de la devaluación la termina asumiendo el consumidor, una parte las empresas y una parte el Estado que va a resignar parte de los recursos que pagan las empresas”.

Massa añadió que “**la industria del petróleo y gas en la Argentina es uno de los grandes tractores que tenemos en el país, parte de la caída en la actividad que tuvimos por la sequía, se ve compensada por el notable aumento de la industria del gas y el petróleo**”.





NUEVA HABILITACIÓN PARA GNC

Fuente: Prensa Expotrade

Esta nota es presentada por



El 7-9-23 vence la prórroga para adecuar las estaciones de servicio a la carga de GNC para transporte pesado.

La resolución 179 del año 2023 emitida por el Ente Nacional Regulador del Gas (Enargas) en abril, ha prorrogado por un lapso de 90 días la entrada en vigencia de la NAG 420, cuyo plazo de cumplimiento expirará el próximo 7 de septiembre, para la carga de Gas Na-

tural Comprimido (GNC) por vehículos pesados en estaciones de servicio.

La norma estableció las condiciones y habilitaciones necesarias para que las estaciones de carga se adecúen a las nuevas regulaciones de modo que puedan suministrar GNC a buses, camiones y otros vehículos de gran tamaño.

El escenario actual no es claro, puesto que faltando poco para la fecha dispuesta, se pudo establecer la baja cantidad de proyectos presentados y aprobaciones limitadas.



CECHA ELIGIÓ NUEVAS AUTORIDADES

Esta nota es presentada por



Fuente: Confederación del Comercio de los Hidrocarburos de la República Argentina (CECHA)



Representantes de las distintas Cámaras y Federaciones que integran la Confederación del Comercio de los Hidrocarburos de la República Argentina (CECHA), eligieron por unanimidad a Isabelino Rodríguez y Vicente Impieri como nuevos Presidente y Vicepresidente de la organización.

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300



Tras haberse cumplido el segundo mandato de Gabriel Bornoroni al frente de la CECHA, que se encontraba de licencia y fue reemplazado interinamente por Vicente Impieri, los referentes de la entidad se dieron cita en Buenos Aires para definir a sus nuevas autoridades.

Según establece el estatuto, los cargos que se renovaron fueron el de Presidente, que quedó a cargo de Isabelino Rodríguez; vicepresidente 1° Vicente Impieri; secretario, Alfredo González; tesorero, Marcelo Pirri; secretario de Asuntos Institucionales, Carlos Gold y secretario de actas, Pedro Llorvandi; entre otras autoridades.

Rodríguez, de 58 años, es el actual presidente de la Asociación de Ex-

pendedores de Mendoza. El empresario afirmó que entre los ejes de su gestión, priorizará tener una mayor inserción en la relación con el gobierno para poner en agenda cuáles son los problemas acuciantes que tiene el sector.

“También tenemos que relacionarlos con las compañías de un modo distinto para poder salir de la política de los parches, y generar nuevos convenios de bandera que nos permitan tener un sostenible sentido de adónde van nuestras inversiones y cómo van a ser nuestros negocios de acá a un futuro; no cercano sino a largo plazo”, agregó.

De esta manera, la nueva conducción de CECHA, tendrá como tarea, defender los intereses de la actividad que se encuentra en estado de





emergencia ante la caída estrepitosa de la rentabilidad, producto de la alta inflación, la regulación de los precios de los combustibles, las negociaciones paritarias y el atraso en las comisiones abonadas por contrato por las petroleras.

“Valoramos la predisposición y la apertura al diálogo de los actores del Gobierno, pero después de tantos meses de gestiones necesitamos soluciones concretas. Mañana nos reuniremos nuevamente con el gremio para negociar salarios cuando cientos de estaciones no pueden alcanzar el punto de equilibrio entre costos y ventas”, aseguró Rodríguez.

“En este contexto, las Estaciones de Servicio, y más aun las que no tienen bandera, se encuentran condenadas a un déficit operativo que torna inviable el negocio”, alertó.

DECEPCIÓN DE PRODUCTORES DE BIODIESEL

Fuentes: Agenda Energética

Esta nota es presentada por



Desde la Cámara Panamericana de Biocombustibles Avanzados, advierten que si bien la tasa crediticia de los préstamos son bajas, los plazos en los cuales se otorgan y las condiciones lo hacen inviable. El Ministerio de Economía de la Nación anunció la implementación del «Programa de Financiamiento para Capital de Trabajo en la Industria Biodiesel», una medida que busca brindar apoyo financiero a los pro-



ductores de biodiesel en un contexto de desafíos económicos y regulatorios. Las declaraciones del Presidente de la Cámara Panamericana de Biocombustibles Avanzados, Axel Boerr, arrojaron luz sobre la situación de la industria y sus expectativas ante esta iniciativa.

La historia de esta problemática se remonta unos meses atrás y es crucial para comprender el panorama actual. En abril de 2023, el Gobernador Perotti reunió a las cámaras representantes de la industria santafesina que abastece el corte obligatorio de biodiesel con gasoil con la Secretaría de Energía Royón. Durante ese encuentro, se anunció un nuevo sendero de precios que generaría un aumento mensual del 4%, impactando directamente en los costos de producción y rentabilidad de los productores.

Para entender esta situación, es importante tener en cuenta que la Ley 27.640, vigente desde agosto de 2021, establece que la Secretaría de Energía debe determinar la forma de calcular los precios de los bio-

combustibles. Sin embargo, a casi dos años de su implementación, la falta de reglamentación ha dejado a los precios sujetos a decisiones poco transparentes y sin una fórmula pública que los respalde.

Según el Artículo 14 de la ley, los precios de los biocombustibles deben garantizar una rentabilidad justa para los productores, teniendo en cuenta los costos de producción, transporte y el precio de venta del producto. No obstante, los precios actuales no reflejan los efectos de los programas de incremento exportador ni la dolarización de aproximadamente el 86% de los insumos necesarios para producir biodiesel. Esto ha llevado a un descalce de moneda para los productores, quienes deben asumir el costo adicional de un seguro de cambio para protegerse de las fluctuaciones del tipo de cambio.

Ante esta imposición de precios que no se ajustan al Artículo 14, Axel Boerr planteó la necesidad de un programa de financiamiento que permita a los productores adquirir las materias primas dolarizadas con financiamiento en pesos. De esta manera, se evitaría el costo de la cobertura cambiaria y se brindaría un alivio económico a una industria que actualmente opera con márgenes negativos.

Sin embargo, el programa presentado por el Ministerio de Economía no ha cumplido con las expectativas de los productores. La obligación



de presentar una factura de venta para acceder al financiamiento, por ejemplo, puede exponer a los productores a riesgos innecesarios si la moneda sufre inestabilidad. Además, la limitación de una sola factura a la vez dificulta el acceso a la línea de crédito para aquellos que operan con más de una mezcladora.

Es importante destacar que la industria productora de biodiesel para el corte obligatorio con gasoil nunca ha estado subvencionada. En cambio, otros actores de la cadena han sido beneficiados en detrimento de los productores.

El biodiesel, como recurso local, despierta el potencial de la soberanía

energética al demandar materias primas locales, generar empleo y contribuir a las economías regionales. Además, tiene un impacto positivo en términos de emisiones de gases de efecto invernadero, siendo una alternativa más sostenible que el gasoil y el carbón.

En conclusión, el «Programa de Financiamiento para Capital de Trabajo en la Industria Biodiesel» representa un paso en la dirección correcta, pero todavía se queda corto para resolver las necesidades urgentes de una industria vital para el país. Se hace necesario un abordaje más integral y una estructuración adecuada de los precios y financiamiento que permita a los productores enfrentar los desafíos actuales y potenciar el desarrollo de un sector clave para la transición energética nacional.



Espacio de Publicidad

TOP AUTO

Esta nota es presentada por



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

**ENVIO
SIN CARGO****LOGISTICA**

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la



Espacio de Publicidad

marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

TopAuto
 EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

CENTRO Y SUR DEL PAÍS
ENVIO SIN CARGO

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

SILISUR ROBO AIR AIR TOP

LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS

TRICO CERCRIN

MAGALLANES 6220 (7400) - MAR DEL PLAZA - BUENOS AIRES
 TEL: (0223) 655-0114 | 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

Espacio de Publicidad

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: info@accesoriostopauto.com

o visite nuestra web: www.accesoriostopauto.com

Whatsapp: +5492235304926



Espacio de Publicidad

PAM +: UN COMPLETO CONTROL DE SUS SURTIDORES

Esta nota es presentada por

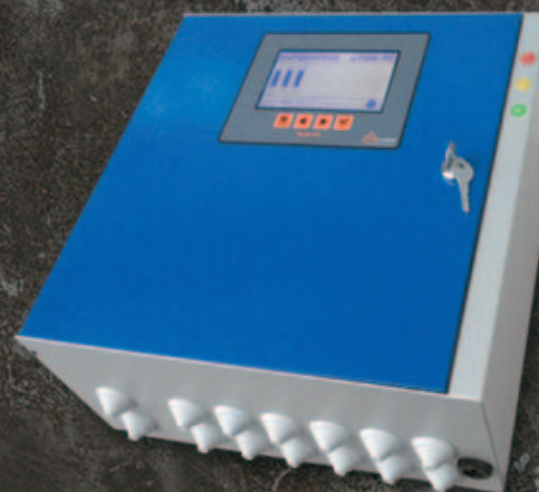


El negocio de las Estaciones de Servicio, está sufriendo una crisis por la volatilidad del dólar que se traslada directamente a los costos. Esto obliga a los empresarios a controlar con mayor precisión el stock, los despachos y los precios del combustible.

En Pump Control, brindamos una solución IoT para el control de sur-

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

Espacio de Publicidad



tidores, que brinda la tranquilidad de tener un detalle preciso de cada despacho que se realiza en la Estación de Servicio. PAM+ permite realizar cambios de precios programados a horarios establecidos. Así como también ejecutarlos en el momento que se requiera, cambiando en una sola operación, los precios de todos los surtidores conectados a él.

Además de la inmediatez y practicidad con la que se pueden cambiar

Espacio de Publicidad

los precios, nuestro Controlador de surtidores PAM+ es compatible con las marcas líderes del mercado, y cuenta con la opción de conectarlos de manera inalámbrica permitiendo un ahorro importante a la hora de realizar obras civiles en las playas.

Por otro lado, PAM+ controla y automatiza todos los movimientos de su Estación de Servicio, para evitar errores humanos y resguardando su información de manera segura.

Otro beneficio importante de nuestro controlador de surtidores es su escalabilidad, esta le permite pensar en el crecimiento de su empresa sin necesidad de invertir en una nueva solución, ya que soporta hasta 32 mangueras, tanto de combustibles líquidos como de GNC.

Nuestra solución le permite generar reporte de turnos, de días y de mes. Cada uno de éstos, brinda detalle de las ventas organizadas por: Punto de venta, producto, tanque, succión y medio de pago. El empresario estacionero podrá acceder a través desde una PC conectada a



la red de la estación de servicio o desde nuestro sistema en la nube Head Office y desde celulares con nuestra App Pump Control.

Head Office y la App Pump Control, convierten a nuestro controlador de surtidores PAM+ en una solución IoT, permitiéndole tener el control de todos los movimientos de las Estaciones de Servicio que tenga el cliente desde cualquier parte del mundo donde tenga acceso a internet.

Si lo combina con nuestro sistema de telemedición TANK Black, podrá realizar un control de stock en tiempo y llevar un registro optimo evitando posibles pérdidas de combustible.

Entre otras características podemos mencionar:

- Ajustar densidades de combustibles.
- Parada de emergencia para surtidores.
- Realizar despachos prepagos y postpagos.
- Registrar los diferentes medios de pago.
- Impresión de tiques personalizables.
- Establecer distintos niveles de usuario.

Comunicación e integración con otras soluciones de control

Más de 10 años de desarrollo hacen que nuestro controlador de surtidores tenga una gran escalabilidad, convirtiéndolo en una solución IoT dinámica y flexible alargando la vida útil del equipo sin necesidad de pensar en una actualización de controlador ante cambios de surtidores, ampliación de la playa o migraciones de sistemas contables.

Al ser compatible con todos los surtidores del mercado, soportar hasta 32 mangueras y tener la posibilidad de realizar una conexión inalámbrica a los surtidores, el empresario estacionero podrá planificar la expansión de su negocio sin preocuparse en la actualización de su controlador de surtidores.

Si desea recibir más información sobre esta y otras soluciones para la administración y control de combustible visite nuestro sitio web:

www.pump-control.com



Espacio de Publicidad

NOVEDADES**LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL**

Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



● ● ●
ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ



Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.

El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.

Espacio de Publicidad



- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com



BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLÁSTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



Espacio de Publicidad

GRUPO OLC COMBUSTIBLES

VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
 VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS


Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de

Espacio de Publicidad

primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500
 – Euro diésel – Kerosene
 - Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.



Grupo OLC Combustibles

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
 EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
 REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS
 DIRECTO DE PETROLERA
 DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS

72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
 GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
 Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad



Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

Espacio de Publicidad

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información. ■



Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
 www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorias operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores. ■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN

Esta nota es presentada por

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684
info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Espacio de Publicidad

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los pri-

POTIGIAN
LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.

Gracias por la confianza que nos dan día a día

YPF | AXION | Shell | PULPO

Entrega en 24 Hrs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

@Potigian | @Potigianok | www.potigian.com.ar

goldfarb

Espacio de Publicidad



Espacio de Publicidad

meros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■



Espacio de Publicidad

LATINA COLD FOODS

30 AÑOS DE EXPERIENCIA



LATINA COLD FOODS, con 30 años de experiencia en el rubro de congelados, llegamos todos los días al AMBA, hasta LUJAN, PILAR, ESCOBAR, ESTEBAN ECHEVERRIA, LANUS, AVELLANEDA y QUILMES y todo C.A.B.A.



Especialistas en productos congelados de primeras marcas

DISTRIBUIMOS LAS MEJORES MARCAS: McCain, Unión Ganadera y Granja Tres Arroyos, entre otras.



DISTRILAT
TE OFRECE UNA LÍNEA AMPLIA
DE PRODUCTOS Y CON LOS PRECIOS
QUE ESTÁS BUSCANDO.

**DISTRIBUIDOR MAYORISTA
DE ALIMENTOS CONGELADOS**

EXCLUSIVO VENTA SECTOR GASTRONÓMICO

RESTAURANTES - GRANJAS - CARNICERIAS
PARRILLAS - CERVECERIAS - COMEDORES

PARA ASESORAMIENTO Y PEDIDOS COMUNÍCANOS CON NOSOTROS

Tel.: (011) 7708-7351/ (011) 6080-0598/ (011) 6080-5947.

Berutti 1657 - Loma Hermosa - Pcia Bs. As. - www.latinacoldfoods.com.ar - E-mail: distrilatfrozen@gmail.com.

Espacio de Publicidad

Contamos con una flota propia de transporte, cumpliendo con todos los requisitos de cadena de frío; y asegurando así la llegada en tiempo y forma de las entregas.



La recepción de los pedidos, se realizan en nuestro call-center con 24hs. de anticipación. Los pedidos, se toman de 9.00 a 16.00hs.

Además, realizamos orientaciones técnicas de los productos que distribuimos, y mantenemos un trato personalizado con el cliente.

Entre las principales marcas que distribuimos están: McCain, Unión Ganadera y Granja Tres Arroyos, entre otras.

Espacio de Publicidad

Para recibir el asesoramiento indicado y hacer tu pedido telefónicamente, comunícate con nosotros: (011) 7708-7351/ (011) 6080-0598/ (011) 6080-5947. Nos encontramos en Loma Hermosa, Berutti 1657 Pcia Bs. As., y para aclarar dudas, escribinos un mail a: distrilatfrozen@gmail.com. Seguinos en nuestro Newsletter para estar informado de los nuevos productos y ofertas. ¡No te lo pierdas!

Distrilat te ofrece una línea amplia de productos y con los precios que estás buscando.



www.latinacoldfoods.com.ar

Espacio de Publicidad

LÍNEAS DE PRODUCTOS ROLITO

Esta nota es presentada por



Rolito es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad.

Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



ROLITO

El hielo de los Argentinos



HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Más de 30 años
juntos a vos!!



Espacio de Publicidad

Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.



Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.

Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



Nuevo productos



Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.



Agua Destilada Anticorrosiva 5 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.



Espacio de Publicidad

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.


REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL



Desde sus comienzos Registradores de Control S.A. comercializa máquinas para oficina Protectoras de cheques, destructoras de documentos.

En el año 1981, tras el cese de actividades de la empresa Simplex Time Recorders de EE.UU., es nombrada como distribuidora en Argentina de sus productos, delegándosele la comercialización de relojes de Control de Personal, Fechadores Horarios y Relojes de Control de Serenos.

En el año 1989, adquiere la empresa Neovisión S.R.L. distribuidora de los famosos relojes de lectura directa, marca Solari Udine, de Italia,

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL

Tickeadora para Estacionamiento

Modelo RDC 1020

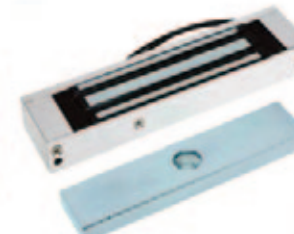
- *Administra autos en playa.
- *Cajas Parciales y Totales.
- *Admite hasta 10 categorías de vehiculos distintas.
- *Fácil de programar.
- *Porta rollo incorporado.
- *Impresor Térmico para rollos de 57 x 30 mm.

Asistencia y Control de Accesos


- Equipos de Avanzada Tecnología de Reconocimiento Facial y Huella Digital. Uso para oficinas, talleres y/o fábricas.
- *Accesos
 - *Barreras Vehiculares
 - *Sensores de puerta abierta
 - *Cerraduras Electromagnéticas

Cámaras de Seguridad


- *Sistemas de CCTV
- *Videovigilancia
- *App para monitoreo desde cualquier dispositivo móvil con acceso a internet.


Sarmiento 385 Piso 1° Of. 6 - C1041AAG - C.A.B.A.
Tel.-Fax (011) 4325-4210 / (011) 4322-1505 _ Zona Norte: Tel.-Fax (011) 4799-1125
E-Mail: info@registradoresdecontrolsa.com
VENTAS - SERVICE - INSUMOS

Móvil: 11 3584-5015
www.registradoresdecontrolsa.com

productos que seguimos comercializando hasta la fecha.

Hoy en día, Registradores de Control S.A., cuenta con una amplia gama de relojes de control. Posee un departamento de desarrollo tecnológico, para ofrecerle a nuestros clientes los mejores productos y un adecuado servicio post venta.

Productos que comercializamos

Relojes de Control de personal:

Convencionales a tarjeta de cartulina

Convencionales con sensor biométrico

Computarizados

Biométricos, por huella digital y reconocimiento facial

Proximidad con tarjetas inteligentes

Lectores magnéticos

Relojes emisores de tickets para estacionamientos:

Máquinas con impresores térmicos

Relojes fechadores:

Electrónicos con matriz de punto

Electromecánicos

Relojes de control de sereno.

Electrónicos con conexión a PC

Electrónicos sin conexión a PC.

Relojes de Lectura Directa.

Calendarios

Lectura directa

Relojes a Led.

Máquinas contadoras de billetes.

Máquinas contadoras de monedas

Detectores de Billetes Falsos

Destructoras de documentos.

Para obtener mayor información respecto a nuestros productos o solicitar demostraciones de nuestros equipos, nuestros medios de comunicación son los siguientes: Tel.-Fax: (011) 4325-4210 // (011) 4322-1505 - Sarmiento 385 – Piso 1ro. – Ofic. 6 – C.A.B.A. – CP. C1041AAG

Zona Norte: Tel – Fax: (011) 4799-1125 // Móvil: 11 3584-5015

E-mail: info@registradoresdecontrolsa.com

www.registradoresdecontrolsa.com



Espacio de Publicidad

SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.



Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:



Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

Espacio de Publicidad

KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas. - Accesorios para GNC. - Accesorios para Estaciones de Servicio. - Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga. - Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO
Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles
www.kefrenargentina.com.ar

KEFREN

CALZAS PARA CAMIONES
CALEES PARA CAMIONES
CONOS DE SEGURIDAD
CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS

INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD
LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS
BALDES CONTRA INCENDIOS
SEÑALES PARA GARAJES

EMBRIDES DE DESCARGA
MANTAS APAGA LLAMAS
ABSORBENTES CALCETINES
ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnia, para especializarnos en la inno-

Espacio de Publicidad

vación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas



Espacio de Publicidad



luminarias de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

EMBUTIDOS

EXTERIORES

APLICADOS

COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

Para más información: www.iba.com.ar

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.





Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (***), como la ED-R200. La ED-R250 (****), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Hoy, Industrias Edigma, quiere presentar estos productos:

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a ventas@industriasedigma.com.ar llamar al (011) 5365-7691.

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | info@industriasedigma.com.ar

INSMETAN. MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

VENTAS DE REPUESTOS

INSMETAN
WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de

Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■



LIMPIA RADIADORES RÁPIDO BARDAHL

Esta nota es presentada por



La limpieza del sistema de refrigeración del motor puede parecer difícil para los que no están acostumbrados a realizarla. Sin embargo, esta tarea es muy sencilla, y simplemente necesitamos seguir los pasos con precisión. Por eso hoy en Bardahl te explicamos por qué es importante limpiar el circuito de refrigeración y cuáles son las etapas a seguir para poder lograrlo de la forma más eficaz.

Un buen mantenimiento del radiador aumenta la vida útil del motor. Su limpieza es fundamental para evitar residuos que puedan afectar al circuito de refrigeración. Con un buen mantenimiento se ahorra dinero y paradas costosas por mantenimiento. Elimina rápidamente el óxido adherido a las paredes del radiador.

¿Cómo limpiar el sistema de refrigeración?

Bardahl cuenta con un producto especializado en el cuidado de tu sistema de refrigeración: Limpia Radiadores Rápido. Este mismo limpia totalmente radiadores, blocks, tapas de cilindro y conductos de circulación de agua.

¿Cuáles son los beneficios que ofrece?

- Evita inconvenientes en la refrigeración del motor.
- Aumenta la vida útil del líquido refrigerante nuevo que se coloque.
- No elimina el sarro ni las incrustaciones.
- No afecta la bomba de agua ni a ningún otro componente del motor
- No afecta ni mangueras ni juntas

¿Dónde se aplica y cómo usarlo?

El producto se aplica en los sistemas de refrigeración de cualquier tipo de motor. Con el motor en marcha y a temperatura normal, agregar al recipiente del radiador el contenido del envase. Mantener el motor en marcha durante 20 o 30 minutos. Drenar el agua sucia, agregando al mismo tiempo agua hasta que salga limpia. Cerrar el grifo y completar el nivel del radiador. En ciertos casos es necesario retirar momentáneamente el termostato para facilitar la circulación de agua en todo el sistema. Luego llenar el sistema con la concentración correcta de TIR con agua desmineralizada (al 50%)■



ADITIVOS PARA RADIADORES

Presentación *

LIMPIA RADIADORES RÁPIDO

> Ficha Técnica del Producto



Descripción del producto

Limpia eficazmente radiadores, block, tapas de cilindros y conductos de circulación de agua eliminando todo resto de óxido. No elimina el sarro ni las incrustaciones. No afecta a la bomba de agua ni a ningún otro componente del motor. No afecta mangueras ni juntas.

Recomendaciones de uso

Para un circuito con capacidad total entre 6 y 10 litros agregar el contenido de un envase de 350 cm³ al radiador. Mantener el motor en marcha durante 20 o 30 minutos. Drenar el agua sucia, agregando al mismo tiempo agua hasta que salga limpia. Cerrar el grifo y completar el nivel del refrigerante. En ciertos casos es necesario retirar momentáneamente el termostato para facilitar la circulación del agua en todo el sistema. En motores de mayor capacidad (camionetas, camiones, etc.) dosificar entre un 10% y un 20% de la capacidad total del circuito, por ejemplo para 10 litros totales de agua agregar de 1 a 2 litros de producto. Proceder como en el caso anterior. Para prevenir la corrosión utilice **TIR de BARDAHL**.

Análisis Típico

ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Aspecto	Visual	Líquido cristalino
Color	Visual	Verde
Densidad a 20°C en g/ml	ASTM D1298	1.030
pH puro	ASTM D1287	1.0

*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especialmente desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios.

Importante

ANTE CUALQUIER DUDA CONSULTAR INMEDIATAMENTE AL CENTRO NACIONAL DE INTOXICACIONES 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Hoja de Seguridad (MSDS) a nuestro departamento comercial.



www.bardahl.com.ar / info@bardahl.com.ar

Bardahl Lubricantes Argentina S.A División Productos Especiales
Pedro L. Rivera - Tel: (011) 4542-9155/9255/9355 - CP: 1430 - Bs. As. - Argentina

ERRORES EN LA CARGA DE COMBUSTIBLE

Fuente: INTI – Instituto Nacional de Tecnología Industrial

Esta nota es presentada por



Al despachar combustibles, ha sucedido alguna vez, que por una distracción o error humano, a un auto a nafta, se le cargue gasoil, o a un vehículo diésel se le ponga nafta.

No está de más conocer la forma de proceder para que ese error, no se transforme en un dolor de cabeza.

El Gasoil en un vehículo naftero

Como primera y fundamental medida, no se debe encender el auto para nada, puesto que al no ponerlo en contacto, se evitará que el diésel comience a circular por el sistema.

El Gasoil, por ser aceitoso, se impregna y aferra a los componentes. Entonces, si arrancamos el vehículo y empieza a circular, se dañarán partes claves, como los inyectores por ejemplo.

Ahora bien, si de pronto igualmente se pusiera en marcha, el auto se va a encender, hará unas detonaciones mientras expulsa por el escape, un humo blanco. Luego, el motor se apagará solo, y en ese instante, el conjunto mecánica habrá sufrido graves daños.



En cambio, quien no lo encendió, en un Taller Mecánico, desmontará pieza por pieza, para ser revisadas, limpiadas o reemplazadas.

Es importante saber que intentar desagotar el combustible sin el equipamiento adecuado, conlleva riesgos de derrames, incendios y/o explosiones.

La Nafta en un vehículo gasolero

Al igual que en el caso anterior, es aconsejable no arrancar el auto, pero si así sucediera, el mismo, circulará emitiendo ruidos raros hasta detenerse.

Lo ideal, es remolcarlo con una grúa hasta el Taller para vaciar el depósito con los métodos aconsejables.



De haber puesto a andar el auto, se afectarán gravemente el filtro y la bomba de inyección del motor, que seguro deberán ser cambiados.

Equivocadamente alguna vez se dijo que echarle nafta a un gasolero, lo

ayuda a limpiar el sistema de alimentación, la combustión y el escape, pero la verdad es que dañará inyectores, válvulas, cilindros y pistones, neutralizando la propiedad lubricante del diésel por su capacidad disolvente, cosa que aceleraría el desgaste de las piezas mecánicas. ■

KEFREN
FOR REFORMULATION MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KALOR KAT
SOMBRERETES OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Teléfono: (54-11) 4442-0112 - 4623-9857/2953 - 4462-6329
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpusaacqwa@hotmail.com

www.kefrenargentina.com.ar

TANQUES DE COMBUSTIBLE - ESTUDIO DE SUELOS

Por: Liliana Ortiz Arancibia // Lic. En Higiene y Seguridad

Esta nota es presentada por



Los predios que realicen actividad pública o privada y que tengan tanques de combustibles subterráneos o aéreos en CABA deberán cumplir con la Res. 326/APRA/2013, inscribiéndose todos los tanques que estén en uso o se encuentren desactivados sin excepción. La inscripción se realiza ante el Registro de Sitios Potencialmente Contaminantes, debiéndose hacer a través del T.A.D. (Tramites a Distancia)

con un profesional con incumbencias en la materia y que actuará como responsable técnico, quien deberá estar habilitado ante APRA.

El Área de Sitios Pot. Contaminantes evalúa aquellos sitios que pueden estar potencialmente contaminados, la remediación en caso de corresponder, el retiro de los tanques, el Estudio Hidrogeológico y los Niveles Guías, pero para comprender mejor vamos a definir estos dos últimos términos que significan.

Estudio Hidrogeológico como lo define el Art. 3 de la Res. 326, es cuando se determina la presencia o ausencia de sustancias contaminantes en un sitio y sus alrededores.

Niveles Guía de Calidad Ambiental: grado de concentración de una sustancia en el suelo, subsuelo y/o agua subterránea, que se ha determinado de forma genérica en base a estudios toxicológicos, por encima del cual se considera que el sitio se encuentra contaminado





En el **estudio Hidrogeológico** para poder determinar si hay o no contaminación se deberá realizar varios pasos a saber:

- Se Analiza las actividades presentes y pasadas. Búsqueda de información y diagnóstico para comprender las posibles interacciones entre la actividad y el medio. Recopilación de toda la documentación e información disponible (planos, imágenes de satélite/fotografías aéreas y otros)
- Se Determina la dirección de escurrimiento del agua subterránea, perfiles de suelos y la altura en que se encuentra la superficie freática para cada punto de toma de muestra realizada
- Se realiza el Estudio de suelo en el entorno inmediato del sector tanques, sacando varias muestras del mismo a diferentes niveles.
- Se Construyen pozos de monitoreo freaticos para el muestreo de agua freática. Estos pozos estarán localizados en el área de los tan-

ques, indican o descartan la presencia de contaminación de químicos contaminantes en agua freática. (FLNA) asimismo, estas obras quedan como pozos de monitoreo para próximos estudios que APRA pueda exigir. En la actualidad es obligatorio hacer 4 muestras de agua en un año después de haber presentado el estudio hidrogeológico y este haya dado dentro de los parámetros de los niveles guías.

- Se realiza el Estudio de agua subterránea en el sector de tanques. Indicando la presencia o no, características y espesor de fase libre sobrenadante.

Las muestras de agua y suelo que se extraen para garantizar la integridad de las mismas se realizan con el Formulario de **Cadena de Custodia** que efectúa el laboratorio inscripto en RELADA, quien realiza el traslado en vehículos seguros asegurando el mantenimiento de las condiciones de preservación de las muestras.

El laboratorio analiza las muestras de hidrocarburos totales tales como:

- BTEX (Benceno Toluono Etilbenceno Xilenos Totales), Plomo, Tetra-tilo, etc.

Una vez obtenido los resultados se confeccionará el **INFORME FINAL**, donde se realiza el Relevamiento de los parámetros sobre la



base de guías y procedimientos de las normas requeridas (USEPA - ASTM); obteniendo las conclusiones de los análisis de muestras líquidas y sólidas; explicando las tareas de campo con una descripción del medio local donde se emplaza el establecimiento, plano y cortes ilustrativos. Además Se Detallan los trabajos realizados en el sitio, número de perforaciones, tipo e identificación de las mismas, determinaciones analíticas realizadas, instrumental, método empleado en el relevamiento topográfico y equipamiento; Datos relevados naturales y sociales; Plana con datos de perforaciones, tabla de resultados analíticos, protocolos de análisis, datos de campo y las conclusiones; Análisis del encuadre legal y normativas aplicables para las condiciones ambientales existentes en suelos y freático que pudieran presentar contaminación.

Si en el Estudio Hidrogeológico se ha obtenido los resultados dentro de los parámetros normales APRA extiende el Certificado de **Constancia de No Necesidad de Recomposición Ambiental (CNNRA)**, con lo cual el establecimiento puede levantar la inhibición que tiene en el lugar, pero en el caso que quieran realizar cambio de rubro o inclusive la venta del inmueble se deberá realizar la extracción de los tanques salvo en aquellos casos según define el Anexo 3 de la Res. 326/2013 que por imposibilidad Técnica y siendo fundamentado por un profesional idóneo se le autorizara la NO erradicación de los tanques por parte de APRA. ■

Leyes Ambientales de CABA

- **Res. N° 326-APRA/2013** (Sitios Contaminados – Evaluación y Recomposición Ambiental – Procedimiento extracción de SASH – Contenidos del PRA y del Estudio de Información Ambiental – Niveles Guía).
- **Res. Secretaría de Energía Nación N° 1102/04** – Art. 35 (Cierre Definitivo).
- **Ley N° 2214** (Ley de Residuos Peligrosos): arts. 28 a 31 (cierre de actividad/generación eventual) y 50/51 (Operación In Situ).
- **Resolución APRA 565/14**- Suspensión de Trámites Ambientales
- **Ley Nac. 24051/1991**- Manifiesto de Transporte-

Espacio de Publicidad

YPF RUTA: EVOLUCIÓN EN LA GESTIÓN DE FLOTAS

Fuente: LA CAPITAL – YPF Ruta

Esta nota es presentada por



Hace más de 25 años nació el programa YPF Ruta destinado al segmento de transporte, inicialmente surgió como una solución para el abastecimiento de flotas, otorgando a sus clientes crédito, financiación y la posibilidad de abastecimiento en toda la red de estaciones de servicio más grande de Argentina.

Para YPF implicó un cambio de mindset: poder anticiparse a las tendencias en cuanto a movilidad, y otorgarle a sus clientes soluciones

Espacio de Publicidad

más integrales, tecnológicas y sobre todo más eficientes para su operación.

Hoy, YPF Ruta es en una plataforma de autogestión para el administrador de flota, en donde puede controlar límites de crédito, hacer seguimiento de los consumos, realizar altas, bajas y modificaciones de los conductores y vehículos, obtener una cuenta con resumen consolidado, gestionar documentación de vehículos y conductores, todo de manera simple, online y desde cualquier dispositivo.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren ofrece la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas de línea gratuita al 0800 100 0000 con información permanente de los productos del mercado, repuestos y mantenimiento. Disponibles en todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren garantiza a todo el momento de acuerdo para establecer la garantía y pagamos a vista a través de nuestra propia línea de datos actualizada por medio de nuestro equipo de cámaras electrónicas industriales.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GPI
GREAT PLANS INDUSTRIES

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PRODS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

PIUSI

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Kefren Argentina S.R.L.
Accesorios para estaciones de servicio agro e industria

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentinarsl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

Espacio de Publicidad

A su vez YPF Ruta incorpora Telemática Vehicular, combinando Big Data, Analítica de Datos y Telecomunicaciones a partir de la información que proporcionan las unidades conectadas a plataformas avanzadas. Este producto se integra a la plataforma de autogestión de YPF Ruta, brindando la posibilidad de poder contar con información de valor sobre el funcionamiento de la flota: monitoreo de las unidades en tiempo real, control de consumos de combustible y alertas por cargas sospechosas, scoring de manejo de los conductores, posibilidad de configurar geocercas y alertas en tiempo real,



Espacio de Publicidad



planificación de rutas y cumplimiento de visitas, medición de la huella de carbono de los vehículos, entre otros.

Sin importar el tamaño de flota o tipo de vehículos, YPF Ruta brinda soluciones adaptadas a sus clientes.

YPF Ruta se integra con otros servicios que brinda YPF como el control por telemedición de las instalaciones propias de clientes que consumen y despachan productos a granel (combustibles, lubricantes,



Espacio de Publicidad



urea, glifosato, otros), plataforma online de mantenimiento de la flota (en donde se puede hacer control de neumáticos, viajes, combustible, repuestos, gestión documental), accesorios, servicios de seguridad y analítica avanzada.

Además, quienes son clientes de YPF Ruta cuentan con beneficios exclusivos como: asistencia en ruta las 24hs todos los días del año, app de pagos para abonar los consumos de combustible en las estaciones de servicio, garantías comerciales para acceder o ampliar el crédito otorgado por YPF Ruta, leasing para financiar la adquisición de vehículos para la flota, entre otros.

En definitiva, YPF Ruta adopta el enfoque de Ecosistema de Movilidad, ofreciendo al segmento cada vez más soluciones integrales, digitales, y en constante evolución. ■

Más información en ruta.ypf.com

Espacio de Publicidad

TRAFIGURA FACILITA EXPORTACIÓN DE CRUDO MEDANITO

Esta nota es presentada por



Fuente: Trafigura

Desde un nuevo punto en bahía blanca

Trafigura anunció que ha realizado la primera operación de carga de crudo Medanito con destino exportación vía Puerto Galván, consolidando un nuevo punto de exportación en Bahía Blanca, Argentina. La exportación de 200.000 barriles se facilitó por las inversiones en infraestructura realizadas dentro de la Refinería Bahía Blanca de Trafigura, proporcionando una conexión directa a la posta 3 en Puerto Galván. Este esfuerzo de colaboración implicó trabajar conjuntamente



Espacio de Publicidad



con el Consorcio de Gestión del Puerto de Bahía Blanca (CGPBB), encargado de administrar y operar esta posta.

Esta operación marca el inicio de un importante proyecto de infraestructura que aumentará la capacidad exportadora de Bahía Blanca y ofrecerá a los productores de Vaca Muerta un nuevo punto de exportación a los mercados internacionales a través de un servicio logístico desde el yacimiento hasta el puerto.

Una vez finalizadas las obras en 2025, las nuevas instalaciones ubicadas en el mismo predio de la Refinería podrán exportar 4,8 millones de barriles por mes, con una capacidad de almacenamiento de 130.000 metros cúbicos. Además, una vez que se superen las restricciones de calado, también podrán cargar en Puerto Galván los buques Suezmax, con una capacidad de 1 millón de barriles, permitiendo optimizar los

Espacio de Publicidad

despachos y otorgando flexibilidad para poder llegar a otros mercados internacionales.

Adicionalmente, Trafigura inauguró en Bahía Blanca, una nueva estación de descarga de camiones. Esta instalación de última generación, una de las más modernas de la región, cuenta con seis puestos de descarga y capacidad para operar hasta 150.000 metros cúbicos mensuales, para ofrecer una alternativa eficiente para el despacho de crudo Medanito. *“Con estas inversiones, nuestro objetivo es reforzar la infraestructura de exportación de Medanito en Argentina, acompañando el crecimiento de Vaca Muerta y ofreciendo una alternativa logística para los productores”, dijo Martín Urdapilleta, Gerente General de Trafigura en Argentina. “Como empresa*



Espacio de Publicidad



comercializadora de materias primas a nivel mundial, nuestra función principal es gestionar las cadenas de suministro para hacerlas más eficientes y responsables y, en este caso, conectar a los productores de Medanito con los consumidores”.

En los últimos años, Trafigura se ha convertido en el mayor comprador de crudo de Medanito, originando 1,4 millones de barriles de más de 14 productores de los yacimientos de Vaca Muerta desde octubre pasado y alcanzando y desarrollando nuevos mercados en diferentes países de América Latina, Estados Unidos y Europa. ■

Espacio de Publicidad

LA TERMINAL GALVÁN DE AXION ENERGY

Esta nota es presentada por



Fuente: En Movimiento AXION energy



El combustible que se deposita en un motor, de la mano del playero o la playera en una estación de servicio, es la frutilla del postre de un proceso largo, arduo y con muchos partícipes. El proceso comienza en los pozos de petróleo, sigue en la Terminal Brandsen, que recibe el crudo desde el sur del país y lo bombea a través de un oleoducto hacia nuestra refinería ubicada en Campana. Allí, transforman al crudo en combustible y lo llevan a sus distintas estaciones de servicio a través de camiones, que salen de las Terminales de Distribución.

Estas terminales son fundamentales: en ellas se almacena y se distribuye el producto final a lo largo de todo el país. Están ubicadas en Campana

(Buenos Aires), en el Puerto Galván (Bahía Blanca, provincia de Bs.As.), en Caleta Paula (Santa Cruz) y en la ciudad de San Lorenzo (Santa Fe). Cada una de ellas garantiza la calidad de la nafta o el gasoil que llegan a diversas industrias y al consumidor final.

Pero en esta nota se va a hablar de la Terminal Galván, con 95 años y una superficie de 20 hectáreas. Se encuentra en Bahía Blanca, un punto neurálgico y estratégico donde se sitúa el más grande Polo Petroquímico de Argentina, uno de los puertos más importante del Sur y convergen los principales gasoductos y oleoductos del país.

La oportunidad del muelle, sus grandes extensiones de terreno y la amplia superficie de estaciones de servicio de AXION energy a las que distribuye (desde Puerto Madryn hacia la zona de Neuquén y de Mar del Plata a Mendoza) son puntos que la destacan. También, el hecho de haber nacido como refinería hace que tenga un desarrollo particular, diferente a otras terminales.

Así funciona la Terminal Galván

Todo comienza en los barcos: las aguas del mar argentino son testigo de grandes navíos que trasladan nafta y gasoil desde Campana hacia la



Terminal. Una vez en el Puerto de Bahía Blanca, se gestiona el amarre según la disponibilidad del muelle y se realiza la conexión entre el buque y la planta. Cuando arriban los buques, se realizan los chequeos que garantizan la seguridad operativa de la interfase buque-muelle, se acuerda la disponibilidad de tanque y se realizan gestiones aduaneras. Estando el barco amarrado y habilitado por aduana, el supervisor operativo de la terminal sube a bordo del buque a tomar muestras de cada una de las cisternas, que luego serán llevadas a la planta para ser analizadas y verificar la calidad del producto.

Su trabajo se combina con otros roles como el primer oficial del barco, con quien acuerda como se desarrollará la operación de descarga para garantizar la seguridad del navío y satisfacer las necesidades de la terminal de ese momento.

Una vez acordada la secuencia de descarga y verificada la calidad del producto, se procede a dar comienzo a la descarga. El buque se conecta con la terminal a través de brazos de carga, los cuales están emplazados en el muelle, y de un poliducto que se extiende a lo largo de 2 km vinculándose, en su tramo final, a los distintos tanques de almacenamiento.

Durante casi las setenta horas que dura el proceso de recepción, se llevan adelante una serie de cuidadosos y frecuentes controles sobre la operación, los cuales tienen como fin garantizar la calidad y la seguridad del proceso. En esta etapa de cuidado, se inspecciona constantemente la descarga mediante muestreos y análisis de los combustibles. *“El manejo de la calidad es muy importante y ocupa muchas horas en el día a día. Desde el barco hasta el traslado a las estaciones, se realizan todos los controles necesarios para lograr el producto que queremos”*, comparte Maxi-



miliano Sassola, jefe de planta, a En Movimiento de AXION energy. Este control y seguimiento de los parámetros continúa a lo largo del proceso. No se detiene ahí. Una vez que el combustible llega al tanque, antes de ponerlo en despacho, se vuelve a verificar los parámetros de calidad. De esta manera, se logra tener control de la operación en todas sus etapas.

“Al producto lo almacenamos de manera segura para luego abastecer a los camiones. Completada la recepción, nuevamente verificamos los parámetros de calidad en el tanque y, una vez garantizado esto, el supervisor autoriza su despacho hacia los camiones. Para tal fin, la terminal cuenta con cañerías que conectan cada tanque con los distintos sistemas de bombeo que proveen de combustible al rack de carga o cargadero de camiones. Cada sistema de bombeo cuenta con dos (o más) bombas lo cual, sumado al hecho que cada sistema de bombeo y de cañerías son exclusivos para cada producto, lo convierte en un proceso robusto que garantiza la confiabilidad operativa”, explica el jefe de planta.

El producto y la distribución

Con los diferentes combustibles ya almacenados en sus 9 tanques con

Espacio de Publicidad



mezcla de los distintos ingredientes y las fórmulas que harán al producto final. En total, el promedio diario de despacho de combustible es de entre 1.600.000 a 1.700.000 litros.

Este mismo es el que será trasladado a numerosos puntos del país a través de camiones que van desde el frío del sur del país hasta el calor de la costa argentina. De Puerto Madryn hacia la zona de Neuquén y de Mar del Plata a Mendoza, pasando por Trenque Lauquen, más de 50 camiones cargan sus productos y los trasladan a las estaciones de servicio de AXION energy.

Más allá del abastecimiento a estaciones de servicio, el jefe de planta

Espacio de Publicidad

comenta que la planta comercial también se dedica a la venta B2B (de empresa a empresa) siendo muy variadas las industrias que adquieren sus combustibles. Entre ellas resaltan las operaciones en los yacimientos de PAE, propietaria de la marca AXION energy, empresas relacionadas con la industria pesquera y al agro, empresas de transporte, minería y compañías viales. A estas, se le suman los canales indirectos que distribuyen la marca de AXION energy.

El equipo de trabajo

La variedad de destinos, la amplitud de las distancias, climas y rubros donde se distribuye el combustible proveniente de la Terminal Galván, hacen que el trabajo del equipo sea más sofisticado y minucioso.

“Trabajando de manera colaborativa, se alcanzan las metas con facilidad y se logran mejores resultados” agrega el equipo de trabajo de Galván.

“También debemos destacar el trabajo integrado con las distintas áreas de la compañía y la implementación del Sistema de Gestión de Distribución, conocido como Sistema Integrado de la Operaciones de Distribución (SIOd), el cual garantiza la correcta operación y se verifica a través de auditorías e

Espacio de Publicidad



inspecciones, retroalimentándose de manera continua” agrega el jefe de planta.

Estas metas no serían posibles de lograr sin la aplicación de una seguridad constante y permanente que cuide el ambiente y a las personas que trabajan en la Terminal, operando en un ambiente seguro y previniendo incidentes.

“La Seguridad está presente en el día a día. La única manera que conocemos de hacer las cosas es haciéndolas de manera segura” cierra Sassola. ■

Espacio de Publicidad

YPF VUELVE A CRECER EN PRODUCCIÓN

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital

Y RETOMA LAS EXPORTACIONES DE PETRÓLEO DESPUÉS DE 18 AÑOS

Fuente: YPF

Durante el segundo trimestre de este año, el EBITDA ajustado alcanzó los 1.005 millones de dólares consolidando una ganancia neta de más de 85.000 millones de pesos en el trimestre y de casi 144.000 millones de pesos en los primeros 6 meses del año.

La compañía lleva invertidos más de 2.650 millones de dólares en los primeros seis meses del año, un incremento de más del 60% en dólares respecto al mismo período de 2022, y ratificó su plan de inversiones de unos 5.000 millones de dólares en 2023.

La producción total de hidrocarburos durante el segundo trimestre totalizó 513 mil barriles equivalentes por día. La producción de petróleo promedió los 241 mil barriles diarios, un crecimiento del 7% respecto al

Espacio de Publicidad

segundo trimestre de 2022 y del 1% respecto al trimestre anterior. La producción de gas, por su parte, se mantuvo estable respecto al trimestre anterior y ascendió a los 36,5 millones de metros cúbicos por día.

Adicionalmente, la compañía logró un hito clave de su plan estratégico de crecimiento. Después de 18 años, YPF volvió a exportar crudo neuquino de forma estructural a partir de la rehabilitación, en el mes de mayo, del oleoducto trasandino que conecta Neuquén con Chile.

La actividad no convencional continuó siendo el principal eje de crecimiento de la compañía. La producción total de shale llegó a un nuevo



xEspacio de Publicidad

récord y durante el segundo trimestre representó el 45% de la producción total de YPF. La producción de crudo no convencional mostró un crecimiento del 28%, mientras que la producción de gas no convencional aumentó un 10%, respecto a igual trimestre del año anterior en ambos casos. Este crecimiento se apalanca nuevamente en las mejoras operativas desarrolladas por la compañía en sus campos en Vaca Muerta. En el segundo trimestre, se mantuvieron altos estándares de eficiencia en los tiempos de perforación y fractura de los pozos, alcanzando durante julio la marca histórica más alta en ambos indicadores: un promedio de 295 metros por día en perforación y 238 etapas por set por mes en fractura.

Por el lado de los segmentos de industrialización y comercialización, las ventas domésticas de combustibles del segundo trimestre se mantuvieron estables en comparación al segundo trimestre de 2022, donde se compensaron mayores ventas de naftas y menores ventas de gasoil, impactadas principalmente por una menor actividad del agro. Los niveles de procesamiento en las refinerías se mantuvieron en máximos

Espacio de Publicidad

históricos, creciendo un 8% respecto al año anterior, con una tasa de utilización del 93%.

Por último, en materia financiera, el flujo de caja libre fue negativo en 284 millones de dólares producto de las necesidades financieras vinculadas con el cierre del acuerdo por el juicio internacional de Maxus, liberando a la compañía de una de las contingencias legales más relevantes de su historia. Si se excluyera el impacto de este acuerdo, el flujo de caja libre hubiera resultado neutro durante el trimestre. El nivel de deuda neta fue de 6.312 millones de dólares con un ratio de endeudamiento neto en 1,4 veces en relación con el EBITDA ajustado. ■



ADVERTENCIA DE ESTACIONES DE SERVICIO REFINOR

Esta nota es presentada por



Fuente: CECHA



Operadores que forman parte de la red de la compañía aseguran que no están en condiciones de sostener la actividad mínima de sus negocios, al tiempo que se mostraron desesperanzados por la falta de respuesta de todos los actores de un conflicto que lleva más de un año.

Estacioneros de las provincias de Salta, Catamarca, Santiago del Estero, Jujuy, Tucumán y La Rioja, que tienen acuerdo de comercialización con la petrolera Refinor, vienen alertando sobre la crítica situación que atraviesan en función de la aplicación de cupos de entrega y precios

no competitivos, que ponen en serio riesgo su continuidad y las fuentes de trabajo.

“Estamos al borde del quebranto ya que hemos perdido la mayoría de los clientes”, aseveró el presidente de la Cámara de Expendedores de Tucumán Daniel Gargiulo, al finalizar una reunión virtual que compartió con más de 60 operadores y representantes de la Confederación de Entidades de los Hidrocarburos (CECHA).

Detalló que el costo de la nafta súper hoy lleva al expendedor a vender el litro hasta 35 pesos más caro que el mismo producto de YPF, por lo tanto, los consumidores dejaron de asistir a las estaciones de dicha bandera para cargar combustible en las demás marcas. “Directamente no entran”, describió Gargiulo.

En este contexto, informó que la propuesta en la que coincidieron terminantemente todos los asistentes al encuentro, fue la de cerrar el turno noche, suspender empleados que quedaron ociosos por falta de clientela y llevar los costos a la mínima expresión.

El directivo admitió que “**no se trata de una medida de fuerza ni de una acción de protesta**”, aunque dejó en claro que “no tenemos más opciones reales para hacer frente a la dicotomía en la cual nos deja la petrolera”.

Por su parte, el secretario de Actas de CECHA, Pedro Llorvandi dijo a este medio tras la asamblea que “los precios de las estaciones Refinor no pueden competir de ninguna manera con las demás petroleras”. En el mismo sentido, adelantó que piensan hacer una denuncia formal por “incumplimiento de contrato”, ya que entienden que la empresa no respeta el punto en el cual se comprometía a abastecer a sus operadoras a un precio competitivo.

Llorvandi, quien también es presidente de la Cámara de Estaciones de Servicio de Santiago del Estero, recordó que todos estos planteamientos se los hicieron oportunamente a la Secretaria de Energía Flavia Royón, pero la ausencia de gestiones para solucionar la crisis, derivó inevitablemente en la toma de decisiones, “indeseadas pero necesarias para sostener la continuidad de los negocios”, subrayó. ■



NUEVA PROPUESTA FAENI

Esta nota es presentada por



Fuente: FAENI - FEDERACIÓN ARGENTINA DE EXPENDEDEROS DE NAFTA DEL INTERIOR
FAENI siempre atento a las necesidades de sus asociados, en este caso les acerca una nueva propuesta, que consiste en la cobertura total del costo de las Auditorías Anuales de Seguridad de Superficie.



En el marco del Programa de beneficios de Reconocimiento, que es un programa de fidelización de asociados, que reconoce el compromiso de ser parte de la Federación, cumpliendo con los aportes a la misma, se complace en informar de una nueva incorporación. El mismo consiste en la cobertura total del costo de las Auditorías Anuales de seguridad de superficie. Las empresas elegidas son Ingher,

Grupo Parino y Asigna. Aquellos Asociados que cuentan con abono mensual también pueden participar.

Es importante destacar que este beneficio estará vigente por un año calendario, de esta forma todos aquellos que cumplan con las condiciones del programa podrán acceder.

Este es un paso más que avanza FAENI, consistente con el esfuerzo constante de estar cerca de todos los asociados y acompañarlos en la gestión de sus estaciones y alivianar costos operativos críticos.

Con la convicción que van a lograr una gran participación en este programa, FAENI, invita a sumarse y comenzar a hacer uso de este beneficio muy importante que han incorporado. ■

Consultas: www.faeni.org.ar



BILLETES DE \$ 2000.-, CÓMO DETECTAR LOS FALSIFICADOS

Esta nota es presentada por



Como es sabido, el Banco Central puso en circulación el billete conmemorativo de \$2000.-, que pasó a ser el de mayor denominación entre la moneda de curso legal en el país.

El nuevo billete cuenta con estrictas medidas de seguridad y está realizado en un papel que presenta las mismas características físicas y químicas de la “actual familia”.

Fue diseñado en homenaje a la ciencia y a la Salud Pública en la Argentina con las imágenes del Dr. Ramón Carrillo y la Dra. Cecilia Grierson del Instituto Malbrán. Las diez medidas de seguridad para identificar el nuevo billete de \$2000.-

El nuevo billete de 2000 pesos incluye elementos de identificación es-

pecíficos para personas con ceguera, como el código con relieve perceptible al tacto que está ubicado en ambos bordes verticales.

Marca de agua: localizada, moldeada y multitonal. Se observa a trasluz y reproduce los retratos del Dr. Ramón Carrillo y la Dra. Cecilia Grierson.

Fibras de seguridad: invisibles con luminiscencia azul y amarilla bajo la luz ultravioleta que están distribuidas al azar en el papel.

Tinta de variabilidad óptica: imagen del símbolo asociado internacionalmente con la medicina, ubicado en el ángulo superior derecho del billete. Cambia de color del verde al azul al inclinar el billete y presenta un efecto dinámico tridimensional.

Motivo de complementación frente-dorso: el motivo parcial de la denominación 2000, ubicado en el ángulo inferior izquierdo, se complementa por transparencia con el del reverso.

Imagen latente: en el motivo ornamental situado en el ángulo inferior derecho pueden observarse las letras “RA” cuando se mira el billete con luz rasante.

En la infografía que difundió el Banco Central se detalla cada una de las características que permiten saber si se está en presencia de un billete auténtico.

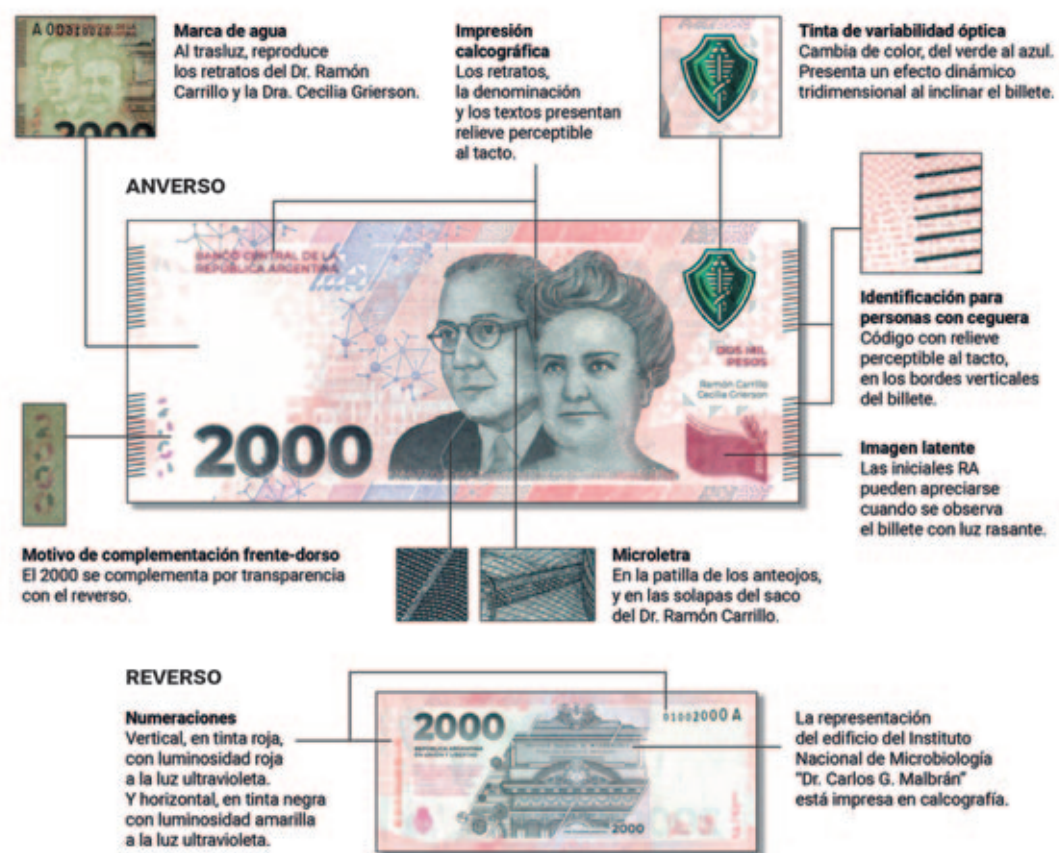
Impresión calcográfica: aplicada en los retratos del Dr. Carrillo y de la Dra. Grierson, textos, valores en números y código para personas con ceguera.

Microimpresiones: en la patilla de los anteojos y en las solapas del saco del Dr. Ramón Carrillo.

Fondos de seguridad con efecto iris.

Numeración vertical: sobre margen izquierdo en color rojo, con luminosidad roja a la luz ultravioleta.

Numeración horizontal: en el ángulo superior derecho en tinta negra, con dígitos de tamaño variable, con luminosidad amarilla a la luz ultravioleta.■



ESTACIONES DE SERVICIO FRONTERIZAS SATURADAS DE EXTRANJEROS

Esta nota es presentada por



Fuente: El Litoral



En medio de la escalada del dólar y la devaluación de la moneda local, las Estaciones de Servicio en las fronteras de Argentina están experimentando una notable afluencia de extranjeros en busca de combustible a precios más convenientes. Los conductores provenientes de países vecinos, como Brasil, Uruguay y Chile, aprovecharon la brecha cambiaria para llenar sus tanques a un costo más bajo.

Medidas de los estacioneros

La creciente demanda llevó a que se produjera una congestión en estas Estaciones de Servicio, lo que provocó que muchas de ellas estable-

cieran límites de compra por cliente. Los topes están entre \$5,000 o \$10,000. El objetivo es evitar que los consumidores extranjeros agoten rápidamente los suministros, asegurando así que los conductores locales también tengan acceso al combustible.

El presidente de la cámara de estacioneros de Misiones, Faruk Jalaf, expresó su preocupación por la situación. Según Jalaf, las petroleras están cuantificando el producto, lo que significa que a pesar de la mayor demanda y volúmenes vendidos, los estacioneros no están viendo un incremento correspondiente en sus ganancias.

Ante esta situación, algunos estacioneros propusieron la posibilidad de cobrar el combustible en dólares como una forma de protegerse de la volatilidad cambiaria y garantizar una rentabilidad más estable en medio de las fluctuaciones económicas.

Además de los límites de compra, algunas Estaciones de Servicio optaron por crear filas diferenciadas para conductores locales y extranjeros, con el objetivo de asegurar que los residentes locales tengan acceso continuo al suministro de combustible.

La falta de consulta y participación en las decisiones relacionadas con las políticas que afectan a su negocio generó frustración entre los estacioneros. Según Jalaf, no fueron incluidos en las conversaciones entre

las petroleras y las autoridades nacionales, lo que refleja la limitada influencia que tienen en la determinación de las medidas que impactan directamente en su sector.

La reciente subida del precio del combustible anunciada por algunas empresas petroleras, incluyendo Shell, AXION Energy y Puma, exacerbó la situación, dejando a muchos estacioneros incapaces de prever y administrar adecuadamente el suministro. Esta subida de precios tuvo un impacto adicional en aquellos que realizaron compras con tarjetas de crédito o débito, ya que estas transacciones conllevan un 15 o 16 por ciento de pérdida para las estaciones de servicio.

En respuesta a esta situación, los estacioneros instaron a las entidades bancarias a acortar los plazos de acreditación de manera urgente, buscando así aliviar las pérdidas financieras causadas por las transacciones con tarjeta. ■



EL GOBIERNO DE LA CIUDAD Y PUMA ENERGY

Fuente: Puma Energy

Esta nota es presentada por



SUMAN SUS ESFUERZOS PARA IMPULSAR LA BUENA GESTIÓN DEL ACEITE VEGETAL USADO

La Secretaría de Ambiente de la Ciudad de Buenos Aires, a través de la Agencia de Protección Ambiental del Gobierno de la Ciudad de Buenos Aires firmó un convenio con Puma Energy, con el objetivo de trabajar de manera conjunta para reducir el impacto que tiene la incorrecta disposición del Aceite Vegetal Usado (AVU).

El convenio permite que las estaciones de servicio PUMA Energy formen parte de la misma red de recolección de la Agencia de Protección Ambiental (APrA), y luego sea la Agencia la que lleve a cabo el proceso

de reciclado. Es a través del acuerdo que ambas entidades buscan fortalecer sus iniciativas de manera conjunta para generar un cambio mayor en materia de sustentabilidad.

En este marco, las estaciones que Puma Energy posee en la Ciudad estarán a disposición de los vecinos para recibir el aceite ya utilizado, lo que facilitará la recuperación del mismo por la presencia que posee en los diversos barrios y su horario extendido.

Para la firma del acuerdo estuvieron presentes, por parte de APrA, Renzo Morosi, presidente, Carolina Theler, Directora General de Política y Estrategia Ambiental y equipo técnico y legal. Por parte de Puma Energy, Marcelo Vivian, Gerente de Desarrollo de Nuevos Negocios y Natacha Lopez, Analista de Medio Ambiente.

Con respecto al acuerdo, Renzo Morosi, presidente de APrA, comentó: *“Desde hace varios años la Ciudad lleva adelante la recuperación y reciclaje del Aceite Vegetal Usado, por eso celebramos estas iniciativas con el sector privado, porque cuantos más seamos los que trabajamos en este tema, mejores serán los resultados.*

Por su parte, Marcelo Vivian, Gerente de Desarrollo de Nuevos Negocios de Puma Energy destacó que *“para nosotros el cuidado del ambiente es una prioridad, por eso nos comprometemos con esta iniciativa y*

ponemos a disposición nuestras estaciones de servicio para convertirnos en un punto de recepción que facilite a las familias la recuperación y reciclado del aceite.”

Los aceites vegetales, más conocidos como aceites de fritura, son un ingrediente muy común en las cocinas de nuestras casas. Luego de su uso, el AVU posee características distintas al producto original debido a las reacciones químicas que se producen durante el proceso de cocción. Si bien por ley, no son considerados un residuo especial, su manejo al momento del descarte requiere un tratamiento específico.

Los principales problemas asociados al incorrecto descarte de estos aceites son la obturación de cañerías y desagües que puede derivar en



daños en el hogar, la degradación biológica de cursos de agua (ya que ocasionan una disminución del oxígeno disponible en ellos), y su uso ilegal como insumos para la industria alimenticia (para margarinas, aceites-mezcla y derivados de menor calidad).

El litro de aceite puede contaminar hasta 1.000 litros de agua. Es por eso que, como alternativa para su tratamiento, el AVU se puede convertir en biodiesel, mediante un proceso industrial. El aceite recolectado será transformado en este biocombustible, que es un recurso energético renovable y genera menos emisiones de CO₂ que el gasoil mineral.

Los vecinos de la Ciudad van a poder depositar sus botellas de aceite frío en botellas plásticas, cerradas y limpias, a partir de agosto en las estaciones de servicio de Puma ubicadas en las siguientes direcciones:

Entre Ríos 1102 y Humberto 1° - Comuna 1

Av. Córdoba 2733/35 - Comuna 2

Av. Vélez Sarsfield 522 y Cortejarena - Comuna 4

Av. Rivadavia 10984 y Murguiondo - Comuna 10

Y a partir de septiembre, en:

Av. Eva Perón 3668 - Comuna 7

Av. Lacarra 1729 - Comuna 8

Av. Piedrabuena 4611 - Comuna 8

VANGUARDIA INDUSTRIAL 4.0

Fuente: INTI

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



EL INTI AVANZA HACIA LA CON NUEVOS CERTIFICADOS DE CALIBRACIÓN DIGITALES

A la hora de calibrar equipos, la nueva herramienta permite generar certificados digitales en un lenguaje comprensible tanto por humanos como por computadoras. Esta digitalización, que se aplicó por primera vez con la empresa HITEC, reduce tiempos y errores.

Sensores en pozos petroleros, Instrumentos industriales de todo tipo, Balanzas en supermercados, radares en las rutas, alcoholímetros. Todos estos elementos y muchos más necesitan ser calibrados de manera periódica para asegurar que sean precisos en sus tareas críticas. Hasta ahora los certificados de calibración se emitían en papel. A partir de

ahora, gracias a un desarrollo del Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI), que depende del Ministerio de Economía, serán digitales y legibles tanto por humanos como por máquinas, lo que aumenta su velocidad, alcance y su automatización.

“Hay inversiones para el desarrollo que en todo el mundo hace primero el Estado para impulsar luego al sector privado. Este nuevo trabajo del INTI en la frontera del conocimiento es un excelente ejemplo de esa sinergia”, dijo el Secretario de Industria y Desarrollo Productivo de la Nación, José Ignacio de Mendiguren.

“Este nuevo lanzamiento posiciona a nuestro país a la vanguardia internacional de un lenguaje que será el más común en los próximos años y que constituye un eslabón clave para la industria 4.0”, destacó la presidenta del INTI, Sandra Mayol. Hasta ahora en Argentina los certificados de calibración sólo se emitían en papel o en su archivo correspondiente, pero este año el INTI presentó su versión digital y la aplicó por primera vez con HITEC SRL, que hace más de 30 años brinda soluciones de medición, control de procesos y automatización para equipos industriales y procesos de manufactura. La empresa incorporará esta nueva certificación a sus propias calibraciones, y de esta manera podrá reducir tiempos y llevar su servicio de alta precisión a más clientes, como las industrias farmacéutica y petrolera.



En nuestro país el INTI es un actor clave para esta tarea porque, además de otorgar certificados de calibración, es el instituto que realiza y mantiene los patrones nacionales (como el kilogramo, el metro y el segundo) referenciados al Sistema Internacional de Unidades.

“Desarrollamos un software que genera estructuras de datos interpretables tanto por computadoras como por personas. Su utilización permite automatizar procesos, facilitar la interconexión y comunicación de sistemas, y brindar confianza y seguridad en entornos digitales”, subraya Diego Coppa, referente en transformación digital aplicada a la Metrología en el INTI. Como primera experiencia, los especialistas trabajaron con un acelerómetro -dispositivo que mide tanto la vibración como la aceleración del movimiento de una estructura- patrón del Laboratorio de Acústica y Vibraciones del INTI.

“El impacto del proyecto será muy significativo, porque nos permitirá incorporar certificados digitales en las calibraciones que realizamos, reduciendo tanto el costo como los tiempos y permitiendo que estos servicios de alta

precisión lleguen a cada vez más industrias. Por ejemplo, lo implementaremos en la calibración de sensores para su mantenimiento predictivo en pozos petroleros”, reflexiona Nicolás Díaz Diez Arizcuren, director de HITEC.

“Será el inicio de la cadena de trazabilidad de los sensores producidos desde la empresa HITEC, que trabaja en conjunto con el laboratorio del INTI en un proyecto público-privado ANR-FONTAR”, destacó Diego Calero Costa del INTI, que desarrolló el módulo y la interfaz para generar este tipo de informes.

Para el diseño de la nueva herramienta, los especialistas tomaron como referencia un “árbol de conceptos” propuesto por el instituto de Metrología de Alemania PTB. Esta experiencia ubica a Argentina a la vanguardia internacional porque a partir de una estructura similar a una Wikipedia colaborativa se desarrolló un modelo de datos que otros países podrán utilizar para emitir sus propios certificados de calibración digital. ■



EL SALARIO DE UN ARGENTINO = 412 LITROS DE NAFTA

Fuente: FEC - El Estacionero

Esta nota es presentada por



En Argentina, según los últimos datos del INDEC, el salario promedio es de 115.127 pesos brutos (95.555 pesos netos). Por lo tanto, el argentino promedio puede repostar 412 litros de nafta con su salario (ubicándose en el 15° puesto de los veintiún países incluidos en el ranking).

Así surge de un estudio de Picodi, que analizó el “índice de nafta” en la región teniendo en cuenta la relación entre el precio del combustible y el salario promedio. El año pasado, en el mismo período, era posible comprar 360 litros (52 litros menos) de combustible con el salario promedio.

Los analistas de Picodi analizaron la dinámica de los cambios de precio

de la nafta en Argentina y en todo el mundo durante la primera mitad del 2023, y calcularon cuántos litros de nafta puede repostar un argentino que cobra el salario promedio. La metodología para medir el índice de Nafta consiste es una clasificación anual de la relación entre el precio de la nafta y el salario promedio, basado en las últimas tasas de salario promedio publicadas en los sitios web oficiales de las autoridades competentes de cada país.

De este modo, establecieron que los precios de los combustibles en nuestra región se mantuvieron estables: *“Sólo en Argentina y Colombia, el precio de la nafta aumentó notablemente, un 29,6 y un 21,6 por ciento, respectivamente. Por otro lado, en Paraguay y Perú, la nafta en junio fue significativamente más barata que en enero, con una reducción del 10,2 y el 9,5 por ciento, respectivamente”*, aclararon.



Al respecto, reforzaron: “En Argentina, el precio promedio de la nafta en junio de 2023 fue de 231,88, 29,6 pesos por ciento más que en enero (178,94 pesos)”. En cuanto a los países donde los precios no cambiaron (Bolivia, Cuba, Ecuador y Nicaragua) indicaron que fue porque estos gobiernos “controlan los precios de los combustibles”.

En las Américas, la mayor cantidad de combustible por un salario promedio pueden repostar los conductores de Estados Unidos (4.172 litros), Canadá (2.170 litros) y Puerto Rico (1.696 litros). En el ranking mundial, el podio lo ocupan los países del Golfo Pérsico: Kuwait (7.222 litros), Qatar (6.839 litros) y Emiratos Árabes Unidos (4.611 litros). El país más pobre de la lista es Cuba, donde el salario promedio alcanza para comprar sólo 27 litros de nafta. ■



CAUTELA CON LOS ELÉCTRICOS

Fuente: Prensa Expotrade

Esta nota es presentada por:

Negocios
autopartes



Los primeros compradores de vehículos eléctricos impulsaron el aumento inicial en las ventas de estos artículos, pero la próxima ola de consumidores, más sensible a los precios, está demostrando ser más esquiva.

Los compradores convencionales no están dispuestos a pagar un precio enorme por vehículos convencionales a nafta, en parte porque todavía les preocupa cargar un automóvil eléctrico y creen que se desarrollarán mejoras tecnológicas.

Según afirmó Joann Muller para Axios, la transición a los vehículos eléctricos probablemente será más larga y accidentada de lo que predijeron muchos expertos, lo que explica por qué algunos fabricantes de automóviles están bajando apuestas, recortando precios y recalibrando sus estrategias.

Así, ninguna terminal automotriz está dando un giro radical hacia la electricidad y muchos reconocen que deben ser flexibles a medida que navegan por la transición hacia los vehículos eléctricos.

Muller sostuvo que el CEO de Ford Motor, James Farley, ha sido el



más sincero sobre lo que está sucediendo en el mercado y cómo afectará el negocio de la compañía. Durante la rendición de ganancias del segundo trimestre de la compañía del 27 de julio, se retractó de los objetivos de ventas anteriores para los modelos completamente eléctricos y dijo que la empresa cuadruplicará sus ofertas híbridas.

«Tenemos la flexibilidad para ofrecer a los clientes una selección de motores de combustión interna, híbridos y totalmente eléctricos en los próximos años», dijo. Ford está retrasando su objetivo de escalar la producción a 600.000 eléctricos anuales, desde finales de este año hasta 2024.

También se relativizó un objetivo anterior de producir dos millones de vehículos eléctricos cada año a nivel mundial para 2026. «Mantengamos la flexibilidad cuando alcancemos una capacidad global total de dos millones de EV porque estamos equilibrando el crecimiento, la rentabilidad y los rendimientos».

Su tono cauteloso se produjo incluso cuando Ford planea triplicar la producción de su camioneta eléctrica F-150 Lightning después de

reducir los precios y en esa línea, Farley sugirió que los vehículos a gas seguirán siendo una fuente de crecimiento durante algún tiempo.

Consideró que la demanda de vehículos a nafta e híbridos será «dura-dera, con una ventana de crecimiento» para las camionetas y SUV tradicionales, con lo que hizo eco del argumento que Toyota ha estado presentando durante años.

Otras automotrices

La automotriz japonesa, que fue pionera con el Prius híbrido enfrentó críticas por no implementar vehículos eléctricos lo suficientemente rápido. Pero Toyota ha favorecido durante mucho tiempo una combinación de opciones de tren motriz, especialmente cuando la infraestructura de carga es limitada.

«Toyota tenía razón», dijo Sam Abuelsamid, analista de investigación



principal de Guidehouse Insights. «Necesitamos tener muchos más híbridos en el corto plazo, lo que tendrá un impacto ambiental mucho mayor que la construcción de tantos vehículos eléctricos».

En tanto, Toyota está acelerando sus planes de electrificación con más vehículos que lanzará en 2025 y anunció que introducirá vehículos eléctricos con el doble de autonomía que los actuales para 2026, gracias al avance en la tecnología de baterías de estado sólido.

Mientras tanto, otras empresas también están reevaluando sus planes de vehículos eléctricos, por ejemplo GM dice que sigue comprometido con una línea completa de vehículos eléctricos, pero los problemas de fabricación han retrasado las entregas a los clientes. También desechó los planes para una versión base de su próxima camioneta Chevrolet Silverado EV.

Mazda está eliminando el MX-30 EV de venta lenta de su línea para concentrarse en los híbridos enchufables. Los fabricantes de automóviles alemanes se han comprometido audazmente con la electrificación, pero tanto Volkswagen como Mercedes han retrasado o recalibrado sus planes.■



**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartes*web*.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com