



www.talleractual.com

# ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



www.talleractual.com

Año 11 • N° 57 • 2023 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

## LA DESAFIANTE OPERACIÓN LOGÍSTICA EN VACA MUERTA



ARGENTINA CUENTA CON 5274 ESTACIONES DE SERVICIO.




YPF VUELVE A CRECER EN PRODUCCIÓN



Especialista en proteger motores y máquinas



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



# PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



## LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

### 65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE





# NUEVAS AUTORIDADES DE LA CÁMARA DE EXPENDEDORAS DE SAN JUAN

Fuente: CECHA – Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



Después de tres mandatos consecutivos bajo el liderazgo de Analía Salguero, la Cámara de Expendedores de Combustibles de San Juan (CECA) experimentó un cambio significativo con la elección de nuevas autoridades encabezadas por el joven empresario Miguel Caruso.

La renovación de la Comisión Directiva de la CECA San Juan tuvo lugar durante una asamblea en la que Miguel Caruso fue elegido por unanimidad como el nuevo presidente de la entidad, con un mandato de dos años por delante y la opción de renovación por dos años más.

Caruso, con tan solo 30 años de edad, asume este cargo con un fuerte respaldo de otros jóvenes expendedores que comparten su visión y provienen de Estaciones de Servicio familiares con una larga trayectoria en el sector. Esta elección representa un claro ejemplo de trasvase generacional y un compromiso renovado con las demandas actuales del negocio.

El nuevo presidente destacó el apoyo brindado por la comisión directiva saliente y el aliento que le dio Analía Salguero, a la nueva generación de líderes de CECA. Además, Caruso enfatizó la importancia de impulsar la modernización y adaptación a los desafíos tecnológicos y de capacitación que requiere el momento actual.

El flamante titular de CECA también señaló que su administración tiene como objetivo abordar cuestiones críticas relacionadas con la seguridad, la higiene y la burocracia que afectan a las Estaciones de





Servicio en la provincia de San Juan. En este sentido, anunció que la primera acción que piensa encarar es la elaboración de una “*Check List*” que contendrá una sucesión de puntos clave a considerar para cumplir con las inspecciones y auditorías municipales y provinciales. Esta iniciativa tiene como objetivo simplificar y reducir la carga de trámites innecesarios, tanto en términos económicos como de recursos humanos.

Caruso explicó: *“En nuestra provincia, nos enfrentamos a un exceso de superposiciones de operativos y controles, así como de tasas y documentos que generan un desorden administrativo en la gestión diaria de las Estaciones de Servicio”*. Para abordar este problema, la entidad buscará reu-



niones y acuerdos con las autoridades de medio ambiente y habilitaciones de los municipios para unificar los criterios y controles, simplificando así el proceso para los expendedores y reduciendo los costos de los asociados.

Asimismo subrayó la contribución de las Estaciones de Servicio como generadores de empleo genuino, registrado y de calidad, como también su responsabilidad con el cumplimiento de todas las normativas legales. Caruso finalmente hizo un llamado a las autoridades para agilizar y hacer más eficiente el proceso de impacto ambiental en el negocio de los combustibles, reconociendo la importancia de la sostenibilidad ambiental en la industria, pero brindándoles a las PyMES un marco sencillo y claro de cómo encarar las obligaciones en este sentido.



# EL CONGELAMIENTO IMPOSITIVO PARA LOS COMBUSTIBLES PERJUDICA

Fuente: FAENI - FEDERACIÓN ARGENTINA DE EXPENDEDEROS DE NAFTA DEL INTERIOR

Esta nota es presentada por



El escenario es complejo, los estacioneros ven mermar sus ganancias hasta límites impensados. Frenar las actualizaciones impositivas no es solo postergar estos incrementos que algún día deberán darse, sino también perjudicar al sector con decisiones que les exceden. El margen de ganancia de las estaciones de servicios es un porcentaje fijo sobre el precio final de las naftas y este se compone por precio neto más impuestos.

El congelamiento de los impuestos a los combustibles lleva 9 trimestres. Desde el tercer trimestre del 2021 se frena sistemáticamente su

actualización, lo que conlleva una menor rentabilidad y posiciona a los empresarios del rubro en un lugar de quiebre. En los últimos meses se han constatado cierres de estaciones de servicio por la imposibilidad de hacerle frente a todos los problemas del rubro.

El atraso en la actualización impositiva es del 26% dado que las empresas tienen un porcentaje contractual firmado con las petroleras sobre el precio final de venta. Con un precio pisado y costos que aumentan a un ritmo vertiginoso, el cálculo es que los combustibles se incrementaron la mitad de la inflación y la realidad es que no se pueden afrontar los costos mensuales que cada vez son más elevados.

## ¿Cuánto cuesta hoy el litro de combustible?

Las estaciones de servicio de frontera ven pasar por sus surtidores largas filas de extranjeros. Les es conveniente ya que, en nuestro país, el litro de súper que costaba entre 95 centavos de dólar y U\$S 1.20, pasó a tener un valor de 37 centavos de dólar. Sin embargo, para los argentinos hay una particularidad, es según el billete que consigan que generalmente no es al valor dólar oficial, sino el dólar blue, señala el presidente de FAENI.





### ¿Cuánto debería valer?

Por la postergación de los aumentos impositivos, el porcentaje que debería actualizarse en materia impositiva es del 26% sobre el precio final, pero además se le debe sumar un 26% más por el atraso en el valor del producto. En definitiva, el aumento necesario para actualizar el valor de los combustibles implicaría un aumento del 50 al 55%, lo que es inviable. Alberto Boz explica la situación y señala que, “*si el gobierno no quiere cobrar más ese impuesto, podría enviar una ley para obtener esta modificación, pero en el contexto actual es impensado*”.

### Entonces, ¿qué alternativas hay para superar esta crisis?

FAENI entiende la presente situación como un combo que se da entre una inflación constante que supera los dos dígitos y la falta de actualización impositiva, entre otros muchos problemas, pero entiende que aumentar no es una solución posible. A lo que se aspira es a que el gobierno negocie con las petroleras para que los estacioneros puedan obtener un mejor margen de rentabilidad, señala Boz. Si para importar combustible se hacen concesiones, de existir voluntad política, se podrían negociar beneficios para mejorar la situación de los estacioneros y evitar el cierre de más surtidores. Se destaca que, si se pudieron acordar beneficios impositivos para las petroleras y se creó “el barril







criollo”, también se puede negociar un mejor margen que de respiro al sector.

El desabastecimiento ocurrido en octubre dejó en evidencia la necesidad de generar acuerdos. Si bien para el gobierno se trató de una especulación de las petroleras, FAENI venía advirtiendo que podía darse una situación similar a la ocurrida.

La falta de actualización impositiva es sólo uno de los muchos factores en juego. Lo más urgente es revertir la rentabilidad pulverizada que compromete la posibilidad de tener abiertas las puertas.

Los estacioneros no somos formadores de precio, siempre estamos en desventaja, “nos ponen en jaque”, sentenció Boz.

**EVOCA**  
GROUP

Presenta para su marca

**Saeco**

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

[www.saecoprofesional.com](http://www.saecoprofesional.com)

## Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

## Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

**Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional**

**NUESTRA VISIÓN:** Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Seguroloa 1837 - CABA

[info@evocagroup.com.ar](mailto:info@evocagroup.com.ar)

Tel.: 54 11 4639-4300



# PUMP CONTROL: LAS ESTACIONES DE SERVICIOS MÁS EFICIENTES

Esta nota es presentada por



## Gracias a Internet of things

Head Office, El desarrollo tecnológico argentino que permite digitalizar los negocios, optimizar recursos y mejorar la rentabilidad de las empresas.

Estamos constantemente rodeados de tecnología inteligente adaptada a las necesidades del día a día de las personas. Internet de las cosas, o

# DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



## Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

### Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

### Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

## Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



[www.pump-control.com](http://www.pump-control.com) - [ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com)

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



IoT (Internet of things, por sus siglas en inglés), es un concepto que hace referencia a la interconexión digital de diferentes elementos con Internet. Este concepto implica muchas oportunidades para la vida cotidiana, los procesos industriales, la educación, la seguridad y el transporte, entre otras cosas.

Las aplicaciones para dispositivos conectados son vastas, y las necesidades también. En el área de la producción, transporte y comercialización de petróleo y gas, la necesidad de interconexión e información se volvió indispensable para la toma de decisiones comerciales y para optimizar las operaciones de las empresas.

A un click de su negocio

El monitoreo de equipos, transacciones y stock de tanques a través de la web se ha vuelto casi indispensable en cualquier empresa del sector. La tecnología aplicada a la producción, transporte y comercialización de combustible líquido y gas viene avanzando a pasos agigantados, mientras los desarrolladores no se han quedado atrás con la incorporación de software para facilitar la tarea.

Pump Control tiene una trayectoria de más de 30 años en el diseño e implementación de sistemas controladores para surtidores, monitoreo

de tanques y equipamiento para estaciones de servicio.

Con el fin de garantizar el mejor servicio a sus clientes y mantenerse a la vanguardia de la tecnología, desarrolló, hace más de 10 años, el [www.Fleet-online.com](http://www.Fleet-online.com).

En sus comienzos, esta web fue diseñada para controlar las identidades de los vehículos y choferes que cargaban combustible.

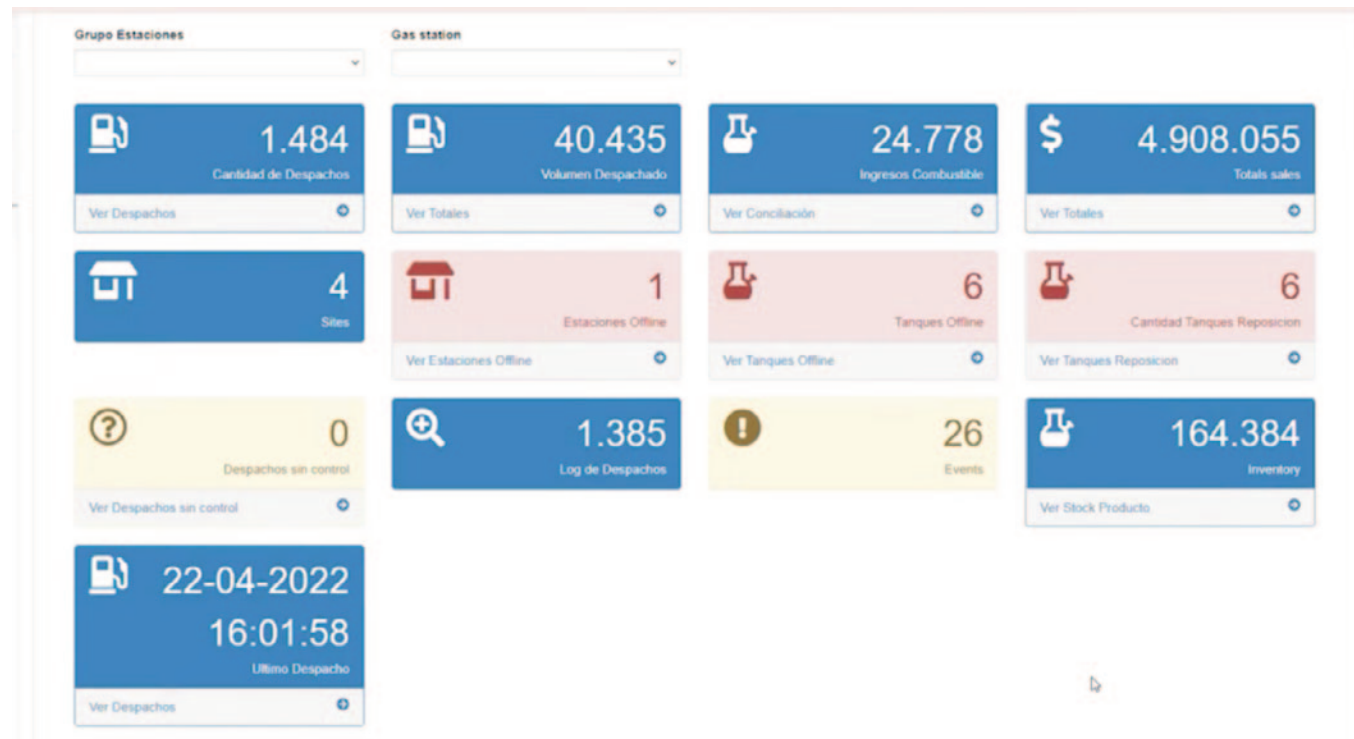
Con la instalación de tags, tarjetas o llaveros personales, los despachos quedaban autorizados automáticamente mediante la validación de las identidades. Este avance permitió, por un lado, un control más preciso sobre los consumos de flotas de vehículos y, por el otro, que los despachos quedarán registrados en una base de datos sin intervención humana.

Con el pasar de los años [fleet-online.com](http://fleet-online.com) pasó a llamarse Head Office





## Espacio de Publicidad



-indicando su carácter de sistema centralizador-, y se fueron agregando herramientas para control y obtención de acceso a la información, como control de stock, reposición de combustible en tanques, gestión de turnos y precios, entre otros.

Los resultados para los clientes fueron fructíferos ya que permitió monitorear el rendimiento del negocio, obtener estadísticas y reportes, y tomar decisiones de negocios con los últimos datos de transacciones actualizados.

Los beneficios obtenidos pueden verse en la reducción de costos, la capacidad de acelerar los procesos y aprovechar en mayor medida los recursos tecnológicos.

## Espacio de Publicidad

Además, la incorporación de IoT en las empresas optimizan el almacenamiento y reducen costos y problemas de espacio, ya que la capacidad de almacén es enorme y permite conectar varios gestores a la vez. Aunque Head Office de Pump Control tiene una clientela afianzada gracias a los beneficios que brinda, continúa en expansión con nuevos servicios para dar a los clientes la mejor experiencia adaptada a sus necesidades.

No dejen de ver este video que cuenta cómo controlar el stock de combustible desde head Office.





Espacio de Publicidad

# LÍNEAS DE PRODUCTOS ROLITO

Esta nota es presentada por



**Rolito** es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad.

Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales

y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



# ROLITO

El hielo de los Argentinos



## HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

## AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



## Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Más de 30 años  
juntos a vos!!





Espacio de Publicidad

**Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.**



### Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

### Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



### Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.



### Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

## USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



### Nuevo productos



**Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.**



### Agua Destilada Anticorrosiva 5 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.





Espacio de Publicidad

# SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.





Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

**Más información: [www.surtigom.com.ar](http://www.surtigom.com.ar)**



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS  
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E  
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS  
PICOS DE DESPACHO  
EQUIPOS DE LUBRICACION  
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA  
DESCARGA DE CAMIONES  
MEDIDORES DE AIRE  
TANQUES  
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT  
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE  
PRODUCTOS PARA GNC  
SURTIDORES  
FILTROS PARA COMBUSTIBLES  
ACCESORIOS PARA  
INSTALACION DE TANQUES  
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS  
PROTECTORES PARA PICOS  
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519  
[www.surtigom.com.ar](http://www.surtigom.com.ar) / [surtigom@surtigom.com.ar](mailto:surtigom@surtigom.com.ar)



Espacio de Publicidad

**TOP AUTO**

Esta nota es presentada por

**LOGISTICA**

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la





Espacio de Publicidad

marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

**PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO**  
**TopAuto**  
 EL ACCESORIO QUE BUSCABAS  
 TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

CENTRO Y SUR DEL PAÍS  
**ENVIO SIN CARGO**

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL  
 LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS  
 RIMCO TRICO BOSCH TASCA CERCRIN Campaña

MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES  
 TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

Espacio de Publicidad

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: [info@accesoriostopauto.com](mailto:info@accesoriostopauto.com)

o visite nuestra web: [www.accesoriostopauto.com](http://www.accesoriostopauto.com)

Whatsapp: +5492235304926





Espacio de Publicidad

## NOVEDADES

# LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



**BOTANMOL<sup>®</sup> S.A.**  
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste  
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706  
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : [www.botanmol.com](http://www.botanmol.com)





Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

**Para más información [botanmol@botanmol.com](mailto:botanmol@botanmol.com) /// [www.botanmol.com](http://www.botanmol.com)**



## EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

[estrategiaautomotriz.com](http://estrategiaautomotriz.com)

✉ [social@estrategiaautomotriz.com](mailto:social@estrategiaautomotriz.com)

☎ +54 9 11 2456-3493



**ESTRATEGIA**  
AUTOMOTRIZ





# NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y seis años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnía, para especializarnos en la innovación

como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 13 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas





Espacio de Publicidad



lumínicas de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

- EMBUTIDOS
- EXTERIORES
- APLICADOS
- COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

**Para más información: [www.iba.com.ar](http://www.iba.com.ar)**

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

**iba**

iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste  
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - [www.iba.com.ar](http://www.iba.com.ar)



Espacio de Publicidad

# NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



**M**antenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

**NIERI SURTIDORES**

**Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores**  
**Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)**

**TOKHEIM** **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214  
 www.nisurt.com.ar



Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorias operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores. ■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: [info@nisurt.com.ar](mailto:info@nisurt.com.ar)

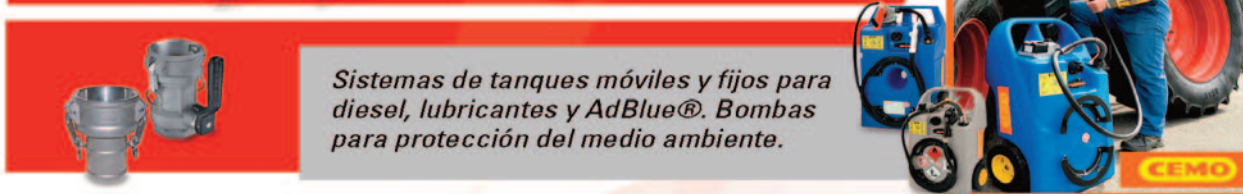


Espacio de Publicidad

# KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

## ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

<b>BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION</b>	<b>MEDIDOR PARA PUNTA DE SURTIDOR</b>	<b>PRO25 PARA BOMBAS INDUSTRIALES</b>	<b>MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE</b>	
<b>BOMBAS 220 VOLTIOS UREA</b>	<b>BOMBAS SUZZARABLU AC</b>	<b>NOZZLE METERS K500</b>	<b>NOZZLE METERS K40</b>	<b>DISPENSER ST WITH METER + FILTER</b>
<b>BOMBA INTELIGENTE</b>	<b>MEDIDORES DE FLUJO</b>	<b>BOMBAS DE 12 / 24 V CC</b>	<b>BOMBAS DE 115 / 230 V CA</b>	<b>BOMBA CORRIENTE DIRECTA</b>
		<b>PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS</b>		

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.  
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003  
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

[WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR](http://WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR)

Espacio de Publicidad

**KEFREN**, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

**Los rubros que abarcamos son los siguientes:**

- Accesorios para Camiones Cisternas.
- Accesorios para GNC.
- Accesorios para Estaciones de Servicio.
- Accesorios para Tanques

- Acoples
- Baterías
- Bombas
- Consolas de control de fuga.
- Federal Procces
- Filtros
- Indicadores de nivel
- Lubricación
- Materiales Antiexplosivos
- Medidores
- Protección Catódica
- Swivel and Breakaways
- Válvulas
- Visores

<p><b>FILL-RITE</b> BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS DE TRANSFERENCIA DE COMBUSTIBLES, PRODUCTOS PARA ADBLUE, BOMBAS PARA LA ANTARCTIDA</p> <p><a href="http://WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR">WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR</a></p>	<p><b>SOTERA</b> BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS VERSÁTILES Y RESISTENTES DE TRANSFERENCIA DE QUÍMICOS</p> <p><a href="http://WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR">WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR</a></p>
------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

### ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)

<b>CALZAS PARA CAMIONES</b> 	<b>CALCOS PARA CAMIONES</b> CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES 	<b>CONOS DE SEGURIDAD</b> 	<b>CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS</b> CADENA y COLUMNAS PLÁSTICAS 
<b>INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD</b> 	<b>LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS</b> 	<b>BALDES CONTRA INCENDIOS</b> BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS SISTEMA INNOVADOR 	<b>SEMAFOROS PARA GARAJES</b> PRECAUCION ENTRADA Y SALIDA DE VEHICULOS 
<b>EMBUDOS DE DESCARGA</b> 	<b>MANTAS APAGA LLAMAS</b> MANTA APAGA LLAMAS 	<b>ABSORBENTES CALCETINES</b> 	<b>ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES</b> 

**Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329** [kefren@netizen.com.ar](mailto:kefren@netizen.com.ar)  
[info@kefrenonline.com.ar](mailto:info@kefrenonline.com.ar) • [kefrenargentina@speedy.com.ar](mailto:kefrenargentina@speedy.com.ar) • [cpassacqua@hotmail.com](mailto:cpassacqua@hotmail.com)



Espacio de Publicidad

# EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN

Esta nota es presentada por

**POTIGIAN**  
 EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN


Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684  
 info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Espacio de Publicidad

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los pri-

## POTIGIAN

LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 🕒 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 🕒 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 🕒 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

**Brindamos**

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.



Entrega en 24 Hs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

Gracias por la confianza que nos dan día a día



📱 @Potigian | 📷 @Potigianok | 🌐 www.potigian.com.ar




## Espacio de Publicidad



## Espacio de Publicidad

meros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■

**POTIGIAN**  
Estaciones  
de Servicio

Somos operador homologado en todas las cadenas de estaciones de servicio del país. Ofrecemos entrega en todo el país con flota propia y expresos líderes. Consultá formas de pago y reparto. ¡Solicitá un ejecutivo de cuenta dedicado!



Espacio de Publicidad

# GRUPO OLC COMBUSTIBLES

## VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

**Grupo OLC Combustibles**  
 VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS


**N**uestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort. Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de

Espacio de Publicidad

primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.



## Grupo OLC Combustibles

### VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO  
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS  
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS  
DIRECTO DE PETROLERA  
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS  
72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES  
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016  
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Espacio de Publicidad



Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

Espacio de Publicidad

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información. ■





Espacio de Publicidad

## INSTITUCIONAL LOSI: HECTOR V. LOSI Y CIA. S.R.L. ESPECIALISTAS EN MONTAJES DE ESTACIONES DE SERVICIO



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, reparación, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional

Espacio de Publicidad

respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician





Espacio de Publicidad

una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

### **Obras y Montajes**

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

### **Equipos de bombeo y filtrado**

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.



Espacio de Publicidad

### **Service de Mantenimiento de Surtidores**

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

### **Ingenieria y Mecanizados**

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■





Espacio de Publicidad

# #PROMOMOTORIZADOS: GULF SORTEA 90 MOTOS

Autor: Moto Actual // Fuente: Gulf



La marca de combustibles y lubricantes Gulf lanza la #PromoMotorizados, un sorteo que permitirá ganar una de las más de 90 motocicletas Scooter Zanella de edición limitada Gulf.

Todos los clientes que carguen combustible en las estaciones Gulf adheridas a la promoción hasta el 14 de diciembre podrán participar del concurso.

El sorteo se realizará el 15 de diciembre. Para acceder, los clientes de la Red, deberán cargar un mínimo de \$700 en nafta premium, súper o

Espacio de Publicidad

gasoil premium, en alguna de las Estaciones de Servicio adheridas y guardar el ticket. Seguimos trabajando junto a nuestros operadores para asegurar la mejor experiencia a nuestros clientes y acercar propuestas superadoras, en esta oportunidad la posibilidad de ganar una scooter de diseño exclusivo y que transmite el estilo de vida que tiene la marca Gulf”, aseguró el gerente de Ventas de Delta Patagonia, Licenciataria de Gulf en Argentina, Federico Garzino.





Espacio de Publicidad

# RED DE DISTRIBUCIÓN AGRO DE AXION ENERGY

Fuente: AXION energy

Esta nota es presentada por



**S**i el campo no puede ir hacia las estaciones de servicio de AXION energy, AXION energy va hacia al campo. El combustible es un elemento fundamental para el sector agropecuario y no puede librarse al azar. Su utilización es vital no solo para movilizarse, sino también para el uso múltiple de sus maquinarias.

La cercanía, la seguridad y la calidad son puntos que deben tenerse en cuenta para garantizar la preparación, la llegada y el uso de los combustibles adecuados. Por eso, desde hace un tiempo, AXION energy creó un sistema propicio para eso.

Se trata de la Red de distribución de AXION AGRO, un canal de ventas

Espacio de Publicidad

orientado a satisfacer las necesidades de combustibles y lubricantes de la más alta calidad. Todo esto, mediante el servicio de reparto capilar a clientes finales del sector Agropecuario y otros que posean instalaciones de almacenamiento propio, según las necesidades específicas de cada segmento.

## Las bases de la red

Este sistema se despliega en diferentes zonas del país. Hoy posee un total de 65 Distribuidores AXION Agro que buscan acercar y facilitar el servicio en distintos puntos. Tiene una estructura específica que está conformada por múltiples elementos.

Los AXION Agro están conformados por tanques aéreos de almacenamiento de 100.000 litros cada uno (son los que seguramente ves al costado de la ruta, cuando viajás). Estos se encargan de almacenar QUANTIUM Diesel X10 o Diesel X10, los dos combustibles claves para el campo. Además también existen las unidades de reparto capilar, es decir, los camiones cisterna que llevan el combustible al cliente final. Además de la distribución de combustibles, a través de los AXION Agro, se lleva a cabo la comercialización de Lubricantes Castrol.



Espacio de Publicidad



## El paso a paso de la distribución

Esta red está compuesta por un método que permite tener todo en funcionamiento. Un proceso metódico y pensado para que el sector agropecuario reciba en forma segura y eficiente su combustible.

Ricardo Aldao, especialista de AXION energy detalla, en entrevista con En Movimiento, los pasos de cómo se traslada el combustible:

El combustible que se utilizará para el campo es elaborado en la refinería de AXION energy ubicada en Campana, la más moderna de Sudamérica, en donde toda la oferta de gasoil que se obtiene es de ultra bajo contenido de azufre.

El mismo se envía a las cuatro terminales de carga de camiones en el

Espacio de Publicidad

país, ubicadas en: Campana (Buenos Aires), Puerto Galván (Bahía Blanca), Caleta Paula (Santa Cruz) y San Lorenzo (Santa Fe).

Desde allí se envía el gasoil a los 65 distribuidores AXION Agro mediante camiones cisterna que tienen capacidad de trasladar hasta 45.000 litros y se descargan en los tanques del Agro.

El camión de reparto o unidad de reparto capilar (capacidad entre 8.000 a 37.000 litros), carga el diésel desde los tanques y lo lleva hasta las instalaciones de almacenamiento de sus clientes finales, donde se descarga mediante surtidor que posee el camión.

Así es como la Movilidad es una clave fundamental para AXION energy





que se enfoca en crear las condiciones ideales y, sobre todo, seguras. Por eso, para el traslado garantizado, cumple con el Plan de Movilidad Segura.

## ¿Y el almacenamiento?

El traslado no es lo único que importa. El almacenamiento también es un trabajo muy importante que requiere de ciertos cuidados. Sobre el tema, el experto señala que el buen almacenamiento del combustible es *“vital para que no ingrese ni agua ni partículas que favorecen la formación de algas o bacterias que generan sedimentos, emulsionando el combustible y acelerando su oxidación”*.

Para contrarrestar estas consecuencias, el especialista de AXION energy comparte algunas recomendaciones que todo productor/a agropecuario/a puede (y debe) seguir:

- Establecer cuál es el punto más bajo del tanque y realizar purgas periódicas (cada 30 días).
- Extracción de muestra periódica de fondo de tanque para evaluar apariencia (cada 30 días).

- Control previo y posterior a la descarga del camión (dejar 20 minutos en reposo antes de despachar).
- Revisión de filtro de surtidor/tanque de forma frecuente.
- Equipos de abastecimiento menores como acoplados son los más expuestos al ingreso de partículas y agua considerados “críticos”, se recomienda la instalación de filtros en bomba / surtidor de carga como así también realizar una limpieza y purga frecuente.

De esta manera, el campo se asegura un combustible que no solo es de calidad, sino que tiene garantizada su seguridad y almacenamiento.





# DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:

**VERISYM**



## Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

**Kit VERISYM**  
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina  
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001  
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar  
www.verisym.com.ar

**KEFREN** ADIÓS AL.... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853  
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com  
www.kefrenargentina.com.ar



# INSMETAN. MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



**INSMETAN S.R.L.**  
Lopez y Planes 5457 V. Bonich  
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- \* Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- \* Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- \* Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- \* Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- \* Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- \* Inst. de todo tipo de cañería.

**SERVICIOS**

**INSMETAN**  
WWW.INSMETAN.COM.AR  
Ventas de repuestos

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de



Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■



**automechanika**  
BUENOS AIRES

10 – 13.4.2024  
La Rural Predio Ferial

**Sumate a la  
exposición líder en  
servicios para la  
industria automotriz  
de Sudamérica**

[www.automechanika.com.ar](http://www.automechanika.com.ar)  
[automechanika@argentina.messefrankfurt.com](mailto:automechanika@argentina.messefrankfurt.com)

¡Seguinos  
en las redes!

#AutomechanikaBA



messe frankfurt

Evento exclusivo para profesionales y empresarios del sector. Para acreditarse debe presentar su DNI.



# RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



**A**nte la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.







Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (\*\*\*), como la ED-R200. La ED-R250 (\*\*\*\*), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a [ventas@industriasedigma.com.ar](mailto:ventas@industriasedigma.com.ar) llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: [www.industriasedigma.com.ar](http://www.industriasedigma.com.ar)

## REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691  
+54 (011) 15-5701-6296 | [info@industriasedigma.com.ar](mailto:info@industriasedigma.com.ar)



# NO SMOKE PLATINUM DE BARDAHL

Aditivo para motores de 4 tiempos con alto consumo de aceite



Aditivo para motores de 4 tiempos  
con alto consumo de aceite



Disminuye notablemente las emisiones  
de humo en motores que queman aceite



Productos y servicios que mejoran el rendimiento  
y la vida útil de los vehículos.

Disminuye notablemente las emisiones de humo en motores que queman aceite.

## ¿Por qué usarlo?

Porque aumenta la viscosidad del aceite generando una película de mayor espesor mejorando el sellado entre aros y camisas, impidiendo que el aceite llegue a la cámara de combustión y se queme.

## Beneficios

- Gran reducción del consumo de aceite.
- Aumenta el índice de viscosidad del aceite hasta un 40%.
- No modifica el SAE del aceite.
- Reduce la emisión de humo por el escape.
- Suaviza los ruidos del motor.
- Restaura la compresión perdida.
- Aumenta la presión de aceite.
- Prolonga la vida útil del aceite.
- Ayuda a preservar el medio ambiente.

Para conocer más de nuestros productos ingresá a:  
[TIENDA.BARDAHL.COM.AR](http://TIENDA.BARDAHL.COM.AR)  
Más información: [www.bardahl.com.ar](http://www.bardahl.com.ar)



## Modo de uso

Con el motor caliente agregue a un cárter de 4 litros el contenido del envase. Si lleva más cantidad de aceite agréguelo al 10%. Compatible con todo tipo de aceites lubricantes.

### Descripción del producto

Aditivo especial para motores con alto consumo de aceite. Nueva fórmula con Stop Leak (anti fugas) que reacondiciona los sellos y retenes disminuyendo las pérdidas de lubricante. Evita las emisiones de humo en automóviles que queman aceite. El humo excesivo indica que el aceite está pasando por las guías de válvulas y los aros a la cámara de combustión. La nueva fórmula de alta viscosidad de BARD AHL NO SMOKE posibilita un mejor sellado de los espacios existentes entre las válvulas y guías o entre aros y el cilindro. BARD AHL NO SMOKE mejora la compresión, protege los cojinetes desgastados y silencia los botadores ruidosos. Resumen de ventajas: -Notable reducción del consumo de aceite.-Evita el empastado de las bujías.- Disminuye las pérdidas de aceite.- Evita el empastado de las bujías.- Reduce el humo del escape.- Suaviza los ruidos del motor.

### Análisis típico

ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Aspecto	Visual	Ámbar
Color	Visual	Cristalino
Densidad a 20°C en g/ml	ASTM D1298	0.880
Viscosidad a 100 °C en cSt	ASTM D445	1000
Punto de inflamación COC en °C	ASTM D92	240

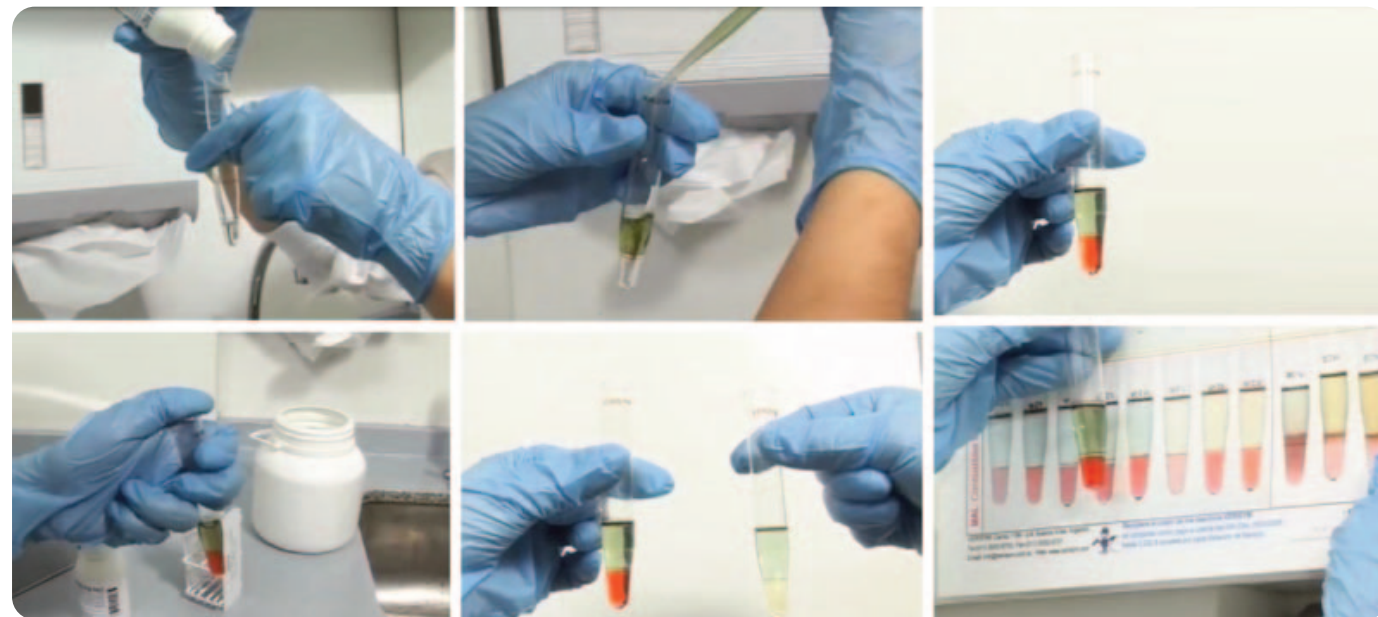
\*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especialmente desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios

### Importante

ANTE CUALQUIER DUDA CONSULTAR INMEDIATAMENTE AL CENTRO NACIONAL DE INTOXICACIONES 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Ficha de Seguridad (FDS) a nuestro departamento comercial.

# VERISYM: CONTROL DE PROCEDENCIA DE LOS COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:

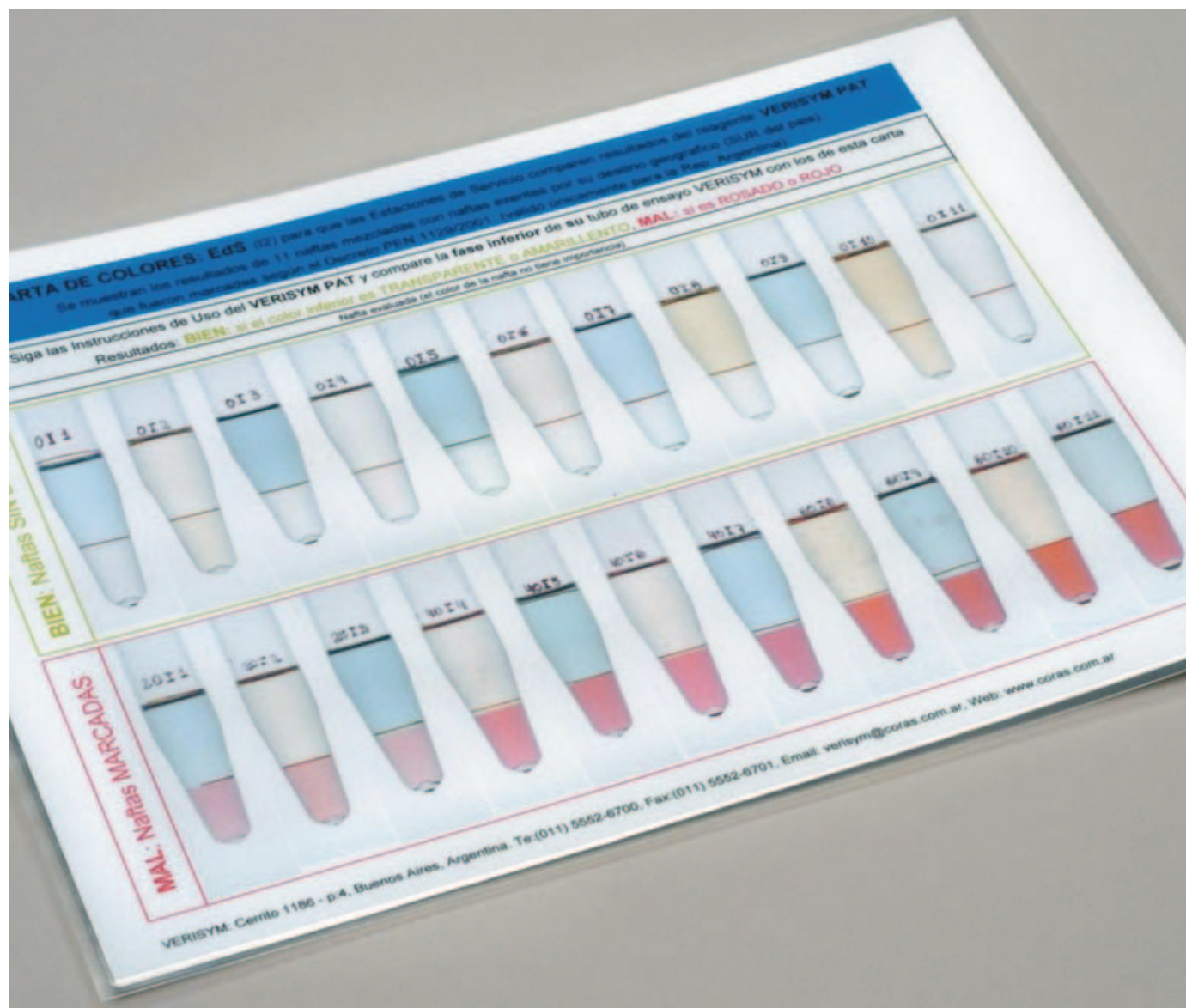


En base a la Resolución General 5428/2023, el titular de la Administración Federal de Ingresos Públicos (AFIP), Carlos Daniel Castagneto, homologó los marcadores químicos y reagentes que deberán utilizar los expendedores de combustibles con el fin de detectar la procedencia de los combustibles.

Hablamos del marcador VERISYM FAAF, reagente VERISYM PAT, comercializado por la empresa Coras Argentina.

Esta obligación, incluye a todos los expendedores que dispongan entre su oferta de productos, naftas y gasoil, de acuerdo a lo establecido por la Ley Nacional 23.966.





La homologación, así como la autorización que se otorga a la empresa proveedora para comercializar los productos, tendrá validez hasta el 30 de septiembre de 2024 inclusive.

Cumplido el plazo, se extenderá automáticamente hasta la entrada en vigencia de una resolución general que otorgue otra autorización.

Se recuerda que el costo de los reactivos se puede computar como

pago a cuenta del IVA hasta \$ 3.000 por año, por establecimiento que deba realizar el ensayo para detección de combustibles exentos por uso o por destino geográfico, reglamentado según el Decreto PEN 1633/2006.

## PROCEDIMIENTO PARA LA DETECCIÓN DE TRAZADOR

La forma para detectar la presencia de “trazador” ante las recepciones de los combustibles líquidos indicados en el Artículo 8° de la Resolución General N° 3.388, sin perjuicio de lo previsto taxativamente en las especificaciones detalladas en las instrucciones de uso que provee la empresa autorizada y adoptando las medidas de seguridad e higiene recomendadas para el manipuleo de los productos, resumidamente consta en:

- Efectuar el ensayo colocando el reagente y la muestra del combustible a examinar en un tubo de vidrio el cual deberá ser agitado a efectos de lograr la reacción química.
- Observar y comparar los resultados obtenidos del procedimiento antes indicado con la cartilla provista por la empresa autorizada.



# EL INTI FUE EL ANFITRIÓN XIV CONGRESO REGIONAL DE AAENDE

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



Bajo el lema “Espiondo el futuro: las herramientas que cambiarán los ensayos en los próximos años”, se llevó a cabo en las instalaciones del Parque Tecnológico Miguelete del Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) el XIV Congreso Regional de Ensayos No Destructivos y Estructurales (CORENDE 2023) que congregó a instituciones académicas, empresas prestadoras de servicios, inspectores de ensayos, asociaciones del Mercosur, proveedores de equipamiento y al medio industrial.

Organizado por el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) y la Asociación Argentina de Ensayos No Destructivos

y Estructurales (AAENDE), el XIV Congreso Regional de Ensayos No Destructivos y Estructurales posibilitó la puesta en común de los principales avances y el intercambio de conocimientos e ideas en el campo de los ENDE. Asimismo, generó un espacio propicio para la coordinación y concreción de proyectos conjuntos entre entidades públicas y privadas, como también la armonización de la normativa en el ámbito del Mercosur.

Los Ensayos No Destructivos y Estructurales (ENDE) son metodologías de evaluación de materiales, equipos y/o componentes que permiten

detectar fallas, discontinuidades o anomalías sin alterar de forma permanente su funcionalidad, sus propiedades físicas, químicas, mecánicas o dimensionales; similares a los ensayos que se realizan en medicina -radiografías, ultrasonidos- pero aplicados al ámbito industrial. Tienen





por finalidad garantizar la seguridad de las personas mediante la prevención de accidentes, y brindar confiabilidad respecto de productos, proyectos e instalaciones industriales; utilizando procedimientos asociados con los valores de la sustentabilidad y la concientización ambiental.

La apertura del Congreso estuvo a cargo del vicepresidente del INTI, Jorge Schneebeli; el presidente de AAENDE, Alejandro García; y el gerente ejecutivo de la Asociación Brasileña de Ensayos No Destructivos (ABENDI), Antonio Luis Aulicino. Dando inicio al encuentro Jorge

Schneebeli destacó la presencia de las empresas, instituciones y asociaciones de la región y la importancia como país de fortalecer estos vínculos en el campo de los ENDE. *“Desde su creación, el INTI cuenta con un sector de ensayos no destructivos por lo que para nuestra institución es muy importante participar en esta organización e intercambiar experiencias e ideas con los distintos actores sobre los principales desafíos que enfrenta el campo, como son la incorporación de nuevas tecnologías, el avance de la industria 4.0 y los nuevos métodos de ensayo que se aplican en el ámbito industrial. Se trata del principal Congreso de Ensayos No Destructivos que se celebra en la Argentina y hoy permite poner en contacto a profesionales de gran trayectoria con los jóvenes que se acercan por primera vez a la actividad y encuentran en ellos una valiosa fuente de inspiración para su futuro laboral”.*

Durante las tres jornadas se compartieron las investigaciones experimentales que se están trabajando en la actualidad, se brindaron talleres sobre distintos tipos de ensayos y metodologías empleadas por parte de organismos y empresas que realizan END, se analizó la nueva norma ISO 9712 que especifica los requisitos para la calificación y certificación del personal que realiza ensayos no destructivos a partir del empleo de diferentes métodos; y se debatieron los principales desafíos que enfrenta



el sector, como la incorporación de la industria 4.0 a los ensayos. En las exposiciones se abordaron algunos de los ensayos realizados durante la construcción del Gasoducto Néstor Kirchner, como la aplicación de los ultrasonidos automáticos (Phased Array y ToFD) a la inspección de ductos, destacando el valor estratégico de la obra para Argentina, que posibilitará sustituir importaciones, ahorrar más divisas, promover la producción nacional de gas e impulsar el empleo. Asimismo, se expusieron entre otros estudios el diseño, por parte del INTI, de un ensayo utilizando el método de ultrasonido para la verificación de la soldadura de cierre del tanque reflector del Reactor mul-



tipropósito Argentino (RA-10) desarrollado íntegramente en el país por la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA) e Investigaciones Aplicadas Sociedad del Estado (INVAP); una tecnología de vanguardia con un impacto estratégico en las áreas de salud, ciencia e industria, que posibilitará consolidar el suministro de radioisótopos de uso médico, industrial y agropecuario para el mercado local e internacional, afianzar la producción nacional de combustibles nucleares y fortalecer las capacidades de investigación y desarrollo del país y ofrecer técnicas neutrónicas avanzadas para biociencia, biotecnología, diseño de

## ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas en línea: [ventas@kefren.com](mailto:ventas@kefren.com). Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimientos. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

### PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PROZ PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.  
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112  
[kefrenargentinasrl@speedy.com.ar](mailto:kefrenargentinasrl@speedy.com.ar) • [kefren@netizen.com.ar](mailto:kefren@netizen.com.ar)  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)





fármacos y ciencia y tecnología de los materiales, entre otros campos.

Para culminar el encuentro, el responsable del Departamento de Ensayos No Destructivos del INTI, Pablo González Táboas, presentó el Observatorio de END de Argentina, un ámbito creado en conjunto con organizaciones de referencia en el campo de los END en el país que permitirá diagnosticar el estado del sector y las demandas de la industria con el objetivo de encarar los retos que plantea el futuro de manera mancomunada.

El Congreso contó con el patrocinio de la Agencia Nacional de Promoción de la Investigación, el Desarrollo tecnológico y la Innovación

(Agencia I +D +i); la Comisión Nacional de Energía Atómica (CNEA); Investigaciones Aplicadas Sociedad del Estado (INVAP); el Servicio Geológico Minero Argentino (SEGEMAR); la Universidad Tecnológica Nacional (UTN); la Comisión Nacional de Actividades Espaciales (CONAE), la Asociación Brasileña de Ensayos No Destructivos (ABENDI), el Instituto Argentino de Normalización y Certificación (IRAM); la Fundación Balseiro; el Centro Argentino de Ensayos No Destructivos de Materiales (CAEND), TENARIS, Nucleoeléctrica Argentina S.A.; Screening Eagle Technologies y SCI Control & Inspección, entre otros.





# EL PRECIO DEL GNC

Esta nota es presentada por

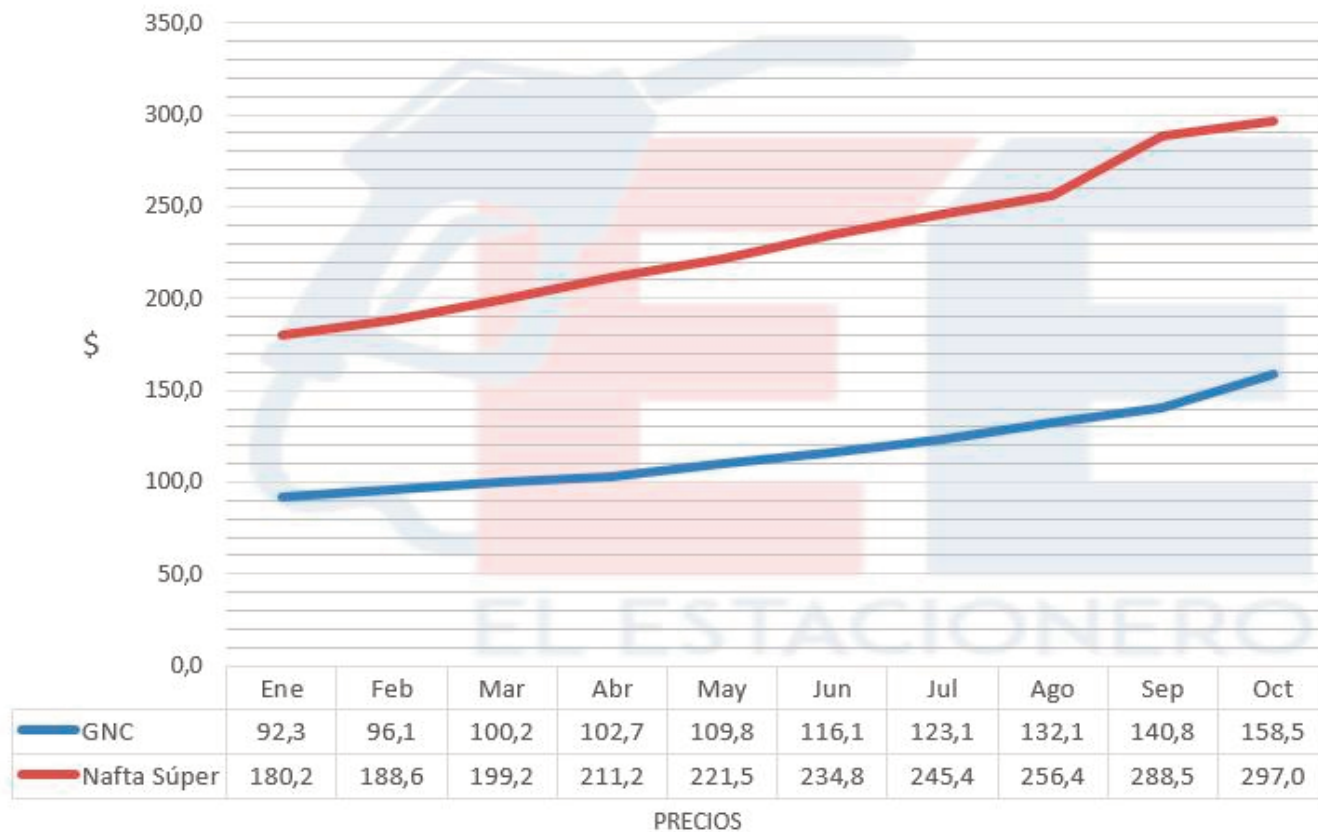


## Equivalía en octubre a la mitad del de la nafta súper

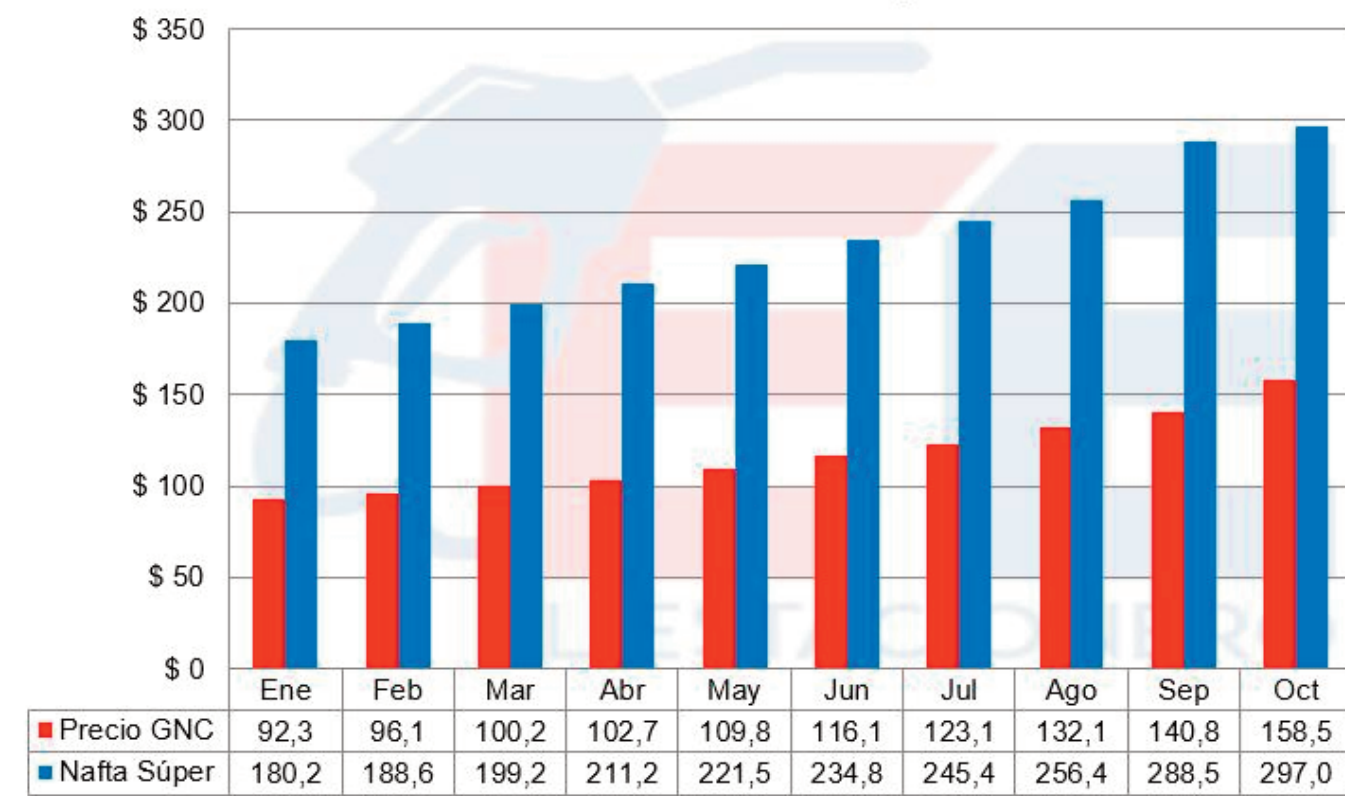
Esto es tomando el promedio país y con resultados bastante disímiles, por la gran dispersión de precios, generada entre otras causas por las diferencia impositivas de varias provincias.

Durante un tiempo bastante prolongado, la actividad empresarial relacionada con el GNC, ha estado deprimida; en especial la dedicada a la producción e instalación de equipos para vehículos que se convier-

Precio GNC y Nafta Súper - Pcia de Córdoba - 2023

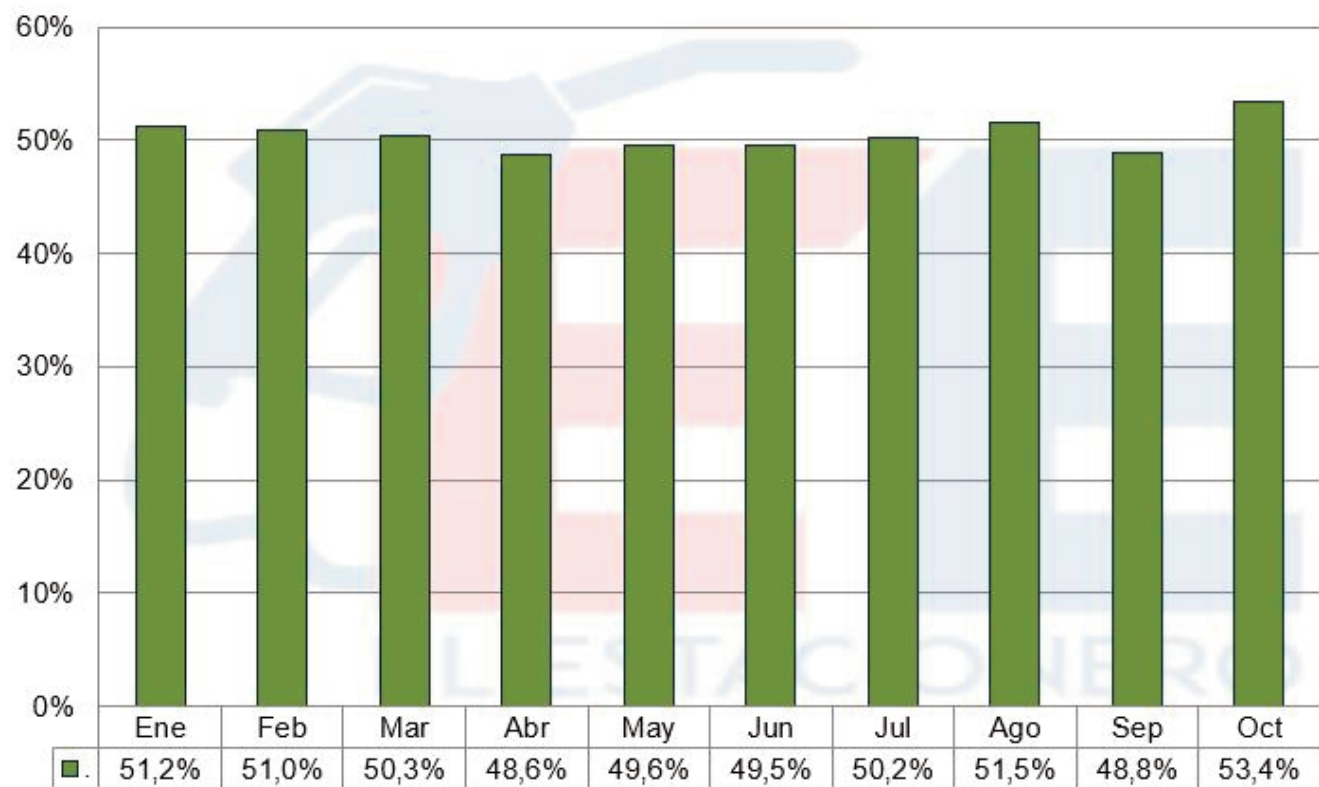


Precio GNC vs. Nafta Súper

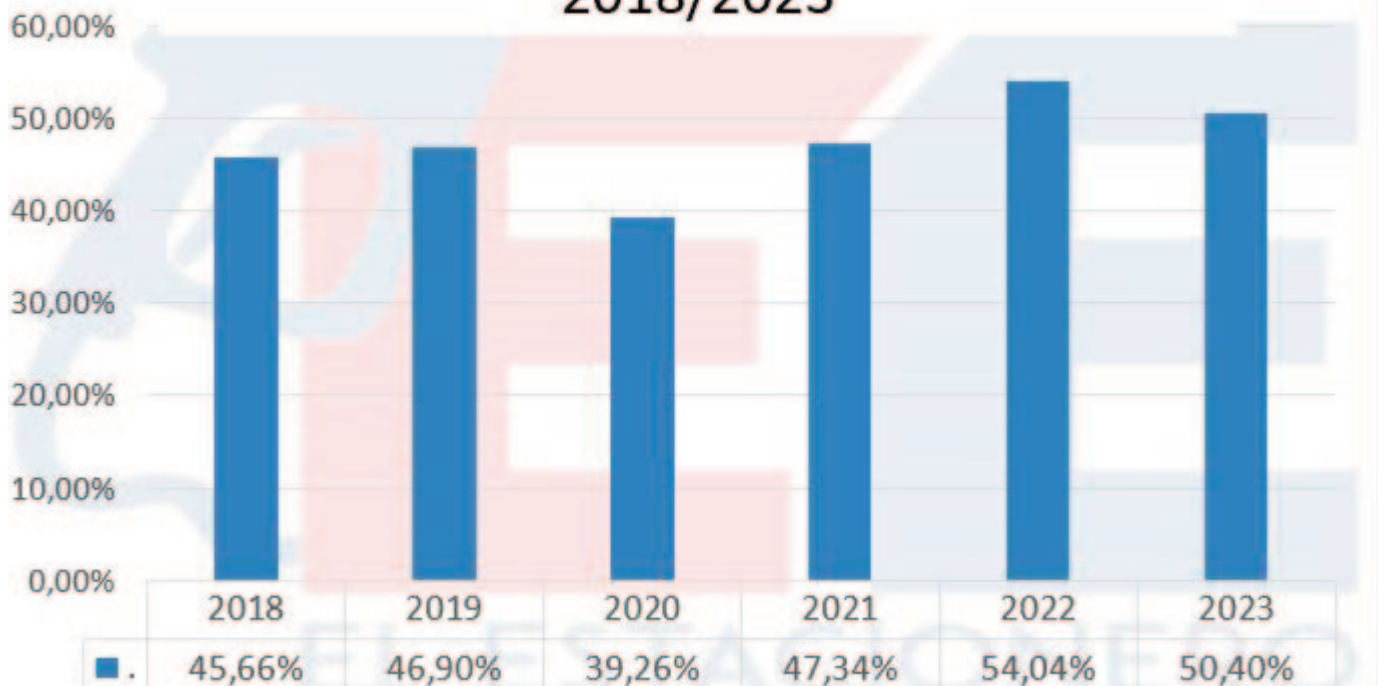




Precio GNC respecto al precio Nafta Súper - 2023



Precio GNC respecto al precio Nafta Súper 2018/2023



ten a este combustible. El motivo, es un efecto secundario del atraso en los precios de las naftas, que ha mantenido la diferencia entre los

valores del GNC y los de las naftas en niveles más bajos que los históricos. Si bien se da una fuerte dispersión en los precios en distintas localidades del país, hemos utilizado para analizar el tema los promedios a nivel país. En primer lugar, hemos tomado los precios promedio, mes a mes en los 10 primeros meses del año en curso. Si bien el poder calórico del gas natural comprimido es algo mayor que el de la nafta grado 2 (súper), hemos tomado los valores sin ajustar: litros vs metros cúbicos.

Precio del GNC y de la nafta súper

**¿A qué porcentaje sobre el valor de la nafta súper equivale el precio del GNC?**

En lo que va del año, en promedio el valor del GNC equivale a la mitad que el precio de la nafta súper, nivel que se ubica por debajo de la diferencia histórica.

Si tomamos la serie de los promedios de los últimos seis años (2018/2023), la diferencia GNC-Nafta Súper, estuvo en promedio en los 10 primeros meses del año en curso, en un 50,4%. Ocupa el segundo lugar entre las diferencias más pequeñas, habiendo sido la mayor la del año 2020 (39,26%). El sistema del GNC necesita un margen con respecto a la nafta, mayor. Esto ocurrirá seguramente cuando los precios de las naftas recuperen aunque sea parcialmente el retraso que acumulan.



# ARGENTINA CUENTA CON 5274 ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Fuente: CECHA – Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



## ¿Cuántas Estaciones de Servicio hay en el país y cómo se reparten geográficamente?

Argentina cuenta con 5274 Estaciones de Servicio. Así lo confirma un estudio efectuado por la Confederación de Entidades del Comercio de los Hidrocarburos (CECHA) en base a información provista por la Secretaría de Energía y las propias compañías petroleras al mes de agosto. De esta cifra, 1606 pertenecen a la red YPF; 843 a Shell; 566 a AXION energy; 336 a Puma; 77 a Refinor; 152 a DAPSA; Gulf, 88, Voy con Energía, 21; Oil 1, mientras que las Blancas suman 1584.



De acuerdo al relevamiento, la provincia de Buenos Aires se ubica al tope de las expendedoras instaladas, con 1848, seguida por Córdoba con 656 y Santa Fe, 582. En la otra punta, Tierra del Fuego con 14 es-





tablecimientos es la de menor cantidad de bocas, seguida por Formosa con 39 y Catamarca con 40.

En todas las compañías, inclusive aquellas sin marcas, predominan las Estaciones de Servicio que ofrecen combustibles líquidos, totalizando las duales aproximadamente el 50 por ciento de la red, a excepción de Refinor, donde las mixtas son mayoría.



Como dato relevante, vale destacar que un tercio de las bocas sin bandera del país cuenta con oferta de Gas Natural Comprimido exclusivamente. Asimismo YPF es la única empresa que dispone de Módulos de Abastecimiento Social (MAS) registrados en la Secretaría de Energía como tales.

El país con mayor cantidad de Estaciones de Servicio en el continente es Estados Unidos con 120000, seguido por Brasil con más de 40000 y México con 13000.

Argentina por su parte, es el país con mayor índice de vehículos cada 1000 habitantes con 318 unidades seguida muy de cerca por México con 308. Uruguay aparece tercero en la región con 277 vehículos cada 1,000 habitantes, Chile cuarto con 248 y Costa Rica completa el top 5 con 222.





# ENERGÍA SOLAR EN ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: FEC Federación de Entidades de Combustibles

Esta nota es presentada por



## FEC FOMENTARÁ SU INSTALACIÓN EN ESTACIONES DE SERVICIO

La Federación de Entidades de Combustibles firmará un convenio con ENERGIU, la reconocida empresa argentina especializada en energías renovables, para fortalecer los lazos y permitirles a los asociados acceder a un novedoso crédito accesible destinado a las estaciones de servicio con el objetivo de promover la instalación de energía solar.

Esta iniciativa busca brindar a los propietarios de las expendedoras de

combustibles una oportunidad de financiamiento a tasas convenientes, fomentando la inversión en proyectos de renovación energética que les permitirá obtener ahorros de hasta un impresionante 70% en su consumo eléctrico.

Las estaciones de servicio se presentan como uno de los establecimientos más idóneos para implementar paneles y equipos de energía fotovoltaica debido a su infraestructura altamente adaptable. Gracias a sus amplios techos y extensas superficies expuestas al aire libre, se crea un entorno propicio para la instalación de sistemas solares de bajo costo, sin necesidad de realizar complicadas modificaciones edilicias.







En este contexto, el Ingeniero Fernando Lombardo, gerente general de ENERGIU, destacó la idoneidad del perfil de consumo de una estación de servicio, donde la mayor actividad y consumo de electricidad se lleva a cabo durante el día, coincidiendo con los momentos de mayor captación solar por parte de los equipos. La compañía ha estado implementando proyectos específicos en diferentes regiones del país, brindando apoyo al sector mediante la provisión de equipamiento, tecnología y un completo servicio técnico y asesoramiento integral. Particularmente, el Ingeniero Lombardo hizo hincapié en las características del crédito ofrecido, que brinda a los dueños de las estaciones de servicio la oportunidad de acceder a una financiación de al menos

U\$D 20,000 oficiales para llevar a cabo la instalación. Los beneficios de esta iniciativa son notables, ya que se estima una reducción del consumo eléctrico entre el 60% y el 70% en promedio.

«Se trata de un préstamo con una tasa de interés anual del 49%, a pagar en 48 cómodas cuotas. Además, se ofrece una bonificación del capital durante los primeros 12 meses, lo que implica que en ese período solo se pagarán los intereses», explicó el entrevistado.

Con este crédito asequible, ENERGIU brinda a los estacioneros una excelente oportunidad de aprovechar las ventajas de la energía solar, permitiendo un importante ahorro económico y una contribución positiva al medio ambiente. La compañía continúa reafirmando su compromiso con el impulso de soluciones sostenibles y sigue siendo un referente en la promoción de energías limpias en el país.





# YPF VUELVE A CRECER EN PRODUCCIÓN

Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



**D**urante el tercer trimestre de 2023, el EBITDA ajustado de YPF presentó una reducción del 8% respecto del trimestre anterior, pero se mantuvo en un nivel saludable, alcanzando los 926 millones de dólares.

La compañía lleva invertidos más de 4.200 millones de dólares en los primeros nueve meses del año, un incremento de más del 50% en dólares respecto al mismo período de 2022, y reafirmó la intención de completar su plan de inversiones para todo el año que estima va a superar los 5.000 millones de dólares.

La producción total de hidrocarburos durante el tercer trimestre totalizó 520 mil barriles equivalentes por día. La producción de petróleo

promedió los 237 mil barriles diarios, un crecimiento del 5% respecto al tercer trimestre de 2022. La producción de gas se incrementó un 3% respecto al trimestre anterior y ascendió a 37,5 millones de metros cúbicos por día.

Adicionalmente, en este período la compañía continuó incrementado sus exportaciones de petróleo neuquino a Chile a través del oleoducto Trasandino, el cual inició sus operaciones en el trimestre anterior.

La actividad no convencional continuó siendo el principal eje de crecimiento de YPF. La producción total de shale durante el tercer trimestre representó más del 45% de la producción total de la compañía.

La producción de crudo no convencional mostró un crecimiento del 20% mientras que la de gas no convencional aumentó un 6%, en relación con igual trimestre del año anterior. Este crecimiento se apalanca nuevamente en las mejoras operativas desarrolladas por la compañía en el desarrollo de sus campos en Vaca Muerta, donde se alcanzaron nuevos récords de eficiencia en los tiempos de perforación y fractura de pozos, con un promedio de 297 metros por día en perforación y 217 etapas por set por mes en fractura.

Por el lado de los segmentos de industrialización y comercialización, los volúmenes vendidos de combustibles en el mercado local en el tercer





trimestre alcanzaron un nuevo máximo histórico, creciendo un 3% en comparación al trimestre anterior. Por su parte, los niveles de procesamiento en las refinerías a lo largo de los primeros 9 meses del año se incrementaron un 5% respecto al año anterior. En el tercer trimestre, se ejecutaron paradas de mantenimiento programadas en las refinerías Luján de Cuyo y La Plata, resultando en una tasa de utilización del 84% que llevó a abastecer la demanda récord de combustibles a través de un significativo consumo de inventarios y mayores importaciones en comparación con el trimestre anterior. El paro parcial de la refinería La Plata constituye la etapa final de un proyecto de inversión plurianual que va a incrementar la capacidad de refinación de YPF en un 5%.

Por último, en materia financiera, el resultado neto arrojó una pérdida cercana a los 65.000 millones de pesos como consecuencia de los menores resultados operativos y una provisión por desvalorización de activos de gas dado un contexto previsto de mayor competencia en dicho segmento para los próximos años, que refuerza la estrategia de priorizar oportunidades de petróleo respecto de las de gas natural en el corto y mediano plazo, manteniendo la estrategia de desarrollar GNL en el largo plazo. El flujo de caja libre fue negativo en casi 380 millones de dólares como consecuencia del flujo de inversiones que, según lo planificado, no logró ser compensado totalmente con el flujo de las actividades operativas, alcanzando un nivel de deuda neta de 6.675 millones de dólares y un ratio de endeudamiento neto de 1,7 veces en relación con el EBITDA ajustado.





# LA DESAFIANTE OPERACIÓN LOGÍSTICA EN VACA MUERTA

## Y QUÉ SOLUCIONES HAY PARA ENFRENTARLA

Fuente: Agencia Vox

Esta nota es presentada por



Vaca Muerta, una vasta formación geológica que alberga una riqueza impresionante de shale oil y shale gas, se encuentra en el epicentro de una revolución en la industria de hidrocarburos no convencionales. Con una extensión de 30 mil km<sup>2</sup>, la formación se convirtió en uno de los yacimientos con mayor potencial de desarrollo en el mundo. Situada en las provincias argentinas de Neuquén, Río Negro, La Pampa y Mendoza, la zona atrajo la atención de la comunidad internacional y se posiciona como un recurso crucial para el futuro energético de la Argentina.

Según datos de la EIA (Energy Information Administration), Vaca Muerta es el segundo mayor recurso no convencional de gas en el mundo, solo superado por China.

Sin embargo, a pesar de este impresionante potencial, la explotación del yacimiento presenta desafíos logísticos de magnitud, inéditos.

Algunos son propios de la formación geológica y van más allá de una coyuntura en la que la Argentina enfrenta dificultades para la renovación de su flota de transporte debido a restricciones macroeconómicas. **“El uso del fracking es uno de ellos”**, apunta Tomás Bisceglia, Gerente Comercial Regional de Avancargo, la plataforma logística 3.0 que une a dadores de carga con transportistas.

Bisceglia explica que la explotación de Vaca Muerta a través del fracking difiere considerablemente de la extracción tradicional de petróleo. *“En el pasado, Argentina era conocida como un país petrolero donde la dinámica, aún con todas sus complejidades, podría resumirse en que se trataba de perforar un pozo en la tierra para extraer crudo. Por la técnica de extracción que se usa en esta formación se necesitan, en cambio, miles de perforaciones y pozos horizontales para lograr la misma cantidad de hidrocarburos”*, describe. *“El petróleo de esquisto, o petrificado, como vulgarmente se le llama, se encuentra a tres mil metros bajo tierra. Tenés que inyectar agua con arena*





*para mantener la fractura abierta y permitir que el petróleo se drene. La diferencia clave radica, además, en que es necesario repetir este proceso cientos o miles de veces para obtener la misma cantidad que se extraía con una sola perforación tradicional”, suma Bisceglia y profundiza: “Esas miles de perforaciones son miles de locaciones, donde la necesidad de sincronización logística de equipamientos es bestial”.*

Se trata, en cada caso, de llevar arena, agua, químicos, tubos, máquinas de todo tipo, por lo que *“es necesario tener también camiones dispuestos a mover todo eso”,* agrega. *“Hay que tener en cuenta que Vaca Muerta es un desierto donde cada pozo implica limpiar una especie de cancha de fútbol de una hectárea, es decir limpiar el suelo, acomodarlo, perforarlo, realmente es una locura logística”,* detalla.

La ubicación de los yacimientos en Vaca Muerta también plantea desafíos logísticos únicos. A diferencia de los yacimientos tradicionales, los de esta zona se desplazan geográficamente con rapidez, lo que hace que la infraestructura necesaria deba moverse en consecuencia. Este constante cambio de ubicación exige una logística ágil y flexible, donde los camiones juegan un papel crucial.

La Cámara Patagónica de Empresas de Autotransporte de Cargas (Ca-peac) estima que para la explotación de cada pozo en Vaca Muerta se requieren aproximadamente 250 camiones solo para transportar el agua, la arena y los productos químicos utilizados en el fracking. Y, según los datos de la Secretaría de Energía, la producción para este 2023 alcanzaría los 431 pozos de petróleo. Esta demanda, sumado a las dificultades en renovar equipos, lleva a un envejecimiento acelerado de la flota de camiones y reduce la cantidad de unidades disponibles en el mercado.

### **Optimizar, es la tarea**

Frente a estos desafíos, surge la importancia de optimizar la logística



en Vaca Muerta. “El ecosistema logístico no tiene la capacidad de ampliar nominalmente la oferta de unidades; en nuestro caso es obvio que no fabricamos camiones pero sí podemos contribuir a optimizar la disponibilidad realmente existente en base, primero, a una tarea si se quiere de discovery: dónde están las unidades, dónde está la carga, quién la pide y cuándo”, advierte Tomás Bisceglia.

*“En el país existe una asimetría de información enorme. No hay flota, pero tengo veinte cisternas paradas, por ejemplo, en Tartagal, en la otra punta del país, porque justo este mes no salió tal o cual carga”, grafica.*

En base a su dominio sobre la vacancia en tiempo real y soluciones



tecnológicas que permiten matchear a quienes necesitan transportar con quienes tienen camiones para hacerlo, plataformas como Avancargo aparecen como un partner ideal que descubre dónde está la flota y la disponibiliza.

Y pueden hacerlo, incluso, con un resultado democratizador: las empresas más pequeñas, sobre todo las más alejadas del epicentro de la demanda, a menudo no tienen la escala para interactuar directamente con los principales actores de la industria. Necesitan un intermediario que se encargue de todos los aspectos que son una barrera para operar, desde la gestión documental hasta la trazabilidad de procesos.

*“Desde Avancargo aportamos una doble tarea: descubrir la flota y organizarla, normalizándola además para que pueda operar con los grandes jugadores”, confirma Diego Bertezolo, CEO de Avancargo.*

El sector de Oil & Gas es, en general, una actividad con estándares muy altos en materia de fiscalización: alta de choferes, alta de unidades, validación de seguros, y mínimo exigido en antigüedad del vehículo, no son trámites sencillos. Esto produce una sub utilización de la amplia





oferta de pymes transportistas, muchas veces familiares y analógicas, a las que les cuesta todavía lidiar con los requisitos de auditoría de los grandes dadores de carga.

Por ejemplo, Avancargo armó una flota de 40 a 50 camiones en solo unos meses a una de las principales operadoras de petróleo del país.

*“El gran desafío no fue armarla, el desafío fue sostenerla, que estos transportistas se quedaran, porque es insoportable el proceso administrativo por el que pasan para poder cargar 30 días, para darlos de alta; son papeles de todo tipo y color que te los renuevan cada 15 días, cada 30 días”, describe Bertezolo.*

## Crecimiento sin parar

La actividad productiva en la formación de Vaca Muerta alcanzó en septiembre un nuevo récord con 1.398 etapas de fractura, el mejor desempeño desde agosto de 2022 cuando se realizaron 1.379 etapas. Así se desprende del informe realizado por Luciano Fucello, Country Manager en NCS Multistage, citado por la agencia Télam.

De acuerdo al informe, en septiembre se realizaron 1.398 etapas de fractura que fueron desarrolladas por ocho empresas, en las que YPF explicó el 47% del total la actividad, seguida por Vista, con 14%; PAE, 13%; TOTAL, 7%; Chevron, 6%; Pampa Energía, 6%; Shell, 4%; y Pluspetrol, 3%.

Avancargo reúne actualmente en su plataforma a más de 20,000 transportistas y más de 1,500 dadores de carga. Su base de datos cuenta con más de 100,000 camiones fiscalizados.

*“Somos un partner integral para la industria, porque le podemos dar transporte desde los contenedores del puerto de Buenos Aires hasta mover las maquinarias en los carretones para las extracciones; llevar los generadores; podemos mover el agua con cisternas habilitadas para agua, y abastecer a las petroleras de cualquier tipo de unidad en cualquier punto geográfico del país”, concluye Bertezolo.*



# LOGÍSTICA DE CARGAS PELIGROSAS

Fuente: Prensa Expotrade

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



La logística no está exenta de riesgos, y uno de los mayores desafíos que enfrenta es el transporte de mercancías peligrosas. Las cargas de alto riesgo presentan un conjunto de desafíos que requieren una planificación y ejecución meticulosa para garantizar la seguridad de todos los involucrados.

Maribel Alvarado, gerente de Calidad, Seguridad y Ambiente de Celsur Logística, dijo que “el transporte de sustancias peligrosas se refiere al movimiento de productos químicos, materiales inflamables, explosivos y otros

elementos que representan un riesgo significativo para la salud pública y el medio ambiente en caso de un incidente”.

“Ejemplos de productos considerados de alto riesgo incluyen productos químicos corrosivos, gases inflamables, materiales radioactivos y explosivos. Es fundamental tomar precauciones especiales al transportar estas mercancías debido a sus propiedades peligrosas y su potencial para causar daños graves en caso de un accidente” explicó,

En este sentido, la especialista recomendó conocer las regulaciones y preparar la documentación exigida: estar al tanto de las normativas





aplicables a nivel nacional e internacional para el transporte de dicho tipo de materiales.

Contar con la documentación completa que incluya la información requerida por las regulaciones, como la hoja de datos de seguridad del material (MSDS) o la hoja de datos de seguridad (SDS), y el manifiesto de carga. Debe estar disponible y accesible para todos los involucrados en el transporte.

Además rotular correctamente para asegurarse de que todos los envases y embalajes estén etiquetados adecuadamente con información sobre el contenido, los riesgos asociados y los símbolos de peligro. Esto facilita la identificación y la toma de medidas adecuadas en caso de emergencia.

### **Otras medidas**

El embalaje adecuado: utilizar envases certificados, en buen estado y que sean resistentes a las condiciones de transporte. También que todos los empleados involucrados tengan entrenamiento en la correcta manipulación, carga y descarga de los materiales y la respuesta adecuada en caso de incidentes.



Apuntó a la seguridad en la carga y descarga, y que las operaciones de carga y descarga se realicen en áreas designadas y siguiendo procedimientos de seguridad específicos. Se deben utilizar equipos de protección personal cuando sea necesario, y planificar rutas, para evitar áreas sensibles o de alta densidad poblacional.

Apuntó a que los vehículos deben estar en buen estado y cumplir con los requisitos de seguridad. También es importante monitorear la temperatura, la humedad y otros factores que puedan afectar la estabilidad de los materiales peligrosos, y se debe contar con un plan de respuesta



a emergencias que incluya procedimientos específicos en caso de derrames, fugas o incidentes durante el transporte.

Desde Celsur Logística afirmaron que *“seguir estos consejos no solo garantiza la seguridad de quienes participan en el transporte de productos peligrosos, sino que también reduce los riesgos de incidentes costosos y dañinos”*.

*“Además, ejecutar estas mejores prácticas es fundamental para cumplir con las regulaciones gubernamentales y las normativas internacionales. Sin duda, un personal debidamente capacitado y comprometido con la seguridad contribuye a la reputación de la empresa y ahorra recursos a largo plazo”* agregaron.



## ARANCEL PREFERENCIAL PARA AUTOS ENSAMBLADOS EN EL PAÍS

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: Secretaría de Industria

Esta nota es presentada por:

**Negocios**  
autopartes



El pasado 3 de noviembre, el gobierno reglamentó y estableció las condiciones para los empresarios alcanzados por el Decreto 310/2023, que estableció un Derecho de Importación Extrazona (DIE) del 14% para la importación de vehículos incompletos.

A través de la Resolución 579/2023 de la Secretaría de Industria, se fijó que para acceder a este beneficio será necesario que los proyectos sean superavitarios en su balanza comercial externa en un período acumulado de cinco años.



Además, los solicitantes deberán estar inscriptas en el Registro Único de la Matriz Productiva (RUMP). Esto se consigue ingresando en la Plataforma Trámites a Distancia (TAD), por medio de la clave fiscal obtenida en el sistema de la AFIP, cargando allí la documentación correspondiente.

El mencionado decreto establece mejores condiciones para los vehículos ensamblados con autopartes locales a partir de la reducción de alícuotas y la eximición del pago de la tasa de comprobación para los nuevos proyectos productivos.



# AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2024

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: Automechanika



**La Feria ya cuenta con 80% del total de la Exposición comercializada**

Automechanika Buenos Aires calienta motores para su apertura en abril de 2024. Con el 80% del total de la exposición comercializada, los expositores ya se alistan para lo que será una edición imperdible del mayor encuentro de la industria automotriz en la región. Un espacio ideal para la conformación de negocios, la capacitación del Sector y la actualización profesional con las últimas novedades de la mano de





los máximos referentes. En esta edición, se lucirán los pabellones internacionales de países como, Brasil y Turquía. Además habrá representantes de países tales como, Estados Unidos, Emiratos Árabes, Korea, Italia, China.

El Gerente de Proyecto, Fabián Natalini, expresó su alegría por el éxito que ya se está palpitando en la antesala de esta nueva edición, y expresó: *“Siempre es una motivación contar con el interés y la participación activa de quienes conforman esta industria tan importante a nivel global. Como siempre, el objetivo y nuestro compromiso es generar un espacio de crecimiento e intercambio positivo para este mercado, que dé potencia a una industria clave para la movilización y transformación del mundo”*.

En el marco de la muestra, se realizarán diferentes actividades y se darán a conocer las últimas novedades. Entre ellas, tendrán lugar las Conferencias de los Expositores, la Jornada de distribuidores, la Ronda de Localización de Autopartes organizado por AFAC.

Por su parte, el Sector de E-Mobility y Sustentabilidad, clave en el contexto mundial actual, contará con ciclos especiales para que los profesionales en el área compartan lo que se viene para los próximos años a nivel nacional, regional e internacional.

**Automechanika Buenos Aires se llevará a cabo del 10 al 13 de abril de 2024.**







**Un sitio, todos  
los repuestos.**

**Autopartesweb.com**  
*Entre especialistas*

[www.autopartesweb.com](http://www.autopartesweb.com)