



# ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



Año 11 • N° 58 • 2023 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

## 3ER. CURSO DE PROFESIONALIZACIÓN PARA GERENTES Y ENCARGADOS



COMUNICADO DE C.E.C.H.A. A OPERADORES DE YPF




LA AOYPF DECRETÓ EL FIN DE LA "BRECHA"



Especialista en proteger motores y máquinas



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



# PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



## LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

### 65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR





# 3ER. CURSO DE PROFESIONALIZACIÓN PARA GERENTES Y ENCARGADOS

Fuente :FECRA – Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



FECRA, cerró el año con su 3er Curso de Capacitación para Gerentes y Encargados de Estaciones de Servicio.

Se inició el último ciclo 2023 de formación en liderazgo, con gran convocatoria a cargo de Pablo Ferreyra y Damián Smuraglia, brindando herramientas necesarias para fortalecer las habilidades de liderazgo, y gestionar de manera precisa el negocio y sus equipos de trabajo.

El propósito del curso de profesionalización, es ofrecer las bases para maximizar las aptitudes que ya tienen los gerentes, para ir trabajando progresivamente en las que requieren más esfuerzo. Un buen líder se distingue por varias habilidades (Establecer metas claras- saber dele-

gar- reconocer talento- cuidar a sus colaboradores- tener visión de futuro).

Los líderes pueden nacer o hacerse, pero siempre van a necesitar una capacitación gerencial para sacar todo su potencial de liderazgo.

Desde FECRA se ofrecen diversos métodos y se proporcionan las herramientas necesarias para fortalecer las habilidades de liderazgo, y gestionar con precisión el equipo de trabajo.

FECRA, de esta manera, se asegura de seguir brindando a nuestra comunidad una excelente experiencia.■





# LA AOYPF DECRETÓ EL FIN DE LA “BRECHA”

Fuente: Asociación de Operadores de YPF (AOYPF)

Esta nota es presentada por



Luego de varias reuniones con representantes de la petrolera, desde la Asociación de Operadores destacaron qué tras la actualización de los precios, los ingresos de las Estaciones de Servicio se recuperaron acorde con el aumento de los costos de operación. No obstante, se le solicitó a YPF mantener las comisiones adicionales en diciembre.

Luego de la actualización de los precios de los combustibles, la Asociación de Operadores de YPF mantuvo varias reuniones con representantes de YPF para evaluar la situación de los ingresos de la Red y su evolución durante el año y concluyeron que “la brecha” llegó a su fin.



En ese contexto se destacó que el indicador desarrollado en el año 2022 para medir la denominada “brecha” existente entre los ingresos de las Estaciones de Servicio y los costos actualizados por inflación, muestra que con el último aumento se logró la desaparición del retraso en los ingresos y se equipararon los mismos a la evolución de los costos al día de la fecha.

El indicador incluye la inflación del mes de noviembre, las actualizaciones salariales que se acordaron por CC y los costos de la construcción que impactan en las inversiones y mejoras en las Estaciones de Servicio. De esta manera, en el último mes del año, las operadoras YPF que ope-





ran bajo el mecanismo de consignación, lograron finalmente alcanzar el equilibrio.

La AOYPF solicitó a la petrolera que, pese al fuerte aumento de precios acumulado en los últimos 20 días, no modifique durante el mes de diciembre las comisiones adicionales vigentes sosteniendo de esa manera el nivel de ingresos de la Red.

También la Asociación propuso iniciar en 2024 un análisis conjunto de rentabilidades y condiciones contractuales que permitan adecuar la relación comercial entre YPF y su Red de comercialización a la nueva realidad del mercado.

En las próximas semanas se reiteraran estas reuniones para acordar la agenda del 2024, que incluirá temas relativos a competitividad y desarrollo de los negocios de la Red. ■

# COMUNICADO DE C.E.C.H.A. A OPERADORES DE YPF

Esta nota es presentada por



Fuente: CECHA Confederación de Entidades del Comercio e Hidrocarburos de Argentina

Conforme a lo conversado con las autoridades de YPF, sobre la implementación de YPF en RUTA para GNC, y dado que prioritariamente la compañía, en una primera etapa, se encuentra orientada al desarrollo de corredores para el transporte, en aras de captar un nuevo y creciente mercado, la petrolera le imprimió a dicha ADDENDA, el carácter VOLUNTARIA, razón por la cual, cada operador, atendiendo a sus intereses, tendrá la libertad de suscribir o no la misma.

Consejo Directivo de C.E.C.H.A.





# EXPECTATIVAS DE LOS OPERADORES DE YPF

## POR LA NUEVA ETAPA QUE SE INICIA EN LA PETROLERA

Fuente: AOYPF - Asociación de Operadores de YPF

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



**E**n su habitual reunión de comisión directiva ampliada, operadores de la AOYPF debatieron sobre el escenario futuro, los cambios que se esperan en el mercado de combustibles y cómo prepararse para ellos.

La Asociación de Operadores de YPF cerró el ciclo 2023 de reuniones de comisión directiva ampliada con una “alta expectativa” por los cambios que se prevén en el mercado de combustibles en los próximos meses a la espera de una solución definitiva la problemática que se generó en los últimos años por el atraso de los precios.

Se analizaron cuáles pueden ser los cambios en YPF y cómo repercutirán en la relación de la Red con la empresa. “Creemos que estamos ante una nueva etapa tanto para la compañía como para el mercado, en la que nuestro rol será aportar toda nuestra energía para generar una Red cada vez más eficiente y competitiva” indicaron desde la AOYPF. “Seguiremos de cerca los cambios que se produzcan, buscando cómo anticiparnos y adaptarnos, analizando los modos de aportar como para ser competitivos, eficientes y sustentables”, indicaron.

En este sentido, los operadores comenzaron con la planificación de las prioridades que guiarán el accionar de la Asociación en 2024, pensando también en adaptar el funcionamiento de la organización a la nueva







realidad. También esperan poder reunirse en pocos días con las nuevas autoridades que ocupan los roles principales en la conducción, para transmitirles sus inquietudes y conocer los planes inmediatos.

Por último, realizaron una proyección de los posibles escenarios del negocio para los próximos meses, evaluando la evolución que puede tener la relación entre los costos y los precios del combustible y los volúmenes de venta.

La entidad mantendrá su actividad sin interrupción por la temporada de verano, atenta a las medidas que se sucedan en las próximas semanas y sosteniendo el diálogo permanente con los directivos de YPF para seguir de cerca el impacto de cada decisión sobre la Red. ■

**EVOCA**  
GROUP

Presenta para su marca

**Saeco**

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

[www.saecoprofesional.com](http://www.saecoprofesional.com)

## Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

## Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

**Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional**

**NUESTRA VISIÓN:** Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Seguroloa 1837 - CABA

[info@evocagroup.com.ar](mailto:info@evocagroup.com.ar)

Tel.: 54 11 4639-4300



Espacio de Publicidad

# HEAD OFFICE: UN DESARROLLO DE PUMP CONTROL

Esta nota es presentada por



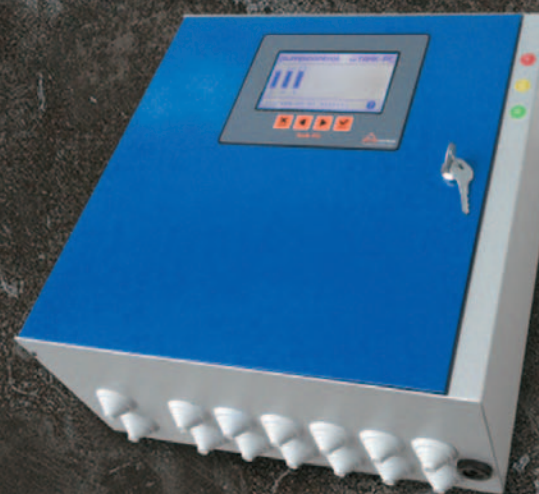
**Software de gestión en la nube que simplifica la administración de las Estaciones de Servicio.**

Head Office, el desarrollo tecnológico argentino que permite digitalizar las Estaciones de Servicio, optimizar recursos y mejorar la rentabilidad.

Head Office es un desarrollo de Pump Control que le permite al empresario de Estaciones de Servicio gestionar su negocio en tiempo real,

# DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



## Características principales

- ♦ Es un hardware, no requiere licencias
- ♦ Acceso desde su red local
- ♦ Display en gabinete
- ♦ Alarmas visuales y sonoras
- ♦ Envío de alertas por E-Mail o SMS

### Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

### Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

## Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



[www.pump-control.com](http://www.pump-control.com) - [ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com)

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



Espacio de Publicidad

desde cualquier dispositivo y lugar del mundo. Al ser una solución en la nube, el usuario podrá acceder a todos los movimientos de combustible que se realice en sus tanques, al detalle de todas las ventas de combustible y realizar un cierre de turno, día y mes de forma online y en tiempo real.

Al mismo tiempo, tiene a su disposición, un registro histórico de toda la información de su estación y reportes gráficos que le permitirán tomar mejores decisiones en su negocio.

Con Head Office y nuestro sistema de telemedición TANK Black, el expendedor podrá conocer en detalle el volumen de producto en sus



Espacio de Publicidad



tanques, recibir alertas por posibles fugas de combustible, niveles bajos de stock o de sobrellenado en su email y celular a través de Telegram. Junto a nuestro controlador de surtidores PAM+, con Head Office contará con la información completa y en tiempo real de cada venta de combustible realizada, como litros o cm<sup>3</sup> despachados, monto total, día, hora, mes y año del despacho y manguera desde donde se realizó la carga de combustible.

### **Para todos los negocios.**

Head Office es una solución dinámica y de gran escalabilidad. Esto significa que no se limita a un solo modelo de negocio y a un tamaño



Espacio de Publicidad



específico de empresa. Nuestro software de gestión se puede utilizar tanto en una Estación de Servicio como en una red de Estaciones de Servicio. Un caso de éxito es la implementación de nuestro controlador de surtidores por parte de la petrolera VOY en todas las Estaciones de Servicio. A través de head Office y PAM+, la petrolera puede conocer el volumen de ventas de cada estación en tiempo real y así optimizar el delivery de combustible, impidiendo que los expendedores se queden sin stock en sus tanques.

Por otro lado, nuestra solución en la nube también es muy utilizada

Espacio de Publicidad

para el control de despachos y consumo de combustible en flotas privadas. Empresas con grandes flotas de camiones cuentan con nuestro sistema de control de despacho y Head Office para mejorar y resguardar su inversión en combustible.

Para solicitar más información sobre Head Office de Pump-Control, no dude en ponerse en contacto con nosotros, enviándonos un email a: [ventas@pump-control.com](mailto:ventas@pump-control.com) y lo invitamos a visitar nuestro sitio web: [www.pump-control.com](http://www.pump-control.com).





Espacio de Publicidad

# LÍNEAS DE PRODUCTOS ROLITO

Esta nota es presentada por



**Rolito** es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad.

Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales

y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



# ROLITO

El hielo de los Argentinos



## HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

## AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



## Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Más de 30 años  
juntos a vos!!





Espacio de Publicidad

**Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.**



### Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

### Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



### Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.

### Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

## USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



### Nuevo productos



**Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.**



### Agua Destilada Anticorrosiva 6 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.





Espacio de Publicidad

# SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.





Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

**Más información: [www.surtigom.com.ar](http://www.surtigom.com.ar)**



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS  
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E  
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS  
PICOS DE DESPACHO  
EQUIPOS DE LUBRICACION  
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA  
DESCARGA DE CAMIONES  
MEDIDORES DE AIRE  
TANQUES  
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT  
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE  
PRODUCTOS PARA GNC  
SURTIDORES  
FILTROS PARA COMBUSTIBLES  
ACCESORIOS PARA  
INSTALACION DE TANQUES  
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS  
PROTECTORES PARA PICOS  
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519  
[www.surtigom.com.ar](http://www.surtigom.com.ar) / [surtigom@surtigom.com.ar](mailto:surtigom@surtigom.com.ar)



Espacio de Publicidad

**TOP AUTO**

Esta nota es presentada por

**LOGISTICA**

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la





Espacio de Publicidad

marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

**PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO**  
**TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR**

**TopAuto**  
 EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

CENTRO Y SUR DEL PAÍS  
**ENVIO SIN CARGO**

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS

**BARSS** **TRICO** **ROBO** **AIR** **TRIP** **TRAGA** **CERCIN** **Campanita**

MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES  
 TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

Espacio de Publicidad

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: [info@accesoriostopauto.com](mailto:info@accesoriostopauto.com)

o visite nuestra web: [www.accesoriostopauto.com](http://www.accesoriostopauto.com)

Whatsapp: +5492235304926





Espacio de Publicidad

## NOVEDADES

# LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



**BOTANMOL<sup>®</sup> S.A.**  
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste  
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706  
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : [www.botanmol.com](http://www.botanmol.com)





Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

**Para más información [botanmol@botanmol.com](mailto:botanmol@botanmol.com) /// [www.botanmol.com](http://www.botanmol.com)**



## EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

[estrategiaautomotriz.com](http://estrategiaautomotriz.com)

✉ [social@estrategiaautomotriz.com](mailto:social@estrategiaautomotriz.com)

☎ +54 9 11 2456-3493



**ESTRATEGIA**  
AUTOMOTRIZ





# NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y seis años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnía, para especializarnos en la innovación

como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 13 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas





Espacio de Publicidad



lumínicas de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

- EMBUTIDOS
- EXTERIORES
- APLICADOS
- COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica. ■

**Para más información: [www.iba.com.ar](http://www.iba.com.ar)**

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

**iba**

iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste  
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - [www.iba.com.ar](http://www.iba.com.ar)



Espacio de Publicidad

# NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



**M**antenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

**NIERI SURTIDORES**

**Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores**  
**Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)**

**TOKHEIM**  

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214  
[www.nisurt.com.ar](http://www.nisurt.com.ar)



## Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

## Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores. ■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: [info@nisurt.com.ar](mailto:info@nisurt.com.ar)

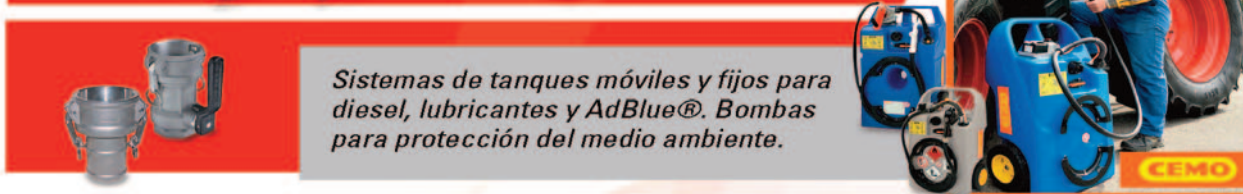


Espacio de Publicidad

# KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

## ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

<b>BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION</b>	<b>MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR</b>	<b>PRO25 PARA BOMBAS INDUSTRIALES</b>	<b>MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE</b>
<b>BOMBAS 220 VOLTIOS UREA</b>	<b>BOMBAS SUZZARABLU AC</b>	<b>NOZZLE METERS K500</b>	<b>NOZZLE METERS K40</b>
<b>BOMBA INTELIGENTE</b>	<b>MEDIDORES DE FLUJO</b>	<b>BOMBAS DE 12 / 24 V CC</b>	<b>BOMBAS DE 115 / 230 V CA</b>
<b>BOMBA CORRIENTE DIRECTA</b>	<b>PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS</b>		

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.  
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003  
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

[WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR](http://WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR)

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petroero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas.
- Accesorios para GNC.
- Accesorios para Estaciones de Servicio.
- Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga.
- Federal Procces - Filtros
- Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores

**FILL-RITE**  
BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS DE TRANSFERENCIA DE COMBUSTIBLES, PRODUCTOS PARA ADBLUE, BOMBAS PARA LA ANTARCTICA.

**SOTERA**  
BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS VERSÁTILES Y RESISTENTES DE TRANSFERENCIA DE QUÍMICOS.

**ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO**  
Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)

<b>CALZAS PARA CAMIONES</b>	<b>CALCOS PARA CAMIONES</b>	<b>CONOS DE SEGURIDAD</b>	<b>CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS</b>
<b>INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD</b>	<b>LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS</b>	<b>BALDES CONTRA INCENDIOS</b>	<b>SEMAFOROS PARA GARAJES</b>
<b>EMBUDOS DE DESCARGA</b>	<b>MANTAS APAGA LLAMAS</b>	<b>ABSORBENTES CALCETINES</b>	<b>ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES</b>

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar  
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com



Espacio de Publicidad

# EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN

Esta nota es presentada por

**POTIGIAN**  
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN


Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684  
info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Espacio de Publicidad

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los pri-

## POTIGIAN

LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 🕒 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 🕒 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 🕒 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.



Entrega en 24 Hs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

Gracias por la confianza que nos dan día a día



📱 @Potigian
📷 @Potigianok
🌐 www.potigian.com.ar





## Espacio de Publicidad



## Espacio de Publicidad

meros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■

**POTIGIAN**  
Estaciones  
de Servicio

Somos operador homologado en todas las cadenas de estaciones de servicio del país. Ofrecemos entrega en todo el país con flota propia y expresos líderes. Consultá formas de pago y reparto. ¡Solicitá un ejecutivo de cuenta dedicado!



Espacio de Publicidad

# GRUPO OLC COMBUSTIBLES

## VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES

### DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

**Grupo OLC Combustibles**  
 VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS


**N**uestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de

Espacio de Publicidad

primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.



## Grupo OLC Combustibles

### VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO  
 EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS  
 REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS  
 DIRECTO DE PETROLERA  
 DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS  
 72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES  
 GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016  
 Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Espacio de Publicidad



Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

Espacio de Publicidad

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información. ■





Espacio de Publicidad

## HECTOR V. LOSI Y CIA. S.R.L. ESPECIALISTAS EN MONTAJES DE ESTACIONES DE SERVICIO



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, reparación, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional

Espacio de Publicidad

respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician





Espacio de Publicidad

una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

### **Obras y Montajes**

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

### **Equipos de bombeo y filtrado**

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.



Espacio de Publicidad

### **Service de Mantenimiento de Surtidores**

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

### **Ingenieria y Mecanizados**

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■





# DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:

**VERISYM**



## Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

**Kit VERISYM**  
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina  
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001  
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar  
www.verisym.com.ar

**KEFREN** ADIÓS AL.... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853  
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com  
www.kefrenargentina.com.ar



# INSMETAN. MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



**INSMETAN S.R.L.**  
Lopez y Planes 5457 V. Bonich  
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- \* Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- \* Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- \* Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- \* Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- \* Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- \* Inst. de todo tipo de cañería.

**SERVICIOS**

**INSMETAN**  
WWW.INSMETAN.COM.AR  
Ventas de repuestos

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de



Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■



**automechanika**  
BUENOS AIRES

10 – 13.4.2024  
La Rural Predio Ferial

**Sumate a la  
exposición líder en  
servicios para la  
industria automotriz  
de Sudamérica**

[www.automechanika.com.ar](http://www.automechanika.com.ar)  
[automechanika@argentina.messefrankfurt.com](mailto:automechanika@argentina.messefrankfurt.com)

¡Seguinos  
en las redes!

#AutomechanikaBA



messe frankfurt

Evento exclusivo para profesionales y empresarios del sector. Para acreditarse debe presentar su DNI.



# RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.







Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (\*\*\*), como la ED-R200. La ED-R250 (\*\*\*\*), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a [ventas@industriasedigma.com.ar](mailto:ventas@industriasedigma.com.ar) llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: [www.industriasedigma.com.ar](http://www.industriasedigma.com.ar)

## REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691  
+54 (011) 15-5701-6296 | [info@industriasedigma.com.ar](mailto:info@industriasedigma.com.ar)



# MOTOR COOL DE BARDAHL

Esta nota es presentada por



Anticongelante, Refrigerante y anticorrosivo, para agregar al agua del radiador.

## Por qué usarlo

Porque los fabricantes de motores exigen el uso de este tipo de productos. Mezclado con agua desionizada, resulta un fluido anticongelante por un período de 30.000km. o un año. Además evita el recalentamiento, la corrosión y la formación de óxido.

## Beneficios

Protección total por largo tiempo del aluminio, cobre, hierro, acero, soldaduras, bronce, etc. - Disminuye la erosión por cavitación que afecta a las camisas de los cilindros y a la bomba de agua. - No desincrusta. - Protege contra posibles rajaduras del block producidas por el congelamiento del agua.

## Modo de uso

Si el radiador está limpio agregar Motor Cool al 50% del volumen total, completar con agua destilada o desmineralizada. Si el sistema está sucio realice un tratamiento de limpieza previo con Limpia Radiadores Rápido de Bardahl, para eliminar restos de óxido y luego proceda como en el caso anterior.

**ESPECIALISTA EN PROTEGER TU VEHÍCULO**

INGRESÁ A NUESTRA TIENDA y conocé la línea completa de productos.

Seguinos en las redes

USÁ BARDAHL.



## Presentaciones: 1 L., 4L., 20L., 204L., 1.000L.

ADITIVO PARA RADIADORES



### MOTOR COOL

1 Lt 4 Lts 20 Lts 204 Lts 1000 Lts

#### Ficha técnica

Anticongelante, Refrigerante y anticorrosivo, para agregar al agua del radiador.

#### ¿POR QUÉ USARLO?

Porque los fabricantes de motores exigen el uso de este tipo de productos. Mezclado con agua desionizada, resulta un fluido anticongelante por un período de 30.000km. o un año. Además evita el recalentamiento, la corrosión y la formación de óxido.

#### BENEFICIOS

- Protección total por largo tiempo del aluminio, cobre, hierro, acero, soldaduras, bronce, etc.
- Disminuye la erosión por cavitación que afecta a las camisas de los cilindros y a la bomba de agua.
- No desincrusta.
- Protege contra posibles rajaduras del block producidas por el congelamiento del agua.

#### MODO DE USO

Si el radiador está limpio agregar Motor Cool al 50% del volumen total, completar con agua destilada o desmineralizada. Si el sistema está sucio realice un tratamiento de limpieza previo con Limpia Radiadores Rápido de BARD AHL., para eliminar restos de óxido y luego proceda como en el caso anterior.

#### ANÁLISIS TÍPICO

ENSAYOS	MÉTODOS	MOTOR COOL	MOTOR COOL 50/50
Aspecto y color	Visual	Líquido verde	Líquido verde
Densidad a 20°C g/ml	ASTM D 1122	1,125	1,075
Pto. de ebullición °C producto puro	ASTM D 1120	175	108
Reserva alcalina en ml HCl 0,1 N	ASTM D 1121	16	8
Pto. de congelamiento al 50% en agua °C	ASTM D 1177	-37	-----
Pto. de congelamiento puro °C	ASTM D 1177	-----	-37
pH al 50 % en agua	ASTM D 1287	8	8,2

\*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especiales desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios.

Ante cualquier duda consultar inmediatamente al Centro Nacional de Intoxicaciones 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Ficha de Seguridad (FDS) a nuestro departamento comercial.

[www.bardahl.com.ar](http://www.bardahl.com.ar) / [info@bardahl.com.ar](mailto:info@bardahl.com.ar)

Bardahl Lubricantes Argentina S.A. División Productos Especiales  
Pedro I. Rivera · Tel: (011) 4542-9155 / 9255 / 9355 · CP: 1430 · Bs. As. · Argentina



# CECHA CON AXION ENERGY

Esta nota es presentada por



Fuente: CECHA Confederación de Entidades del Comercio e Hidrocarburos de Argentina



CECHA fue recibida en las oficinas de AXION energy, por el Ingeniero Guillermo Abraham en su calidad de Gerente Comercial y por Federico Etiennot, en su calidad de Gerente de Asuntos Corporativos de la compañía.

Por CECHA concurren su Presidente Dr. Isabelino Rodríguez; su Vicepresidente Vicente Impieri y Daniel Giribone, directivo de la Confederación.

En la reunión se trataron temas de interés común atinente al funcionamiento operativo de las estaciones de la bandera y se abordaron temas de interés general vinculados al sector.





En dicho contexto, quedó planteada la necesidad de ahondar en la relación institucional con la Confederación, y de establecer reuniones periódicas, según cada área de incumbencia, con dicha petrolera.

Los Directivos de CECHA manifestaron su beneplácito, por esta nueva etapa de diálogo que se abre con la compañía.■



## FRENTE FISCAL

Esta nota es presentada por



Fuente: José Calero

CEPA-SE Cámara de Expendedores de Sub-Productos y Anexos del Petróleo De Santiago del Estero



### **LAS PETROLERAS DEBERÁN HACER UN ADELANTO A CUENTA DEL IMPUESTO A LAS GANANCIAS**

De acuerdo con el presidente electo Javier Milei, se busca acelerar la recaudación impositiva.

Las petroleras, uno de los sectores que más crecieron este año, deberán pagar un adelanto a cuenta del impuesto a las Ganancias, según lo dispuso el Gobierno en acuerdo con el equipo del presidente electo, Javier Milei.





Mediante una resolución de la AFIP, se dispuso un pago del tributo que las empresas deberán cancelar en cuotas entre este mes y mayo de 2024. La medida alcanzará a las empresas del sector de petróleo y gas que hubiesen informado un resultado positivo superior a los \$600 millones en su último ejercicio.

El adelanto tendrá una alícuota del 15% y se abonará en 3 cuotas mensuales que comenzarán a cancelarse entre diciembre y marzo, según la fecha de cierre de ejercicio fiscal de la compañía. Ese monto comenzará a pagarse durante este mes y terminará de recaudarse en mayo. La medida fue acordada entre el Ministerio de Economía y las autori-



dades del futuro Gobierno en el marco de las reuniones de transición entre ambos equipos llevadas a cabo en los últimos días.

De acuerdo con la Resolución General 5453, el adelanto deberá ser pagado por las empresas dedicadas a rubros como “Extracción de petróleo crudo”, “Extracción de gas natural”, “Fabricación de productos de la refinación de petróleo”, “Generación de energía térmica convencional (incluye la producción de

**KEFREN**  
FOR REFORMULATED MODIFIED  
Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)  
Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible  
Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío  
Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.  
Teléfono: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329  
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)





*energía eléctrica mediante máquinas turbo-gas, turbo vapor, ciclo combinado y turbo diesel)*”.

Según precisa la normativa, los sujetos alcanzados deberán considerar la declaración jurada correspondiente al período fiscal 2022 en el caso de personas jurídicas cuyo cierre de ejercicio comercial hubiera operado entre los meses de octubre y diciembre de 2022, ambos inclusive.

En tanto, los contribuyentes cuyos cierres de ejercicio comercial hubieran operado entre enero y septiembre de 2023, ambos inclusive,

deberán considerar la declaración jurada del impuesto a las ganancias correspondiente al período fiscal 2023.

Por otro lado, aunque la norma general establece que el adelanto deberá ser pagado por las petroleras con un resultado positivo superior a los \$600 millones en su último ejercicio (2022 o 2023, según corresponda).

La normativa contempla una excepción, ya que no estarán alcanzadas por la obligación de adelanto las firmas que obtuvieron un certificado de exención del impuesto a las ganancias vigente en el período fiscal que se toma como parámetro.

En el artículo 3°, la resolución detalla que el pago a cuenta será computable en el período fiscal siguiente al que se haya tomado como base de cálculo. Así, las empresas con cierre de ejercicio operado entre los meses de octubre y diciembre de 2022, ambos inclusive, podrán computarlo en el período fiscal 2023. En tanto, las petroleras con cierre de ejercicio operado entre los meses de enero y septiembre de 2023, ambos inclusive, podrán computarlo en el período fiscal 2024.■



# CAPACITACIÓN DEL PERSONAL

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



Ciertamente, como su nombre lo revela, el puesto del empleado de una “Estación” está alineado al “Servicio”.

En las Estaciones de Servicio de todo el país, los combustibles que hay tienen precios relativamente parecidos.

Que el cliente elija alguna en especial, tiene mucho que ver con la calidad del servicio que los empleados ofrezcan allí;

La gente, con seguridad, concurrirá a la Estación en la cual reciba el mejor trato.

Este panorama debe ser permanentemente informado a sus emplea-

dos, puesto que cuanto más buena gestión logren en su trabajo, más exitosa será la Estación. Si dejan al cliente satisfecho, regresará.

Cuanto más ventas hagan, más los beneficiará a ellos también.

Es muy recomendable, que el empleado que se capacite, lo siga a Ud. durante unos días antes de dejarlo trabajar solo; así observa cómo se comporta Ud. con el cliente, cómo realiza las tareas y las formas productivas de usar el tiempo en horas muertas.

La enseñanza de realización de cada tarea a detalle, nos permitirá considerar que su capacitación está completa.

## ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Keften tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: [ventas@keften.com](mailto:ventas@keften.com). Información permanente de las necesidades del mercado, reparaciones y mantenimientos. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Keften suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



**PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES**

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.  
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112  
[kefrenargentinasrl@speedy.com.ar](mailto:kefrenargentinasrl@speedy.com.ar) • [kefren@netizen.com.ar](mailto:kefren@netizen.com.ar)  
[www.kefrenargentina.com.ar](http://www.kefrenargentina.com.ar)



KEFTEN ARGENTINA S.R.L.





Incorporar que sea rápido, explicándole que la gente que va a las Estaciones, a menudo tiene prisa y volverá si los empleados la atienden rápidamente, sin tener que formar parte de una larga fila de autos.

El empleado debe poner siempre al cliente primero. Si el mismo se acerca al empleado cuando está ocupado en otra cosa, debe Ud. asegurarse que sepa dejar lo que está haciendo para atender a ese cliente de inmediato.

Por ejemplo, es muy difícil que un cliente se sienta bien atendido por una persona que está escribiendo mensajes de texto en su teléfono celular, o prestando atención solo a la computadora, sin quitar nunca los ojos del aparato para establecer contacto visual con el cliente.

Los empleados que logran comprender lo que implica una buena atención, alcanzan una gran satisfacción personal por su trabajo. Se sienten útiles ayudando a las personas; eso les proporciona bienestar en todos los sentidos.

Un empleado conforme, es un empleado exitoso. Nunca está demás atender con una sonrisa, puesto que los clientes aprecian recibir el servicio con actitud positiva.

Poner atención al cliente es la premisa, anticipándose a sus necesidades. El empleado, debe darse cuenta cuando un cliente necesita que laven el parabrisas de su auto, o poner aire a sus neumáticos. Siempre





debe prestar atención a los artículos que más se demandan, para poder atender de manera más eficiente y realizar una venta más.

Hacer sentir valorado al cliente es fundamental, saludándolo cuando llega, consultando sobre su día y despidiéndose amablemente al retirarse.

Lo básico para un empleado es que sea atento, servicial, y que disfrute de tratar con la gente, trabajando con rapidez y precisión sobre todo en horas pico.

Debe ser consciente de las normas de salud y seguridad, trabajando en equipo.

Siempre debe estar alerta y ser observador, para llegar a trabajar sin supervisión, ya que en algunos puestos de trabajo deberá trabajar a solas, o por la noche. ■



## 240 EMPRESAS CONFIRMADAS EN AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2024

Esta nota es presentada por  
**automechanika**  
BUENOS AIRES



**E**l principal encuentro internacional enfocado en servicios para la industria automotriz avanza con el proceso de comercialización. Se realizará en La Rural Predio Ferial, tiene fecha del 10 al 13 de abril del 2024.

La próxima edición de Automechanika Buenos Aires será en abril de 2024 y se vislumbra que, una vez más, será un evento imperdible para la industria automotriz regional. Ya cuenta con la confirmación de más



de 240 empresas expositoras nacionales e internacionales. Este encuentro representa una oportunidad única para establecer relaciones comerciales, encontrarse con colegas y clientes, capacitarse y mantenerse actualizado con las últimas innovaciones que presentarán los líderes de la industria.

El Gerente de Proyecto, Fabián Natalini, manifestó su satisfacción por el éxito que se percibe en la previa al evento y expresó: *“El objetivo es crear un espacio que sirva de impulso para el crecimiento e intercambio del rubro, que potencie una industria clave para el desarrollo del país”*.

En el marco de la exposición, se realizarán actividades académicas y se darán a conocer las últimas novedades del sector. Entre ellas, tendrá



lugar la Jornada de distribuidores, la Ronda de Localización de Auto partes organizado por AFAC y las Conferencias de los Expositores. A su vez, se desarrollarán las Rondas de Negocios Internacionales y la Ronda de Negocios Nacional, un espacio de intercambio entre PyMEs y grandes empresas.

También, tendrá un espacio el Sector de E-Mobility y Sustentabilidad, un sector esencial para el rubro que contará con ciclos especiales para que los profesionales en el área compartan lo que se viene para los próximos años a nivel nacional, regional e internacional.

**Automechanika Buenos Aires se llevará a cabo del 10 al 13 de abril de 2024, en La Rural Predio Ferial, Buenos Aires.**

<https://www.facebook.com/AutomechanikaBuenosAires>

[www.twitter.com/automechanikabuenosaires](http://www.twitter.com/automechanikabuenosaires)

[www.instagram.com/automechanikabuenosaires](http://www.instagram.com/automechanikabuenosaires)

<https://automechanika.ar.messefrankfurt.com/buenosaires/es.htm>



# LOS NÚMEROS DEL MERCADO EN NOVIEMBRE

Esta nota es presentada por



Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: ACARA



**E**l mes de noviembre finalizó con 35.665 vehículos patentados, según datos difundidos por ACARA, una suba del 5,8% comparado con noviembre del 2022 (33.695).

En comparación con octubre se experimentó una caída del 15%, ya que en el décimo mes se habían registrado 41.946 operaciones.

El acumulado anual llegó a 430.636 patentamientos, 10,9% más que en el mismo período del 2022 (388.169).



“Nuevamente noviembre nos muestra un nivel de actividad en crecimiento interanual, la tendencia del mercado hacia arriba no se ha detenido por cuestiones cambiarias ni políticas porque la gente sabe que entre lo disponible hay oportunidades para aprovechar. Son días para sumar y ponerse a disposición, sabiendo el empuje que históricamente ha tenido la industria automotriz y que puede seguir creciendo en 2024”, expresó Sebastián Beato, Presidente de ACARA.

Y agregó: “Estamos muy contentos también porque durante noviembre logramos un verdadero hito, muchas veces anunciado y que hoy ya es una realidad, el patentamiento 100 por ciento digital y virtual de los vehículos. Es un nuevo paradigma en lo registral que le facilita la vida a la gente, ganando tiempo, seguridad y que elimina la necesidad de ir al registro ya que, mediante la firma digital registrada en un concesionario oficial, todo se vuelve mucho más fácil”. ■



# DÍA DEL PETRÓLEO EN LA ARGENTINA

Fuente: La Nueva

Esta nota es presentada por



**E**l 13 de diciembre pasado, se celebró el Día del Petróleo en nuestro país, recordando el descubrimiento del primer yacimiento petrolífero.

El descubrimiento tuvo lugar en Comodoro Rivadavia, Chubut, en 1907, en un pequeño poblado de 50 familias, que a raíz del hallazgo, se transformó en un gran polo del desarrollo.

Fue aquel día, en el cual un equipo de perforación que buscaba agua en la zona, encontró a 540 metros de profundidad un líquido aceitoso, que luego se confirma eran hidrocarburos. Presurosamente, se comu-

nicó la novedad a Buenos Aires, cambiando así la historia económica, política y social de la Nación.

Conocida la noticia, el entonces presidente de la Nación José Figueroa Alcorta decretó “una reserva fiscal de 5 leguas a todo rumbo, tomando como centro el de la población de Comodoro Rivadavia”. Así protegió los recursos de petróleo encontrados.

Pasados 5 años, el 29 de octubre de 1918, el equipo Patria, dirigido por el ingeniero Enrique Cánepa, descubrió a unos 100 kilómetros de Neuquén y a 605 metros de profundidad una nueva reserva de hidrocarburos. El lugar había sido señalado por el geólogo alemán Juan Keidel, que posteriormente se bautizó como Plaza Huincul.







Luego de estos hallazgos, el general Enrique Mosconi impulsó en 1922 la creación de Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF), la primera empresa petrolera nacional dedicada a la explotación, el refinado y la comercialización.

Tiempo después, el Poder Ejecutivo decidió por decreto, el 30 de diciembre de 1929, crear el Instituto del Petróleo, manifestando así la firme decisión de defender el petróleo nacional.

Hoy, el petróleo es un recurso fundamental de las sociedades y resulta imprescindible para la dinámica de nuestra civilización. Participa con

el 35% en la matriz energética mundial, pero lo más significativo es que el 95% del transporte se mueve con derivados de este hidrocarburo. Argentina tiene una nueva gran oportunidad hoy para el desarrollo de los hidrocarburos: el no convencional.

Según los estudios internacionales más prestigiosos, nuestro país se ubica en el segundo lugar a nivel mundial por sus recursos no convencionales de gas y cuarto en relación con el petróleo.

Este colosal potencial, nos ubica en un nuevo escenario para lograr el autoabastecimiento y consolidar la soberanía energética, garantizándonos un crecimiento sustentable.■





# PUMA ENERGY RALLY TEAM LISTO PARA DESAFIAR LOS LÍMITES EN EL DAKAR 2024

Esta nota es presentada por

ESTACION  
DE SERVICIO  
ACTUAL Digital



**E**l Puma Energy Rally Team estará presente una vez más en el famoso Rally Dakar 2024, el reto más exigente dentro de esta disciplina que se realizará del 5 al 19 de enero y recorrerá cerca de 8.000 kilómetros en el desierto de Arabia Saudita.

Los experimentados pilotos de nuestro equipo son el guatemalteco Francisco Arredondo y el paraguayo Óscar Santos, quienes tendrán la tarea de representar a la multinacional en el rally más difícil del mundo. Santos hará frente al desierto con un UTV Can Am modelo Maverick

T3 South Racing, mientras que Arredondo participará del trayecto con una KTM 450 Rally de Vas Team.

Previo al inicio de la carrera, el próximo 2 de enero, nuestros competidores participarán del shakedown en Arabia, donde podrán hacer las pruebas con sus respectivos vehículos para que al día siguiente se lleve a cabo el scrutineering que dará lugar a las revisiones técnicas para asegurar que las unidades cumplan con los estándares establecidos.

Los integrantes del Puma Energy Rally Team cuentan con una destacada trayectoria. Óscar Santos se consagró en múltiples campeonatos de Rally Cross Country en Latinoamérica; y cuenta con el estilo de conducción necesario para enfrentar al exigente desierto.

Por su parte, Francisco Arredondo, se destaca por su experiencia en







dos ruedas y ha dejado huellas en el Rally Dakar en varias ocasiones concluyendo la competencia más dura del mundo.

De esta forma, comienza el emocionante desafío de los pilotos, quienes se encuentran en intensa preparación para dar todo en las rutas más exigentes del desierto árabe y representar con su mejor performance a Latinoamérica y a Puma Energy.

*“Tenemos una enorme confianza en el Puma Energy Rally Team, por su trayectoria, competitividad y por el arduo trabajo que viene realizando para el Dakar, que es el desafío más importante de esta disciplina a nivel mundial”,* destacó Lucas Smart, gerente de marketing de Puma Energy.

Smart sostuvo que *“es el tercer año consecutivo que participamos con un team en el Dakar ya que estar presentes reafirma el compromiso de Puma Energy de acompañar el deporte de excelencia a nivel internacional”*. ■

# MÁS COSTOS PARA EL TRANSPORTE DE CARGAS

Esta nota es presentada por



Autor: Vehículos Pesados // Fuente: FADEEAC



**P**or cuarto mes consecutivo en el año, los costos del transporte de cargas sufrieron un aumento de dos dígitos. De acuerdo con el Índice que elabora la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC), noviembre cerró con un incremento de 15,10%, con lo que el sector acumula aumentos por 171% entre enero y noviembre, y 182% interanual.

El informe, realizado por el Departamento de Estudios Económicos y Costos de FADEEAC, y auditado por la Facultad de Ciencias Econó-





micas de la Universidad de Buenos Aires (UBA), mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas de transporte de cargas de todo el país, y es referencia en buena medida para la fijación o ajuste de las tarifas del sector.

Noviembre marcó la segunda cifra más elevada de 2023, tras el récord de variación mensual de agosto (20,3%), que marcó la escalada más significativa de los últimos 20 años, y se transformó en el sexto mes del año en registrar un aumento de dos dígitos.

Peajes encabezó los aumentos (52,16%), seguido por Costo Financiero

(24,3%), Lubricantes (20%), Seguros (16,21%), Neumáticos (15,25%), Personal (14,40%, con el pago de la segunda cuota del Convenio Colectivo de Trabajo), Material Rodante (12,83%), Reparaciones (12,49%), Combustible (11,69%) y Gastos generales (7,55%).

En un contexto de un fuerte crecimiento de la nominalidad inflacionaria que se fue profundizando en la segunda parte de 2023, el combustible -insumo de mayor gravitación en los costos del sector-, registró en noviembre aumentos tanto en el segmento minorista como mayorista del gasoil, luego del fuerte incremento de octubre (15,7%). ■

### Evolución de insumos acumulada

Período Acumulado Enero-Noviembre 2023







**Un sitio, todos  
los repuestos.**

**Autopartesweb.com**  
*Entre especialistas*

[www.autopartesweb.com](http://www.autopartesweb.com)