



www.talleractual.com

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



www.talleractual.com

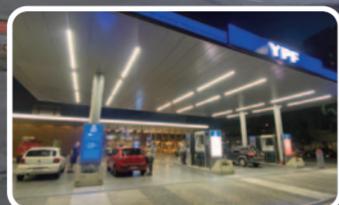
Año 11 • N° 65 • 2024 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

PLATAFORMA INNOVADORA PARA EVALUAR RENTABILIDAD



FECRA BUSCA SOLUCIÓN ANTE RIESGO COMERCIAL PARA ESTACIONES.



EXPO RED YPF 2024.



Especialista en proteger motores y máquinas



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DESPLOME DE VENTAS DE COMBUSTIBLES

Fuente: Más Energía / FEC

Esta nota es presentada por



IMPACTO ECONÓMICO Y TENDENCIAS DE MERCADO

El mercado de combustibles en Argentina enfrenta una situación crítica, con un notable desplome en las ventas atribuido al aumento sostenido de los precios en surtidor. Desde la asunción de Javier Milei a fines del año pasado, los precios de los combustibles han escalado por encima de los países vecinos como Chile, Bolivia, Paraguay y Brasil, generando una marcada contracción en la demanda interna.

Según un informe de la consultora Economía & Energía, el incremento de los precios reales de los combustibles en Argentina durante el primer semestre de 2024 ha sido del 12% respecto al mismo período del año anterior. Sin embargo, desde enero hasta junio de este año, los precios cayeron un 20%, reflejando un ajuste significativo tras meses de incrementos continuos.

Este ajuste, aunque ha contribuido a una recuperación parcial de la demanda en mayo, no ha impedido una disminución generalizada en las ventas de naftas y gasoil. La disminución más acusada se observa en las naftas premium, con una caída del 22% interanual, mientras que las naftas súper experimentaron una reducción más moderada del 2%.

Las provincias fronterizas como Misiones han sido las más afectadas, con una caída del consumo del 29%, atribuida tanto a los altos precios locales

KEFREN
FOR REFORMULATED MODIFIED
WATER FINDING PASTE

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KALOR KUT
MODIFIED
FOR REFORMULATED & POLYGLYCOLIC PASTE

GASOILA
All Purpose Water Finding Paste For All Tanks

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombretetes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Teléfax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentinair@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar



como a la menor afluencia de automovilistas extranjeros debido al encarecimiento del combustible en dólares.

En términos regionales, el gasoil también ha visto una retracción en la demanda, excepto en la región patagónica. La mayor caída se ha registrado en el noreste argentino, con una disminución del 8% en el gasoil grado 3 y del 3% en el gasoil grado 2 a nivel nacional.

El contexto de la economía argentina, con un salario real en declive y un poder adquisitivo afectado, contrasta con la recomposición de precios que ha buscado alinear los combustibles al ritmo de variación de los precios domésticos y el tipo de cambio nominal. Esto ha situado a los combustibles argentinos entre los más caros de la región, incluso superando a países con economías más estables.

La brecha de precios entre las naftas y el gasoil ha disminuido signifi-

cativamente en los últimos dos años, reflejando estrategias de las refineras para ajustar la oferta frente a la caída de la demanda en productos de mayor valor.

A pesar de estos desafíos, el mercado sigue marcado por fluctuaciones y ajustes que buscan estabilizar tanto la demanda interna como la competitividad regional. El impacto económico y social de estas dinámicas continúa siendo objeto de análisis y debate dentro y fuera del sector energético en Argentina.

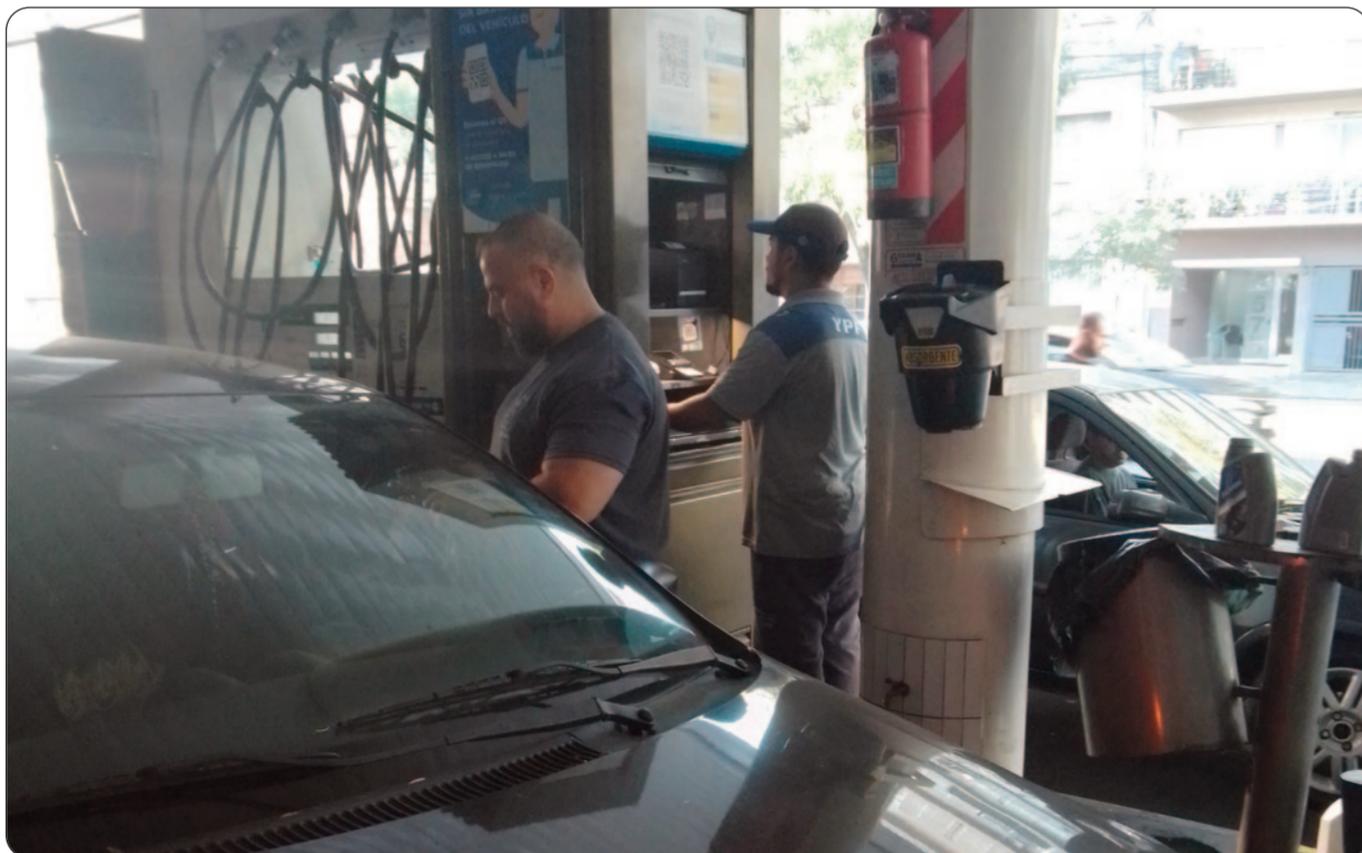
Para más detalles sobre la situación actual del mercado de combustibles en Argentina y las proyecciones futuras, consulte los informes especializados y análisis económicos disponibles en Economía & Energía y otras fuentes relevantes del sector. ■



PLATAFORMA INNOVADORA PARA EVALUAR RENTABILIDAD

Fuente: FAENI // CECHA

Esta nota es presentada por



En respuesta a la necesidad imperiosa de gestionar eficazmente las Estaciones de Servicio en un mercado dinámico, la Federación de Expendedores del Interior del País (FAENI) ha lanzado una herramienta avanzada para medir la salud financiera de estos establecimientos. La plataforma, diseñada para ofrecer mediciones en tiempo real, permitirá a los operadores obtener una visión clara y precisa de la rentabilidad sin complicaciones adicionales.



La constante evolución y los cambios frecuentes en el mercado de las Estaciones de Servicio demandan un análisis profundo del estado económico financiero de cada negocio. En este sentido, la iniciativa de

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: ventas@kefren.com, información permanente de las necesidades del mercado, reparaciones y mantenimientos. Regístrate en todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y fugamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar





FAENI busca proporcionar a los expendedores una herramienta que no solo facilite la monitorización continua de la rentabilidad, sino que también les permita ajustarse ágilmente a las variaciones del mercado, donde los márgenes de ganancia suelen ser ajustados y las condiciones pueden cambiar drásticamente.

“En un sector donde la eficiencia y la precisión son fundamentales para el éxito, contar con una herramienta que permita una gestión óptima de la rentabilidad es crucial”, afirmó un representante de FAENI. Esta

plataforma innovadora no solo responde a la necesidad de adaptación rápida a regulaciones y políticas fluctuantes, sino que también representa una ventaja competitiva significativa para los expendedores que buscan mantenerse competitivos y solventes en un entorno desafiante.

Con esta iniciativa, FAENI reafirma su compromiso con la innovación y el apoyo continuo a los expendedores del interior del país, consolidando su rol clave en el desarrollo y la sostenibilidad del sector de las Estaciones de Servicio.■



FECRA PREOCUPADA POR DIFERENCIAS DE PRECIOS EN COMBUSTIBLES

Fuente: CECHA // FECRA

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



FECRA Preocupada por Diferencias de Precios en Combustibles entre CABA y AMBA

Directivos de FECRA expresan gran preocupación por las diferencias de hasta un 15% en los precios de combustibles de YPF entre Estaciones de Servicio de CABA y AMBA.

Alertan sobre el grave perjuicio económico para las expendedoras fuera de la General Paz, debido a la migración de clientes hacia zonas



más baratas. A pesar de reuniones con YPF, la situación no ha cambiado, poniendo en riesgo la continuidad comercial de varias estaciones. FECRA gestiona con el Ministerio de Economía y la Secretaría de Energía buscando una solución consensuada. Además, impulsan un Proyecto de Resolución en legislaturas provinciales para proteger a las estaciones de esta inequidad. ■



POR UN PAÍS EXPORTADOR DE ENERGÍA

Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



Horacio Marín, presidente y CEO de YPF.

Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, participó de la 11° Jornadas de Energía del Diario Río Negro. Durante su charla con la periodista Victoria Terzaghi Marín aseguró que *“vamos a ser un país exportador de energía en 2031 generando 30.000 millones de dólares para el país”*.

Durante el evento, que tuvo lugar en la provincia del Neuquén, el presidente de YPF recalco que *“la ventana para acelerar el desarrollo de Vaca Muerta es ahora”*.

El proyecto de GNL fue uno de los ejes principales de la charla, Marín puntualizo en que *“ya tenemos el RIGI y el proyecto, ahora nos falta salir a buscar los compradores”* y que estos dos compradores podrían ser dos países europeos y la India.

Sobre la producción de petróleo no convencional en Vaca Muerta, la compañía acelera su actividad con 14 equipos de perforación activos y poniendo foco en la construcción del oleoducto Vaca Muerta Sur que va a permitir liberar el “cuello de botella” en el transporte de crudo. Al respecto señaló que *“ya tenemos en la calle la licitación para el segundo tramo del proyecto Vaca Muerta Sur. En noviembre deberían comenzar las obras”*.

Marín, además, reconoció el potencial que tiene el país en otros proyectos por fuera de Vaca Muerta como pueden ser Palermo Aike en Santa Cruz y el offshore. *“Existe una continuidad de la formación de Namibia en el Mar Argentino”*, afirmó.

Por último, Marín destacó los avances en otros aspectos del Plan 4x4 en donde la compañía logró récords de eficiencia y productividad en el desarrollo de pozos en Vaca Muerta y en la Refinería de La Plata. *“Ya estamos trabajando con Toyota para implementar el programa Toyota Well que nos permitirá en el corto plazo mejorar la productividad en la construcción de los pozos”*, concluyó Marín. ■

PROLIFERAN LOS PUESTOS DE EXPENDIO IRREGULARES DE GASOIL

Fuente: FEC



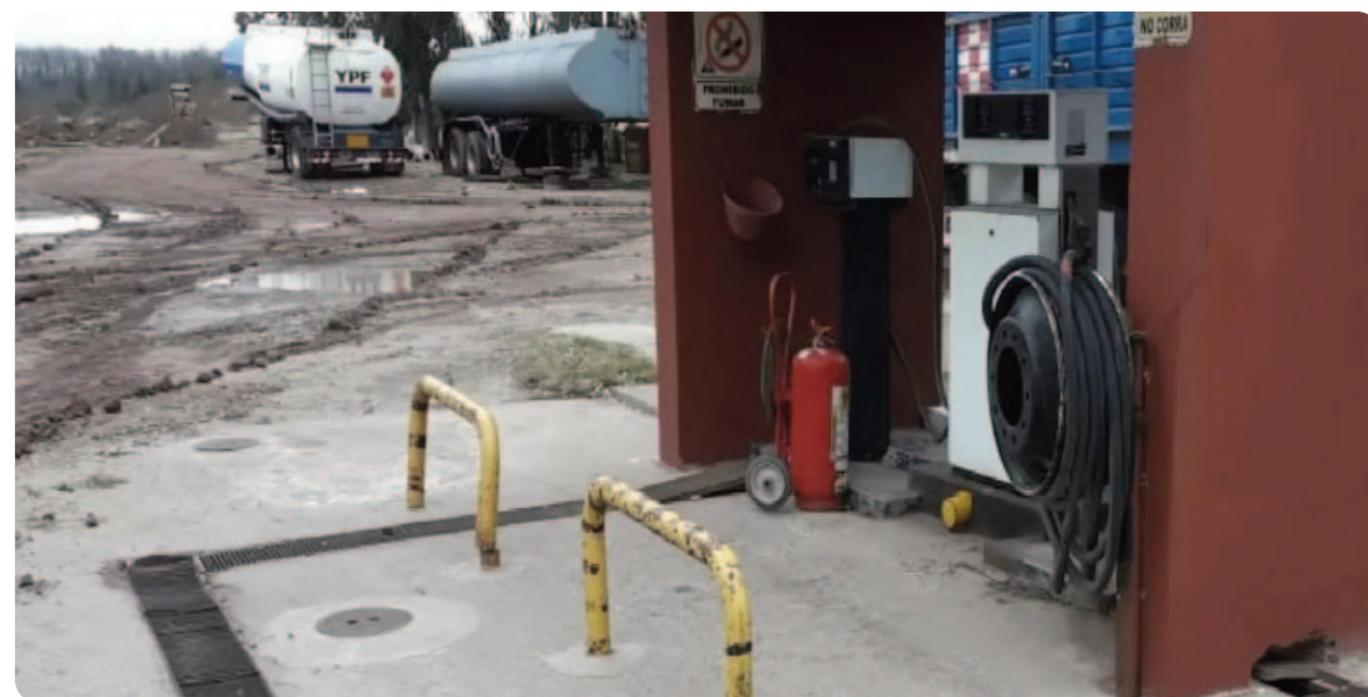
Desde FEC retomaron gestiones contra la venta ilegal, elevando una carta a las autoridades de la Secretaría de Energía, tras una serie de denuncias recibidas por nuestra institución de parte de expendedores de la localidad bonaerense de Tandil.

La dirigencia de la entidad vuelve a la carga contra la venta minorista ilegal de combustibles. Luego de que asociados documentaran en esta semana, la existencia de numerosos puestos de gasoil destinados originalmente para uso agrícola que, en lugar de ser utilizados en actividades del campo, están siendo revendidos a vehículos.

El presidente de la FEC, Juan Carlos Basílico, envió una carta documento al Subsecretario de Hidrocarburos de la Nación, Ingeniero Luis Francisco De Ridder, solicitando una reunión urgente y una acción rápida para abordar esta problemática.

Basílico afirmó al respecto que *“este tipo de práctica no solo infringe la normativa vigente sino que también representa una competencia desleal para las Estaciones de Servicio autorizadas que cumplen con todas las disposiciones de seguridad, medio ambiente y lealtad comercial”*.

Agregó que en la misiva, intimó al funcionario a que verifique con urgencia si las actividades llevadas a cabo en uno de los lugares denunciados, localizado en el cruce de la Ruta 226 y la calle Primera Junta en Tandil, se ajustan a la normativa vigente.





FEC puso en conocimiento de la autoridad la presunta existencia de un punto de despacho de combustibles de uso automotor que no cumpliría con las exigencias mínimas de seguridad y protección del medio ambiente. *“El puesto en cuestión carecería de instalaciones adecuadas tales como playa de expendio, rejilla perimetral, instalaciones antiderrames, señalizaciones de seguridad y sistemas anti incendio, entre otros”*, expresó Basílico.

La institución solicitó que se lleve a cabo una inspección y se revise la habilitación correspondiente para operar en el expendio minorista de combustibles. En caso de confirmarse la venta irregular, exigieron que se tomen las medidas necesarias para cesar estas actividades, inclu-

yendo la apertura de un sumario por infracción a normas de seguridad, higiene, seguridad ambiental y lealtad comercial.

La venta irregular de combustibles no solo compromete la seguridad y el medio ambiente, sino que también constituye una forma de competencia desleal en perjuicio de los establecimientos debidamente autorizados. *“Los estacioneros cumplimos con todas las normativas vigentes, lo que implica costos adicionales y un esfuerzo continuo por mantener estándares de seguridad y calidad”*, advirtió el presidente.

Desde FEC elevan un llamado a las autoridades para que tomen medidas decisivas y rápidas para regularizar esta situación y proteger tanto a los consumidores como a los empresarios que operan dentro del marco legal. *“La competencia desleal y las prácticas irregulares deben ser erradicadas para asegurar un mercado justo y seguro”*, concluyó Basílico. ■



Espacio de Publicidad

LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



BOTANMOL[®] S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

Para más información botanmol@botanmol.com ///

www.botanmol.com

automechanika
FRANKFURT

10 al 14-9-2024
FRANKFURT / MAIN

**Movilidad conectada,
mercado conectado**

IA, digitalización y cadena de suministro al alcance de tu mano.

info@argentina.messefrankfurt.com
Tel. +54 11 7078 4800

¡Obtenga ahora su entrada! →

automechanika.messefrankfurt.com

messe frankfurt

Espacio de Publicidad

EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN

Esta nota es presentada por

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN


Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684
info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Espacio de Publicidad

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los

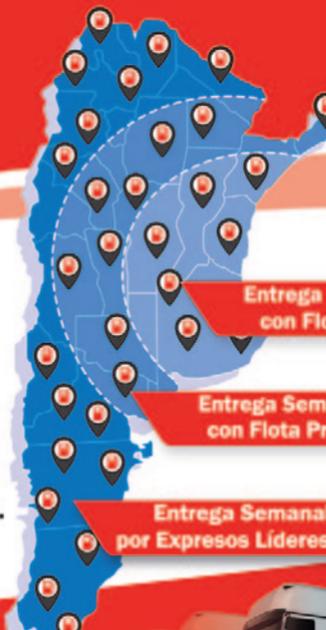
POTIGIAN

LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 🕒 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 🕒 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 🕒 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.



Entrega en 24 Hs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

Gracias por la confianza que nos dan día a día



📱 @Potigian | 📷 @Potigianok | 🌐 www.potigian.com.ar


Espacio de Publicidad



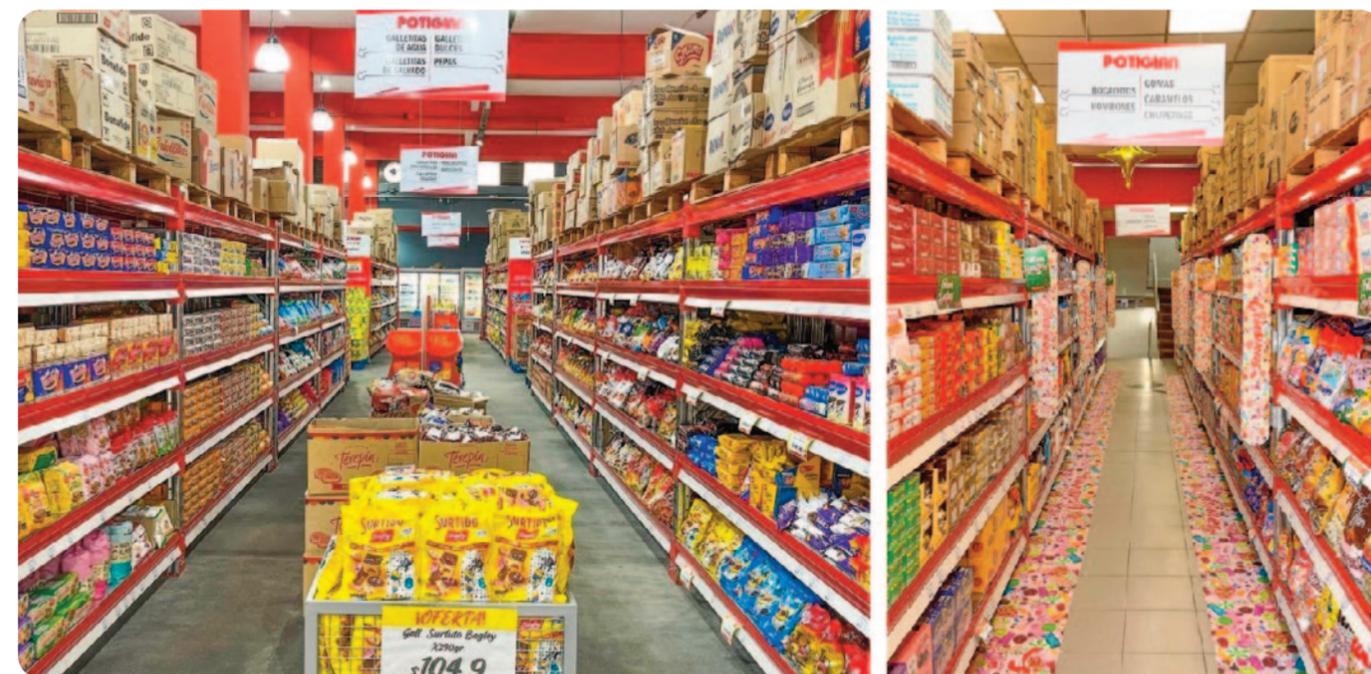
Espacio de Publicidad

primeros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

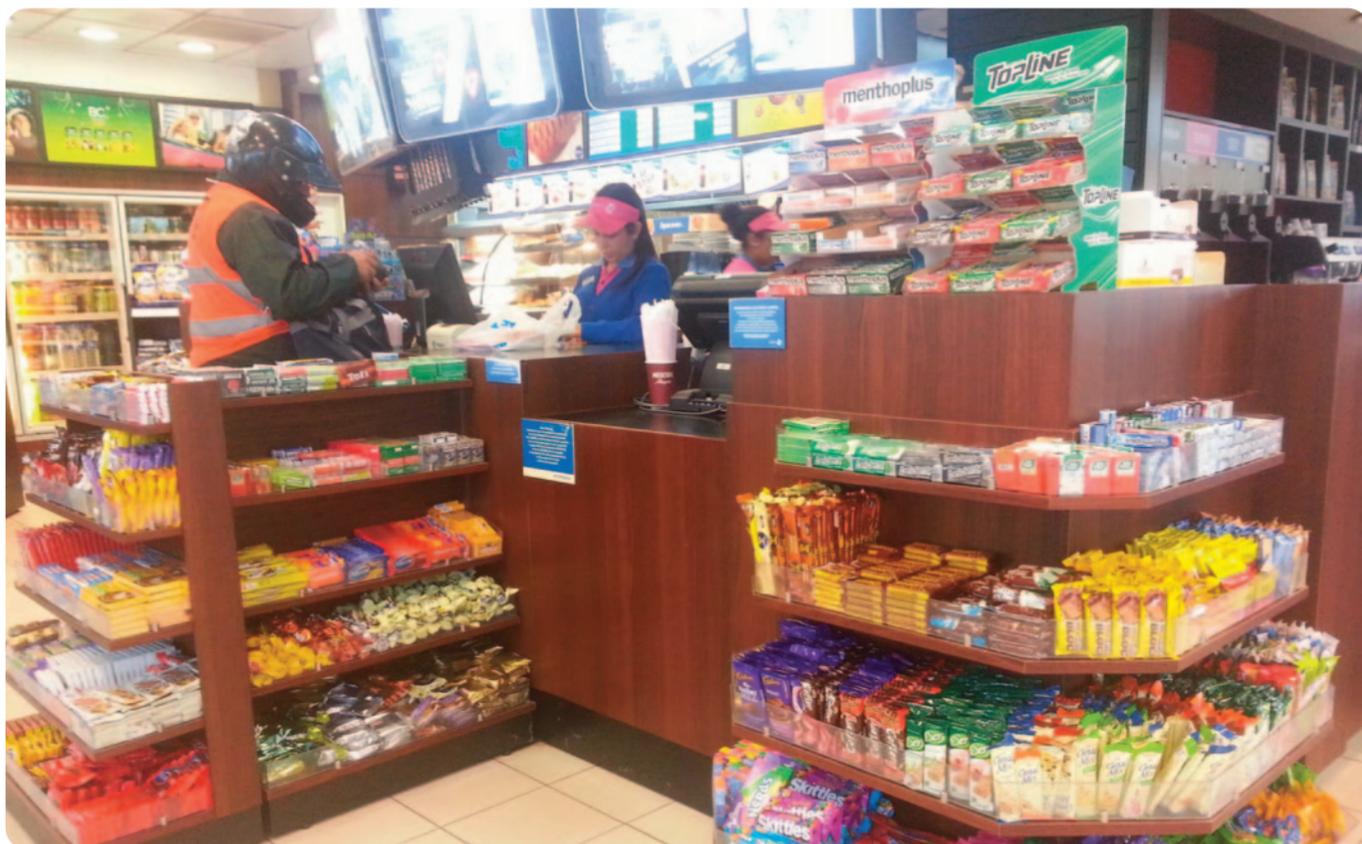
La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus



Espacio de Publicidad



proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio. ■

POTIGIAN
Estaciones
de Servicio

Somos operador homologado en todas las cadenas de estaciones de servicio del país. Ofrecemos entrega en todo el país con flota propia y expresos líderes. Consultá formas de pago y reparto. ¡Solicitá un ejecutivo de cuenta dedicado!

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática

Phedra EVO

Rubino 200

Cristallo EVO 400

Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr

Aroma 200, 300 y 200C

Steel 200

Idea Restyle

Aulika Top / Focus

Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

Espacio de Publicidad

GRUPO OLC COMBUSTIBLES

VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES

DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
 VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS


Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort. Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de

Espacio de Publicidad

primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.



Grupo OLC Combustibles

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
 EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
 REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS
 DIRECTO DE PETROLERA
 DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS
 72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
 GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
 Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad



Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

Espacio de Publicidad

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

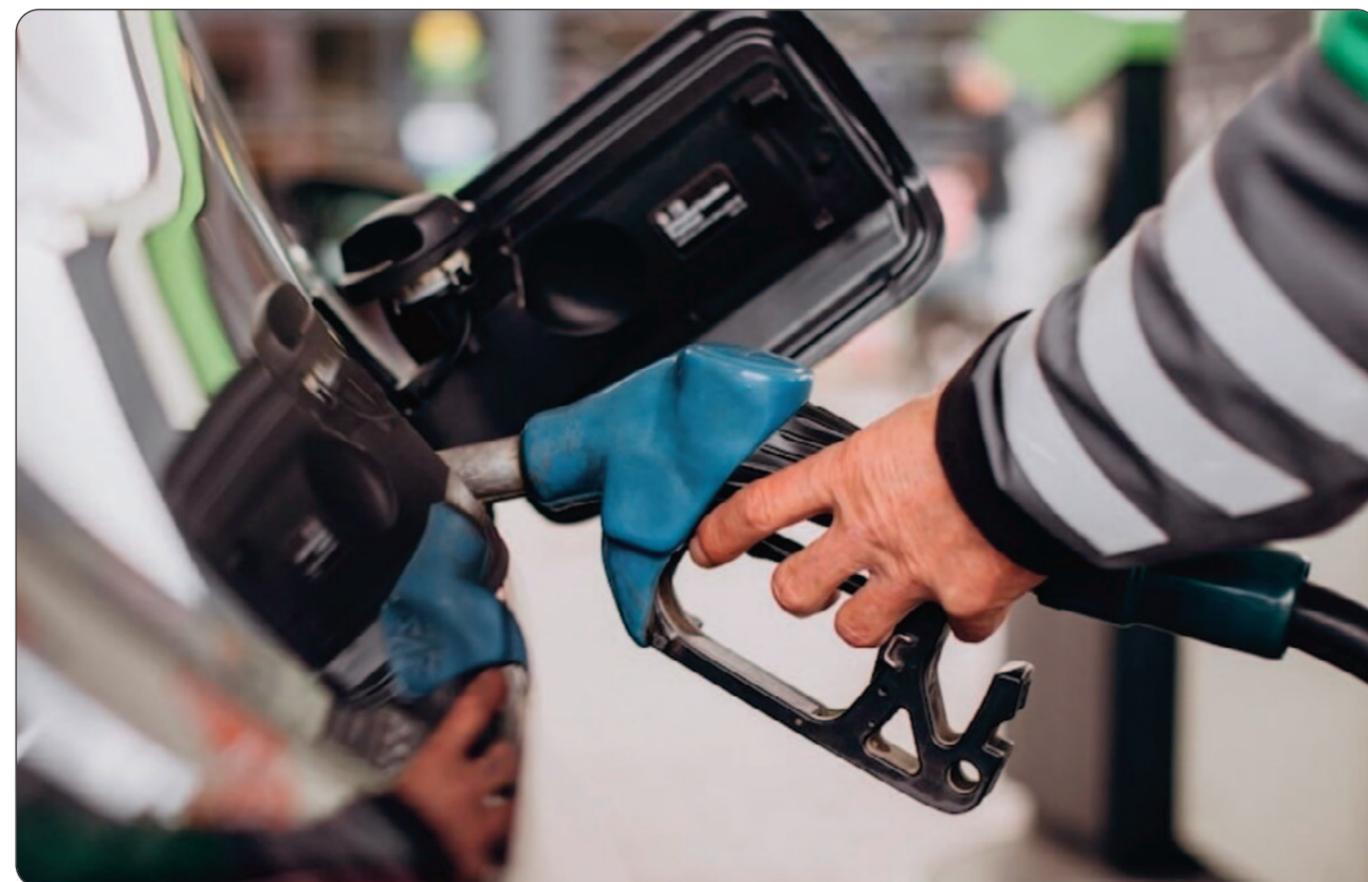
No dudes en contactarte para ofrecerte más información.■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Espacio de Publicidad

LÍNEAS DE PRODUCTOS ROLITO

Esta nota es presentada por



Rolito es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad.

Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



ROLITO

El hielo de los Argentinos



HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Más de 30 años
juntos a vos!!



Espacio de Publicidad

Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.



Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.

Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



Nuevo productos



Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.



Agua Destilada Anticorrosiva 6 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.



Espacio de Publicidad

KEFREN, NOVEDADES EN INSUMOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



Los más de 40 años de trabajo, responsabilidad y ética comercial, de Kefren Argentina SRL, han gestado su liderazgo en el mercado de Accesorios para Estaciones de Servicio. Kefren, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo relativo al trasvase, almacenaje y medición de combustibles, para el mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

La filosofía de Kefren es dedicarle la mejor atención y asesoría a todos nuestros clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Espacio de Publicidad

FILL-RITE

BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS DE TRANSFERENCIA DE COMBUSTIBLES, PRODUCTOS PARA ADBLUE, BOMBAS PARA LA ANTARTIDA

Producido por:

Tuthill

Ser el mejor no es fácil. Requiere diligencia. Anusar en. Entre compañías de mayor calidad. Requiere tener la mentalidad de que ser el mejor es un camino, no un destino. Con la visión, pasión, valores y marca de Tuthill como la esencia de todo lo que hacemos, entendemos que no podemos equivocarnos sobre los clientes o el producto. Fabricar la mejor en bombas de transferencia de combustible de AC y DC, bombas de transferencia de químicos y accesorios es una misión que nos tomamos muy en serio. Cuando se les brinda de transferencia de combustible a de químicos Fill-Rite's Sistema System®. Será nuestro compromiso con la excelencia.

- FR118P10** Medidor digital en línea compatible con agua, AdBlue o detergentes 3 - 25 GPM (11 - 98 LPM) 70 psi (4.8 bar)
- FR121GL** Bomba de DC de 12 voltios con manguera, pistola y medidor de litros
- TT10PB** Medidor digital en línea para turbina 2-35 GPM / 8-132 LPM Polímero de diseño BSPP de 1"
- 901CL** Medidor mecánico de 4 dígitos, medidor de 1"
- 900CD1.5BSPT** Medidor digital, entrada de 1.5", salida de 1.5" +/- 1.25 % de precisión 6-40 GPM, 50 psi
- FR311VLB** Bomba de AC de alto flujo de 115/230 V Bomba, manguera, pistola y medidor de litros 30 GPM (113 LPM), Motor de 1/4" H
- FR112C** Bomba manual rotatoria completa con contador
- FRHP32V** Palanca de acción manual 11 oz por desplazamiento Construcción de polipropileno

www.kefrenargentinasrl.com.ar

SOTERA SYSTEMS

BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS VERSÁTILES Y RESISTENTES DE TRANSFERENCIA DE QUÍMICOS.

Producido por:

Tuthill

400 SERIES Bombas de diafragma.

825P/850P Medidor digital precisión.

TT10 SERIES Medidor digital en línea para turbina.

www.kefrenargentinasrl.com.ar

ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

<p>CALZAS PARA CAMIONES</p>	<p>CALCOS PARA CAMIONES</p> <p>CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES</p>	<p>CONOS DE SEGURIDAD</p>	<p>CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS</p> <p>CADENA Y COLUMNAS PLÁSTICAS</p>
<p>INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD</p>	<p>LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS</p>	<p>BALDES CONTRA INCENDIOS</p> <p>BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS</p> <p>SISTEMA INNOVADOR</p>	<p>SEMAFOROS PARA GARAJES</p>
<p>EMBUDOS DE DESCARGA</p>	<p>MANTAS APAGA LLAMAS</p>	<p>ABSORBENTES CALCETINES</p>	<p>ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES</p>

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

Accesorios para Camiones Cisternas - Accesorios para GNC

Accesorios para Estaciones de Servicio - Accesorios para Tanques

Acoplamiento rápidos - Acoples - Baterías - Bombas

Carretillos retráctiles - Consolas de control de fuga

Equipos Urea - Federal Procces - Filtros - Indicadores de nivel

Lubricación Equipos y Accesorios - Materiales Antiexplosivos

Mangueras - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways

- Válvulas - Visores

Contamos con Stock permanente de mercadería de las principales marcas importadas y representación exclusiva de: OPW - AILE - CIVACON - FILL RITE - PIUSI - SAMOA - GROSS - WAYNE - FLUID HOUSE – GPI, y muchas otras más de primer nivel. ■

No duden en llamarnos y pedir su presupuesto.

Whatsapp (11-4083-7173) lunes a viernes de 9 a 12.30 y de 14 a 17

horas - TE: 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003

www.kefrenargentinasrl.com.ar

Espacio de Publicidad

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpasacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION



MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR



PRO25 PARA BOMBAS INDUSTRIALES



MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE



DISPENSER ST WITH METER + FILTER



BOMBAS 220 VOLTIOS UREA



BOMBAS SUZZARABLU AC



NOZZLE METERS K500



NOZZLE METERS K40



BOMBA CORRIENTE DIRECTA



BOMBA INTELIGENTE



MEDIDORES DE FLUJO



BOMBAS DE 12 / 24 V CC



BOMBAS DE 115 / 230 V CA



BOMBA CORRIENTE DIRECTA

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS

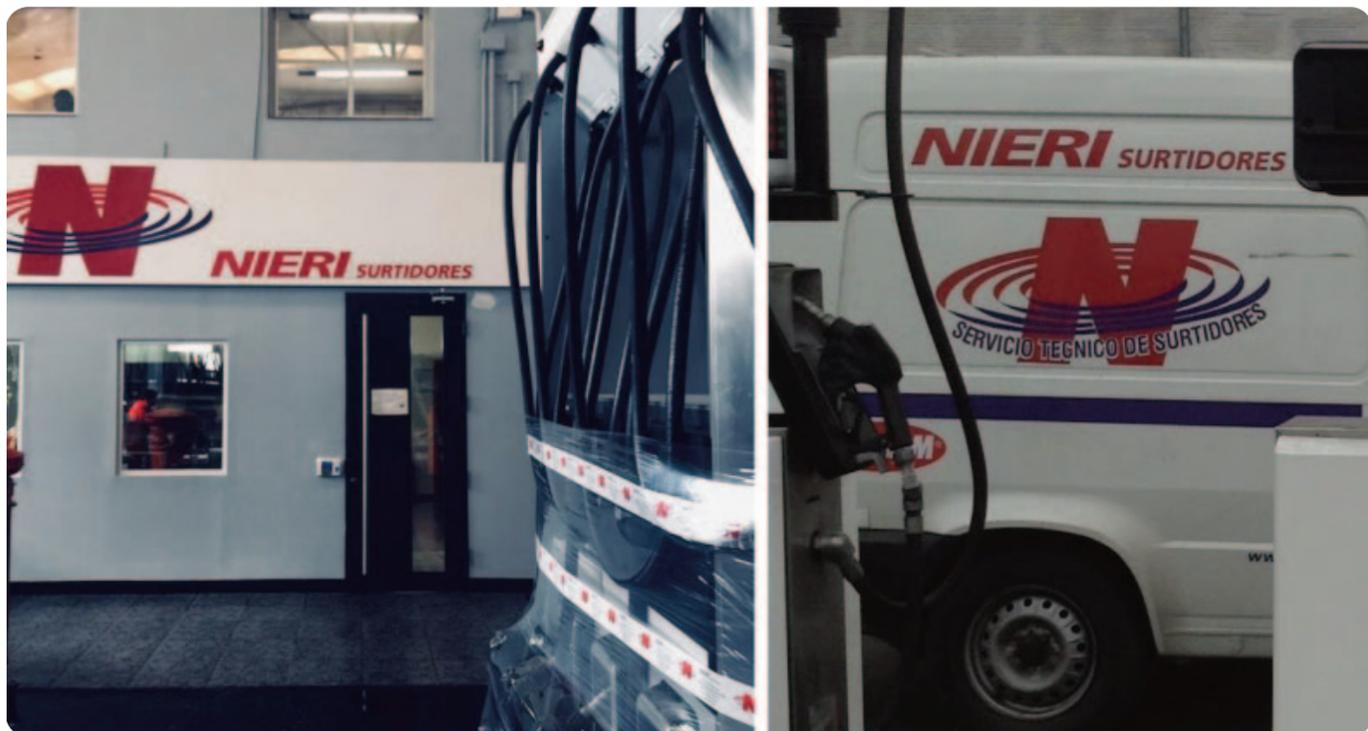


Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

www.kefrenargentinasrl.com.ar

Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorias operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores. ■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

TOP AUTO

Esta nota es presentada por



LOGISTICA

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOPAUTO continúe siendo “la



Espacio de Publicidad

marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

Espacio de Publicidad

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Se agranda la familia de Top Auto

Siliconas Perfumadas y Lubricante Multiuso.

Calidad Premium al mejor precio!!!

PEDILOS YA!!!

(+54) 223 5304926

info@accesoriostopauto.com



Espacio de Publicidad

SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.

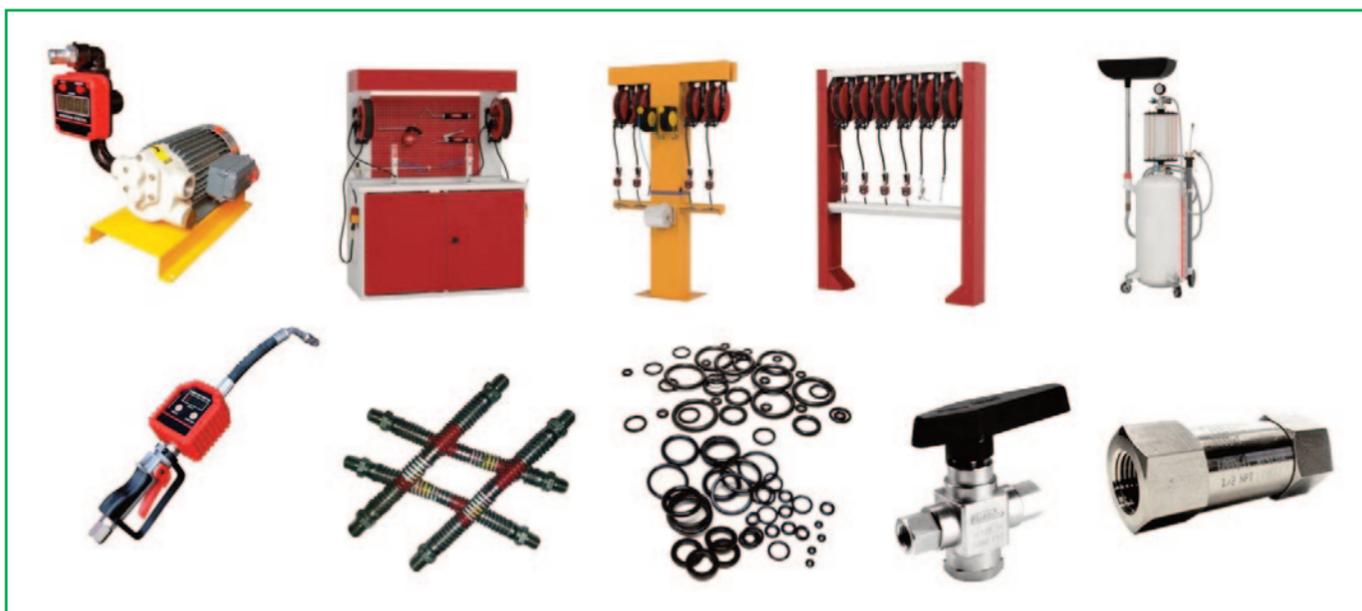


Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad

HECTOR V. LOSI Y CIA. S.R.L. ESPECIALISTAS EN MONTAJES DE ESTACIONES DE SERVICIO



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, reparación, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional

Espacio de Publicidad

respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician



una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.



Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■



Espacio de Publicidad

DELTAPATAGONIA CELEBRA SU QUINTO ANIVERSARIO IMPULSANDO LA MARCA GULF EN AMÉRICA LATINA

Fuente: DeltaPatagonia // Gulf



DeltaPatagonia, una destacada compañía de energía con sede en Buenos Aires, celebra su quinto año de operaciones consolidando su presencia en el mercado de estaciones de servicio en Argentina, Uruguay y Paraguay. Fundada por socios como Copetrol, Energía del Paraná y Barcos & Rodados, DeltaPatagonia gestiona más de 830 estaciones

Espacio de Publicidad



bajo diversas marcas, incluida la reconocida Gulf para combustibles y lubricantes.

El Gerente General de DeltaPatagonia, Eduardo Torrás, destaca el éxito alcanzado, especialmente en 2023, cuando Gulf experimentó un notable crecimiento del 4.57%, consolidándose como la segunda marca de mayor expansión según datos de la Secretaría de Energía de la Nación. Este logro refleja el compromiso de la empresa con la calidad, innovación y excelencia técnica que Gulf ha representado desde su inauguración de la primera estación en Pittsburgh en 1913.

Federico Garzino, Gerente Comercial y de Planeamiento de Red, enfatiza el enfoque en la cercanía con los clientes como clave competitiva. Con planes ambiciosos, DeltaPatagonia se propone expandir la red a

Espacio de Publicidad

150 puntos de venta en Argentina, manteniendo la calidad y servicio que caracterizan a Gulf a nivel internacional.

La expansión regional es otro pilar estratégico, con Gulf Oil Internacional fortaleciendo su presencia en Brasil y Chile a través de socios estratégicos como Fit Combustíveis y Combustibles Cabal, embanderando un total de aproximadamente 600 estaciones en estos países, sumadas a las de Argentina.

Desde su desembarco en Argentina a finales de 2018, DeltaPatagonia ha alcanzado hitos significativos: la inauguración de la primera estación en Buenos Aires en 2019, seguido por un ritmo constante de embanderamiento que promedió una estación cada tres días en 2020. Además, se asoció con McLaren en 2022 y amplió su alcance en 2023 con



Espacio de Publicidad



acuerdos con Williams Racing en Fórmula 1 y la organización de eventos promocionales destacados como el sorteo de motos y conciertos exclusivos.

Con miras al futuro, DeltaPatagonia revela un nuevo plan de marketing para Gulf, centrado en activaciones que refuercen el posicionamiento y reconocimiento de la marca. Este compromiso con la innovación y la cercanía con los clientes define la trayectoria de DeltaPatagonia y su marca insignia, Gulf, en la región.

Para más información sobre DeltaPatagonia y Gulf, visite www.deltapatagonia.com.ar y explore las oportunidades y beneficios que ofrecen sus servicios y productos en el mercado energético y de combustibles. ■

INSMETAN. MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



INSMETAN S.R.L.
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

SERVICIOS

INSMETAN
WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de

Combustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.



INSMETAN S.R.L.

INSMETAN S.R.L.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención.■



RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.





Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (***) , como la ED-R200. La ED-R250 (****), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a ventas@industriasedigma.com.ar llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: www.industriasedigma.com.ar

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

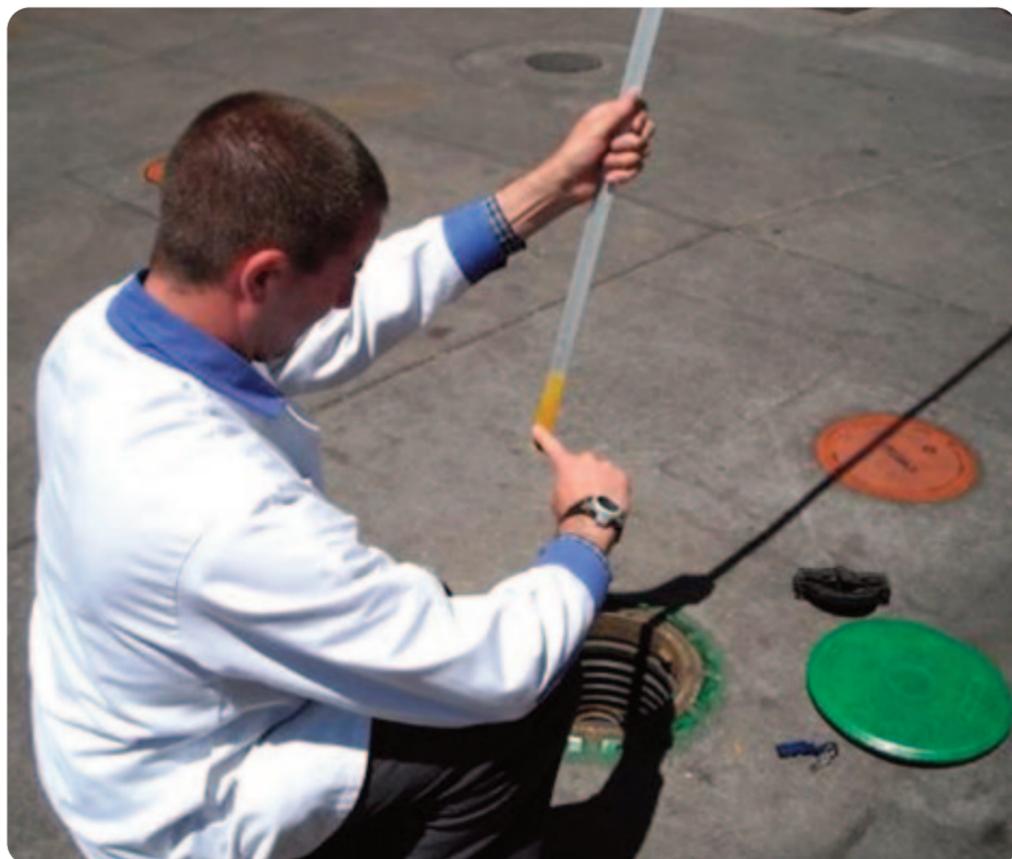
- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | info@industriasedigma.com.ar

DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:

VERISYM



Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente. ■

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20,10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

NO SMOKE PLATINUM DE BARDAHL

Aditivo para motores de 4 tiempos con alto consumo de aceite



Aditivo para motores de 4 tiempos con alto consumo de aceite



Disminuye notablemente las emisiones de humo en motores que queman aceite



Productos y servicios que mejoran el rendimiento y la vida útil de los vehículos.

¿Por qué usarlo?

Porque aumenta la viscosidad del aceite generando una película de mayor espesor mejorando el sellado entre aros y camisas, impidiendo que el aceite llegue a la cámara de combustión y se queme.

Beneficios

- Gran reducción del consumo de aceite.
- Aumenta el índice de viscosidad del aceite hasta un 40%.
- No modifica el SAE del aceite.
- Reduce la emisión de humo por el escape.
- Suaviza los ruidos del motor.
- Evita el empastado de las bujías.
- Restaura la compresión perdida.
- Aumenta la presión de aceite.
- Prolonga la vida útil del aceite.
- Ayuda a preservar el medio ambiente.

Modo de uso

Con el motor caliente agregue a un cárter de 4 litros el contenido del envase. Si lleva más cantidad de aceite agréguelo al 10%. Compatible con todo tipo de aceites lubricantes.



ADITIVOS PARA ACEITES

Presentación*

NO SMOKE PLATINUM

> Ficha Técnica del Producto



Descripción del producto

Aditivo especial para motores con alto consumo de aceite. Nueva fórmula con Stop Leak (anti fugas) que reacondiciona los sellos y retenes disminuyendo las pérdidas de lubricante. Evita las emisiones de humo en automóviles que queman aceite. El humo excesivo indica que el aceite está pasando por las guías de válvulas y los aros a la cámara de combustión. La nueva fórmula de alta viscosidad de BARDAHL NO SMOKE posibilita un mejor sellado de los espacios existentes entre las válvulas y guías o entre aros y el cilindro. BARDAHL NO SMOKE mejora la compresión, protege los cojinetes desgastados y silencia los botadores ruidosos. Resumen de ventajas: -Notable reducción del consumo de aceite.-Evita el empastado de las bujías.- Disminuye las pérdidas de aceite.- Evita el empastado de las bujías.- Reduce el humo del escape.- Suaviza los ruidos del motor.

Análisis típico

ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Aspecto	Visual	Ámbar
Color	Visual	Cristalino
Densidad a 20°C en g/ml	ASTM D1298	0.880
Viscosidad a 100 °C en cSt	ASTM D445	1000
Punto de inflamación COC en °C	ASTM D92	240

*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especialmente desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios

Importante

ANTE CUALQUIER DUDA CONSULTAR INMEDIATAMENTE AL CENTRO NACIONAL DE INTOXICACIONES 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Ficha de Seguridad (FDS) a nuestro departamento comercial.



www.bardahl.com.ar / info@bardahl.com.ar

Bardahl Lubricantes Argentina S.A División Productos Especiales
Pedro I. Rivera - Tel: (011) 4542-9155/9255/9355 - CP: 1430 - Bs. As. - Argentina



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

PUMP CONTROL EN EXPO RED 2024 PRESENTARÁ SUS ÚLTIMOS DESARROLLOS EN TELEMEDICIÓN Y SENSORES DE DETECCIÓN DE FUGAS



El 1 y 2 de agosto en Costa Salguero, en la ciudad de Buenos Aires, se llevará a cabo ExpoRed2024, donde más de 1.600 empresarios se darán cita para conocer a los principales proveedores de rubro y participar de conferencias con expertos.

Como todos los años Pump Control dirá “presente” con sus últimos desarrollos en telemedición y control de despacho en el evento del año de los operadores de estaciones de servicio.

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques
de
combustible



Derrames por
sobrellenado
de tanques

Previene



Contaminación
ambiental
por derrames



Riesgos
de incendio y
explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock
en tanques



Control de stock
desde celulares



Control de surtidores
y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



“Para nuestra empresa, es uno de los momentos más importantes del año. Nos entusiasma mucho participar porque, por un lado, nos permite encontrarnos con clientes de todas las provincias. Y por otro, podemos presentarles a los empresarios la tecnología desarrollada en Argentina”, señaló Pablo Schaffer, responsable de Marketing.

En esta edición, la empresa presentará su último avance tecnológico. Un sensor de terreno inalámbrico para la detección de hidrocarburos. Este nuevo producto evitará que los estacioneros realicen obras de cableados, haciendo que la puesta en marcha sea más rápida y económica.



Por otro lado, estará presente uno de los sistemas de telemedición más vendidos de Argentina, TANK Black, el cual incluye sondas en pleno funcionamiento y un sistema de alarma remota y corte de bomba.

En el stand interactivo de Pump Control los empresarios de estaciones de servicio podrán probar su eficacia y entender mejor los beneficios que representaría invertir en TANK Black. Una solución en telemedición que siempre despierta gran interés en el sector.



Pump Control tendrá un stand de 54 metros cuadrados en el pabellón I, ya que se propusieron “tener una presencia más dominante” para presentar su nueva identidad visual corporativa, según comentó el ejecutivo.

“Nos propusimos diseñar un showroom donde los empresarios de las estaciones de servicio puedan utilizar todas nuestras soluciones. Como el controlador de surtidores GNC y combustibles líquidos PAM+, que mostrará cómo fiscalizar surtidores de manera virtual y registrar cada despacho en

tiempo real. Además, se podrán probar el inflador AIR, equipado con un compresor de la marca alemana DÜRR, conocido por su eficiencia y tecnología libre de aceites.”

“Siempre tuvimos excelentes experiencias que se van superando año a año, por eso en cada edición apostamos a que nuestra presencia crezca y los visitantes se lleven de nuestro stand la certeza de que invertir en nuestra tecnología es una gran decisión”, concluyó Schaffer.

E-mail: ventas@pump-control.com // web: www.pump-control.com



PUMP
CONTROL



EXPO RED YPF 2024: FINANCIAMIENTO E INNOVACIÓN EN COMBUSTIBLES

Esta nota es presentada por



Fuente: AOYPF



La Expo Red YPF 2024 se prepara para ser un evento clave en el sector de estaciones de servicio y retail de combustibles en Argentina. Programada para el 1 y 2 de agosto en Costa Salguero, Buenos Aires, este evento reunirá a más de 110 expositores, incluyendo seis principales entidades financieras del país y Sociedades de Garantías Recíprocas (SGR).

Estas instituciones ofrecerán líneas de crédito diseñadas específicamente para los operadores de YPF, dirigidas a proyectos de moderni-



zación, expansión y mejora de sus instalaciones. El objetivo principal es facilitar el acceso al financiamiento necesario para inversiones estratégicas como el cambio de imagen de las estaciones, remodelaciones de servicompras, ampliaciones de tiendas Full, modernización de equipamiento y nuevas instalaciones en playa. Este enfoque busca fortalecer la competitividad de los operadores ante el dinámico mercado de combustibles en Argentina.

Además de las oportunidades de financiamiento, Expo Red YPF ofrecerá un espacio donde los operadores podrán explorar propuestas exclusivas de productos y servicios, así como participar en capacitaciones y talleres especializados. Las ofertas de crédito estarán disponibles tanto durante el evento como posteriormente, permitiendo a



los empresarios tomar decisiones informadas sobre sus inversiones. Con una proyección de inversiones que superan los 300.000 millones de pesos entre 2024 y 2025, Expo Red YPF 2024 se posiciona como el epicentro para impulsar proyectos de modernización en el sector. Los interesados aún pueden registrarse en el evento a través del sitio web oficial para asegurar su participación en esta oportunidad única de networking y desarrollo empresarial.

Para más información y registro, visita www.exporedypf.com.ar/inscripciones. Expo Red YPF 2024 promete ser el evento fundamental para catalizar la transformación del retail de combustibles y tiendas de conveniencia en Argentina, ofreciendo un ambiente propicio para el crecimiento y la innovación en el sector. ■

TALLER DE SENSIBILIZACIÓN TURÍSTICA EN NEUQUÉN Y RÍO NEGRO

Fuente: Neuquén al Instante

Esta nota es presentada por



El Ministerio de Turismo, en colaboración con la Cámara de Expendedores de Combustibles de Neuquén y Río Negro, llevó a cabo un Taller de Sensibilización Turística para la Región Norte. Esta capacitación se realizó en las instalaciones de la estación de servicio YPF “Ordoñez” en Chos Malal, con el objetivo de brindar herramientas prácticas a los trabajadores del sector para atender consultas de turistas con información confiable.

La actividad se llevó a cabo en dos turnos y contó con la participación



de 18 asistentes, incluyendo personal de playa de la estación, administrativos y miembros del centro de compras Full. La metodología adoptada fue de tipo taller, combinando conocimientos teóricos y prácticos para facilitar el aprendizaje.

Entre los temas abordados en el taller se incluyen el concepto de Anfitrión y de Regionalización, el estado de las rutas a través de páginas oficiales, pasos fronterizos, oferta turística invernal, recomendaciones para conductores, información sobre el clima y la Ley Provincial 3186, que establece una línea gratuita, anónima y nacional para consultas. La participación activa de los asistentes enriqueció el desarrollo del encuentro.

El evento contó con la presencia de importantes figuras del ámbito turístico, como la subsecretaria de Turismo municipal, Celeste Scarbotti; el director general Norte Neuquino, Matías Castro; y el jefe de departamento de Capacitación y Calidad Turística del Norte Neuquino, Hugo Rebolledo, quien dirigió el taller.

Esta acción forma parte del Programa de Formación y Capacitación Turística del Ministerio, coordinado por la Dirección General de Capacitación y Calidad, en conjunto con la Dirección General Norte Neuquino. El programa se alinea con los lineamientos de la gestión actual, que busca fortalecer el turismo en la región. ■



TRANSFORMACIÓN DIGITAL EN ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: Portal Automotriz

Esta nota es presentada por

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



INNOVACIÓN Y ADAPTACIÓN EN EL MERCADO DE COMBUSTIBLES

En un entorno digitalizado, las estaciones de servicio en México enfrentan el desafío de adaptarse a las nuevas tendencias y necesidades de los clientes. Actualmente, el país cuenta con 13,465 estaciones de servicio bajo 325 marcas de combustible, incluyendo a Petróleos Mexicanos (Pemex), según la Comisión Reguladora de Energía.

Acompañando estas estaciones, han surgido negocios minoristas como tiendas de conveniencia, que ofrecen desde snacks hasta servicios como lavado de autos y pago de facturas, fortaleciendo la economía local como anclas de promoción comercial.

Martín Malievac, de Napse, destaca la importancia de un sistema de comercio unificado que integre datos de prospectos, clientes, tiendas y productos para optimizar la experiencia de consumo y fortalecer la competitividad en un mercado exigente.

Las tiendas de conveniencia, según Euromonitor International, incre-



mentaron su presencia en un 3.6% en 2020, gracias a su estrategia de ofrecer productos masivos y largas horas de servicio.

Para mantenerse competitivas, las estaciones de servicio deben invertir en tecnología avanzada. Malievac propone seis consejos: personalización de promociones, integración de medios de pago, servicios adicionales como lavado de autos y programas de lealtad, unificación de inventarios y adopción de tecnología avanzada.

Malievac subraya que la digitalización del pago de combustible, con soluciones como VTOL y la Suite Bridge, transforma el sector, ofreciendo transacciones seguras y eficientes alineadas con las expectativas del consumidor moderno. Napse se compromete a seguir innovando para ofrecer un entorno digital adaptativo y dinámico en el mercado mexicano de estaciones de servicio. ■



ENCUENTRO MULTISECTORIAL IMPULSA USO DE GNC

Esta nota es presentada por



Fuente: Cámara Argentina del GNC (CAGNC)

El Consejo Directivo de la Cámara Argentina del GNC (CAGNC) convocó a un encuentro multisectorial en la sede de la Asociación de Industriales Metalúrgicos de la República Argentina (ADIMRA), donde se debatió la actualidad y el futuro de este combustible alternativo en el país.



El evento contó con la presencia destacada del interventor del Ente Nacional Regulador del Gas (ENARGAS), Ing. Carlos Casares, y los funcionarios responsables de las áreas vinculadas al gas vehicular en el organismo, como la Lic. María Fernanda Martínez y la Ing. Graciela Bravo, quienes manifestaron su apoyo a la expansión del uso del gas natural comprimido (GNC) a nivel nacional, y se comprometieron a



trabajar conjuntamente para agilizar los requerimientos del mercado, especialmente en lo referente a su implementación en el transporte pesado y la consecuente adaptación de las bocas de expendio.

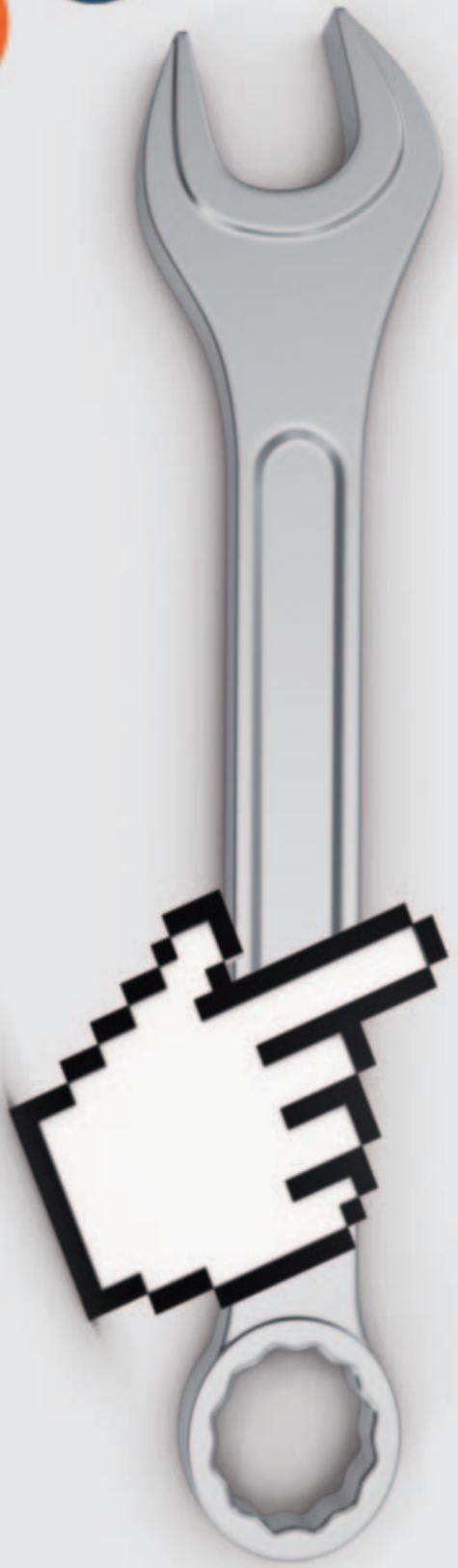
La entidad anfitriona estuvo representada por su presidente, el Ing. Gustavo Frontera, la vicepresidente, Lic. María Eugenia Fracchia, y el secretario Gonzalo Martínez, además de los titulares de las compañías asociadas a la institución más importante de la industria del GNC en Argentina.

También fueron de la partida directivos de las petroleras YPF, Total, Tecpetrol, Trafigura y Shell; así como de las distribuidoras Metrogas y Naturgy; y de las terminales Iveco, Scania y Agrale. Por su parte, las estaciones de servicio estuvieron representadas por sus principales

organizaciones como la Confederación de Entidades del Comercio de los Hidrocarburos (CECHA), la Cámara de Expendedores de GNC (CEGNC), la Asociación de Estaciones de Servicio (AES) y la Asociación de Operadores de YPF (AOYPF). Mientras que los productores de equipos de GNC se dieron cita agrupados en la Cámara Argentina de Productores de Equipos Completos de Gas (CAPEC).

Tras resaltar y agradecer el éxito de la convocatoria, el titular de la CAGNC, Gustavo Frontera, incentivó el relanzamiento de la actividad afirmando que *“el consumo de gas para GNC es bastante bajo con el potencial que tenemos”*. En ese sentido, subrayó que *“debemos impulsar a los pesados para duplicarlo y pasarlo al orden de los 12 millones de metros cúbicos por día”*. ■





**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartes*web*.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com