



www.talleractual.com

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL *Digital*



www.talleractual.com

Año 11 • N° 67 • 2024 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

AUMENTO DE TARIFAS DEL INTI GENERA POLÉMICA EN ESTACIONEROS



CUESTIONAN SEGURIDAD DE VÁLVULAS
DE GNC Y SOLICITAN RETIRO



CECHA CELEBRA FIN DE RETENCIONES
EN VENTAS ELECTRÓNICAS



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguin en



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

AUMENTO DE TARIFAS DEL INTI GENERA POLÉMICA EN ESTACIONEROS

Fuente: FEC Federación de Entidades de Combustibles

Esta nota es presentada por



La decisión del Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) de incrementar las tarifas de auditorías de surtidores en estaciones de servicio ha generado una fuerte controversia en el sector. Los estacioneros, a través de la Federación de Empresarios de Combustibles (FEC) y su presidente Juan Carlos Basílico, consideran esta medida injusta y perjudicial para los minoristas de combustibles. Basílico argumenta que no existe una normativa legal que habilite al INTI a fijar tales tarifas y que dicha acción contraviene los derechos constitucio-



nales que protegen el derecho de propiedad y limitan la potestad del Estado en materia tributaria.

El dirigente también subrayó que los costos asociados a las inspecciones se incrementaron un 24%, afectando tanto a las inspecciones programadas como a las solicitadas por los usuarios. Ante esta situación, la FEC está evaluando posibles acciones legales, considerando que esta tasa puede interpretarse como un caso de doble imposición tributaria, dado que la Provincia de Buenos Aires ya tiene facultades similares de control y verificación de surtidores.

KEFREN
FOR REFORMULATED MODIFIED
Nuevas pastas para detectar
agua en combustibles
(oxigenadas)

KOLOR KUT
MODIFIED
FOR REFORMULATED & OXYGENATED FUELS

GASOLIA
All Purpose Motor Fueling Paste For All Fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje
a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentina srl@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar



El INTI justificó el aumento basándose en un análisis de costos operativos y horas-hombre, explicando que el ajuste responde a la necesidad de actualizar los valores en función de la inflación y los costos indirectos asociados a los servicios prestados. Sin embargo, los estacioneros se mantienen firmes en su rechazo, abriendo la posibilidad de llevar el caso a la justicia para frenar esta actualización que, según ellos, afecta seriamente la rentabilidad del sector.

CUESTIONAN SEGURIDAD DE VÁLVULAS DE GNC Y SOLICITAN RETIRO

Esta nota es presentada por



Fuente: Agenda Energética



Tras más de un año y medio de la obligatoriedad de cambiar la válvula del cilindro contenedor de GNC, la medida del ENARGAS enfrenta fuertes cuestionamientos. El ingeniero Marcelo Fernández, representante técnico de estaciones de GNC, presentó una denuncia por irregularidades en la implementación de este componente, que ha incrementado significativamente los costos para los usuarios y, según él, pone en riesgo la seguridad del sistema.



Fernández explicó que la Delegación Argentina en el MERCOSUR habría maniobrado para que se exigieran dos Dispositivos de Alivio de Presión (DAP) en la válvula, una medida no contemplada en normativas internacionales, lo que obliga a cambiar más de 2 millones de válvulas. Además, indicó que el ENARGAS eliminó requisitos importantes de evaluación de conformidad en la fabricación y certificación, reduciendo la calidad de las válvulas y aumentando los riesgos.

Según datos del ENARGAS, de los 500.000 vehículos afectados, 200.000 no han realizado el cambio. Fernández advirtió que las válvulas presentan deficiencias de diseño y materiales, comprometiendo la seguridad. Pidió suspender la Resolución 375/2022 y retirar las válvulas instaladas antes de que ocurran incidentes graves. Señaló que el reemplazo de las válvulas cada vez que se desmontan convierte este com-

ponente en un “repuesto descartable”, en contra de las normativas de protección al usuario.

El ingeniero también criticó la falta de sensibilidad del ENARGAS frente a la crisis económica del país y alertó sobre procedimientos fraudulentos como la venta de obleas falsas y la adulteración de vencimientos, lo que ha debilitado la seguridad del sistema de GNC en su conjunto. El costo para los usuarios se estima en \$170.000 por cilindro instalado. Para Fernández, el actual marco legal es un “delirio técnico”, y solo la suspensión de la resolución puede evitar un desastre y proteger a los usuarios de GNC.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpasasque@netizen.com. Información permanente de las necesidades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.





GPI
GREAT PLAINS INDUSTRIES



BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION



MEDIDOR PARA PUNTA DE SURTIDOR



PROZS PARA BOMBAS INDUSTRIALES



MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE



PIUSI



BOMBAS 220 VOLTIOS UREA



BOMBAS SUZZARA BLUE AC



NOZZLE METERS K500



NOZZLE METERS K40



DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.

Tel.: (54-11) **4442-0112** // **4622-9857/2853** // **4462-5003** • Fax: (54-11) **4622-9857** // **4442-0112**

kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar




NUEVA NORMATIVA PARA PAGOS SEGUROS

Fuente: Diario UNO

Esta nota es presentada por



La Resolución 84/2024 de la Secretaría de Comercio, que obliga a los comercios a contar con terminales de pago móviles, ya está en vigencia. Esta medida garantiza que las operaciones con tarjetas se realicen delante de los consumidores, evitando que pierdan el control de sus tarjetas en cualquier momento durante la transacción. Los comerciantes tuvieron un plazo de 180 días para adecuarse a esta norma, que busca reforzar la seguridad y reducir fraudes en las transacciones. El objetivo principal de la normativa es evitar que los consumidores queden temporalmente sin su tarjeta, una situación que, en ocasiones,

ha llevado a la apropiación indebida de datos para cometer fraudes. De acuerdo con la Secretaría de Comercio, encabezada por Pablo Lavigne, la implementación de esta medida no solo beneficia a los consumidores, sino que fortalece la seguridad del sistema de pagos en general.

En caso de que los comercios no cumplan con la nueva disposición, podrán ser sancionados según lo establece la Ley de Defensa del Consumidor. Los consumidores que detecten irregularidades podrán denunciar a través de la página web de Defensa al Consumidor o por redes sociales.





La Cámara de Tarjetas de Crédito y Compra expresó su apoyo a la resolución, destacando que la medida refleja prácticas comunes en mercados más avanzados. Según la cámara, al evitar que los comerciantes manipulen tarjetas, se reduce la probabilidad de fraudes y se protege tanto a consumidores como a comercios. Además, reafirmaron su compromiso de colaborar activamente con las autoridades y los comerciantes para asegurar una implementación eficaz de la normativa, lo que resultará en un sistema de pagos más seguro y eficiente.

En resumen, la resolución busca mejorar la seguridad de las transacciones con tarjetas de crédito, débito y prepagas, brindando mayor protección a los consumidores y reforzando la confianza en el sistema financiero.

NUEVA NORMATIVA DEL ENARGAS PARA ESTACIONES DE GNC

Fuente: CECHA

Esta nota es presentada por



El ENARGAS, mediante la Resolución 467/2024, ha introducido la Adenda N° I de la Norma NAG-420, que establece requisitos específicos para la habilitación de estaciones de carga de Gas Natural Vehicular (GNC) destinadas a vehículos de transporte de pasajeros y carga. Esta normativa, publicada en el Boletín Oficial, tiene como objetivo mejorar la seguridad y eficiencia en estas instalaciones.

La medida, reevaluada a solicitud de entidades como CECHA, AOYPF, FAENI y Contegas, establece que las estaciones solo podrán abastecer a vehículos cuyo largo no supere los diez metros. Esto garantiza que



las estaciones cuenten con la infraestructura adecuada para operar con este tipo de vehículos, minimizando riesgos en la carga y circulación dentro de las instalaciones.

Plazos y documentación requerida

Una de las disposiciones principales de la resolución es que, en un plazo de 90 días, las estaciones deben demostrar que están habilitadas para abastecer vehículos de hasta diez metros, según la Norma NAG-420 (2022) y su Adenda 2024. Para ello, deben presentar a las distribuidoras un informe técnico avalado por un responsable técnico (RT), donde se certifique que los radios de giro, vías internas y

carriles de carga son seguros para maniobras sin interferir con la vía pública.

Además, las estaciones deberán ajustar sus pólizas de responsabilidad civil en función de las características de los vehículos y del volumen anual de GNC a suministrar. Esto implica una nueva evaluación de riesgos y posibles ajustes en las coberturas de seguro.

Proyecto de Seguridad y señalización

Otro requisito clave es la presentación de un Proyecto de Seguridad,



elaborado por un especialista en Higiene y Seguridad, que contemple el almacenamiento de GNC en los vehículos y la correcta señalización. Esto incluye demarcar los carriles de carga con un rectángulo que indique el largo máximo autorizado y la instalación de señales claras en las islas de surtido.

Proceso de habilitación

Una vez presentada la documentación, las distribuidoras tendrán diez días hábiles para evaluarla. Si es aprobada, se notificará a la estación y se programará una inspección para verificar que las instalaciones cumplan con lo estipulado. Esta inspección se documentará en el Libro de Novedades de la estación, firmada por el inspector de la distribuidora y el responsable técnico de la estación.

Finalmente, si todos los requisitos se cumplen, la estación será registrada en el Registro de Instalaciones de Carga (RIC) como habilitada para abastecer vehículos de transporte de hasta diez metros de largo,

según lo establecido por la Resolución ENARGAS N° 2629/02 y normas relacionadas.

Impacto de la normativa

Con esta nueva regulación, el ENARGAS busca fortalecer la seguridad en la carga de GNC para vehículos de transporte, asegurando que las estaciones estén adecuadamente preparadas para operar con este tipo de flotas. La normativa no solo beneficia a los consumidores y operadores del sistema de GNC, sino que también mejora la seguridad general de las operaciones en estaciones de servicio de todo el país.



VENTAS DE COMBUSTIBLES: TENDENCIA MIXTA EN JULIO

Fuente: Ignacio Ortiz // Mejor Energía

Esta nota es presentada por



La macroeconomía continúa influyendo en las ventas de combustibles en el país. Aunque la tendencia interanual es negativa para la mayoría de las empresas del sector, desde el inicio del semestre se ha notado una reversión en la curva intermensual. Los analistas apuntan que la caída en las ventas no se atribuye a los aumentos de precios, sino a la disminución en el consumo y en el poder adquisitivo de los consumidores.

En julio, las ventas en surtidores cayeron un 5% en comparación con el mismo mes de 2023, pero se registró un incremento de alrededor del 10% en varios productos respecto a junio, lo que es un signo positivo para las estaciones de servicio. Entre las cuatro principales compañías, Puma, del grupo Trafigura, lideró la recuperación intermensual con un aumento del 12,7% y fue la única con un crecimiento interanual del 3,2%. Shell tuvo un crecimiento del 11,7% respecto a junio, aunque cayó un 4,9% frente a julio de 2023. YPF mostró un incremento del 10,6% mensual, con una baja del 3%, mientras que Axion aumentó un 4,5%, aunque sufrió la mayor caída interanual del 10,8%.





En el segmento de gasoil, todas las compañías reportaron un aumento en las ventas en julio. Axion destacó con un crecimiento del 15,7% intermensual, aunque solo un leve aumento del 0,4% en comparación con el mismo mes del año anterior. Shell creció un 14,1% y un 11% interanual; Puma tuvo incrementos del 10,8% y 12,2%, respectivamente, mientras que YPF mejoró un 7,6%, pero registró una caída interanual del 4,9%.

Este contexto también se refleja en las refinerías, que en julio reportaron un aumento del 6,1% mensual y del 1,2% anual. La planta de

Campana de Axion lideró el aumento con un 13,2%, seguida por la planta de Luján de Cuyo de YPF con un 11,4%. La destilería de Shell en Dock Sud fue la única que vio caer su producción, con un retroceso del 5,4%.

A medida que los precios continúan aumentando, la nafta súper ha dejado de ser la más barata de la región, alcanzando un promedio de u\$s 1,18 por litro, superando los precios en Brasil y Paraguay. Con el precio del petróleo Brent cayendo por debajo de los u\$s 70 por barril, se generan expectativas de alcanzar la paridad de exportación.

Sin embargo, la presión impositiva en el país afecta también los precios en los surtidores. El 1 de septiembre, el gobierno actualizó parcialmente los impuestos a los combustibles, lo que impactó en un 1%. Aún queda un 15% de carga impositiva por recuperar, lo que podría resultar en ajustes rápidos de precios, con una pérdida de recaudación estimada en u\$s 237 millones por las ventas de combustibles de ese mes.

CONDUCTORES EN ESTACIONES: ¿BAJAR O QUEDARSE?

Fuente: IN Autos

Esta nota es presentada por



En el debate entre conductores que bajan o se quedan en el auto, los playeros comparten sus preferencias y experiencias.

En el mundo de las estaciones de servicio, existen dos tipos de conductores: aquellos que prefieren bajar del auto mientras cargan combustible y quienes optan por quedarse dentro del vehículo. Al igual que en los debates filosóficos entre idealistas y realistas, estas posturas reflejan diferentes maneras de encarar una misma situación.

Qué piensan los playeros

Más allá del debate entre los conductores, ¿qué piensan los propios playeros? ¿prefieren a los que se bajan o a los que no? Esas fueron las preguntas que TN Autos trasladó a tres empleados de una misma estación de servicio.

“No sé si prefiero a unos más que a otros. Los que se bajan del auto suelen ser más amables y te dan charla, pero algunos te traban el paso y estorban”, comentó uno de ellos.

“El trato con el cliente que se queda en el auto generalmente es más frío. Son personas que llegan, frenan, te dan las llaves, les cargás y listo. No les interesa hablar de nada”, sostuvo otro.

El tercero, basado en estadísticas propias (no aseguramos un grado de rigor científico), confesó que “el 95 por ciento de las mujeres se queda en el auto”, mientras que “la mayoría” de los conductores masculinos prefiere bajar.

A la hora de responder cómo actúan ellos cuando acuden como clientes a una estación de servicio, dos respondieron que se bajan del auto (“pero sin molestar al playero, eh”, aclararon) y uno confesó que prefiere quedarse “cómodo adentro”.

FERCOL: SEGURIDAD ESENCIAL PARA TU ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



En una estación de servicio, la seguridad es un pilar fundamental para garantizar el bienestar de los empleados, clientes y del negocio en su conjunto. En Fercol, somos aliados de nuestros clientes, trabajamos a la par, sosteniendo y dando herramientas para que sus proyectos crezcan. Hoy, te compartimos algunos consejos para que tu estación funcione de manera segura y eficiente:

1. Manejo seguro de combustibles

El combustible es altamente inflamable, por lo que es crucial seguir estrictas normas de manejo. Verificá que el personal esté capacitado para

manipular los combustibles de forma segura, evitando derrames y manteniendo un entorno libre de fuentes de ignición. Un manejo responsable protege a tus clientes y a tu negocio.

2. Equipos de Protección Personal (EPP)

El uso de equipos de protección personal, como guantes, gafas de seguridad y uniformes resistentes al fuego, debe ser obligatorio para todos los empleados que manipulen productos peligrosos. Estos equipos no solo protegen a tus colaboradores, sino que también demuestran tu compromiso con la seguridad, reforzando la confianza de tus clientes.

3. Señalización clara y visible

La señalización adecuada es esencial para prevenir accidentes. Asegurate que todas las áreas de la estación estén debidamente señalizadas,

FERCOL

11 4940 6593
(00 54 11) 5277-7772
FERCOLLUBRICANTES.COM.AR

SEGUINOS EN REDES:
in f @ y d

Sé parte de la familia Fercol y crecé con nosotros.

indicando zonas peligrosas, instrucciones de emergencia y rutas de evacuación. Una buena señalización es una forma simple pero efectiva de prevenir incidentes y mantener un entorno seguro.

4. Mantenimiento regular de equipos

Un equipo bien mantenido es sinónimo de seguridad y eficiencia. Programá revisiones periódicas para bombas de combustible, extintores y sistemas eléctricos. Desde Fercol, te recomendamos utilizar lubricantes de alta calidad para asegurar el buen funcionamiento de los equipos y prolongar su vida útil, lo que a su vez reduce riesgos de fallos o accidentes.

5. Gestión de residuos

El manejo adecuado de los residuos, especialmente los peligrosos, es fundamental para evitar contaminaciones y riesgos de incendio. Instalá contenedores específicos y asegurá su disposición correcta. No olvides que una gestión responsable de los residuos también contribuye a la protección del medio ambiente.



6. Formación continua del personal

La capacitación constante del personal en medidas de seguridad y primeros auxilios es esencial. Organizá sesiones de formación regulares para garantizar que todos estén al tanto de las últimas normativas y procedimientos. Un equipo bien preparado es la mejor defensa ante cualquier eventualidad.

En **Fercol**, nos enorgullece ser socios de tu negocio, acompañándote en cada paso para garantizar que tu estación de servicio sea un lugar seguro para todos. Implementando estas normas de seguridad, no solo cumplís con la legislación vigente, sino que también fortalecés la confianza de tus clientes y el prestigio de tu negocio.

Cuando se trata de seguridad, nunca hay exceso de precaución.

Carla Colombo Gerenta de comunicaciones y recursos humanos

Nuestras vías de contacto:

Tel.: (00 54 11) 5277-7772 //Whatsapp: 11 4940 6593

Web: www.fercollubricantes.com.ar

Y seguinos en nuestras Redes Sociales

LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse



como antichoque, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.



BOTANMOL® S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com



Espacio de Publicidad



El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

Para más información botanmol@botanmol.com ///

www.botanmol.com

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

*Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café*

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Seguro 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

EL ABASTECIMIENTO DE LAS ESTACIONES DE SERVICIO DE POTIGIAN



Esta nota es presentada por

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

Desde 1934 Potigian es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de Golosinas.

POTIGIAN (011) 4016-7684
info@potigian.com.ar // www.potigian.com.ar



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los

POTIGIAN

LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.

Gracias por la confianza que nos dan día a día

YPF AXION Shell PUM

@Potigian | @Potigianok | www.potigian.com.ar

Entrega en 24 Hs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

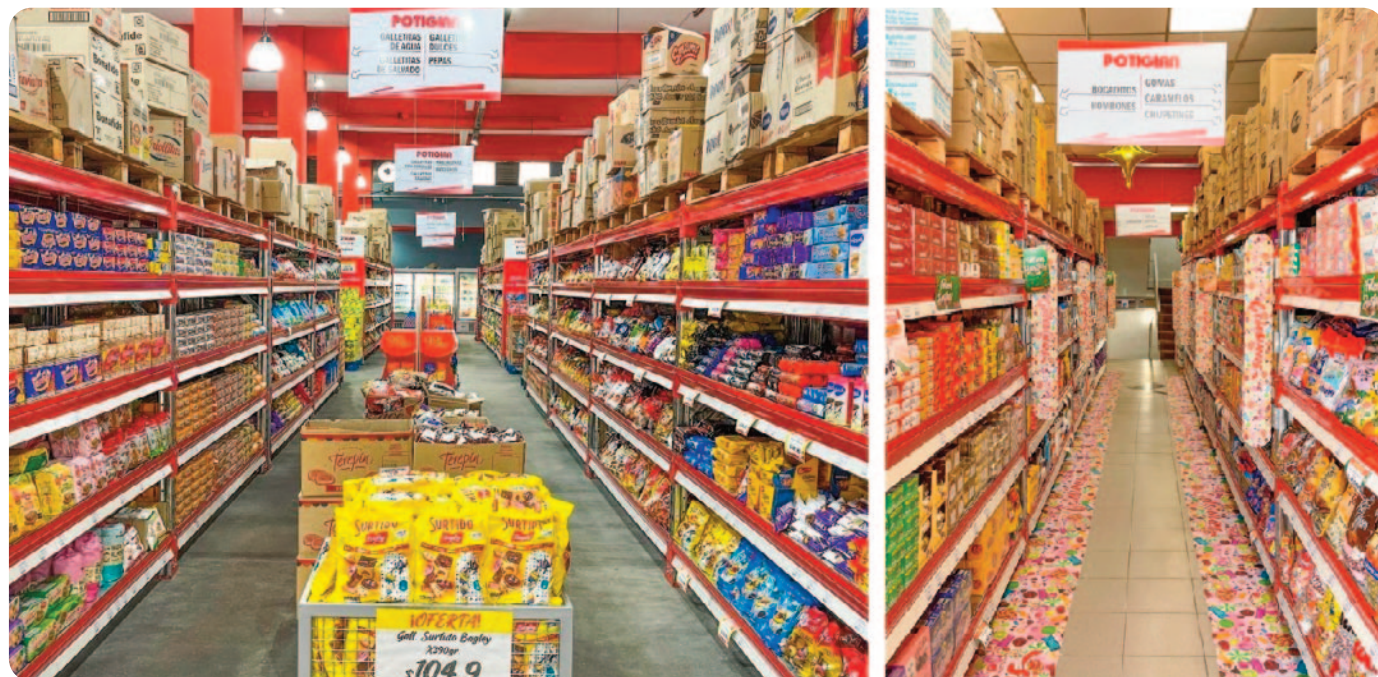
goldfarb

primeros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus



proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■



GRUPO OLC COMBUSTIBLES

VENTAS POR MAYOR Y MENOR DE COMBUSTIBLES

DIRECTO DE PETROLERAS

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS



Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de

primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.



Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIAMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS

72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad



Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional. Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

Espacio de Publicidad

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información.ⁿ

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Espacio de Publicidad

LÍNEAS DE PRODUCTOS ROLITO

Esta nota es presentada por



Rolito es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad.

Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades.**



ROLITO

El hielo de los Argentinos



HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Más de 30 años
juntos a vos!!



Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. - Tel: 4741-8000
Péron 26875 - Merlo - Bs. As. Tel: 0220 485-2226 al 29
Email: ventas@redonhielo.com.ar

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Espacio de Publicidad

Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.



Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.



Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.

Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.



Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.



Nuevo productos



Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.



Agua Destilada Anticorrosiva 6 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.



KEFREN, NOVEDADES EN INSUMOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



Los más de 40 años de trabajo, responsabilidad y ética comercial, de Kefren Argentina SRL, han gestado su liderazgo en el mercado de Accesorios para Estaciones de Servicio.

Kefren, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo relativo al trasvase, almacenaje y medición de combustibles, para el mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

La filosofía de Kefren es dedicarle la mejor atención y asesoría a todos nuestros clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

FILL-RITE

BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS DE TRANSFERENCIA DE COMBUSTIBLES, PRODUCTOS PARA ADBLUE, BOMBAS PARA LA ANTARTIDA

Producido por:

Tuthill

Ser el mejor no es fácil

Requiere diligencia. Requiere un firme compromiso de mejora continua. Requiere tener la mentalidad de que ser el mejor es un camino, no un destino. Con la calidad, rapidez, valores y marca de Tuthill como la esencia de todo lo que hacemos, entendemos que no podemos dimitir sobre los niveles o el desempeño. Fabricar la mejor en bombas de transferencia de combustible de AC y DC, bombas de transferencia de químicos y accesorios es una misión que nos tomamos muy en serio. Cuando utilizas bombas de transferencia de combustible o de químicos Fill-Rite de Sotera Systems, ves nuestro compromiso con la excelencia.

FR118P10
Medidor digital en línea
Compatible con agua,
Ad Blue o detergentes
3 - 25 GPM (11-98 LPM)
70 psi (4.8 bar)

FR1211GL
Bomba de DC de 12
volts con manguera,
pistola y medidor de litros

TT10PB
Medidor digital en línea
para turbina
2-35 GPM / 9-132 LPM
Polímero de diseño
BSP de 1"

FR311VLB
Bomba de AC de alto flujo de 115/230 V
Bomba, manguera, pistola y medidor de
litros 30 GPM (115 LPM).
Motor de 1/4 H

901CL
Medidor mecánico
de 4 dígitos,
medidor de 1"

900CD15B5PT
Medidor digital; entrada de 1.5";
salida de 1.5";
+/- 1.25 % de precisión
6-40 GPM, 50 psi

FRHP32V
Palanca de acción
manual 11 oz por
desplazamiento
Construcción de
polipropileno

FR112C
Bomba manual rotatoria
completa con contador

www.kefrenargentinasrl.com.ar

SOTERA

BOMBAS, MEDIDORES, SISTEMAS VERSÁTILES Y RESISTENTES DE TRANSFERENCIA DE QUÍMICOS.

Producido por:

Tuthill

400 SERIES
Bombas de diafragma.

825P/850P
Medidor digital
precisión.

TT10 SERIES
Medidor digital en
línea para turbina.

www.kefrenargentinasrl.com.ar

ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

CALZAS PARA CAMIONES 	CALCOS PARA CAMIONES CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES 	CONOS DE SEGURIDAD 	CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS CADENA y COLUMNAS PLÁSTICAS
INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD 	LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS 	BALDES CONTRA INCENDIOS BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS SISTEMA INNOVADOR CONTRA INCENDIOS 	SEMAFOROS PARA GARAJES
EMBUDOS DE DESCARGA 	MANTAS APAGA LLAMAS MANTA APAGA LLAMAS 	ABSORBENTES CALCETINES 	ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
Info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

Accesorios para Camiones Cisternas - Accesorios para GNC

Accesorios para Estaciones de Servicio - Accesorios para Tanques

Acoplamiento rápidos - Acoples - Baterías - Bombas

Carreteles retráctiles - Consolas de control de fuga

Equipos Urea - Federal Procces - Filtros - Indicadores de nivel

Lubricación Equipos y Accesorios - Materiales Antiexplosivos

Mangueras - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways

- Válvulas - Visores

Contamos con Stock permanente de mercadería de las principales marcas importadas y representación exclusiva de: OPW - AILE - CIVACON - FILL RITE - PIUSI - SAMOA - GROSS - WAYNE - FLUID HOUSE – GPI, y muchas otras más de primer nivel. ■

No duden en llamarnos y pedir su presupuesto.

Whatsapp (11-6826-5371) lunes a viernes de 9 a 12.30

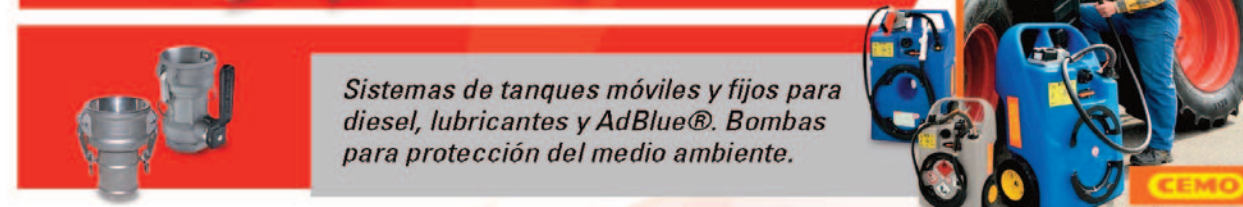
y de 14 a 17 horas - Tel.: 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003

www.kefrenargentinasrl.com.ar

Espacio de Publicidad

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION



BOMBAS 220 VOLTIOS UREA



BOMBA INTELIGENTE



PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS



NOZZLE METERS K500



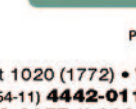
NOZZLE METERS K40



BOMBAS DE 12 / 24 V CC



BOMBAS DE 115 / 230 V CA



BOMBA CORRIENTE DIRECTA



MEIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE



DISPENSER ST WITH METER + FILTER



MEIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE



DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003

Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

www.kefrenargentinasrl.com.ar

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RTNA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
 www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

TOP AUTO

Esta nota es presentada por



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

**ENVIO
SIN CARGO**



LOGISTICA

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Río Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la



marca” en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales



petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Se agranda la familia de Top Auto

Siliconas Perfumadas y Lubricante Multiuso.

Calidad Premium al mejor precio!!!

PEDILOS YA!!!

(+54) 223 5304926

info@accesoriostopauto.com



SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.



Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que



Espacio de Publicidad

SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOs - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

HECTOR V. LOSI Y CIA. S.R.L. ESPECIALISTAS EN MONTAJES DE ESTACIONES DE SERVICIO



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, reparación, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional

respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician



una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.



Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.ⁿ



Nuevos proyectos de Shell en Argentina.

Fuente: Agenda Energética

Esta nota es presentada por



Shell celebró 110 años de presencia ininterrumpida en Argentina con un evento que reunió a referentes del sector energético. Durante la conmemoración, Germán Burmeister, CEO de Shell Argentina, detalló los próximos proyectos de la compañía y los planes de inversión para el futuro cercano, destacando una apuesta fuerte por Vaca Muerta, el offshore y el gas natural licuado (GNL).

En su discurso, Burmeister anunció que Shell incrementará su produc-

ción de crudo en un 40% el próximo año, pasando de 50,000 a 70,000 barriles diarios, lo que implicará una inversión anual de entre 500 y 600 millones de dólares. Subrayó que el Régimen de Incentivos a la Inversión (RIGI) y la eliminación del cepo cambiario serán claves para eliminar distorsiones y facilitar las inversiones.

Uno de los proyectos más relevantes es la exploración offshore. Shell recibió el permiso ambiental para comenzar la exploración sísmica en los bloques CAN 107 y 109, ubicados en el Mar Argentino, cerca de la costa bonaerense. La campaña comenzará antes de fin de año y se completará en marzo. Además, Burmeister indicó el interés de la compañía en expandirse hacia el GNL, explorando la posibilidad de asociarse con YPF y Petronas en un proyecto clave que podría posicionar a Argentina en el mercado global de gas natural licuado.

La incursión de Shell en energías limpias también fue un punto central. La empresa busca hacer competitivos y sustentables los recursos energéticos argentinos, mejorando la infraestructura a través de alianzas estratégicas. Durante el evento, se discutió la relevancia de la competitividad y sostenibilidad de los recursos energéticos, subrayando el rol del RIGI en atraer inversiones internacionales.



El evento también incluyó reconocimientos a figuras clave de la historia de Shell en Argentina, como Juan José Aranguren y Jorge Brea, quienes dejaron una marca significativa en la compañía. Asimismo, líderes del sector participaron en paneles sobre el futuro energético del país, abordando los desafíos actuales y las oportunidades futuras.

Eduardo Rodríguez Chirillo, secretario de Energía de la Nación, destacó los problemas que enfrenta Argentina en el sector energético, incluyendo un sistema colapsado y un déficit de 30 mil millones de dólares. Enfatizó la importancia de reformar el RIGI para fomentar la inversión privada y garantizar la libre comercialización de la energía sin restricciones.

Rich Howe, vicepresidente Global de Aguas Profundas de Shell, cerró el evento con un mensaje optimista, reafirmando el compromiso de la compañía con Argentina y destacando la necesidad de mantener una macroeconomía estable y reglas claras para atraer más inversiones y fortalecer el crecimiento del sector energético.

Con 110 años de historia en el país, Shell reafirma su compromiso de seguir invirtiendo en Argentina y explorar nuevas oportunidades en el campo de las energías limpias, con el objetivo de construir un futuro energético más competitivo y sostenible.



RAÍZEN ARGENTINA CERTIFICA PRODUCCIÓN DE DIÉSEL RENOVABLE

Fuente: Raízen Argentina

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



La refinería de Dock Sud obtiene la certificación ISCC, reduciendo hasta un 80,4% las emisiones con diésel de origen vegetal.

Raízen Argentina, licenciataria de la marca Shell, anunció que su refinería ubicada en Dock Sud logró la certificación ISCC (International Sustainability & Carbon Certification) como planta coprocesadora. Esta certificación reconoce la inclusión de materias primas de origen vege-

tal en su proceso productivo, permitiendo la elaboración de diésel renovable mediante el coprocesamiento de aceite de soja.

El ISCC es un esquema de certificación global alineado con la Directiva de Energías Renovables (RED II) de la Unión Europea y el Reino Unido. Este esquema asegura la trazabilidad del proceso y proporciona el cálculo de la reducción de emisiones de gases de efecto invernadero.

“Este es un hito que reafirma el compromiso de Raízen con la reducción de la huella de carbono. Pusimos toda nuestra capacidad de innovación para lograr coprocesar materias primas vegetales y elaborar productos sustentables que son cada vez más demandados por nuestros clientes”, expresó Andrés Cavallari, CEO de Raízen Argentina.



Este nuevo proceso productivo, llevado a cabo en la planta de hidrotatamiento de la refinería de Dock Sud, ya opera de manera sostenida. La certificación confirmó una reducción de emisiones de hasta un 80,4% en el ciclo de vida del diésel de origen vegetal, en comparación con el diésel fósil.

Raízen Argentina está comprometida con la transición energética, invirtiendo en nuevas tecnologías para descarbonizar sus productos y contribuir a una matriz energética más limpia y renovable. Esta iniciativa integra al sector agrícola, protagonista clave de la economía argentina.

Este año, Shell celebra 110 años en Argentina, marcando más de un siglo de crecimiento, desarrollo y una visión constante hacia el futuro. Iniciativas como la del diésel renovable son el motor que impulsa su avance.



NUEVAS OPCIONES DE PAGO PARA CLIENTES

Esta nota es presentada por



Fuente: Puma Energy

Ahora Puma Pris, la app de Puma Energy, permite a los clientes pagar la carga de combustible con la funcionalidad de Dinero en Cuenta de Mercado Pago. A partir de septiembre, los usuarios de Puma Pris suman una nueva forma de pago a las ya lanzadas como tarjeta de crédito, débito y también, en efectivo.

“De esta manera seguimos ampliando las formas en las que los clientes pueden abonar sus cargas y que puedan obtener todos los beneficios exclusivos que Puma Pris tiene para ellos”, destacó Lucas Smart, Gerente de Marketing de Puma Energy. La app forma parte de la estrategia integral que tiene la compañía de digitalizar sus operaciones e innovar en la prestación de sus servicios para brindar una mejor experiencia, porque el cliente además de obtener beneficios económicos, puede abonar de una manera rápida y segura. Puma Pris ofrece a los consumidores una promoción del 10% de descuento (los miércoles) sin tope hasta los 50 litros y que incluye Super, Max Premium e Ion Diesel. Además, los clientes tienen todos los días de la semana descuentos que llegan hasta los 15.000 pesos canjeando los puntos.

La app Puma Pris está disponible en App store y Google play.

INSMETAN. MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



INSMETAN S.R.L.
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

SERVICIOS

INSMETAN
WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de

RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.





Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (**), como la ED-R200. La ED-R250 (***), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados. ■

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a ventas@industriasedigma.com.ar llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: **www.industriasedigma.com.ar**

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

■ ENVIOS A TODO EL PAIS

■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | **info@industriasedigma.com.ar**

BARDAHL: LA IMPORTANCIA DEL USO DE ADITIVOS PARA EL COMBUSTIBLE

Esta nota es presentada por



En la actualidad los aditivos para combustible son de un uso frecuente y necesarios. La principal razón es que los motores han evolucionado a niveles inimaginables, y los combustibles más allá de sus mejoras, no lograron la misma evolución por sus características naturales, tanto de formulación como de uso, ya que siguen siendo derivados del petróleo.

El uso frecuente de los aditivos para combustible, en general ayuda a que los motores duren más, con notables mejoras operativas, disminuyendo el consumo de combustible, y con importantes ahorros en costos de mantenimiento, gracias a la mayor duración de los distintos elementos del sistema de inyección



Los aditivos multipropósitos agregados a las naftas y al gas oil

Mejoran el rendimiento del motor, otorgan más limpieza al sistema de inyección, elevan el número de Octano (nafta), Cetano (gas oil), lubrican, evitan el óxido, la formación de lacas o suciedad que se pueda producir en el sistema de inyección por la simple razón que la combustión del combustible deja residuos carbonosos. Su uso habitual ayuda a reducir el consumo de combustible, y aporta al medio ambiente con una menor emisión de humo por el escape.



En los motores Diesel el uso es más frecuente y necesario, ya que son motores más sensibles, con mayores necesidades o exigencias como el agrícola o el transporte. Nos encontramos además con amplias diferencias de gas oil en el mercado. Nuestro país tan extenso en superficie, como en marcadas diferencias térmicas hace que sus usos sean muy diferentes.

Hay 3 grupos generales de productos para el combustible:

- Limpia Inyectores
- Aditivos Multipropósitos
- Específicos



El uso combinado de aditivos, es la opción ideal para mantener siempre limpio el sistema de inyección y obtener la mejor performance del combustible. La mejor en la pulverización con el uso de aditivos es notable, obteniéndose de esta forma una combustión mucho más completa, optimizando el ahorro de combustible y el rendimiento del motor. Mejorando además la potencia y la performance.



www.bardahl.com.ar / info@bardahl.com.ar

Bardahl Lubricantes Argentina S.A División Productos Especiales
Pedro I. Rivera - Tel: (011) 4542-9155/9255/9355 - CP: 1430 - Bs. As. - Argentina



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

📞 +54 9 11 2456-3493



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

ESTACIONES DE SERVICIO DEL NOA PIDEN EQUIDAD AL GOBIERNO

Fuente: CECHA

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



En una serie de encuentros entre empresarios del interior y el gobierno nacional, Faruk Jalaf, presidente de la Cámara de Expendedores de Combustibles del Noroeste (CECNOR), se reunió con el jefe de Gabinete, Guillermo Francos, para abordar las urgencias que enfrentan las estaciones de servicio de la región. Los expendedores han reclamado durante años la falta de equidad y una visión más federal

del mercado de combustibles, con énfasis en dos problemas principales: la escasa infraestructura de GNC en amplias zonas del país y la disparidad de precios entre las provincias y Buenos Aires.

Jalaf destacó la necesidad urgente de unificar los precios de los combustibles líquidos, especialmente del gasoil, a nivel nacional. Señaló que en las zonas de frontera, la diferencia de precios respecto al resto del país, y en particular con el Área Metropolitana de Buenos Aires (AMBA), genera una gran desigualdad. Esta brecha no solo afecta a las estaciones de servicio, sino que también impacta negativamente en los habitantes de esas regiones, quienes deben pagar significativamente más por el mismo combustible.

Francos reconoció la preocupación de los expendedores y aseguró que el gobierno está trabajando en la gradual igualación de precios. Sin embargo, admitió que gran parte de la situación depende de YPF, lo





que limita la capacidad del gobierno para actuar con rapidez. A pesar de estas limitaciones, el funcionario expresó su confianza en que la unificación de precios se logrará en un futuro cercano.

Otro punto clave fue la necesidad de expandir la red de GNC en el noreste del país, una región hasta ahora relegada en este aspecto. Jalaf insistió en la importancia de llevar el gas vehicular a la Mesopotamia y el NEA, aunque Francos no pudo precisar detalles sobre los plazos o las modalidades para la ejecución de estas obras. Sin embargo, mencionó que el Régimen de Inversiones de Gas e Infraestructura (RIGI) proporcionará seguridad jurídica para atraer las inversiones necesarias para el desarrollo de esta infraestructura.

Jalaf también recordó a Francos un proyecto de ley en el Congreso que busca beneficiar a las PyMEs de las zonas de frontera, el cual no ha sido aprobado en los últimos gobiernos. Francos adelantó que un nuevo proyecto, impulsado por el bloque libertario, está en camino y podría incluir medidas específicas para el sector de las estaciones de servicio y la región mesopotámica, aliviando la carga económica y mejorando la competitividad en estas zonas.

El encuentro fue calificado como positivo por Jalaf, quien valoró la disposición de Francos para escuchar y atender las inquietudes del sector. Aunque algunos temas aún carecen de soluciones inmediatas, el diálogo abierto y la voluntad de avanzar en la búsqueda de soluciones representan un paso importante hacia una mayor equidad en la distribución de recursos e inversiones energéticas en todo el país, especialmente en las regiones más alejadas de los grandes centros urbanos.



CECHA CELEBRA FIN DE RETENCIONES EN VENTAS ELECTRÓNICAS

Fuente: CECHA

Esta nota es presentada por



La Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA) expresó su apoyo a las recientes medidas anunciadas por el Ministerio de Economía, que eliminan las retenciones a cuenta de Ganancias e IVA en las ventas realizadas con medios electrónicos de pago. Esta decisión, parte del nuevo Paquete Fiscal, busca aliviar la carga tributaria que enfrentan los comercios, incluidos aquellos del sector de combustibles.

El gobierno reglamentó estas disposiciones, que eximen a los comercios de retenciones en las ventas con tarjetas de débito, crédito y otros

medios electrónicos, brindando un respiro significativo a quienes se ven afectados por los altos costos de operar con estos métodos de pago.

El Consejo Directivo de CECHA destacó que la medida es un paso crucial para mejorar la rentabilidad de las estaciones de servicio, que han experimentado una erosión en sus márgenes debido al incremento del uso de tarjetas y billeteras electrónicas por parte de los consumidores. Según la confederación, la eliminación de estas retenciones



reducirá en un 30% los perjuicios generados por las ventas con tarjetas de crédito y en un 20% los de tarjetas de débito, proporcionando un alivio económico importante.

La decisión es vista como un impulso necesario para un sector que ha enfrentado múltiples desafíos en los últimos años, agravados por los costos operativos derivados del procesamiento de pagos electrónicos. Con esta nueva política, se espera que las estaciones de servicio puedan mejorar su balanza comercial y operar con mayor flexibilidad financiera.

Este cambio refleja el compromiso del gobierno de apoyar al sector privado, particularmente en un contexto en el que la digitalización de los pagos es cada vez más prevalente. Desde CECHA, consideran que

estas medidas son un alivio financiero necesario para sostener la competitividad de las estaciones de servicio y permitirles continuar brindando un servicio esencial en todo el país.



KEFREN ADIÓS AL..... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20,10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
 kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

EXPO RED 2024: INNOVACIÓN Y NETWORKING EN EL SECTOR

PUMP CONTROL PRESENTÓ SOLUCIONES INNOVADORAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



El 1 y 2 de agosto se llevó a cabo Expo Red 2024, en el Centro Costa Salguero y Pump Control no se lo podía perder.

El evento que organiza todos los años la AOYPF batió récord de asistencia por parte de empresarios de estaciones de servicio de todo el país y contó con la presencia de más de 100 empresas proveedoras líderes en sus sectores, entre las que se encontró Pump Control.

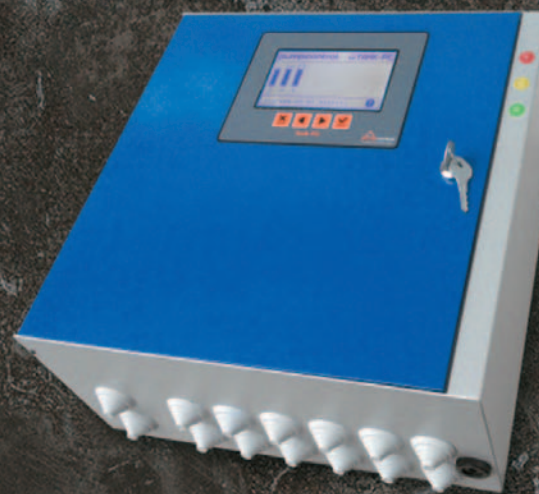
En dos jornadas muy intensas, donde el networking y la tecnología no faltaron, oradores de primera línea disertaron sobre distintas temáticas de coyuntura. Entre ellos estuvo Horacio Daniel Marín, presidente del Directorio de YPF, quien afirmó “Nuestro compromiso es ayudarlos a aumentar su productividad y eficiencia para que las estaciones puedan obtener mayor rentabilidad.”

Marín sostuvo que las estaciones de servicio tengan una mayor rentabilidad es uno de los cuatro pilares fundamentales del plan para que la compañía valga cuatro veces más en los próximos ocho años. A continuación, puso foco en las “FULL” como unidades de negocios para alcanzar esa mayor rentabilidad.



DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina



El Showroom de Pump Control

Cientos de personas visitaron nuestro stand para consultar sobre nuestras soluciones para el control de stock y control de surtidores, y conocer nuestro nuevo sensor inalámbrico de hidrocarburos para la prevención de fugas en terreno o lugares confinados donde realizar un cableado es muy complicado o costoso.

Las soluciones más consultadas fueron nuestro sistema de telemedición y el calibrador de neumáticos AIR. Dos soluciones que llegaron al mercado para quedarse y seguir evolucionando para superarse año a año.



Con respecto a nuestra línea de infladores, presentamos un nuevo compresor de aire de la marca alemana Dürr, el cual funciona sin aceite y no requiere mantenimiento.

Lo invitamos a ver este video, un pequeño resumen de lo que fue Expo Red 2024

Y si desea recibir más información no dude en enviarnos un email a: ventas@pump-control.com.

Lo invitamos a visitar nuestro sitio web: www.pump-control.com.

SE REALIZÓ EL 2° FORO H2AR SOBRE LA ECONOMÍA DEL HIDRÓGENO

Fuente: YPF



En un evento que reunió a más de 180 profesionales y especialistas, se realizó en Y-TEC el 2° Foro H2ar, un espacio donde las principales empresas del sector debatieron sobre el presente y el futuro de la economía del hidrógeno en la Argentina y la región.

“Para nosotros es muy importante liderar el Consorcio h2Ar y reunir a las empresas nacionales e internacionales que harán realidad el desarrollo de una economía fundamental para la transición energética”, recalcó Juan Bergna, Líder Técnico del Consorcio h2ar, creado por Y-TEC en 2020,



con la visión de consolidar el trabajo colaborativo entre compañías. El foro contó con la presencia de representantes de más de 70 empresas clave, entre ellas YPF, Toyota, Total, Siemens Energy, Baker Hughes, Linde, Ford, Mercedes Benz, Basf, además de asociaciones de hidrógeno de Brasil y Uruguay, y la Embajada del Reino de Países Bajos. Cada uno de ellos compartió proyectos, objetivos y visiones en torno a esta nueva industria.

“Hace 4 años que desde Y-TEC coordinamos este espacio ya que estamos viendo que esta tecnología, este nuevo vector energético, va a tener un rol clave en el futuro energético”, concluyó Juan Bergna.

En el Foro se hizo hincapié en los últimos avances tecnológicos, las oportunidades de negocio y los inminentes desafíos de implementación.

LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ CRECE 16,2% EN AGOSTO

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: ADEFA

Esta nota es presentada por:
Negocios & Autopartes



En agosto, las terminales automotrices produjeron 51.650 unidades, un 16,2% por sobre el volumen de julio y un 18,6% inferior a las 63.455 unidades que se produjeron en agosto del año pasado.

En el acumulado de enero a agosto, las terminales produjeron 312.822 vehículos de pasajeros y utilitarios, un 23,4 % por debajo de las 408.486 unidades que se produjeron en el mismo período del 2023.

El sector exportó 32.754 unidades durante el octavo mes, un aumento de 15,6 % respecto de julio y fue 13,5 % superior a agosto de 2023.

INFORME DE PRENSA

Producción Automóviles y Comerciales Livianos (En unidades)

	2023	2024	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	27.184	22.643	-4.541	-16,7%
Febrero	46.286	37.491	-8.795	-19,0%
Marzo	61.104	43.159	-17.945	-29,4%
Abril	54.399	42.974	-11.425	-21,0%
Mayo	53.282	38.440	-14.842	-27,9%
Junio	53.522	32.029	-21.493	-40,2%
Julio	49.254	44.436	-4.818	-9,8%
Agosto	63.455	51.650	-11.805	-18,6%
Subtotal	408.486	312.822	-95.664	-23,4%
Septiembre	56.750			
Octubre	51.937			
Noviembre	56.569			
Diciembre	36.973			
Total	610.715			

La producción nacional de agosto registró una suba del 16,2% respecto de julio y un descenso del 18,6% con relación a igual mes del año pasado.
Comparando los ocho meses del 2024 con respecto al 2023 se registró una baja del 23,4%.



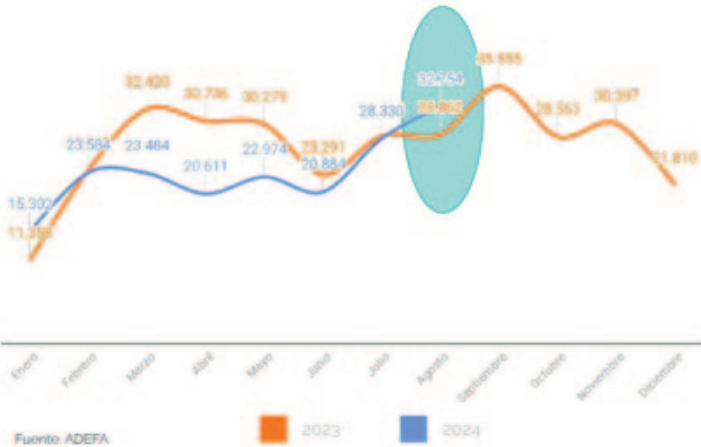
En el acumulado de estos primeros ocho meses del año, el volumen de envíos fue de 187.923 unidades, lo que arrojó una baja de 10,3 % en su comparación con el mismo período del año pasado.

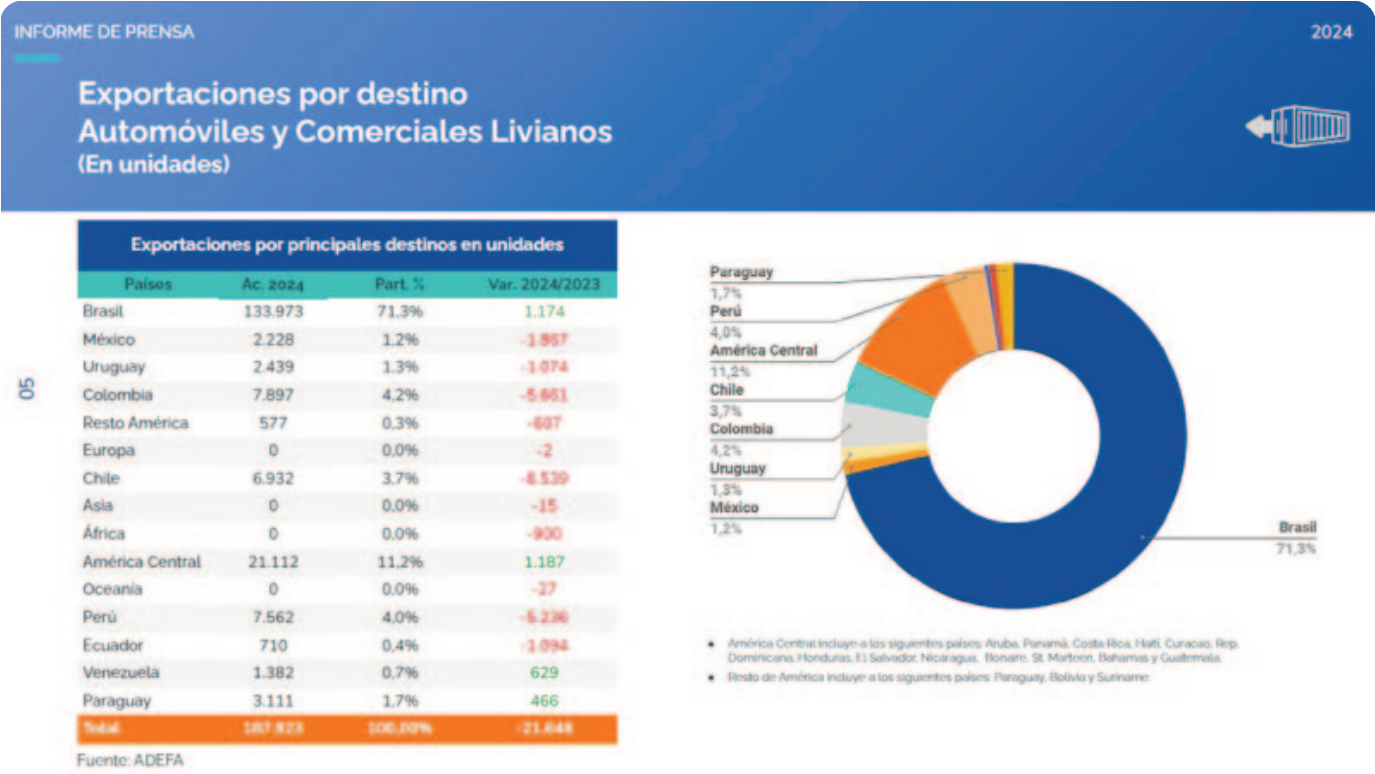
INFORME DE PRENSA

Exportaciones Automóviles y Comerciales Livianos (En unidades)

	2023	2024	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	11.358	15.302	3.944	34,7%
Febrero	23.960	23.584	-376	-1,6%
Marzo	32.420	23.484	-8.936	-27,6%
Abril	30.736	20.611	-10.125	-32,9%
Mayo	30.279	22.974	-7.305	-24,1%
Junio	23.291	20.884	-2.407	-10,3%
Julio	28.663	28.330	-333	-1,2%
Agosto	28.862	32.754	3.892	13,5%
Subtotal	209.569	187.923	-21.646	-10,3%
Septiembre	35.555			
Octubre	28.563			
Noviembre	30.397			
Diciembre	21.810			
Total	325.894			

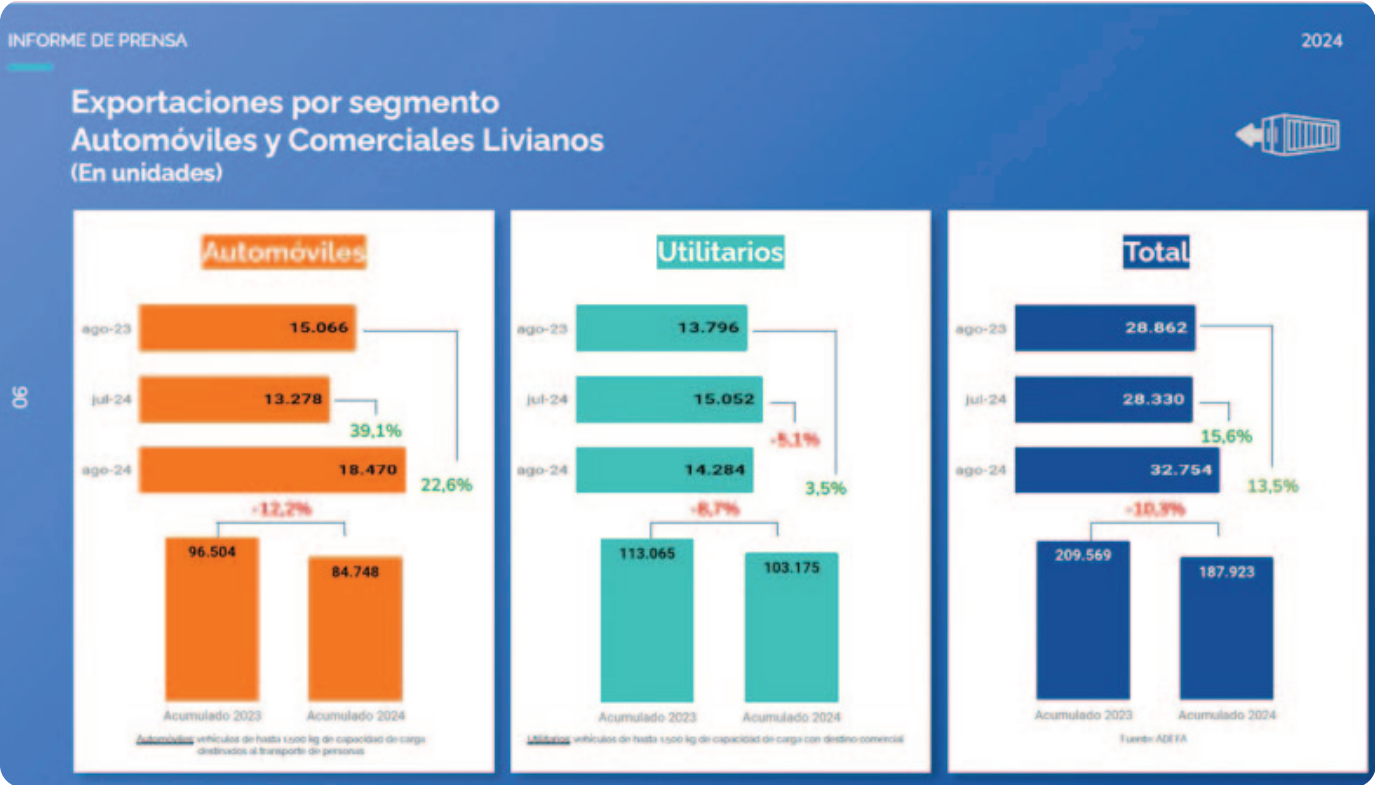
Las exportaciones de agosto tuvieron una suba del 15,6% con relación a julio y un ascenso del 13,5% con relación a igual mes del año anterior.
Comparando los ocho meses del 2024 con respecto al 2023 se registró una baja del 10,3%.
Las exportaciones del mes de agosto representan un 63,4% de la producción del mismo mes y un 60,1% del acumulado.





“Con el cierre de agosto vemos que se consolida la tendencia de crecimiento. Por tercer mes consecutivo, las tres principales variables de nuestra industria mantuvieron la tendencia alcista respecto del mes precedente”, explicó Martín Zuppi, presidente de la Asociación de Fábricas de Automotores (ADEFA).

“Analizando los datos del mes, uno de los puntos que destacamos está vinculado al aumento de la participación de las exportaciones sobre la producción. Lentamente vamos retornando al modelo de negocio sustentable de nuestra industria orientado principalmente a exportación”, dijo Zuppi



“Es un paso fundamental para el desarrollo del sector y este proceso viene acompañado por las medidas que se tomaron durante estos últimos ocho meses tanto para corregir distorsiones de la macro como a temas específicamente vinculados a la competitividad exportadora del sector”, señaló Zuppi y destacó el compromiso e importancia de continuar trabajando de manera conjunta con la Cadena de Valor y el Gobierno en esta dirección.

MEDIDAS DEL GOBIERNO PARA IMPULSAR LA INDUSTRIA AUTOMOTRIZ

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: ADEFA

Esta nota es presentada por:

Negocios
autopartes



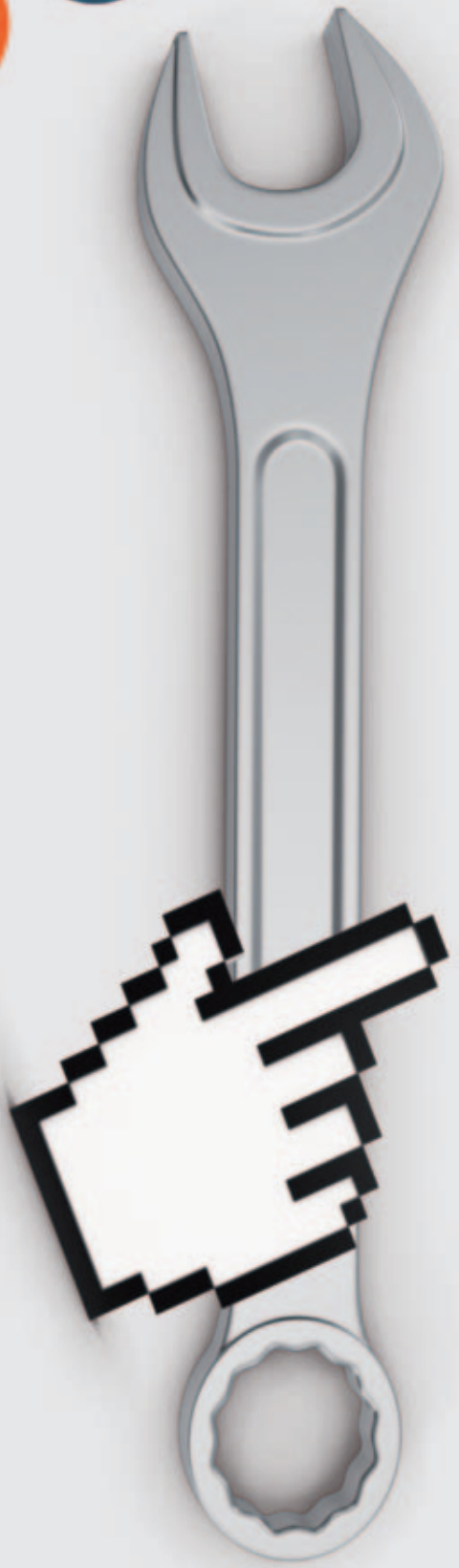
El Gobierno anunció una medida que tuvo buena recepción por parte de los fabricantes locales, ya que, a través del Ministerio de Economía, se modificó la reglamentación existente para la importación de aceros y la sistematización y digitalización del régimen de Reposición de Existencias (Repostock). “Resultan positivas y van en el camino correcto para mejorar la competitividad y capacidad de inserción internacional del sector”, expresaron desde ADEFA en un comunicado de prensa.

“Las publicaciones de estas medidas son muy positivas y sin dudas forman parte de los resultados de una sostenida labor conjunta entre el sector privado y el Gobierno para el desarrollo y fortalecimiento de nuestra industria”, señaló Martín Zuppi, presidente de ADEFA.

A través de un comunicado, la Secretaría de Industria y Comercio del Ministerio de Economía informó la modificación del reglamento técnico (RT) del acero.

Por otra parte, la digitalización del Repostock se traduce en un avance sustancial en los tiempos del proceso administrativo y permitirá que muchas más autopartistas y terminales utilicen el sistema por la reducción de los plazos de los trámites y la optimización de los recursos que finalmente contribuyen a la mejora de costos y a la tan necesaria competitividad exportadora del sector automotor.

La industria automotriz está compuesta por 13 terminales y más de 600 autopartistas, emplea unas 600 mil personas de manera directa e indirecta y exporta en promedio 60% de la producción, lo que en 2023 se tradujo en 9.233 millones de dólares, un 14% de las exportaciones total país que la posicionó como el primer sector exportador industrial al mundo y a Brasil.

A vertical silver wrench is positioned on the left side of the image. A pixelated hand cursor, resembling a computer mouse pointer, is pointing at the handle of the wrench. The background is a light gray gradient with abstract blue and orange shapes in the corners.

**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartes*web*.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com