Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis
ESTRATEGIA AUTOMOTRIZ
comercial@estrategiaautomotriz.com
+54 9 11 2456-3493
www.talleractual.com

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis
ESTRATEGIA AUTOMOTRIZ
comercial@estrategiaautomotriz.com
+54 9 11 2456-3493
www.talleractual.com

Año 11 • N° 72 • 2025 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

TRANSFORMACIÓN DEL MERCADO DE COMBUSTIBLES EN ARGENTINA.

GUÍA PARA ELEGIR REJILLAS SEGÚN EL TRÁNSITO VEHICULAR.

SERVICIOS INTEGRALES PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Especialista en proteger motores y máquinas
WORLD FAMOUS BARDAHL
www.bardahl.com.ar · Seguinos en

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TopAuto

EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA
EN EL RUBRO AUTOMOTOR

- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta

CENTRO Y SUR DEL PAÍS

ENVIO SIN CARGO

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

SILISUR · RD90 · FREESUR AIR PERFUM · AIR TOP

LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS

BAHCO · IRIMO · TRICO · BROGAS · TACSA · CERCRIN · Campania

MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114/ 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE

GILBARCO VEEDER-ROOT

PRIMERA REUNIÓN MENSUAL DE CECHA. AGENDA Y TEMAS CLAVE

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Fuente: FECAC Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República

En el marco de la continua búsqueda de espacios de diálogo y trabajo en conjunto, se llevó a cabo la primera reunión mensual de CECHA. En esta oportunidad, se abordaron temas clave

para el sector, como la implementación del auto-despacho de combustibles, GNC, eventos y congresos relacionados con el rubro y paritarias.

Fecac, valora enormemente la oportunidad de compartir experiencias y conocimientos con cámaras de otros puntos del país, enriqueciendo así los debates y trabajos conjuntos.

TRANSFORMACIÓN DEL MERCADO DE COMBUSTIBLES EN ARGENTINA

Fuente: CECHA - Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

El mercado de combustibles en Argentina está experimentando una transformación notable con la habilitación del autoservicio de combustibles, apoyada por una serie de reformas destinadas a modernizar y flexibilizar el sector. Entre estas medidas se incluye la autorización de Estaciones de Servicio móviles y la reducción de las dimensiones mínimas requeridas para las instalaciones.

La incorporación de surtidores de autoservicio permitirá a las Estaciones de Servicio operar las 24 horas, lo que reducirá los costos operativos. Esta modalidad será especialmente beneficiosa para aquellos que necesiten cargar combustible en horarios nocturnos o en momentos no convencionales, mejorando así la disponibilidad y conveniencia del servicio.

Además, el autoservicio se presenta como una alternativa que contribuye a la seguridad en zonas donde los trabajadores enfrentan situaciones de violencia durante la noche, minimizando riesgos para el personal y resguardando su integridad. Es importante destacar que esta opción es complementaria y no obligatoria, lo que permite a los expendedores decidir si desean implementarla.

El decreto también contempla la posibilidad de ofrecer precios diferenciados para el autoservicio y autoriza el uso de tanques sobre el terreno, facilitando la instalación y mantenimiento de las estaciones. Esta medida no solo genera ahorros al evitar excavaciones complicadas, sino que también mejora la detección de fugas, contribuyendo a la protección ambiental.

La implementación de Estaciones de Servicio móviles representa una nueva oportunidad de negocio, permitiendo abastecer eventos o satisfacer demandas temporales con mayor flexibilidad. Asimismo, la re-

ducción de las dimensiones mínimas obligatorias para las estaciones permite diseños más compactos y adaptados a diferentes entornos, siempre garantizando la seguridad en caso de evacuación.

Por último, se asigna a la Secretaría de Energía del Ministerio de Economía la tarea de establecer normas complementarias y requisitos técnicos para la implementación de estas medidas. Las Estaciones de Servicio interesadas en adoptar el autoservicio deberán solicitar autorización hasta que se definan estas regulaciones, lo que se espera ocurra en un plazo de 60 días.■

YPF FIRMA ACUERDO PARA EXPORTAR GNL A LA INDIA

Esta nota es presentada por ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Fuente: YPF

YPF firmó un Memorándum de Entendimiento (MOU) con las empresas Oil and Natural Gas Corporation (OIL), Gas Authority of India Limited (GAIL) y Oil and Natural Gas Corporation Videsh Limited (OVL) para la exportación de gas natural licuado (GNL) a la India. El acuerdo proyecta un volumen de hasta 10 millones de toneladas anuales y también contempla la cooperación en litio, minerales críticos y la exploración y producción de hidrocarburos.

Un hito en la cooperación energética

La firma del acuerdo tuvo lugar en Nueva Delhi y contó con la participación de destacadas autoridades y representantes del sector:

Hardeep Sinh Puri, Ministro de Petróleo y Gas Natural de la India

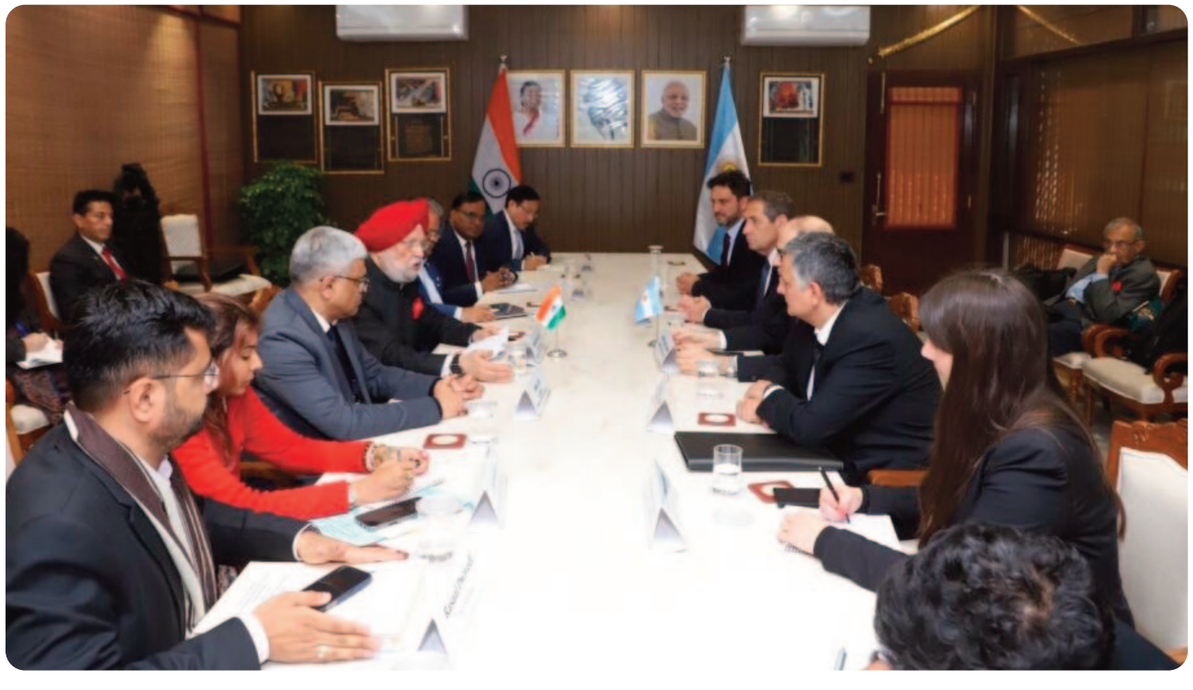
Pankaj Jain, Secretario de Petróleo y Gas

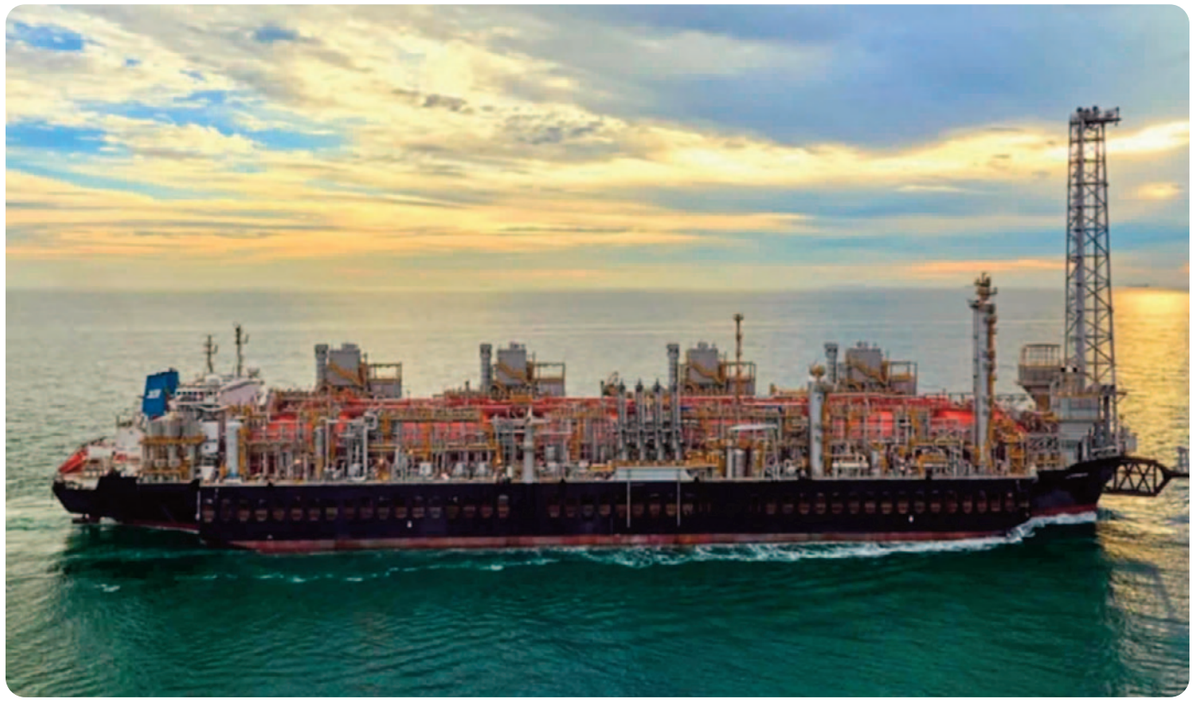
Ranjan Goswami, Director Ejecutivo de Desarrollo de Negocios de OIL

Satyabarata Bairagi, Director Ejecutivo de LNG de GAIL

Swati Sathe, Vicepresidente de Desarrollo de Negocios de OVL

Horacio Marín, Presidente y CEO de YPF





"*Es una enorme satisfacción avanzar en este acuerdo con la India, un mercado clave para la expansión de nuestras exportaciones de gas. Argentina tiene la oportunidad de convertirse en un proveedor global de energía y alcanzar la meta de generar ingresos por 30.000 millones de dólares en la próxima década*", destacó Horacio Marín, presidente de YPF. Además, agradeció el apoyo del embajador argentino en la India y su equipo, quienes fueron clave en la concreción del acuerdo.

Un paso más en la internacionalización de YPF

La firma del MOU marca el cierre exitoso de la gira internacional del presidente de YPF, que en enero visitó Israel, Corea y Japón con el objetivo de generar interés y abrir nuevos mercados para el gas producido en Vaca Muerta.

Empresas clave en el acuerdo

GAIL: Una de las principales empresas de gas de la India, opera más de **16.000 kilómetros de gasoductos** y gestiona los contratos de compra de GNL en el país.

OIL: Empresa estatal integrada de petróleo y gas con más de **60 años de trayectoria**. Es la tercera productora de petróleo de la India, con más de **3 millones de toneladas anuales de crudo**.

OVL: Segunda petrolera más grande de la India y subsidiaria de **Oil and Natural Gas Corporation Ltd (ONGC)**. Opera en 17 países y su producción representa el **15% del total del país**.

Argentina LNG es un ambicioso proyecto que busca transformar el gas de **Vaca Muerta** en un recurso clave para la exportación. La iniciativa abarca:

- Producción de gas en bloques exclusivos
- Transporte a través de gasoductos dedicados
- Terminal de licuefacción en Río Negro, en la costa atlántica

Este acuerdo con la India representa un paso clave en la consolidación de Argentina como exportador global de gas.■

NATURGY AMPLÍA SU RED DE ESTACIONES DE CARGA DE GNC

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Fuente: Agenda Energética

Naturgy, empresa que distribuye gas natural en la provincia de Buenos Aires, anunció la expansión de su red de estaciones de carga de Gas Natural Comprimido (GNC) dentro de su área de concesión.

Con la incorporación de cinco nuevos puntos de carga en Mercedes, Tres de Febrero, La Matanza y Merlo, la red de estaciones Naturgy alcanza 11 establecimientos en total. Estas nuevas ubicaciones se suman

a las ya operativas en Los Cardales, General Rodríguez, José Ingenieros, Morón, Villa Lynch y Jauregui, con un volumen de venta mensual estimado de 1,3 millones de metros cúbicos.

"*La ampliación de nuestra red refuerza el compromiso de ofrecer soluciones energéticas accesibles y sustentables, posicionando al GNC como una alternativa eficiente y ecológica frente a los combustibles líquidos*", destacó Alberto González Santos, Gerente General de Naturgy en Argentina.

Beneficios del GNC

El uso de Gas Natural Comprimido contribuye a la reducción de emisiones contaminantes, disminuyendo:

- ✔ 95% de monóxido de carbono
- ✔ 25% de dióxido de carbono
- ✔ 30% de óxidos de nitrógeno

Además, su menor costo en comparación con otros combustibles permite un ahorro aproximado del 50% en el consumo de los usuarios.

Naturgy en Argentina

Desde 1992, Naturgy opera en el país a través de su distribuidora Naturgy Ban y su comercializadora Natural Energy, abasteciendo a más de:

- **1.620.000 hogares**
- **49.000 comercios**
- **1.200 industrias**
- **400 estaciones de GNC**
- **3 subdistribuidoras**

Con esta expansión, la compañía reafirma su compromiso con la movilidad sustentable y el desarrollo energético en Argentina.■

COSTOS DEL TRANSPORTE DE CARGAS CRECIERON 2,62% EN ENERO

Esta nota es presentada por VEHICULOS PESADOS

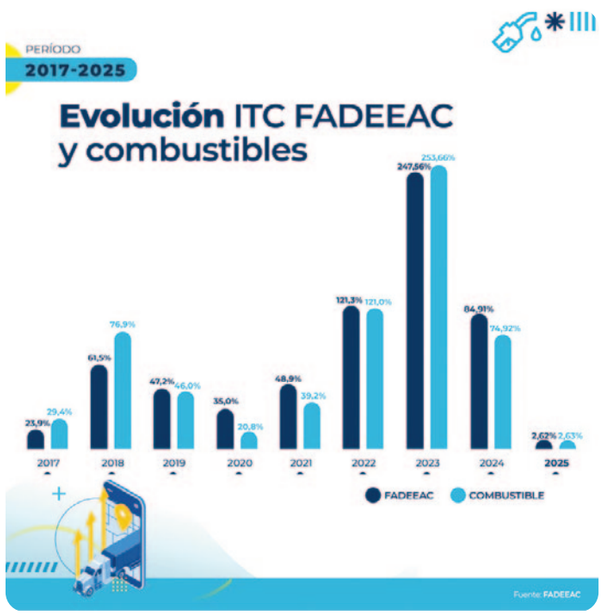
Autor: Vehículos Pesados // Fuente: FADEEAC

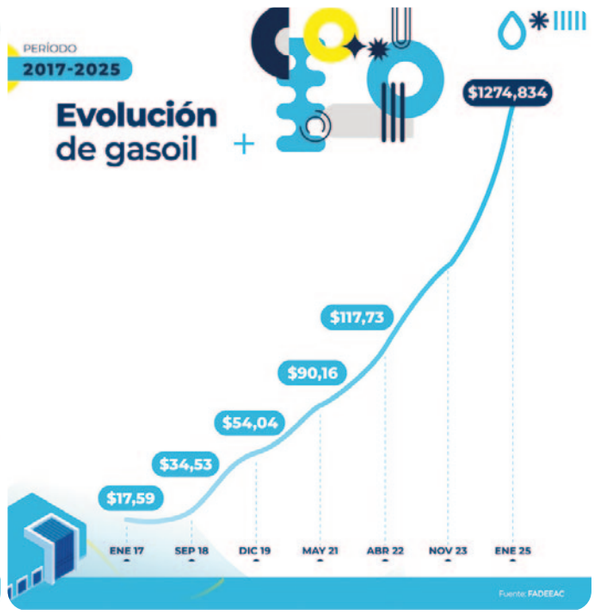
El primer mes de 2025 arrojó un incremento en los costos del autotransporte de cargas de 2,62%.

Con el registro de enero, el Índice de Costos que elabora la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC) y audita la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires (UBA), alcanza un aumento acumulado en los últimos 12 meses de 57,28%.

El comportamiento de los costos al inicio del año se encuentra estrechamente relacionado con la menor inflación general y un contexto recesivo de ciertos rubros de la actividad económica. Además, la aplicación de los diferimientos de los impuestos específicos sobre los combustibles sigue siendo un factor clave que contribuye a moderar las subas del gasoil, el insumo más gravitante en los costos de la actividad.

El Índice que realiza el Departamento de Estudios Económicos y Costos de FADEEAC, mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas de transporte de cargas de todo el país, y es referencia en buena medida para la fijación o ajuste de las tarifas del sector.





Se destacó, en primer lugar, el incremento de Patentes, que registró una variación anual del 70,5%. En segundo lugar, se observó un incremento de 3,49% en Gastos Generales, que incluyen variaciones en servicios y alquileres mayoristas. Luego, siguió Personal–Conducción (3,22%).

Combustibles, por su parte, presentó una nueva suba de 2,63%, tanto en el segmento minorista como mayorista del gasoil, y Reparaciones un crecimiento de 2,49%. Costo Financiero (0,62%) y Peajes (0,30%) mostraron incrementos muy limitados, especialmente teniendo en cuenta que Peajes fue el rubro que lideró los aumentos en 2024 al (380%).

Por último, ítems vinculados a los equipos de transporte, como Material Rodante, Seguros, Lubricantes y Neumáticos, no presentaron cambios respecto de diciembre de 2024.■

"CRECIMIENTO DE LA PRODUCCIÓN AUTOMOTRIZ DE ENERO"

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: ADEFA

Durante enero de 2025, las terminales automotrices en Argentina produjeron 30.058 unidades, lo que representa una disminución del 20,9% en comparación con diciembre de 2024, pero un incremento del 32,7% respecto a enero de 2024, cuando se produjeron 22.643 vehículos. En cuanto al comercio exterior, las exportaciones alcanzaron las 11.132 unidades, una caída del 58,3 % frente a diciembre y una disminución del 27,3% en comparación con el mismo mes del año anterior.

En el mercado mayorista, se comercializaron 34.089 unidades a la red de concesionarios, lo que significa una baja del 31,1 % respecto al mes anterior, pero un aumento del 113,8 % en comparación con enero de 2024.

A pesar de la estacionalidad habitual de enero, marcada por las paradas por vacaciones y ajustes en las plantas, el presidente de ADEFA, Martín Zuppi, destacó que el crecimiento del 32,7 % respecto al año pasado es un buen indicador para las proyecciones de crecimiento del sector en 2025. Sin embargo, Zuppi señaló que los problemas logísticos, como la disponibilidad de buques, afectaron las exportaciones, aunque el

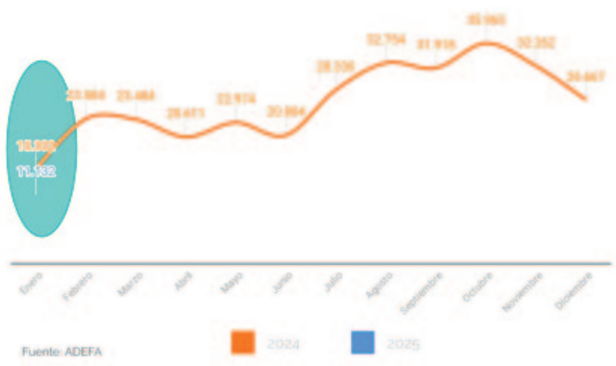
INFORME DE PRENSA 2025

Exportaciones
Automóviles y Comerciales Livianos
(En unidades)

	2024	2025	Dif. Absoluta	Dif. Relativa
Enero	15.302	11.132	-4.170	-27,3%
Febrero	23.584			
Marzo	23.484			
Abril	20.611			
Mayo	22.974			
Junio	20.884			
Julio	28.330			
Agosto	32.754			
Septiembre	31.918			
Octubre	35.965			
Noviembre	32.262			
Diciembre	26.667			
Total	314.735			

Las exportaciones de Enero tuvieron una baja del 58,3% con relación a Diciembre y un descenso del 27,3% con relación a igual mes del año anterior.

Las exportaciones del mes de Enero representan un 37,0% de la producción del mismo mes.



Fuente: ADEFA

04

aumento en la demanda interna de productos nacionales, que creció un 100 %, fue positivo.

En cuanto a las políticas gubernamentales, Zuppi celebró la eliminación de impuestos distorsivos y la reducción de la carga impositiva, considerándolo un paso clave para mejorar la competitividad de la industria. También hizo hincapié en la importancia de que las provincias y municipios se sumen a estas iniciativas para maximizar el desempeño del sector. El directivo destacó que el objetivo es fortalecer el perfil exportador de la industria automotriz argentina y asegurar su sustentabilidad a largo plazo.■

EVOCA GROUP Presenta para su marca
Saeco Una marca del grupo EVOCA líder en expendedoras y máquinas de café
www.saecoprofesional.com
Línea Vending

Iperautomática Phedra EVO Rubino 200 Cristallo EVO 400 Cristallo EVO 600
Línea Profesional y OCS

PR SE 50 1Gr Aroma 200, 300 y 200C Steel 200 Idea Restyle Aulika Top / Focus Lirika Plus / OTC
Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional
NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.
Av. Segurola 1837 - CABA info@evocagroup.com.ar Tel.: 54 11 4639-4300

Espacio de Publicidad

KEFREN, NOVEDADES EN INSUMOS PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Kefren Argentina ofrece soluciones para trasvase, almacenaje y medición de combustibles con más de 40 años de experiencia.

Los más de 40 años de trabajo, responsabilidad y ética comercial, de **Kefren Argentina SRL**, han gestado su liderazgo en el mercado de Accesorios para Estaciones de Servicio.

Kefren, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo relativo al trasvase, almacenaje y medición de combustibles, para el mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Espacio de Publicidad

Espacio de Publicidad

La filosofía de **Kefren** es dedicarle la mejor atención y asesoría a todos nuestros clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

Accesorios para Camiones Cisternas - Accesorios para GNC

Accesorios para Estaciones de Servicio - Accesorios para Tanques

Acoplamientos rápidos - Acoples - Baterías - Bombas

Carreteles retráctiles - Consolas de control de fuga

Equipos Urea - Federal Procces - Filtros - Indicadores de nivel

Lubricación Equipos y Accesorios - Materiales Antiexplosivos

Mangueras - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways

- Válvulas - Visores

Contamos con Stock permanente de mercadería de las principales marcas importadas y representación exclusiva de: OPW - AILE - CI-VACON - FILL RITE - PIUSI - SAMOA - GROSS - WAYNE - FLUID HOUSE – GPI, y muchas otras más de primer nivel. ■

No duden en llamarnos y pedir su presupuesto.
Whatsapp (11-6826-5371) lunes a viernes de 9 a 12.30
y de 14 a 17 horas - Tel.: 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003
www.kefrenargentinasrl.com.ar

Espacio de Publicidad

Espacio de Publicidad

ROLITO: SOLUCIONES EN HIELO Y PRODUCTOS INDUSTRIALES

Con más de 50 años, Rolito ofrece hielo puro y productos para automotor e industria. Calidad y variedad para cada necesidad.

Esta nota es presentada por

ROLITO®

Rolito es fabricado por **Redonhielo S.A.**, el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en fabricación y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenernos a la vanguardia, y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los argentinos. Hace más de 50 años que elaboramos el mejor hielo; nuestra experiencia en fabricación y distribución nos hace líderes en el mercado, y la pasión nos lleva a que la calidad de nuestros productos sea inigualable, manteniendo la misma frescura de siempre ofreciendo productos de primera calidad.

Rolito dedicó su tiempo a fabricar hielo puro, lo que significa que pueden disfrutar de sus bebidas con el frío que más les guste sin alterar su sabor. También contamos con dos líneas de Productos Industriales y para el Automotor, ofreciendo así **un servicio más completo a cada cliente, y cubrir todas sus necesidades**.

Espacio de Publicidad

Los invitamos a descubrir nuestra línea de productos.

Bolsas de hielo de 2, 3, 4 y 15 Kg

Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.

Elaborado con agua tratada, ofreciendo un hielo puro listo para disfrutar.

Bolsa de Hielo Picado de 15 Kilogramos

Rolito Picado es ideal para coctelería y también puede ser utilizado de manera industrial en procesos de enfriamiento.

Bolsa de Hielo en Escamas de 15 Kg

Rolito en escamas para aplicaciones industriales y relacionadas con alimentos. Es usado sobre todo en las pescaderías y gracias a su forma, protege mejor el producto, produciendo mejores resultados y es de gran facilidad de uso.

Barra de Hielo Rolito

Somos los productores de barras más grandes de la Argentina.

Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1, 6 y 10 Litros e uso industrial.

Elaborada con agua tratada.

Nuevo productos

Limpia parabrisas Rolito de 5 litros listo para usar.

Agua Destilada Anticorrosiva 6 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los metales del medio donde actúa evitando la formación de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.

Espacio de Publicidad

GRUPO OLC: VENTA MAYORISTA Y MINORISTA DE COMBUSTIBLES

Naftas y diésel directo de petroleras líderes. Operamos en todo el país con experiencia y servicio personalizado.

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Espacio de Publicidad

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Espacio de Publicidad

Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para bridar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

Espacio de Publicidad

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información.■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina
Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016
Oficina comercial: (11) 6527 8305
casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad

FERCOL:
IDENTIDAD Y PROFESIONALISMO PARA TU EQUIPO

Esta nota es presentada por FERCOL

FERCOL

Vestite de FERCOL

Mejorá la imagen de tu negocio

En Fercol, siempre hemos considerado que la imagen de una empresa es una extensión de los valores que representa. Como una compañía familiar construida con esfuerzo, constancia y un profundo compromiso con nuestros clientes, sabemos que cada pequeño detalle cuenta. Por eso, nos complace anunciar el lanzamiento de nuestras camisetas personalizadas Fercol, un producto pensado especialmente para estaciones de servicio, lubricentros y negocios del rubro, que buscan profesionalizar la imagen de su equipo de trabajo.

Espacio de Publicidad

Un paso más hacia la profesionalización

Sabemos que la primera impresión es fundamental, y que un equipo de trabajo bien presentado refleja la seriedad, la calidad y la dedicación de un negocio. Las camisetas personalizadas Fercol son la herramienta

Espacio de Publicidad

perfecta para transmitir estos valores, ofreciendo un producto de alta calidad que no sólo visibiliza tu marca, sino que también mejora la identidad y cohesión de tu equipo. Con un diseño moderno y atractivo, nuestras camisetas están pensadas para quienes buscan destacarse y proyectar una imagen sólida y profesional ante sus clientes.

La fuerza de la marca Fercol

En Fercol, nos enorgullece ser una empresa familiar que trata a cada cliente como un amigo, un socio o un miembro más de nuestra familia. Desde nuestros comienzos, hemos trabajado arduamente para construir una marca que se caracteriza por su profesionalismo, constancia y compromiso. El éxito de nuestros clientes siempre ha sido nuestro

Espacio de Publicidad

éxito, y en este lanzamiento de las camisetas personalizadas, buscamos seguir fortaleciendo ese vínculo.

Queremos que cada negocio que elija nuestras camisetas vea en ellas un símbolo de trabajo en conjunto. Al igual que en el negocio del lubricante, en Fercol sabemos que sólo con un esfuerzo conjunto se alcanzan grandes logros. Las camisetas personalizadas no son solo una prenda, sino una forma de unificar el equipo y mostrar al cliente que

Espacio de Publicidad

la calidad, el compromiso y el profesionalismo son el centro de todo lo que hacemos.

¿Por qué elegir las camisetas Fercol?

- Calidad y durabilidad: hechas con materiales resistentes y cómodos, pensadas para soportar las demandas del día a día en el rubro.

- Diseño profesional: con un toque moderno y atractivo, reflejan la identidad de tu negocio y la solidez de nuestra marca.

- Personalización: cada camiseta puede ser customizada con el nombre de la persona que la usa, lo que agrega un detalle personal y exclusivo, mejorando la identidad y el sentido de pertenencia al equipo.

- Cohesión de Equipo: una herramienta perfecta para fortalecer la imagen de tu equipo y mejorar el ambiente laboral.

Espacio de Publicidad

Fercol: trabajando juntos hacia el éxito

El lanzamiento de nuestras camisetas personalizadas es solo un paso más en nuestra misión de apoyar a los negocios del rubro y contribuir al éxito de nuestros clientes. Desde Fercol, seguimos comprometidos con brindar productos y servicios que no sólo resuelvan necesidades, sino que fortalezcan la imagen y el crecimiento de quienes confían en nosotros.

Si deseas más información sobre nuestras camisetas personalizadas o realizar un pedido para tu estación de servicio o lubricentro, no dudes en contactarnos. Estamos aquí para ayudarte a proyectar la imagen que tu negocio merece.■

FERCOL

Consejos para armar y gestionar un inventario eficiente

Carla Colombo
Gerenta de comunicaciones y recursos humanos
Vías de contacto: Tel.: (00 54 11) 5277-7772 // Whatsapp: 11 4940 6593
Web: www.fercollubricantes.com.ar
Y seguinos en nuestras Redes Sociales

Espacio de Publicidad

PRODUCTOS DE PROTECCIÓN TOTAL CON TECNOLOGÍA DE BOTANMOL

Botanmol fabrica plásticos de PVC para protección de paredes, columnas y más. Soluciones específicas para múltiples industrias.

Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Espacio de Publicidad

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Espacio de Publicidad

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación. El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

• Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.

• Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.

• Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com

Espacio de Publicidad

SERVICIOS INTEGRALES PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Losi y Cía. ofrece soluciones en montaje, mantenimiento y equipos para la industria del petróleo con más de 60 años de experiencia.

Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, reparación, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo.

Espacio de Publicidad

Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaña experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Espacio de Publicidad

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.

Espacio de Publicidad

Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■

Espacio de Publicidad

POTIGIAN ABASTECE ESTACIONES DE SERVICIO CON EFICIENCIA

Potigian distribuye productos para Estaciones de Servicio, con una logística eficaz y atención al cliente constante.

Esta nota es presentada por
POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la

Espacio de Publicidad

Espacio de Publicidad

atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta.

Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los primeros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por

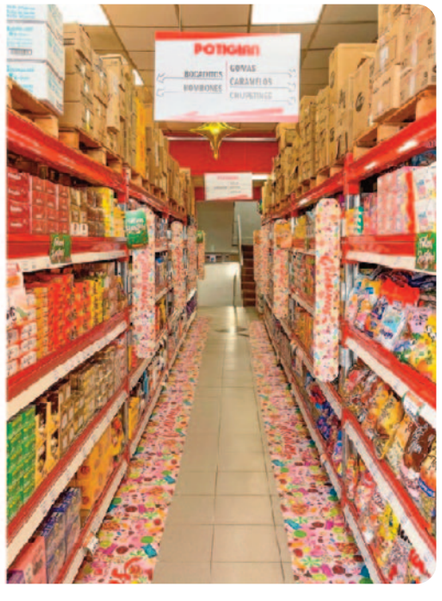
Espacio de Publicidad

lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, "*Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo*".

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus



Espacio de Publicidad

proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■

Espacio de Publicidad

NIERI: SERVICIOS INTEGRALES PARA SURTIDORES DE COMBUSTIBLE

Mantenimiento, reparación e instalación de surtidores en todo el país. Certificados ISO 9001 y asistencia personalizada.

Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma

Espacio de Publicidad

exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuente cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación,

Espacio de Publicidad

alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible. También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos. Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.

La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorias operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro

Espacio de Publicidad

personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.
Mensajes a: info@nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

TOP AUTO: LOGÍSTICA NACIONAL Y SOLUCIONES AUTOMOTRICES

Distribución propia en 6 provincias y productos para el rubro automotor. Atención personalizada y amplia trayectoria.

Esta nota es presentada por

LOGISTICA

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén,

Espacio de Publicidad

Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mer-

Espacio de Publicidad

cado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo "la marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores

Espacio de Publicidad

homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Se agranda la familia de Top Auto

Siliconas Perfumadas y Lubricante Multiuso.

Calidad Premium al mejor precio!!!

PEDILOS YA!!!

(+54) 223 5304926

info@accesoriostopauto.com

Espacio de Publicidad

GULF INSTALA SU PRIMER CARGADOR PARA AUTOS ELÉCTRICOS EN ARGENTINA

Fuente: InsideEVs Argentina

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

La petrolera Gulf ha dado un paso clave en la transición hacia la movilidad eléctrica en Argentina. La compañía inauguró su primer cargador para autos eléctricos en la estación de servicio de Jesús María, Córdoba, y anunció que próximamente sumará más puntos de recarga en otras ubicaciones.

A nivel global, Gulf es un referente en el sector energético, con presencia en diversos continentes. Sin embargo, su participación en el mercado argentino aún es incipiente, y esta iniciativa forma parte de su estrategia de expansión y modernización en el país.

"*Es fundamental ofrecer servicios que realmente aporten valor a quienes nos eligen. No solo para innovar en tecnología, sino también para seguir ampliando nuestra propuesta para el consumidor final*", señaló Federico Garzino, gerente Comercial de DeltaPatagonia —representante de Gulf en Argentina— durante la inauguración. La presentación incluyó la recarga simbólica del primer auto eléctrico en la estación: un Renault Mégane E-Tech.

El cargador instalado es un desarrollo 100% argentino, fabricado por la empresa villamariense Nosso y provisto por Jorge Micolini S.A. En términos técnicos, se trata de un cargador Nivel 2, con una potencia de hasta 22 kW (tres fases) y una corriente máxima de 32 A por fase. Su diseño cumple con la norma IEC 61851-1, garantizando seguridad y eficiencia en la carga.

Si bien Gulf no precisó fechas ni ubicaciones específicas, confirmó que continuará expandiendo su red de cargadores en el país, reforzando su compromiso con la movilidad sustentable y las nuevas tecnologías.■

Espacio de Publicidad

SURTIGOM: EQUIPOS Y REPUESTOS PARA COMBUSTIBLES

SURTIGOM ofrece equipos y repuestos especializados para el trasvase, medición y control de combustibles en estaciones de servicio.

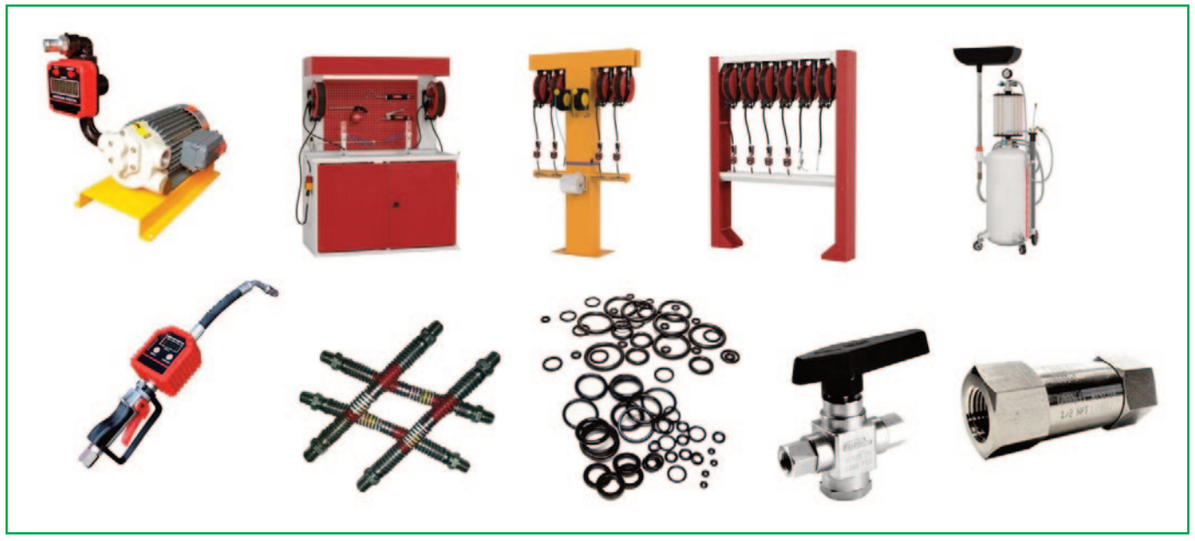
Esta nota es presentada por

Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.
- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad

- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación



Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar

ACEITE MULTIGRADO BARDAHL PARA CONDICIONES SEVERAS

Esta nota es presentada por

Aceite multigrado Bardahl para condiciones severas

Recomendado para motores en tráfico urbano y condiciones extremas. Mejora compresión, reduce desgaste y protege el motor.

¿Por qué usarlo?

Porque posee una fórmula que genera una película lubricante de mayor espesor, mejorando la compresión, el sellado entre aros y camisas, protegiendo a los motores que operan bajo determinadas condiciones, como altas temperaturas, tráfico urbano y uso extremo.

Presentaciones: 1L., 4L., 20L., 100L., 204L.

ACEITE

BARDAHL

MÁ-XI-MA VISCOSIDAD
SAE 25W-60

1 Lt | 4 Lts | 20 Lts | 100 Lts | 204 Lts

Ficha técnica

Aceite lubricante mineral multigrado, formulado con aceites básicos minerales y aditivos especiales para lubricar los motores que trabajan bajo condiciones severas de uso. Recomendado para el tráfico urbano.

¿POR QUÉ USARLO?

Porque genera una película lubricante de mayor espesor que mejora el sellado entre aros y camisas, mejora la compresión ayudando a proteger los motores que operan bajo condiciones severas, como altas temperaturas y tráfico urbano. Posee la nueva tecnología MPV (Máxima protección para el Vehículo) que se suma a la cuádruple protección contra el desgaste de la formula XMC®. La combinación con aditivos detergentes y dispersantes, asegura una mejor lubricación desde el arranque en frío y contribuye a evitar la formación de lodos y la corrosión. Elaborado para motores de cuatro tiempos de aspiración normal y turboalimentados como: camiones de carga, autobuses, equipo agrícola, maquinaria de construcción, etc.

BENEFICIOS

· Disminuye el consumo de aceite y mejora la compresión. · Mejora el arranque en frío. · Mejora la potencia y el rendimiento de su motor. · Extiende la vida útil del aceite. · Provee máximo control contra el sedimento, logrando un motor más limpio con reducción de depósitos. · Buena fluidez a bajas temperaturas, mejorando el arranque en frío y el bombeo de aceite.

CAMPO DE APLICACIÓN

Para todo tipo motores Diésel, Nafteros o GNC. Excelente rendimiento en condiciones de operación severas.

EFECTIVIDAD

Performance garantizada a través de numerosos ensayos en motores. Clasificación API CF-4 /SF grado SAE 25W-60.

ANÁLISIS TÍPICO

ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Aspecto	Visual	Líquido oleoso cristalino
Color	Visual	Verde
Densidad a 20ºC en g/ml	ASTM D1298	0,87 a 0,88
Viscosidad a 40ºC en cSt	ASTM D445	240 a 260
Viscosidad a 100ºC en cSt	ASTM D445	23,0 a 26,0
Índice de viscosidad	ASTM D2270	120 a 140
TBN	ASTM D2896	6

*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especiales desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios.

Ante cualquier duda consultar inmediatamente al Centro Nacional de Intoxicaciones 0800-333-0160.
Para mayor información solicitar la correspondiente Ficha de Seguridad (FDS) a nuestro departamento comercial.

www.bardahl.com.ar / info@bardahl.com.ar
Bardahl Lubricantes Argentina S.A. División Productos Especiales
Pedro I. Rivera · Tel: (011) 4542-9155 / 9255 / 9355 · CP: 1430 · Bs. As. · Argentina

GUÍA PARA ELEGIR REJILLAS SEGÚN EL TRÁNSITO VEHICULAR

Industrias Edigma recomienda modelos de rejillas según vehículos livianos o pesados, optimizando diseño y costos.

Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo, pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer

paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.

Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y

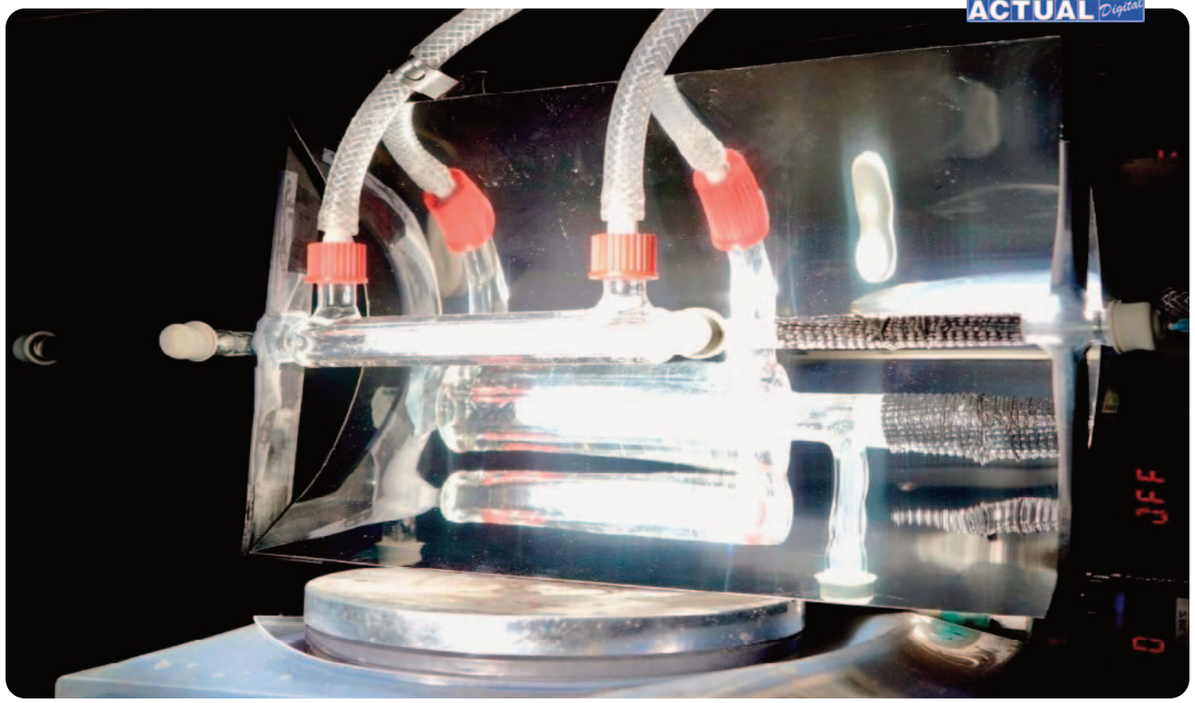
50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

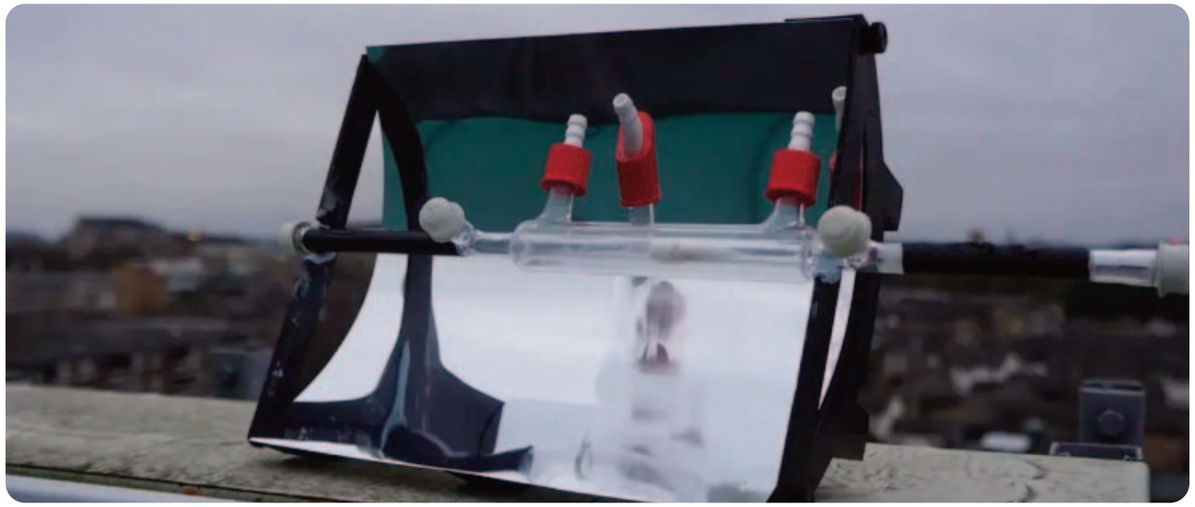
Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobrecosto. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (***), como la ED-R200. La ED-R250 (****), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados.■

REACTOR SOLAR CONVIERTE CO2 EN COMBUSTIBLE SOSTENIBLE

Fuente: En Movimiento – AXION energy

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital





Palabras clave orgánicas para buscadores:

Un equipo de investigadores de la Universidad de Cambridge ha desarrollado un innovador reactor capaz de extraer dióxido de carbono (CO2) directamente del aire y transformarlo en combustible sostenible utilizando únicamente la energía solar. Este dispositivo promete ser una solución efectiva para abastecer de energía a automóviles, aviones y para la producción de productos químicos y farmacéuticos esenciales. Su diseño también podría resultar útil en zonas remotas o fuera de la red eléctrica.

A diferencia de las tecnologías convencionales de captura de carbono, este reactor no depende de combustibles fósiles ni requiere el transporte y almacenamiento del CO2 capturado. En su lugar, convierte el CO2 en un recurso útil gracias a la energía solar.

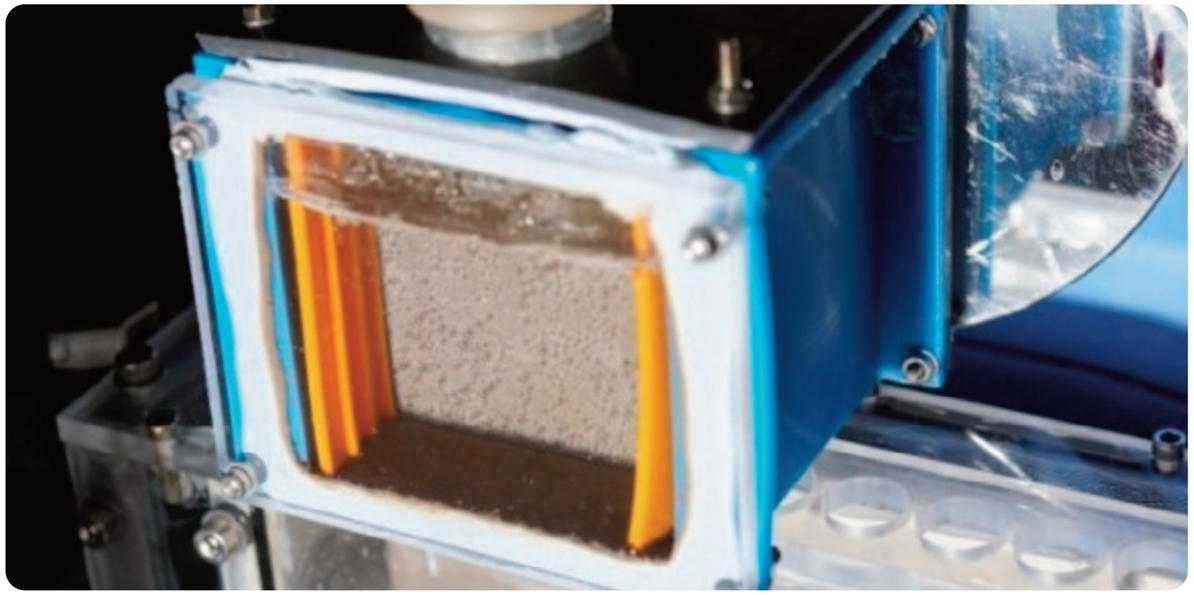
La captura y almacenamiento de carbono (CCS, por sus siglas en inglés) ha sido promovida como una solución potencial para la crisis climática. Sin embargo, sus altos costos, el consumo energético elevado y las dudas sobre la seguridad del almacenamiento de CO2 a largo plazo han suscitado críticas en la comunidad científica.

El profesor Erwin Reisner, líder del proyecto, afirmó: "*Además del gasto y la intensidad energética, CCS proporciona una excusa para seguir utili-*

zando combustibles fósiles, que son la principal causa de la crisis climática. Es un proceso no circular, ya que el CO2 almacenado no se aprovecha de ninguna manera". En este contexto, el equipo se planteó: "*¿Qué pasaría si, en lugar de enterrar el CO2, lo convirtiéramos en algo útil?*". El Dr. Sayan Kar, primer autor del estudio, añadió: "*El CO2 es un gas de efecto invernadero perjudicial, pero también puede transformarse en productos valiosos sin contribuir al calentamiento global*".

Tecnología sin Dependencias

El reactor solar diseñado por el equipo de Cambridge opera sin necesidad de baterías ni cables. Durante la noche, utiliza filtros especializados para capturar CO2 del aire, similar a cómo una esponja absorbe agua. Al salir el sol, la luz solar calienta el CO2 capturado, desencadenando una reacción química en la que un polvo semiconductor absorbe radiación ultravioleta y convierte el CO2 en syngas, una mezcla de gases esencial en la fabricación de productos químicos y farmacéuticos.



Un espejo concentrador de luz solar mejora la eficiencia del proceso, optimizando la producción del combustible solar. Actualmente, los investigadores están trabajando en la conver-

sión de este syngas en combustibles líquidos, que podrían alimentar vehículos sin aumentar la concentración de CO2 en la atmósfera.

Oportunidad y Futuro Sostenible

El equipo de Cambridge sostiene que este reactor podría abordar simultáneamente dos grandes desafíos: reducir la cantidad de CO2 en la atmósfera y ofrecer una alternativa limpia a los combustibles fósiles. "*El CO2 suele considerarse un residuo dañino, pero también representa una oportunidad*", destaca Kar. Este avance podría beneficiar en gran medida a la industria química y farmacéutica, donde el syngas se utiliza para producir bienes esenciales sin contribuir al cambio climático.

Los investigadores están construyendo una versión a mayor escala del reactor y prevén iniciar pruebas en primavera. A largo plazo, si la tecnología se escala adecuadamente, podría descentralizar la producción de combustible, permitiendo a individuos y comunidades generar su propia energía en áreas alejadas de la red eléctrica. "*En lugar de continuar extrayendo y quemando combustibles fósiles, podemos obtener todo el CO2 que necesitamos directamente del aire y reutilizarlo*", concluyó Reisner.■