

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL *Digital*

Año 19 • N° 84 • 2026 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio



PUMP CONTROL 

Un Negocio Seguro y Rentable
ventas@pump-control.com
www.pump-control.com

PUMP CONTROL: PRECISIÓN Y TECNOLOGÍA



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 

Espacio de Publicidad

SERVICIOS PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Losi y Cía. ofrece soluciones en montaje, mantenimiento y equipos para la industria del petróleo con más de 60 años de experiencia.



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, repara-



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



Espacio de Publicidad



ción, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en

Espacio de Publicidad

seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.



Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.



Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.

Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle. Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■

ARGENTINA SUPERÓ LAS 5.000 ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: AOYPF

Esta nota es presentada por



La Secretaría de Energía publica diariamente el listado de establecimientos autorizados a recibir combustibles, en cumplimiento de la Resolución 1102/04.

El registro incluye exclusivamente a las instalaciones que:

- Cumplen con auditorías de seguridad
- No registran sanciones que impidan su abastecimiento
- Están habilitadas para operar formalmente



Este relevamiento confirma que la red nacional alcanzó 5002 bocas de expendio minoristas, entre líquidos, GNC y duales. El informe también señala que el número de instalaciones se mantuvo estable durante la pandemia.

Distribución por tipo de combustible

Según el detalle oficial:

- 3094 despachan combustibles líquidos
- 562 comercializan GNC

KEFREN
FOR REFORMULATED & OXYGENATED
MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KOLDA KUT
MODIFIED
FOR REFORMULATED & OXYGENATED FUELS

GASOLA
All Purpose Water Finding Paste for all fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Teléfono: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
WhatsApp 156-826-5371
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentinasrl.com.ar



- 1346 son estaciones duales
 - Dentro de este grupo, 3 también ofrecen GLPA

Para el propietario de la estación, estos datos permiten dimensionar el nivel de competencia por segmento y el peso del canal dual en el mercado actual.

La red más extensa corresponde a YPF, con 1555 estaciones.

Le siguen:

Shell: 723

AXION Energy: 562

- Puma Energy
- DAPSA
- Gulf
- Refinor
- Voy con Energía

El dato permite observar la concentración de mercado y el peso de las principales redes.





Las denominadas “estaciones blancas”, según la Secretaría de Energía, suman 1526 comercios, distribuidos de la siguiente manera:

744 venden naftas y gasoil

220 comercializan ambos productos

562 venden exclusivamente GNC

Este segmento representa una parte relevante del mapa comercial y continúa teniendo incidencia en determinadas plazas.■



ENERGÍA Y DEMANDA GLOBAL EN TRANSFORMACIÓN

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



El mundo necesitará cada vez más energía para abastecer hogares y sistemas de transporte, considerando el crecimiento de la población y la mejora en los niveles de vida. El desarrollo tecnológico y la innovación permiten avanzar hacia modelos de suministro más limpios y eficientes.

La disponibilidad de energía es un factor clave para el desarrollo económico y social. Actualmente, las personas están más conectadas y acceden a mejores oportunidades, salud y calidad de vida.



Hoy, la mayor parte de la energía consumida proviene de hidrocarburos como petróleo, carbón y gas natural. Estos recursos permiten generar electricidad, climatización y abastecer el transporte, además de aportar insumos para la industria química y la fabricación de múltiples productos de uso cotidiano.

Se espera un fuerte incremento en la demanda global de energía impulsado por el aumento poblacional y el crecimiento de la clase media mundial. Para 2050, la población podría alcanzar los 9000 millones de personas, casi 2000 millones más que en la actualidad.

El aumento de la urbanización también será determinante. Cerca de tres cuartas partes de la población mundial vivirá en ciudades a mediados de siglo, generando mayor presión sobre recursos como agua, alimentos y energía.

En este contexto, el parque automotor podría duplicarse o crecer aún más, aumentando la necesidad de soluciones energéticas para la movilidad.

La transición energética será clave para enfrentar el cambio climático y las emisiones de dióxido de carbono. Los expertos estiman que la demanda energética global podría duplicarse hacia 2050 respecto al año 2000, lo que exige un cambio estructural en el sistema energético.



T6

CONTROL DE ACCESO AUTÓNOMO

- IDEAL PARA USAR CON PIN DE ACCESO Y/O TARJETA DE PROXIMIDAD
- PERMITE UN RÁPIDO INGRESO A BAÑOS Y/O SECTORES DE ACCESO RESTRINGIDO ACTIVANDO CERRADURA ELECTROMAGNÉTICA
- DISEÑO MODERNO
- FÁCIL INSTALACIÓN

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS

- MEDIDAS: 115 x 75 x 18 mm
- ALIMENTACIÓN: 12 VOLTS
- DISTANCIA DE RECONOCIMIENTO: 1 - 5 cm
- MÉTODOS DE ACCIONAMIENTO: TARJETA ò PIN - TARJETA Y PIN

SISTEMA AUTOMÁTICO DE CARGA DE TARJETAS

KIT DE INSTALACIÓN PARA PUERTA

CERRADURA ELECTROMAGNÉTICA

- FUERZA DE SUJECIÓN 280 KG
- SENSOR DE ESTADO
- LED INDICADOR DE ESTADO
- HERRAJES "L" Y "Z"

BOTÓN DE SALIDA

- MATERIAL: PLÁSTICO
- COLOR: BLANCO

SOFTWARE CONTROL NUBE

NUESTRO SOFTWARE DE CONTROL HORARIO CUENTA CON UNA PLATAFORMA EN LA NUBE QUE LE PERMITE UNA RÁPIDA INTERACCIÓN CON EL DISPOSITIVO. AL GENERARSE UNA FICHADA, SE VE REFLEJADA AUTOMÁTICAMENTE EN EL SISTEMA, LO QUE PERMITE SABER EN TIEMPO REAL SI UNA PERSONA LLEGÓ A TIEMPO O NO. PARA VISUALIZAR LA INFORMACIÓN, SE PUEDE ACCEDER A LA PLATAFORMA DESDE UNA PC O CUALQUIER DISPOSITIVO CON ACCESO A INTERNET COMO CELULAR, TABLET O NOTEBOOK. LA TRANSFERENCIA DE DATOS BIOMÉTRICOS ENTRE DISPOSITIVOS VINCULADOS ES AUTOMÁTICA, POR LO QUE ES IDEAL PARA EL CONTROL DE SUCURSALES Y/O SECTORES.

ET-F7

CONTROL DE ASISTENCIA Y ACCESO

RELOJ MULTIBIOMÉTRICO PARA CONTROL DE PERSONAL CON LA MÁS AVANZADA TECNOLOGÍA DE RECONOCIMIENTO FACIAL Y HUELLA DIGITAL DEL MERCADO, PIN DE ACCESO Y/O TARJETA DE PROXIMIDAD. INTEGRADO CON SOFTWARE DE PC CONVENCIONAL

DISEÑO MODERNO Y DE FÁCIL INSTALACIÓN

- FUNCIÓN OPCIONAL: CONTROL DE ACCESO PARA APERTURA DE PUERTA ACTIVANDO CERRADURA ELECTROMAGNÉTICA
- SOFTWARE OPCIONAL: CONTROL NUBE REQUIERE WIFI PARA QUE EL DISPOSITIVO ESTÉ EN LÍNEA Y OPERATIVO EN LA NUBE



Las energías renovables tendrán un rol creciente. Se proyecta que las fuentes solar y eólica podrían abastecer hasta el 40% de la demanda energética mundial hacia 2060, y la energía solar podría convertirse en la principal fuente una década después.

Shell trabaja en la planificación de escenarios para anticipar la transición energética.

Los hidrocarburos seguirán siendo importantes en las próximas décadas, especialmente para sectores como la aviación y la producción de materiales como plásticos y acero.

La compañía desarrolla soluciones para una energía más eficiente, incluyendo:

- Combustibles con menor contenido de carbono



- Biocombustibles
- Hidrógeno
- Programas de eficiencia para conductores

Además, participa en proyectos de captura y almacenamiento de dióxido de carbono. Sustituir una central a carbón por una planta a gas con captura de CO₂ puede reducir emisiones hasta un 90%.

El gas natural representa actualmente más de la mitad de su producción y se considera un recurso estratégico para un sistema energético más sostenible, ya que genera aproximadamente la mitad de las emisiones de CO₂ del carbón y menor impacto en la calidad del aire.■

LA ESTACIÓN COMO CENTRO DE SERVICIOS

Fuente: EL BONAERENSE

Esta nota es presentada por



Estudios recientes indican que dos de cada tres personas que ingresan a una Estacion de Servicio no cargan combustible. Los clientes se concentran en tiendas internas, cafeterías y propuestas gastronómicas.

Este cambio refleja una transformación del modelo de negocio. Las más de 5300 estaciones del país ya no dependen únicamente de la venta de nafta o gasoil para generar rentabilidad.

La estrategia actual busca capturar valor en cada visita, independien-

temente de si el cliente carga combustible o solo consume servicios dentro del establecimiento.

Horacio Marín, CEO de YPF, destacó la creciente importancia de las marcas internacionales en la propuesta gastronómica de las estaciones. En este sentido, franquicias como McDonald's lideran la venta de alimentos dentro de las estaciones de servicio, incluso compitiendo con locales de comida rápida tradicionales.

Según especialistas del sector, la competencia ya no se define por los litros despachados, sino por la capacidad de generar valor en cada visita del cliente, a través de servicios complementarios.

El gobierno nacional aplicó un ajuste parcial en los impuestos a los combustibles en febrero de 2026.



Según el Decreto 74/2026, el incremento incluyó:

- \$16,773 de impuesto general sobre la nafta
- \$1,027 de tributo ambiental

Esto llevó el precio de la nafta súper a aproximadamente \$1.583,80.

Para el gasoil, el aumento fue de:

- \$14,372 de impuesto general
- \$1,638 de tributo ambiental

El precio del gasoil se ubicó en torno a \$1.617, alcanzando hasta - \$1.624,79 en regiones patagónicas.

El giro hacia la venta de productos y servicios redefine la relación con el cliente.

Según el especialista Mario Rudyk, el consumidor elige la estación por



Calidad del café - Oferta gastronómica - Rapidez del servicio - Limpieza y comodidad - Experiencia de compra

Cada visita se transforma en una oportunidad comercial, incluso cuando no se carga combustible.

La digitalización, el autodespacho y la telemedición permiten optimizar recursos y mejorar la rentabilidad del negocio. La movilidad eléctrica también genera oportunidades. La instalación de puntos de recarga, especialmente para flotas y vehículos híbridos, permite atraer nuevos clientes y aumentar el consumo en tiendas y servicios.

Según especialistas, la transición energética no reemplazará el combustible líquido, sino que ampliará el ecosistema energético dentro de la estación.■

FECAC ANALIZA COSTOS Y MERCADO

Fuente: FECAC

Esta nota es presentada por



El Consejo Directivo de FECAC mantuvo una reunión de trabajo para analizar la coyuntura actual del sector de expendio de combustibles. Durante el encuentro se abordaron temas estratégicos vinculados a la operación diaria de las estaciones de servicio, con especial foco en la estructura de costos y las tendencias del mercado.

Uno de los ejes principales fue el análisis de las modalidades de pago vigentes, los plazos de acreditación y las comisiones aplicadas por los

distintos medios de pago. Estos factores impactan directamente en la rentabilidad de las Pymes del sector.

La federación acordó elevar las inquietudes a CECHA, con el objetivo de impulsar un análisis conjunto con otras cámaras y federaciones del país.

El objetivo es evaluar alternativas de negocio y herramientas que permitan:

- Optimizar costos operativos

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: quiasacqui@matruel.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PROZS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K48

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • WhatsApp 156-826-5371
kefrenargentinassrl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentinassrl.com.ar



- Reducir gastos fijos
- Mejorar márgenes de rentabilidad

Todo esto en un contexto económico que exige mayor eficiencia y adaptación permanente por parte de las estaciones de servicio.

Desde FECAC se reafirmó el trabajo en defensa de los intereses del sector, promoviendo espacios de análisis y representación ante organismos públicos y privados. ■

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

IA TRANSFORMA LA GESTIÓN EN ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



La operación de una Estación de Servicio exige cada vez más control sobre procesos comerciales, seguridad y cumplimiento normativo. El manejo de combustibles, los registros obligatorios, los reportes de incidentes y las auditorías generan grandes volúmenes de información que deben ser gestionados de manera eficiente.

En este contexto, la inteligencia artificial comienza a consolidarse como una herramienta concreta para ordenar datos, reducir errores y mejorar la toma de decisiones. Lejos de usos futuristas, su adopción co-

mienza con la automatización de tareas cotidianas que hoy se realizan de forma manual.

Procesos como la carga de partes diarios, permisos de trabajo, controles de elementos de protección personal e inspecciones internas suelen depender de planillas y validaciones posteriores. Esto implica consumo de tiempo operativo y mayores posibilidades de inconsistencias en la información.

Uno de los principales aportes de la IA es la capacidad de procesar información en tiempo real y generar alertas para los responsables de la operación. En la gestión de incidentes, permite analizar antecedentes de eventos similares, evaluar condiciones de trabajo y colaborar en la definición de acciones correctivas.

Tecnologías de visión por computadora permiten controlar el uso de elementos de seguridad en playa, detectar desvíos operativos y emitir





alertas tempranas. También existen herramientas de voz a texto que facilitan la carga de reportes desde el lugar de trabajo, sin interrumpir tareas críticas.

La inteligencia artificial también avanza hacia modelos predictivos, permitiendo identificar patrones de riesgo y anticipar problemas operativos antes de que ocurran. Esto transforma la gestión de seguridad en un sistema más preventivo que reactivo.

El especialista Sebastián Rinaldi, fundador de Laburen.com, señaló que la IA debe integrarse al trabajo diario y asistir en la toma de decisiones, especialmente en tareas repetitivas que consumen tiempo operativo. Si bien la adopción tecnológica avanza más lento que el desarrollo de las soluciones, el sector coincide en que el camino más eficiente es automatizar primero los procesos que generan mayor fricción operativa y riesgo.■

EEUU: NUEVO ESTÁNDAR DE PRECIOS ENERGÉTICOS

Fuente: CEPA-SE

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



Desde enero de 2026, cargar combustible en Estados Unidos dejó de depender solo del precio por litro o kilovatio hora. Las estaciones de servicio deben mostrar una nueva referencia obligatoria: el costo estimado por cada 100 kilómetros recorridos, según el tipo de energía utilizada.

La medida rige en todo el país y se suma al precio tradicional del combustible, con el objetivo de facilitar comparaciones entre distintas opciones de movilidad.

Hasta ahora, los precios se expresaban en unidades diferentes:

- Litros para gasolina y diésel

- Kilovatios hora para vehículos eléctricos
- Otras medidas para combustibles alternativos

Esta diferencia dificultaba la comparación directa entre energías.

Según informó Trackography, la información debe mostrarse directamente en el surtidor, en un lugar visible, y no en carteles secundarios.

El sistema permite que el conductor conozca:

- Costo de carga al momento de abastecer
- Impacto económico estimado de recorrer 100 km

El cálculo se basa en consumos estandarizados para permitir una comparación real entre gasolina, diésel, electricidad y otras alternativas disponibles.

El cambio introduce un nuevo estándar de medición para el mercado energético y el comercio minorista de combustibles, impulsando la transparencia en la información al consumidor y la comparación directa entre tecnologías de energía.■



YPF LANZA PLAN DE INVERSIÓN HISTÓRICA

Fuente: Runrún Energético

Esta nota es presentada por



YPF oficializó su Plan Estratégico 2026-2030, con una inversión proyectada de u\$s 30.000 millones, el mayor desembolso de capital privado-estatal en la historia del sector energético argentino.

El plan apunta no solo al aumento de producción, sino también a un rediseño de la logística de exportación para posicionar a Vaca Muerta como un polo energético global. La estrategia se apoya en el ordenamiento de la cartera de activos y en el desarrollo de proyectos troncales como Vaca Muerta Sur (VMOS) y Argentina LNG.

Se proyecta la creación de 50.000 empleos directos e indirectos, junto con un superávit comercial energético que podría impactar en la macroeconomía del país.

Uno de los factores clave fue la ingeniería del modelo de intercambio de activos (asset swap) con Pluspetrol, que permitió fortalecer la posición de YPF en el área La Calera, un bloque gasífero de alta productividad.

Este bloque será un eje estratégico para el suministro del proyecto de GNL en Punta Colorada, optimizando la cadena de valor desde la producción en el pozo hasta el transporte marítimo de exportación.

El objetivo es reducir riesgos de abastecimiento y mejorar la eficiencia del capital invertido, priorizando zonas de alta rentabilidad y producción comprobada.



La magnitud del plan implica desafíos logísticos en la Cuenca Neuquina. El ritmo de perforación y completación proyectado requerirá una logística compleja de última milla, con movimientos masivos de materiales para cada plataforma de pozos.

Cada pad de perforación demandará:

- Más de 8400 m³ de áridos
- Suministro constante de agua
- Arena de fractura para estimulación de pozos

Este crecimiento impulsará el desarrollo de hubs logísticos regionales y la profesionalización de pymes proveedoras en Neuquén y Río Negro.

El modelo Argentina LNG busca acelerar exportaciones mediante el uso inicial de unidades flotantes de licuefacción (FLNG), permitiendo generar ingresos por exportaciones antes de 2030 mientras se construyen plantas en tierra.

La estrategia posiciona a Argentina para competir en el mercado global de gas natural, especialmente en Europa y Asia, aprovechando oportunidades comerciales y garantizando el uso del gas de Vaca Muerta.■

TIR AMARILLO PARA SISTEMAS DE REFRIGERACIÓN



Tratamiento integral para el agua del radiador, anticongelante, refrigerante y anticorrosivo.



Por qué usarlo

Porque lo necesitan los motores y lo exigen las fábricas automotrices para proteger a los metales que componen el circuito de refrigeración del motor. Es Anticorrosivo, Refrigerante y Anticongelante. Elaborado

sobre la base de etilenglicol e inhibidores de corrosión del tipo carboxilatos de alta efectividad y larga duración.

Beneficios

Protege contra posibles rajaduras o fisuras en el block de cilindros. - Provee protección a todos los metales, aluminio, cobre, hierro, acero, soldaduras, bronce, etc. - Protección por más de 250.000km. - En invierno disminuye el punto de congelamiento y en verano evita recalentamientos. - Contribuye a mejorar el medio ambiente, 100% biodegradable. - Disminuye la erosión por cavitación que afecta a las camisas de los cilindros y a la bomba de agua. - Excelente transferencia térmica. - Incorporación de Bitrex, amargante que evita la ingestión accidental especialmente en niños o animales. - Supera los requerimientos de IRAM 41368, ASTM D3306, y de las fábricas automotrices.

Modo de uso

Si el radiador está limpio agregar TIR al 50% del volumen total del sistema de refrigeración, completar con agua destilada o desmineralizada. Si el sistema está sucio se debe limpiar previamente con Limpia Ra-

diadores Rápido de Bardahl. No se recomienda mezclar con otros productos.

Presentaciones

1L., 4L., 20L., 204L., 1.000L.



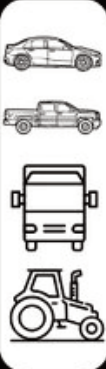
RADIADORES





TIPO
A
AMARILLO

CONCENTRADO
PARA DILUIR





1L 4L 20L 204L 1000L

 REFRIGERANTE
 ANTICONGELANTE
 ANTICORROSIVO

Protección 250.000 km

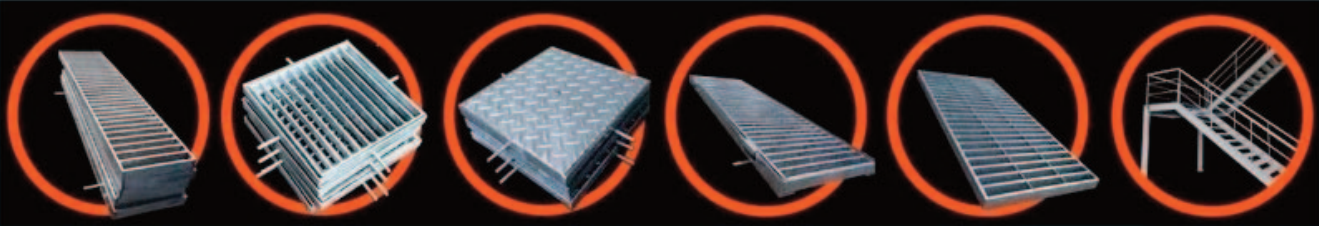
GUIA PARA ELEGIR REJILLAS SEGUN EL TRANSITO VEHICULAR

Industrias Edigma recomienda modelos de rejillas según vehículos livianos o pesados, optimizando diseño y costos.





NOVEDADES



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de ex-

perencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo, pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.



Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística,

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

INDUSTRIAS EDIGMA S.R.L.

■ ENVIOS A TODO EL PAIS
■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296 | info@industriasedigma.com.ar

plantas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (**), como la ED-R200. La ED-R250 (***), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados.■

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a ventas@indsutriasedigma.com.ar llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: www.industriasedigma.com.ar



KEFREN: BOMBAS, MEDIDORES Y ACCESORIOS PARA ACEITES

EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA GRASAS Y ACEITES



Kefren ofrece soluciones para el trasvase, almacenamiento y medición de combustibles y lubricantes. Su catálogo incluye bombas neumáticas, picos antigoteo, medidores y embudos, diseñados para facilitar el trabajo en talleres y estaciones de servicio.

Con stock permanente y representación exclusiva de marcas reconocidas como GROZ, SAMOA, OPW, PIUSI y FILL RITE, Kefren garantiza productos confiables para el manejo de aceites y otros fluidos.

A continuación, se presentan algunos de los accesorios disponibles para optimizar el proceso de lubricación.

ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO
 Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles
www.kefrenargentinasrl.com.ar

CALZAS PARA CAMIONES 	CALCOS PARA CAMIONES CALCOS REFLECTIVOS PARA CAMIONES 	CONOS DE SEGURIDAD 	CADENAS Y COLUMNAS PLÁSTICAS CADENA Y COLUMNAS PLÁSTICAS
INDUMENTARIA PARA SEGURIDAD 	LINTERNAS ANTIEXPLOSIVAS 	BALDES CONTRA INCENDIOS BALDE PARA ARENA CONTRA INCENDIOS 	SEMAFOROS PARA GARAJES PRECAUCION ENTRADA Y SALIDA DE VEHICULOS
EMBUDOS DE DESCARGA 	MANTAS APAGA LLAMAS MANTA APAGA LLAMAS 	ABSORBENTES CALCETINES 	ABSORBENTES EN BOLSAS BALDES

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar - WhatsApp 156-826-5371
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

NDN/03/3-8F/B: Pico manual antigoteo con rosca hembra de 3/8" BSPT.

MSR/P/FI: Medida con pico flexible, capacidad: 1 litro.

MSR/P/F5: Medida con pico flexible, capacidad: 5 litros.

FNL/8: Embudo plástico con capacidad de 1,7 litros.

FNL/9B: Embudo plástico con capacidad de 3 litros, incluye adaptador de 2".

ORP/5I/N: Bomba con cabezal neumático, conexión neumática de 1/4", salida de 1/2" BSP hembra.

Caudal: 15 LPM.

Presión de trabajo: 60 a 145 PSI (4 a 10 BAR).

Máxima viscosidad: SAE 140.

Para más información:

Whatsapp (11-6826-5371) Lunes a viernes de 9 a 12.30 y

de 14 a 17 horas - TE: 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003

info@kefrenargentinasrl.com.ar/ ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

accesorios para estaciones de servicio agro e industria
 KEFREN ARGENTINA S.R.L.
www.kefrenargentinasrl.com.ar

EL TRUCO DEL CLIC EN EL TANQUE

CIERRE CORRECTO DE LA TAPA DE COMBUSTIBLE

Fuente: eldoce.tv

Esta nota es presentada por



El cierre correcto de la tapa del tanque de combustible es un paso simple, pero muchas veces se omite luego de cargar nafta o gasoil. Un mal sellado puede generar desde olor a combustible hasta el encendido del testigo de falla del motor.

El detalle clave es el sonido del “clic” al cerrar la tapa. Para lograrlo, debe girarse la tapa en sentido horario hasta que el mecanismo interno haga uno o varios clics, señal de que el sistema quedó correctamente sellado. No es necesario forzar el ajuste. El propio mecanismo limita el apriete para evitar daños. Con uno o dos clics es suficiente para asegurar el sellado.

Cómo cerrar la tapa correctamente

- 1- Colocar la tapa en el cuello del tanque.
- 3- Girar en sentido horario con la mano.
- 3- Esperar al menos un clic.
- 4- Detener el giro; el sistema ya está sellado.

Si no se escucha ningún clic, la tapa probablemente quedó floja.

Consecuencias de una tapa mal cerrada

Una tapa mal ajustada puede generar distintos problemas en vehículos modernos:

- Activación del testigo check engine por fallas en el sistema EVAP
- Olor a combustible alrededor del vehículo
- Pérdida mínima de combustible por evaporación
- Ingreso de polvo o humedad al sistema
- Fallas progresivas en válvulas y sensores
- Derrames en maniobras de conducción
- Riesgo de inflamabilidad y daño en pintura

El sistema EVAP controla los vapores del combustible y ayuda a reducir emisiones y pérdidas de eficiencia. Se recomienda verificar el cierre antes de abandonar la estación de servicio.

GESTIÓN DE STOCK EN ESTACIONES DE SERVICIO

Fuente: Fercol

Esta nota es presentada por



En Fercol, trabajamos desde hace más de cuatro décadas junto a estaciones de servicio de todo el país, acompañando su operación diaria y entendiendo de primera mano los desafíos que enfrenta el negocio. Uno de los más frecuentes, y muchas veces subestimado, es la gestión del stock.

Mantener el equilibrio entre disponibilidad y rotación es clave: tanto los quiebres de stock como el sobreinventario generan costos ocultos, pérdida de ventas y dificultades operativas.



El impacto de los quiebres de stock

Cuando un producto no está disponible en el momento en que el cliente lo necesita, no solo se pierde una venta puntual. También se resiente la confianza y la percepción del servicio. En estaciones de servicio, donde la inmediatez es un valor central, la falta de productos básicos, como lubricantes de alta rotación, puede derivar en que el cliente busque otra alternativa y no regrese.





¿TE INTERESA VENDER NUESTROS PRODUCTOS?

Contactanos y descubrí todos los beneficios de trabajar con Fercol.

www.fercollubricantes.com.ar

Los quiebres suelen estar asociados a una planificación insuficiente, a compras reactivas o a la falta de seguimiento de la rotación real de los productos.

El costo del sobreinventario

El extremo opuesto también genera problemas. Un stock excesivo inmoviliza capital, ocupa espacio operativo y aumenta el riesgo de deterioro, vencimientos o desactualización de productos. Además, dificulta el orden y la gestión diaria, especialmente en espacios de almacenamiento limitados.

Tener “de más” no siempre es sinónimo de estar mejor preparado; muchas veces es una señal de desorganización o de falta de información para tomar decisiones más precisas.



Claves para una gestión eficiente

Desde nuestra experiencia en la industria, una buena gestión de stock se apoya en algunos pilares fundamentales:

Conocer la rotación real de cada producto y diferenciar los artículos de alta, media y baja salida.

Planificar las compras en función del consumo histórico y no solo de la urgencia del momento.

Ordenar el depósito, con identificación clara de productos y un criterio de almacenamiento lógico.

Revisar periódicamente el stock, detectando desvíos antes de que se conviertan en un problema.

Trabajar con proveedores confiables, que aseguren continuidad, calidad y previsibilidad en las entregas.



Información para decidir mejor

Hoy, la gestión del stock ya no puede basarse únicamente en la intuición. Contar con registros simples pero consistentes permite anticiparse, optimizar compras y reducir errores. No se trata de sistemas complejos, sino de incorporar hábitos de control que ayuden a tomar decisiones con mayor respaldo.

Un stock equilibrado es parte del servicio

La correcta gestión del stock impacta directamente en la experiencia del cliente, en la eficiencia operativa y en la rentabilidad del negocio. Tener el producto adecuado, en el momento justo y en la cantidad necesaria es una ventaja competitiva que se construye día a día.

En Fercol, entendemos la dinámica de las estaciones de servicio y trabajamos para acompañarlas con productos confiables y un abastecimiento pensado para las necesidades reales del sector, contribuyendo a una operación más ordenada, eficiente y sostenible en el tiempo.■

POR CARLA COLOMBO - Gerenta de comunicaciones y recursos humanos
Nuestras vías de contacto: Tel.: (00 54 11) 5277-7772 // Whatsapp: 11 4940 6593
Web: www.fercollubricantes.com.ar
Seguinos en nuestras Redes Sociales

PUMP CONTROL: PRECISIÓN Y TECNOLOGÍA



El valor añadido para la postventa y estaciones de servicio

En el ecosistema de las estaciones de servicio, playas de estacionamiento y gomerías, la experiencia del usuario ya no se limita solo a la carga de combustible o la reparación mecánica. La oferta de servicios periféricos de alta calidad se ha convertido en un factor determinante para la fidelización de clientes. Entre estos, el control de la presión de

Espacio de Publicidad



los neumáticos destaca como uno de los más valorados, no solo por seguridad vial, sino por el ahorro de combustible y la vida útil del neumático.

Para responder a estas exigencias, Pump Control SRL ha desarrollado una línea de calibradores electrónicos que combinan robustez industrial con una interfaz intuitiva, adaptándose a las necesidades específicas de cada segmento del parque automotor.

Soluciones a medida: Versatilidad y Alta Presión

La clave de un servicio eficiente reside en contar con la tecnología

Soluciones para ESTACIONES DE SERVICIO



CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube. Escaneé el QR para más información.



CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube. Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques. Escaneé el QR y conozca todas nuestras soluciones en telemedición.



HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre. Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo. Obtenga más información visitando pump-control.com



Guaminí 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

+54 011 4047-9912

ventas@pump-control.com

pump-control.com

[PumpControlSRL](#)

[Pump Control SRL](#)

[Pump Control SRL](#)

[pump_control](#)

[PumpControlSRL](#)



adecuada para cada vehículo. No es lo mismo asistir a un usuario urbano que a un transportista de carga pesada. Por ello, la oferta se divide en dos soluciones fundamentales:

I. Calibrador AIR: El estándar para el uso cotidiano Este modelo es el aliado ideal para estaciones de servicio y estacionamientos que reciben vehículos livianos. Diseñado para autos, motos y camionetas, el Calibrador AIR destaca por su precisión electrónica. Su funcionamiento es sencillo: el usuario selecciona la presión deseada y el equipo realiza el proceso de forma automática, emitiendo una señal sonora al

finalizar. Su diseño resistente a la intemperie garantiza una operatividad continua en islas de servicio, minimizando costos de mantenimiento.

2. Calibrador de Alta Presión: Potencia para el transporte pesado El segmento del transporte —camiones, colectivos y maquinaria— requiere parámetros de presión muy superiores que un inflador convencional no puede gestionar con seguridad. El Calibrador de Alta Presión de Pump Control está diseñado específicamente para neumáticos de gran porte. Su capacidad de respuesta permite alcanzar presiones elevadas con rapidez y exactitud, reduciendo los tiempos de espera en playas de flotas o gomerías especializadas, donde la productividad es esencial.

Un diferencial competitivo

Incorporar estos equipos no solo me-



jora la seguridad operativa, sino que posiciona al establecimiento como un punto de servicio integral. En un mercado cada vez más competitivo, ofrecer una calibración exacta mediante tecnología de vanguardia es, sin duda, una estrategia inteligente para atraer a conductores que busquen confianza en cada kilómetro.■

Si desea conocer más información sobre nosotros, no dude en escribirnos a ventas@pump-control.com.

Lo invitamos a visitar nuestro sitio web:
www.pump-control.com.



Un Negocio Seguro y Rentable

ventas@pump-control.com

www.pump-control.com

PRODUCTOS DE PROTECCION TOTAL CON TECNOLOGIA DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional,

Espacio de Publicidad



brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación. El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.



Espacio de Publicidad

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

Para más información botanmol@botanmol.com ///

www.botanmol.com



BOTANMOL® S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



GRUPO OLC: VENTA MAYORISTA Y MINORISTA DE COMBUSTIBLES

Naftas y diésel directo de petroleras líderes. Operamos en todo el país con experiencia y servicio personalizado.

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS



Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.



Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIAMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS

72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional. Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario,

hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información. ■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

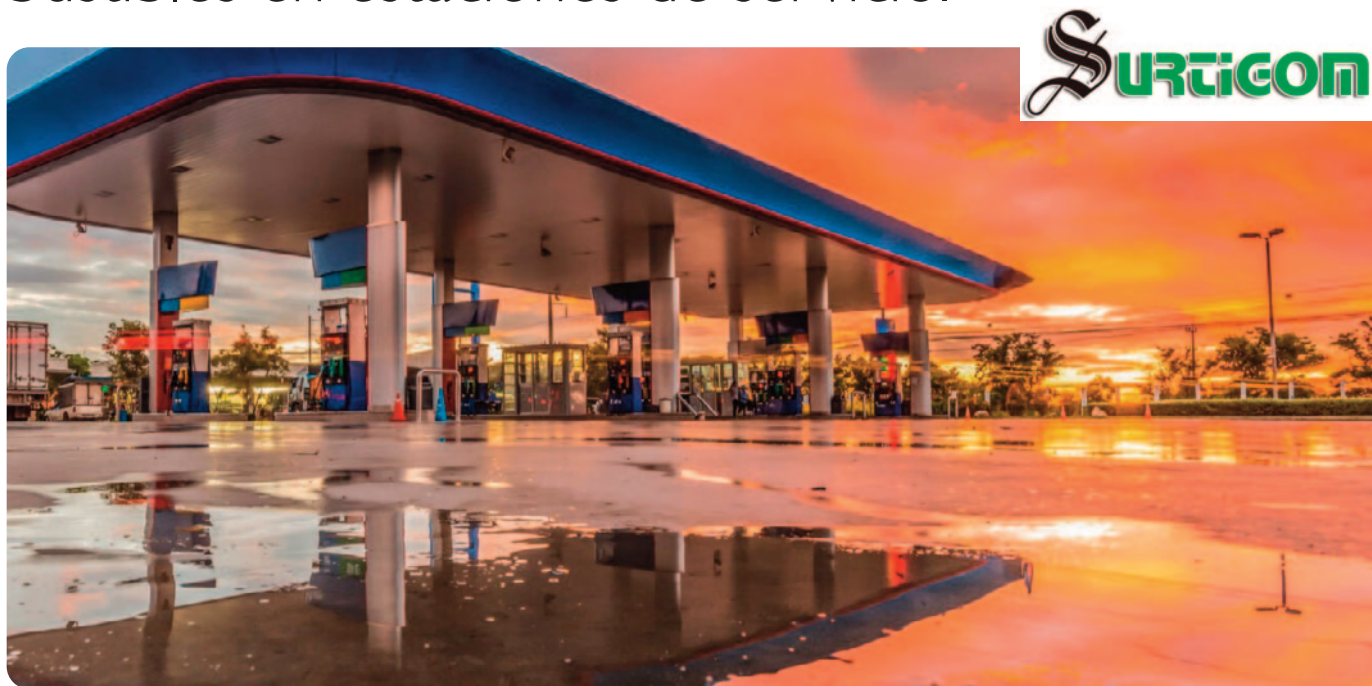
Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com



SURTIGOM: EQUIPOS Y REPUESTOS PARA COMBUSTIBLES

SURTIGOM ofrece equipos y repuestos especializados para el trasvase, medición y control de combustibles en estaciones de servicio.



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.
- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad



Espacio de Publicidad



- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase

Espacio de Publicidad



- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOs - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

“**POTIGIAN** ABASTECE ESTACIONES DE SERVICIO CON EFICIENCIA”

Potigian distribuye productos para Estaciones de Servicio, con una logística eficaz y atención al cliente constante.

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN



Potigian, desde 1934, es una de las empresas más importantes en distribución mayorista de golosinas, cigarrillos, y artículos para kioscos, transformándose en un referente del mercado local, especializando su actividad también en el abastecimiento de Estaciones de Servicio, apoyados en una logística depurada y eficiente.

Se dispone del capital humano y las infraestructuras adecuadas para la

atención de diversos canales de comercialización, y se demuestra a través del abastecimiento de las Estaciones de Servicio que es el nexo y el interlocutor más confiable entre la industria y los puntos de venta. Para seleccionar los productos que se comercializan, la gente de Compras debe estar atenta a las tendencias, temporadas, productos por zona, etc., y todas las áreas de la empresa coordinan perfectamente, para que el negocio funcione.

La gente de Ventas, está en contacto con el cliente, son ellos los primeros en enterarse cuáles son esas tendencias del mercado, por

POTIGIAN
LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.

Gracias por la confianza que nos dan día a día

YPF AXION Shell PUM

Entrega en 24 Hs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

@Potigian | @Potigianok | www.potigian.com.ar

goldfarb

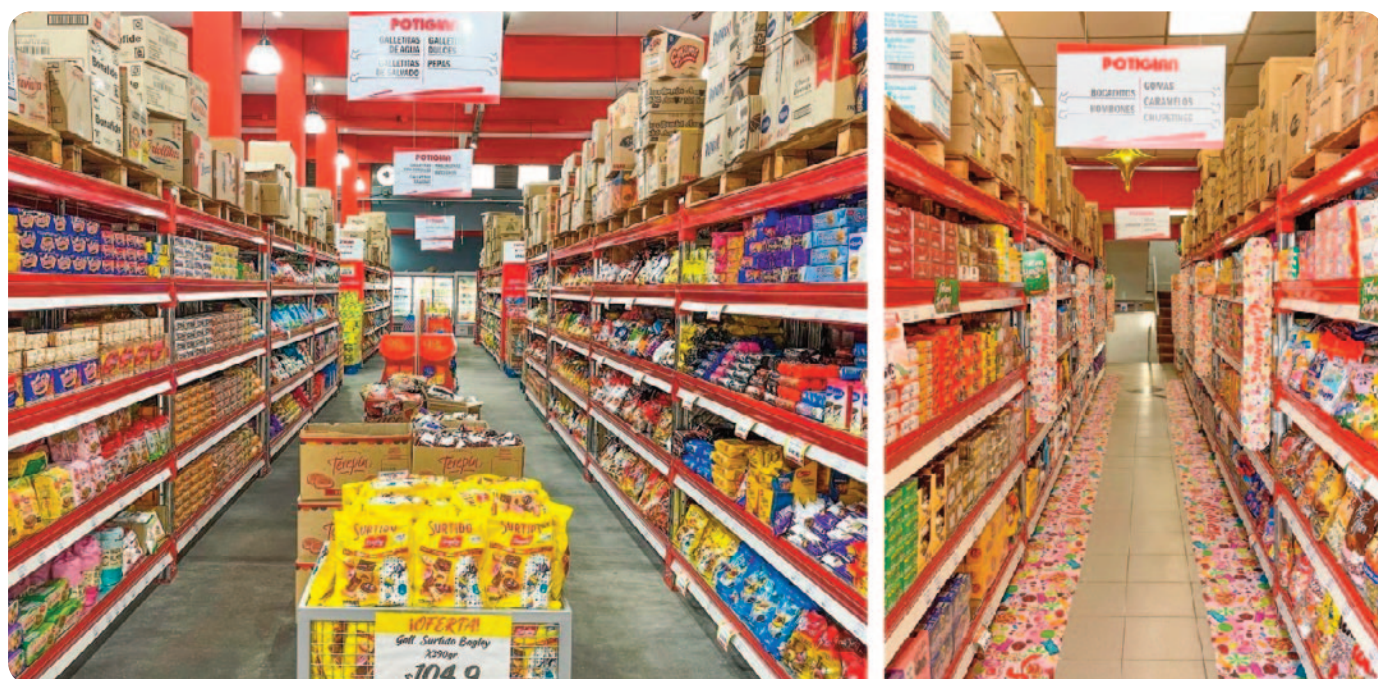
Espacio de Publicidad

lo tanto es ideal que mantengan al tanto a Compras para orientar la misma, más allá que seguramente los proveedores también lo hagan.

La empresa cuenta con instalaciones adecuadas, para el acopio y exhibición de productos, con destacada limpieza y el orden necesario.

La calidad de atención es fundamental. Como dicen aquí en Potigian, *“Podemos tener un negocio muy lindo, pero si atendemos mal a nuestros clientes, corremos alto riesgo de perderlo”*.

Algo que reclama mucha atención, son los precios. Se viven momentos de cambios constantes, y deben estar atentos a toda información de sus



Espacio de Publicidad



proveedores, y cómo transmiten los cambios al cliente para que no causen una reacción demasiado negativa. Para ello, se van organizando ofertas y promociones con el fin de llegar al cliente con la mejor opción.

POTIGIAN, de la excelencia en distribución a kioscos a la especialización en Estaciones de Servicio.■



Espacio de Publicidad

CONOFLEX, ELEMENTOS DE SEÑALIZACIÓN Y SEGURIDAD VIAL



Somos CONOFLEX, una empresa con más de 25 años en el mercado, fabricando e innovando una amplia y completa línea de Elementos de Señalización y Seguridad Vial.



Espacio de Publicidad



Trabajando en el diseño de cada pieza, utilizando materias primas de la mejor calidad, tecnología de última generación y un estricto cumplimiento de nuestros compromisos en todos los niveles de nuestra actividad, hemos logrado una producción con estándares de calidad internacional, consolidando una marca y un producto Líder en el mercado.





CONOFLEX®
www.conoflex.com.ar

Elementos de
Señalización y Seguridad Vial

**Seguimos
Marcando el camino**



Espacio de Publicidad



Queremos agradecer a todos nuestros clientes y proveedores, por el apoyo brindado durante todos estos años, y especialmente a nuestro personal por su invaluable compromiso, siendo vitales para nuestro crecimiento y desarrollo.



Realizamos envíos a todo el país.

E-mail: ventas@conoflex.com.ar

Tel. + 54 (011) 2121-2169 / 2099-0422 / 3982-1196

Whatsapp: +54 9 114427-8263

Estamos en: Pérez Quintana 3367 - (B1714) -

Ituzaingó - Bs. As. - Argentina.

www.conoflex.com.ar



Espacio de Publicidad

NIERI: SURTIDORES DE COMBUSTIBLE Y CARGADORES ELÉCTRICOS



Nieri Surtidores, fundada por Don Juan Nieri, cuenta con más de 75 años de trayectoria en la industria del abastecimiento de combustibles líquidos. La empresa se dedica a la venta, reparación y mantenimiento de surtidores nuevos y reacondicionados, acompañando la evolución tecnológica del sector y brindando soluciones a estaciones de servicio de todo el país.

La compañía comercializa surtidores nuevos y también reacondiciona equipos multimarcas. Estos son sometidos a un proceso integral de

Espacio de Publicidad

revisión, reparación y pruebas funcionales que garantizan un desempeño confiable. Entre sus clientes se encuentran las principales petroleras de la Argentina, como YPF, Axion, Puma y Dapsa, a las que asiste en forma directa con un servicio integral.

Con el crecimiento de la demanda a nivel nacional, Nieri amplió su propuesta e incorporó especialidades en áreas como eléctrica-elec-



NIERI
SURTIDORES



Espacio de Publicidad

trónica, tecnológica, sistemas, telemedición e imagen corporativa. Para cumplir con estas tareas, la empresa dispone de herramientas y equipos destinados a la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico de los surtidores. Además, cuenta con equipos para el pintado de paneles y un stock de repuestos que asegura la disponibilidad de materiales.

La capacitación permanente es otro eje central de la compañía. Periódicamente se dictan cursos teórico-prácticos para el personal propio, subcontratistas y clientes, lo que fortalece el conocimiento técnico y

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores Venta de Equipos Nuevos y Reacondicionados

NIERI
SURTIDORES

Contamos con Cargadores Eléctricos
Nuevos de Última Generación



J. P. Angulo 1471 - Avellaneda - Argentina - +54 (11) 4201-1056 / 4201-9214
Whatsapp +54 11 5825-7505 - Info@nisurt.com.ar
www.nierisurtidores.com.ar

la eficiencia en la prestación de los servicios. El control de calidad se complementa con auditorías operativas que incluyen verificaciones sistemáticas y aleatorias, destinadas a garantizar el cumplimiento de los estándares exigidos.

Desde 2002, **Nieri Surtidores** es la primera empresa del rubro certificada bajo la norma ISO 9001 para mantenimiento, reparación e instalación de surtidores. Además, forma parte del Petroleum Equipment Institute, de SICLAR y del registro de Metrología Legal con inscripción N.º 5008.

En los últimos años, la compañía incorporó cargadores eléctricos de la marca Petrotec, identificados con la submarca Gelonex. Estos equipos ofrecen distintas potencias y pueden instalarse tanto en domicilios particulares como en estaciones de servicio. Se trata de cargadores herméticos, aptos para ser colocados a la intemperie, cuyo tiempo de carga depende del propio vehículo.

Contacto

Tel.: +54 (011) 4201-1056 / +54 (011) 4201-9214

Whatsapp: +54 9 11 5825-7505

E-mail: info@niserurt.com.ar // Web: www.niserurtidores.com

SERVICIOS DE LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO DE TANQUES



En la operación diaria de una Estación de Servicio, la limpieza de los tanques de almacenamiento de combustibles es mucho más que una tarea de rutina: es un factor determinante para mantener la calidad del producto, evitar interrupciones en el suministro y reducir costos a futuro.

Ana Laura Del Gener, directora ejecutiva de El Emporio del Tanque, advierte que uno de los errores más comunes en el sector es relegar este mantenimiento esencial. “La sedimentación en el fondo de los tan-

Espacio de Publicidad

ques, genera residuos que deterioran la calidad del combustible y pueden obstruir las líneas de despacho”, explica.

La empresa ofrece un servicio especializado de limpieza interna de tanques, que además de eliminar sedimentos y agua acumulada, prolonga la vida útil de las instalaciones y protege las paredes de corrosiones prematuras.

Para lograrlo, El Emporio del Tanque S.A. implementa un plan de trabajo que incluye:

- Limpieza profunda y secado de tanques, tanto nuevos como en uso.
- Filtrado de combustibles, adaptado al volumen operativo de cada estación, con plantas móviles que garantizan rapidez y eficiencia sin afectar la continuidad del servicio.
- Monitoreo del producto, con análisis periódicos de agua y partículas sólidas para asegurar que el combustible llegue limpio al surtidor.

Respecto a la vida útil de los tanques, vale aclarar que mientras uno de acero en superficie puede durar hasta 30 años, en instalación subterránea ese período se reduce a 20, lo que exige auditorías periódicas, pruebas de estanqueidad, detección de fugas y protección catódica. Aunque muchas veces se piensa que el mantenimiento implica un gasto,

Espacio de Publicidad

en realidad se trata de una inversión que evita remediaciones costosas. Un tanque limpio no solo asegura combustible de calidad, también reduce riesgos operativos y ambientales.

Con la apertura regulatoria impulsada por el Decreto 46/2025, los tanques aéreos y las estaciones móviles aparecen como una alternativa competitiva: se instalan en superficie, reducen costos de obra, permiten detectar fallas con facilidad y suman seguridad ambiental.

La compañía ofrece un abanico de soluciones técnicas que, además de la limpieza de tanques, incluye:

- Filtrado de Combustibles



Tanques de Acero al Carbono

Limpieza Interior de Tanques de Almacenamiento de Hidrocarburos

Filtrado de Combustibles

Trasvase de Combustibles

Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación

Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales

Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

11 6520 9600 | 11 2871 4044 | 11 4270 1013 | info@elemporiodeltanque.com.ar | www.elemporiodeltanque.com.ar

Espacio de Publicidad



- Trasvase de Combustible
- Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
- Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
- Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

A su vez, la firma fabrica y comercializa tanques de acero al carbono en distintos diseños y configuraciones, con accesorios y revestimientos opcionales, con capacidades que alcanzan los 200.000 litros.

Este perfil especializado convierte a El Emporio del Tanque en un referente del sector, brindando herramientas concretas para que las es-

Espacio de Publicidad

taciones puedan cumplir con las exigencias normativas actuales y asegurar una operación ambientalmente responsable, siempre con soluciones adaptadas a los desafíos de la industria.■

**EL EMPORIO DEL TANQUE**

Fabricante De Tanques Industriales

☎ 11 6520 9600 | ☎ 11 2871 4044 | ☎ 11 4270 1013

✉ info@elemporiodeltanque.com.ar

🌐 www.elemporiodeltanque.com.ar

YPF, ENI Y XRG AVANZAN EN GNL



La petrolera YPF, junto a Eni y XRG, firmaron un Joint Development Agreement (JDA) para avanzar en el desarrollo del proyecto Argentina LNG.

El acuerdo establece el plan de trabajo para la siguiente etapa del proyecto, que apunta a la producción y licuefacción de gas natural con destino a exportación.

Argentina LNG prevé una capacidad de producción de 12 millones de toneladas anuales de GNL (MTPA) mediante dos unidades flotantes de licuefacción (FLNG), cada una con 6 MTPA de capacidad. El diseño

integra producción, procesamiento, transporte y exportación en una misma cadena productiva.

La firma del JDA permite avanzar hacia la Ingeniería Básica (FEED – Front-End Engineering Design), incluyendo planificación técnica, estructuración comercial y estrategias de financiamiento.

Según Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, la incorporación de XRG fortalece el proyecto y posiciona a Argentina LNG como una iniciativa de escala global.

Guido Brusco, COO de recursos naturales de Eni, destacó que el proyecto representa una de las oportunidades más relevantes del mercado



global del gas, combinando tecnología y planificación estratégica de largo plazo. El ingreso de XRG, brazo internacional de inversiones de ADNOC, fortalece el acceso a mercados globales y la competitividad del proyecto.

Argentina LNG forma parte de la estrategia de YPF para convertir el potencial de Vaca Muerta en divisas, empleo y diversificación exportadora, con proyección hacia 2031 como exportador de hidrocarburos de gran escala.

El proyecto se apoya en el marco de incentivos a grandes inversiones y en la atracción de capital internacional, buscando mayor previsibilidad regulatoria para el desarrollo energético.■



SANTANDER E YPF INTEGRAN FINANZAS DIGITALES

Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



YPF y Banco Santander Argentina anunciaron una alianza estratégica de largo plazo para integrar soluciones financieras dentro del ecosistema digital de la APP YPF, una de las plataformas de movilidad y servicios más utilizadas del país.

El acuerdo busca simplificar la experiencia financiera diaria de millones de usuarios mediante la combinación de la infraestructura bancaria y de seguridad de Santander con la capilaridad digital de YPF. La APP YPF supera los 7 millones de descargas, con más de 3 millones de usuarios

activos y 2,6 millones de cuentas virtuales (CVU) operativas, lo que refleja su alto nivel de adopción.

A partir de esta integración, Santander administrará las cuentas virtuales de YPF Digital. Dentro de la aplicación será posible gestionar saldos, realizar transferencias y efectuar pagos de forma directa. Además, los fondos disponibles podrán invertirse automáticamente en Fondos Comunes de Inversión de Santander, generando rendimientos de manera simple y transparente. Actualmente, más del 35% de los pagos dentro del ecosistema YPF se realizan desde la cuenta propia del usuario.

La billetera digital permite operar en más de 1650 puntos de venta, incluyendo estaciones de servicio, Tiendas Full y Boxes, además de pagar más de 6000 servicios externos. Hoy, 4 de cada 10 pagos dentro de la red YPF son digitales, con un promedio cercano a 400 transacciones por minuto, lo que evidencia la consolidación de los pagos digitales en el sector.

Los ejecutivos de ambas compañías destacaron el carácter estratégico del acuerdo. Alejandro Butti, CEO de Santander Argentina, señaló que la iniciativa forma parte de la estrategia de integración con ecosistemas digitales de alto uso. Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, remarcó



la relación histórica entre ambas empresas y el desarrollo conjunto de proyectos tecnológicos y financieros.

La alianza también se vincula con proyectos energéticos y de desarrollo estratégico como iniciativas vinculadas a la industria energética y exportación de crudo, mostrando una visión de largo plazo entre energía, tecnología y finanzas digitales.

El modelo se basa en finanzas embebidas, que permiten integrar servicios financieros dentro de aplicaciones no bancarias, ofreciendo acceso a soluciones financieras en el momento de uso y mejorando la experiencia del cliente en entornos digitales.■

AUTOMECHANIKA BUENOS AIRES 2026 ABRE ACREDITACIONES

La exposición líder de la industria automotriz y autopartista en Sudamérica se realiza del 8 al 11 de abril de 2026 en La Rural, Predio Ferial de Buenos Aires. Conocé las novedades y actividades destacadas.



Durante cuatro jornadas fabricantes, distribuidores, talleristas y profesionales del sector se reunirán para actualizar conocimientos, descubrir nuevas tecnologías y generar nuevas oportunidades de negocio. Más de 600 marcas nacionales e internacionales asistirán con el objetivo de incrementar la sinergia y la integración de toda la cadena de valor. Automechanika Buenos Aires es desde hace más

automechanika
BUENOS AIRES

8 – 11.4.2026
La Rural Predio Ferial

**El centro del
networking
automotriz.**

www.automechanika.com.ar

Escanea el código QR
y conocé más.

messe frankfurt

Evento exclusivo para profesionales y empresarios del sector.
Para acreditarse debe presentar su DNI.



de 25 años el evento por excelencia para toda la industria a nivel internacional.

Entre las actividades más destacadas de la edición 2026 se encuentra el Encuentro de la Industria Automotriz, organizado por AFAC, donde se reunirán diversos referentes para analizar la actualidad del sector y debatir sobre su futuro. Entre ellos, estarán presentes autoridades sectoriales, empresarios de la región, entidades y profesionales.

También vuelve Proyecto EQ: el desafío de este año consistirá en armar en vivo un Ford Mustang Hardtop V8 de 1968, en solo cuatro días. El espacio será un taller de alto rendimiento y aprendizaje en tiempo real: los visitantes podrán participar de experiencias interactivas y charlas técnicas a cargo del equipo de 20 especialistas que integran el

proyecto, con espacios de intercambio y consulta sobre distintas etapas y saberes vinculados al proceso de restauración. También se podrá ver de cerca el Hot Rod Ford 1929 (V8 350), la joya armada íntegramente en la Automechanika Buenos Aires 2024.

Además, tendrán lugar las Conferencias de los Expositores, en las que las empresas brindarán charlas técnicas y demostraciones de productos en vivo. Estos encuentros son clave para profesionales y empresarios que buscan innovar y actualizar sus negocios, como así también para estudiantes universitarios y de escuelas técnicas de especialidad en automotores y mecánica.

Cabe destacar que, además de fabricantes y distribuidores nacionales,





Automechanika Buenos Aires 2026 también contará con la presencia de empresas internacionales líderes provenientes de 23 países diferentes. Habrá pabellones dedicados exclusivamente a compañías de Argentina, Alemania, Turquía, China y Brasil, entre otros, potenciando la experiencia de los visitantes y la posibilidad de conectarse con nuevos mercados.■

Quienes deseen participar ya pueden acreditarse de manera online, ágil y gratuita ingresando en:

<https://automechanika.ar.messefrankfurt.com/buenosaires/es.html>

Organizado por la Asociación de Fábricas Argentinas de Componentes (AFAC) y Messe Frankfurt Argentina, el encuentro es el escenario que marca la agenda de la industria en toda la región.



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ