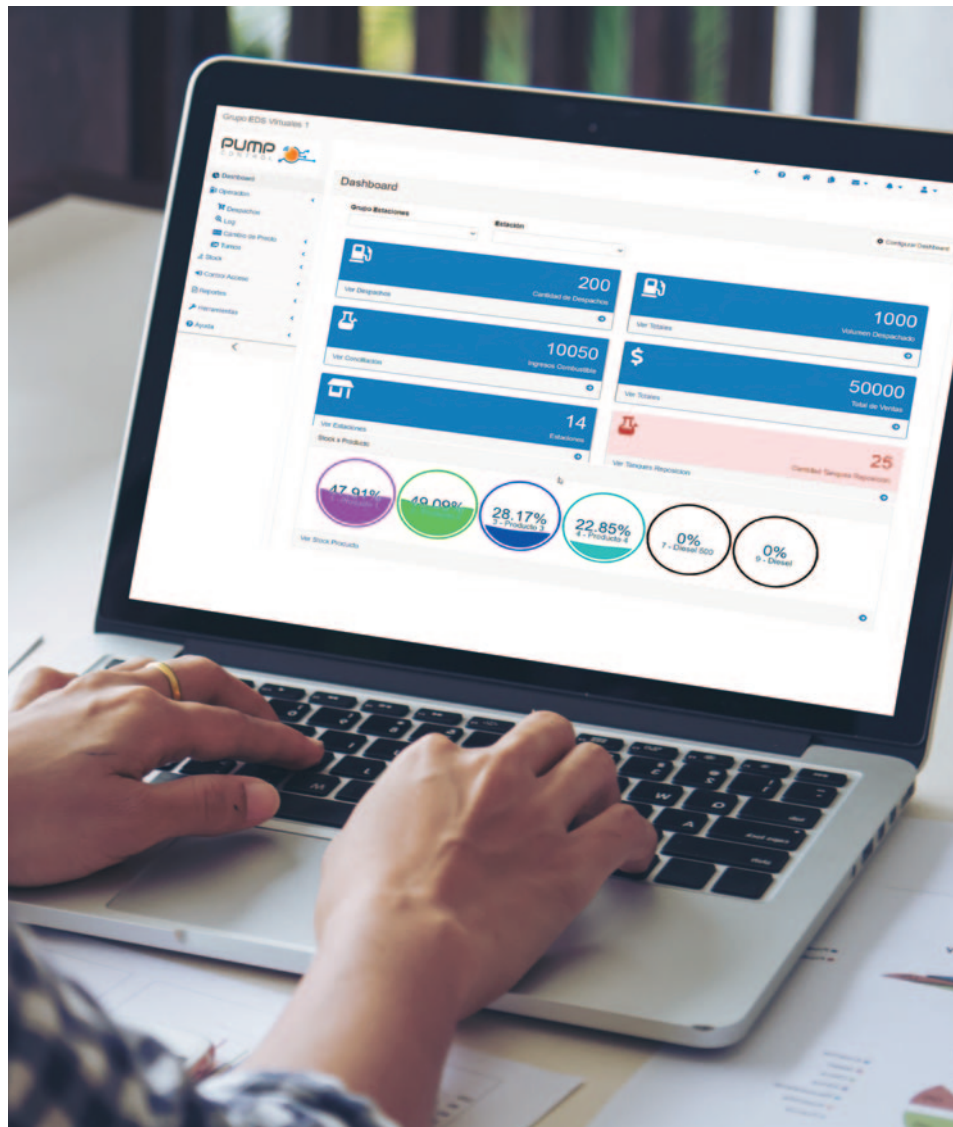


ESTACION DE SERVICIO ACTUAL *Digital*

Año 19 • N° 88 • 2026 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio



PUMP CONTROL: GESTIÓN REMOTA DE COMBUSTIBLE

CAPEGA LANZÓ UNA NUEVA ESCUELA DE MANDOS MEDIOS

KEFREN: BOMBAS, MEDIDORES Y ACCESORIOS PARA ACEITES

FERCOL: PRODUCTOS CLAVE PARA EL INVIERNO

LÍQUIDOS PARA FRENOS BARD AHL

EDIGMA: 20 AÑOS EN LA INDUSTRIA METALÚRGICA

Especialista en proteger motores y máquinas

BARD AHL WORLD FAMOUS

www.bardahl.com.ar · Seguinosen

Espacio de Publicidad

SERVICIOS PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Losi y Cía. ofrece soluciones en montaje, mantenimiento y equipos para la industria del petróleo con más de 60 años de experiencia.



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, repara-



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



Espacio de Publicidad



ción, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una

Espacio de Publicidad

empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de



Espacio de Publicidad

Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.

Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.



Espacio de Publicidad



Ingeniería y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle.

Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■



Impulsá el cambio en tu estación

→ Diseñamos junto a vos una inversión que marque la diferencia.



ENCORE 700 S

18, 24 y 36 cuotas

BNA Conecta

Financiación Propia

Planes a medida

¿Necesitás asesoramiento?

Contactanos.

CAPEGA LANZÓ UNA NUEVA ESCUELA DE MANDOS MEDIOS

Fuente: CAPEGA

Esta nota es presentada por



71 CAPEGA ANIVERSARIO DE LA CÁMARA DE COMERCANTES DE DERIVADOS DEL PETRÓLEO, GAS Y AFINES

Generar WWW.COOPERATIVAGENERAR.COM.AR

NO ES SOLO TEORÍA. ES PRÁCTICA REAL EN TU ESTACIÓN.

ESCUELA DE MANDOS MEDIOS
PARA ESTACIONES DE SERVICIO

DURACIÓN: 12 MESES

DIRIGIDO A: • Supervisores • Encargados de playa • Futuros líderes del sector

i Consultas e inscripción www.caega.com.ar

La Cámara de Comerciantes de Derivados del Petróleo, Gas y Afines (CAPEGA), junto a Cooperativa Generar, puso en marcha una nueva edición de la Escuela de Mandos Medios para Estaciones de Servicio, una propuesta orientada a fortalecer las capacidades de liderazgo y gestión dentro del sector.

La iniciativa busca brindar herramientas prácticas para quienes tienen responsabilidades de coordinación de equipos y supervisión de operaciones en las estaciones de servicio.

Formación durante 12 meses

La capacitación tendrá una duración de 12 meses y se desarrollará bajo modalidad presencial.

El programa contempla encuentros semanales destinados a mejorar competencias vinculadas con:

- Liderazgo de equipos.
- Supervisión de tareas.
- Gestión operativa.
- Organización de procesos de trabajo.

El objetivo es que los participantes puedan aplicar los conocimientos adquiridos en la gestión cotidiana de las estaciones de servicio.

Destinada a futuros líderes del sector

La Escuela de Mandos Medios está dirigida a:

- Supervisores.
- Encargados de playa.
- Colaboradores con potencial para asumir posiciones de liderazgo.

Los participantes accederán a contenidos enfocados en situaciones reales del negocio, con herramientas diseñadas para mejorar la conducción de equipos y optimizar el funcionamiento operativo.

Aprendizaje basado en casos reales

La metodología de trabajo combina teoría y práctica.

El programa incluye:

- Análisis de casos reales.
- Actividades prácticas.
- Diagnósticos operativos.

Seguimiento mediante visitas periódicas.

Este esquema permite acompañar la implementación de los conocimientos adquiridos durante todo el proceso de formación.

Profesionalización para las estaciones de servicio

Desde CAPEGA destacaron la importancia de generar espacios de capacitación continua que contribuyan a la profesionalización del sector. Según indicaron, fortalecer las competencias de quienes lideran equipos resulta clave para mejorar la gestión, optimizar procesos y acompañar la evolución de las estaciones de servicio.

Con el inicio de esta nueva cohorte, la entidad reafirma su compromiso con el desarrollo de los recursos humanos y la formación de nuevos líderes para la actividad.

Informes e Inscripción: www.capega.com.ar

FECAC IMPULSA CAMBIOS EN TRAZADORES QUÍMICOS

Por Estación Actual // Fuente: FECAC

Esta nota es presentada por



La Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República (FECAC), en conjunto con la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA), formó parte de las gestiones impulsadas ante autoridades nacionales para revisar el actual sistema de trazadores químicos aplicado a los combustibles.

En este marco, el subsecretario de Simplificación y Desregulación, Héctor Huici, confirmó que el Gobierno nacional analizará posibles

modificaciones a la Resolución General 5835/2026 de ARCA, en atención a los planteos presentados por el sector estacionero.

Desde FECAC se acompañó institucionalmente el reclamo, en el cual se advirtió la necesidad de actualizar el régimen vigente, incorporando nuevas tecnologías de control y monitoreo, así como contemplando el impacto económico que actualmente genera sobre las Estaciones de Servicio. Entre los principales puntos señalados, se destacó la revisión de los costos asociados a los reactivos exigidos por la normativa, la actualización de los mecanismos fiscales vinculados al sistema y la simplificación de procedimientos que hoy representan mayores cargas operativas para el sector.

FECAC reafirma su compromiso de continuar trabajando de manera articulada junto a CECHA y las autoridades competentes, promoviendo regulaciones más eficientes, modernas y acordes a la realidad de la actividad, en defensa de las Estaciones de Servicio y de toda la cadena de comercialización de combustibles. ■



KEFREN
WATER FINDING PASTE
FOR REFORMULATED & MODIFIED
MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KOLOR KUT
MODIFIED
FOR REFORMULATED & OXYGENATED FUELS

GASOILA
All Purpose Water Finding Paste For All Fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
WhatsApp 156-826-5371
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentinassrl@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentinassrl.com.ar



automechanika
FRANKFURT

8. - 12. 9. 2026

The world where tomorrow's garages meet

info@argentina.messefrankfurt.com
Tel. +54 11 7078 4800

Buy your ticket now!

messe frankfurt

AUTODESPACHO: QUÉ PASÓ TRAS UN AÑO EN SAN JUAN

Por ESTACION ACTUAL // Fuente: TIEMPO DE SAN JUAN

Esta nota es presentada por



Cuando en 2025 se habilitó el autodespacho de combustibles en Argentina, la novedad generó expectativas, dudas y hasta temores por el posible impacto sobre los puestos de trabajo. Un año después de la llegada de esta modalidad a San Juan, la realidad parece haber tomado distancia de aquellas proyecciones iniciales.

Según indicó a Tiempo de San Juan Víctor Menéndez, secretario general del Sindicato Unión de Obreros de Estaciones de Servicio (SUOES),



actualmente existen cuatro estaciones de servicio en la provincia que cuentan con islas de autodespacho. Sin embargo, el balance está lejos de mostrar una adopción masiva.

“*Aparentemente no resultó*”, resumió el dirigente gremial al referirse al funcionamiento del sistema en la práctica. De acuerdo con su análisis, quienes más utilizan esta alternativa son los jóvenes familiarizados con las aplicaciones móviles y las billeteras electrónicas, mientras que gran parte de los usuarios continúa prefiriendo la atención tradicional de los playeros.



De la expectativa a una adopción limitada

La primera experiencia sanjuanina se concretó en julio de 2025, cuando la estación YPF ACA de avenida Rawson y 9 de Julio se convirtió en la pionera en implementar el sistema. En aquel momento, la incorporación del autodespacho fue presentada como un paso hacia la modernización del sector y una tendencia que ya funcionaba en distintos países del mundo.

Con el paso de los meses, otras tres estaciones sumaron islas destinadas a esta modalidad. Sin embargo, la implementación fue parcial: en

todos los casos se habilitaron sectores específicos para autodespacho, mientras el resto de los surtidores continuó operando con atención tradicional.

Desde el sector empresario ya habían advertido que la asistencia de trabajadores seguiría siendo necesaria, incluso en las estaciones que adoptaran el nuevo sistema, debido a las consultas y requerimientos de los clientes.

“Es una cuestión del primer mundo”

Para Menéndez, el principal obstáculo sigue siendo cultural. El dirigente sostuvo que todavía falta mucho tiempo para que el autodespacho logre una aceptación generalizada en San Juan.

“Es una cuestión del primer mundo”, señaló al analizar una modalidad que en países como Estados Unidos y varias naciones europeas lleva décadas funcionando de manera habitual.■

ACARA: BAJAN LOS PATENTAMIENTOS EN MAYO

Por NEGOCIOS & AUTOPARTES // Fuente: ACARA

Esta nota es presentada por



La Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA) informó que durante mayo se patentaron 41.921 vehículos en el país, una cifra que representa una caída del 25,6% respecto del mismo mes de 2025, cuando se habían registrado 56.319 unidades. En la comparación con abril de este año, la baja fue del 12,2%, ya que en ese mes se habían patentado 47.730 vehículos.

Con estos números, el acumulado de los primeros cinco meses de 2026 alcanza las 247.187 unidades, lo que implica una retracción del 9,7% frente al mismo período del año pasado, cuando se habían registrado 273.819 vehículos.

Más allá de la desaceleración que muestran las estadísticas, desde ACARA consideran que el contexto actual también presenta oportunidades para quienes están evaluando la compra de un vehículo. Así lo expresó el presidente de la entidad, Sebastián Beato, quien señaló



T6
CONTROL DE ACCESO AUTÓNOMO

- IDEAL PARA USAR CON PIN DE ACCESO Y/O TARJETA DE PROXIMIDAD
- PERMITE UN RÁPIDO INGRESO A BAÑOS Y/O SECTORES DE ACCESO RESTRINGIDO ACTIVANDO CERRADURA ELECTROMAGNÉTICA
- DISEÑO MODERNO
- FÁCIL INSTALACIÓN

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS

- MEDIDAS: 115 x 75 x 18 mm
- ALIMENTACIÓN: 12 VOLTS
- DISTANCIA DE RECONOCIMIENTO: 1 - 5 cm
- MÉTODOS DE ACCIONAMIENTO: TARJETA ò PIN - TARJETA Y PIN

SISTEMA AUTOMÁTICO DE CARGA DE TARJETAS

KIT DE INSTALACIÓN PARA PUERTA

CERRADURA ELECTROMAGNÉTICA

- FUERZA DE SUJECIÓN 280 KG
- SENSOR DE ESTADO
- LED INDICADOR DE ESTADO
- HERRAJES "L" y "Z"

BOTÓN DE SALIDA

- MATERIAL: PLÁSTICO
- COLOR: BLANCO

SOFTWARE CONTROL NUBE

NUESTRO SOFTWARE DE CONTROL HORARIO CUENTA CON UNA PLATAFORMA EN LA NUBE QUE LE PERMITE UNA RÁPIDA INTERACCIÓN CON EL DISPOSITIVO. AL GENERARSE UNA FICHADA, SE VE REFLEJADA AUTOMÁTICAMENTE EN EL SISTEMA, LO QUE PERMITE SABER EN TIEMPO REAL SI UNA PERSONA LLEGÓ A TIEMPO O NO. PARA VISUALIZAR LA INFORMACIÓN, SE PUEDE ACCEDER A LA PLATAFORMA DESDE UNA PC O CUALQUIER DISPOSITIVO CON ACCESO A INTERNET COMO CELULAR, TABLET O NOTEBOOK. LA TRANSFERENCIA DE DATOS BIOMÉTRICOS ENTRE DISPOSITIVOS VINCULADOS ES AUTOMÁTICA, POR LO QUE ES IDEAL PARA EL CONTROL DE SUCURSALES Y/O SECTORES.

ET-F7

CONTROL DE ASISTENCIA Y ACCESO

RELOJ MULTIBIOMÉTRICO PARA CONTROL DE PERSONAL CON LA MÁS AVANZADA TECNOLOGÍA DE RECONOCIMIENTO FACIAL Y HUELLA DIGITAL DEL MERCADO, PIN DE ACCESO Y/O TARJETA DE PROXIMIDAD. INTEGRADO CON SOFTWARE DE PC CONVENCIONAL DISEÑO MODERNO Y DE FÁCIL INSTALACIÓN

- FUNCIÓN OPCIONAL: CONTROL DE ACCESO PARA APERTURA DE PUERTA ACTIVANDO CERRADURA ELECTROMAGNÉTICA
- SOFTWARE OPCIONAL: CONTROL NUBE REQUIERE WIFI PARA QUE EL DISPOSITIVO ESTÉ EN LÍNEA Y OPERATIVO EN LA NUBE



WhatsApp
11 3584 5015
11 2848 4958

REGISTRADORES DE CONTROL S.A
IMPORTADOR - EXPORTADOR

41.921 unidades

Var m/m			Var a/a			Var acum		
↓ -12,2%			↓ -25,6%			↓ -9,7%		
Autos	Com. Livianos	Com. Pesados	Autos	Com. Livianos	Com. Pesados	Autos	Com. Livianos	Com. Pesados
↓ -13,0%	↓ -9,0%	↓ -13,1%	↓ -26,0%	↓ -26,7%	↓ -14,5%	↓ -8,7%	↓ -13,9%	↓ -4,5%

TABLA 1. Resumen del mercado.
(en unidades)

	MAY.26	ABR.26	MAY.25	Var % m/m	Var % a/a	Acum 2026	Acum 2025	Var % acum
	(Unidades)	(Unidades)	(Unidades)					
Autos	27.881	32.048	37.658	-13,0%	-26,0%	166.695	182.500	-8,7%
Comercial Liviano	11.329	12.453	15.447	-9,0%	-26,7%	66.120	76.807	-13,0%
Autos + C.L.	39.210	44.501	53.105	-11,9%	-26,2%	232.815	259.307	-10,2%
Comercial Pesado	1.771	2.038	2.071	-13,1%	-14,5%	9.142	9.572	-4,5%
Autos + C.L. + C.P.	40.981	46.539	55.176	-11,9%	-25,7%	241.957	268.879	-10,0%
Otros Pesados	940	1.191	1.143	-21,1%	-17,8%	5.230	4.940	5,9%
Total Mercado	41.921	47.730	56.319	-12,2%	-25,6%	247.187	273.819	-9,7%
Prom. Diario	2.207	2.987	2.816	-7,5%	-21,6%	2.523	2.766	-8,8%
Prom. Diario Autos	1.468	1.603	1.833	-8,4%	-22,0%	1.701	1.844	-7,8%
Días hábiles	19	20	20			98	99	

GRAFICO 1. Composición de los patentamientos por origen.
(en % del total mensual)



que el mercado atraviesa una etapa de transformación marcada por la llegada de nuevas marcas y modelos que ampliaron la oferta disponible y elevaron la competencia.

“El mercado automotor continuó en mayo con una clara desaceleración interanual, la demanda se mantiene con cautela y muy selectiva al momento de concretar las operaciones”, explicó Beato. Sin embargo, remarcó que la mayor variedad de productos disponibles ha generado condiciones favorables para el consumidor.

El titular de ACARA también destacó que continúan siendo temas centrales la carga impositiva, que supera el 50% del valor de un vehículo y la necesidad de una baja sostenida de las tasas de financiación.

En este escenario, Beato sostuvo que los concesionarios oficiales cumplen un rol clave al acompañar al cliente con promociones, alternativas de financiamiento y respaldo de postventa. “La gente va a encontrar en los concesionarios oficiales promociones muy convenientes y estímulos para poder capitalizarlas”, afirmó. ■

LÍQUIDOS PARA FRENOS BARD AHL

Por BARD AHL

Esta nota es presentada por



Desarrollado para responder con eficacia las más exigentes condiciones de frenado.



Por qué usarlo

Porque el sistema de frenos es un elemento de seguridad vital, que se encuentra sometido a las más altas exigencias.

Beneficios

Su composición posee un alto punto de ebullición y alta estabilidad térmica. *Inhibe la corrosión. *Neutraliza los efectos adversos que puede provocar el ingreso de agua o polvo al sistema. *Elaborado en base a glicoles. *Posee una gran estabilidad térmica, baja volatilidad. *No posee aceites minerales en su composición. *Cumple con normas DOT 3, IRAM-AITA 6H3 (tipo 3) y SAE 1703. *Miscibilidad con todos los líquidos de frenos.

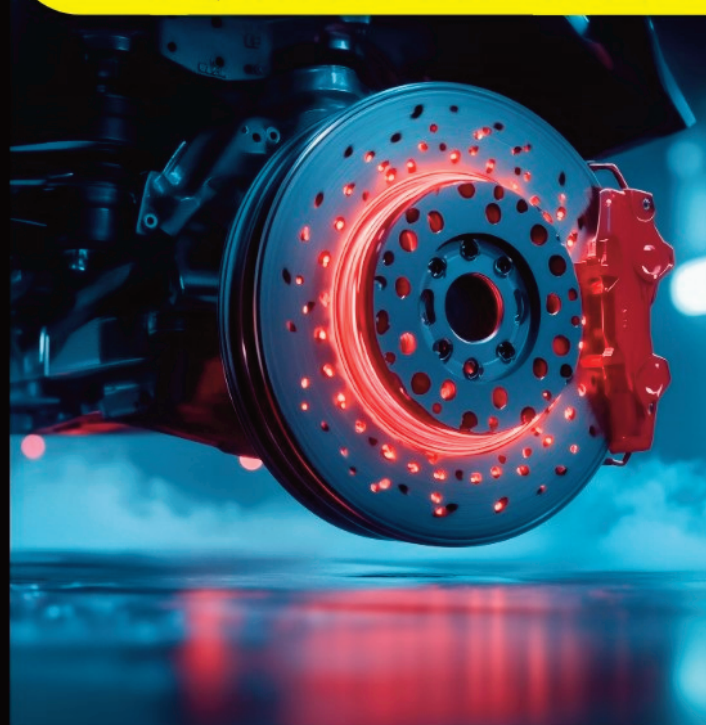
Modo de uso

Siga las directivas del fabricante del vehículo. Mantenga el LIQUIDO PARA FRENOS limpio y no contaminado.

Importante

Los líquidos para frenos tienen una vida útil, por lo tanto, las fábricas automotrices recomiendan el cambio del líquido cada 2 a 3 años.

LÍNEA MECÁNICA LÍQUIDO PARA FRENOS



DOT 3 TIPO 3

- ✓ Fórmula alto rendimiento.
- ✓ Máxima protección.

Líquido para frenos DOT 4 12 x 1 L

Brinda mayor seguridad en el frenado bajo todo tipo de condición.

Por qué usarlo

Porque el sistema de frenos es un elemento de seguridad vital, sometido a las más altas exigencias.



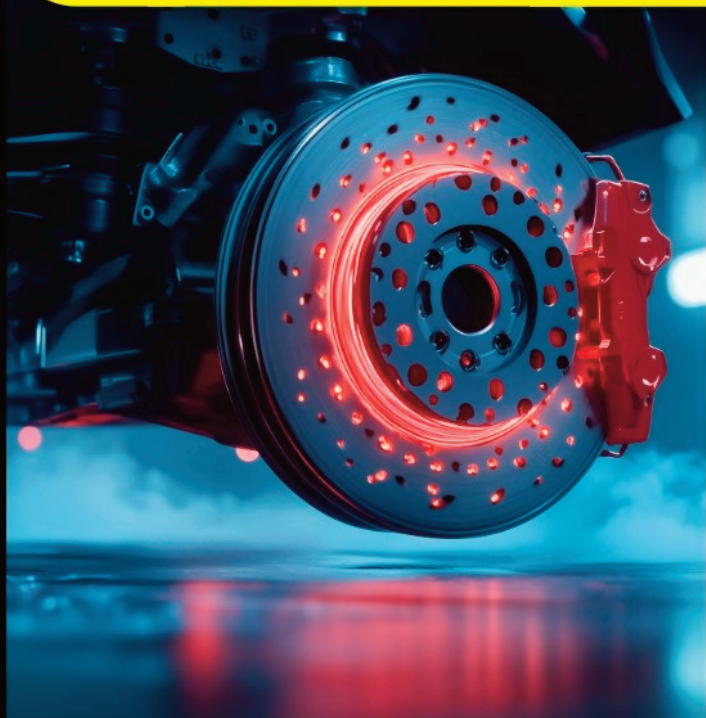
Beneficios

- *Compuestos sintéticos de alto punto de ebullición, aditivos anticorrosivos y antioxidantes.
- *Compatible con otros fluidos normalizados.
- *Aprobado por las normas Mercedes Benz 331.0
- *Excede las normas DOT4 e Iram-Aita 6H4.
- *Protección contra los metales que componen el sistema.
- *Alta estabilidad térmica y mecánica.
- *Utilizable hasta -40°C.
- *Supera normas nacionales e internacionales.
- *C.H.A.S.

Modo de uso

Seguir las directivas del fabricante del vehículo. Mantenga el LIQUIDO PARA FRENOS limpio y no contaminado.

LÍNEA MECÁNICA LÍQUIDO PARA FRENOS



DOT 4 TIPO 4

✓ Fórmula alto rendimiento.

✓ Máxima protección.

Importante

los líquidos para frenos tienen una vida útil, las fábricas automotrices recomiendan el cambio del líquido cada 2 a 3 años.



Productos y servicios que mejoran el rendimiento y la vida útil de los vehículos.

AUTOMECC

17ª FERIA INTERNACIONAL DE PIEZAS DE AUTOMÓVILES, EQUIPOS Y SERVICIOS

• LIVIANOS • PESADOS • COMERCIALES

LA MAYOR AUTOMECC DE LA HISTORIA SUPERÓ TODOS LOS RÉCORDS

Del **20** al **24**
ABRIL DE 2027

El evento demuestra su solidez en cada edición al reunir a las principales **marcas del sector**, presentar las últimas **tendencias e innovaciones** y crear un entorno ideal para **lanzar productos, hacer networking** de alto nivel y **fomentar negocios**.

Todo en un solo lugar, con una **experiencia completa**, técnica y estratégica para quienes buscan destacarse en el mercado.

+ 1.500
marcas expositoras

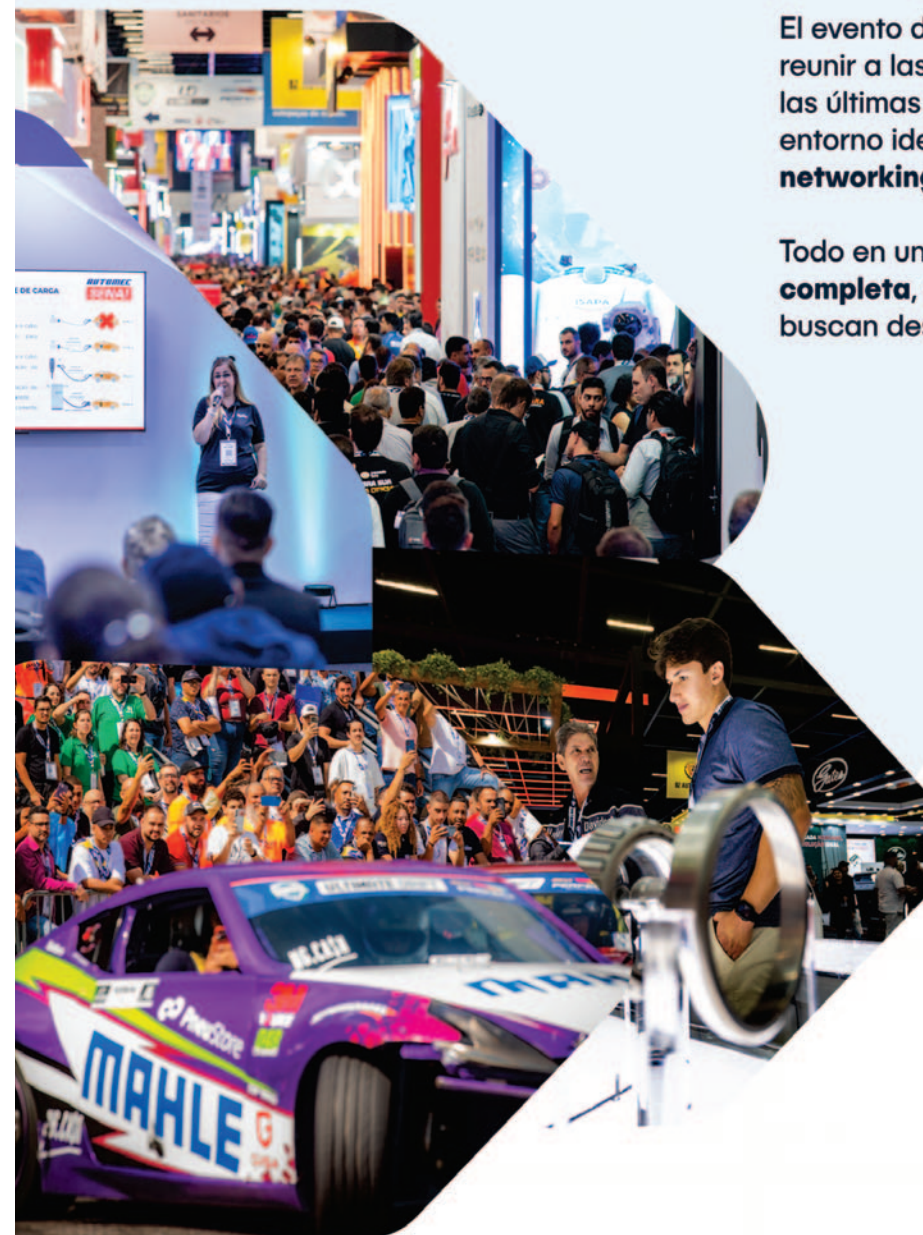
+ 105.000
visitantes

+ 508.000
leads generados

+ 25
países

+ 140h
de contenido




+ 105.000 m²
de exposición



RESERVE SU LUGAR EN LA EDICIÓN 2027

Contacte al equipo de ventas: comercial.automecc@rxglobal.com



Apoyo:   Co-apoyo:        Organización y Promoción: 

Siga nuestras redes sociales:

 /FeiraAutomecc

 automecc_oficial

 AutomeccFeira

KEFREN: BOMBAS, MEDIDORES Y ACCESORIOS PARA ACEITES

EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA GRASAS Y ACEITES



KEFREN
 accesorios para estaciones de servicio agro e industria
 KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Kefren ofrece soluciones para el trasvase, almacenamiento y medición de combustibles y lubricantes. Su catálogo incluye bombas neumáticas, picos antigoteo, medidores y embudos, diseñados para facilitar el trabajo en talleres y estaciones de servicio.

Con stock permanente y representación exclusiva de marcas reconocidas como GROZ, SAMOA, OPW, PIUSI y FILL RITE, Kefren garantiza productos confiables para el manejo de aceites y otros fluidos.

A continuación, se presentan algunos de los accesorios disponibles para optimizar el proceso de lubricación.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: ventas@kefren.com, información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimientos. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y fugamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR

PIEZAS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

PIUSI

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

KEFREN
 accesorios para estaciones de servicio agro e industria
 KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
 Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
 Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • WhatsApp 156-826-5371
kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentinasrl.com.ar



NDN/03/3-8F/B: Pico manual antigoteo con rosca hembra de 3/8" BSPT.

MSR/P/FI: Medida con pico flexible, capacidad: 1 litro.

MSR/P/F5: Medida con pico flexible, capacidad: 5 litros.

FNL/8: Embudo plástico con capacidad de 1,7 litros.

FNL/9B: Embudo plástico con capacidad de 3 litros, incluye adaptador de 2".

ORP/5I/N: Bomba con cabezal neumático, conexión neumática de 1/4", salida de 1/2" BSP hembra.

Caudal: 15 LPM.

Presión de trabajo: 60 a 145 PSI (4 a 10 BAR).

Máxima viscosidad: SAE 140.

Para más información:

Whatsapp (11-6826-5371) Lunes a viernes de 9 a 12.30 y

de 14 a 17 horas - TE: 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003

info@kefrenargentinasrl.com.ar/ ventas@kefrenargentinasrl.com.ar



CÓMO DETECTAR LA FATIGA DE FRENO A TIEMPO

Esta nota es presentada por



Por Estación Actual // Fuente: En Movimiento - AXION Energy



Aunque los vehículos modernos incorporan sistemas de asistencia como el ABS, la seguridad al frenar sigue dependiendo del estado de cada componente y de un mantenimiento adecuado.

Uno de los problemas que puede afectar la capacidad de frenado es la llamada fatiga de freno, también conocida como fading, una condición que puede presentarse incluso en vehículos con poco uso.

Leonardo Pablo Rombola, de Taller Mecánico LG, explicó cuáles son sus causas, los síntomas más frecuentes y qué medidas pueden tomarse para evitar riesgos al volante.

Cómo funciona el sistema de frenos

Para comprender por qué se produce el fading, primero es necesario conocer los principales componentes que intervienen en el frenado.

Según Rombola, el sistema está integrado por:

- Bomba de freno.
- Módulo y sensores ABS.
- Discos de freno.
- Pastillas de freno.
- Flexibles y cañerías.

Actualmente, la mayoría de los vehículos incorpora sistema ABS, una tecnología que ayuda a mantener el control durante el frenado y evita el bloqueo de las ruedas. Sin embargo, esto no impide que el sistema pueda sufrir pérdida de eficacia.

Qué es el fading o fatiga de freno

La fatiga de freno aparece cuando el sistema pierde capacidad de respuesta, generalmente como consecuencia del exceso de temperatura o de un mantenimiento deficiente.

De acuerdo con el especialista, una de las principales causas es la falta de mantenimiento de los componentes del sistema.

A esto pueden sumarse otros factores como:

- Frenadas bruscas y repetitivas.
- Conducción exigente.
- Exceso de carga en el vehículo.
- Desgaste de discos y pastillas.
- Líquido de frenos deteriorado.

Cuando estas condiciones se combinan, aumenta la temperatura del sistema y disminuye la capacidad de frenado.

Síntomas que pueden indicar fatiga de freno

Detectar el problema a tiempo puede evitar situaciones de riesgo.



Uno de los síntomas más frecuentes es que el pedal de freno se sienta más blando o esponjoso de lo habitual.

Además, pueden presentarse otras señales de advertencia:

- Mayor recorrido del pedal.
- Distancia de frenado más larga.
- Menor respuesta al frenar.
- Olor a material quemado.
- Presencia de humo en casos extremos.

Cuando el pedal baja más de lo normal, el sistema pierde efectividad y el vehículo necesita más metros para detenerse.



Ante cualquiera de estos síntomas, se recomienda detenerse en un lugar seguro y permitir que el sistema se enfríe antes de continuar la marcha

Por qué vence el líquido de frenos

Uno de los componentes más importantes para el correcto funcionamiento del sistema es el líquido de frenos.

Aunque el vehículo circule poco, este fluido envejece con el paso del tiempo porque absorbe humedad del ambiente.

Según explicó Rombola, cuando el líquido pierde sus propiedades disminuye la eficiencia del frenado y pueden producirse daños internos en distintos componentes del sistema.

Por ese motivo, el reemplazo debe realizarse respetando los intervalos recomendados por el fabricante.

Controles para prevenir fallas en los frenos

La prevención sigue siendo la herramienta más importante para evitar problemas de frenado.

Entre las recomendaciones del especialista se destacan:

Revisar discos y pastillas

Se aconseja inspeccionar estos componentes cada 20.000 kilómetros para verificar desgaste y estado general.

Cambiar el líquido de frenos

La recomendación es reemplazarlo cada 50.000 kilómetros o cada tres años, lo que ocurra primero.

Controlar los neumáticos

Es fundamental verificar periódicamente:

- Presión de inflado.
- Profundidad de los dibujos.
- Fecha de fabricación.



Como referencia general, los neumáticos deberían reemplazarse aproximadamente cada cinco años.

La importancia de acudir a talleres especializados

El mantenimiento del sistema de frenos requiere procedimientos específicos y personal capacitado.

Por ese motivo, Rombola recomienda realizar todas las reparaciones e inspecciones en talleres especializados.

Un control periódico, junto con hábitos de conducción seguros y frenadas progresivas, contribuye a prolongar la vida útil de los componentes y mejorar la seguridad en la conducción.■

FERCOL: PRODUCTOS CLAVE PARA EL INVIERNO

Por FERCOL Lubricantes

Esta nota es presentada por



Con la caída de las temperaturas, ciertos productos de mantenimiento vehicular ganan relevancia. Para la estación, es una ventana de venta estacional que se activa con una recomendación a tiempo.

Cuando bajan las temperaturas, los vehículos exigen más de sus sistemas internos. El motor tarda más en alcanzar su temperatura de trabajo, el sistema de refrigeración queda más expuesto a fallos y los fluidos que no fueron revisados durante el otoño empiezan a dar se-

ñales de alerta. Para el conductor, muchas veces esas señales aparecen en el momento menos oportuno. Para la estación de servicio, representan una oportunidad estacional que se repite cada año.

El refrigerante es probablemente el producto más sensible a la época. En los meses fríos, un sistema de refrigeración con nivel bajo o con un fluido que perdió sus propiedades anticongelantes puede derivar en sobrecalentamientos localizados o, en zonas con heladas, en daños serios al circuito. No todos los conductores revisan ese nivel por cuenta propia. Pero cuando el playero lo menciona al completar la carga, la decisión de reponer suele ser inmediata: el producto está ahí, la necesidad existe y el costo es bajo comparado con una reparación. Algo similar ocurre con el líquido limpia parabrisas. En invierno, la com-





binación de escarcha, humedad y barro urbano hace que el consumo aumente considerablemente. Es un producto de reposición frecuente que muchos conductores olvidan hasta que el depósito queda vacío en plena ruta o en medio del tránsito. Tenerlo visible y disponible en la estación convierte un olvido del conductor en una venta concreta.

Los aditivos para motor son otro producto con tracción invernal. En los meses fríos, el arranque en frío exige más del motor y acelera el desgaste de los componentes internos. Un aditivo que ayude a reducir esa fricción inicial tiene un argumento de venta que el conductor entiende sin necesidad de una explicación técnica larga: proteger el motor cuando más lo necesita. Es un producto compacto, con buen

margen y que se puede recomendar en el momento de la carga como complemento del service que el vehículo probablemente tiene pendiente.

El rol del playero en esta dinámica no es menor. No se trata de presionar una venta sino de señalar lo que el vehículo necesita en función de la época. Un comentario técnico breve mientras se carga el tanque puede activar la decisión de compra de un producto que el conductor no tenía en la cabeza al entrar a la estación. Ese perfil de atención, el del profesional que observa y su-



FERCOL

¿TE INTERESA VENDER NUESTROS PRODUCTOS?

Contactanos y descubrí todos los beneficios de trabajar con Fercol.

FERCOLLUBRICANTES.COM.AR (00 54 11) 5277-7772 11 4940 6593

giere, es lo que transforma una parada de carga en una experiencia de servicio con valor real.

FERCOL acompaña a las estaciones con productos pensados para este canal y para esta época: refrigerante con protección anticongelante, aditivos RESURS para protección y restauración del motor, Líquido Limpia Parabrisas FERCOL, listo para usar y formatos diseñados para exhibición junto al surtidor. Con más de cuatro décadas en la industria y producción propia bajo norma ISO 9001, el respaldo está en cada envase.

Preparar la estación para el invierno es tan simple como anticiparse a lo que el cliente va a necesitar antes de que lo pida.

Roxana Piombino - Socia Gerente

Tel.: (00 54 11) 5277-7772 // Whatsapp: 11 4940 6593

www.fercollubricantes.com.ar



FERCOL

¿TE INTERESA VENDER NUESTROS PRODUCTOS?

Contactanos y descubrí todos los beneficios de trabajar con Fercol.

www.fercollubricantes.com.ar

Espacio de Publicidad

PRODUCTOS DE PROTECCION TOTAL CON TECNOLOGIA DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional,

Espacio de Publicidad



brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación. El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el

Espacio de Publicidad



mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.

- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

Para más información botanmol@botanmol.com ///

www.botanmol.com



BOTANMOL[®] S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



Espacio de Publicidad

PUMP CONTROL: GESTIÓN REMOTA DE COMBUSTIBLE

Por PUMP CONTROL

Esta nota es presentada por



En un contexto donde cada litro cuenta y los márgenes se ajustan cada vez más, el negocio de las estaciones de servicio enfrenta un desafío silencioso: la falta de visibilidad en tiempo real. No se trata solo de vender más, sino de saber exactamente qué está pasando en cada punto de operación, en todo momento.

Durante años, la gestión del combustible se apoyó en procesos manuales o sistemas aislados. Planillas, controles diferidos y reportes in-

Soluciones para ESTACIONES DE SERVICIO



CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube. Escanee el QR para más información.



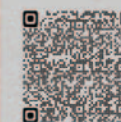
CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube. Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques. Escanee el QR y conozca todas nuestras soluciones en telemetría.



HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre. Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo. Obtenga más información visitando pump-control.com



Guaminí 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

+54 011 4047-9912

ventas@pump-control.com

pump-control.com

PumpControlSRL

Pump Control SRL

Pump Control SRL

pump_control

PumpControlSRL

Espacio de Publicidad



completos eran parte de la rutina. Sin embargo, la dinámica actual exige otro nivel de control: más ágil, más preciso y, sobre todo, accesible desde cualquier lugar.

Hoy, la tecnología en la nube está transformando esa lógica. Soluciones que centralizan la información de una o múltiples estaciones permiten pasar de una gestión reactiva a una verdaderamente estratégica. La posibilidad de visualizar despachos, stock de tanques, movimientos y ventas en tiempo real ya no es una ventaja competitiva: empieza a ser un estándar.

En este escenario, plataformas de gestión remota como las que integran sistemas tipo “Head Office”, de Pump Control SRL, marcan

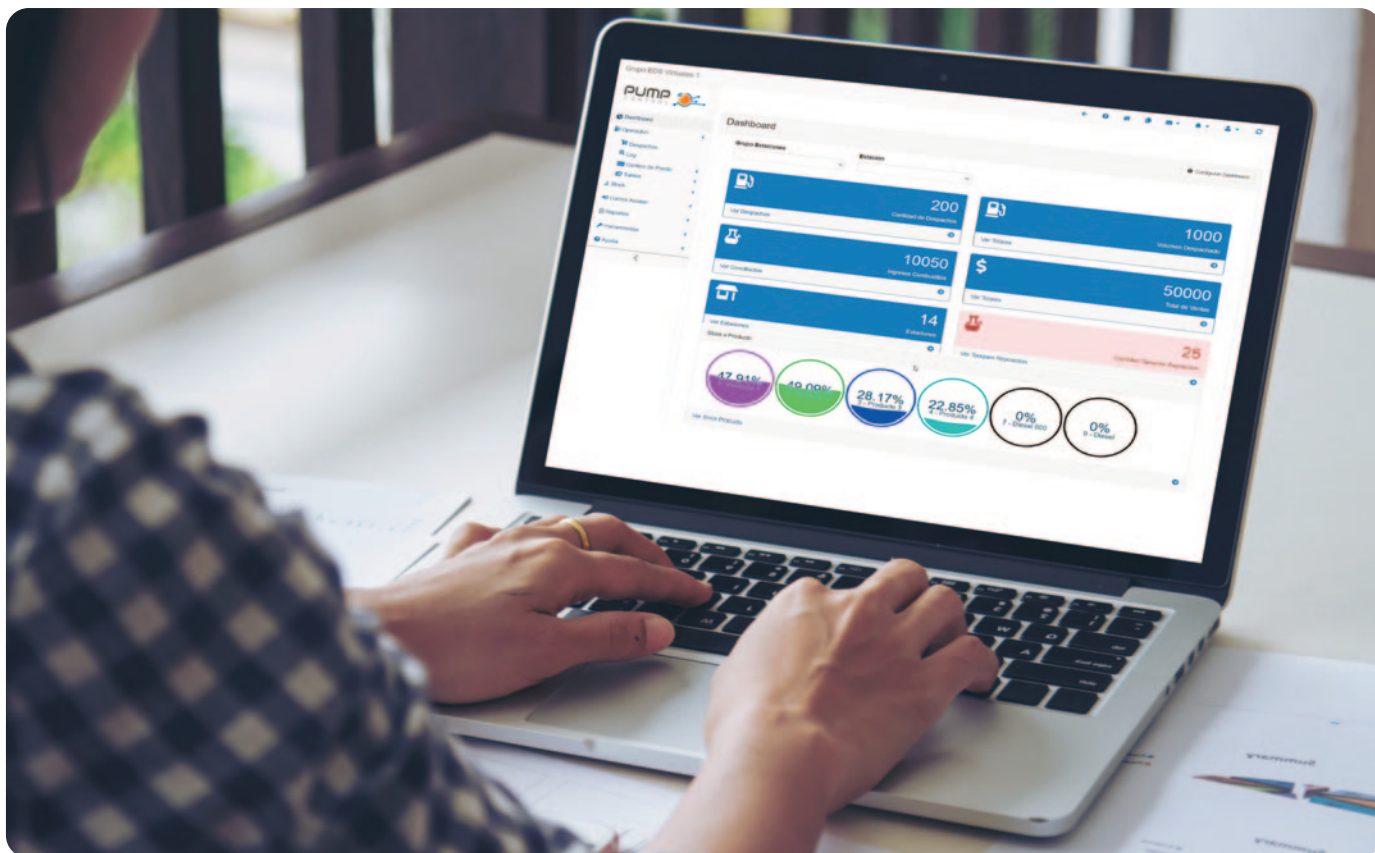
Espacio de Publicidad

el camino. Estas herramientas permiten consolidar toda la operación en un solo entorno, acceder a reportes detallados, programar cambios de precios, realizar cierres de turno y analizar información histórica sin depender de la presencia física en la estación. La clave está en la centralización y en la capacidad de transformar datos en decisiones.

Pero el cambio no se detiene ahí. La movilidad juega un rol cada vez más relevante. En una industria donde las operaciones no se detienen, contar con acceso inmediato desde el celular se vuelve indispensable. Aplicaciones móviles especializadas, como la de Pump Control SRL, permiten monitorear indicadores críticos las 24 horas: niveles de



Espacio de Publicidad



combustible, detalles de cada despacho, variaciones de stock e incluso alertas ante posibles anomalías como fugas o inconsistencias.

Este tipo de soluciones aporta un diferencial claro: la posibilidad de actuar en el momento justo, sin esperar cierres de jornada ni reportes diferidos. Para operadores y responsables del negocio, esto significa mayor control, reducción de pérdidas y una operación mucho más eficiente.

Además, la integración entre sistemas —desde telemedición hasta software de gestión— permite construir un ecosistema donde la infor-

Espacio de Publicidad

mación fluye de manera automática, minimizando errores humanos y optimizando los procesos. La seguridad de los datos y los distintos niveles de acceso también se vuelven factores clave, garantizando que cada usuario tenga la información justa y necesaria.




ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis

✉ comercial@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493

Espacio de Publicidad

El resultado es un cambio profundo en la forma de gestionar estaciones de servicio: más información, más control y más capacidad de anticipación.

Porque, al final del día, no se trata solo de cuánto combustible se vende, sino de cuánto se logra controlar. Y en un negocio donde cada desvío impacta directamente en la rentabilidad, la diferencia entre ver y no ver puede ser mucho más grande de lo que parece.

Si desea conocer más sobre nuestras soluciones IoT visite pump-control.com

Si desea conocer más información sobre nosotros, no dude en escribirnos a ventas@pump-control.com. Lo invitamos a visitar nuestro sitio web: www.pump-control.com.

PUMP
CONTROL



Un Negocio Seguro y Rentable

ventas@pump-control.com

www.pump-control.com



Espacio de Publicidad

EDIGMA

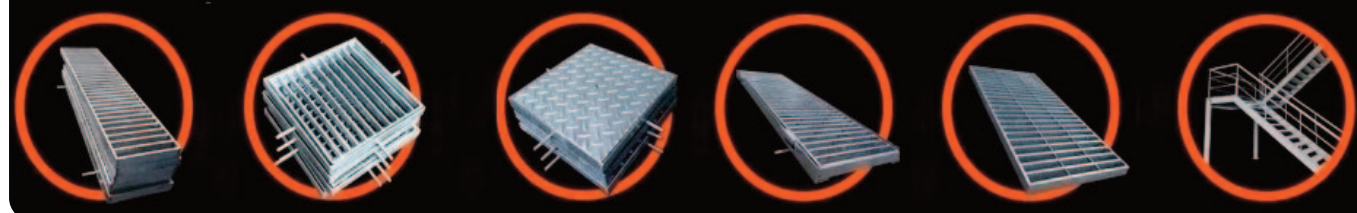
20 AÑOS EN LA INDUSTRIA METALÚRGICA

Por INDUSTRIAS EDIGMA

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO



Industrias Edigma, es una empresa argentina que desde hace 20 años se especializa en brindar **soluciones metalúrgicas y metálicas de alta resistencia**, destacada en el mercado nacional por el desarrollo y la provisión de sistemas de desagüe e infraestructura urbana con altos estándares de calidad.

Espacio de Publicidad

Rejillas galvanizadas Edigma — Rejillas de desagüe pluvial galvanizadas, modelos en stock para tránsito liviano y pesado. Tapas galvanizadas en caliente Modelos para tránsito liviano y pesado. En stock y a medida.



La compañía cuenta con un amplio catálogo técnico diseñado tanto para obras civiles, industriales y residenciales, como para la vía pública. Rejillas pluviales: Modelos estándar, lineales y tipo guardaganado para escurrimiento de agua.

Tapas de inspección: Tapas para cámaras de inspección y registro listas para resistir cargas específicas.

Espacio de Publicidad

Rejillas antivándalicas: Diseños reforzados con sistemas de fijación de seguridad para evitar robos en la vía pública.



REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

Características técnicas

Galvanizado en caliente: Su principal diferencial es el tratamiento térmico por inmersión a 450 °C, logrando una fusión metalúrgica que protege al acero frente a la oxidación extrema.

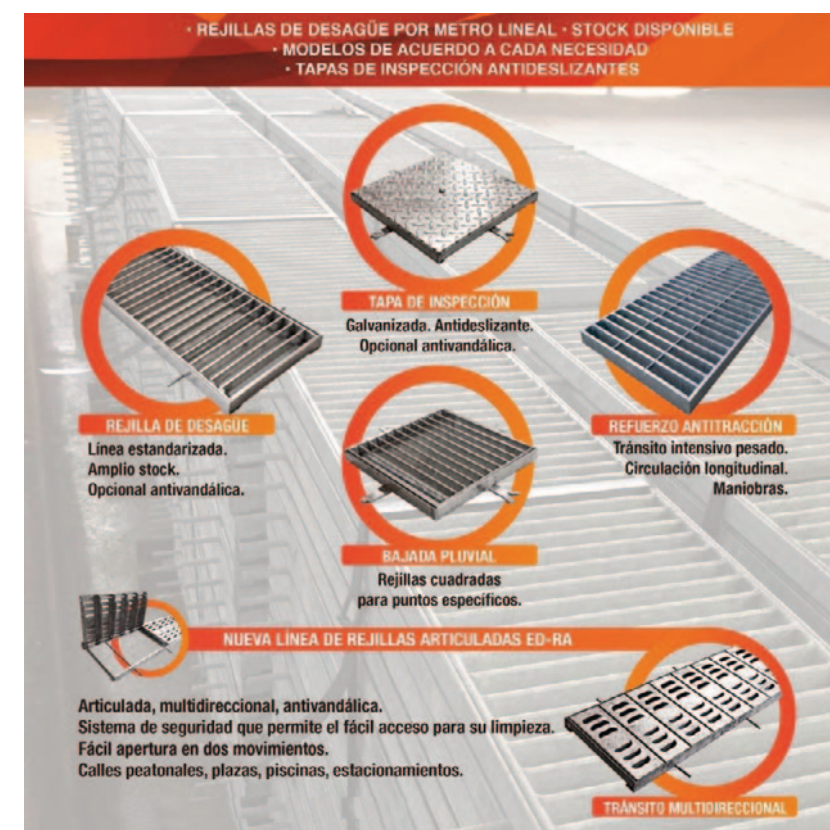
Cero mantenimiento: El recubrimiento garantiza una prolongada vida útil sin necesidad de pintura posterior o cuidados especiales.

Tecnología avanzada: En su planta industrial han incorporado brazos robóticos de soldadura automatizada para aumentar el volumen y la precisión de su producción.

Industrias Edigma, con un catálogo en continua actualización, busca satisfacer la demanda de los distintos actores del mercado, y para cubrir cualquier necesidad de rejillas de tránsito, desde peatonales hasta de camiones cargados. Sus productos son utilizados no sólo en Estaciones de Servicio, sino también en centros de logística, industrias, ámbitos públicos y privados de todo el país.



Espacio de Publicidad



Industrias EDIGMA, se ha instalado como referente del mercado con su línea de productos estándar que facilita el cumplimiento de estas normas, agilizando los tiempos de obra y pre proyectos, como también obteniendo un buen costo y calidad. En muchos casos cuenta con stock para entrega inmediata incluso en productos ya galvanizados que no necesitan mantenimiento anticorrosivo. ■

Industrias EDIGMA

Estamos en: Puerto Argentino 940 - El Libertador Buenos Aires

Tel (911) 5365-7691 // Whatsapp (54-11) 15-5701-6296

E-mail ventgas@industriasedigma.com.ar // www.industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

GRUPO OLC: VENTA MAYORISTA Y MINORISTA DE COMBUSTIBLES

Naftas y diésel directo de petroleras líderes. Operamos en todo el país con experiencia y servicio personalizado.

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS



Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Espacio de Publicidad

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional. Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Grupo OLC Combustibles

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS

72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad



Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario, hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información.■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad

SURTIGOM: EQUIPOS Y REPUESTOS PARA COMBUSTIBLES

SURTIGOM ofrece equipos y repuestos especializados para el trasvase, medición y control de combustibles en estaciones de servicio.



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

Espacio de Publicidad

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.
- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad



Espacio de Publicidad



- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.



**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

<p> CONEXIONES GIRATORIAS PICOS DE DESPACHO EQUIPOS DE LUBRICACION ACOPLES Y ACCESORIOS PARA DESCARGA DE CAMIONES MEDIDORES DE AIRE TANQUES ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT CAUDALIMETROS </p>		<p> MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE PRODUCTOS PARA GNC SURTIDORES FILTROS PARA COMBUSTIBLES ACCESORIOS PARA INSTALACION DE TANQUES BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS PROTECTORES PARA PICOS DE DESPACHO </p>
--	---	---



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad



- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



autopromotec

26 - 29 Mayo 2027
Bologna - Italia



Road to Autopromotec 2027

**31° Feria Bienal Internacional
de los Equipos y del Aftermarket
Automovilístico**

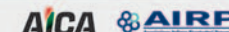


www.autopromotec.com | info@autopromotec.it

Con el patrocinio de



Promovido por



Miembro de



Organizado por



En colaboración con



Espacio de Publicidad

CONOFLEX, ELEMENTOS DE SEÑALIZACIÓN Y SEGURIDAD VIAL



Somos CONOFLEX, una empresa con más de 25 años en el mercado, fabricando e innovando una amplia y completa línea de Elementos de Señalización y Seguridad Vial.



Espacio de Publicidad



Trabajando en el diseño de cada pieza, utilizando materias primas de la mejor calidad, tecnología de última generación y un estricto cumplimiento de nuestros compromisos en todos los niveles de nuestra actividad, hemos logrado una producción con estándares de calidad internacional, consolidando una marca y un producto Líder en el mercado.





CONOFLEX[®]
www.conoflex.com.ar

Elementos de
Señalización y Seguridad Vial

**Seguimos
Marcando el camino**



Espacio de Publicidad



Queremos agradecer a todos nuestros clientes y proveedores, por el apoyo brindado durante todos estos años, y especialmente a nuestro personal por su invaluable compromiso, siendo vitales para nuestro crecimiento y desarrollo.■



Realizamos envíos a todo el país.

E-mail: ventas@conoflex.com.ar

Tel. + 54 (011) 2121-2169 / 2099-0422 / 3982-1196

Whatsapp: +54 9 114427-8263

Estamos en: Pérez Quintana 3367 - (B1714) -

Ituzaingó - Bs. As. - Argentina.

www.conoflex.com.ar



Espacio de Publicidad

SERVICIOS DE LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO DE TANQUES



En la operación diaria de una Estación de Servicio, la limpieza de los tanques de almacenamiento de combustibles es mucho más que una tarea de rutina: es un factor determinante para mantener la calidad del producto, evitar interrupciones en el suministro y reducir costos a futuro.

Ana Laura Del Gener, directora ejecutiva de El Emporio del Tanque, advierte que uno de los errores más comunes en el sector es relegar este mantenimiento esencial. “La sedimentación en el fondo de los tan-

ques, genera residuos que deterioran la calidad del combustible y pueden obstruir las líneas de despacho”, explica.

La empresa ofrece un servicio especializado de limpieza interna de tanques, que además de eliminar sedimentos y agua acumulada, prolonga la vida útil de las instalaciones y protege las paredes de corrosiones prematuras.

Para lograrlo, El Emporio del Tanque S.A. implementa un plan de trabajo que incluye:

- Limpieza profunda y secado de tanques, tanto nuevos como en uso.
- Filtrado de combustibles, adaptado al volumen operativo de cada estación, con plantas móviles que garantizan rapidez y eficiencia sin afectar la continuidad del servicio.
- Monitoreo del producto, con análisis periódicos de agua y partículas sólidas para asegurar que el combustible llegue limpio al surtidor.

Respecto a la vida útil de los tanques, vale aclarar que mientras uno de acero en superficie puede durar hasta 30 años, en instalación subterránea ese período se reduce a 20, lo que exige auditorías periódicas, pruebas de estanqueidad, detección de fugas y protección catódica. Aunque muchas veces se piensa que el mantenimiento implica un gasto,

en realidad se trata de una inversión que evita remediaciones costosas. Un tanque limpio no solo asegura combustible de calidad, también reduce riesgos operativos y ambientales.

Con la apertura regulatoria impulsada por el Decreto 46/2025, los tanques aéreos y las estaciones móviles aparecen como una alternativa competitiva: se instalan en superficie, reducen costos de obra, permiten detectar fallas con facilidad y suman seguridad ambiental.

La compañía ofrece un abanico de soluciones técnicas que, además de la limpieza de tanques, incluye:

- Filtrado de Combustibles



Tanques de Acero al Carbono
Limpieza Interior de Tanques de Almacenamiento de Hidrocarburos
Filtrado de Combustibles
Trasvase de Combustibles
Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

11 6520 9600 | 11 2871 4044 | 11 4270 1013 | info@elemporiodeltanque.com.ar | www.elemporiodeltanque.com.ar

Espacio de Publicidad



- Traspase de Combustible
- Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
- Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
- Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

A su vez, la firma fabrica y comercializa tanques de acero al carbono en distintos diseños y configuraciones, con accesorios y revestimientos opcionales, con capacidades que alcanzan los 200.000 litros.

Este perfil especializado convierte a El Emporio del Tanque en un referente del sector, brindando herramientas concretas para que las es-

Espacio de Publicidad

taciones puedan cumplir con las exigencias normativas actuales y asegurar una operación ambientalmente responsable, siempre con soluciones adaptadas a los desafíos de la industria.■



EL EMPORIO DEL TANQUE

Fabricante De Tanques Industriales

☎ 11 6520 9600 | ☎ 11 2871 4044 | ☎ 11 4270 1013

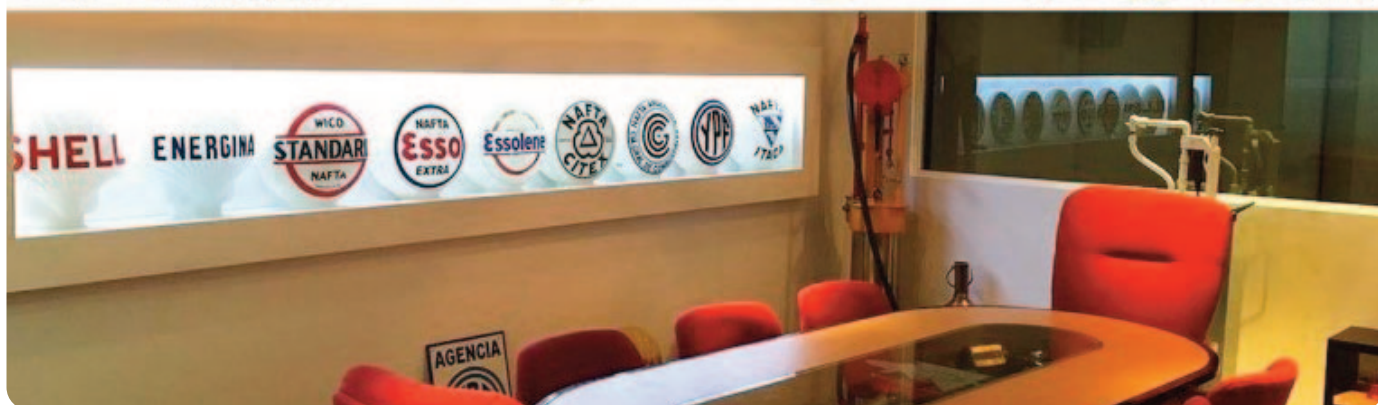
✉ info@elemporiodeltanque.com.ar

🌐 www.elemporiodeltanque.com.ar

Espacio de Publicidad

NIERI SURTIDORES SUMA CARGADORES ELÉCTRICOS

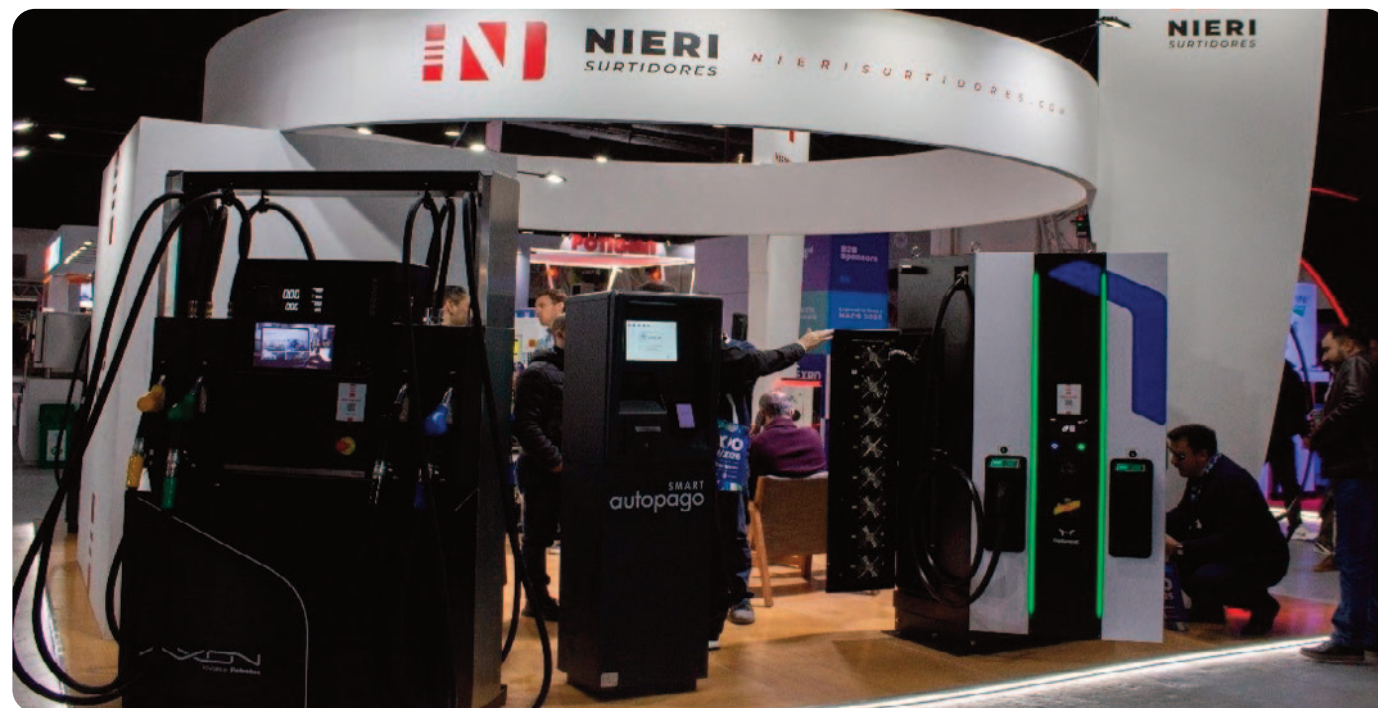
Nieri Surtidores incorpora cargadores eléctricos y amplía soluciones para Estaciones de Servicio y energía.



Nieri Surtidores, fundada por Don Juan Nieri, con más de 75 años de actividad en la industria del abastecimiento de combustibles líquidos, venden, reparan y realizan el mantenimiento de surtidores nuevos y reacondicionados para estaciones de servicio.

Además, comercializan surtidores nuevos, así como también reacondicionan equipos multimarca, a los que se los somete a un proceso

Espacio de Publicidad



completo de revisión, reparación y pruebas funcionales, certificando su correcto funcionamiento.

**Instalación, Mantenimiento
y Reparación Integral de Surtidores**
Venta de Equipos Nuevos y Reacondicionados

NIERI
SURTIDORES

**Contamos con Cargadores Eléctricos
Nuevos de Última Generación**



J. P. Angulo 1471 - Avellaneda - Argentina - +54 (11) 4201-1056 / 4201-9214
Whatsapp +54 11 5825-7505 - Info@nisurt.com.ar
www.nierisurtidores.com.ar

Espacio de Publicidad

NIERI Surtidores, asiste a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, brindándoles en forma directa todo tipo de soluciones. El requerimiento de servicios, a nivel País se incrementa en forma exponencial, gestando así una ampliación de los servicios, que abarcan especialidades como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.



Espacio de Publicidad



NIERI Surtidores, se encuentra equipada con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible. Disponen de equipos para el pintado de paneles y cuentan con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos. Habitualmente, se realizan cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para su personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de los clientes.

La dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por el personal y

Espacio de Publicidad



NIERI
SURTIDORES


sus subcontratados, para garantizar el cumplimiento de los elevados estándares de calidad.

NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.

Espacio de Publicidad

Además, forma parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SI-CLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008. Ultimamente, han incorporado, Cargadores Eléctricos de Petrotec, empresa que también produce surtidores tradicionales. Los equipos, identificados con la submarca Gelonex, ofrecen distintas potencias y se adaptan tanto a instalaciones domiciliarias como a estaciones de servicio. Los cargadores son herméticos y pueden ser instalados a la intemperie, determinando el tiempo de carga, el propio vehículo.■



Para más información:

Tel: +54 (011) 4201-1056 // 4201-9214

Whatsapp +54 9 11 5825-7505 // Email: info@nisurt.com.ar

www.nierisurtidores.com

Espacio de Publicidad

YPF Y TESLA AVANZAN EN MOVILIDAD ELÉCTRICA

Por ESTACION ACTUAL // Fuente: Energy Report / ámbito

Esta nota es presentada por



El presidente y CEO de YPF, Horacio Marín, visitó la Gigafactory de Tesla en Texas, una de las plantas industriales más avanzadas del mundo, en el marco de una agenda orientada a explorar nuevas oportunidades de trabajo conjunto entre ambas compañías.

El encuentro permitió intercambiar experiencias sobre innovación tecnológica, infraestructura energética y las principales tendencias que están transformando el futuro de la energía y la movilidad a nivel global.

Espacio de Publicidad

Durante la visita, YPF y Tesla firmaron una carta de intención para avanzar en el análisis de posibles proyectos de colaboración vinculados al desarrollo de infraestructura para vehículos eléctricos, estaciones de carga rápida y soluciones de almacenamiento energético.

La iniciativa busca combinar la experiencia internacional de Tesla en movilidad eléctrica y tecnologías de baterías con la red de infraestructura, estaciones de servicio y presencia territorial que posee YPF en Argentina.

“En YPF creemos que el futuro de la energía requiere un enfoque integrado que combine infraestructura, tecnología e innovación. Esta visita nos permitió conocer de primera mano el trabajo de vanguardia que realiza Tesla y



Espacio de Publicidad

explorar posibles vías de colaboración con una de las compañías líderes a nivel global en estos campos”, señaló Marín.

El intercambio también incluyó conversaciones sobre soluciones vinculadas al almacenamiento de energía, abastecimiento eléctrico y nuevas herramientas digitales aplicadas a la industria energética.

Para YPF, el acercamiento forma parte de una estrategia más amplia destinada a acompañar la evolución tecnológica del sector, en un contexto donde las grandes compañías energéticas buscan integrar hidrocarburos, electrificación, eficiencia y nuevas fuentes de energía.

La visita a la Gigafactory se da además en un momento en que la pe-



Espacio de Publicidad



trolera argentina impulsa una agenda de transformación que incluye el desarrollo de infraestructura energética, la expansión de su negocio eléctrico y nuevas oportunidades asociadas a la transición energética. Desde la compañía destacaron que la cooperación con Tesla podría abrir nuevas alternativas para modernizar la infraestructura energética argentina y acelerar la incorporación de tecnologías vinculadas a la movilidad eléctrica.

“El objetivo es avanzar hacia soluciones que mejoren la competitividad, la eficiencia y la capacidad tecnológica del sistema energético nacional”, remarcaron desde YPF.■

Espacio de Publicidad

AMENA ANALIZA ESPACIOS DE DESCANSO EN ESTACIONES

Esta nota es presentada por



Por Estación Actual // Fuente: AMENA – Asociación Mendocina de Expendedores de Naftas y Afines.



Estaciones de servicio

Una nueva oportunidad de servicio para el descanso en ruta

Las estaciones de servicio atraviesan un proceso de transformación. Más allá del expendio de combustibles, cada vez incorporan nuevos servicios destinados a quienes viajan, trabajan o recorren largas distancias.

En este escenario, surge una propuesta que comienza a ganar espacio dentro del sector: la posibilidad de ofrecer áreas de descanso por horas para clientes, viajantes y transportistas.

La iniciativa busca responder a una necesidad concreta: contar con lu-

Espacio de Publicidad



gares seguros, limpios y accesibles para realizar una pausa antes de continuar el viaje.

Una nueva función para las estaciones de servicio

El perfil de los usuarios ha cambiado. Hoy, quienes ingresan a una estación no solo buscan cargar combustible.

También necesitan:

- Utilizar sanitarios.
- Comprar alimentos o bebidas.
- Conectarse a internet.
- Esperar reuniones o entregas.
- Resolver imprevistos durante el viaje.
- Descansar antes de continuar la marcha.

Frente a este escenario, las estaciones tienen la oportunidad de ampliar su propuesta de valor y convertirse en centros de servicios vinculados a la movilidad.

Cómo podrían implementarse los espacios de descanso

La propuesta contempla distintos formatos que podrían adaptarse según la ubicación y características de cada estación.

Entre las alternativas analizadas se encuentran:

- Cabinas privadas de descanso.
- Módulos de pausa por horas.
- Espacios premium para viajeros.
- Áreas específicas para transportistas.
- Duchas y vestuarios.
- Lockers.
- Conectividad WiFi.
- Servicios gastronómicos.
- Sistemas de reserva digital.

El objetivo es brindar soluciones que acompañen las necesidades de quienes pasan varias horas en ruta.

Un aporte a la seguridad vial

El descanso también está vinculado con la seguridad vial.

La fatiga al volante puede afectar la capacidad de atención, los reflejos y la toma de decisiones del conductor.

Por ese motivo, disponer de espacios adecuados para detenerse y recuperarse puede contribuir a reducir riesgos durante los viajes.

En rutas nacionales, corredores logísticos, accesos urbanos y zonas turísticas, este tipo de servicio podría convertirse en un diferencial para las estaciones de servicio.



Una oportunidad para diversificar ingresos

La incorporación de nuevos servicios aparece como una alternativa para ampliar las fuentes de ingresos y fortalecer la relación con los clientes.

Los espacios de descanso podrían integrarse a prestaciones que muchas estaciones ya ofrecen actualmente:

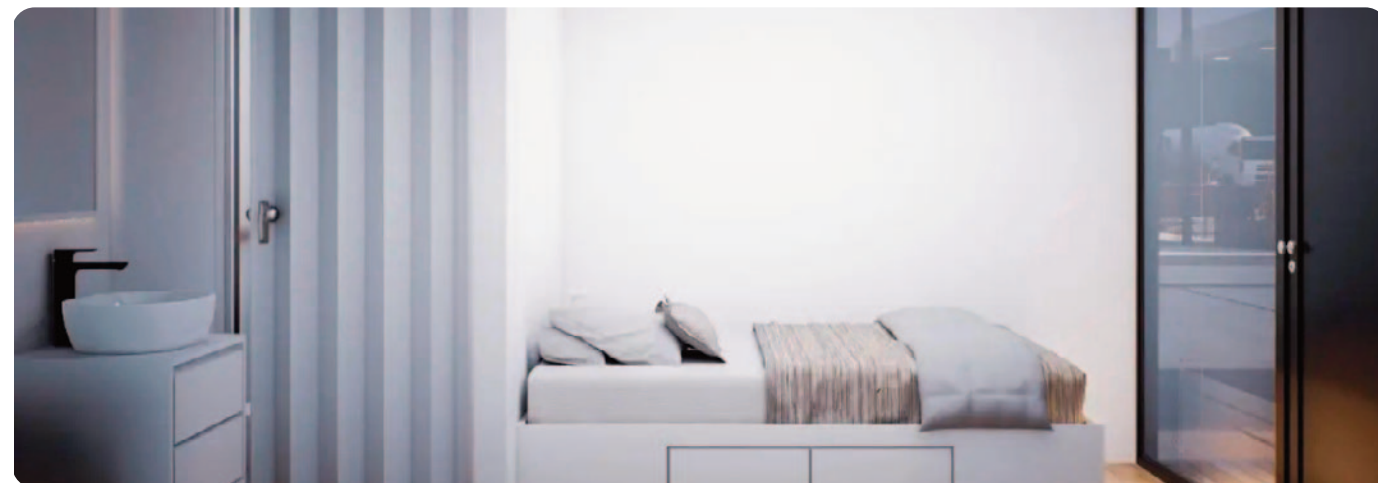
- Tiendas de conveniencia. - Gastronomía. - Estacionamiento. - Sanitarios. - Duchas. - Venta de lubricantes. - Cajeros automáticos. Puntos de retiro de compras. - Áreas de espera.

Desde esta perspectiva, la estación deja de ser únicamente un punto de carga de combustible para convertirse en un centro de servicios orientado a la movilidad.

Aspectos que deben evaluarse

Antes de avanzar con este tipo de proyectos, cada operador debe analizar diferentes variables.

Entre ellas: - Ubicación de la estación. - Espacio disponible. Perfil de clientes. - Nivel de inversión requerido. - Costos operativos y de mantenimiento. - Seguridad. - Demanda potencial.



Además, resulta necesario revisar aspectos regulatorios vinculados a habilitaciones, uso del suelo, seguros, higiene, controles de acceso y normativa vigente en cada jurisdicción.

Una tendencia que comienza a debatirse

La evolución de los hábitos de consumo y de las necesidades de movilidad impulsa nuevas oportunidades para el sector.

La incorporación de servicios relacionados con el descanso, la comodidad y la seguridad aparece como una alternativa que merece análisis dentro de la industria.

Desde la Asociación Mendocina de Expendedores de Naftas y Afines (AMENA) destacaron la importancia de evaluar iniciativas que contribuyan a la modernización, competitividad y desarrollo de las estaciones de servicio.■

Espacio de Publicidad

SHELL CAMBIA DE OPERADOR EN ARGENTINA

Por ESTACION ACTUAL // Fuente:TN

Esta nota es presentada por



La red de estaciones de servicio Shell tendrá un nuevo operador en el país. Los suizos de Mercuria Energy Group, una de las mayores traders de energía del mundo, firmaron este jueves un acuerdo para comprar Raízen Argentina, la empresa que opera cerca de 900 bocas de expendio a nivel nacional con la marca y es propietaria de la refinería en Dock Sud.

El proceso de venta de la marca comenzó en 2025 y entró en etapa

Espacio de Publicidad



de definición en noviembre. El precio de la transacción se acordó en US\$1420 millones. Este monto incluye el capital de trabajo, caja, endeudamiento y gastos de la operación.

“Mercuria cuenta con la solidez financiera, la capacidad operativa y la visión de largo plazo necesarias para respaldar y hacer crecer este negocio”, señaló Brian Falik, director global de Inversiones de del grupo suizo.

Los fondos obtenidos con la operación le permitirán a Raízen, la compañía brasileña, reducir una deuda cercana a US\$13.000 millones y avanzar en el proceso de reestructuración financiera que negocia con sus acreedores. El acuerdo aún debe recibir la validación de la Justicia de Brasil.

Cambios en Shell: qué pasará con las estaciones de servicio en la Argentina

Espacio de Publicidad



Pese al cambio de control, los clientes no verán modificaciones al cargar combustible. Mercuria y Shell firmaron un acuerdo de licencia de marca que permitirá a la nueva operadora seguir utilizando la denominación en la red de estaciones de servicio en la Argentina.

La operación incluye, además de las 894 estaciones de servicio y la refinería de Dock Sud, una planta de lubricantes en la Ciudad de Buenos Aires, dos aeroplantas ubicadas en Ezeiza y Aeroparque, y dos terminales de almacenamiento y despacho de combustibles en Arroyo Seco y Santa Fe.

Los nuevos dueños asumirían el control de la operación entre los

Espacio de Publicidad

próximos 30 y 60 días, una vez que se cumplan las aprobaciones regulatorias y judiciales correspondientes.

Quién es Mercuria, el nuevo dueño de Shell en Argentina

Mercuria es un grupo suizo independiente de traders de energía del mundo. Fue fundada en Ginebra en 2004 y opera en más de 50 países, con ingresos por US\$ 140.000 millones.

En la Argentina, la compañía es socia de Phoenix Resources, que opera en Vaca Muerta y participa en toda la cadena energética, que abarca el



Espacio de Publicidad



petróleo crudo, productos refinados, gas natural, gas natural licuado (GNL), energía eléctrica, renovable y metales.

“Esta adquisición refleja el compromiso de largo plazo de Mercuria con la inversión estratégica en los mercados energéticos globales y refuerza la presencia ya establecida de la compañía en América Latina”, sostuvo la empresa en un comunicado.

“Argentina representa un mercado energético importante, con sólidos fundamentos de largo plazo y oportunidades significativas de crecimiento operativo e inversión”, indicó Mercuria en un comunicado.■

PICCARD ABRIRÁ AUTOMECHANIKA FRANKFURT 2026

Esta nota es presentada por:

automechanika
FRANKFURT

Por Automechanika Frankfurt



Por tercera vez, Automechanika Frankfurt dará inicio a su edición 2026 con un CEO Breakfast (Desayuno de Directores Ejecutivos) el próximo 8 de septiembre, reuniendo a líderes internacionales de la industria automotriz y de proveedores en un entorno exclusivo. En esta oportunidad, el evento tendrá como figura central al Dr. Bertrand Piccard, explorador, innovador y referente mundial en tecnologías sostenibles. Durante su presentación, el Dr. Piccard abordará temas vinculados a la innovación, el espíritu pionero y las oportunidades económicas

que surgen de la transformación sostenible. Su reconocimiento internacional se debe, entre otros hitos, a haber liderado la primera vuelta al mundo sin escalas en globo aerostático y al proyecto Solar Impulse, que concretó el primer vuelo alrededor del mundo utilizando únicamente energía solar.

Su iniciativa más reciente, Climate Impulse (Impulso Climático), representa un nuevo avance en materia de innovación tecnológica y sostenibilidad. El proyecto busca realizar el primer vuelo alrededor del mundo sin escalas y con cero emisiones, impulsado por hidrógeno líquido.

Además de desempeñarse como empresario y médico psiquiatra, Piccard es Embajador Especial de las Naciones Unidas y se ha convertido en una voz influyente a nivel global en temas relacionados con la innovación, la resiliencia y las oportunidades que genera la transición ecológica. En el CEO Breakfast (Desayuno de Directores Ejecutivos) de Automechanika Frankfurt compartirá su visión sobre cómo las tecnologías sostenibles y el pensamiento innovador pueden contribuir al futuro de las industrias globales, incluido el mercado internacional de posventa automotriz.

Tras la fireside chat (conversación informal) con el Dr. Piccard, representantes de empresas líderes como Aumovio, Castrol, Continental,

Mann+Hummel, Schaeffler y ZF participarán del CEO Talk (Encuentro de Directores Ejecutivos), un espacio de debate sobre los principales desafíos y oportunidades que enfrenta actualmente la industria de la movilidad y de los proveedores del sector.

Entre los temas previstos figuran la transformación de la industria, la movilidad sostenible, las innovaciones tecnológicas y los nuevos modelos de negocio dentro del mercado internacional de posventa automotriz.

El CEO Breakfast (Desayuno de Directores Ejecutivos) se realizará el 8 de septiembre de 2026 en el Forum (Foro), Level I (Nivel I), Panorama Room (Sala Panorama) del predio ferial de Frankfurt. La apertura de puertas y el desayuno comenzarán a las 7:00 horas, mientras que el programa dará inicio a las 7:30. La inscripción continúa abierta.

Desayuno de CEO

<https://automechanika.messefrankfurt.com/frankfurt/en/planning-preparation/bevisible/ceo-breakfast.html>



Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis

✉ comercial@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493




ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

