

ESTACION DE SERVICIO ACTUAL *Digital*

Año 19 • N° 89 • 2026 • Publicación Mensual •

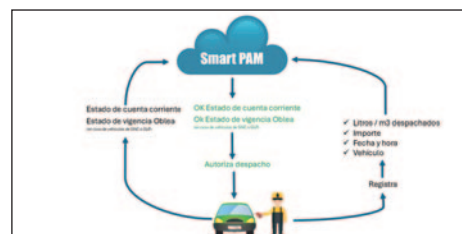
Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio



YPF CONCENTRA EL AUTODESPACHO DE COMBUSTIBLE



LAS ESTACIONES DIVERSIFICAN SU NEGOCIO



SMART PAM: EL NUEVO CONTROLADOR DE SURTIDORES



BARDAHL PRESENTA MOTOR COOL ANTICONGELANTE



NIERI SURTIDORES SUMA CARGADORES ELÉCTRICOS



AUTOMECHANIKA FRANKFURT 2026 CRECE CON IA



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 

SERVICIOS PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Losi y Cía. ofrece soluciones en montaje, mantenimiento y equipos para la industria del petróleo con más de 60 años de experiencia.



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, repara-



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



Espacio de Publicidad



ción, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una

Espacio de Publicidad

empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de



Espacio de Publicidad

Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.

Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.



Espacio de Publicidad



Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle.

Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■

Impulsá el cambio en tu estación

→ Diseñamos junto a vos una inversión que marque la diferencia.

18, 24 y 36 cuotas
BNA Conecta

Financiación Propia
Planes a medida

¿Necesitás asesoramiento?

Contactanos.

ENCORE 700 S

ENCORE 700

PMG_GILBARCO

LOSI Y CIA

LOSI Y CIA

1956 - 2026

CECHA ADVIERTE DESAFÍOS ANTE MAYORES CORTES DE BIOCOMBUSTIBLES

Esta nota es presentada por



Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: CECHA.



La Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines (CECHA) planteó sus observaciones ante la Comisión de Minería, Energía y Combustibles del Senado respecto a un posible incremento de los porcentajes de corte con biocombustibles.

La entidad señaló que cualquier modificación debería estar respaldada por estudios técnicos, considerando las características del parque automotor argentino y la antigüedad promedio de los vehículos en circulación.

Desde CECHA también advirtieron que un mayor porcentaje de bio-

combustibles podría generar impactos en los costos del producto final, en un contexto donde las estaciones de servicio atraviesan una reducción de la demanda y márgenes ajustados.

Otro de los puntos planteados fue la posible necesidad de adaptar la infraestructura de las estaciones para operar con nuevos combustibles. Según la entidad, la incorporación de surtidores específicos o multifunción podría requerir inversiones en tanques, instalaciones y adecuaciones de las playas de carga. La organización que representa a las estaciones de servicio también expresó su preocupación por la creación de nuevos costos asociados a controles y fiscalizaciones, al considerar que el sector ya enfrenta una elevada carga impositiva y regulatoria.

CECHA destacó que las más de 5.500 estaciones de servicio pymes del país son sensibles a cualquier medida que pueda afectar el nivel de ventas o incrementar los costos operativos.



AUTOMECHANIKA FRANKFURT 2026 CRECE CON IA

Por Automechanika Frankfurt

Esta nota es presentada por:

automechanika
FRANKFURT



La feria reunirá más de 4.400 expositores con foco en IA, electrificación y nuevas tecnologías para la posventa.

Automechanika Frankfurt 2026 se prepara para una nueva edición con cifras récord y una propuesta renovada para la industria automotriz mundial. Del 8 al 12 de septiembre, la feria reunirá a más de 4.400 ex-

automechanika
FRANKFURT

8. – 12. 9. 2026

**The world
where
tomorrow's
garages meet**

Buy your ticket now!

info@argentina.messefrankfurt.com
Tel. +54 11 7078 4800

messe frankfurt

positores de más de 80 países, ocupará cerca de 300.000 m² de superficie y volverá a consolidarse como el principal punto de encuentro del aftermarket global.

El crecimiento de la exposición refleja la transformación que atraviesa la industria. La electrificación, la inteligencia artificial, la digitalización y los vehículos definidos por software marcarán gran parte de la agenda técnica y comercial de esta edición.

Uno de los principales lanzamientos será HighTech4Mobility, un nuevo espacio dedicado a inteligencia artificial, ciberseguridad, gestión de datos, software y servicios digitales para la movilidad. Allí participarán referentes internacionales de compañías como Google Cloud, Boston Consulting Group, IBM y Benteler Mobility, quienes compartirán experiencias sobre el futuro del vehículo conectado y la posventa digital.

La programación también incluirá conferencias, workshops y foros especializados sobre reparación, gestión de siniestros, robótica, ADAS, vehículos eléctricos y capacitación técnica. Como novedad, todos los contenidos estarán disponibles en formato online una vez finalizada la feria, ampliando el acceso al conocimiento para los pro-

fesionales del sector. Otro de los momentos destacados será la entrega de los Automechanika Innovation Awards, que este año alcanzó un récord de 185 productos postulados. Además, debutará el Automotive Aftersales Award, desarrollado junto a VDIK, para reconocer la excelencia en los servicios de posventa de las terminales automotrices.

Las automotrices también tendrán un papel protagónico. BMW presentará soluciones de posventa, remanufactura y modelos de BMW Motorsport, mientras que Stellantis exhibirá su estrategia integral para talleres y servicios multimarca.

Con una mayor participación internacional y una agenda centrada en las tecnologías que redefinen el aftermarket, Automechanika Frankfurt 2026 volverá a posicionarse como el principal escenario para conocer las tendencias que marcarán el futuro de la reparación, la distribución de autopartes y los servicios de movilidad.



Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis

✉ comercial@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493

LAS ESTACIONES DIVERSIFICAN SU NEGOCIO

Por ESTACION ACTUAL // Fuente: Elementos FM /

La Tribuna de San Juan.

Esta nota es presentada por



Las estaciones de servicio atraviesan un proceso de transformación impulsado por un mercado más competitivo, consumidores con nuevos hábitos de compra y una rentabilidad cada vez más ajustada. En ese contexto, la incorporación de servicios complementarios aparece como una de las principales estrategias para fortalecer el negocio.



Miguel Caruso, presidente de la Cámara de Expendedores de Combustibles de San Juan, señaló que, mientras a nivel nacional se observa una retracción en las ventas, la provincia mantiene un desempeño favorable impulsado por la actividad minera y el crecimiento del sector privado.

Más allá de las diferencias regionales, el dirigente consideró que el futuro del sector dependerá de la capacidad de adaptación de cada empresa. En ese sentido, destacó que la rentabilidad ya no provendrá exclusivamente del despacho de combustibles, sino también del desarrollo de propuestas como tiendas de conveniencia, lubricentros,



lavaderos y otros servicios de valor agregado.

También advirtió que los hábitos de los consumidores cambiaron en los últimos años. Las aplicaciones de beneficios y los programas de fidelización hacen que muchos clientes elijan dónde cargar combustible según las promociones disponibles, reduciendo la fidelidad tradicional hacia una misma bandera.

Frente a este escenario, la incorporación de tecnología, la mejora de la experiencia del cliente y la diversificación de ingresos aparecen como factores clave para sostener la competitividad y la rentabilidad de las estaciones de servicio en los próximos años.■

BUSCAN ANTICIPAR LAS SUBAS DE COMBUSTIBLES

Esta nota es presentada por



Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: 0221.com.ar



La Comisión de Legislación General de la Cámara de Diputados de la provincia de Buenos Aires aprobó un proyecto de ley que obliga a las empresas petroleras y a las estaciones de servicio a informar con anticipación los aumentos en los precios de los combustibles.

La iniciativa establece que las petroleras deberán comunicar las modificaciones con al menos 72 horas de anticipación, mientras que las

estaciones de servicio deberán anunciar esos cambios 48 horas antes de su entrada en vigencia. Además, contempla multas económicas y posibles sanciones para quienes incumplan la norma.

Tras obtener despacho en comisión, el proyecto deberá ser analizado por la Comisión de Presupuesto e Impuestos antes de quedar habilitado para su tratamiento en el recinto.

Cuestionamientos al proyecto

La propuesta generó críticas tanto de legisladores opositores como de representantes del sector. Entre los principales cuestionamientos se señala que muchas estaciones conocen los nuevos precios cuando reciben el combustible, por lo que anticipar los aumentos podría resultar impracticable y generar pérdidas económicas.



También se plantearon dudas sobre la viabilidad jurídica de la iniciativa, mientras que sus impulsores sostienen que la medida busca brindar mayor previsibilidad a los consumidores y mejorar la transparencia en la formación de precios.

Preocupación entre las entidades empresarias

Las principales entidades que representan a las estaciones de servicio manifestaron su rechazo al proyecto. Consideran que anunciar con anticipación un incremento podría provocar compras anticipadas, alterar la demanda, generar faltantes de combustible y afectar la operatoria habitual de las bocas de expendio.

Además, sostienen que los consumidores ya disponen de información actualizada sobre los precios a través de los surtidores y de las plataformas digitales, por lo que cuestionan la necesidad de incorporar una nueva obligación para el sector.■

YPF CONCENTRA EL AUTODESPACHO DE COMBUSTIBLE

Esta nota es presentada por



Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: DINAMICARG.



A poco más de un año de la entrada en vigencia del marco regulatorio que habilitó el autodespacho de combustibles, YPF concentra prácticamente todo el desarrollo de esta modalidad en el país. La compañía ya cuenta con 179 estaciones de servicio habilitadas, lo que representa cerca del 99 % de la infraestructura autorizada para operar bajo este sistema.

Según los registros de la Secretaría de Energía, Shell y AXION Energy poseen una única estación habilitada cada una, ambas ubicadas en la Ciudad de Buenos Aires. De esta manera, el total nacional asciende a 181 estaciones con autodespacho.

La modalidad comenzó a desarrollarse tras la publicación del Decreto 46/2025 y su reglamentación, que habilitó un esquema ampliamente utilizado en otros mercados internacionales con el objetivo de ofrecer una alternativa más ágil para el expendio de combustibles.

La red crece con fuerte presencia en el interior

Córdoba lidera el ranking nacional con 27 estaciones habilitadas para operar mediante autodespacho. Le siguen Mendoza, con 20 establecimientos, y la Ciudad Autónoma de Buenos Aires, con 19.



Santa Fe registra 15 estaciones; Salta, 11; Río Negro y Tucumán, 10 cada una; Entre Ríos, 9; mientras que Chubut y San Juan cuentan con ocho establecimientos habilitados.

Neuquén y Tierra del Fuego poseen seis estaciones; Corrientes y San Luis, cinco; Misiones y Santiago del Estero, cuatro; Catamarca y Formosa, tres; y Chaco, La Rioja y Santa Cruz, dos.

El sistema también fue incorporado en localidades con intensa actividad turística, minera, industrial y logística, entre ellas Bariloche, Puerto Madryn, San Rafael, Villa María, Río Cuarto, San Martín de los Andes, Puerto Iguazú, Concordia, Tartagal, Ushuaia y Cosquín.

En la mayoría de estos puntos, el autodespacho funciona principalmente durante la noche, aunque algunas estaciones ya ofrecen el servicio durante las 24 horas. La modalidad convive con la atención tradicional y busca agilizar la operatoria y reducir los tiempos de espera.

Las restricciones provinciales frenan la expansión

Pese al avance registrado desde la reglamentación nacional, el crecimiento del sistema continúa condicionado por las normativas provinciales.

La legislación vigente mantiene la potestad de cada provincia para autorizar o restringir el autodespacho. En ese contexto, Buenos Aires, La Pampa y Jujuy continúan prohibiendo esta modalidad, por lo que el expendio de combustibles debe seguir siendo realizado exclusivamente por personal de playa.

La situación resulta especialmente relevante en la provincia de Buenos Aires, donde se concentra la mayor cantidad de estaciones de servicio del país. La imposibilidad de implementar el autodespacho en ese mercado explica, en gran medida, por qué otras jurisdicciones lideran actualmente la expansión de este ■.



ACARA PREVÉ UN MEJOR SEGUNDO SEMESTRE

POR NEGOCIOS & AUTOPARTES // Fuente: ACARA

Los patentamientos crecieron 7,2% frente a mayo y la entidad espera una recuperación gradual del mercado.



La Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA) informó que durante junio se patentaron 45.995 vehículos, una cifra que representa una caída del 12,8% respecto del mismo mes de 2025, cuando se habían registrado 52.730 unidades. Sin embargo, en la comparación mensual, el mercado mostró una recuperación del 7,2% frente a mayo, cuando se habían patentado 42.920 vehículos.



Con este resultado, el acumulado del primer semestre alcanzó las 294.181 unidades, lo que significa una baja del 9,9% en relación con el mismo período del año pasado, cuando se habían registrado 326.549 patentamientos.

Desde ACARA señalaron que, tras una primera mitad del año marcada por un exceso de stock, una demanda debilitada y una fuerte competencia entre terminales y concesionarios, comienzan a aparecer señales de recuperación para los próximos meses.

El presidente de la entidad, Sebastián Beato, sostuvo que el mercado atraviesa un proceso de reacomodamiento y destacó que los clientes continúan evaluando cuidadosamente sus compras, a la espera de me-



jores condiciones de financiación y nuevas alternativas para acceder a un vehículo.

En ese sentido, remarcó que el sector necesita mayor disponibilidad de créditos de largo plazo, tasas más bajas o promociones a tasa cero, además de una adecuación de precios e impuestos que favorezca la recuperación del mercado.

Beato consideró que los datos de junio ya muestran una mejora respecto de mayo y expresó su expectativa de que el segundo semestre sea mejor que el primero, impulsado por una mayor oferta de oportunidades comerciales y una recuperación gradual de la demanda.

	JUN.2026 (Unidades)	Part %	MAY.2026 (Unidades)	Part %	JUN.2025 (Unidades)	Part %	Var % m/m	Var % a/a	Acum 2026	Part %	Acum 2025	Part %	Var % acum
1 BUENOS AIRES	13.278	28,9%	11.662	27,2%	14.374	27,3%	13,9%	-7,6%	82.224	28,0%	91.011	27,9%	-9,7%
2 CIUDAD AUTONOMA DE BS AS	8.837	19,2%	8.653	20,2%	9.218	17,5%	2,1%	-4,1%	56.318	19,1%	57.235	17,5%	-1,6%
3 CORDOBA	4.772	10,4%	4.639	10,8%	5.979	11,3%	2,9%	-20,2%	32.807	11,2%	36.579	11,2%	-10,3%
4 SANTA FE	4.393	9,6%	3.996	9,3%	4.806	9,1%	9,9%	-8,6%	27.510	9,4%	30.024	9,2%	-8,4%
5 MENDOZA	1.993	4,3%	1.820	4,2%	2.301	4,4%	9,5%	-13,4%	12.761	4,3%	13.197	4,0%	-3,3%
6 NEUQUEN	1.407	3,1%	1.432	3,3%	1.746	3,3%	-1,7%	-19,4%	8.759	3,0%	9.482	2,9%	-7,6%
7 TUCUMAN	1.127	2,5%	1.048	2,4%	1.531	2,9%	7,5%	-26,4%	7.370	2,5%	9.051	2,8%	-18,6%
8 CHUBUT	1.073	2,3%	895	2,1%	1.018	1,9%	19,9%	5,4%	5.867	2,0%	6.571	2,0%	-10,7%
9 ENTRE RIOS	1.029	2,2%	987	2,3%	1.348	2,6%	4,3%	-23,7%	7.231	2,5%	8.198	2,5%	-11,8%
10 CORRIENTES	987	2,1%	947	2,2%	1.133	2,1%	4,2%	-12,9%	6.350	2,2%	7.240	2,2%	-12,3%
11 CHACO	952	2,1%	825	1,9%	1.104	2,1%	15,4%	-13,8%	6.024	2,0%	7.045	2,2%	-14,5%
12 SALTA	743	1,6%	846	2,0%	1.253	2,4%	-12,2%	-40,7%	5.631	1,9%	8.202	2,5%	-31,3%
13 RIO NEGRO	718	1,6%	765	1,8%	925	1,8%	-6,1%	-22,4%	5.073	1,7%	5.661	1,7%	-10,4%
14 SAN JUAN	566	1,2%	530	1,2%	581	1,1%	6,8%	-2,6%	3.717	1,3%	3.910	1,2%	-4,9%
15 LA PAMPA	547	1,2%	572	1,3%	727	1,4%	-4,4%	-24,8%	3.567	1,2%	4.508	1,4%	-20,9%
16 TIERRA DEL FUEGO	517	1,1%	413	1,0%	557	1,1%	25,2%	-7,2%	2.868	1,0%	3.547	1,1%	-19,1%
17 JUJUY	509	1,1%	513	1,2%	751	1,4%	-0,8%	-32,2%	3.569	1,2%	4.201	1,3%	-15,0%
18 SANTIAGO DEL ESTERO	492	1,1%	544	1,3%	600	1,1%	-9,6%	-18,0%	3.533	1,2%	3.620	1,1%	-2,4%
19 MISIONES	489	1,1%	396	0,9%	628	1,2%	23,5%	-22,1%	3.044	1,0%	4.082	1,3%	-25,4%
20 SAN LUIS	381	0,8%	351	0,8%	535	1,0%	8,5%	-28,8%	2.504	0,9%	3.206	1,0%	-21,9%
21 CATAMARCA	343	0,7%	353	0,8%	391	0,7%	-2,8%	-12,3%	2.252	0,8%	2.582	0,8%	-12,8%
22 SANTA CRUZ	315	0,7%	315	0,7%	456	0,9%	0,0%	-30,9%	1.999	0,7%	3.186	1,0%	-37,3%
23 FORMOSA	303	0,7%	253	0,6%	418	0,8%	19,8%	-27,5%	1.970	0,7%	2.291	0,7%	-14,0%
24 LA RIOJA	224	0,5%	165	0,4%	350	0,7%	35,8%	-36,0%	1.236	0,4%	1.920	0,6%	-35,6%
TOTAL	45.995		42.920		52.730		7,2%	-12,8%	294.181		326.549		-9,9%

FADEEAC: MENOR SUBA DE COSTOS EN EL AÑO

POR VEHÍCULOS PESADOS // Fuente: FADEEAC



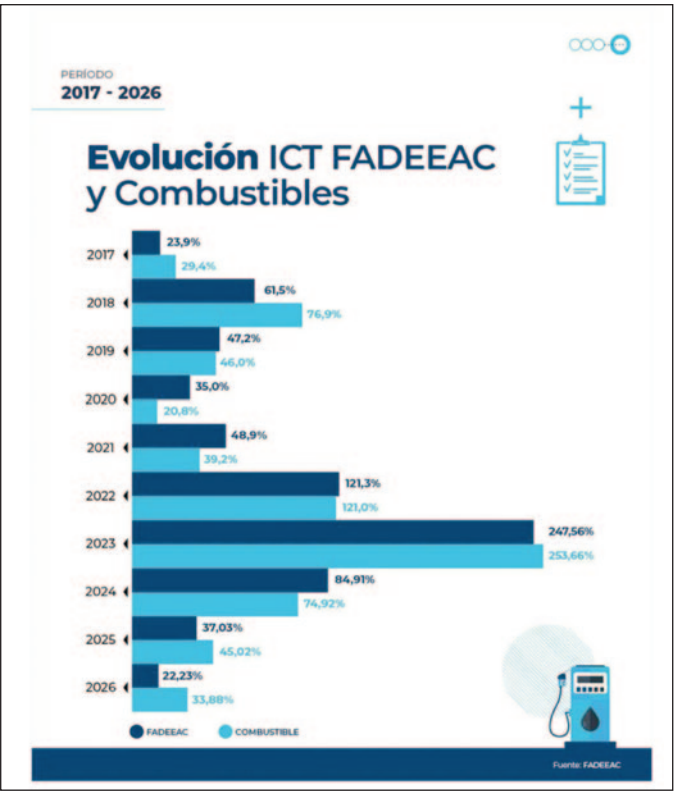
El transporte de cargas registró en junio el menor aumento mensual de costos de 2026.



Los costos del transporte de cargas en Argentina aumentaron 1,81% durante junio, registrando el incremento mensual más bajo del año, según el Índice de Costos del Transporte (ICT) elaborado por la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC). El dato confirma una desaceleración respecto de abril (2,42%) y mayo (1,91%), luego del fuerte salto de marzo, cuando

el índice había escalado 10,15% por el impacto del aumento del combustible.

La principal razón de la moderación fue el comportamiento del gasoil, uno de los componentes de mayor peso en la estructura de costos del sector. En junio, el rubro Combustible registró una suba de apenas 0,55%, la menor variación del año, favorecida por la continuidad del esquema de “buffer” que mantiene congelado el precio de referencia en el mercado local. Pese a esta desaceleración, la mayoría de los componentes del índice continuó en alza. El rubro Personal aumentó 2,61% por la aplicación de una nueva cuota del acuerdo salarial del convenio de camioneros, mientras que Peajes subió 3,09%, Reparaciones 3,02%, Neumáticos 2,96%, Lu-



bricantes 4%, Material Rodante 1,69%, Costo Financiero 1,76% y Seguros 1%. En tanto, Patentes y tasas no registraron variaciones.

En el acumulado del primer semestre de 2026, el ICT registra una suba de 22,2%, frente al 14% del mismo período del año pasado. En los últimos doce meses, el incremento alcanza el 47%.

Desde FADEEAC advirtieron que, aunque la suba mensual fue la más baja del año, el sector continúa enfrentando una situación compleja por el aumento acumulado del gasoil, el deterioro de la infraestructura vial y una actividad económica desigual. Mientras sectores como el agro, la energía y la minería sostienen la demanda logística, el consumo, la industria y la inversión pública continúan mostrando un desempeño más débil.

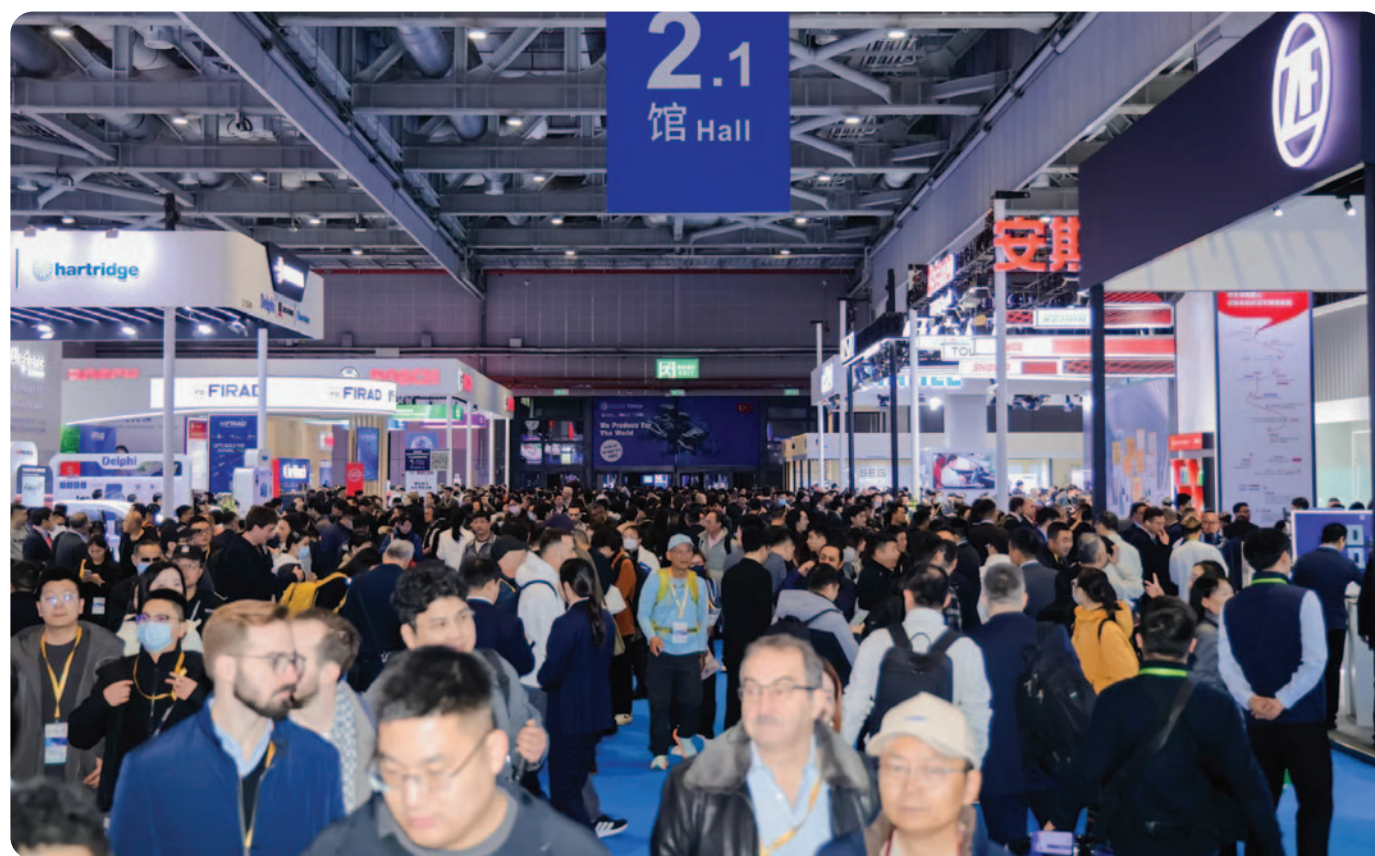
AUTOMECHANIKA SHANGHAI 2026 APUESTA A LA INNOVACIÓN

POR AUTOMECHANIKA SHANGHAI

Esta nota es presentada por:

automechanika
SHANGHAI

La feria reunirá en Shanghái a la industria automotriz con foco en nuevas energías, conectividad y economía circular.



La 21ª edición de Automechanika Shanghai se celebrará del 2 al 5 de diciembre de 2026 en el National Exhibition and Convention Center (NECC) de Shanghái, consolidándose como uno de los principales encuentros de la industria automotriz mundial. La feria ocupará los

automechanika
SHANGHAI

2 – 5.12.2026
Centro Nacional de Exposiciones y Convenciones (Shanghai), China

**Innovando,
transformando e
impulsando hacia un
futuro sostenible**

Feria comercial internacional de Shanghai para
proveedores de piezas, equipos y servicios automotrices

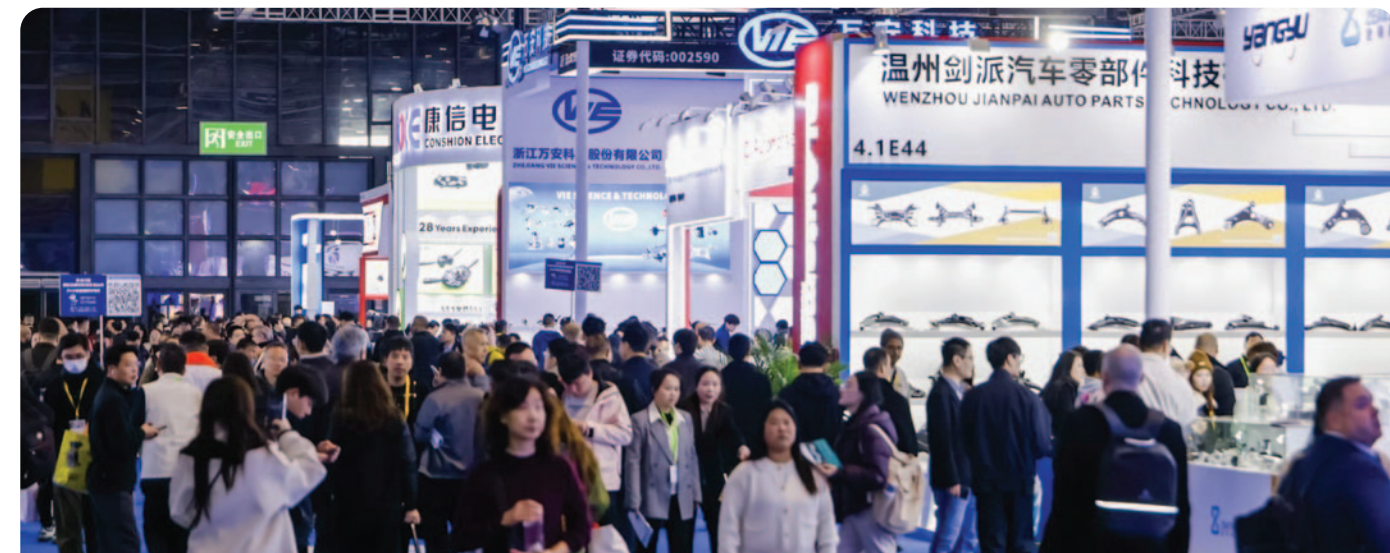
www.automechanika-shanghai.com

Más información

390.000 metros cuadrados del predio, distribuidos en 16 pabellones, y espera reunir a 7.600 expositores de todo el mundo.

La edición 2026 estará centrada en tres ejes estratégicos: innovación tecnológica, evolución de los productos y mejora de los servicios, reflejando la transformación que atraviesa la industria.

Además de la exposición comercial, el evento contará con un amplio programa de actividades integrado por cerca de 100 conferencias, foros y seminarios, donde ejecutivos, especialistas y autoridades analizarán las principales tendencias del sector. Entre los encuentros destacados figuran la International Automotive Industry Conference – CEO Summit,



seminarios sobre conducción autónoma, inteligencia artificial, baterías, semiconductores y cabinas inteligentes, además de espacios destinados a promover inversiones y la cooperación internacional.

Uno de los grandes protagonistas será el segmento New Energy & Connectivity, que crecerá un 20% respecto de la edición anterior.

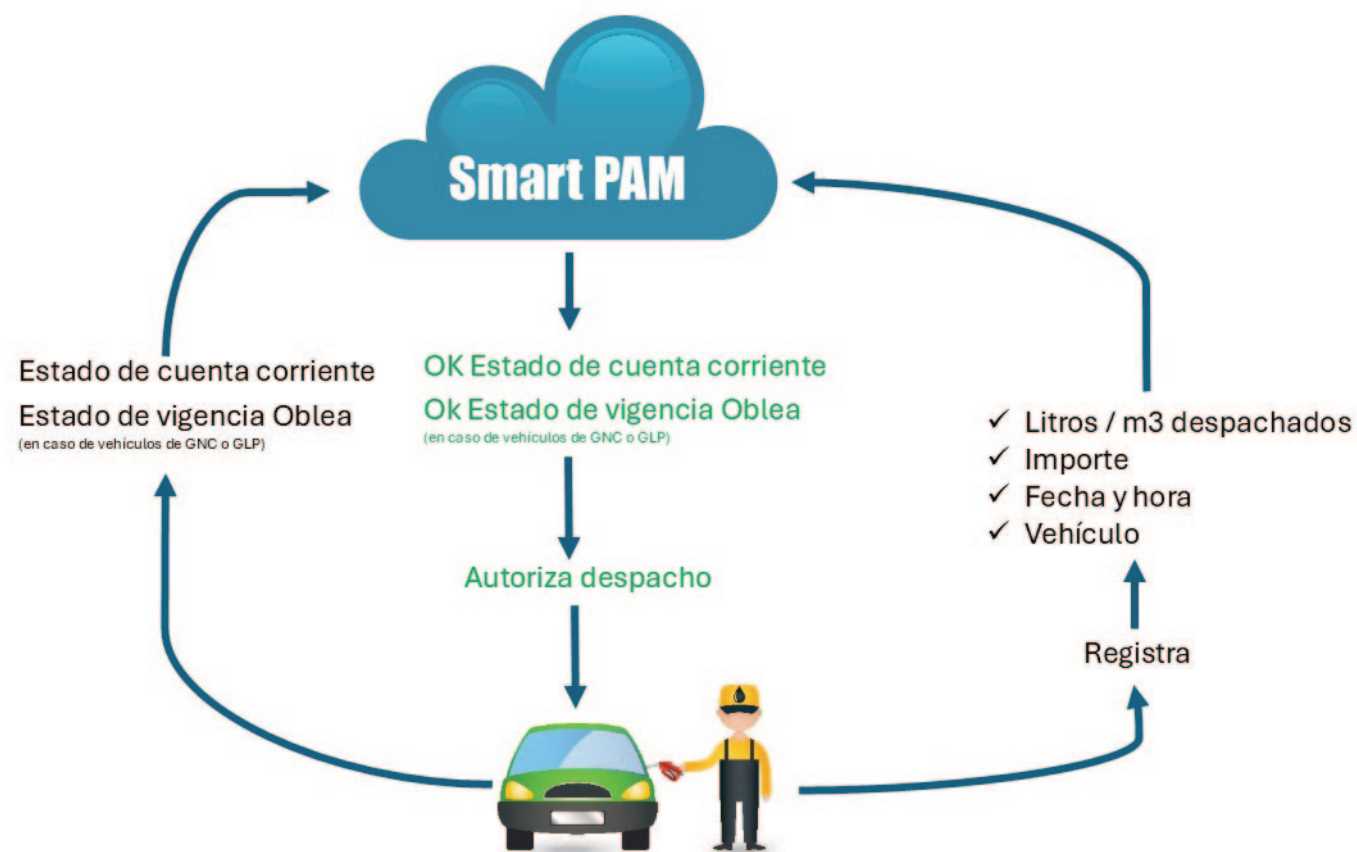
La feria también incorporará el nuevo concepto “Automotive +”, una propuesta orientada a mostrar cómo la integración entre vehículos, inteligencia artificial, robótica, software y nuevas soluciones energéticas está redefiniendo el futuro de la movilidad.

La sostenibilidad volverá a ocupar un lugar central. En ese sentido, el área de remanufactura ampliará su alcance para incluir componentes de vehículos eléctricos, como baterías, motores eléctricos, sistemas electrónicos y unidades de gestión térmica, impulsando el desarrollo de la economía circular y el reciclaje de piezas.■

SMART PAM: EL NUEVO CONTROLADOR DE SURTIDORES

POR PUMP CONTROL

Esta nota es presentada por



Permite realizar auto despacho de combustible y gestionar cuentas corrientes de flotas taxis.

Pump Control desarrolló una nueva solución que llegó para transformar el negocio de la venta de combustible y GNC.

Smart PAM es una solución que le permitirá al estacionero implementar el auto despacho, sino que también podrá implementar un negocio

Soluciones para ESTACIONES DE SERVICIO



CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube. Escaneé el QR para más información.



CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube. Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques. Escaneé el QR y conozca todas nuestras soluciones en telemedición.



HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre. Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo. Obtenga más información visitando pump-control.com



Guaminí 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

+54 011 4047-9912

ventas@pump-control.com

pump-control.com

PumpControlSRL

Pump Control SRL

Pump Control SRL

pump_control

PumpControlSRL



de cuenta corriente en el despacho de GNC con flotas de taxis y remises, ya que permite identificar vehículo, chofer y playero, autoriza de forma automática el despacho y llevar un registro del consumo de cada flota de taxis, vinculándose sin problema todos los sistemas de punto de ventas del mercado para su posterior facturación.

Este sistema destaca por su capacidad para habilitar la carga de combustible solo cuando hay saldo disponible y por verificar automáticamente la vigencia de la oblea habilitante.

La plataforma incorpora un sensor ubicado en la manguera de despacho y un Tag instalado en el receptáculo de carga de los vehículos. Al momento de la carga, el sensor lee el código, valida los datos en el “Head Office” de Pump Control alojado en la nube y, si toda la información es correcta, permite el abastecimiento de gas.

Entre los datos que gestiona el sistema se incluyen:

- Identificación del conductor.
- Patente del vehículo.
- Vigencia de la oblea de habilitación.
- Metros cúbicos de gas cargados.
- Mes, día y hora del despacho.
- Importe despachado.

“El sistema no solo mejora la seguridad al impedir cargas a vehículos sin la documentación en regla, sino que también optimiza la gestión de flotas al permitir un seguimiento detallado de los consumos”, afirmó Pablo Schaffer responsable de marketing de Pump Control. Además, es compatible





con todos los sistemas de gestión, lo que facilita su integración en diferentes entornos operativos.

Una solución potente para el auto despacho.

Con Smart Pam, no solo podrá llevar un control preciso de cada despacho de combustible y comunicarse de forma fluida con sus surtidores, sino que también podrá implementar el auto despacho brindando otro diferencial a su servicio.

Si desea conocer más información sobre nosotros, no dude en escribirnos a ventas@pump-control.com. Lo invitamos a visitar nuestro sitio web: www.pump-control.com.

KEFREN: BOMBAS, MEDIDORES Y ACCESORIOS PARA ACEITES

EQUIPOS Y ACCESORIOS PARA GRASAS Y ACEITES



Kefren ofrece soluciones para el trasvase, almacenamiento y medición de combustibles y lubricantes. Su catálogo incluye bombas neumáticas, picos antigoteo, medidores y embudos, diseñados para facilitar el trabajo en talleres y estaciones de servicio.

Con stock permanente y representación exclusiva de marcas reconocidas como GROZ, SAMOA, OPW, PIUSI y FILL RITE, Kefren garantiza productos confiables para el manejo de aceites y otros fluidos.

A continuación, se presentan algunos de los accesorios disponibles para optimizar el proceso de lubricación.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: ventas@kefren.com.ar, información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a ellas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



PIUSI

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION **PIUSI** **BOMBAS 220 VOLTIOS UREA** **BOMBAS SUZARA BLUE AC** **NOZZLE METERS K500** **NOZZLE METERS K40** **DISPENSER ST WITH METER + FILTER**

KEFREN
accesorios para estaciones de servicio agro e industria
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • WhatsApp 156-826-5371
kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentinasrl.com.ar

NDN/03/3-8F/B: Pico manual antigoteo con rosca hembra de 3/8" BSPT.

MSR/P/FI: Medida con pico flexible, capacidad: 1 litro.

MSR/P/F5: Medida con pico flexible, capacidad: 5 litros.

FNL/8: Embudo plástico con capacidad de 1,7 litros.

FNL/9B: Embudo plástico con capacidad de 3 litros, incluye adaptador de 2".

ORP/5I/N: Bomba con cabezal neumático, conexión neumática de 1/4", salida de 1/2" BSP hembra.

Caudal: 15 LPM.

Presión de trabajo: 60 a 145 PSI (4 a 10 BAR).

Máxima viscosidad: SAE 140.

Para más información:

Whatsapp (11-6826-5371) Lunes a viernes de 9 a 12.30 y de 14 a 17 horas - TE: 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003
info@kefrenargentinasrl.com.ar/ ventas@kefrenargentinasrl.com.ar



accesorios para estaciones de servicio agro e industria
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

www.kefrenargentinasrl.com.ar

SURTIGOM: EQUIPOS Y REPUESTOS PARA COMBUSTIBLES

SURTIGOM ofrece equipos y repuestos especializados para el trasvase, medición y control de combustibles en estaciones de servicio.



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.
- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.



**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS



MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

- Equipos de Aire
- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles



- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad

- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase



- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar

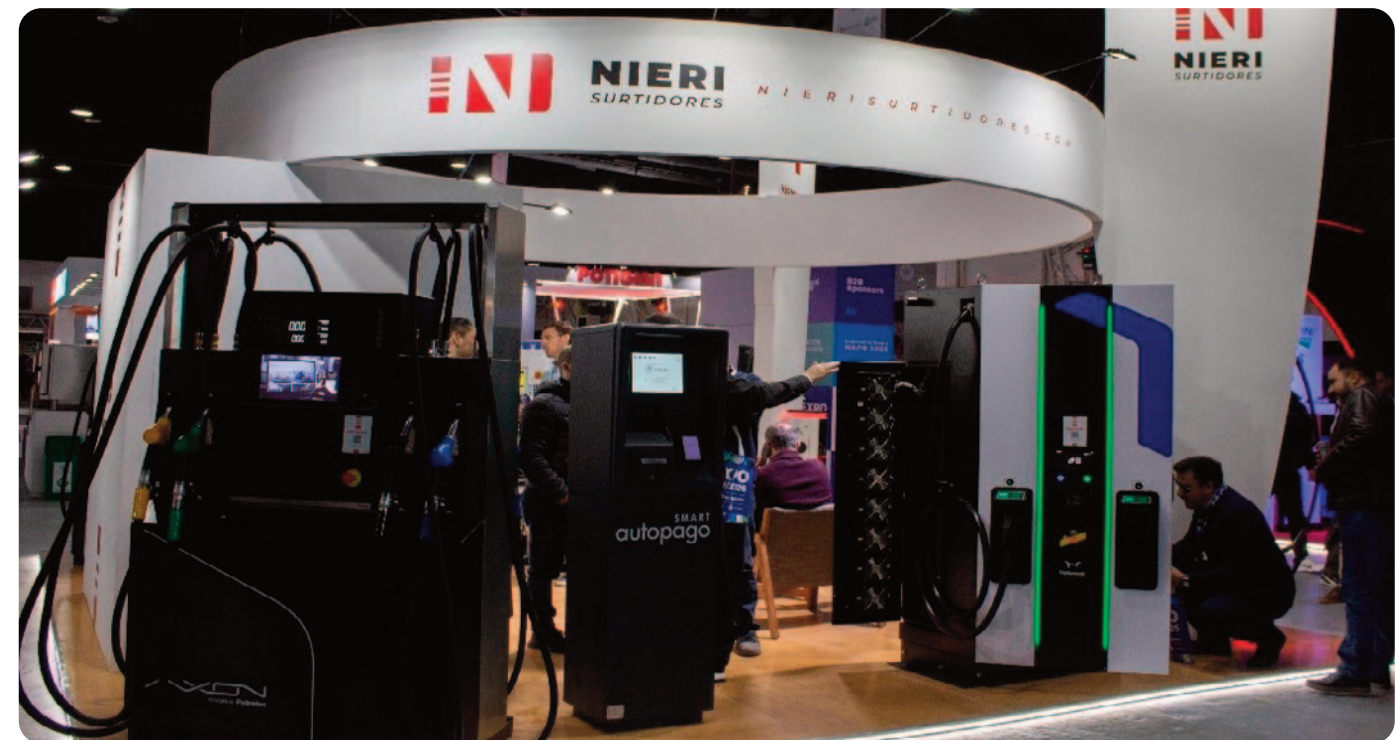
NIERI SURTIDORES SUMA CARGADORES ELÉCTRICOS

Nieri Surtidores incorpora cargadores eléctricos y amplía soluciones para Estaciones de Servicio y energía.



Nieri Surtidores, fundada por Don Juan Nieri, con más de 75 años de actividad en la industria del abastecimiento de combustibles líquidos, venden, reparan y realizan el mantenimiento de surtidores nuevos y reacondicionados para estaciones de servicio.

Además, comercializan surtidores nuevos, así como también reacondicionan equipos multimarcas, a los que se los somete a un proceso



completo de revisión, reparación y pruebas funcionales, certificando su correcto funcionamiento.

**Instalación, Mantenimiento
y Reparación Integral de Surtidores**
Venta de Equipos Nuevos y Reacondicionados

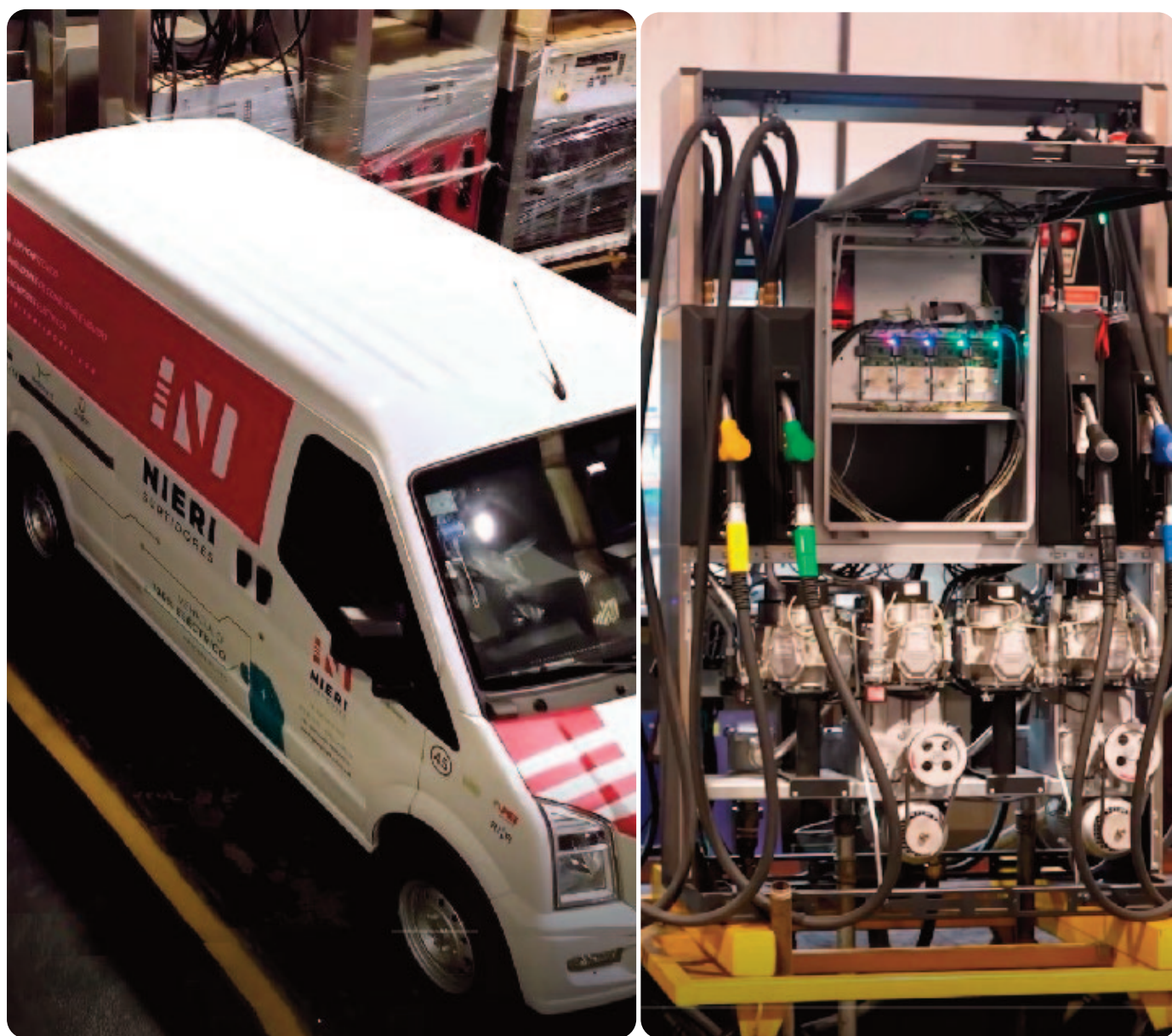


**Contamos con Cargadores Eléctricos
Nuevos de Última Generación**



J. P. Angulo 1471 - Avellaneda - Argentina - +54 (11) 4201-1056 / 4201-9214
Whatsapp +54 11 5825-7505 - Info@nisurt.com.ar
www.nierisurtidores.com.ar

NIERI Surtidores, asiste a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, brindándoles en forma directa todo tipo de soluciones. El requerimiento de servicios, a nivel País se incrementa en forma exponencial, gestando así una ampliación de los servicios, que abarcan especialidades como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.



NIERI Surtidores, se encuentra equipada con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible. Disponen de equipos para el pintado de paneles y cuentan con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos. Habitualmente, se realizan cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para su personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de los clientes.

La dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por el personal y



sus subcontratados, para garantizar el cumplimiento de los elevados estándares de calidad.

NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.

Además, forma parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SI-CLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Ultimamente, han incorporado, Cargadores Eléctricos de Petrotec, empresa que también produce surtidores tradicionales. Los equipos, identificados con la submarca Gelonex, ofrecen distintas potencias y se adaptan tanto a instalaciones domiciliarias como a estaciones de servicio.

Los cargadores son herméticos y pueden ser instalados a la intemperie, determinando el tiempo de carga, el propio vehículo.■



Para más información:

Tel: +54 (011) 4201-1056 // 4201-9214

Whatsapp +54 9 11 5825-7505 // Email: info@nisurt.com.ar

www.nierisurtidores.com

SERVICIOS DE LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO DE TANQUES



En la operación diaria de una Estación de Servicio, la limpieza de los tanques de almacenamiento de combustibles es mucho más que una tarea de rutina: es un factor determinante para mantener la calidad del producto, evitar interrupciones en el suministro y reducir costos a futuro.

Ana Laura Del Gener, directora ejecutiva de El Emporio del Tanque, advierte que uno de los errores más comunes en el sector es relegar este mantenimiento esencial. “La sedimentación en el fondo de los tan-

AUTOMECC

17ª FERIA INTERNACIONAL DE PIEZAS DE AUTOMÓVILES, EQUIPOS Y SERVICIOS

• LIVIANOS • PESADOS • COMERCIALES

LA MAYOR AUTOMECC DE LA HISTORIA SUPERÓ TODOS LOS RÉCORDS

Del **20** al **24**
ABRIL DE 2027

El evento demuestra su solidez en cada edición al reunir a las principales **marcas del sector**, presentar las últimas **tendencias e innovaciones** y crear un entorno ideal para **lanzar productos, hacer networking** de alto nivel y **fomentar negocios**.

Todo en un solo lugar, con una **experiencia completa**, técnica y estratégica para quienes buscan destacarse en el mercado.

+ 1.500
marcas expositoras

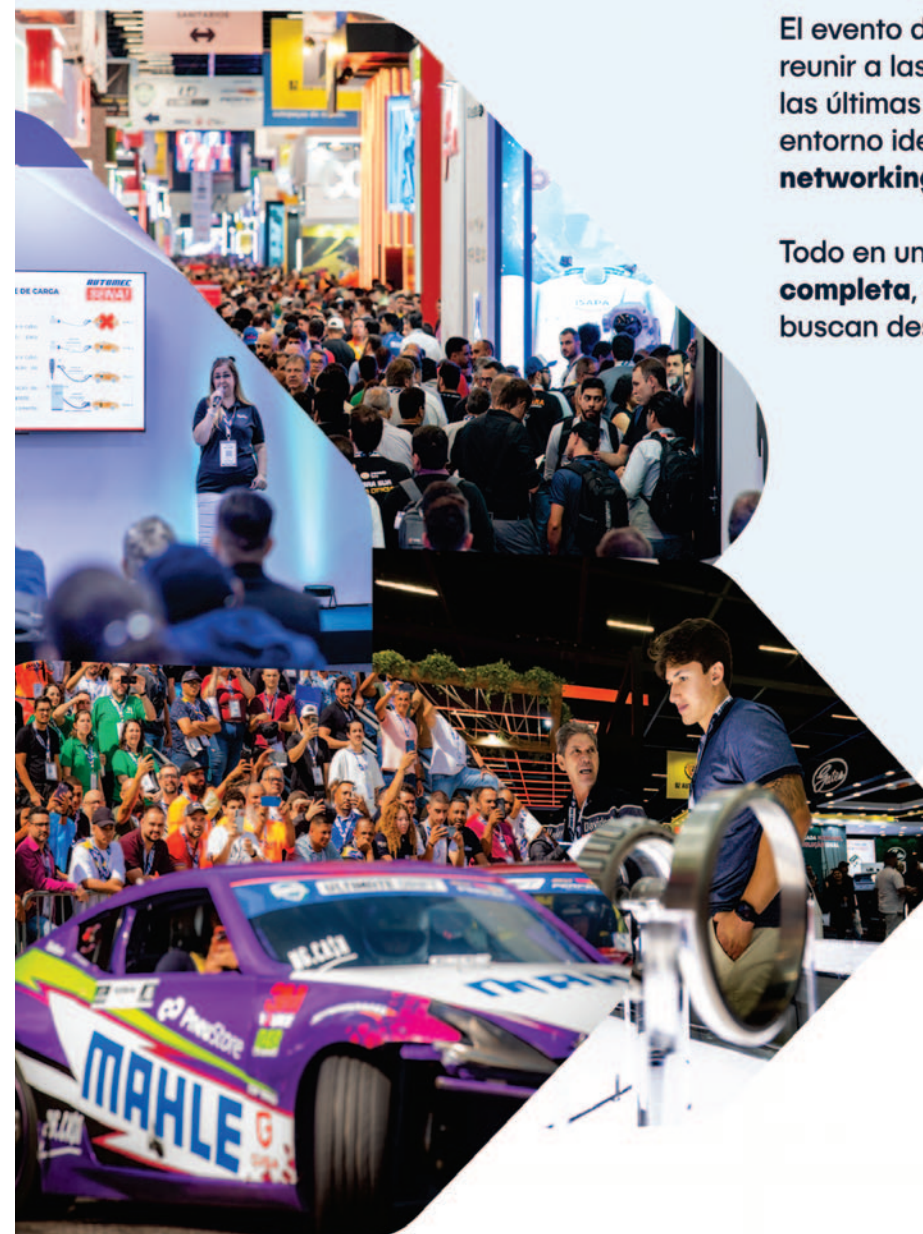
+ 105.000
visitantes

+ 508.000
leads generados

+ 25
países

+ 140h
de contenido

+ 105.000 m²
de exposición



RESERVE SU LUGAR EN LA EDICIÓN 2027

Contacte al equipo de ventas: comercial.automecc@rxglobal.com



Apoyo: Co-apoyo: Organización y Promoción:

Siga nuestras redes sociales:

/FeiraAutomecc
 automecc_oficial
 AutomeccFeira

ques, genera residuos que deterioran la calidad del combustible y pueden obstruir las líneas de despacho”, explica. La empresa ofrece un servicio especializado de limpieza interna de tanques, que además de eliminar sedimentos y agua acumulada, prolonga la vida útil de las instalaciones y protege las paredes de corrosiones prematuras.

Para lograrlo, El Emporio del Tanque S.A. implementa un plan de trabajo que incluye:

- Limpieza profunda y secado de tanques, tanto nuevos como en uso.
- Filtrado de combustibles, adaptado al volumen operativo de cada estación, con plantas móviles que garantizan rapidez y eficiencia sin afectar la continuidad del servicio.
- Monitoreo del producto, con análisis periódicos de agua y partículas sólidas para asegurar que el combustible llegue limpio al surtidor.

Respecto a la vida útil de los tanques, vale aclarar que mientras uno de acero en superficie puede durar hasta 30 años, en instalación subterránea ese período se reduce a 20, lo que exige auditorías periódicas, pruebas de estanqueidad, detección de fugas y protección catódica. Aunque muchas veces se piensa que el mantenimiento implica un gasto, en realidad se trata de una inversión que evita remediaciones costosas. Un tanque limpio no solo asegura combustible de calidad, también reduce riesgos operativos y ambientales.

Con la apertura regulatoria impulsada por el Decreto 46/2025, los tanques aéreos y las estaciones móviles aparecen como una alternativa competitiva: se instalan en superficie, reducen costos de obra, permiten detectar fallas con facilidad y suman seguridad ambiental.

La compañía ofrece un abanico de soluciones técnicas que, además de la limpieza de tanques, incluye:

- Filtrado de Combustibles
- Trasvase de Combustible
- Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
- Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
- Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)



EET
EL EMPORIO DEL TANQUE
Servicios Industriales

Tanques de Acero al Carbono
Limpieza Interior de Tanques de Almacenamiento de Hidrocarburos

Filtrado de Combustibles
Trasvase de Combustibles
Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

11 6520 9600 | 11 2871 4044 | 11 4270 1013 | info@elemporiodeltanque.com.ar | www.elemporiodeltanque.com.ar



A su vez, la firma fabrica y comercializa tanques de acero al carbono en distintos diseños y configuraciones, con accesorios y revestimientos opcionales, con capacidades que alcanzan los 200.000 litros.

Este perfil especializado convierte a El Emporio del Tanque en un referente del sector, brindando herramientas concretas para que las estaciones puedan cumplir con las exigencias normativas actuales y asegurar una operación ambientalmente responsable, siempre con soluciones adaptadas a los desafíos de la industria.■



EL EMPORIO DEL TANQUE

Fabricante De Tanques Industriales

☎ 11 6520 9600 | ☎ 11 2871 4044 | ☎ 11 4270 1013

✉ info@elemporiodeltanque.com.ar

🌐 www.elemporiodeltanque.com.ar

BARDAHL PRESENTA MOTOR COOL ANTICONGELANTE

Esta nota es presentada por



Por BARDAHL



Anticongelante, Refrigerante y anticorrosivo, para agregar al agua del radiador.



¿Por qué usarlo?:

Porque los fabricantes de motores exigen el uso de este tipo de productos. Mezclado con agua desionizada, resulta un fluido anticongelante por un período de 30.000km. o un año.





ADITIVOS PARA
RADIADORES



REFRIGERANTE
ANTICONGELANTE
ANTICORROSIVO

**MOTOR
COOL**
CONCENTRADO

TIPO **A**
PARA DILUIR
TECNOLOGIA IAT
AZUL

USO EXTENDIDO
PROTECCION
+100.000 KM

1L



TIPO
A
AZUL

CONCENTRADO
PARA DILUIR





1L > 4L > 20L > 204L > 1000L

✓ REFRIGERANTE
✓ ANTICONGELANTE
✓ ANTICORROSIVO

Protección 100.000 km

Además, evita el recalentamiento, la corrosión y la formación de óxido.

Beneficios:

* Protección total por largo tiempo del aluminio, cobre, hierro, acero, soldaduras, bronce, etc. *Disminuye la erosión por cavitación que afecta a las camisas de los cilindros y a la bomba de agua. *No desincrustar. * Protege contra posibles rajaduras del block producidas por el congelamiento del agua.





ADITIVOS PARA
RADIADORES



REFRIGERANTE
ANTICONGELANTE
ANTICORROSIVO

**MOTOR
COOL**
CONCENTRADO

TIPO **A**
PARA DILUIR
TECNOLOGIA IAT
AZUL

USO EXTENDIDO
PROTECCION
+100.000 KM

4L



TIPO
A
AZUL

CONCENTRADO
PARA DILUIR





1L > 4L > 20L > 204L > 1000L

✓ REFRIGERANTE
✓ ANTICONGELANTE
✓ ANTICORROSIVO

Protección 100.000 km

Modo de uso

Si el radiador está limpio agregar MOTOR COOL al 50% del volumen total, completar con agua destilada o desmineralizada. Si el sistema está sucio realice un tratamiento de limpieza previo con LIMPIA RADIADORES RÁPIDO de BARD AHL, para eliminar restos de óxido y luego proceda como en el caso anterior.

NOVEDADES **CONOFLEX** EN CANALIZADORES Y PUNTERAS

POR CONOFLEX

Puntera Small Encastre Macho Código 2705PM.

**Canalizador small 2705-RFC: APTO LLENADO CON
AGUA O ARENA**



Accesorio plástico diseñado para la canalización del tránsito vehicular y peatonal.

Diseñado para complementar los Canalizadores modelo Small e Interurbano de la marca Conoflex. Posee una bisagra con encastre MACHO que permite un giro de hasta 30°. En cada uno de sus extremos posee orificios diámetro 10mm que permiten su fijación al suelo mediante anclajes mecánicos, antivandálicos. Fabricada en polietileno de media densidad (PEMD). Aditivado con filtro UV para protección solar.

Este material garantiza resistencia frente a los efectos del clima y la exposición prolongada al sol, ofreciendo un rendimiento duradero.

Especificaciones Técnicas:

- Altura: 75 cm.
- Largo: 100 cm.
- Peso: 9 kg.
- Material: PEMD con protección UV.

Gráfica:

- Impresión full color sobre vinilo o reflectivo, para una señalización clara y de alta visibilidad.



- Requisitos de diseño: No incluye diseño; el cliente debe proporcionar los archivos en Corel Draw o Adobe Illustrator, junto con un archivo en formato PDF. Excepto señales de tránsito reglamentarias.

Puntera small encastre macho 2705PM-RFC:

- Impresión full color sobre vinilo o reflectivo, para una señalización clara y de alta visibilidad.

- **Requisitos de diseño:** No incluye diseño; el cliente debe proporcionar los archivos en Corel Draw o Adobe Illustrator, junto con un archivo en formato PDF. Excepto señales de tránsito reglamentarias.

Canalizador de tránsito, fabricado en material polietileno de media densidad, con filtro UV para protección solar. Está conformado en “una sola pieza”. Medidas 115 cm de ancho x 48 cm de alto. Cuenta con un sistema de encastre a través de bisagras que le permiten giros de hasta 90°. El canalizador tiene un peso de 7,5 kg±0,2 kg. En sus 4 extremos posee agujeros para su fijación al suelo con anclajes mecánicos cuando así lo requiera.



Presenta 2 bandas reflectivas impresas Full Color de 9,5 cm de alto x 105 cm de largo en su parte superior, con características HIP (HIGH INTENSITY PRISMATIC) según normas IRAM ASTM D4956 Tipo-3. Las mismas se encuentran bajo relieve para su mayor protección. Realizamos envíos a todo el país.■

ESCUELA DE MANDOS MEDIOS ABRE INSCRIPCIÓN

Esta nota es presentada por



POR ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: CAPEGA – Cámara de Comerciantes de Derivados del Petróleo, Gas y Afines.

La Cámara de Comerciantes de Derivados del Petróleo, Gas y Afines (CAPEGA) y la Cooperativa Generar habilitaron las inscripciones para una nueva comisión de la Escuela de Mandos Medios para Estaciones de Servicio, luego de que la primera primera comisión completara la totalidad de sus cupos en pocas semanas.

La alta demanda y el interés despertado por esta propuesta formativa consolidan a la Escuela como una herramienta de referencia para la profesionalización del sector, orientada a fortalecer las capacidades de liderazgo, gestión y supervisión en las estaciones de servicio.

Con una duración de 12 meses, el programa brinda herramientas prácticas para afrontar los desafíos actuales de la actividad y está dirigido a supervisores, encargados de playa y futuros líderes, promoviendo el desarrollo de competencias estratégicas, la gestión eficiente de equipos y la mejora continua de las operaciones.

Frente a la gran convocatoria de la primera edición, CAPEGA y Generar decidieron abrir una nueva cohorte, cuyas inscripciones ya se

encuentran habilitadas. Si bien la fecha de inicio será confirmada próximamente, los interesados ya pueden reservar su lugar.

La Escuela de Mandos Medios continúa consolidándose como un espacio de formación especializado para el sector, impulsando el desarrollo de nuevos liderazgos y contribuyendo a la profesionalización de las empresas que integran la red de estaciones de servicio.

Los organizadores invitan a supervisores, encargados y futuros mandos medios a sumarse a esta nueva etapa de capacitación, orientada a fortalecer el capital humano y acompañar el crecimiento sostenido de la actividad. ■

¡AGOTADO EL PRIMER CUPO!

DURACIÓN: 12 MESES

ESCUELA DE MANDOS MEDIOS
PARA ESTACIONES DE SERVICIO

INSCRIPCIONES ABIERTAS
PARA UNA NUEVA COMISIÓN

PRÓXIMAMENTE
NUEVA FECHA DE INICIO
AÚN SIN FECHA DEFINIDA

¡ASEGURÁ TU LUGAR CON ANTICIPACIÓN!
Debido al interés generado, abrimos la inscripción para una nueva comisión.

Te invitamos a sumarte a esta propuesta de capacitación y desarrollo profesional.

¡QUEDAN TODOS INVITADOS!

DIRIGIDO A:

- Supervisores
- Encargados de playa
- Futuros líderes del sector

CAPEGA **Generar**

Más info: www.capega.com.ar

PRODUCTOS DE PROTECCION TOTAL CON TECNOLOGIA DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional,

Espacio de Publicidad



brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación. El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el

Espacio de Publicidad



mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.

- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

Para más información botanmol@botanmol.com ///

www.botanmol.com



BOTANMOL® S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



YPF LANZÓ SU PRIMERA ESTACIÓN REFIPLUS

POR ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: iProfesional.



YPF presentó oficialmente Refiplus Energía YPF, un nuevo formato de estaciones de servicio pensado para ofrecer una operación más simple, rápida y eficiente. La primera boca de expendio bajo este concepto fue inaugurada en la ciudad de Salta y marca el inicio de un plan de expansión que la compañía prevé extender a otras regiones del país. El nuevo modelo busca reducir los tiempos de atención mediante una



operación más ágil, con procesos simplificados y una fuerte integración con la App YPF para pagos y programas de fidelización.

Uno de los principales diferenciales de Refiplus es la combinación de surtidores con atención tradicional y sectores destinados al autodespacho, permitiendo adaptar la operación a las necesidades de cada mercado y agilizar la circulación de vehículos.

La propuesta comercial también fue simplificada. Las estaciones ofrecerán servicios esenciales y una estructura operativa más eficiente, con una oferta adaptada a la demanda de cada ubicación.

Espacio de Publicidad



Llená tu día de **energía confiable** para seguir tu camino

Conocé los combustibles que encontrás en **REFIPLUS**, con calidad YPF.

refiplus
estación YPF

El desarrollo de Refiplus forma parte del proceso de integración de la red Refinor al sistema comercial de YPF, luego de la adquisición de la compañía por parte de la petrolera.

Con este lanzamiento, YPF profundiza la segmentación de su red de estaciones de servicio. Mientras Refiplus apunta a una operación de

Espacio de Publicidad



alta eficiencia y rápida rotación, el formato YPF Black está orientado al segmento premium, con una propuesta gastronómica y de servicios diferenciada. Por su parte, YPF Núcleo continuará representando el modelo tradicional de la compañía en rutas y centros urbanos.

La estrategia busca desarrollar formatos específicos según el perfil de los clientes y las características de cada mercado, optimizando tanto la experiencia de los usuarios como la eficiencia operativa de la red.■

GRUPO OLC: VENTA MAYORISTA Y MINORISTA DE COMBUSTIBLES

Naftas y diésel directo de petroleras líderes. Operamos en todo el país con experiencia y servicio personalizado.

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS



Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional. Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.

Grupo OLC Combustibles

VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIAMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS

72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario, hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información.■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Espacio de Publicidad

EDIGMA

20 AÑOS EN LA INDUSTRIA METALÚRGICA

Por INDUSTRIAS EDIGMA

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

INDUSTRIAS EDIGMA S.R.L.

- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Industrias Edigma, es una empresa argentina que desde hace 20 años se especializa en brindar **soluciones metalúrgicas y metálicas de alta resistencia**, destacada en el mercado nacional por el desarrollo y la provisión de sistemas de desagüe e infraestructura urbana con altos estándares de calidad.

Rejillas galvanizadas Edigma — Rejillas de desagüe pluvial galvanizadas, modelos en stock para tránsito liviano y pesado. Tapas galvanizadas en caliente Modelos para tránsito liviano y pesado. En stock y a medida.



La compañía cuenta con un amplio catálogo técnico diseñado tanto para obras civiles, industriales y residenciales, como para la vía pública. Rejillas pluviales: Modelos estándar, lineales y tipo guardaganado para escurrimiento de agua.

Tapas de inspección: Tapas para cámaras de inspección y registro listas para resistir cargas específicas.

Rejillas antivándalicas: Diseños reforzados con sistemas de fijación de seguridad para evitar robos en la vía pública.



REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar

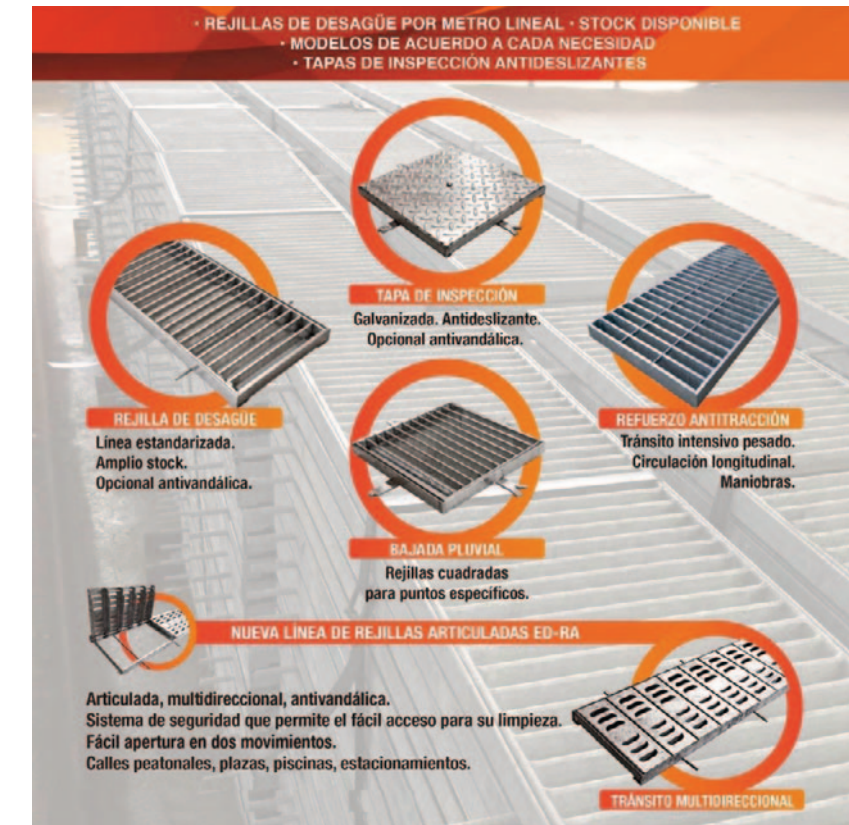
Características técnicas

Galvanizado en caliente: Su principal diferencial es el tratamiento térmico por inmersión a 450 °C, logrando una fusión metalúrgica que protege al acero frente a la oxidación extrema.

Cero mantenimiento: El recubrimiento garantiza una prolongada vida útil sin necesidad de pintura posterior o cuidados especiales.

Tecnología avanzada: En su planta industrial han incorporado brazos robóticos de soldadura automatizada para aumentar el volumen y la precisión de su producción.

Industrias Edigma, con un catálogo en continua actualización, busca satisfacer la demanda de los distintos actores del mercado, y para cubrir cualquier necesidad de rejillas de tránsito, desde peatonales hasta de camiones cargados. Sus productos son utilizados no sólo en Estaciones de Servicio, sino también en centros de logística, industrias, ámbitos públicos y privados de todo el país.



Industrias EDIGMA, se ha instalado como referente del mercado con su línea de productos estándar que facilita el cumplimiento de estas normas, agilizando los tiempos de obra y pre proyectos, como también obteniendo un buen costo y calidad. En muchos casos cuenta con stock para entrega inmediata incluso en productos ya galvanizados que no necesitan mantenimiento anticorrosivo.■

Industrias EDIGMA

Estamos en: Puerto Argentino 940 - El Libertador Buenos Aires

Tel (911) 5365-7691 // Whatsapp (54-11) 15-5701-6296

E-mail ventgas@industriasedigma.com.ar // www.industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

CONOFLEX, ELEMENTOS DE SEÑALIZACIÓN Y SEGURIDAD VIAL



Somos CONOFLEX, una empresa con más de 25 años en el mercado, fabricando e innovando una amplia y completa línea de Elementos de Señalización y Seguridad Vial.



Espacio de Publicidad



Trabajando en el diseño de cada pieza, utilizando materias primas de la mejor calidad, tecnología de última generación y un estricto cumplimiento de nuestros compromisos en todos los niveles de nuestra actividad, hemos logrado una producción con estándares de calidad internacional, consolidando una marca y un producto Líder en el mercado.





CONOFLEX®
www.conoflex.com.ar

Elementos de
Señalización y Seguridad Vial

**Seguimos
Marcando el camino**



Espacio de Publicidad



Queremos agradecer a todos nuestros clientes y proveedores, por el apoyo brindado durante todos estos años, y especialmente a nuestro personal por su invaluable compromiso, siendo vitales para nuestro crecimiento y desarrollo.■



Realizamos envíos a todo el país.

E-mail: ventas@conoflex.com.ar

Tel. + 54 (011) 2121-2169 / 2099-0422 / 3982-1196

Whatsapp: +54 9 114427-8263

Estamos en: Pérez Quintana 3367 - (B1714) -

Ituzaingó - Bs. As. - Argentina.

www.conoflex.com.ar



GAS: CRECE LA PRODUCCIÓN, PERO FALTAN GASODUCTOS

Por Estación Actual // Fuente: Elaborado sobre información de Fundar y Gente de Salta.

Esta nota es presentada por



Argentina atraviesa un escenario que refleja uno de los principales desafíos de su sistema energético. Mientras la producción de gas natural alcanza niveles récord gracias al desarrollo de Vaca Muerta, durante los períodos de mayor demanda continúan registrándose restricciones de abastecimiento, especialmente en el norte del país.



Diversos estudios estiman que los recursos disponibles permitirían cubrir el consumo interno durante varias décadas. Sin embargo, la capacidad de transporte continúa siendo uno de los principales cuellos de botella para llevar ese gas desde los yacimientos hasta los centros de consumo.

Durante las olas de frío, la prioridad del sistema es garantizar el suministro residencial. Como consecuencia, numerosas industrias operan



con contratos interrumpibles y pueden sufrir restricciones temporarias cuando aumenta el consumo de los hogares.

Especialistas coinciden en que la ampliación de la red de gasoductos y el incremento de la capacidad de transporte resultan claves para reducir este tipo de situaciones en los próximos inviernos.

En los picos de demanda, Argentina complementa el abastecimiento con importaciones de gas por gasoductos y de gas natural licuado (GNL), mientras avanza en proyectos destinados a ampliar la infraestructura energética y desarrollar futuras exportaciones.

El desafío para el sector consiste en transformar el crecimiento de la producción en una mayor disponibilidad de gas para la industria, el GNC y los distintos mercados de consumo mediante nuevas obras de transporte. ■

KEFREN WATER FINDING PASTE FOR REFORMULATED & OXYGENATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KOLOR KUT MODIFIED FOR REFORMULATED & OXYGENATED FUELS

GASOLIA All Purpose Water Finding Paste for all fuels

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
WhatsApp 156-826-5371
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentinassrl@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentinassrl.com.ar

AUTOPROMOTEC DEBATE EL FUTURO DE LOS VEHÍCULOS ELV

POR AUTOPROMOTEC

Autopromotec reunió en Milán al sector para analizar la nueva regulación europea sobre vehículos fuera de uso.



La gestión de los vehículos al final de su vida útil (ELV, por sus siglas en inglés) se convirtió en uno de los temas centrales para el futuro de la industria automotriz europea. Bajo el lema “ELV Revolution: when the end becomes a new beginning”, Autopromotec realizó en Milán el primer encuentro de la serie Autopromotec Dialogues, un espacio de debate que anticipa los grandes temas que marcarán la próxima edición de la feria, prevista para mayo de 2027 en Bolonia.

 **autopromotec**

26 – 29 Mayo 2027
Bolonia – Italia



Road to Autopromotec 2027

**31° Fiera Bienal Internazionale
de los Equipos y del Aftermarket
Automovilístico**



www.autopromotec.com | info@autopromotec.it

Con el patrocinio de



Promovido por



Miembro de



Organizado por



En colaboración con



El eje de la jornada fue el nuevo reglamento europeo sobre circularidad de vehículos y gestión de unidades fuera de uso, recientemente aprobado por el Parlamento Europeo. La normativa busca transformar la forma en que se diseñan, fabrican, utilizan y reciclan los vehículos, promoviendo una visión en la que los automóviles al final de su ciclo dejan de ser considerados residuos para convertirse en una fuente estratégica de materiales y componentes reutilizables.

Entre los principales cambios, la regulación impulsará criterios de eco-diseño que faciliten el desmontaje, la reparación, la reutilización y el reciclado de vehículos y piezas.



Durante el encuentro, representantes de fabricantes, desarmaderos, empresas de economía circular y consultoras coincidieron en que la transición no solo responde a cuestiones ambientales, sino también a desafíos vinculados con la competitividad industrial europea y el acceso a materias primas estratégicas como acero, aluminio, cobre y plásticos.

También se destacó el creciente valor de los repuestos reutilizados dentro del mercado de posventa. Según datos presentados por GiPA, en países como Francia la mayoría de los talleres considera que las piezas provenientes de la economía circular son una alternativa viable cuando no hay disponibilidad de componentes nuevos, mientras que los usuarios muestran una aceptación cada vez mayor.■

INFORME: ARGENTINA LIDERA LA SUBA DE LA NAFTA

Esta nota es presentada por



Por ESTACION ACTUAL // Fuente: Instituto Argentina Grande (IAG).



Un informe del Instituto Argentina Grande (IAG) señala que Argentina registró el mayor aumento en el precio de los combustibles entre los principales países exportadores de petróleo de América Latina durante los últimos meses.

Según el estudio, la nafta acumuló un incremento del 24,3% medido en dólares, ubicándose por encima de Ecuador (14,7%), México (10,7%), Brasil (4,9%) y Colombia (1,9%).



El trabajo destaca que la evolución de los precios en Argentina supera ampliamente la observada en otros mercados exportadores de la región, mientras que los mayores incrementos se registran únicamente en países que dependen de la importación de petróleo.



El informe también señala que, pese al crecimiento de las exportaciones energéticas y al mayor ingreso de divisas generado por el sector petrolero, el precio local de los combustibles continúa por encima del registrado en algunos mercados de referencia.

De acuerdo con los datos relevados, el litro de nafta en Argentina alcanza un valor superior al de Estados Unidos y también se ubica por encima del registrado en Brasil cuando la comparación se realiza en dólares.

Como todo estudio elaborado por una entidad privada, las conclusiones reflejan la metodología y el enfoque del organismo responsable del informe.■



FECAC PARTICIPÓ DE UN ENCUENTRO EN CÓRDOBA

Esta nota es presentada por



POR ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: FECAC.



de la República (FECAC) participó del almuerzo organizado por la Bolsa de Comercio de Córdoba, un encuentro que reunió a representantes del sector público, empresas e instituciones para analizar el escenario económico y energético.

La jornada incluyó las exposiciones de Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, y del economista Nicolás Gadano, quienes analizaron la actualidad de la industria de los hidrocarburos, los desafíos del sector energético y las perspectivas para los próximos años.

La participación de FECAC en este tipo de encuentros forma parte de las actividades de vinculación institucional que la entidad desarrolla para seguir de cerca la evolución del mercado y los temas que impactan en la actividad de las estaciones de servicio.■

CECHA ANALIZÓ LOS DESAFÍOS DEL SECTOR

Esta nota es presentada por



Por Estación Actual // Fuente: CECHA – Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina.



Representantes de las cámaras y federaciones de estaciones de servicio de todo el país, nucleadas en la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA), participaron de una reunión de trabajo para analizar la situación del sector y coordinar acciones frente a los principales desafíos que enfrenta la actividad.



Durante el encuentro se abordaron temas vinculados con la actualización de los convenios colectivos de trabajo, la implementación del sistema de información establecido por la Resolución General ARCA 5835/2026 y las gestiones realizadas por la entidad ante ese organismo. También formaron parte de la agenda la rentabilidad de las estaciones de servicio, el contexto económico, el diálogo con las empresas petroleras y la situación del abastecimiento de GNC, uno de los temas que continúa generando preocupación en distintos puntos del país. Desde CECHA señalaron que estos encuentros permiten coordinar una agenda de trabajo común entre las entidades asociadas y avanzar en propuestas orientadas a fortalecer la actividad y representar los intereses de las estaciones de servicio en todo el país.■

YPF INCORPORA LOCALES DE MCDONALD'S A SU RED

POR ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: YPF.



YPF y Arcos Dorados, operador de la marca McDonald's en Argentina, firmaron un acuerdo estratégico para desarrollar nuevos espacios gastronómicos dentro de la red de estaciones de servicio de la petrolera. La iniciativa apunta a ampliar la oferta comercial de las estaciones y fortalecer la propuesta de servicios mediante la incorporación de restaurantes adaptados a distintos formatos de operación.

El convenio contempla tres modalidades de implementación: locales independientes dentro del predio de la estación, espacios integrados

a la Tienda Full con salón compartido y formatos integrados con operación independiente. En algunos casos también podrán incorporar servicio de AutoMac.

La propuesta forma parte del plan de transformación que YPF impulsa para su red comercial, incorporando nuevos modelos de estaciones y servicios adaptados a las características de cada mercado.

Para Arcos Dorados, el acuerdo representa una oportunidad para ampliar su presencia en nuevas ubicaciones y acompañar el crecimiento



de la red de YPF. La iniciativa también prevé la generación de nuevos puestos de trabajo a medida que avance la implementación de los distintos formatos.

Con esta alianza, ambas compañías buscan potenciar el desarrollo del negocio de conveniencia y reforzar la propuesta de valor de las estaciones de servicio como espacios de servicios integrales para los usuarios.■



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis

✉ comercial@estrategiaautomotriz.com

📞 +54 9 11 2456-3493



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

📞 +54 9 11 2456-3493



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ