



ARGENTINA LNG AVANZA CON SU SOLICITUD DE ADHESIÓN AL RIGI



KEFREN AMPLÍA SU OFERTA DE INSUMOS PARA ESTACIONES



EL EMPORIO DEL TANQUE: SOLUCIONES AMBIENTALES

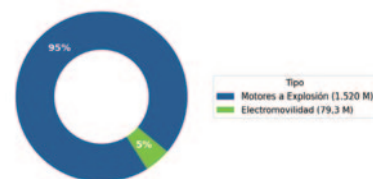


LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



SERVICIOS INTEGRALES PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Parque Circulante Mundial 2025
(Total: 1.600 Millones)



ELECTROMOVILIDAD: CRECE, PERO LA TRANSICIÓN SERÁ GRADUAL



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 

SERVICIOS PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Losi y Cía. ofrece soluciones en montaje, mantenimiento y equipos para la industria del petróleo con más de 60 años de experiencia.



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, repara-



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



Espacio de Publicidad



ción, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo. Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaño experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad. Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una

Espacio de Publicidad

empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiable, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de



Espacio de Publicidad

Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.

Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.



Espacio de Publicidad



Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle.

Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■

Impulsá el cambio en tu estación

→ Diseñamos junto a vos una inversión que marque la diferencia.

18, 24 y 36 cuotas
BNA Conecta

Financiación Propia
Planes a medida

¿Necesitás asesoramiento?

Contactanos.

ENCORE 700 S

ENCORE 700

PMG_GILBARCO

LOSI Y CIA

1956 - 2026

ARGENTINA LNG AVANZA CON SU SOLICITUD DE ADHESIÓN AL RIGI

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente:YPF

Esta nota es presentada por



Argentina LNG presentó la solicitud de adhesión al Régimen de Incentivo para Grandes Inversiones (RIGI) para avanzar con su proyecto integrado de producción y exportación de gas natural licuado (GNL), que contempla una inversión acumulada estimada en USD 51.000 millones a lo largo de su desarrollo.

El proyecto es impulsado por YPF, Eni y XRG y busca conformar una cadena integrada que permita transformar el gas natural de Vaca Muerta en GNL destinado a los mercados internacionales.

La iniciativa contempla producción de gas en Neuquén, infraestructura dedicada de transporte, plantas de procesamiento y trenes de fraccionamiento de líquidos. También prevé la instalación de dos unidades flotantes de licuefacción (FLNG), que operarán frente a la costa de Río Negro, en el Golfo San Matías, con una capacidad conjunta de 12 millones de toneladas anuales.

La solicitud de ingreso al RIGI representa un paso relevante para la estructuración del proyecto, debido a que el régimen establece condiciones de estabilidad jurídica, fiscal, aduanera y cambiaria para inversiones de gran escala y largo plazo.





Según las estimaciones presentadas por las compañías, hasta 2031, fecha prevista para la puesta en operación de las dos unidades flotantes, las inversiones alcanzarían aproximadamente USD 29.000 millones. De ese monto, alrededor de USD 24.000 millones se destinarían a infraestructura estratégica, incluyendo complejos industriales, ductos, instalaciones portuarias y las unidades FLNG, mientras que otros USD 5.000 millones corresponderían al desarrollo del upstream y la perforación de pozos.

Parte de la inversión durante la etapa de construcción se financiará mediante un esquema de Project Finance en los mercados internacionales, respaldado por contratos de exportación de largo plazo con compradores internacionales.

Una vez en funcionamiento, Argentina LNG estima generar exportaciones cercanas a USD 10.000 millones anuales durante aproximadamente dos décadas, convirtiéndose en uno de los proyectos de mayor escala dentro del desarrollo exportador del sector energético.

La iniciativa también prevé impacto sobre la cadena de proveedores. Durante la construcción, proyectada entre 2026 y 2030, se estiman alrededor de 20.000 puestos de trabajo anuales entre empleos directos, indirectos e inducidos, con picos de hasta 40.000 trabajadores en los períodos de mayor actividad. En la etapa operativa, el proyecto prevé sostener aproximadamente 8.000 puestos de trabajo anuales.

Además, las compañías estiman contrataciones por unos USD 15.000 millones en bienes y servicios de proveedores nacionales, lo que ampliaría la participación de empresas locales en la cadena de valor vinculada a la infraestructura y producción energética.

Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, señaló que la adhesión al RIGI permitirá avanzar con una plataforma orientada a posicionar al país como exportador global de energía y generar nuevas oportunidades para proveedores, empleo y desarrollo tecnológico. ■

PROPONEN HABILITAR LA VENTA DE ALCOHOL EN ESTACIONES

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: 0223.com

Esta nota es presentada por



Un proyecto presentado en la Legislatura bonaerense propone modificar la normativa que actualmente impide la venta de bebidas alcohólicas en estaciones de servicio y sus anexos. La iniciativa también plantea cambios en los horarios permitidos para la comercialización minorista en la provincia.

La propuesta busca modificar la Ley 11.825 y, entre sus principales puntos, eliminar la prohibición específica que alcanza a las estaciones de servicio. De aprobarse, las tiendas de conveniencia podrían incorporar

bebidas alcohólicas a su oferta comercial bajo las mismas obligaciones de control y fiscalización que otros establecimientos habilitados. Los autores del proyecto argumentan que estos comercios están sujetos a controles tributarios, bromatológicos y municipales y que la restricción actual genera una diferencia respecto de supermercados y autoservicios, donde la venta está permitida.

Para los operadores de estaciones, el cambio podría ampliar las categorías disponibles en las tiendas de conveniencia y sumar una alternativa comercial, aunque la iniciativa todavía debe atravesar el tratamiento legislativo correspondiente. El proyecto también propone que la restricción horaria para la venta minorista y la entrega a domicilio de bebidas alcohólicas destinadas al consumo fuera del establecimiento rija entre las 23 y las 10 horas.

El régimen alcanzaría expresamente a los servicios de delivery. La iniciativa mantiene la prohibición de venta a menores de edad, las facultades de fiscalización y la política de Alcohol Cero al Volante vigente en la provincia. El proyecto comenzará su tratamiento en la Cámara de Diputados bonaerense y deberá ser analizado en comisión antes de una eventual aprobación.■

YPF MEJORA EL ABASTECIMIENTO DE SU RED DE ESTACIONES

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



YPF informó mejoras en su operación de refinación y abastecimiento durante el segundo trimestre de 2026, con resultados que tienen impacto directo sobre su red de estaciones de servicio. La compañía alcanzó un procesamiento de 350.800 barriles diarios y una utilización de sus refinerías del 104%. En el mismo período elevó su participación en el mercado de combustibles al 59% y señaló que no necesitó importar nafta y gasoil. Uno de los cambios más relevantes para la operación de las estaciones fue la reducción de los quiebres de

abastecimiento. Según informó YPF, mediante mejoras en la gestión logística y el uso de sistemas de información en tiempo real, pasó de registrar 235 quiebres diarios a un rango de entre cero y cinco, manteniendo los mismos recursos.

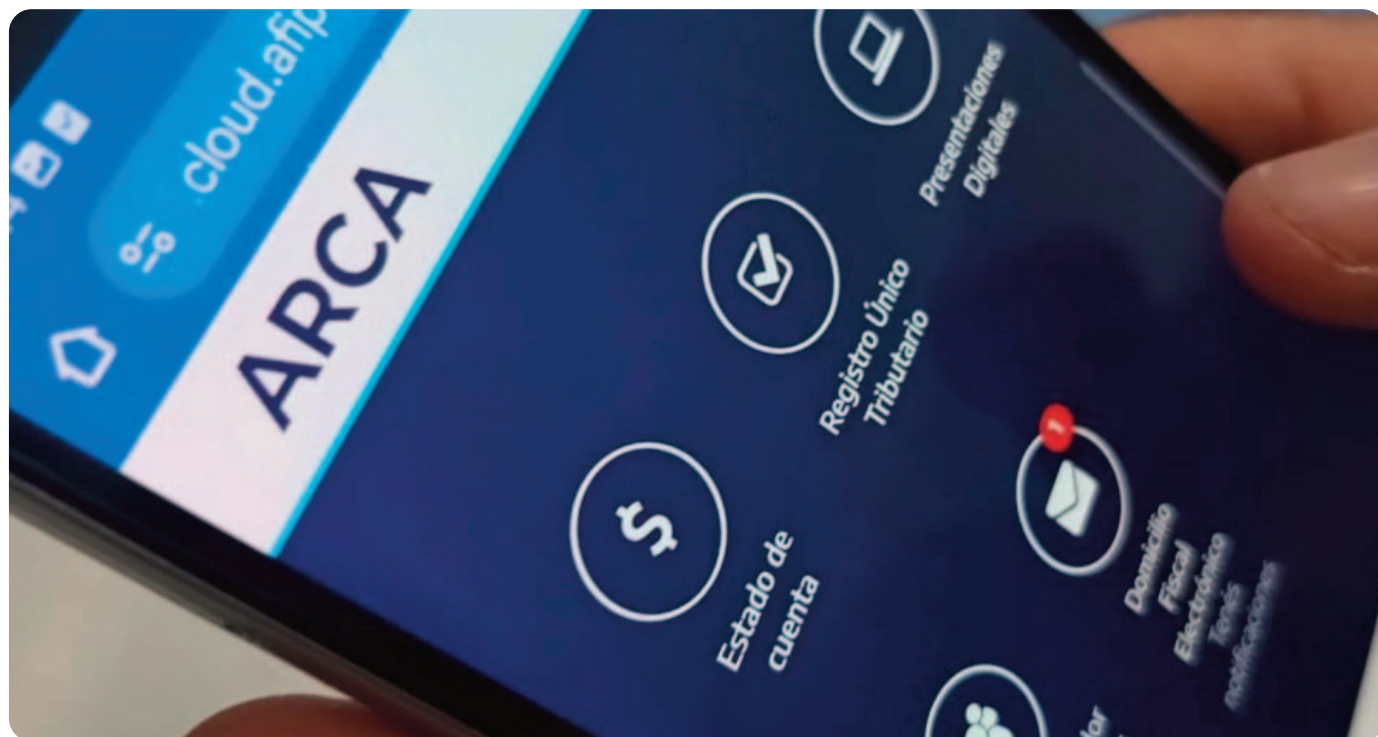
La empresa también avanza en la incorporación de tecnología para optimizar su cadena de suministros y sus procesos de compra. Estas herramientas forman parte de un programa más amplio de eficiencia operativa que acompaña el crecimiento de la producción de hidrocarburos, principalmente en Vaca Muerta. Durante el trimestre, la producción de shale oil alcanzó los 212.700 barriles diarios y representó el 80% del petróleo extraído por YPF. La mayor disponibilidad de crudo, junto con el incremento de la capacidad de procesamiento, forma parte de la estrategia de la compañía para fortalecer el abastecimiento del mercado interno y ampliar sus proyectos de exportación.

Para el sector estacionero, los datos de refinación, logística y reducción de faltantes constituyen los aspectos de mayor incidencia sobre la disponibilidad de combustibles en la red y la continuidad de la operación comercial.

ESTACIONES ESPERAN DEFINICIONES SOBRE LA NORMA DE TRAZADORES

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: AMENA

Esta nota es presentada por



Autoridades de CECHA mantuvieron una nueva reunión con funcionarios del Gobierno nacional para analizar las inquietudes del sector estacionero vinculadas con la Resolución General ARCA 5835/2026, referida al régimen de trazadores aplicado a los combustibles. Del encuentro participaron el subsecretario de Innovación del Ministerio de Desregulación de la Nación, Héctor Huici, y el director de Refinación y Comercialización de la Secretaría de Energía, Pablo Vasallo.

Durante la reunión, los representantes de CECHA trasladaron los re-

clamos de las estaciones de servicio y expusieron las dificultades que, según el sector, genera la aplicación de la normativa. El objetivo fue avanzar en una definición que permita dar respuesta a las inquietudes planteadas por los operadores. Huici informó sobre las gestiones y consultas que se están realizando dentro del Gobierno nacional en relación con el tema. Como resultado del encuentro, se acordó mantener una nueva reunión en la que los funcionarios comunicarán el estado de situación y los avances alcanzados.

Por el momento no existe una resolución definitiva, por lo que las estaciones continúan a la espera de precisiones sobre la aplicación de la medida. Desde el sector consideran necesario contar con una definición que permita establecer con claridad las condiciones operativas y regulatorias vinculadas con el régimen.

AMENA informó que continuará siguiendo las gestiones y comunicará a sus asociados las novedades que puedan surgir en torno a la Resolución General ARCA 5835/2026.■



ARGENTINA, SEGUNDO MERCADO AUTOMOTOR REGIONAL

Por POR NEGOCIOS & AUTOPARTES

Fuente: ADEFA – ACARA – ANFAVEA



Aunque los patentamientos cayeron 9,9% en el semestre, el país mantiene el segundo mayor mercado de América Latina.

El mercado automotor argentino cerró el primer semestre de 2026 con un desempeño por debajo del año anterior, aunque se mantiene como el segundo de mayor volumen en América Latina. Entre enero y junio se patentaron 294.181 vehículos, un 9,9% menos que en el mismo período de 2025, según datos de ACARA.

A diferencia de otros mercados de la región, que mostraron un fuerte crecimiento, Argentina fue el único entre los principales países con una baja en los patentamientos. Brasil lideró el ranking con 1.042.000 unidades (+18,5%), seguido por Argentina, mientras que Colombia (157.620; +50%),

Chile (153.573; +5,5%), Ecuador (78.185; +41%) y Uruguay (26.790; +28%) también registraron incrementos. En paralelo, la industria automotriz argentina fabricó 204.658 vehículos durante los primeros seis meses del año, una cifra que refleja el peso de la producción local, aunque el mercado interno continúa dependiendo en gran medida de las importaciones: el 70% de los vehículos patentados en el país son importados.

La comparación regional también evidencia diferencias en el perfil exportador de cada industria. Mientras México exporta el 84,6% de los vehículos que fabrica, consolidándose como una plataforma global de producción, Brasil destina al exterior solo el 15,6% de su producción, impulsado principalmente por su fuerte mercado interno. Argentina, en tanto, combina una industria con importante orientación exportadora —principalmente hacia Brasil— con una elevada participación de vehículos importados en las ventas locales.

La comparación regional también evidencia diferencias en el perfil exportador de cada industria. Mientras México exporta el 84,6% de los vehículos que fabrica, consolidándose como una plataforma global de producción, Brasil destina al exterior solo el 15,6% de su producción, impulsado principalmente por su fuerte mercado interno. Argentina, en tanto, combina una industria con importante orientación exportadora —principalmente hacia Brasil— con una elevada participación de vehículos importados en las ventas locales. ■

PATENTAMIENTOS: JULIO CERRÓ CON UNA BAJA DEL 30,3%

Por NEGOCIOS & AUTOPARTES // Fuente: ACARA



En julio se patentaron 43.758 vehículos y el acumulado de los primeros siete meses alcanzó 339.359 unidades.

La Asociación de Concesionarios de Automotores de la República Argentina (ACARA) informó que durante julio de 2026 se patentaron 43.758 vehículos, lo que representa una caída del 30,3% interanual respecto de las 62.818 unidades registradas en julio de 2025.

En la comparación con junio, cuando se habían patentado 47.415 vehículos, el descenso fue del 7,7%. Con estos resultados, durante los primeros siete meses de 2026 se acumularon 339.359 patentamientos, un 12,8% menos que en el mismo período de 2025, cuando se habían registrado 389.367 unidades.

Desde ACARA señalaron que el mercado atraviesa una etapa caracterizada por una mayor variedad de modelos, el crecimiento de las marcas de origen chino, nuevas alternativas de financiación y el avance de la electromovilidad, que representa alrededor del 15% de las ventas.

El presidente de ACARA, Sebastián Beato, destacó la incorporación de nuevos modelos por parte de las marcas y las alternativas de financiación ofrecidas por terminales y entidades bancarias. Según explicó, el escenario presenta una fuerte competencia y una oferta que supera a una demanda cada vez más selectiva.

En este contexto, los concesionarios también están ampliando los servicios asociados a la comercialización de vehículos como una alternativa para diversificar sus ingresos frente al escenario actual de rentabilidad. Beato señaló además la importancia de contar con incentivos fiscales por parte del Estado para estimular la actividad durante la segunda mitad de 2026. De acuerdo con las proyecciones mencionadas por el sector, los niveles de patentamiento se mantendrían en valores similares a los registrados durante el inicio del segundo semestre.■



ELECTROMOVILIDAD: CRECE, PERO LA TRANSICIÓN SERÁ GRADUAL

POR ESTRATEGIA AUTOMOTRIZ

Análisis especial articulado sobre el informe de la firma Taranto:“La movilidad y su impacto en la generación de CO₂”

La transición hacia la electromovilidad avanza en todo el mundo, aunque un reciente y exhaustivo relevamiento de la firma Taranto titulado “La movilidad y su impacto en la generación de CO₂” demuestra que el cambio del parque automotor será mucho más gradual de lo que suele percibirse. Si bien las ventas de vehículos eléctricos e híbridos crecen año tras año, la enorme cantidad de vehículos con motores de combustión que ya circulan hace que la renovación total del parque demande todavía varias décadas.

Un parque automotor que sigue siendo mayoritariamente de combustión

A diciembre de 2025, el parque automotor mundial alcanza aproximadamente 1.600 millones de vehículos. De ese total, alrededor del 95% continúa equipado con motores de combustión interna, mientras que la electromovilidad —que incluye vehículos eléctricos (BEV), híbridos

(HEV) e híbridos enchufables (PHEV)— representa apenas el 5% del total circulante. Esta relación pone de manifiesto que, pese al fuerte crecimiento registrado durante los últimos años, los motores tradicionales seguirán siendo predominantes durante bastante tiempo.

Parque Circulante Mundial 2025
(Total: 1.600 Millones)

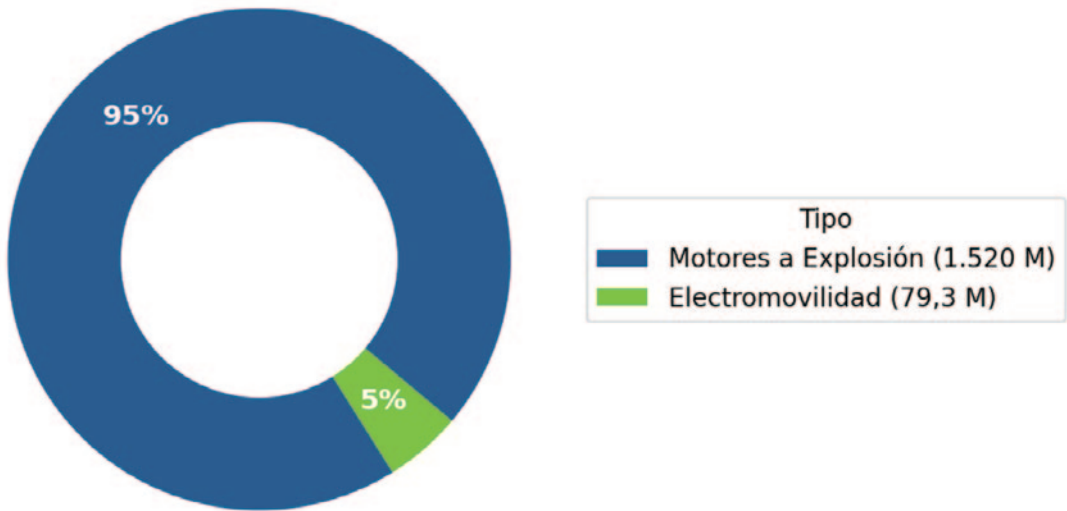


Gráfico 1: Distribución del Parque Circulante Mundial 2025. Fuente: Elaboración propia en base a datos de Taranto.

Indicador / Tipo de Motorización	Unidades (Vehículos)	Participación (%)
Motores a Explosión (Combustión Interna)	1.520.000.000	95,0%
Electromovilidad (Eléctricos / Híbridos)	79.300.000	5,0%
Parque Circulante Total Mundial	1.600.000.000	100,0%

Distribución del Parque Circulante Mundial 2025. Fuente: Elaboración propia en base a datos de Taranto.

El crecimiento existe y es acelerado

Uno de los puntos más destacados en este estudio, es la velocidad con la que está evolucionando la participación de las nuevas tecnologías dentro del total mundial. Las cifras históricas provistas por la firma permiten ver el salto exponencial:

Año del Registro	Unidades de Electromovilidad	Porcentaje sobre el Parque Total
2015	2.000.000	0,15%
2020	10.300.000	0,70%
2025	79.300.000	5,00%

Esto demuestra un crecimiento muy importante en términos relativos, impulsado por políticas públicas, avances tecnológicos y una mayor oferta de vehículos. Sin embargo, ese fuerte crecimiento porcentual todavía representa una participación relativamente baja cuando se analiza el parque automotor completo.

La renovación del parque lleva tiempo

Quizás el dato más revelador sea el relacionado con los tiempos de renovación física de las unidades. Mundialmente, sobre la base de un parque de más de 1.600 millones de vehículos, y considerando un volumen promedio de ventas de los últimos diez años (estimado en 92.123.000 de unidades), el **parque automotor mundial necesitaría apro-**

ximadamente 17 años para renovarse por completo.

Esto significa que, aun cuando todas las ventas futuras fueran exclusivamente de vehículos eléctricos —algo que hoy está lejos de ocurrir—, los motores de combustión continuarían circulando durante muchos años debido a la enorme cantidad de vehículos actualmente en uso.

Argentina muestra una transición aún más lenta

La situación argentina presenta una diferencia aún más marcada en el estudio. Con un parque cercano a los 16 millones de vehículos en 2025, la electromovilidad representa apenas el 0,5%, mientras que el 99,5% restante corresponde a vehículos tradicionales con motores de combustión.

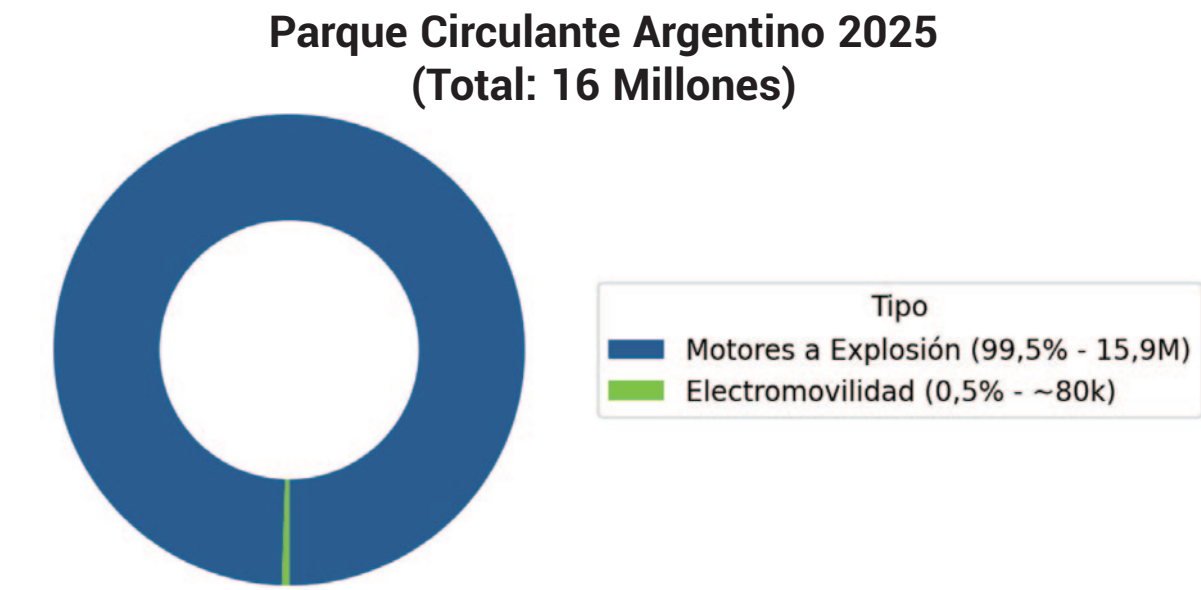


Gráfico 2: Parque Circulante Argentino 2025. Fuente: Elaboración propia en base a datos de Taranto.

Además, la brecha de tiempo se profundiza a nivel local. El informe destaca que en Argentina se venden, según el promedio de los últimos 10 años, 531.538 unidades anuales. Con ese ritmo de matriculaciones, serían necesarios aproximadamente 29 años para renovar completamente el parque automotor nacional. Este dato permite inferir que la convivencia entre ambas tecnologías en nuestro país será notablemente más prolongada que en otros mercados.

El impacto ambiental debe analizarse en contexto

Para evitar análisis sesgados, el informe de la firma nos recuerda que las emisiones de dióxido de carbono provienen de múltiples actividades económicas. El sector de automóviles livianos (automotor) es responsable de aproximadamente el 10% de las emisiones globales, un porcentaje considerable pero menor frente a otros sectores productivos relevados.

Emisiones Globales de CO₂ por Sector

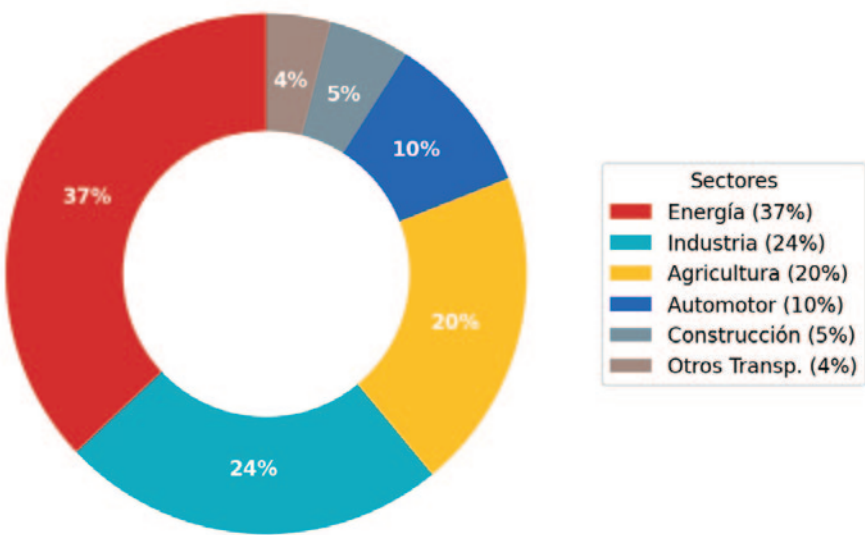


Gráfico 3: Emisiones globales de CO₂ por sector productivo. Fuente: Elaboración propia en base a datos de Taranto.

Esto sugiere que la electrificación del parque automotor constituye una herramienta importante para reducir emisiones, aunque por sí sola no resolverá el desafío ambiental global.

¿Qué implican estos datos para el mercado de reposición?

Para fabricantes, distribuidores y talleres, las estadísticas muestran un claro escenario de convivencia tecnológica. Durante los próximos años, seguirá existiendo una enorme demanda de repuestos, mantenimiento y servicios para vehículos con motores de combustión —que representan la gran mayoría del mercado actual—, al mismo tiempo que comenzará a crecer la necesidad de capacitación, herramientas y componentes específicos para vehículos híbridos y eléctricos.

La transición no reemplazará de manera inmediata un mercado por otro, sino que obligará al sector a prepararse para atender ambos segmentos en forma simultánea.

Conclusión

La electromovilidad avanza con fuerza y continuará ganando participación durante los próximos años. Sin embargo, los números del reporte de Taranto indican que el cambio del parque automotor será gradual y

que los motores de combustión seguirán teniendo un papel predominante durante varias décadas, especialmente en mercados como el argentino.

Más que hablar del reemplazo de una tecnología por otra, el escenario actual invita a pensar en un largo período de coexistencia, donde fabricantes, distribuidores y talleres deberán adaptarse a una realidad cada vez más diversa.

Dicho de otra forma, si bien es evidente que la electromovilidad esta creciendo muy rápidamente, la percepción de un reemplazo inmediato de los motores de combustión no coincide con la realidad estadística.

Los tiempos de renovación del parque hacen que ambas tecnologías deban convivir durante muchos años, por lo que sería recomendable – mientras planificamos que hacer en el futuro – no descuidar el presente.

EL TRANSPORTE DE CARGAS SUBIÓ 2,25% EN JULIO

Por VEHÍCULOS PESADOS Fuente: FADEEAC

FADEEAC informó que los costos del transporte acumulan un aumento del 25% en 2026, impulsados por peajes y gastos operativos.



Los costos del transporte de cargas en Argentina registraron un incremento del 2,25% en julio, acumulando una suba del 25% en los primeros siete meses de 2026, según el Índice de Costos de Transporte (ICT) elaborado por la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC).

El resultado representa una leve aceleración respecto de mayo (1,91%) y junio (1,81%), aunque se mantiene por debajo del fuerte aumento registrado en marzo (10,15%), impulsado en ese momento por el incremento del precio del combustible. En la comparación interanual, el ICT acumula un alza del 44%, mientras que el período enero-julio de 2026 supera el incremento registrado en igual período de 2025, que había sido del 18,6%.

Durante julio, el principal aumento correspondió a los peajes, que crecieron 18,3% tras nuevas actualizaciones en corredores nacionales y accesos a la Ciudad de Buenos Aires. También se destacaron los incrementos en lubricantes (4,84%), gastos generales (4,14%) y personal de conducción (3,23%), este último como consecuencia de la aplicación de una nueva cuota de actualización salarial del convenio colectivo del sector.

El combustible, principal componente de la estructura de costos del transporte, permaneció sin cambios durante julio debido a la aplicación del mecanismo de “buffer” implementado por el Gobierno. Sin em-

bargo, acumula una suba del 34% en lo que va del año, impulsada principalmente por el fuerte ajuste registrado en marzo.

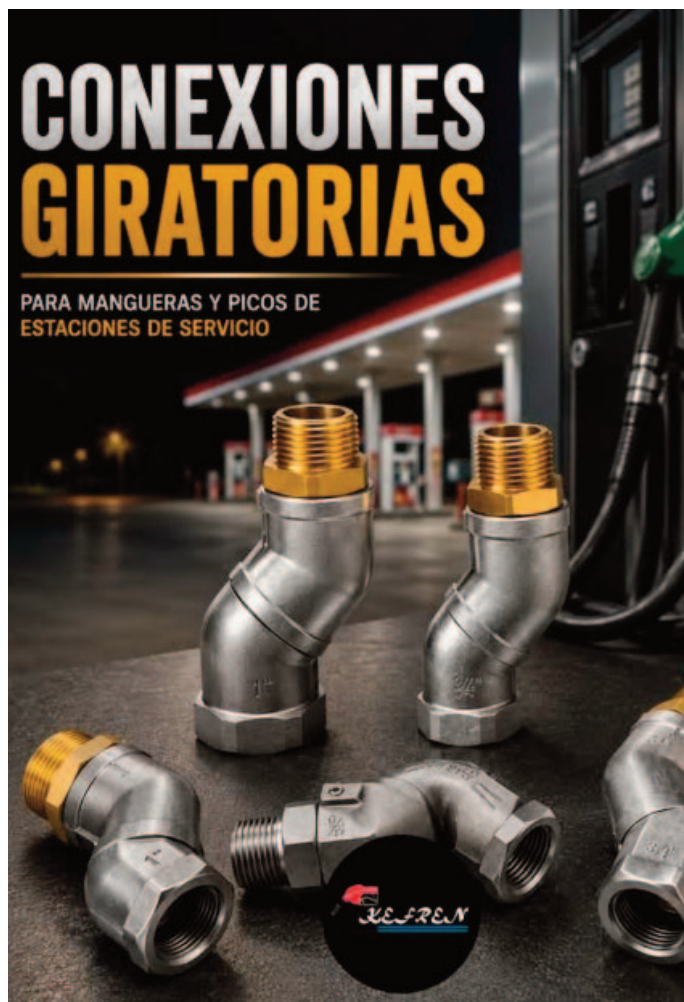
Desde FADEEAC señalaron que el sector continúa enfrentando un escenario desafiante por el incremento de los costos operativos, especialmente del gasoil y los peajes. La entidad también mencionó como factores de impacto la situación de la infraestructura vial y una actividad económica con comportamientos dispares, donde sectores como el agro, la energía y la minería sostienen el crecimiento, mientras el consumo y la industria muestran una evolución más moderada.■



KEFREN AMPLÍA SU OFERTA DE INSUMOS PARA ESTACIONES

Por Kefren Argentina

Esta nota es presentada por



Kefren Argentina cuenta con una amplia línea de accesorios y equipamiento destinados al trasvase, almacenamiento y medición de combustibles, con soluciones para estaciones de servicio y aplicaciones de los mercados petrolero, industrial y agrícola.

Dentro de su catálogo, la empresa dispone de accesorios para estaciones de servicio, camiones cisterna, GNC y tanques, además de aco-

plamientos rápidos, bombas, carretes retráctiles, consolas para control de fugas, equipos para urea, filtros, indicadores de nivel, materiales antiexplosivos, mangueras, medidores, válvulas, visores y componentes para protección catódica, entre otros productos.

En esta oportunidad, Kefren pone el foco en tres grupos de productos vinculados directamente con la operación de las estaciones: picos surtidores de combustible, conexiones giratorias y equipos portátiles de despacho.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: ventas@kefren.com.ar. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Respuestas de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACIÓN	BOMBAS 220 VOLTIOS UREA
MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR	BOMBAS SUZARA BLUE AC
PROZS PARA BOMBAS INDUSTRIALES	NOZZLE METERS K500
MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE	NOZZLE METERS K48
	DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
 Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
 Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • WhatsApp 156-826-5371
kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentinasrl.com.ar



La compañía ofrece diferentes modelos de picos surtidores de marcas especializadas, con alternativas destinadas a distintas necesidades de despacho. Estos componentes forman parte de uno de los puntos de mayor uso dentro de la operación diaria de playa y requieren una correcta selección de acuerdo con el tipo de instalación y combustible. Otro de los productos destacados son las conexiones giratorias para mangueras y picos. Su función permite acompañar el movimiento durante la carga, facilitando la manipulación del conjunto y reduciendo esfuerzos sobre la manguera. Kefren dispone de distintas medidas y configuraciones para aplicaciones con combustibles.

La oferta se completa con bombas Fill Rite y equipos portátiles de despacho, utilizados en operaciones que requieren transferencia y suministro de combustible fuera de una instalación fija o como parte de sistemas específicos de abastecimiento.

Kefren Argentina mantiene stock de productos de diferentes marcas internacionales y trabaja con firmas como OPW, AILE, CIVACON, FILL RITE, PIUSI, SAMOA, GROSS, WAYNE, FLUID HOUSE y GPI. La empresa brinda además asesoramiento para la selección de componentes y equipamiento de acuerdo con las características de cada instalación.



**Novedades en insumos
para Estaciones de Servicio**

Kefren Argentina SRL.

Chilavert 1020 - Villa Celina – Bs.As.- Argentina - L a V de 9 a 12.30 y de 14 a 17 horas

Whatsapp: +54 911-6826-5371 // +54 911 3911-0705

Tel. 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003

ventas@kefrenargentinasrl.com.ar // www.kefrenargentinasrl.com.ar

LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional,



brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación. El compromiso con la calidad, entrega y atención al



BOTANMOL® S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



Ind. Argentina

Espacio de Publicidad



cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.
- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com

SERVICIOS DE LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO DE TANQUES



En la operación diaria de una Estación de Servicio, la limpieza de los tanques de almacenamiento de combustibles es mucho más que una tarea de rutina: es un factor determinante para mantener la calidad del producto, evitar interrupciones en el suministro y reducir costos a futuro.

Ana Laura Del Gener, directora ejecutiva de El Emporio del Tanque, advierte que uno de los errores más comunes en el sector es relegar este mantenimiento esencial. “La sedimentación en el fondo de los tan-

ques, genera residuos que deterioran la calidad del combustible y pueden obstruir las líneas de despacho”, explica. La empresa ofrece un servicio especializado de limpieza interna de tanques, que además de eliminar sedimentos y agua acumulada, prolonga la vida útil de las instalaciones y protege las paredes de corrosiones prematuras.

Para lograrlo, El Emporio del Tanque S.A. implementa un plan de trabajo que incluye:

- Limpieza profunda y secado de tanques, tanto nuevos como en uso.
- Filtrado de combustibles, adaptado al volumen operativo de cada estación, con plantas móviles que garantizan rapidez y eficiencia sin afectar la continuidad del servicio.
- Monitoreo del producto, con análisis periódicos de agua y partículas sólidas para asegurar que el combustible llegue limpio al surtidor.

Respecto a la vida útil de los tanques, vale aclarar que mientras uno de acero en superficie puede durar hasta 30 años, en instalación subterránea ese período se reduce a 20, lo que exige auditorías periódicas, pruebas de estanqueidad, detección de fugas y protección catódica. Aunque muchas veces se piensa que el mantenimiento implica un gasto, en realidad se trata de una inversión que evita remediaciones costosas. Un tanque limpio no solo asegura combustible de calidad, también reduce riesgos operativos y ambientales.

Con la apertura regulatoria impulsada por el Decreto 46/2025, los tanques aéreos y las estaciones móviles aparecen como una alternativa competitiva: se instalan en superficie, reducen costos de obra, permiten detectar fallas con facilidad y suman seguridad ambiental.

La compañía ofrece un abanico de soluciones técnicas que, además de la limpieza de tanques, incluye:

- Filtrado de Combustibles
- Traslase de Combustible
- Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
- Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
- Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)



EET
EL EMPORIO DEL TANQUE
Servicios Industriales

Tanques de Acero al Carbono
Limpieza Interior de Tanques de Almacenamiento de Hidrocarburos
Filtrado de Combustibles
Traslase de Combustibles
Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

11 6520 9600 | 11 2871 4044 | 11 4270 1013 | info@elemporiodeltanque.com.ar | www.elemporiodeltanque.com.ar



A su vez, la firma fabrica y comercializa tanques de acero al carbono en distintos diseños y configuraciones, con accesorios y revestimientos opcionales, con capacidades que alcanzan los 200.000 litros.

Este perfil especializado convierte a El Emporio del Tanque en un referente del sector, brindando herramientas concretas para que las estaciones puedan cumplir con las exigencias normativas actuales y asegurar una operación ambientalmente responsable, siempre con soluciones adaptadas a los desafíos de la industria.■



EL EMPORIO DEL TANQUE

Fabricante De Tanques Industriales

☎ 11 6520 9600 | ☎ 11 2871 4044 | ☎ 11 4270 1013

✉ info@elemporiodeltanque.com.ar

🌐 www.elemporiodeltanque.com.ar

BARDAHL: SOLUCIONES PARA LIMPIAR INYECTORES

Esta nota es presentada por



Por BARDAHL

La empresa detalla las señales de suciedad en inyectores y cómo prevenir fallas en el sistema de combustible.



El motor tiene maneras de avisar cuando algo no está funcionando correctamente. Los inyectores con depósitos o contaminación son uno de esos problemas que pueden aparecer de manera progresiva y, si no se atienden a tiempo, afectar el rendimiento del vehículo. La incorporación de un aditivo específico permite realizar un mantenimiento preventivo antes de llegar a reparaciones de mayor complejidad.

¿Qué función cumplen los inyectores?

Los inyectores son los componentes encargados de pulverizar el combustible (nafta o gasoil) dentro del cilindro en el momento preciso y con el caudal adecuado. Esta atomización permite lograr una mezcla eficiente entre aire y combustible, favoreciendo una combustión completa, el rendimiento del motor y el control de emisiones.

Cuando los inyectores presentan depósitos de carbón, barnices o residuos provenientes del combustible, se altera el patrón de pulverización. En lugar de una atomización uniforme, el combustible ingresa de manera irregular al cilindro, afectando el proceso de combustión.

Esta condición puede generar una combustión deficiente, con consecuencias sobre el consumo, la entrega de potencia y el funcionamiento general del motor.

Las señales de inyectores con depósitos

- **Tirones o fallas durante la aceleración:** el motor pierde suavidad y respuesta.
- **Mayor consumo de combustible:** una combustión ineficiente requiere mayor aporte de combustible para alcanzar la misma entrega de potencia.

- **Ralentí inestable:** el motor presenta vibraciones o variaciones de régimen cuando funciona en vacío.
- **Humo negro por el escape:** puede indicar una combustión incompleta.
- **Pérdida de potencia:** especialmente durante aceleraciones desde bajas velocidades.
- **Dificultad de arranque:** el motor puede requerir más tiempo para ponerse en funcionamiento.
- **Luz de check engine encendida:** en casos avanzados puede estar asociada a fallas del sistema de inyección.

¿Por qué se generan depósitos en los inyectores?

La acumulación de residuos en el sistema de inyección puede estar relacionada con distintos factores:

- Combustibles con impurezas o baja calidad.
- Uso irregular del vehículo.
- Recorridos cortos donde el motor no alcanza su temperatura óptima de funcionamiento.
- Períodos prolongados sin uso.
- Falta de mantenimiento preventivo del sistema de combustible.

En Argentina, el incremento del corte de bioetanol en la nafta también representa un factor a considerar. El etanol tiene capacidad de absorber humedad y, en determinadas condiciones de uso, puede favorecer procesos de oxidación dentro del sistema de combustible.

La solución preventiva: aditivos limpia inyectores



Antes de llegar a una intervención que requiera desmontar los inyectores y realizar una limpieza especializada, existe una alternativa preventiva mediante el uso de aditivos limpia inyectores.

Estos productos se incorporan directamente al tanque de combustible y actúan durante el funcionamiento del motor, ayudando a di-



solver depósitos acumulados de carbón y barniz en el sistema de inyección.

Bardahl recomienda: el **Aditivo para Nafta Bardahl** limpia el sistema de inyección completo, incluyendo inyectores, válvulas de admisión y cámara de combustión. Su fórmula con detergentes activos ayuda a eliminar depósitos existentes y prevenir la formación de nuevos. La marca recomienda su utilización cada 5.000 a 10.000 km como parte del mantenimiento preventivo.

¿Cuándo utilizar un aditivo y cuándo recurrir al taller?

El aditivo limpia inyectores puede utilizarse como:

- **Mantenimiento preventivo:** para conservar limpio el sistema de combustible.
- **Primera respuesta ante síntomas leves:** como tirones ocasionales o aumento de consumo.
- **Luego de períodos prolongados sin uso del vehículo.** Cuando aparecen síntomas más severos, como tironeos intensos, humo negro persistente o encendido de la luz de check engine, puede ser necesario realizar un diagnóstico profesional y una limpieza especializada del sistema de inyección.

Bardahl también ofrece soluciones para motores diésel

Los motores diésel presentan exigencias particulares, especialmente en sistemas de inyección common rail. Los depósitos generados por combustibles de baja calidad pueden afectar el funcionamiento de los inyectores y otros componentes del sistema.

El **Aditivo para Gasoil Bardahl** está desarrollado para limpiar el sistema de inyección diésel y mejorar la lubricidad del combustible, contribuyendo a la protección de la bomba de alta presión.

Un sistema de inyección limpio permite mantener una combustión eficiente y un funcionamiento adecuado del motor.■

Espacio de Publicidad

GRUPO OLC: VENTA MAYORISTA Y MINORISTA DE COMBUSTIBLES

Naftas y diésel directo de petroleras líderes. Operamos en todo el país con experiencia y servicio personalizado.

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS



Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Espacio de Publicidad

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500

– Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para brindar un servicio acorde a sus necesidades.



Espacio de Publicidad

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario, hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información.■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS

ABASTECEMOS A: ESTACIONES DE SERVICIO
EMPRESAS - TRANSPORTE, INDUSTRIAS
REVENDEDORES - AGRO

SERIEDAD, COMPROMISO, RESPONSABILIDAD Y LIDERAZGO

DISTRIBUIAMOS EN TODO EL PAIS
DIRECTO DE PETROLERA
DISPONEMOS DE TODOS LOS PRODUCTOS

NAFTAS - GAS OIL - KEROSSENE

24 HS PARA ENTREGAS COMPLETAS

72 HS PARA ENTREGAS PARCIALES
GARANTIZADAS Y CONTROLADAS

Consultas - Ventas / Gerencia Comercial: Oscar Casazza (54) 3489 559016
Oficina Comercial: (11) 6527 8305 // casazza-ventascombustibles@hotmail.com

YPF AMPLÍA FULL A TRAVÉS DEL CANAL DE DELIVERY

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: YPF

Esta nota es presentada por



YPF y PedidosYa firmaron una alianza comercial para ampliar la presencia de las tiendas Full dentro del canal de delivery. El acuerdo permitirá que los productos de la red de conveniencia estén disponibles de manera exclusiva a través de la aplicación de PedidosYa.

La iniciativa suma un nuevo canal de comercialización para las tiendas Full y busca ampliar su alcance más allá de la venta presencial en las estaciones de servicio. Para los puntos adheridos, la incorporación del delivery representa una alternativa para incrementar la visibilidad de

la oferta y generar nuevas oportunidades de venta.

Actualmente, más de 60 tiendas Full de 14 provincias ya operan dentro de la plataforma, con presencia en ciudades como Bahía Blanca, Bariloche, Comodoro Rivadavia, Rafaela y Pinamar. El objetivo de ambas compañías es superar las 600 sucursales Full activas en PedidosYa hacia fin de año.

Horacio Marín, presidente y CEO de YPF, señaló que la alianza permitirá acercar la propuesta de Full a más consumidores mediante una modalidad de compra simple y rápida. Por su parte, Esteban Gutiérrez, CEO de PedidosYa, destacó el alcance federal del acuerdo.

La integración combina la red física de tiendas de conveniencia de YPF con la tecnología y logística de PedidosYa, incorporando el delivery como un canal adicional dentro del negocio de las estaciones de servicio.■



AUTOMECHANIKA FRANKFURT OFRECERÁ CAPACITACIONES GRATUITAS

Por Automechanika Frankfurt

Esta nota es presentada por:

automechanika
FRANKFURT



Los cursos se realizarán del 8 al 12 de septiembre y abordarán reparación de carrocerías, ADAS, alta tensión, IA y robótica.

Automechanika Frankfurt 2026 ofrecerá 13 capacitaciones prácticas y gratuitas sobre reparación de vehículos accidentados. Los cursos se desarrollarán diariamente del 8 al 12 de septiembre en el Hall 11.0.

La programación incluirá contenidos sobre evaluación de daños, cálculo de costos, medición de carrocerías, reparación de metales y plásticos,

automechanika
FRANKFURT

8.-12.9.2026

The world where tomorrow's garages meet

info@argentina.messefrankfurt.com
Tel. +54 11 7078 4800

messe frankfurt

Buy your ticket now!

pintura y cristales. También habrá capacitaciones sobre calibración de sistemas ADAS, seguridad en vehículos de alta tensión y aplicación de inteligencia artificial y robótica en procesos de pintura.

Entre las empresas e instituciones participantes se encuentran DEKRA, DAT, Car-O-Liner, BETAG Innovation, Carbon, Wieländer+Schill, Bosch, Toyota Deutschland y SEHON, entre otras.

Dentro de los contenidos vinculados con nuevas tecnologías, Bosch ofrecerá una capacitación sobre diagnóstico y calibración de sistemas ADAS en vehículos con capacidades de conducción automatizada de nivel 2+ y superiores.

Por su parte, la TAK Academy y Toyota abordarán las medidas de seguridad necesarias para trabajar con vehículos de alta tensión que hayan sufrido accidentes.

La agenda también contempla contenidos sobre reparación de paragolpes plásticos, reparación de grandes superficies de acero, técnicas de unión mediante adhesivos, remaches y soldadura, reemplazo profesional de parabrisas y procesos digitales para la gestión de siniestros.

Además, se desarrollarán capacitaciones sobre inteligencia artificial y robótica aplicada a la pintura, con contenidos vinculados a la incorporación de estas tecnologías en los procesos de reparación y acabado.

Espacio de Publicidad

CONOFLEX, ELEMENTOS DE SEÑALIZACIÓN Y SEGURIDAD VIAL



Somos CONOFLEX, una empresa con más de 25 años en el mercado, fabricando e innovando una amplia y completa línea de Elementos de Señalización y Seguridad Vial.



Espacio de Publicidad



Trabajando en el diseño de cada pieza, utilizando materias primas de la mejor calidad, tecnología de última generación y un estricto cumplimiento de nuestros compromisos en todos los niveles de nuestra actividad, hemos logrado una producción con estándares de calidad internacional, consolidando una marca y un producto Líder en el mercado.





CONOFLEX®
www.conoflex.com.ar

Elementos de
Señalización y Seguridad Vial

Seguimos
Marcando el camino



Espacio de Publicidad



Queremos agradecer a todos nuestros clientes y proveedores, por el apoyo brindado durante todos estos años, y especialmente a nuestro personal por su invaluable compromiso, siendo vitales para nuestro crecimiento y desarrollo.■



CONOFLEX®

Realizamos envíos a todo el país.
E-mail: ventas@conoflex.com.ar
Tel. + 54 (011) 2121-2169 / 2099-0422 / 3982-1196
Whatsapp: +54 9 114427-8263
Estamos en: Pérez Quintana 3367 - (B1714) -
Ituzaingó - Bs. As. – Argentina.
www.conoflex.com.ar



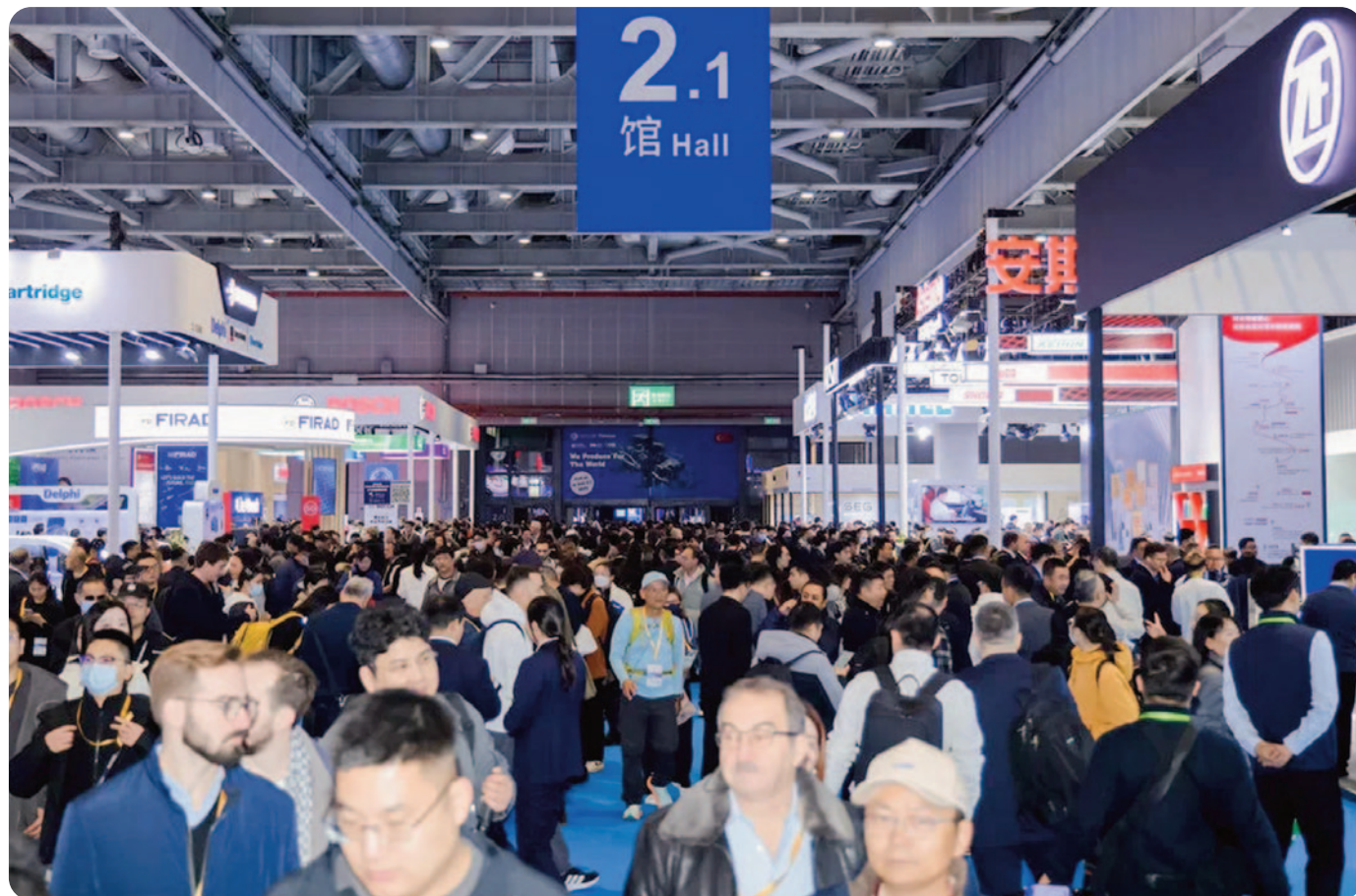
AUTOMECHANIKA SHANGHAI APUESTA POR LA MOVILIDAD INTELIGENTE

Por AUTOMECHANIKA SHANGHAI

Esta nota es presentada por:

automechanika
SHANGHAI

La edición 2026 reunirá tecnología, nuevas energías y soluciones para la evolución de la industria automotriz.



Automechanika Shanghai realizará su 21.^a edición del 2 al 5 de diciembre de 2026 en el National Exhibition and Convention Center de Shanghái. La feria ocupará 390.000 m², distribuidos en 16 pabellones y un entepiso, y prevé reunir alrededor de 7.600 expositores.

La propuesta estará enfocada en tres grandes ejes: innovación tecno-

lógica, evolución de los productos y desarrollo de nuevos servicios, en línea con la transformación que atraviesa la industria automotriz.

La agenda incluirá cerca de 100 conferencias, seminarios y foros sobre conducción autónoma, inteligencia artificial, cabinas inteligentes, baterías, semiconductores y cooperación internacional. También se generarán espacios de vinculación entre fabricantes, proveedores y empresas tecnológicas para fortalecer la cadena de suministro.

Nuevas energías y conectividad

Las tecnologías vinculadas con las nuevas energías tendrán un papel central. Se estima que casi la mitad de los expositores presentará soluciones relacionadas con este segmento, mientras que el área New Energy & Connectivity crecerá un 20%.

El espacio reunirá desarrollos en vehículos eléctricos, infraestructura de carga e intercambio de baterías, conducción autónoma, chasis inteligentes, gestión térmica y tecnologías híbridas, de hidrógeno y celdas de combustible.

La oferta también abarcará avances en autopartes, electrónica, neumáticos, diagnóstico, reparación y personalización, ampliando la mirada hacia las distintas áreas de la cadena de valor automotriz.

Tecnología aplicada al automóvil

Entre las novedades de esta edición se encuentra el concepto “Automotive+”, que analizará la integración entre la industria automotriz y tecnologías como la inteligencia artificial, la robótica y la convergencia entre hardware y software.

La sostenibilidad también tendrá un espacio destacado. La feria ampliará su propuesta vinculada con la remanufactura de componentes para vehículos de nuevas energías, con iniciativas relacionadas con la economía circular y el reciclaje de baterías y otros sistemas.

De esta manera, Automechanika Shanghai 2026 buscará mostrar cómo la incorporación de nuevas tecnologías, la electrificación y la sostenibilidad están modificando los productos, los servicios y los modelos de negocio de la industria automotriz. ■



automechanika
SHANGHAI

2 – 5.12.2026
Centro Nacional de Exposiciones y Convenciones (Shanghai), China

**Innovando,
transformando e
impulsando hacia un
futuro sostenible**

Feria comercial internacional de Shanghai para
proveedores de piezas, equipos y servicios automotrices

www.automechanika-shanghai.com

Más información

AXION SUMA TECNOLOGÍA PARA CONTROLAR CARGAS DE FLOTAS

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: Infobae

Esta nota es presentada por



AXION energy presentó una solución destinada a mejorar el control de las cargas de combustible de las flotas mediante un TAG con tecnología NFC, que permite identificar automáticamente cada vehículo y registrar las operaciones en tiempo real.

El dispositivo consiste en una oblea inviolable que se instala en la unidad. Al ingresar a una estación de servicio, una terminal identifica el vehículo sin contacto, habilita la carga previamente autorizada y vincula la transacción con los datos definidos por el responsable de la flota.

De esta manera, es posible conocer qué vehículo cargó, dónde realizó la operación y qué cantidad de combustible recibió. Además, el TAG cuenta con un sistema antimanipulación que lo desactiva ante un intento de remoción, incorporando una instancia adicional de seguridad para reducir cargas no autorizadas.

La información se integra a AXION smart, la plataforma de gestión de flotas de la compañía, donde los responsables pueden consultar las operaciones y consumos sin esperar los cierres mensuales. Esto permite detectar desvíos y posibles irregularidades con mayor rapidez. La solución fue presentada durante Expo Transporte & Expo Logística por Juan Pablo Juliano, gerente ejecutivo de Negocios B2B de





formación correspondiente a la carga previamente habilitada por el transportista. Así, la operación queda asociada a una unidad determinada antes del despacho del combustible.

La compañía también vinculó esta tecnología con su propuesta para el transporte pesado, que incluye AXION Diesel x10, un gasoil Grado 2 con menos de 10 partes por millón de azufre, destinado a vehículos pesados y compatible con motorizaciones Euro V y Euro VI.

Para las estaciones que trabajan con flotas y clientes corporativos, estas herramientas muestran cómo la digitalización avanza sobre distintas etapas de la operación. La identificación de los vehículos, la autorización de las cargas, la trazabilidad de las transacciones y la gestión de datos permiten integrar el punto de venta con las plataformas utilizadas por los administradores de flotas. ■



Soluciones para ESTACIONES DE SERVICIO




CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube. Escaneé el QR para más información.



CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube. Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques. Escaneé el QR y conozca todas nuestras soluciones en telemedición.



HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre. Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo. Obtenga más información visitando pump-control.com





📍 Guaminí 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina

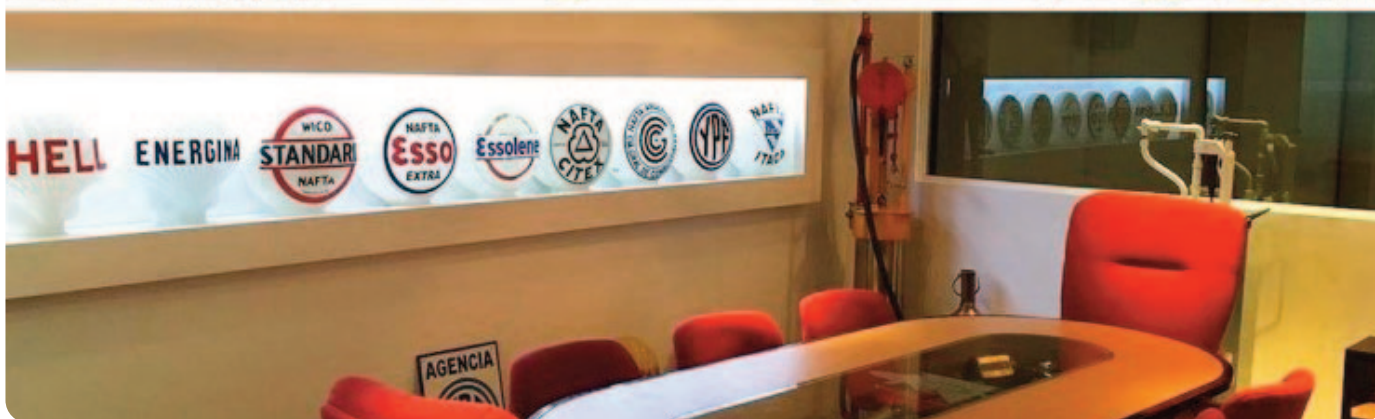
 +54 011 4047-9912
  ventas@pump-control.com
  pump-control.com

 PumpControlSRL
  Pump Control SRL
  Pump Control SRL
  pump_control
  PumpControlSRL

Espacio de Publicidad

NIERI SURTIDORES SUMA CARGADORES ELÉCTRICOS

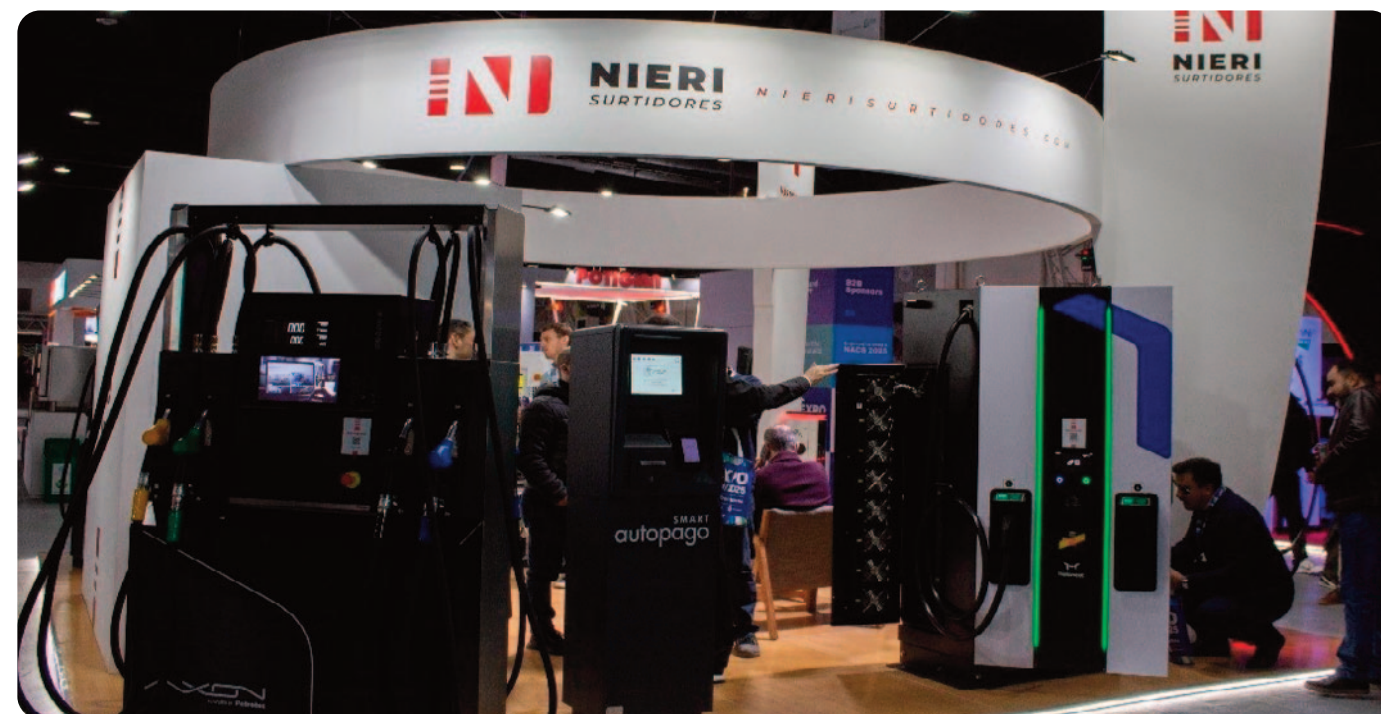
Nieri Surtidores incorpora cargadores eléctricos y amplía soluciones para Estaciones de Servicio y energía.



Nieri Surtidores, fundada por Don Juan Nieri, con más de 75 años de actividad en la industria del abastecimiento de combustibles líquidos, venden, reparan y realizan el mantenimiento de surtidores nuevos y reacondicionados para estaciones de servicio.

Además, comercializan surtidores nuevos, así como también reacondicionan equipos multimarcas, a los que se los somete a un proceso

Espacio de Publicidad



completo de revisión, reparación y pruebas funcionales, certificando su correcto funcionamiento.

**Instalación, Mantenimiento
y Reparación Integral de Surtidores**
Venta de Equipos Nuevos y Reacondicionados

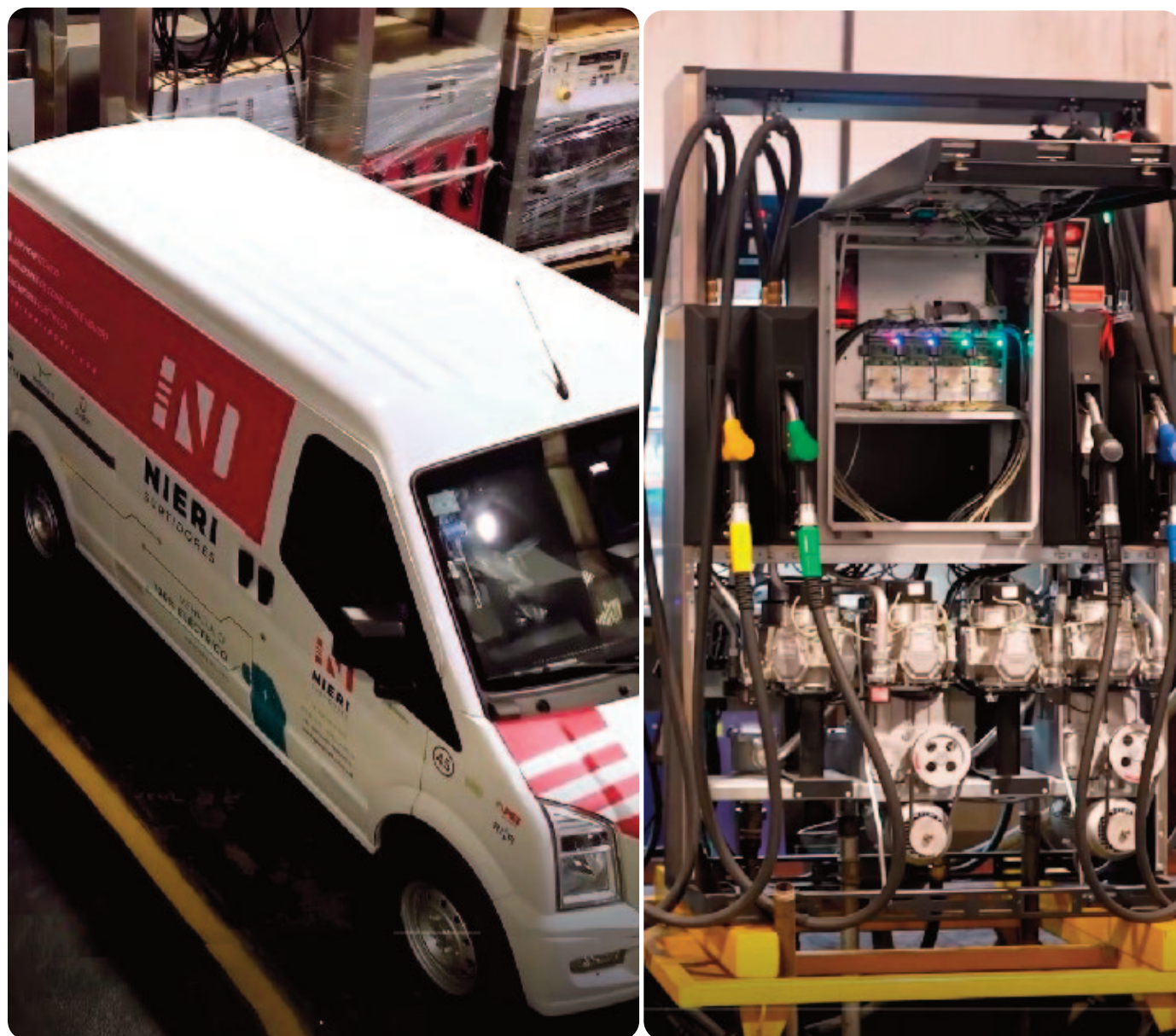


**Contamos con Cargadores Eléctricos
Nuevos de Última Generación**



J. P. Angulo 1471 - Avellaneda - Argentina - +54 (11) 4201-1056 / 4201-9214
Whatsapp +54 11 5825-7505 - Info@nisurt.com.ar
www.nierisurtidores.com.ar

NIERI Surtidores, asiste a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, brindándoles en forma directa todo tipo de soluciones. El requerimiento de servicios, a nivel País se incrementa en forma exponencial, gestando así una ampliación de los servicios, que abarcan especialidades como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.



NIERI Surtidores, se encuentra equipada con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible. Disponen de equipos para el pintado de paneles y cuentan con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos. Habitualmente, se realizan cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para su personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de los clientes.

La dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por el personal y

Espacio de Publicidad



NIERI
 SURTIDORES


sus subcontratados, para garantizar el cumplimiento de los elevados estándares de calidad.

NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.

Espacio de Publicidad

Además, forma parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SI-CLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Ultimamente, han incorporado, Cargadores Eléctricos de Petrotec, empresa que también produce surtidores tradicionales. Los equipos, identificados con la submarca Gelonex, ofrecen distintas potencias y se adaptan tanto a instalaciones domiciliarias como a estaciones de servicio.

Los cargadores son herméticos y pueden ser instalados a la intemperie, determinando el tiempo de carga, el propio vehículo.■



Para más información:

Tel: +54 (011) 4201-1056 // 4201-9214

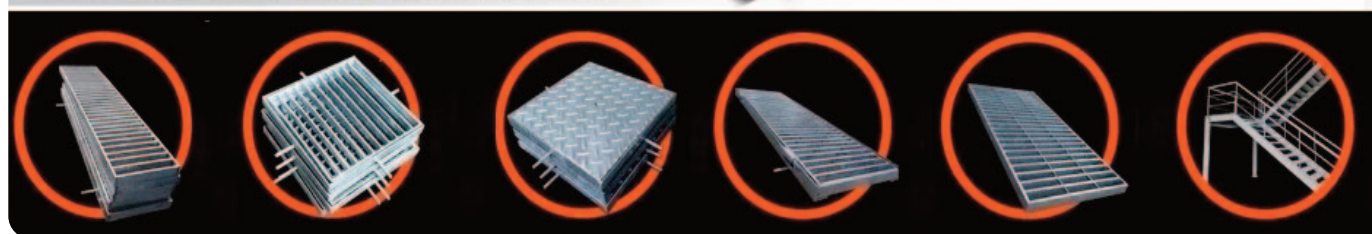
Whatsapp +54 9 11 5825-7505 // Email: info@nisurt.com.ar

www.nierisurtidores.com

Espacio de Publicidad

EDIGMA**20 AÑOS EN LA INDUSTRIA METALÚRGICA**

Por INDUSTRIAS EDIGMA

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

Industrias Edigma, es una empresa argentina que desde hace 20 años se especializa en brindar **soluciones metalúrgicas y metálicas de alta resistencia**, destacada en el mercado nacional por el desarrollo y la provisión de sistemas de desagüe e infraestructura urbana con altos estándares de calidad.

Espacio de Publicidad

Rejillas galvanizadas Edigma — Rejillas de desagüe pluvial galvanizadas, modelos en stock para tránsito liviano y pesado. Tapas galvanizadas en caliente Modelos para tránsito liviano y pesado. En stock y a medida.

La compañía cuenta con un amplio catálogo técnico diseñado tanto para obras civiles, industriales y residenciales, como para la vía pública. Rejillas pluviales: Modelos estándar, lineales y tipo guardaganado para escurrimiento de agua.

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

Tapas de inspección: Tapas para cámaras de inspección y registro listas para resistir cargas específicas.

Rejillas antivándalicas: Diseños reforzados con sistemas de fijación de seguridad para evitar robos en la vía pública.



ELEGÍ EL MODELO ADECUADO
PARA TU PROYECTO



Espacio de Publicidad

Contamos con maquinaria propia y líneas de fabricación automatizadas que garantizan calidad y uniformidad.



Características técnicas

Galvanizado en caliente: Su principal diferencial es el tratamiento térmico por inmersión a 450 °C, logrando una fusión metalúrgica que protege al acero frente a la oxidación extrema.

Cero mantenimiento: El recubrimiento garantiza una prolongada vida útil sin necesidad de pintura posterior o cuidados especiales.

Tecnología avanzada: En su planta industrial han incorporado brazos robóticos de soldadura automatizada para aumentar el volumen y la precisión de su producción.

- REJILLAS DE DESAGÜE POR METRO LINEAL • STOCK DISPONIBLE
- MODELOS DE ACUERDO A CADA NECESIDAD
- TAPAS DE INSPECCIÓN ANTIDESLIZANTES



Industrias Edigma, con un catálogo en continua actualización, busca satisfacer la demanda de los distintos actores del mercado, y para cubrir cualquier necesidad de rejillas de tránsito, desde peatonales hasta de camiones cargados. Sus productos son utilizados no

Nuestras rejillas y tapas pasaron por ensayos de carga extrema en el **INTI**



sólo en Estaciones de Servicio, sino también en centros de logística, industrias, ámbitos públicos y privados de todo el país.

Industrias EDIGMA, se ha instalado como referente del mercado con su línea de productos estándar que facilita el cumplimiento de estas normas, agilizando los tiempos de obra y pre proyectos, como también obteniendo un buen costo y calidad. En muchos casos cuenta con stock para entrega inmediata incluso en productos ya galvanizados que no necesitan mantenimiento anticorrosivo.■

Industrias EDIGMA

Estamos en: Puerto Argentino 940 - El Libertador Buenos Aires

Tel (911) 5365-7691 // Whatsapp (54-11) 15-5701-6296

E-mail ventgas@industriasedigma.com.ar // www.industriasedigma.com.ar

SHELL SELECT SUMA UNA PROPUESTA JUNTO A DAMIÁN BETULAR

Por Estación Actual // Fuente: Shell



Shell Select, la red de tiendas de conveniencia de Shell, anunció una alianza con Damián Betular para desarrollar una propuesta exclusiva de pastelería que estará disponible en los próximos meses. El acuerdo forma parte de la campaña “Hacelo Select” y suma al chef como embajador de la marca. Para la red de estaciones, la iniciativa apunta a ampliar la oferta gastronómica y reforzar el negocio de conveniencia como complemento de la venta de combustibles.



Como parte de la alianza se desarrollará la línea “Shell Select by Damián Betular”, con productos creados específicamente para la cadena. La incorporación de propuestas diferenciadas en gastronomía responde a una estrategia orientada a generar nuevas ocasiones de consumo dentro de las tiendas.

Damián Betular señaló que la propuesta busca transformar momentos cotidianos a partir de pequeños diferenciales en la experiencia del cliente. Carolina Wood, directora de Marketing de Raízen Argentina,

Espacio de Publicidad



indicó que la iniciativa se enmarca en la evolución de Shell Select y en la incorporación de nuevas propuestas para el segmento de conveniencia.

La alianza refleja el creciente peso que adquieren las tiendas dentro del modelo de negocio de las estaciones de servicio, con una oferta que busca sumar servicios, gastronomía y experiencias para ampliar el vínculo con los consumidores más allá de la carga de combustible.



Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis

 comercial@estrategiaautomotriz.com  +54 9 11 2456-3493

AUTOMECH

17ª FERIA INTERNACIONAL DE PIEZAS DE AUTOMÓVILES, EQUIPOS Y SERVICIOS

• LIVIANOS • PESADOS • COMERCIALES

LA MAYOR AUTOMECH DE LA HISTORIA SUPERÓ TODOS LOS RÉCORDS

Del **20** al **24**
ABRIL DE 2027

El evento demuestra su solidez en cada edición al reunir a las principales **marcas del sector**, presentar las últimas **tendencias e innovaciones** y crear un entorno ideal para **lanzar productos, hacer networking** de alto nivel y **fomentar negocios**.

Todo en un solo lugar, con una **experiencia completa**, técnica y estratégica para quienes buscan destacarse en el mercado.

+ 1.500
marcas expositoras

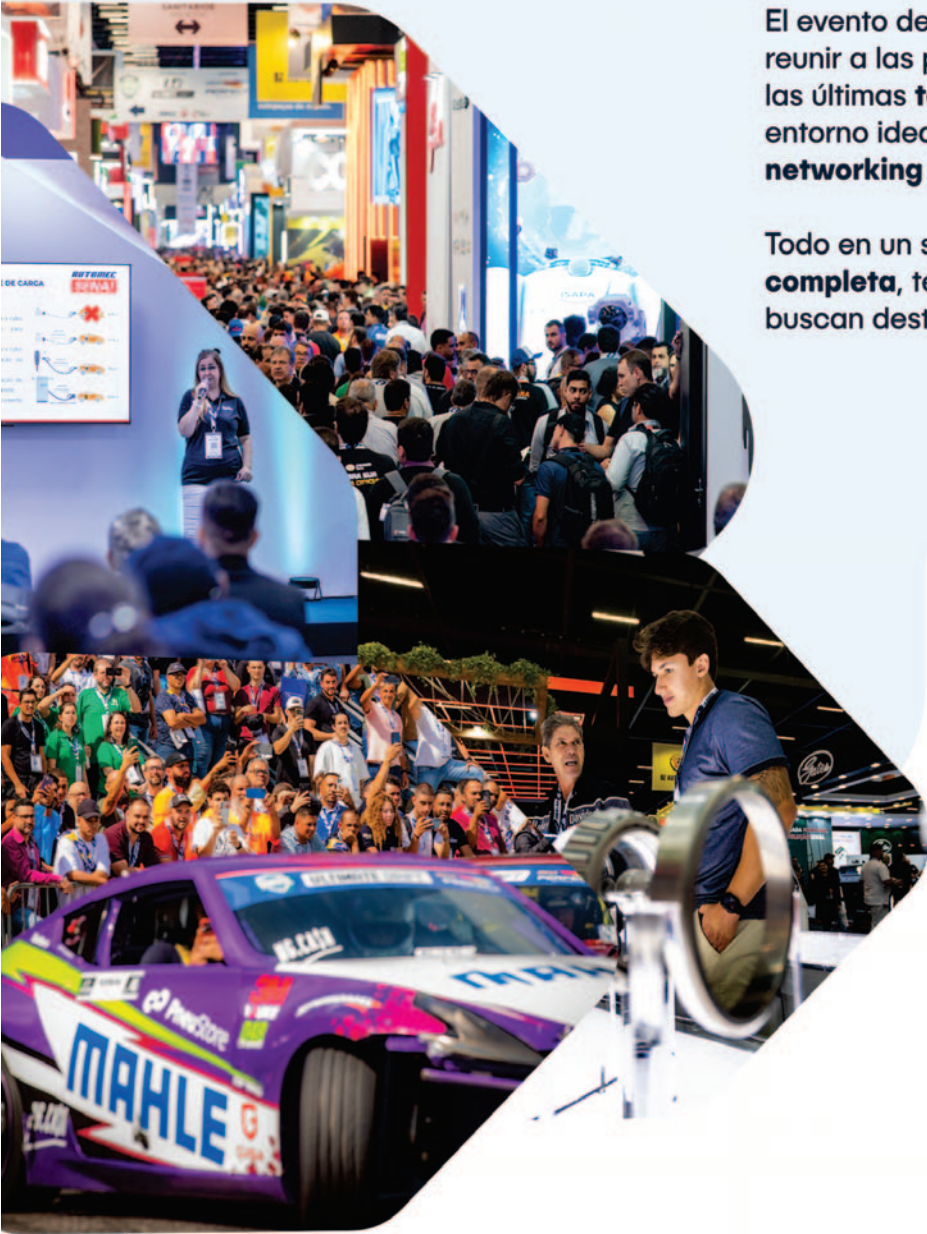
+ 105.000
visitantes

+ 508.000
leads generados

+ 25
países

+ 140h
de contenido

+ 105.000 m²
de exposición



RESERVE SU LUGAR EN LA EDICIÓN 2027

Contacte al equipo de ventas: comercial.automech@rxglobal.com



Apoyo:   Co-apoyo:         Organización y Promoción: 

Siga nuestras redes sociales:
 /FeiraAutomech
 automech_oficial
 AutomechFeira

FECRA IMPULSA UN PROGRAMA DE INCLUSIÓN LABORAL

Por Estación Actual // Fuente: FECRA



FECRA comenzó a trabajar junto a la Asociación Síndrome de Down de la República Argentina (ASDRA) para acercar a sus asociados el Programa de Inclusión Laboral que desarrolla la organización, una iniciativa que busca acompañar a las empresas interesadas en incorporar personas con síndrome de Down a sus equipos de trabajo.

La propuesta apunta a que los empresarios puedan conocer las posi-

bilidades de inclusión dentro de sus establecimientos y contar con asesoramiento profesional durante las diferentes etapas del proceso, desde la identificación de puestos y tareas hasta la incorporación y posterior seguimiento de la experiencia laboral.

El programa de ASDRA no se limita a vincular empresas con candidatos. Su equipo de Inclusión Laboral analiza junto con cada organización las oportunidades existentes, identifica las funciones que pueden resultar adecuadas, participa en la selección de candidatos y acompaña la preparación del entorno laboral.

En el caso de las estaciones de servicio, existen distintas áreas en las que podrían evaluarse oportunidades de incorporación. Las tiendas de conveniencia, determinadas tareas de atención y soporte, los servicios complementarios y otras funciones pueden ser consideradas de acuerdo con las características de cada establecimiento y del puesto disponible.

El análisis se realiza de manera individual, ya que las necesidades y posibilidades varían según cada empresa. Por este motivo, el primer paso consiste en evaluar las tareas concretas que se desarrollan en la orga-

nización y determinar, junto con el equipo especializado, cuáles podrían resultar apropiadas para una experiencia de inclusión laboral.

Desde FECRA aclararon que conocer el programa no implica asumir un compromiso inmediato de contratación. La iniciativa busca brindar información y herramientas para que los estacioneros interesados puedan evaluar las posibilidades existentes antes de tomar una decisión.

Las empresas que avancen en el proceso cuentan con acompañamiento tanto durante la incorporación como en las etapas posteriores, con el objetivo de facilitar la adaptación de la persona y del equipo de trabajo.

Los asociados de FECRA interesados en conocer el Programa de Inclusión Laboral o evaluar oportunidades dentro de sus establecimientos pueden solicitar información y asesoramiento al equipo especializado de ASDRA.■



 **autopromotec**

26 – 29 Mayo 2027
Bologna – Italia



Road to Autopromotec 2027

**31° Fiera Bienal Internazionale
de los Equipos y del Aftermarket
Automovilístico**



www.autopromotec.com | info@autopromotec.it

Con el patrocinio de



Promovido por



Miembro de



Organizado por



En colaboración con





EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado
con nuestras herramientas de
investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ social@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ

