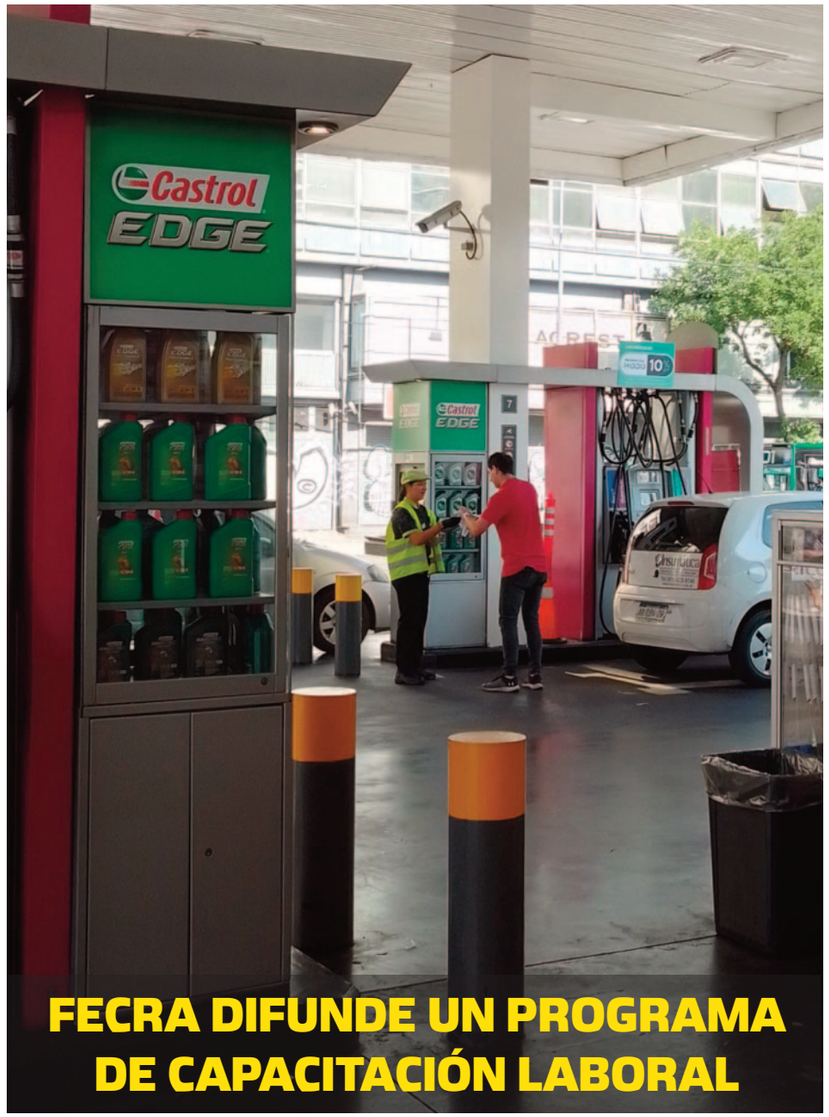
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Año 19 • N° 92 • 2026 • Publicación Mensual •

Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio



FECRA DIFUNDE UN PROGRAMA DE CAPACITACIÓN LABORAL



CONTROL DE COMBUSTIBLES: QUÉ EXIGE ARCA



PIMATEC PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS EN ESTACIONES



BARDAHL PROLONGA LA VIDA DEL MOTOR



LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



YPF AMPLÍA SU RED DE ESTACIONES BLACK Y REFIPLUS



FECRA DIFUNDE UN PROGRAMA DE CAPACITACIÓN LABORAL

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: FECRA –
(Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina.)

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



La Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina (FECRA) difundió entre las estaciones de servicio el programa Acciones de Entrenamiento para el Trabajo, impulsado por la Secretaría de Trabajo, Empleo y Seguridad Social, que permite capacitar personas en puestos reales de trabajo durante un período de hasta seis meses, con una ayuda económica para los participantes y sin generar relación laboral.

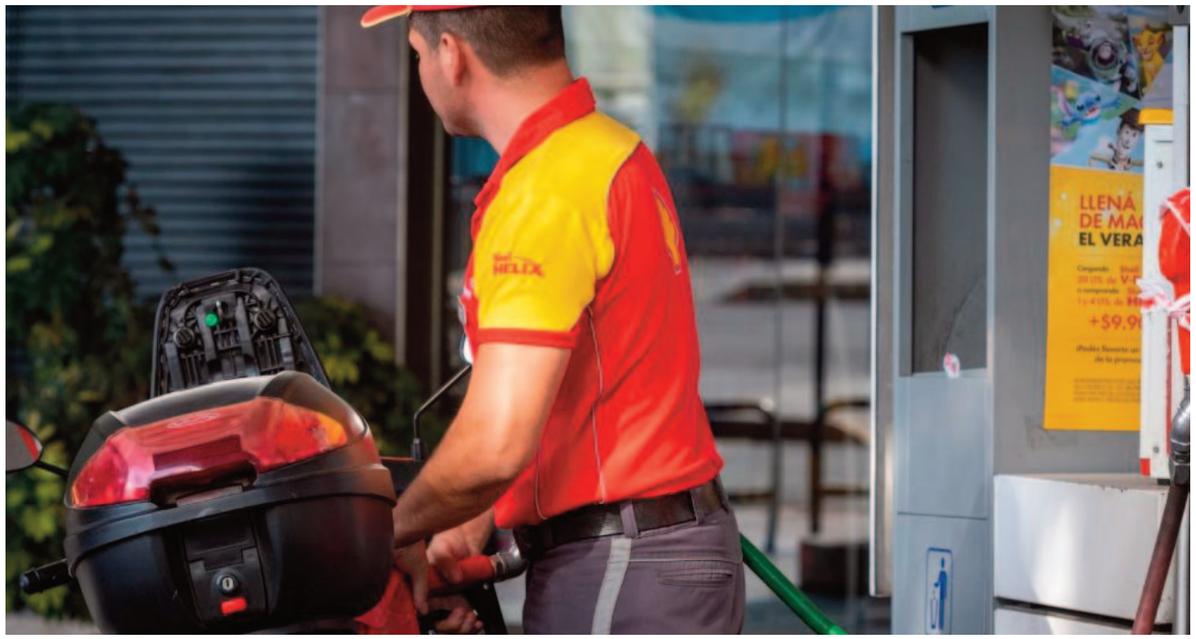
La iniciativa está orientada a facilitar la formación de personal de acuerdo con las necesidades operativas de cada establecimiento.

Beneficios para las estaciones de servicio

El programa permite a las empresas capacitar personas en puestos de trabajo específicos, de acuerdo con sus requerimientos operativos. Los participantes reciben una ayuda económica aportada por la Secretaría de Trabajo, cuyo monto varía según el tamaño de la empresa, con mayores aportes para los establecimientos más pequeños.

Durante el período de entrenamiento no se genera una relación laboral. Una vez finalizada la práctica, las estaciones cuentan con personas capacitadas que pueden incorporar a sus equipos de trabajo, de acuerdo con sus necesidades.

Además, el programa contempla el acompañamiento del equipo de la Secretaría durante todo el proceso.





Duración y condiciones del entrenamiento

Las prácticas tienen una duración máxima de seis meses, con una carga de 20 horas semanales, de lunes a viernes, dentro de la franja horaria comprendida entre las 5 y las 22 horas.

Las estaciones de servicio participantes deben brindar cobertura de riesgos del trabajo (ART) y cobertura médica durante el período de entrenamiento.

Requisitos para participar

Pueden acceder al programa empresas de cualquier tamaño que se encuentren inscriptas en ARCA y que no figuren en el Registro Público de Empleadores con Sanciones Laborales (REPSAL).

Por su parte, los participantes deben ser personas desocupadas mayores de 18 años que formen parte de programas como Fomentar Empleo, Volver al Trabajo, Progresar u otras iniciativas de la Secretaría de Trabajo.

Inscripción y consultas

La gestión se realiza a través del Portal Empleo:

https://portalempleo.gob.ar/

Las estaciones interesadas pueden comunicarse directamente con la Secretaría de Trabajo, Empleo y Seguridad Social mediante los siguientes canales:

Correo electrónico: DRAMBA@trabajo.gob.ar

Teléfonos: (011) 4310-5768 / (011) 4310-6375

Web: https://portalempleo.gob.ar/

FECRA solicita a los interesados que mencionen a la entidad al momento de realizar la consulta.

La federación aclaró que su participación se limita a la difusión informativa del programa y que no existe un convenio con la Secretaría de Trabajo, organismo responsable de la gestión, las consultas y la aprobación de cada solicitud.■

REFINERÍAS: EL FUTURO DE LOS COMBUSTIBLES

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

POR ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: Agenda Energética.



Las plantas que hoy procesan petróleo cuentan con infraestructura y experiencia para incorporar combustibles renovables, hidrógeno de menor huella de carbono y otras fuentes de energía. Un informe del Instituto de Energía de la Universidad Austral advierte que cada proyecto deberá resolver si dispone de materias primas, compradores y financiamiento, además de ejecutarse sin interrumpir la operación.

Las refinerías podrían tener un papel más amplio en la oferta de combustibles de los próximos años. Sus instalaciones fueron diseñadas para procesar crudo, pero también reúnen depósitos, redes de transporte, laboratorios, sistemas de hidrógeno y equipos capaces de acondicionar y mezclar productos. La pregunta es cuáles de esas capacidades pueden adaptarse a nuevas demandas.

Alejandro Morató, ingeniero industrial con más de 20 años de experiencia en refinación y autor del informe La refinería del futuro: de procesar petróleo a integrar nuevas energías, plantea que esa base industrial abre oportunidades, aunque no existe una solución aplicable a todas las plantas. Morató también desarrolla actividad docente en la Universidad Austral.

Una posibilidad es procesar aceites, grasas y otras materias primas de origen biológico para elaborar combustibles renovables. El informe presta especial atención al combustible sostenible de aviación, conocido como SAF, porque los aviones seguirán necesitando combustibles líquidos para reducir las emisiones de sus vuelos. Algunas refinerías

podrían participar en su producción, mezcla y distribución mediante adaptaciones de la infraestructura que ya utilizan.

El hidrógeno ofrece otra vía. Las plantas lo emplean desde hace décadas en distintos procesos, pero sustituir parte del que consumen por hidrógeno de menor huella de carbono permitiría reducir emisiones de actividades existentes. Según el autor, también podrían estudiarse combinaciones con generación renovable, almacenamiento de energía, recuperación de calor o captura de carbono, de acuerdo con las características de cada complejo.

La decisión de avanzar exige revisar mucho más que la tecnología. Una instalación construida para recibir y procesar determinadas materias primas tiene límites de espacio, servicios y capacidad operativa. Introducir otros insumos obliga a evaluar equipos, necesidades de hidrógeno, calidad del producto final y logística de abastecimiento. Además, las obras deben realizarse en plantas que necesitan seguir funcionando de forma segura.



A esas dificultades se suma la cuenta económica. Antes de modificar una unidad o construir una nueva, las empresas tendrán que determinar si podrán conseguir materia prima suficiente, vender el combustible durante la vida útil de la inversión y recuperar el capital destinado al proyecto. Una opción con ventajas ambientales puede no ser todavía viable como negocio.

Morató señala que la transformación también dependerá de quienes operan las refinerías. Ejecutar obras, adaptar procedimientos y capacitar equipos forma parte del mismo proceso que incorporar nuevos equipos. En su conclusión, advierte que la infraestructura disponible es una ventaja, pero no asegura por sí sola el futuro de las plantas: su lugar en el mercado dependerá de las decisiones de inversión y gestión que adopten hoy.■

INGRESOS BRUTOS: CÓMO EVITAR SALDOS A FAVOR

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Por ESTACIÓN ACTUAL // Fuente: FEC



La acumulación de saldos a favor en Ingresos Brutos representa un problema para numerosas estaciones de servicio. Cuando los regímenes de retención y percepción descuentan sistemáticamente importes superiores al impuesto que corresponde pagar, parte del capital de trabajo queda inmovilizado.

En una actividad que opera con grandes volúmenes de dinero y márgenes de rentabilidad reducidos, estas diferencias pueden alcanzar cifras importantes. Los fondos que podrían destinarse a compras, salarios o servicios permanecen registrados como créditos fiscales, sin estar disponibles para la operatoria diaria.

Además, mientras ese dinero permanece inmovilizado pierde valor. Si la empresa necesita recurrir a financiamiento externo para reemplazarlo, debe afrontar intereses adicionales.

Identificar el origen del problema

Sebastián W. J. Vázquez, contador público y asesor tributario, explicó que el primer paso consiste en determinar por qué se generan esos saldos. "*Cuando una estación acumula saldos a favor mes tras mes, lo primero que corresponde preguntarse es por qué sucede. En muchos casos existe un desajuste entre la situación real del contribuyente y la forma en que esa situación está siendo considerada por los distintos regímenes de recaudación*", señaló.

Los sistemas de retención y percepción establecen alícuotas a partir de antecedentes y parámetros utilizados por las administraciones tributarias. Sin embargo, esa clasificación no siempre refleja la situación económica actual de cada contribuyente.



Cuando los pagos anticipados superan de manera recurrente la obligación tributaria definitiva, se genera un crédito que continúa aumentando.

Evitar que el saldo siga creciendo

Para Vázquez, solicitar una devolución sin revisar las causas puede ofrecer una solución temporal.

"*El saldo es la consecuencia visible. Antes de decidir cómo recuperarlo hay que determinar qué lo está generando. De lo contrario, puede obtenerse la devolución del monto acumulado a una fecha y volver a encontrarse con el mismo problema algunos meses después*", advirtió.

Por eso, antes de iniciar un trámite de recuperación, recomienda analizar los regímenes que afectan las operaciones de la estación, las alícuotas aplicadas y su relación con el impuesto efectivamente determinado.

El especialista distinguió dos objetivos para abordar el problema:

"*El primero es evitar que el saldo a favor continúe creciendo. El segundo es definir cuál es la alternativa más conveniente para recuperar el saldo que ya se acumuló*", afirmó.

La estrategia dependerá del monto involucrado, la posibilidad de utilizar el crédito para compensar obligaciones futuras, los plazos administrativos y los costos de cada alternativa.

Una revisión necesaria para los expendedores

La acumulación permanente de créditos fiscales puede afectar la disponibilidad de fondos para sostener la actividad. Por eso, resulta conveniente revisar las retenciones antes de que los saldos alcancen montos elevados.

"*Lo importante es dejar de considerar al saldo a favor permanente como algo normal. Si todos los meses el Fisco retiene más de lo que finalmente corresponde pagar, existe una situación que merece ser analizada*", concluyó Vázquez.■

JUJUY: LAS VENTAS DE COMBUSTIBLES SIGUEN EN BAJA

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Por Estación Actual // Fuente: Qué Pasa Jujuy / Canal 7.



Las ventas de combustibles en Jujuy registran una retracción que, según la Cámara de Expendedores de Combustibles de la provincia, se mantiene desde hace entre seis y siete meses.

Hugo Moisés, presidente de la entidad, explicó en declaraciones a Canal 7 que la situación está relacionada con los precios de los combustibles y la falta de recuperación de la actividad económica.

El representante sectorial señaló que todavía no se observan señales claras de recuperación, en un contexto en el que la evolución del consumo continúa siendo una preocupación para los operadores.

La evolución de los precios

Otro de los factores que sigue el sector es la cotización internacional del petróleo y su posible incidencia sobre los precios de la nafta y el gasoil.

Moisés indicó que los incrementos del crudo no se trasladan necesariamente de manera inmediata a los surtidores. En ese sentido, consideró que los ajustes podrían aplicarse gradualmente, aunque advirtió que nuevas subas podrían afectar la demanda.

Entre las variables internacionales mencionó el conflicto en Medio Oriente y su influencia sobre el mercado petrolero.

Impuestos sobre los combustibles

Otro factor que sigue el sector es la evolución de los impuestos nacionales aplicados a las naftas y el gasoil.

Mediante el Decreto 1126/2026, el Gobierno nacional postergó hasta el 1.° de noviembre la aplicación de los incrementos impositivos pendientes, manteniendo durante octubre el esquema de actualización parcial.

En este contexto, Hugo Moisés consideró que podría producirse una nueva postergación y que las petroleras aplicarían ajustes acotados. Sin embargo, se trata de estimaciones del dirigente y no de medidas confirmadas.

Para los expendedores de Jujuy, la evolución de los precios, la carga impositiva y el nivel de actividad económica serán factores que podrían incidir en las ventas durante los próximos meses.■

CONTROL DE COMBUSTIBLES: QUÉ EXIGE ARCA

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

POR ESTACIÓN ACTUAL // Fuentes: Federación de Entidades de Combustibles (FEC) y Asociación Mendocina de Expendedores de Naftas y Afines (AMENA), sobre la presentación de CECHA ante ARCA.



La Resolución General 5835/2026 de ARCA establece obligaciones relacionadas con el control, la trazabilidad y el registro de combustibles.

El régimen contempla ensayos químicos al momento de recibir los productos, documentación respaldatoria y presentación de información mediante herramientas digitales.

Sebastián W. J. Vázquez, contador público y asesor de la Federación de Entidades de Combustibles (FEC), explica los procedimientos que deben cumplir las estaciones de servicio y las consecuencias que pueden derivarse de su incumplimiento.

La implementación del sistema también motivó gestiones de las entidades empresarias ante ARCA, particularmente por los plazos de presentación y las dificultades operativas.

Controles antes de cada descarga

"*Hay una idea que conviene despejar desde el principio: la Estación de Servicio no marca el combustible. El marcador se incorpora en etapas anteriores de la cadena. Lo que debe hacer el estacionero es controlar, antes de descargar, si el producto recibido responde correctamente al ensayo con el reagente homologado*", explicó Vázquez.

La RG 5835/2026 establece que el ensayo debe realizarse en cada descarga, por cada tipo de combustible y sobre la totalidad de las cisternas.

El procedimiento corresponde tanto para operaciones de compra como de consignación o recepción en establecimientos propios o de terceros.

El control debe efectuarse antes de que el producto ingrese a los tanques de almacenamiento.

Para Vázquez, este procedimiento debe formar parte de la operatoria habitual de cada establecimiento.

"*No debería depender de quién esté de turno. Tiene que existir un protocolo: llega el camión, se controla la documentación, se identifica qué ensayo co-*

rresponde, se toma la muestra, se hace la prueba y recién después se decide si se descarga".

Documentación y trazabilidad

La documentación que acompaña al combustible también ocupa un lugar central en el cumplimiento del régimen.

Las facturas, remitos o documentos equivalentes deben indicar, según corresponda, "Producto sin marcar" o "*Transferencia de producto marcado – Trazador homologado:* …", identificando el marcador utilizado.

Sin embargo, la ausencia de estas leyendas no libera a la estación de realizar el ensayo correspondiente.

"*Ese es un error que puede generar problemas. Si la documentación viene incompleta, la estación igualmente debe efectuar la prueba siguiendo el mecanismo previsto por la resolución. Además, la falta de la leyenda es en sí misma una irregularidad*", advirtió el asesor de FEC.

La normativa también exige registrar los dz§`fecha, domicilio, proveedor, CUIT, comprobante, producto, litros, reagente utilizado, cantidad de muestras, resultado del ensayo y destino final del combustible.

Los ensayos deben informarse mediante el servicio "*Trazado de combustibles – Ensayos y resultados*", disponible en la página de ARCA, dentro de los cinco días corridos.

Además, corresponde realizar una presentación semestral mediante

el formulario F. 8086. Incluso cuando no existan movimientos, debe presentarse la declaración con la novedad "SIN MOVIMIENTOS".

Las gestiones de CECHA y los plazos informados por ARCA

El 30 de septiembre de 2026, la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines (CECHA), junto con sus 16 cámaras provinciales, solicitó una nueva prórroga para la primera presentación del régimen informativo de trazabilidad de combustibles.

La entidad argumentó que el sistema digital, cuya habilitación estaba prevista para el 1 de julio, comenzó a funcionar prácticamente sobre la fecha de vencimiento, dificultando el cumplimiento de las obligaciones.

Posteriormente, se difundió una aclaración de ARCA según la cual el ensayo correspondiente a junio de 2026 no debía incluirse en la presentación prevista para el 30 de septiembre.

Asimismo, se informó que la presentación correspondiente al segundo semestre de 2026 vencerá el 31 de enero de 2027.

Estas precisiones sobre los plazos no eliminan la obligación de continuar realizando los controles y conservando la documentación respaldatoria.

En paralelo, CECHA reiteró su propuesta de conformar una mesa de trabajo con ARCA para facilitar la implementación del régimen y reducir las cargas administrativas de las estaciones de servicio.

Las sanciones previstas

Uno de los aspectos que genera preocupación entre los operadores es el régimen sancionatorio.

Vázquez señala que es necesario diferenciar los incumplimientos administrativos de las conductas que pueden configurar infracciones más graves. "*Una cosa es no registrar correctamente un ensayo o incumplir una presentación informativa y otra muy distinta es intervenir conscientemente en una maniobra con combustible adulterado o desviado. No todos los incumplimientos tienen la misma consecuencia y no corresponde presentar cualquier error administrativo como un delito*", señaló.

De acuerdo con el análisis del especialista, la Ley 11.683 contempla multas de entre $150.000 y $2.500.000 para determinadas infracciones formales. La omisión de declaraciones juradas informativas puede generar sanciones de hasta $5 millones y, en el caso de sociedades o empresas, hasta $10 millones.

Cuando ARCA formula un requerimiento de información y este no se cumple, las multas pueden ubicarse entre $500.000 y $35 millones.

También existen responsabilidades tributarias específicas vinculadas con la tenencia de combustibles cuando no puede acreditarse adecuadamente el ingreso del impuesto correspondiente o la aplicación legítima de un beneficio.

En los supuestos más graves, la Ley 23.966 contempla consecuencias

penales para determinadas conductas relacionadas con la adulteración de combustibles, su comercialización o almacenamiento con conocimiento de esa circunstancia, el desvío de productos beneficiados y la alteración de registros destinados al control.

Las penas previstas pueden alcanzar de uno a seis años de prisión, además de multas relacionadas con el valor del producto.

"*Esto no significa que un estacionero que cargó tarde un ensayo vaya a enfrentar una causa penal. La responsabilidad penal exige otros elementos. Pero demuestra por qué no conviene tratar este procedimiento como una formalidad menor*", aclaró Vázquez.

Para el asesor de FEC, cada establecimiento debería contar con información suficiente para reconstruir las operaciones de recepción de combustible ante una eventual fiscalización.

"*La estación debería poder reconstruir cada descarga: qué documentación recibió, quién hizo el ensayo, qué reagente utilizó, cuál fue el resultado y qué*





decisión tomó. Si hubo una irregularidad, también debe quedar acreditado cómo actuó".

Vázquez también considera legítima la discusión sobre los costos del sistema y la distribución de responsabilidades entre los distintos participantes de la cadena de comercialización.

"*El estacionero puede discutir si el sistema es costoso, si debería modernizarse o si ciertas responsabilidades tendrían que recaer en otros actores de la cadena. Es un debate legítimo. Pero mientras la norma esté vigente, la peor estrategia es ignorarla. Hoy el punto central es cumplir, dejar evidencia del cumplimiento y saber cómo reaccionar antes de descargar un producto que presenta una inconsistencia*".■

GNC: NUEVAS EXIGENCIAS PARA LAS ESTACIONES

Por Estación Actual

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



La entrada en vigencia de la Resolución 689/2026 del Ente Nacional Regulador del Gas y la Electricidad (ENReGE) introdujo modificaciones en el régimen de habilitación y control de las estaciones de carga de GNC, reemplazando el esquema establecido por la Resolución ENARGAS 2629/2002, vigente durante más de dos décadas.

Según el análisis de Sebastián W. J. Vázquez, contador público y asesor de la Federación de Entidades de Combustibles (FEC), la nueva normativa mantiene diversas obligaciones existentes, como las inspecciones periódicas, la verificación de obleas habilitantes y los seguros obligatorios, pero incorpora cambios en los requisitos económicos, documentales y de control.

La resolución, vigente desde el 2 de octubre de 2026, también contempla nuevas modalidades de abastecimiento y avanza en la digitalización de la información vinculada con las instalaciones.

Seguro de caución: actualización del monto obligatorio

Uno de los principales cambios introducidos por la normativa corresponde al seguro de caución exigido a las estaciones de carga de GNC. El régimen anterior contemplaba un monto de cobertura de $50.000, establecido años atrás. La Resolución 689/2026 reemplaza ese importe fijo por una suma mínima asegurada equivalente a 25.000 obleas habilitantes de GNC.

Este mecanismo permite que el monto de cobertura se actualice automáticamente cuando se modifica el valor de la oblea, evitando la necesidad de establecer nuevos importes nominales mediante disposiciones posteriores.

De acuerdo con el análisis de Vázquez, esta modificación representa



uno de los cambios de mayor impacto económico para los empresarios del sector.

Plazos para adecuar las pólizas vigentes

Las estaciones que cuenten con pólizas de caución presentadas y vigentes deberán adecuarlas al nuevo monto asegurado dentro de los 90 días hábiles administrativos contados desde la publicación de la resolución.

Dentro de ese mismo plazo, deberán remitir al Habilitador la documentación que acredite la adecuación.

Por este motivo, el especialista señala la importancia de revisar las pólizas actuales y coordinar con las compañías aseguradoras o productores de seguros las modificaciones necesarias, sin esperar al vencimiento de las coberturas contratadas.

Nuevos requisitos documentales y continuidad de los seguros

La normativa también actualiza las condiciones de presentación y renovación de las pólizas.

El seguro de caución deberá presentarse en formato digital y contar con certificación de escribano o con la certificación de autenticidad correspondiente de la Superintendencia de Seguros de la Nación.

Las coberturas deberán mantenerse sin interrupciones durante el período de habilitación. La documentación que acredite cada renovación tendrá que remitirse dentro del plazo comprendido entre los 20 días

anteriores al vencimiento y la fecha en que este se produzca.

Asimismo, las compañías aseguradoras deberán comunicar con una anticipación mínima de 15 días cualquier circunstancia que pueda ocasionar la caducidad de una póliza.

En cuanto al seguro de responsabilidad civil, la obligación de contratarlo y realizar una evaluación del riesgo antes de su renovación ya formaba parte del régimen anterior.

La nueva resolución refuerza las exigencias vinculadas con la continuidad de la cobertura y la presentación de la documentación correspondiente ante el Habilitador.

Vigencia del seguro de caución

El Anexo II de la Resolución 689/2026 establece que el seguro de caución obligatorio debe garantizar el cumplimiento de los requisitos exigidos a las estaciones de carga de GNC durante todo el período de habilitación y un año adicional.

La cobertura también debe contemplar expresamente al representante técnico de la estación.

Estas disposiciones complementan las obligaciones de adecuación de los montos asegurados y continuidad de las pólizas.

La figura del Habilitador y las modalidades de abastecimiento

Otro de los aspectos contemplados en la resolución es la definición del Habilitador como el sujeto responsable de la habilitación y el control de las estaciones de carga de GNC.

Mientras que el esquema anterior se encontraba estructurado principalmente alrededor de las distribuidoras de gas, la nueva normativa contempla distintas modalidades de abastecimiento.

Según corresponda, el Habilitador podrá ser una Licenciataria de Distribución, una Licenciataria de Transporte, un almacenador u otros sujetos autorizados de transporte.

Esta modificación permite adaptar el marco regulatorio a las distintas configuraciones de suministro existentes en el mercado.

Para las estaciones convencionales conectadas a una red de distribución, el cambio puede no representar modificaciones significativas en la operatoria cotidiana, aunque amplía la definición normativa de los sujetos intervinientes.

Inspecciones y digitalización de la información

La obligación de realizar, como mínimo, una inspección trimestral ya estaba contemplada en el régimen anterior y se mantiene con la nueva resolución.

Los cambios se concentran principalmente en la información que integra el sistema de control.

La normativa amplía los datos que deben incorporarse al Registro Informático Centralizado (RIC), incluyendo información sobre la ubicación de la estación, el representante técnico y las características de sus instalaciones.

Entre los componentes alcanzados se encuentran compresores, surtidores, sistemas de almacenamiento, válvulas y mangueras, junto con

información sobre su estado y condiciones de funcionamiento.

También se contempla la digitalización de las actas de inspección y la posibilidad de incorporar registros fotográficos.

De acuerdo con el análisis difundido por FEC, estas modificaciones apuntan a incrementar la trazabilidad de las instalaciones, más que a modificar la frecuencia mínima de inspecciones.

Control de obleas antes de cada carga

La obligación de verificar la identificación habilitante de los vehículos antes del expendio de GNC continúa vigente.

La nueva redacción establece que la oblea debe encontrarse correctamente adherida, sin signos de adulteración, en el extremo superior derecho del parabrisas, del lado interno y en el sentido de marcha.

También contempla expresamente los vehículos alcanzados por las normas NAG-451 y NAG-452.

En términos operativos, el personal de las estaciones debe comprobar la vigencia y las condiciones de la identificación correspondiente antes de efectuar cada carga.

Cuando el vehículo no exhibe la identificación habilitante exigida, no corresponde realizar el expendio de GNC.

El incumplimiento de esta obligación continúa sujeto al régimen de sanciones previsto para la actividad.

Régimen de sanciones y requerimientos de información

La normativa mantiene un esquema sancionatorio que contempla apercibimientos, multas, suspensiones e inhabilitaciones.

Entre las medidas previstas se encuentra la posibilidad de suspender la habilitación de una estación por períodos de entre uno y 90 días, según las condiciones establecidas en el régimen aplicable.

Asimismo, el sistema de GNV cuenta desde 2025 con una escala general de multas expresada en obleas habilitantes, con valores comprendidos entre 250 y 25.000 obleas, a la que remite la nueva resolución.

Uno de los cambios específicos se relaciona con los requerimientos de información efectuados por el ENReGE o el Habilitador.

Cuando la documentación solicitada no se presenta dentro del plazo establecido o se entrega de manera deficiente, podrán aplicarse astreintes de entre 10 y 100 obleas por cada día corrido de demora.

La utilización del valor de las obleas como unidad de referencia permite actualizar los importes cuando se modifica su valor.

Qué deben revisar las estaciones de GNC

A partir de los cambios introducidos por la Resolución 689/2026, el



análisis de Sebastián W. J. Vázquez identifica cinco aspectos que los operadores deberían considerar para adecuar sus procedimientos:

Seguro de caución: revisar las pólizas vigentes y gestionar su adecuación al equivalente de 25.000 obleas habilitantes dentro del plazo establecido.

Vencimiento de coberturas: controlar las fechas de renovación de los seguros de caución y responsabilidad civil para evitar interrupciones.

Información técnica: verificar junto con el representante técnico que los datos de la estación se encuentren actualizados y coincidan con la información exigida en el RIC.

Control de obleas: revisar los procedimientos internos de verificación de identificaciones habilitantes y asegurar que el personal conozca las condiciones para autorizar o rechazar una carga.

Documentación: mantener organizados los registros de inspecciones, pólizas, mantenimiento, representantes técnicos y demás elementos sujetos a fiscalización.

El plazo especial de 90 días hábiles administrativos previsto para la adecuación de las pólizas de caución vigentes no constituye una prórroga general para el cumplimiento de las restantes obligaciones.

La actualización del régimen, después de más de dos décadas, plantea la necesidad de revisar tanto los aspectos documentales como los procedimientos operativos de las estaciones de carga de GNC.

Normativa oficial para consultar



Los operadores pueden acceder al texto de la resolución y a sus anexos mediante los siguientes enlaces oficiales:

Resolución 689/2026 – ENReGE: https://www.argentina.gob.ar/normativa/nacional/norma-430712/texto

Anexo I – Régimen para Estaciones de Carga de GNC Vehicular: https://www.argentina.gob.ar/normativa/430712_res689-1_pdf/archivo

Anexo II – Pautas Mínimas del Seguro de Caución Obligatorio: https://www.argentina.gob.ar/normativa/430712_res689-2_pdf/archivo

Fuente: Federación de Entidades de Combustibles (FEC). Análisis de Sebastián W. J. Vázquez, contador público y asesor de la entidad. Información normativa complementaria: Resolución 689/2026 y anexos oficiales.■

BARDAHL PROLONGA LA VIDA DEL MOTOR

Esta nota es presentada por
BARDAHL

Por Bardahl

Lubricantes y aditivos forman parte de la propuesta de BARDAHL para el cuidado, la protección y el rendimiento del motor.



Desde que abrió sus puertas, el 1 de marzo de 1956, BARDAHL mantiene un mismo compromiso: proteger máquinas y motores.

Pasaron los años, cambiaron los vehículos, evolucionó la tecnología y surgieron nuevos desafíos. Pero hay algo que se mantiene intacto: nuestra pasión por desarrollar productos innovadores y de excelente calidad para cuidar lo que te mueve.

De generación en generación, de motor en motor y de camino en camino.

Hace generaciones que acompañamos a los argentinos en el cuidado de sus vehículos y maquinarias.

BARDAHL es la protección que trasciende generaciones.



No todos los aceites hacen lo mismo.

Y se nota, porque el aceite que se elige influye directamente en el rendimiento, la protección y la vida útil del motor.

Con BARDAHL, cada cambio de aceite es una inversión en confianza, desempeño y protección, porque un motor bien cuidado responde mejor en cada trayecto.

No se trata solo de lubricar. Se trata de proteger cada componente para que el vehículo siga rindiendo al máximo, kilómetro tras kilómetro.



Este chorrito puede alargar años la vida del motor

No es magia. Es el cuidado que el motor necesita.

Los aditivos BARDAHL están formulados para proteger, limpiar y optimizar el rendimiento del motor, ayudando a reducir el desgaste y prolongar su vida útil. Un pequeño agregado hoy puede marcar una gran diferencia mañana.

Mayor protección contra el desgaste.

Mejor rendimiento del motor.

Limpieza interna para un funcionamiento más eficiente.

Más kilómetros con la confianza de siempre.

Porque cuidar tu vehículo no es un gasto, es una inversión.

Tu distribuidor BARDAHL más cercano cuenta con la línea de aditivos para tu vehículo.■



Espacio de Publicidad

PUMP CONTROL:EL IMPACTO DE PAM+ EN LA ESTACIÓN DE SERVICIO

POR PUMP CONTROL

PAM+, el controlador que reduce pérdidas de stock y automatiza despachos en Estaciones de Servicio.



En Argentina, el negocio de las estaciones de servicio se volvió una ecuación cada vez más ajustada. Según los últimos datos oficiales de la Secretaría de Energía, durante septiembre se despacharon 1.376.837 metros cúbicos de combustibles al público, con un crecimiento interanual del 4,8 %, pero con márgenes que siguen bajo fuerte presión. En este contexto, cada litro cuenta, y el control preciso de los surtidores dejó de ser una opción para convertirse en una necesidad estratégica.

PUMP CONTROL

Soluciones para
ESTACIONES DE SERVICIO



CONTROLADOR DE SURTIDORES

Con PAM+ puede obtener el control absoluto de su estación de servicio. Nuestra solución le permite controlar todos los movimientos realizados por los surtidores de su playa y almacenar esta información dentro de PAM+ y de Head Office, nuestra solución en la nube.
Escaneé el QR para más información.

CONTROL DE STOCK Y FUGAS PARA TANQUES

Solución para medir el stock y detectar fugas en tanques de combustible integrada a Head Office, nuestra solución en la nube.
Lleva un estricto control de inventarios, previene la contaminación de terrenos y contratiempos de sobrellenado de tanques.
Escaneé el QR y conozca todas nuestras soluciones en telemedición.

HEAD OFFICE

Head Office es una solución flexible y escalable diseñada para gestionar de forma remota estaciones de servicios, sin importar el dispositivo o el lugar del mundo en el que se encuentre.
Esta solución en la nube pone a su disposición cantidad de despachos y el volumen de cada uno de ellos, los ingresos y egresos de productos en los tanques, importe de cada venta y reportes de cierre de turno y día, facilitando la conciliación de stock, todo en tiempo real y a través de cualquier dispositivo o lugar del mundo.
Obtenga más información visitando pump-control.com

Guaminí 2062/64 (C1440ESN) Ciudad de Buenos Aires - Argentina
+54 011 4047-9912 ventas@pump-control.com pump-control.com
PumpControlSRL Pump Control SRL Pump Control SRL pump_control PumpControlSRL

Espacio de Publicidad

Estudios sectoriales indican que el margen bruto promedio de una estación de servicio ronda el 8%, aunque en Argentina ese número suele ser menor debido a costos laborales, carga impositiva y alta inflación. Con rentabilidades tan finas, errores de despacho, diferencias de stock, fallas humanas o falta de información en tiempo real pueden impactar directamente en el resultado mensual del negocio.

Aquí es donde la tecnología juega un rol clave. El controlador de surtidores PAM+ de Pump Control fue desarrollado justamente para responder a este desafío. Se trata de un equipo industrial que registra y almacena cada despacho, tanto de combustibles líquidos como de GNC, permitiendo un seguimiento exacto de ventas por turno, día y mes, por producto, surtidor y medio de pago.



Espacio de Publicidad

A diferencia de soluciones basadas solo en software, PAM+ funciona de manera independiente, sin depender de una PC, con acceso local por red LAN y remoto vía web. Esto permite al operador o al dueño de la estación visualizar la información en tiempo real, realizar cambios de precios simultáneos en todos los surtidores y obtener reportes detallados que facilitan la toma de decisiones.

En un mercado donde el volumen vendido define la supervivencia, reducir pérdidas invisibles y profesionalizar el control operativo puede marcar la diferencia entre sostener el negocio o perder rentabilidad mes a mes. La automatización del despacho, la trazabilidad de cada litro y la seguridad de la información ya no son solo ventajas tecnológicas: son herramientas clave para competir en la nueva realidad del sector estacionero argentino.



Espacio de Publicidad

COWORKING: OTRA ALTERNATIVA PARA LAS ESTACIONES

Esta nota es presentada por ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Por Estación Actual // Fuentes: Boston Consulting Group, TotalEnergies y Rota 406.



Las estaciones de servicio comienzan a explorar nuevas actividades comerciales más allá del expendio de combustibles. Entre ellas aparece el coworking, una modalidad que permite incorporar espacios de trabajo aprovechando la ubicación, la conectividad y los servicios disponibles en cada establecimiento.

La propuesta se vincula con la transformación de las estaciones en centros de movilidad, consumo y servicios, donde la gastronomía y otras actividades complementarias adquieren mayor participación.

AUTOMEC
17ª FERIA INTERNACIONAL DE PIEZAS DE AUTOMÓVILES, EQUIPOS Y SERVICIOS
· LIVIANOS · PESADOS · COMERCIALES
Del 20 al 24
ABRIL DE 2027

LA MAYOR AUTOMEC DE LA HISTORIA
SUPERÓ TODOS LOS RÉCORDS



El evento demuestra su solidez en cada edición al reunir a las principales **marcas del sector**, presentar las últimas **tendencias e innovaciones** y crear un entorno ideal para **lanzar productos**, **hacer networking** de alto nivel y **fomentar negocios**.

Todo en un solo lugar, con una **experiencia completa**, técnica y estratégica para quienes buscan destacarse en el mercado.

+1.500 marcas expositoras
+105.000 visitantes
+508.000 leads generados
+25 países
+140h de contenido
+105.000 m² de exposición

RESERVE SU LUGAR EN LA EDICIÓN 2027
Contacte al equipo de ventas: comercial.automec@rxglobal.com
Apoyo: ABIPEÇAS SINDIPEÇAS Co-apoyo: ALIANCA ANDAP ANFAPE Asdap CONAREN SICAP SINCOPEÇAS Sindirepa Organización y Promoción: RX
Siga nuestras redes sociales:
/FeiraAutomec
automec_oficial
AutomecFeira

Espacio de Publicidad

Nuevas oportunidades comerciales

Boston Consulting Group (BCG) identifica distintas oportunidades para el desarrollo de las estaciones de servicio: modernizar la oferta energética, transformar los locales de conveniencia y aprovechar los inmuebles para incorporar nuevos servicios.

En ese contexto, el coworking permite utilizar sectores del establecimiento para ofrecer puestos de trabajo, salas de reuniones o espacios destinados a quienes necesitan realizar actividades laborales durante sus desplazamientos.

Sin embargo, su implementación requiere más que disponer mesas y sillas. Es necesario contar con conexión estable a internet, enchufes, iluminación, mobiliario adecuado y condiciones que permitan trabajar sin interrupciones.

Los operadores también deben definir el modelo comercial, que puede incluir acceso asociado al consumo, tarifas por hora, membresías o reservas de espacios.

Experiencias en Francia y Brasil

En Lille, Francia, TotalEnergies incorporó un área de trabajo en una estación destinada a la carga de vehículos eléctricos. El establecimiento

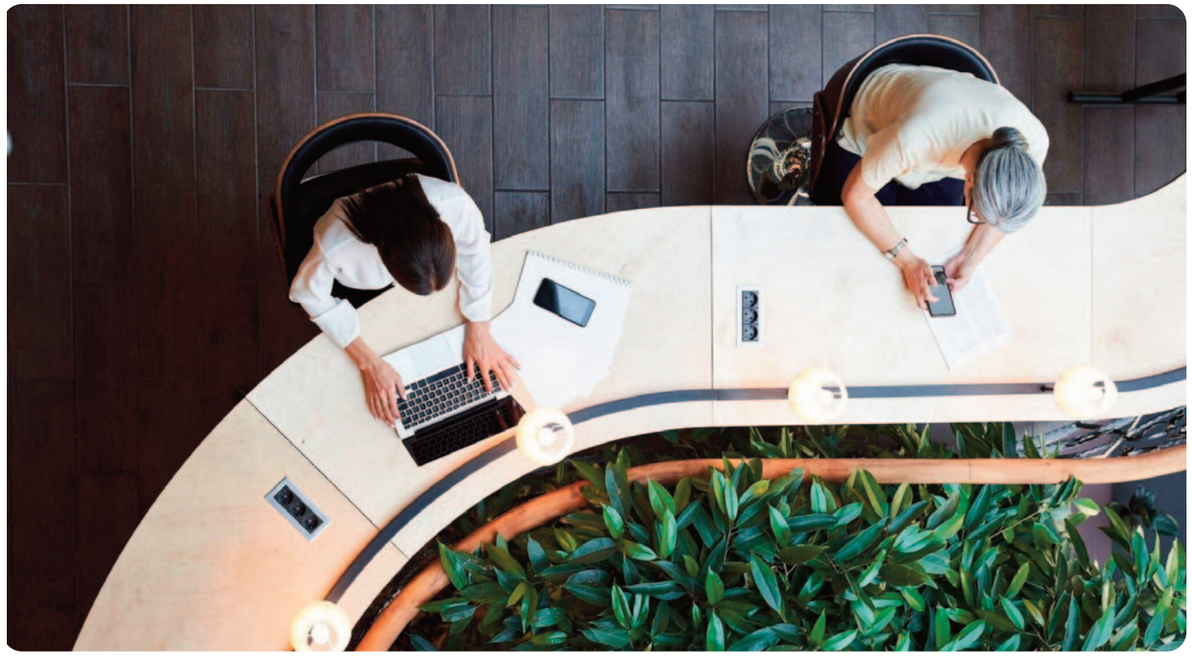
Espacio de Publicidad

dispone de wifi, cafetería y un sector donde los usuarios pueden trabajar mientras esperan que finalice la recarga.

Esta modalidad aprovecha el tiempo de permanencia que requiere la carga eléctrica, generalmente superior al necesario para abastecer un vehículo con combustibles líquidos.

En Brasilia, Brasil, la estación Rota 406 desarrolló un coworking de aproximadamente 300 metros cuadrados, con puestos compartidos, oficinas privadas, salas de reuniones y espacios para talleres.

A diferencia del modelo francés, el establecimiento brasileño ofrece el servicio como una actividad comercial independiente, con contratación por hora y planes mensuales.



Espacio de Publicidad

Posibilidades para el mercado argentino

En Argentina, la diversificación comercial también forma parte de la agenda de las estaciones de servicio. La incorporación de propuestas gastronómicas, locales de conveniencia y servicios complementarios busca ampliar las fuentes de ingresos de los establecimientos.

El coworking podría sumarse a estas alternativas, principalmente en estaciones con superficie disponible, conectividad y ubicaciones próximas a zonas de actividad económica.

No obstante, su implementación dependerá de las características de cada predio y del perfil de sus clientes. En algunos casos podrían desarrollarse espacios completos de trabajo, mientras que en otros resultarían más apropiadas salas de reuniones o puestos individuales de uso temporal.

La incorporación de estos servicios representa una alternativa para aprovechar las instalaciones existentes y generar nuevas actividades comerciales, sin reemplazar la función principal de abastecimiento de combustibles.■

Espacio de Publicidad

CONOFLEX, ELEMENTOS DE SEÑALIZACIÓN Y SEGURIDAD VIAL

Por CONOFLEX



Somos CONOFLEX, una empresa con más de 25 años en el mercado, fabricando e innovando una amplia y completa línea de Elementos de Señalización y Seguridad Vial.



Espacio de Publicidad



Trabajando en el diseño de cada pieza, utilizando materias primas de la mejor calidad, tecnología de última generación y un estricto cumplimiento de nuestros compromisos en todos los niveles de nuestra actividad, hemos logrado una producción con estándares de calidad internacional, consolidando una marca y un producto Líder en el mercado.





Espacio de Publicidad



Queremos agradecer a todos nuestros clientes y proveedores, por el apoyo brindado durante todos estos años, y especialmente a nuestro personal por su invalorable compromiso, siendo vitales para nuestro crecimiento y desarrollo.■

CONOFLEX®

Realizamos envíos a todo el país.

E-mail: ventas@conoflex.com.ar
Tel. + 54 (011) 2121-2169 / 2099-0422 / 3982-1196
Whatsapp: +54 9 114427-8263
Estamos en: Pérez Quintana 3367 - (B1714) -
Ituzaingó - Bs. As. – Argentina.
www.conoflex.com.ar

CONOFLEX®

Espacio de Publicidad

ARGENTINA LNG RECIBE PROPUESTA DE FINANCIAMIENTO

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Por Estación Actual // Fuente: YPF



El proyecto Argentina LNG recibió una propuesta de financiamiento de largo plazo de hasta USD 6.000 millones por parte del Export-Import Bank de los Estados Unidos (US EXIM), durante el U.S.-Argentina Forum on Supply Chains, Energy & Infrastructure, realizado en Nueva York.

La propuesta está destinada a financiar la adquisición de bienes y servicios estadounidenses para las etapas de desarrollo de infraestructura y producción del proyecto. Su eventual otorgamiento dependerá de la aprobación final del Directorio de US EXIM.

Espacio de Publicidad

El encuentro contó con la participación de representantes de YPF, autoridades de ambos países y referentes del sector público y privado.

Desarrollo de infraestructura energética

Argentina LNG es una iniciativa impulsada por YPF, Eni y XRG para desarrollar una cadena integrada de producción y exportación de gas natural licuado (GNL), a partir de los recursos de Vaca Muerta.

El proyecto contempla instalaciones de producción de gas en Neuquén, infraestructura de transporte, plantas de tratamiento y dos unidades flotantes de licuefacción (FLNG) que operarán frente a la costa de Río Negro, en el Golfo San Matías.

Las dos unidades previstas para la primera fase tendrán una capacidad conjunta de producción de 12 millones de toneladas anuales de GNL.

Inversiones previstas

El desarrollo integral de Argentina LNG contempla inversiones estimadas en USD 51.000 millones durante la vida del proyecto.

Para 2031, año previsto para el inicio de operaciones de las dos unidades FLNG, se proyecta una inversión cercana a USD 29.000 millones.

De ese total, aproximadamente USD 24.000 millones se destinarán a infraestructura, incluyendo ductos, instalaciones portuarias, plantas de procesamiento y unidades de licuefacción. Los USD 5.000 millones restantes se invertirán en el desarrollo de los recursos gasíferos necesarios para abastecer la producción prevista.■

Espacio de Publicidad

LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional,

Espacio de Publicidad



brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación. El compromiso con la calidad, entrega y atención al



Espacio de Publicidad



cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

• Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.

• Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.

• Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza.■

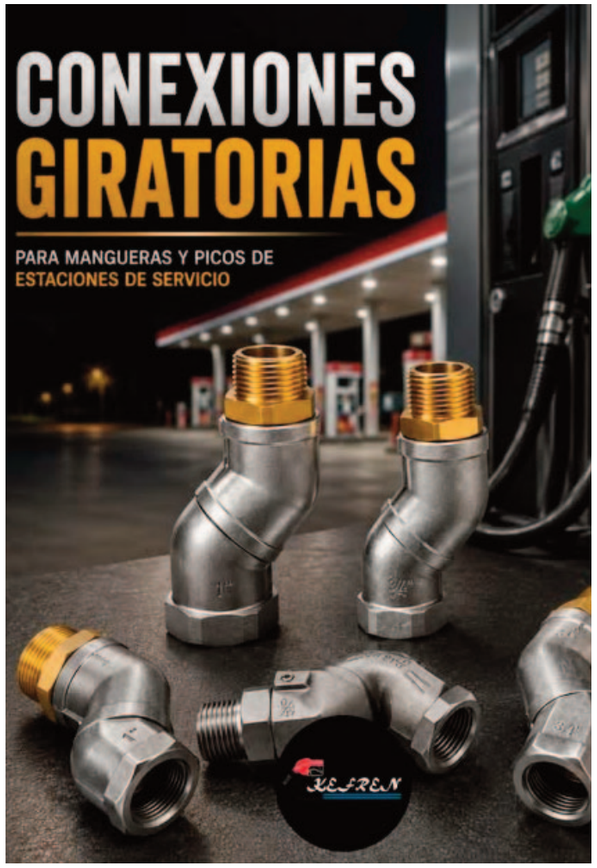
Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com

Espacio de Publicidad

KEFREN AMPLÍA SU OFERTA DE INSUMOS PARA ESTACIONES

Esta nota es presentada por

Por Kefren Argentina





Kefren Argentina cuenta con una amplia línea de accesorios y equipamiento destinados al trasvase, almacenamiento y medición de combustibles, con soluciones para estaciones de servicio y aplicaciones de los mercados petrolero, industrial y agrícola.

Dentro de su catálogo, la empresa dispone de accesorios para estaciones de servicio, camiones cisterna, GNC y tanques, además de aco-

Espacio de Publicidad

plamientos rápidos, bombas, carreteles retráctiles, consolas para control de fugas, equipos para urea, filtros, indicadores de nivel, materiales antiexplosivos, mangueras, medidores, válvulas, visores y componentes para protección catódica, entre otros productos.

En esta oportunidad, Kefren pone el foco en tres grupos de productos vinculados directamente con la operación de las estaciones: picos surtidores de combustible, conexiones giratorias y equipos portátiles de despacho.

La compañía ofrece diferentes modelos de picos surtidores de marcas





Espacio de Publicidad

especializadas, con alternativas destinadas a distintas necesidades de despacho. Estos componentes forman parte de uno de los puntos de mayor uso dentro de la operación diaria de playa y requieren una correcta selección de acuerdo con el tipo de instalación y combustible.

Otro de los productos destacados son las conexiones giratorias para mangueras y picos. Su función permite acompañar el movimiento durante la carga, facilitando la manipulación del conjunto y reduciendo esfuerzos sobre la manguera. Kefren dispone de distintas medidas y configuraciones para aplicaciones con combustibles.



Espacio de Publicidad

La oferta se completa con bombas Fill Rite y equipos portátiles de despacho, utilizados en operaciones que requieren transferencia y suministro de combustible fuera de una instalación fija o como parte de sistemas específicos de abastecimiento.

Kefren Argentina mantiene stock de productos de diferentes marcas internacionales y trabaja con firmas como OPW, AILE, CIVACON, FILL RITE, PIUSI, SAMOA, GROSS, WAYNE, FLUID HOUSE y GPI. La empresa brinda además asesoramiento para la selección de componentes y equipamiento de acuerdo con las características de cada instalación.

KEFREN
accesorios para estaciones de servicio agro e industria
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Novedades en insumos para Estaciones de Servicio

Kefren Argentina SRL.
Chilavert 1020 - Villa Celina – Bs.As.- Argentina - L a V de 9 a 12.30 y de 14 a 17 horas
Whatsapp: +54 911-6826-5371 // +54 911 3911-0705
Tel. 4442-0112 // 4622-9857 -2853 // 4462-5003
ventas@kefrenargentinasrl.com.ar // www.kefrenargentinasrl.com.ar

Espacio de Publicidad

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envio diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GPI GREAT PLAINS INDUSTRIES


BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION


MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR


PR025 PARA BOMBAS INDUSTRIALES


MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

PIUSI


BOMBAS 220 VOLTIOS UREA


BOMBAS SUZZARABLUE AC


NOZZLE METERS K500


NOZZLE METERS K40


DISPENSER ST WITH METER + FILTER

FILL-RITE


BOMBA INTELIGENTE


MEDIDORES DE FLUJO


BOMBAS DE 12 / 24 V CC


BOMBAS DE 115 / 230 V CA


BOMBA CORRIENTE DIRECTA

Más De 30 Años de Experiencia en las ***Industrias de Minería y de Ferrocarriles***











PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS

KEFREN
accesorios para estaciones de servicio agro e industria
KEFREN ARGENTINA S.R.L.

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) **4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003**
Fax: (54-11) **4622-9857 // 4442-0112** • WhatsApp 156-826-5371
ventas@kefrenargentinasrl.com.ar

www.kefrenargentinasrl.com.ar

Espacio de Publicidad

YPF AMPLÍA SU RED DE ESTACIONES BLACK Y REFIPLUS

Por Estación Actual // Fuentes: iProfesional, InfoEnergía, RedBoing y Arcos Dorados.

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital



YPF continúa desarrollando su estrategia de segmentación comercial mediante distintos formatos de estaciones de servicio. La compañía puso en funcionamiento dos establecimientos Refiplus en la provincia de Santa Fe y, en paralelo, inauguró una nueva estación YPF Black en Vicente López, provincia de Buenos Aires, que incorpora el primer restaurante McDonald's de su alianza con Arcos Dorados.

La iniciativa forma parte de un proceso de reorganización de la red que contempla tres modelos: YPF Black, orientado a servicios premium; YPF Blue o Núcleo, correspondiente al formato convencional; y Refiplus Energía YPF, destinado a operaciones con una estructura de menores costos.

Cada propuesta busca adaptar la atención, los servicios complementarios y la infraestructura a las características de las localidades y los perfiles de consumidores.

Refiplus amplía su presencia en Santa Fe

A fines de septiembre de 2026 comenzaron a operar dos estaciones Refiplus en las localidades santafesinas de Uranga y Los Molinos.

Ambas surgieron de la reconversión de establecimientos privados que anteriormente funcionaban bajo la bandera YPF.

La estación de Uranga está ubicada en las proximidades de la ruta provincial 18, a unos 30 kilómetros de Rosario. Por su parte, la de Los Molinos se encuentra sobre la ruta provincial 92, cerca de Casilda.

El formato Refiplus está diseñado para ofrecer los servicios esenciales de abastecimiento mediante una estructura operativa simplificada.

Su funcionamiento contempla un esquema de atención mixto, que puede combinar islas asistidas por personal con sectores de autodespacho, de acuerdo con las condiciones operativas y la normativa aplicable.

Espacio de Publicidad

Espacio de Publicidad

La App YPF permite integrar herramientas de pago y fidelización de clientes.

El concepto de menor costo se relaciona con la organización y operación de los establecimientos, sin implicar necesariamente precios inferiores para los combustibles.

La transformación de la antigua red Refinor

La expansión de Refiplus está vinculada con la reorganización de la red Refinor, empresa cuyo control accionario pasó íntegramente a YPF en octubre de 2025, después de adquirir el 50% restante.

El proceso contempla la reconversión de estaciones de esa red y de determinados establecimientos YPF ubicados en localidades del interior.

Durante una presentación en la Bolsa de Comercio de Rosario, el presidente y CEO de YPF, Horacio Marín, explicó que la compañía prevé



Espacio de Publicidad

incorporar las estaciones Refinor al nuevo formato, junto con otras bocas de expendio seleccionadas.

La primera estación Refiplus del país comenzó a funcionar en junio de 2026, en la ciudad de Salta, sobre la avenida Hipólito Yrigoyen.

La empresa también analiza ampliar los servicios disponibles en estos establecimientos mediante acuerdos comerciales.

Entre las alternativas mencionadas por Marín se encuentran conversaciones con Farmacity para incorporar puntos de expendio de determinados productos. Sin embargo, hasta el momento no se confirmó la concreción de ese acuerdo, cuya implementación también dependería de las regulaciones correspondientes.

YPF Black incorpora una nueva estación en Vicente López

En el segmento premium, YPF y Arcos Dorados inauguraron el 22 de octubre una estación Black en Avenida del Libertador 901, Vicente López.

El establecimiento, denominado YPF Black Melo, incorpora el primer restaurante McDonald's desarrollado a partir de la alianza estratégica entre ambas compañías.

Espacio de Publicidad

Con esta apertura, YPF informó que alcanzó su cuarta estación Black en el país, mientras que McDonald's llegó a los 237 restaurantes en la Argentina.

La nueva instalación combina el abastecimiento de combustibles con la propuesta gastronómica de McDonald's y los servicios de las tiendas FULL.

Además, dispone de atención personalizada en playa y del servicio YPF Pit Stop, orientado a realizar controles y tareas rápidas sobre los vehículos mientras los clientes utilizan las instalaciones.

Durante la inauguración, Horacio Marín señaló que la compañía busca ampliar las prestaciones de sus estaciones de servicio y desarrollar espacios que integren abastecimiento, gastronomía y otros servicios.

La apertura también representa un avance concreto en la alianza comercial entre YPF y Arcos Dorados, anunciada como parte de la transformación de la red.

Rosario también incorpora el formato Black

La expansión del segmento premium alcanza a la ciudad de Rosario, donde una estación ubicada en bulevar Oroño y 3 de Febrero comenzó a funcionar bajo el concepto YPF Black.

Espacio de Publicidad

El establecimiento, operado por OPESSA en vinculación con el Automóvil Club Argentino (ACA), se encuentra en una etapa de funcionamiento de prueba, con una inauguración oficial prevista para principios de noviembre.

La propuesta incorpora servicios diferenciales y una oferta gastronómica que incluye productos de Carne, la marca vinculada al chef Mauro Colagreco.

La información más reciente sobre este establecimiento modifica los anuncios anteriores que ubicaban la próxima apertura santafesina sobre la autopista Rosario-Santa Fe.

De acuerdo con declaraciones de fuentes de YPF publicadas por medios locales, no se contempla actualmente otra estación Black en Rosario, por lo que aquella ubicación no debe presentarse como una apertura confirmada.

Una estrategia para ampliar los servicios

La reorganización comercial de YPF busca adaptar sus estaciones a distintas necesidades de consumo.

Mientras Refiplus se concentra en la prestación de servicios esenciales y en la optimización de costos operativos, Black incorpora una oferta

Espacio de Publicidad

de atención personalizada, gastronomía y servicios complementarios. La compañía también desarrolla acuerdos con distintas marcas para ampliar las prestaciones de su red y fortalecer el negocio de las tiendas FULL.

En este contexto, la incorporación de McDonald's en Vicente López constituye una de las novedades de octubre, mientras que las aperturas de Refiplus en Santa Fe y el desarrollo del formato Black en Rosario reflejan la continuidad de la estrategia comercial en distintas regiones del país.■



Espacio de Publicidad

GRUPO OLC: VENTA MAYORISTA Y MINORISTA DE COMBUSTIBLES

Naftas y diésel directo de petroleras líderes. Operamos en todo el país con experiencia y servicio personalizado.

Esta nota es presentada por

Grupo OLC Combustibles
VENTAS MAYORISTAS Y MINORISTAS



Nuestro esfuerzo y dedicación están concentrados en la comercialización mayorista y minorista de combustibles.

Con experiencia y trayectoria de más de 10 años en el rubro, trabajamos día a día con el objetivo de satisfacer las expectativas de nuestros clientes, con la firme intención que a la hora de operar, ellos se sientan en un ámbito de confianza, seguridad, responsabilidad y confort.

Espacio de Publicidad

Comercializamos productos de procedencia directa de Petroleras de primeras líneas: - Naftas Súper, Naftas Premium, Gasoil 1500 – D500 – Euro diésel – Kerosene

- Somos proveedores de clientes, tanto en el Sur, en el Norte, Este y Oeste del país, manejando importantes volúmenes de líquidos.

Atendemos a: Estaciones de Servicio, Empresas, Transportes, Industrias y el Agro.

Tenemos cuentas en todas las Petroleras y operamos a nivel nacional.

Poseemos todos los permisos y habilitaciones correspondientes para ejercer, otorgados por la Secretaría de Energía de la Nación.

Contamos con toda la capacidad para bridar un servicio acorde a sus necesidades.



Espacio de Publicidad

Nuestro equipo de personal, capacitado para la venta, atención al cliente, logística, distribución, y administración de la empresa, a diario, hace lo imposible para lograr el beneplácito del cliente, y la perduración de OLC Combustibles en el mercado.

La esencia de nuestra firma es la calidad, el compromiso y el respeto, sin duda, los valores que nos permiten perdurar en el mercado.

Te invitamos a conocer más sobre nuestros servicios, modalidades de operación, y accionar.

No dudes en contactarte para ofrecerte más información.■

OLC Combustibles - Campana – Buenos Aires - Argentina

Gerencia Comercial: Oscar Casazza - Claro: (54) 3489 559016

Oficina comercial: (11) 6527 8305

casazza-ventascombustibles@hotmail.com



Espacio de Publicidad

SERVICIOS DE LIMPIEZA Y MANTENIMIENTO DE TANQUES



En la operación diaria de una Estación de Servicio, la limpieza de los tanques de almacenamiento de combustibles es mucho más que una tarea de rutina: es un factor determinante para mantener la calidad del producto, evitar interrupciones en el suministro y reducir costos a futuro.

Ana Laura Del Gener, directora ejecutiva de El Emporio del Tanque, advierte que uno de los errores más comunes en el sector es relegar este mantenimiento esencial. "*La sedimentación en el fondo de los tanques, genera residuos que deterioran la calidad del combustible y pueden obstruir las líneas de despacho*", explica. La empresa ofrece un servicio especializado de limpieza interna de tanques, que además de eliminar sedimentos y agua acumulada, prolonga la vida útil de las instalaciones y protege las paredes de corrosiones prematuras.

Espacio de Publicidad

Para lograrlo, El Emporio del Tanque S.A. implementa un plan de trabajo que incluye:

• Limpieza profunda y secado de tanques, tanto nuevos como en uso.

• Filtrado de combustibles, adaptado al volumen operativo de cada estación, con plantas móviles que garantizan rapidez y eficiencia sin afectar la continuidad del servicio.

• Monitoreo del producto, con análisis periódicos de agua y partículas sólidas para asegurar que el combustible llegue limpio al surtidor.



Espacio de Publicidad

Respecto a la vida útil de los tanques, vale aclarar que mientras uno de acero en superficie puede durar hasta 30 años, en instalación subterránea ese período se reduce a 20, lo que exige auditorías periódicas, pruebas de estanqueidad, detección de fugas y protección catódica. Aunque muchas veces se piensa que el mantenimiento implica un gasto, en realidad se trata de una inversión que evita remediaciones costosas. Un tanque limpio no solo asegura combustible de calidad, también reduce riesgos operativos y ambientales.

Con la apertura regulatoria impulsada por el Decreto 46/2025, los tanques aéreos y las estaciones móviles aparecen como una alternativa competitiva: se instalan en superficie, reducen costos de obra, permiten detectar fallas con facilidad y suman seguridad ambiental.

La compañía ofrece un abanico de soluciones técnicas que, además de la limpieza de tanques, incluye:

- Filtrado de Combustibles
- Trasvase de Combustible
- Desagote de Sump Riser y Cámaras de Decantación
- Transporte de Residuos Especiales e Industriales No Especiales
- Extracción de Sistemas de Almacenamiento de Hidrocarburos (S.A.A.H / S.A.S.H.)

Espacio de Publicidad



A su vez, la firma fabrica y comercializa tanques de acero al carbono en distintos diseños y configuraciones, con accesorios y revestimientos opcionales, con capacidades que alcanzan los 200.000 litros.

Este perfil especializado convierte a El Emporio del Tanque en un referente del sector, brindando herramientas concretas para que las estaciones puedan cumplir con las exigencias normativas actuales y asegurar una operación ambientalmente responsable, siempre con soluciones adaptadas a los desafíos de la industria.■

EL EMPORIO DEL TANQUE
Fabricante De Tanques Industriales
11 6520 9600 | 11 2871 4044 | 11 4270 1013
info@elemporiodeltanque.com.ar
www.elemporiodeltanque.com.ar

Espacio de Publicidad

SERVICIOS PARA EL SECTOR PETROLERO EN ARGENTINA

Losi y Cía. ofrece soluciones en montaje, mantenimiento y equipos para la industria del petróleo con más de 60 años de experiencia.



Losi, más de seis décadas en el rubro de los servicios, adaptándose a las necesidades de sus clientes, manteniendo la esencia de empresa familiar y sus valores, brindando soluciones integrales al sector petrolero, en diferentes etapas de su proceso productivo. Especialistas en montaje de estaciones de servicio de combustibles líquidos, repara-



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE GILBARCO VEEDER-ROOT

Espacio de Publicidad



ción, mantenimiento, venta de equipos de medición de caudal, surtidores, repuestos afines y trabajos de ingeniería para la industria del crudo.

Vocación de servicio, honestidad, trabajo responsable y ética profesional respaldan una larga trayectoria que posiciona actualmente a la empresa como una de las 4 más importantes de su rubro en el país.

Tamaña experiencia en el sector, hace que en Losi y Cía. sepan de las necesidades de sus clientes y están en permanente desarrollo para brindar más y mejores servicios, porque el resultado de un buen negocio es un cliente satisfecho. Han logrado un sólido desempeño en seguridad y salud en el trabajo; planificando, haciendo, verificando y actuando, como metodología para cumplir con nuestra política de seguridad Una visión, dar continuidad al sueño del fundador, ser una

Espacio de Publicidad

empresa confiable, responsable y en búsqueda de la excelencia, viendo a Hector V. Losi y Cía. S.R.L. como marca registrada. Suma a esto, contar con personal que es el diferencial de su gestión y por ello propician una relación basada en el respeto mutuo, confianza y un dialogo constructor de posibilidades. Valores Confiabilidad, Excelencia, Responsabilidad, Respeto mutuo y Diálogo franco.

Obras y Montajes

Montaje de estaciones de Servicio y Agroservices, Instalación de tanques aéreos y subterráneos, Reformas y ampliaciones, Obras civiles y movimientos de suelos, Cambios de imagen, Venta e instalación de



Espacio de Publicidad

Surtidores de combustibles nuevos y reparados, Comercialización e instalación de Sistemas de Telemedición y control de pérdidas.

Equipos de bombeo y filtrado

Comercialización e instalación de Sistemas de control de flotas y surtidores, Venta e instalación de equipos de medición de caudal y volumen.

Service de Mantenimiento de Surtidores

Mantenimiento Preventivo

Mantenimiento Correctivo, Calibración con medida patrón de 200 y 500 litros a equipos de despacho y distribuidores directos, Comercialización de repuestos y accesorios para surtidores.



Espacio de Publicidad



Ingenieria y Mecanizados

Ingeniería básica y/o de detalle.

Especialidad en la industria del petróleo Reparaciones de bombas, Reparación de válvulas, Fabricación de Piezas a medida, Repuestos para medidores volumétricos de petróleo de 4", 6", 8" y 10", Trabajo de herrería y soldadura, Montaje de equipos de bombeo, caudalímetros y cañerías en camiones cisterna.■



Espacio de Publicidad

NOVEDADES CONOFLEX EN CANALIZADORES Y PUNTERAS

POR CONOFLEX

Puntera Small Encastre Macho Código 2705PM.

Canalizador small 2705-RFC: APTO LLENADO CON AGUA O ARENA



Accesorio plástico diseñado para la canalización del tránsito vehicular y peatonal.

Espacio de Publicidad

Diseñado para complementar los Canalizadores modelo Small e Interurbano de la marca Conoflex. Posee una bisagra con encastre MACHO que permite un giro de hasta 30°. En cada uno de sus extremos posee orificios diámetro 10mm que permiten su fijación al suelo mediante anclajes mecánicos, antivandálicos. Fabricada en polietileno de media densidad (PEMD). Aditivado con filtro UV para protección solar.

Este material garantiza resistencia frente a los efectos del clima y la exposición prolongada al sol, ofreciendo un rendimiento duradero.



Espacio de Publicidad

Especificaciones Técnicas:

- Altura: 75 cm. - Largo: 100 cm. - Peso: 9 kg. - Material: PEMD con protección UV.

Gráfica:

• Impresión full color sobre vinilo o reflectivo, para una señalización clara y de alta visibilidad.

•Requisitos de diseño: No incluye diseño; el cliente debe proporcionar los archivos en Corel Draw o Adobe Illustrator, junto con un archivo en formato PDF. Excepto señales de tránsito reglamentarias.

Puntera small encastre macho 2705PM-RFC:

• Impresión full color sobre vinilo o reflectivo, para una señalización clara y de alta visibilidad.

• ªRequisitos de diseño: No incluye diseño; el cliente debe proporcionar los archivos en Corel Draw o Adobe Illustrator, junto con un archivo en formato PDF. Excepto señales de tránsito reglamentarias.

Canalizador de tránsito, fabricado en material polietileno de media densidad, con filtro UV para protección solar. Está conformado en "una sola pieza". Medidas 115 cm de ancho x 48 cm de alto. Cuenta con un

Espacio de Publicidad



sistema de encastre a través de bisagras que le permiten giros de hasta 90°. El canalizador tiene un peso de 7,5 kg±0,2 kg. En sus 4 extremos posee agujeros para su fijación al suelo con anclajes mecánicos cuando así lo requiera.

Presenta 2 bandas reflectivas impresas Full Color de 9,5 cm de alto x 105 cm de largo en su parte superior, con características HIP (HIGH INTENSITY PRISMATIC) según normas IRAM ASTM D4956 Tipo-3. Las mismas se encuentran bajo relieve para su mayor protección..■

Contacto: Pérez Quintana 3367, Ituzaingó, Bs. As., Argentina
+54 (011) 2121-2169 / 2099-0422 / 3982-1196
Whatsapp +54 9 11 4427-8263
ventas@conoflex.com.ar // www.conoflex.com.ar

Espacio de Publicidad

INDUSTRIAS EDIGMA: SOLUCIONES PARA DESAGÜE E INFRAESTRUCTURA

Por Industrias EDIGMA



Industrias EDIGMA es una empresa argentina fundada en 2007, dedicada a brindar soluciones metalúrgicas y metálicas de alta resistencia, tanto mediante líneas de productos estándar como con rejillas y tapas desarrolladas a medida.

Espacio de Publicidad

La empresa se especializa en sistemas de desagüe e infraestructura y cuenta con rejillas de desagüe pluvial galvanizadas y tapas galvanizadas en caliente, con modelos para tránsito liviano y pesado, disponibles en stock y a medida.

Su catálogo está destinado a obras civiles, industriales y residenciales, vía pública, centros logísticos y estaciones de servicio, entre otras aplicaciones.

Líneas de productos

Entre sus principales soluciones se encuentran:



Espacio de Publicidad

Rejillas pluviales: modelos estándar, lineales y tipo guardaganado destinados al escurrimiento de agua.

Tapas de inspección: desarrolladas para cámaras de inspección y registro y preparadas para resistir diferentes cargas.

Rejillas antivandálicas: diseños reforzados con sistemas de fijación de seguridad.

La compañía ofrece alternativas para diferentes niveles de tránsito, desde aplicaciones peatonales hasta sectores destinados a la circulación de camiones cargados.



Espacio de Publicidad



Galvanizado y producción

Uno de los principales diferenciales de los productos de Industrias EDIGMA es el galvanizado en caliente, realizado mediante un proceso de inmersión a 450 °C que genera un recubrimiento destinado a proteger el acero frente a la oxidación.

Este tratamiento permite prolongar la vida útil de los productos sin necesidad de pintura posterior ni mantenimiento anticorrosivo.

En su planta industrial, EDIGMA incorporó además brazos robóticos de soldadura automatizada, destinados a incrementar el volumen y la precisión de la producción.

Espacio de Publicidad









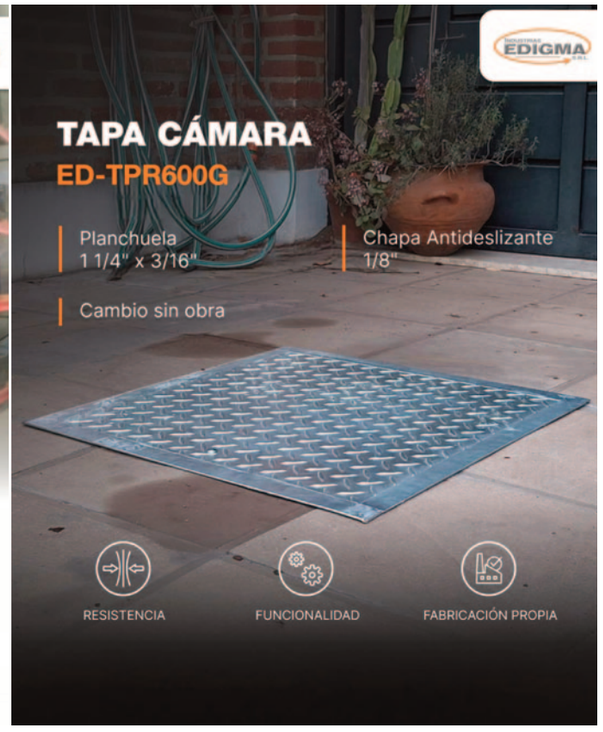






Espacio de Publicidad





STOCK PERMANENTE
PARA DARTE
UNA SOLUCIÓN A MEDIDA

www.industriasedigma.com.ar

La empresa cuenta con una línea de productos estándar orientada a agilizar los tiempos de obra y de proyecto, además de realizar desarrollos a medida. En diferentes modelos dispone también de stock para entrega inmediata, incluso de productos ya galvanizados.■

Industrias EDIGMA

Puerto Argentino 940 y Ruta 8, Loma Hermosa, Buenos Aires

Tel.: (911) 5365-7691 // WhatsApp: (54-11) 15-5701-6296

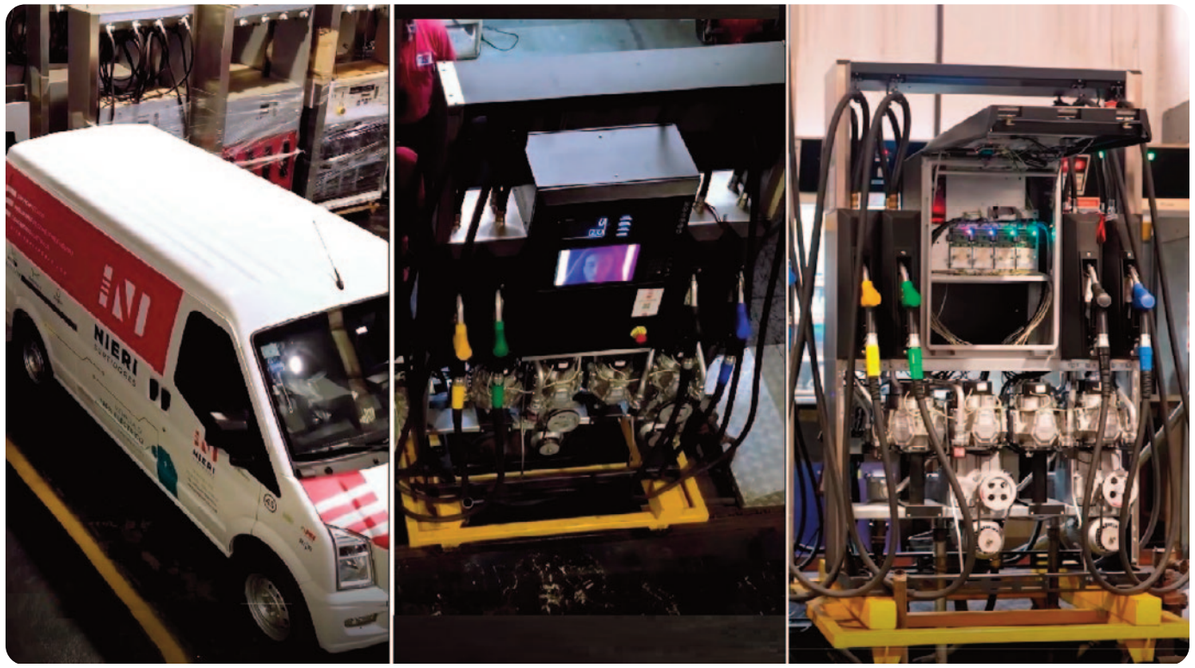
ventas@industriasedigma.com.ar

www.industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

NIERI AMPLÍA SUS SOLUCIONES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Por NIERI Surtidores



Fundada en 1949 por Don Juan Nieri, NIERI Surtidores cuenta con una extensa trayectoria en la industria del abastecimiento de combustibles líquidos. La empresa se dedica a la venta, reparación y mantenimiento de surtidores nuevos y reacondicionados, brindando soluciones a estaciones de servicio de todo el país.

NIERI comercializa surtidores nuevos y equipos multimarcas reacondicionados. Estos últimos son sometidos a un proceso integral de revisión, reparación y pruebas funcionales antes de volver a operar.

Espacio de Publicidad

Entre sus clientes se encuentran compañías petroleras como YPF, AXION, Puma y DAPSA, a las que brinda diferentes servicios vinculados con su actividad.

Equipamiento, mantenimiento y soporte

A lo largo de su trayectoria, NIERI amplió su propuesta incorporando especialidades en las áreas eléctrica-electrónica, tecnológica, sistemas, telemedición e imagen corporativa.

La compañía dispone de herramientas y equipos destinados a la repa-

Instalación, Mantenimiento
y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos Nuevos y Reacondicionados
NIERI
SURTIDORES
Contamos con Cargadores Eléctricos
Nuevos de Última Generación
ISO 9001:2015
PEI
siclar
J. P. Angulo 1471 - Avellaneda - Argentina - +54 (11) 4201-1056 / 4201-9214
Whatsapp +54 11 5825-7505 - Info@nisurt.com.ar
www.nierisurtidores.com.ar

Espacio de Publicidad



ración, alistamiento, prueba y mantenimiento electrónico y mecánico de surtidores. También cuenta con equipamiento para el pintado de paneles y un stock de repuestos destinado a garantizar la disponibilidad de materiales para sus trabajos.

Además, desarrolla planes de mantenimiento preventivo personalizados para cada estación de servicio, de acuerdo con las características y necesidades de sus instalaciones.

Capacitación y control

Otro de los ejes de la compañía es la capacitación. Periódicamente se

Espacio de Publicidad

dictan cursos teórico-prácticos para personal propio, subcontratistas y clientes, orientados a fortalecer los conocimientos técnicos vinculados con los servicios que presta.

El control de calidad se complementa con auditorías operativas que incluyen verificaciones sistemáticas y aleatorias.



Espacio de Publicidad

Según informa la empresa, desde 2002 NIERI Surtidores está certificada bajo la norma ISO 9001 para mantenimiento, reparación e instalación de surtidores. Además, forma parte del Petroleum Equipment Institute y SICLAR, y se encuentra inscripta en el registro de Metrología Legal bajo el N.° 5008.

Soluciones para carga de vehículos eléctricos

Como parte de la ampliación de su oferta, NIERI incorporó cargadores eléctricos Petrotec, identificados con la submarca Gelonex.

Los equipos están disponibles en diferentes potencias y pueden instalarse tanto en estaciones de servicio como en domicilios particulares, comercios y flotas corporativas.



Espacio de Publicidad

Según la compañía, se trata de cargadores herméticos aptos para instalaciones a la intemperie, mientras que los tiempos de carga dependen de las características de cada vehículo.

Convertí tu estación en un punto de carga

NIERI ofrece soluciones de carga para vehículos eléctricos destinadas a estaciones de servicio, comercios y flotas corporativas, como parte de su propuesta de equipamiento para nuevas necesidades de movilidad.



NIERI Surtidores
Tel.: +54 (011) 4201-1056 / +54 (011) 4201-9214
WhatsApp: +54 9 11 5825-7505
info@nisurt.com.ar // www.nierisurtidores.com

Espacio de Publicidad

PIMATEC: PROTECCIÓN CONTRA INCENDIOS EN ESTACIONES

Esta nota es presentada por PIMATEC S.A. SERVICIOS DE INGENIERIA Y PROTECCION CONTRA INCENDIOS

Por PIMATEC



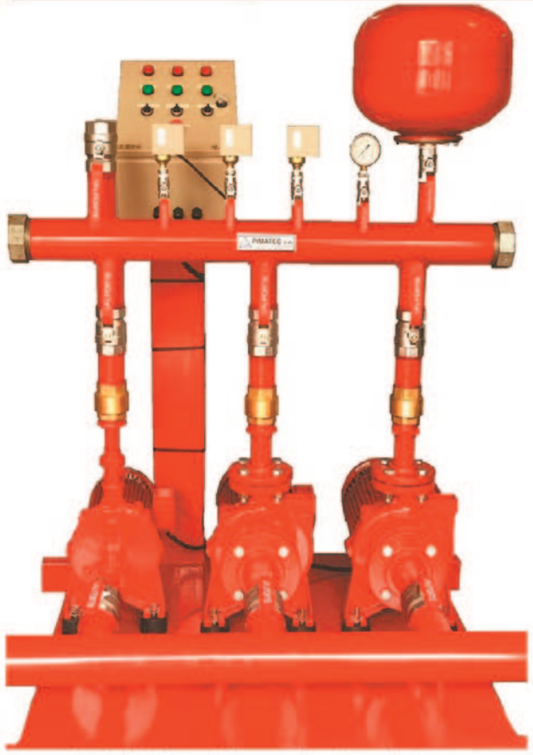
Las exigencias vinculadas con la protección contra incendios requieren contar con sistemas adecuados y mantenerlos en condiciones operativas. PIMATEC S.A. brinda servicios de ingeniería, instalación y mantenimiento destinados a estaciones de servicio, tiendas de conveniencia, depósitos y locales comerciales.

La compañía desarrolla proyectos, instalaciones y mantenimiento de sistemas fijos contra incendios, además de brindar servicios de detección y alarma, recarga de equipos y adecuación de instalaciones.

PIMATEC S.A.
SERVICIOS DE INGENIERIA Y PROTECCION CONTRA INCENDIOS

INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO

Solicite Asesoramiento Técnico Comercial. Evite Multas y sanciones



Instalaciones Fijas contra Incendios
Certificación Normas Iram 3546



Recarga de Matafuegos
Certificación Normas Iram 3517



OPDS Organismo Provincial para el Desarrollo Sostenible

HABILITACIONES Y CERTIFICACIONES

Buenos Aires Ciudad

BUREAU VERITAS 1828

AMGC

www.pimatec.com.ar
info@pimatec.com.ar
+54 11 3967-9569
Juan José Podestá 3385
Ciudadela - Pcia. de Bs. As.

Espacio de Publicidad



PIMATEC cuenta con certificaciones IRAM 3546 para mantenimiento, IRAM 3594 para pruebas de mangueras e IRAM 3501 para fabricación e instalación, vinculadas con los diferentes servicios que presta.

Mantenimiento y control de las instalaciones

A la hora de contratar servicios de protección contra incendios, además de evaluar las condiciones comerciales, resulta necesario considerar las habilitaciones, certificaciones y capacidad técnica del prestador. Los sistemas requieren tareas periódicas de inspección, prueba, reparación y mantenimiento para conservar sus condiciones de funcionamiento. La norma IRAM 3546 comprende tareas vinculadas con el mantenimiento y las pruebas de instalaciones contra incendios. Entre los distintos componentes pueden encontrarse hidrantes, mangueras, rociadores automáticos (sprinklers), equipos de bombas y sistemas de detección y alarma. Según PIMATEC, trabajar con una empresa certificada permite contar con procedimientos técnicos auditados para realizar tareas de mantenimiento, pruebas y elaborar los correspondientes informes sobre el estado de las instalaciones.

Espacio de Publicidad

Fabricación e instalación

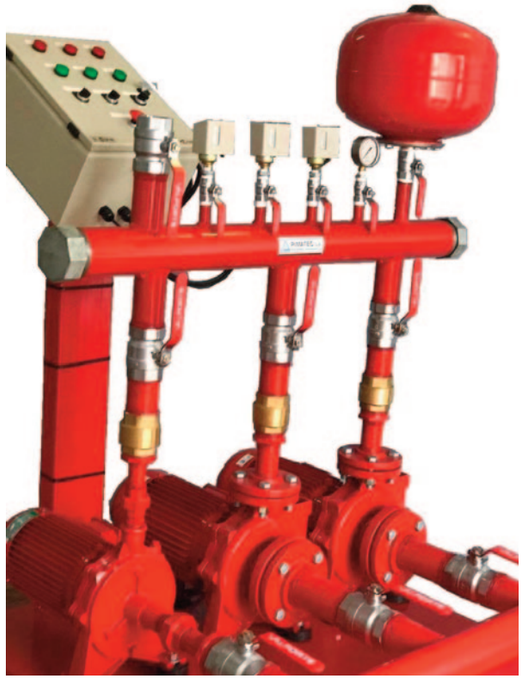
La norma IRAM 3501 está vinculada con la fabricación e instalación de nuevos sistemas contra incendios y puede complementarse con normas de diseño de acuerdo con el uso y los riesgos correspondientes a cada establecimiento.

Por su parte, las pruebas de mangueras forman parte de los servicios



Espacio de Publicidad

contemplados bajo la certificación IRAM 3594 informada por PIMATEC. De esta manera, la elección del sistema, su correcta instalación y las posteriores tareas de mantenimiento forman parte de un mismo esquema de prevención.



Sistemas preparados para responder

Un sistema de protección contra incendios debe conservarse operativo y disponible permanentemente para responder ante una eventual emergencia.

Por ese motivo, PIMATEC destaca la importancia de realizar controles y tareas de mantenimiento periódicas, tanto para preservar las instalaciones como para proteger a las personas frente a los riesgos asociados con un incendio.

PIMATEC S.A.
Servicios de Ingeniería y Protección contra Incendios
Podestá 3385, Ciudadela, Buenos Aires // Tel.: +54 11 3967-9569
Email: info@pimatec.com.ar // www.pimatec.com.ar

Espacio de Publicidad

YPF Y TESLA PROYECTAN CARGADORES RÁPIDOS PARA 2027

Esta nota es presentada por
ESTACION DE SERVICIO ACTUAL Digital

Por Estación Actual // Fuentes: Declaraciones de Horacio Marín en la Bolsa de Comercio de Rosario.



YPF y Tesla avanzan en la planificación de una red de cargadores rápidos para vehículos eléctricos en las principales rutas argentinas, con una primera etapa de implementación prevista para 2027. El proyecto contempla aprovechar la infraestructura de las estaciones de servicio de la petrolera para facilitar los desplazamientos de larga distancia.

El presidente y CEO de YPF, Horacio Marín, presentó los lineamientos de la iniciativa durante una exposición en la Bolsa de Comercio de Rosario, donde identificó a la ciudad como uno de los puntos de conexión de la futura red.

Espacio de Publicidad

La propuesta busca ampliar las posibilidades de circulación de los vehículos eléctricos entre distintas ciudades, mediante la incorporación de equipos de carga de alta potencia en corredores estratégicos.

Los corredores previstos desde Rosario

La primera etapa contempla conexiones desde Rosario hacia Santa Fe, Córdoba, Buenos Aires, Mar del Plata y Mendoza.

Estos recorridos forman parte de la planificación inicial y permitirían vincular distintos centros urbanos mediante estaciones de carga ubicadas sobre las principales rutas del país.

La disponibilidad de infraestructura de recarga constituye uno de los factores necesarios para extender el uso de vehículos eléctricos más allá de los desplazamientos urbanos.

En ese sentido, el proyecto apunta a ofrecer alternativas de abastecimiento eléctrico durante los viajes interurbanos, aprovechando la presencia territorial de YPF.

Hasta el momento, las compañías no informaron cuántos supercargadores se instalarán, qué estaciones de servicio formarían parte de la red ni las fechas previstas para su habilitación.

Por lo tanto, 2027 representa el horizonte anunciado para comenzar el despliegue, sujeto a la definición de las condiciones técnicas y operativas del proyecto.

Espacio de Publicidad

Cómo se distribuirán las inversiones

De acuerdo con el esquema presentado por Marín, Tesla tendría a su cargo la inversión en los equipos de carga rápida y su instalación, mientras que YPF aportaría los espacios dentro de su red de estaciones de servicio y el suministro eléctrico necesario para su funcionamiento.

Esta distribución permitiría combinar la tecnología de carga de Tesla con la infraestructura comercial y territorial de la petrolera argentina.

La iniciativa también representa una oportunidad para incorporar nuevos servicios a las estaciones de servicio, que podrían funcionar como puntos de abastecimiento tanto para vehículos con motores de combustión como para unidades eléctricas.

El proyecto tiene como antecedente la carta de intención firmada por ambas compañías en junio de 2026, durante una visita de Marín a las instalaciones de Tesla en Texas.

Aquel entendimiento estableció un marco para evaluar oportunidades de colaboración en infraestructura de carga y almacenamiento energético.



Espacio de Publicidad

Una segunda etapa de alcance nacional

La planificación también contempla una posible ampliación de la red hacia los extremos norte y sur del país, con conexiones que podrían extenderse hasta La Quiaca y Ushuaia.

Esta segunda etapa permanece en fase de evaluación y todavía no cuenta con un cronograma de implementación anunciado.

Su desarrollo dependerá de la disponibilidad de infraestructura eléctrica, las características de los corredores y las inversiones necesarias para instalar y operar los equipos.

Almacenamiento de energía en estaciones de servicio

Además de los cargadores rápidos, YPF y Tesla evalúan alternativas vinculadas con el almacenamiento de electricidad mediante baterías industriales.

Estos sistemas permiten acumular energía y utilizarla posteriormente, por ejemplo, durante períodos de mayor demanda.

En instalaciones con varios puntos de recarga, el almacenamiento podría contribuir a administrar el consumo eléctrico y reducir las exigencias sobre la red de suministro en determinados momentos.

Por ahora, esta línea de colaboración también se encuentra en evaluación y no se anunciaron instalaciones específicas.

Espacio de Publicidad



Los próximos pasos del proyecto

La definición de las estaciones seleccionadas, la cantidad de cargadores y el calendario de obras será determinante para conocer el alcance de la primera etapa.

La iniciativa forma parte de la estrategia de YPF para incorporar servicios vinculados con la movilidad eléctrica y diversificar las prestaciones de su red de estaciones.

Los anuncios realizados en Rosario representan un avance en la planificación respecto del entendimiento inicial de junio, aunque su ejecución todavía depende de las definiciones operativas y comerciales de ambas compañías.■

autopromotec

26 – 29 Mayo 2027
Bolonia – Italia

Road to Autopromotec 2027

31° Feria Bienal Internacional
de los Equipos y del Aftermarket
Automovilístico

www.autopromotec.com | info@autopromotec.it

Con el patrocinio de · Promovido por · Miembro de · Organizado por · En colaboración con



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

social@estrategiautomotriz.com

+54 9 11 2456-3493





ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ