



Año 9 • N° 50 • 2015 • Publicación Bimestral • Distribución Gratuita

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio



LA MEJOR ESTACIÓN DE SERVICIO SHELL **DEL CONTINENTE AMERICANO** Y MEJOR EXPERTO DEL MUNDO **SON ARGENTINOS**

PETA S.R.L la mejor de América y Federico Reckzielgel el mejor del Mundo

- >> LA EMERGENCIA EN UNA ESTACIÓN DE SERVICIO
- >> SHELL BELLA VISTA LA EXCELENCIA COMO OBJETIVO
- >> YPF INAUGURÓ LA ESTACIÓN MÁS GRANDE DEL PAÍS
- >> NOTICIAS DEL SECTOR





Especialista en proteger motores y máquinas





SILISUR



Líder en Cosmética y Mantenimiento para el auto











Seguinos en Www.Facebook.com/tuautomerecelomejor Ruta Nac. nº8 km 40,500 (81660HDM) José C. Paz, Provincia de Buenos Aires, Argentina. Tel: (+54) 2320-620800 lineas rot. Tel fax: (+54) 2320-556799





y gailbasy is early spell could be level forced to the court part of the court parties.



























Una máquina para cada necesidad, ya sea automática, manual, Vending o profesional

Nuestra Visión: Ser la compañía de preferencia en la provisión de maquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes, la permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos carporativos.



saecoargentina@saeco-arg.com.ar



ESTACION ACTUAL

Comercialización y realización integral GRUPO FAROS S.R.L.:

Telefax: (54-11) 4760 - 7419

E-mail: estacionactual@grupofaros.com

DIRECTOR COMERCIAL:

Lic. Javier I. Flores.

DIRECTOR GENERAL DE REDACCIÓN:

Enzo Nuvolari

DIRECTOR PERIODÍSTICO Y FOTOGRAFÍA:

Jorge Didiego

REDACTOR:

Alejo Flores

DISEÑO Y DIAGRAMACIÓN:

cergraf@yahoo.com.ar

PROPIEDAD INTELECTUAL EN TRÁMITE

La Revista ESTACION ACTUAL es una publicación que se edita 6 veces al año. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañias Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

SUMAR10

111 AÑOS DE LA FUNDACIÓN DEL AUTOMÓVIL	6
	1.0
LOS HIJOS COMO PROPIEDAD PRIVADA	10
QUEMA DE PASTIZALES. CONDUCCIÓNCON VISIBILIDAD REDUCIDA	14
LA EMERGENCIA EN UNA ESTACIÓN DE SERVICIO	16
TELEMEDICIÓN DE TANQUES, UNA NECESIDADIMPOSTERGABLE EN TODA ESTACIÓN	22
LA MEJOR ESTACIÓN DE SERVICIO SHELL	26
DEL CONTINENTE AMERICANO Y EL MEJOR EXPERTO DEL MUNDO SON ARGENTINOS	20
SHELL BELLA VISTA	32
LA EXCELENCIA COMO OBJETIVO	02
YPF INAUGURÓ EN CÓRDOBA EL ÁREA	38
DE SERVICIOS MÁS GRANDE DEL PAÍS	
PETROBRAS ARGENTINA ORGANIZÓ UNA NUEVA EDICIÓN DEL "PROGRAMA DESAFÍO"	40
ESSO PERIMETRAL	42
LA ESTACIÓN DE RUTA EN MONTEVIDEO - URUGUAY	
PEDERCINI = HERRAMIENTAS DE LUBRICACIÓN	48
ESTUVIMOS EN EL 7º	49
SALÓN INTERNACIONAL DEL AUTOMÓVIL	
SHELL MODIFICARÁ EL MAPA PETROLERO ARGENTINO	53
YPF INAUGURARÁ EN SAN LUIS UNA DE LAS	54
5 ESTACIONES MÁS GRANDES DEL PAÍS	





Evolution

Distribuidor en Argentina d



Telemedición de Tanques



- Telemedición y Control de surtidores integrados.
- Sistema de reconciliación con CEM44 para autocalibración de tanques.
- · Conexión de sensores de pérdidas y contaminación ambiental.
- Utilizado por todas las compañías petroleras internacionales y nacionales.

111 AÑOS DE LA FUNDACIÓN DEL AUTOMÓVIL **CLUB ARGENTINO 1904-2015**



Hace 111 años, un grupo de entusiastas automovilistas, Dalmiro Varela Castex, Pablo de Alzaga Unzué, Luis Valiente Noailles y Alfredo Tornquist entre otros, decidieron agruparse y dar vida, el 11 de Junio de 1904, al Automóvil Club Argentino, con el fin que el país contara con una institución que aunara los esfuerzos de quienes veían en el automóvil el avance más notable del siglo. Las actividades del ACA se extienden desde Jujuy hasta Ushuaia y desde los Andes hasta el Atlántico, con Estaciones de Servicio, Hosterías, Hoteles, etc. Esta amplia variedad de servicios, hacen que el ACA sea reconocido como el más importante en América Latina y entre los mejores del mundo. Para realizar una reseña de los orígenes es necesario evocar la aparición del automóvil en la denominada Gran Aldea, hoy pujante Buenos Aires. En 1892, Dalmiro Varela Castex importó un coche Benz con propulsión a caldera al igual que otros personajes contemporáneos. En 1894, Castex trajo al país un De Dion Bouton, triciclo con motor a bencina, luego en 1895 siempre por su infatigable mediación arribó al país otro Benz y como corolario del aporte de Don Varela Castex, en 1896 llegó a la Argentina un Decauville de dos cilindros fabricado en Francia. La idea de crear un Club que agrupara a los incipientes automovilistas fue alentada por ellos y sus amistades que solían reunirse con sus vehículos en el actual cruce de las avenidas Del Libertador y Sarmiento al finalizar la recorrida por las calles y senderos de los bosques de Palermo. La primera reunión formal se realizó en la Sociedad Hípica Argentina bajo la presidencia del barón De Marchi con el objeto de fundar el Automóvil Club Argentino encargando al doctor Nicanor Magnanini la redacción de los estatutos.

Los fundadores del ACA realizaban frecuentes viajes a Europa lo que les permitió tomar conocimiento del funcionamiento de entidades similares que ya existían en Francia(1895), Bélgica(1896), Inglaterra(1897) entre otros y adecuar los mismos a la realidad de nuestro país en esos años. El primer presidente del ACA elegido para el periodo 1904-1908 fue Dalmiro Varela Castex y lo acompañaron en su fundación Juan Abella, Carlos de Alzaga, Félix Alzaga Unzué, Alfredo De Marchi , Juan Drysdale, Alfredo T. Fernández, Emilio D. Laborde, Nicanor Magnanini, José Pacheco y Anchorena, Ubaldo de Sívori, José Semprún, Henry Thompson, Luis Valiente Noailles, Alfredo Tornquist, Félix Gunther, Miguel Marín Carlos Morra, Elías Romero, Antonio De Marchi y Carlos Tornquist. En 1905 comenzaron a circular los intrépidos entusiastas y sus vehículos por los polvorientos y fangosos caminos del interior del país cubriendo distancias que hasta ese entonces solamente lo hacían carros, diligencias o galeras. Buenos Aires - Rosario marcó un hito, popularizándose más adelante como una de las clásicas competencias automovilísticas nacionales. En 1906 se realizó por iniciativa del Diario El País, de Carlos Pelle-

Continúa en la pag. 8







DISTRIBUCIÓN DE COMBUSTIBLES Y LUBRICANTES

La solución en el abastecimiento de combustible, y lubricantes acorde a las necesidades de cada cliente. Ud. puede optar por la compra de combustible en cantidades reducidas, fraccionadas a partir de los 200 lts. y hasta los 5000 lts.

Trato personalizado y ajustado a las necesidades operativas y comerciales del cliente (horarios, zona de entrega, etc). Los clientes pueden elegir dónde descargar el producto. Se entrega las 24hs los 365 días del año.

Además contamos con un servicio de entrega ante emergencias con tiempo de respuesta en la entrega de ó horas.

Los productos que se comercializan cuentan con el aval de PETROBRAS, entregados a la empresa con certificado de CALIDAD CONTROLADA.

En GASTAB SA siempre hay stock, puesto que contamos con grandes capacidades en nuestros depósitos y nuestras cuatro Estaciones de Servicio.

seguinos en: 💟 f







VENTA DE COMBUSTIBLE ONLINE LAS 24HS. DEL DÍA DESDE NUESTRA PÁGINA WEB:www.gastab.com.ar

GASTAB S.A. Sede Central Tablada: tel.: 4454-7773 Sede C.A.B.A. Tel.: 4432-4972

Sede Avellaneda Tel.: 4201-4932 / info@gastab.com.ar

Mesa de Pedidos Tel.: 4652-1291/4454-7773 // pedidos@gastab.com.ar

grini la primera carrera de automóviles sobre ruta en Sudamérica.

El Automóvil Club Argentino como entidad rectora del automovilismo confeccionó el primer Reglamento de una prueba de este tipo donde fue elogiado por el alto sentido de la previsión. El trayecto fijado fue de la Recoleta hasta el Tigre Hotel interviniendo máquinas de hasta cuatro cilindros. El ganador fue Miguel A. Marín con un Darracq de 20HP, el segundo fue Francisco Radé con un Dietrich de 24-32 HP de propiedad del Dr. Carlos Lamarca. El uso del automóvil iba reemplazando a los carruajes o galeras tiradas por caballos y comenzaba a erigirse como un medio de transporte rápido y seguro. Comenzaron en esa década las competencias automovilísticas que sirvieron posteriormente como trazados de rutas uniendo Buenos Aires con diversas ciudades del interior (Rosario, Mar del Plata, Córdoba, etc.). La imperiosa necesidad de señalizar los caminos fue una acción casi inmediata. Si bien ya era promisoria la actividad del automovilismo deportivo, las autoridades del Automóvil Club Argentino teniendo en cuenta que el uso del automóvil se incrementaba, ya en las zonas rurales ofreciendo una diversidad paisajista, se abocaron al desarrollo del turismo y marcado de las carreteras. Para ello mediante una difícil tarea se comenzaron a realizar los primeros relevamientos de rutas para la edición de guías y planos. En 1923 queda constituida la Oficina Técnica Topográfica. Años después, el Automóvil Club Argentino adquirió las primeras máquinas viales, para el mantenimiento de rutas distribuyéndolas entre las delegaciones del interior donde en los caminos solían encontrarse profundas huellas de carros y abundantes pantanos. Los recursos genuinos se obtuvieron mediante convenio con los importadores de automóviles que cedían una cuota por cada unidad que llegaba al país y el ACA otorgaba el cincuenta por ciento de las cuotas societarias. Llegó así la creación de la División Carreteras que tomó a su cargo el relevamiento, conservación y señalamiento de las principales rutas nacionales. Luego comenzaron a instalarse las primeras casillas camineras que prestaron gran utilidad a los ocasionales automovilistas pues contaban con abastecimiento, servicio mecánico y en su mavoría con teléfono. La número 1 se instaló entre Lezama y Guerrero en la ruta a Mar del Plata y la número 2 en Morón sobre el camino a Luján. Si bien las primeras excursiones organizadas por el Automóvil Club Argentino datan de 1910 hasta la ciudad de La Plata o en 1913 a Córdoba, a medida que se relevaron los caminos y las condiciones técnicas de los autos comenzaron a organizarse excursiones con fi-



nalidades turísticas a sitios más apartados, Mendoza, Rosario, San Luis y luego a Lago Nahuel Huapi que fue descubierta en la segunda década del siglo. Fue por esos años (1920-1930) cuando por iniciativa del ACA comenzó a difundirse la actividad del camping hasta entonces desconocida en nuestro país. Con la forestación y adecuación de diversos lugares de fácil acceso se inició este nuevo desafío. Los primeros en instalarse fueron Chascomús próximo a la laguna y en San Miguel. Luego Luján, Punta Chica, Quilmes, Punta Lara, Timbúes, Carlos Paz, La Margarita y San Clemente del Tuyú. La difusión se realizó con muestras fotográficas, folletos, exhibición de películas y medios radiofónicos. En 1926 el Automóvil Club Argentino se afilia a la Asociación Internacional de Automóvil Clubs Reconocidos hoy Federación Internacional del Automóvil (FIA) a partir de ese momento los socios de los clubes afiliados obtenían distintos beneficios en sus viajes a otros países. 1936 marca una etapa importantísima para el ACA. Ese año se realiza un acuerdo con Yacimientos Petrolíferos Fiscales para realizar un plan de instalación de estaciones de servicio. El acuerdo de espíritu netamente patriótico predominó en la concertación del convenio aunando esfuerzos y montando una perfecta organización que facilitaba la provisión de los productos nacionales a los automovilistas. Se

realizó un concurso abierto para la construcción, con características uniformes, de las primeras estaciones y que contemplaran todas las necesidades del automovilista. Se logró el objetivo perseguido por la institución con la realización de obras de líneas modernas, sobrias y elegantes. El símbolo del ACA (El muñeco) configura la silueta de un agente de tránsito haciendo señal de parada. La cabeza está representada por la insignia del club y en el brazo extendido se reproducen las iniciales de la entidad. En cuanto al tronco de la figura así estilizada se reproduce el tramo del camino que corresponde a la próxima estación. Al finalizar 1939 quince estaciones fueron inauguradas entre ellas Córdoba, Samborombón, Dolores, Pirán, Mar del Plata, etc. Diversas fueron las sedes que ocupó el ACA a través de los años. El 27 de diciembre de 1942 inauguró la actual sede central en Av. Del Libertador 1850 en Buenos Aires el entonces presidente de la Nación, Dr. Ramón Castillo y el titular de ACA, señor Carlos Anesi. El ACA es miembro de la FIA (desde 1926) y de la AIT Alianza Internacional de Turismo (desde 1952) y de la FITAC (Federación Interamericana de Touring y Automóvil Clubes). Posee el poder deportivo nacional automovilístico (Autoridad Deportiva Nacional) delegado por la FIA, el cual lo faculta para organizar y fiscalizar competencias nacionales o internacionales(Gran Premio de Fórmula Uno, Rally Internacional y Campeonatos Argentinos). La ampliación, modernización e incorporación de nuevos servicios constituyen el común denominador de los dirigentes del ACA en todo el país, siempre con la vocación de progreso y el espíritu servicial de sus fundadores.



INGRESÁ HOY A **TALLERACTUAL.COM**

y empezá a disfrutar de todos nuestros contenidos.





🥤 🔰 /talleractualOK







En Taller Actual nos renovamos para brindarte la mejor información sobre posventa automotriz. Conectate hoy y mantenete diariamente actualizado.

POSVENTA AUTOMOTRIZ.

LOS HIJOS COMO PROPIEDAD PRIVADA -JUECES DE FAMILIA QUE SE LAVAN LAS MANOS-



Nuestro Código Civil establece que en caso de separación y desacuerdo respecto de la tenencia de los hijos, cuando estos tuvieran hasta 5 años son preferibles las madres –salvo causas graves- respecto de los padres.

El nuevo Código, que regirá desde el 1-8-15 cambia este principio y no da prioridad a ninguno, si no hay acuerdo entre las partes el juez debe elegir a aquel progenitor que mejor satisfaga el interés del niño, considerado el superior-. Al mismo tiempo brinda algunas pautas que debe tener en cuenta el juez para elegir, la primera de las cuales es aquel de ambos que mejor facilite la comunicación del niño con el otro progenitor.

Este cambio establece un criterio nuevo respecto del anterior. El anterior consideraba que la madre era la que estaba mejor preparada para satisfacer las necesidades del menor. Principio que responde a la moral patriarcal que nos viene rigiendo desde la antigua Roma y que aun rige en nuestra subjetividad.

El nuevo Código pone el acento del interés del

niño en la ampliación de sus vínculos afectivos, como vemos en su artículo 556 que amplía el derecho de comunicación más allá de los familiares, cuando haya un interés afectivo que lo justifique, tanto en el menor como en los terceros, parientes o no.

Una consecuencia aberrante del principio del primer Código, viene siendo el haber transformado al niño en propiedad de la madre. Consecuencia que se prefigura en los mismos términos que utiliza este Código cuando llama tenencia a la facultad del progenitor con quien convivirá el menor y visitas al vínculo con quien no la tiene. Como si el niño fuera un objeto en el primer caso y alguien con quien se va a tomar periódicamente un té, una cena o una salida al cine.

El nuevo Código, en su cambio de principios modifica también los nombres de estas funciones. La Patria Potestad –donde el acento está puesto en el poder del padre y ahora en la madre y el padre- muta en Responsabilidad Parental, la tenencia en Cuidado y la de visitas por Comunicación.

Por Dr. Osvaldo Ortemberg Abogado de Familia (*)

Esta nueva nominación de los vínculos, se anticipó a nuestra subjetividad que sigue siendo patriarcal –la mujer a cargo de la crianza y el varón debe ser el proveedor-. Recidiva subjetiva que se evidencia en la dificultad que tienen los jueces para resolver los conflictos en que algún integrante de la familia es privado del contacto con sus hijos o nietos: delega su resolución a los terapeutas, evitando implicarse con sus decisiones en las crisis familiares con medidas activas. La experiencia muestra que estas terapias en general fracasan, no logran la revinculación.

Desde el siglo XIX hasta nuestros días siempre se tuvo en cuenta lo que era mejor para los niños, aunque recién en las últimas décadas se consideró manifiestamente que el de éstos era el interés mayor. Pero el acento se ponía en que lo que la madre decidía era lo que mejor podía hacerle al hijo. Hoy ese interés se desplazó de la voluntad de la madre, en la ampliación de los vínculos afectivos del menor. Trata de desprender al hijo de las polleras de su madre para que tenga mayor autonomía social.

Cuando se llega al juez con una crisis familiar donde está en juego el interés del niño, es obvio que ésta tiene un acento exclusivamente emocional, un desborde afectivo que desata violencias de todo orden, entre ellas la de perturbar los vínculos del menor con otras personas, sean o no integrantes de su familia. Pero que sea emocional no significa que la solución recaiga sólo en una terapia. Cuando se llega al juez es porque ese camino está perimido, sea porque no lo aceptan todos o alguna de las partes, sea porque se ha intentado y fracasó. En estos casos es adecuado que intervengan terapeutas en el proceso judicial, pero no lo es que en esta intervención terapéutica resida la responsabilidad exclusiva de la solución de la crisis.

En las crisis familiares hay una falla en los límites afectivos y su abordaje requiere una presencia que ponga un límite que en la crisis está desconfigurado. Esto no lo puede hacer un terapeuta, esto lo debe hacer el juez. Es poner un NO donde no fue establecido. Un límite de una autoridad.

Continúa en la pag. 12

Único programa dedicado exclusivamente al MErcado Autopartista Viernes 20 hs. repeticiones Jueves 20 hs. repeticiones

Que el juez no lo haga es una mala costumbre a la que estamos habituados desde que ingresaron los psicólogos. Antes era la voluntad imperativa del juez la que podía ordenar visitas con los niños, aun en los casos en que éstos las rechazaran. No se contemplaba la parte emocional, sólo la ley. Desde que la meritoria insistencia del juez Eduardo Cárdenas convenció al Poder Judicial que la parte emocional es central en las crisis familiares, los jueces se vuelcan al otro extremo, desplazando la solución los psicólogos. Es decir que hoy se lavan las manos llevando millares de casos a la destrucción de aquello que intentan reparar y para lo que se recurrió a ellos: el interés del niño centrado en sus vínculos afectivos.

El límite que puede establecer un juez ayuda a encontrar un horizonte nuevo por el que se puede llegar a una modificación de la crisis, donde la presencia terapéutica logre una mayor eficacia.

Ese NO que sólo puede poner un juez, libera al niño en gran medida de la neurosis o psicosis familiar que habrá de padecer si el juez no juega su presencia.

Cuando ese mismo juez con las manos limpias, dispone la exclusión de un integrante de una familia por violencia moral, y en 48 horas es excluido por dos o tres meses ¿no realiza una intervención muy enérgica para modificar una crisis ¿ ¿no es más dramático este ejercicio de su imperio que cuando dispone la revinculación de un menor –que acepta ser revinculadocon su padre, madre o abuelo, a los que los padres se oponen?

¿Por qué en este caso no se mide la violencia judicial contra el menor y deja que transcurra un proceso en que el excluido y el menor no vuelvan a vincularse durante meses y a veces años? ¿Y el interés superior del niño? ¿Se deja subordinado a la neurosis de la madre o el padre? Y cuando se fija un régimen de tenencia y visitas ¿Se escucha a los menores como indica la

Constitución y las leyes? ¿No es éste un grave descuido del interés superior del menor? ¿Por qué los jueces no hablan con los niños?

¿Por qué se interpreta tan sesgadamente el interés superior del niño, con que tanto se llenan la boca los textos y los fallos? ¿Somos sordos? ¿Somos ciegos? ¿Los jueces no son padres? ¿No son madres?

¿Por qué los jueces no trabajan su subjetividad para intervenir con mejores criterios en las crisis familiares?

(*)www.abogadodefamilia.com.ar







Somos especialistas en la elaboración, distribución y comercialización de hielo envasado en formato de cubitos, picado y escamas, en diferentes presentaciones, siempre de la más alta calidad y control. Logistica y entrega con flota propia de vehículos.



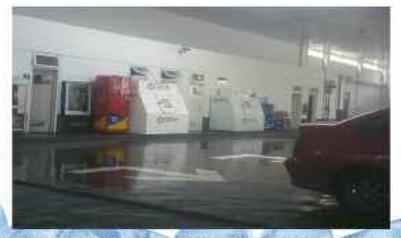




BOLSAS DE 5 KILOS DE HIELO AGUA DESMINERALIZADA POR 5 LTS. AGUA DESMINERALIZADA POR 1 LT.



COMUNÍQUESE MENCIONANDO HABER LEÍDO NUESTRO AVISO Y OBTENDRÁ IMPORTANTES BENEFICIOS



ENTREGAMOS HELADERAS EN COMODATO

NUESTRAS PLANTAS DE FABRICACIÓN, DEPÓSITO Y DISTRIBUCIÓN: AV. OTERO 5751, PONTEVEDRA AV. BRIG.J M DE ROSAS 21741, VIRREY DEL PINO BENITO DE MIGUEL 1224, JUNIN TELÉFONOS (LÍNEAS ROTATIVAS): 4.912-1761 0810 333 5263

www.hieloli.com.ar

QUEMA DE PASTIZALES. CONDUCCIÓN CON VISIBILIDAD REDUCIDA

Para que las Estaciones de Servicio apostadas sobre Rutas y Caminos que son visitadas por automovilistas, los aconsejen sobre el modo de conducir ante este problema, es que el CESVI nos brinda su asesoramiento.



La frecuente quema de pastizales, sumado a veces a condiciones climáticas adversas, descubren otra vez las deficiencias en materia de seguridad vial. Si bien la imprudencia por parte de los conductores es la principal causa generadora de siniestros de tránsito (el 88% se desencadenan por fallas humanas), esta situación podría haberse evitado si se conocieran y se to-

maran las medidas de seguridad preventivas adecuadas.

CESVI Argentina sugiere que cuando la visibilidad se encuentra reducida, se tomen las siguientes precauciones:

- Reducir la velocidad para aprovechar los últimos metros de visibilidad y así evitar los choques en cadena.
- Activar las luces antiniebla (delanteras y traseras, si las tuviese) y, si el humo fuese muy denso, también se puede recurrir al uso de las balizas para reforzar la iluminación del vehículo en el momento de informar la disminución de velocidad o detención. Las luces bajas y de posición son de uso obligatorio.
- Desestimar el uso de las luces altas, para evitar el deslumbramiento y la reducción del campo visual.

- Mantener su carril y no estacionar el vehículo sobre la banquina ya que es una vía de escape en caso de querer evitar una colisión. De ser necesario, hay que asegurarse de hacerlo en un lugar seguro (alejado de la banquina) que no implique un riesgo mayor.
- Al circular detrás de otro auto, hay que guiarse por sus luces traseras y hacerlo lo más lejos posible sin perder el contacto visual y manteniendo la velocidad adecuada.
- No sobrepasar a otros vehículos.
- Mantener limpios los vidrios del vehículo. Es importante tener en cuenta que el humo se ubica a la altura de la calzada, tapando todas las referencias que puedan existir en el camino. La niebla, en cambio, se despega de 20 a 40 centímetros del suelo.





EL ACCESORIO QUE BUSCABAS

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

Tenemos todo lo que su estación necesita en el rubro automotor



- * Atención personalizada por nuestros representantes comerciales,
- * Logística y distribución a nuestro cargo con flota propia de vehículos a todo el país,
- * Productos de excelente calidad y presentación,
- * Productos homologados,
- Código de Barra para sistema Scanner,
- * Exhibidores estratégicamente adaptados a cada boca,
- * Permanentes acciones promocionales.



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



Lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blister y productos de seguridad

















Nuestras Principales Marcas











LA EMERGENCIA EN UNA ESTACIÓN DE SERVICIO



En los tiempos difíciles por los cuales nuestra sociedad transita, nos vemos en la obligación de tomar varios recaudos, y así evitar sobresaltos, dolores de cabeza y soportar situaciones límite..

Podríamos decir que estos son los principales aspectos sobre los que se debe anticipar el personal que se desempeña en una Estación de Servicio, en los casos de emergencia, pero indudablemente que por los hechos que se vienen dando, los puntos II, III y IV son los de mayor actualidad.

I. INCENDIO

II. ASALTO

III. ROBO

IV. ALBOROTO POPULAR

V. APAGON

I. Incendio

Al darse cuenta que ocurre un siniestro, se debe actuar de la siguiente manera:

- 1. Accionar el bloqueo del suministro de energía eléctrica.
- 2. Tomar los extintores o sistemas de combate contra el fuego, y accionarlos

de acuerdo con las especificaciones de uso.

- 3. Apoyarse en el compañero de trabajo más cercano para dar la voz de Alarma y aviso inmediato vía telefónica a la Estación de Bomberos que le corresponda.
- 4. Coordinar con los demás empleados la tarea de tranquilizar a los clientes y agilizar el desalojo de los vehículos que estén en el área de despacho, guiándolos hacia las salidas más cercanas.
- 5. Estar atento a las instrucciones del encargado de la Estación de Servicio en caso de que surja la necesidad de abandonar las instalaciones, buscando un lugar seguro.

II. Asalto.

La reacción de una persona ante una agresión o al ser amenazado con un arma de fuego o punzante, no se puede prever.....

Sin embargo, es necesario pensar que una persona que ha tomado la determinación de efectuar un asalto, tiene su nivel de tensión al máximo, y está decidida a todo, la prudencia debe prevalecer en todo el personal por seguridad de nuestros clientes y de la Estación de Servicio en general.

Continúa en la pag. 18





IBA modelo 592

luminaria de embutir para lámparas de mercurio halogenado. el difusor en cristal prismático al borosilicato permite una Iluminación radial uniforme, aumentando los niveles horizontales y verticales sobre surtidores y ambiente

opcional:

- IBA 592 para lámparas de bajo consumo
- IBA 592 con tecnología Led de alto rendimiento, armado en la argentina con la garantia de todos sus componentes
- driver ip67
- Modulo adaptable a Led para luminarias 592 ya existentes



NUEVAS TECNOLOGÍAS: Sistemas Lumínicos Fotovoltaicos Alumbrado Público y Proyectores

El desarrollo de luminarias de máxima eficiencia energética con tecnología Led, alimentadas mediante energia solar fotovoltaica, permite reemplazar lámparas tradicionales de mercurio halogenado de 70, 150 y 250 w.

- Energía confiable, limpia y renovable.
- Mínima necesidad de mantenimiento.
- Especialmente adecuadas para zonas aisladas.





Por tanto, resulta necesario tener en mente las siguientes recomendaciones:

- 1. Mantener en todo momento, la calma, buscando dar seguridad y apoyo a los clientes y compañeros.
- 2. Obedecer las instrucciones del asaltante, a costa de bienes materiales, pero no de vidas humanas.
- 3. Evitar comentarios, gritos o movimientos que pongan nervioso al asaltante.

Los actos y actitudes aparentemente heroicas, la mayoría de las ocasiones desencadenan reacciones muy agresivas de parte de los asaltantes.

La mayoría de las veces, el o los asaltantes se hacen acompañar por personas que no son visibles para la gente, pero ellos sí están atentos a los movimientos de todo el personal de la Estación, e incluso de sus alrededores para proteger o poner en sobre aviso a sus compañeros.

- 4. Tratar de retener mentalmente las características físicas del o los asaltantes, para proporcionar información a las autoridades en el momento de la declaración.
- 5. Observar el rumbo que toman los asaltantes, y en caso de que se subieran a algún automóvil, visualizar lo mejor posible las características del vehículo y la numeración de la chapa.
- 6. En cuanto sea posible, dar aviso a la Policía.

Medidas de Prevención:

- Mantenerse permanentemente alerta ante cualquier persona o vehículo que resulte sospechoso.
- Incrementar, por parte del encargado de la Estación de Servicio, procedimientos ágiles y programados para la realización de los cortes parciales y definitivos, y su correspondiente depósito en la caja de seguridad que debe existir para ese fin.

Si por cualquier circunstancia no se ha efectuado el corte parcial o definitivo, los despachadores deberán procurar no traer dinero en una sola billetera; y de ese modo obstaculizar el asalto, o reducir el monto.

III Robo

De acuerdo con la experiencia en el manejo de las Estaciones de Servicio, es factible sufrir en ellas dos tipos de robo:

A) En las Estaciones de Servicio que atienden las 24 horas.

Cuando un cliente se va sin pagar el combustible o productos que le suministraron a su vehículo:

- 1 Cuando un cliente se niegue a pagar, pedir el apoyo de los demás despachadores y obstruirle la salida.
- 2• Solicitar la intervención del Jefe de Isla o del encargado de la Estación directamente, para conocer los motivos o causa de la negativa de pago por parte del cliente.
- 3. Cuando un cliente se va sin pagar, y visualizar lo mejor posible las características del vehículo y los números de su chapa..
- 4• Informar inmediatamente al Jefe de Isla, o al encargado de la Estación, el monto de lo robado.
- 5• Evitar comentarios, gritos o movimientos que alteren la tranquilidad de los demás clientes.
- 6• Tratar de retener mentalmente las características físicas del responsable del robo, para proporcionar información a las autoridades en el momento de la declaración.
- 7• En cuanto sea posible, dar aviso a la Policía.

Continúa en la pag. 20





Alejandra S. Lagrava & Asociados

> Arquitectura Industrial Comercial y Residencial Obras Integrales

Tel./Cel: (0261) 156610309 // E-mail: alagrava@hotmail.com

ASPIRADORAS a Ficha o Moneda

FHS

Instale una en concesión en su estación*. (011)48964485

FHS se encarga de la Instalación y

el mantenimiento.

Reparación inmediata..

Personal con ART y calificado.

- · Muy Potentes.
- Aptas a la Intemperie fabricadas en acero inoxidable y en PAD.
- · Luminosas de noche.

ATRAEN CLIENTES Y GARANTIZAN RENTAS. VENTAS EN TODO EL PAIS.



(*)CONCESION para: Capital Federal, Zona Norte y Zona Oeste del Gran Bs. As. CABA, Tel.: 4896 4485 / 207 23215 Cel. 011 5314 0429

www.fhs.com.ar







Medidas de Prevención:

Procurar ver siempre a la cara del conductor del vehículo antes de atenderlo, para el caso de tener que identificarlo.

Por seguridad y para evitar una sorpresa de este tipo, pedir siempre al cliente que apague el motor del vehículo, ya que es una política de la Estación de Servicio.

B). En las Estaciones que no tienen servicio las 24 horas, y que los ladrones aprovechan la ausencia del personal para robar los bienes, mobiliario, etc. En caso de robo de los bienes, mobiliario y/o equipo de la Estación de Servicio:

Como no hay equipo fácilmente "robable" en la zona de despacho de una Estación de Servicio, el robo nocturno normalmente se da en las instalaciones del área de oficinas.

Por esta razón, la detección del robo recae normalmente en el encargado de la Estación o en su Auxiliar Administrativo; quien o quienes deberán:

- 1. Dejar todo tal como lo encontraron y dar aviso a la Policía.
- 2. Realizar una ronda para verificar que en las instalaciones ya no haya ninguna persona ajena.
- 3. Hacer un inventario del mobiliario y/o equipo faltante.
- 4. En caso de que la Estación sea una sucursal de algún grupo empresarial o corporativo, dar aviso a la mayor brevedad a la oficina matriz.
- 5. Levantar el Acta ante las autoridades competentes.

IV. Alboroto Popular

Alboroto popular es cualquier marcha, concentración, hinchadas de equipos de fútbol, con gente que se aproxime y que pudiera atentar contra las instalaciones de la Estación de Servicio, sus clientes y/o sus empleados.

Normalmente y por sus características se pueden tomar las siguientes medidas de prevención:

Informar al encargado de la Estación.

El encargado de la Estación decidirá:

- a) Si se acciona el paro de emergencia del suministro de la energía eléctrica.
- b) Si telefonea a la Policía.
- c) Si suspende temporalmente el servicio a clientes.
- d) Si se da instrucciones a los despachadores para que realicen un corte parcial y depósito emergente de efectivo en la caja de seguridad.
- e) Si continúa proporcionando el servicio normalmente.

Continúa en la pag. 24







INSUMOS PARA ESTACIONES DE SERVICIOS

INDUSTRIA SON TU IMAGEN MANTENELA IMPECABLE CON PRODUCTOS DE 1 ra CALIDAD

INSUMOS PARA ESTACIONES DE SERVICIOS/INDUSTRIAS / PETROLEARS

SOLUCIONES QUINTICAS / DESEAGARSANTES INDUSTRANLES

SULUCIOCHMUS LES MARCHAS DE CRE OIL EN PICOS Y SURTIDONES - PLAYA - BRARO

ELABORAMOS : DESENGARGAITES DE TODO TIPO DIELECTRICOS - DECRPACTES - ROSORBETTES DE DELIRAMES REFRIGERRITTE ROTTICORCELATTE -LAVADOTOR - NO TOUCH LIN/ACHAROCERIAS -DANFHAMADOS - BUTTH SAHAD - ETC.

TRANSPORTE DE CHADA Y PREALIEROS / AUTOMOTORES / RISAS / NAVA Santa Marta 1824 San Martin / Buenos Aires Tel./ Fax 011 - 4755 - 4637 w.ecochemargentina.com.ar Cel 011 - 15 - 3337 - 4075 rgecochem-argentina@hotmail.com Nextel 54 - 603 4017 Representante PATAGONIA solucionespatagonicas@hotmail.com Cel 0299 - 15 - 515329



DE GABRIEL Y GERMAN BOSCH

-PRODUCTOS SEGUROS Y CONFIABLES-

CALIBRADOR ELECTRÓNICO DE NEUMÁTICOS CON VALIDADOR DE MONEDAS TEMPORIZADO

Contamos con un sistema avanzado en monitoreo satelital





Display digitales.

Pintura de polietileno.

Gabinete en fundición de aluminio.

Manguera flexible de acero forrado.

Pico inflador sellado.

Filtro purgador automático.

Caja de recaudación con cerradura independiente.





Llegamos a todo el país, con servicio técnico inmediato. Personalizamos el producto de acuerdo a sus necesidades.

Para atender mejor a nuestros clientes, o futuros clientes de Capital y Conurbano Bonaerense inauguramos una nueva dirección de Servicio Técnico en Muñiz, Partido de San Miguel.

COMODATOS

Bombal - Santa Fe - Argentina Visitanos en www.aireairworld.com ☐ 03465 15663537 Gabriel Bosch ☐ 03465 15662749 German Bosch ☐ Aire Airworld

airworld76@hotmail.com

TELEMEDICIÓN DE TANQUES, UNA NECESIDAD IMPOSTERGABLE EN TODA ESTACIÓN

Hay una empresa con más de 30 años en el mercado Argentino diseñando soluciones para el control del combustible y ella es DATAOIL. Su designación como distribuidora en nuestro país de los productos GILBARCO VEEDER ROOT, le permitió incorporar las tecnologías más utilizadas a nivel mundial para la operación de Estaciones de Servicio.

Hoy, nos brindan toda la información sobre la utilización de DATAKit Fuel!:

La telemedición de tanques es uno de los puntos claves que necesita una Estación para ser rentable, ya que le permite tener bajo un preciso control tanto la recepción de combustible, sus despachos y fundamentalmente un riguroso inventario de sus combustibles.

Nuestro Sistema de TELEMEDICIÓN Y CONTROL DE SURTIDORES, le aseguran al operador la máxima precisión de control, ya que dispone de un exclusivo sistema de reconciliación y calibración automática de tanques permitiéndonos brindar mediciones con una altísima exactitud.

¿Qué tipo de tecnología se utiliza para el sistema de Telemedición?

La tecnología utilizada es de la prestigiosa marca internacional GILBARCO Veedre Root, asegurándole al propietario los más altos estándares de calidad y precisión. Además algo muy importante es ser una de las marcas utilizadas a nivel mundial por todas las petroleras.

Dando una breve reseña de su tecnología, se trata de sondas del tipo Magnorestrictiva de altísima precisión y durabilidad. El tipo de conexión es mediante cableado sin costo de mantenimiento.

Estas sondas son centralizadas a una consola de altísima calidad y prestaciones.

Las consolas Veeder Root disponen de tecnología del tipo industrial almacenando en sus memorias todos los eventos sin necesidad de conexión a computadoras ó internet.

Nuestras principales Ventajas!

- Veeder Root es la tecnología más utilizada a nivel mundial, siendo la marca Lider en el mercado petrolero.
- Las consolas Veeder Root tienen la capacidad de conectar todo tipo de sensores exigidos por la secretaria de medio ambiente ó compañías, tales como sensores de vapor, doble pared, sensor de contaminación, entre otros.
- Dispone de la posibilidad de ampliar la can-

tidad de tanques conectados a la consola hasta 32 tks.

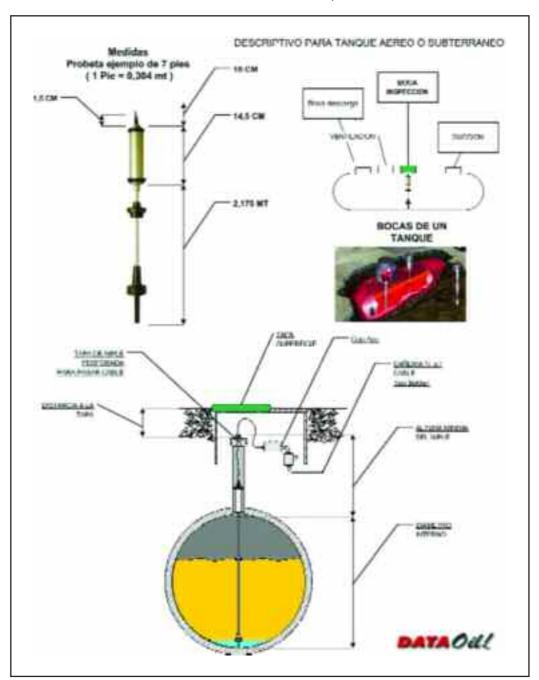
- Capacidad de interconexión con CEM44 ó VOX controller Gilbarco, para realizar reconciliación en forma automática.
- Software de alta calidad para el control en forma remota vía internet y dispositivos móviles.
- Pantalla de fácil lectura para el operador incluyen impresora al frente.

Como corolario, destacamos que a la hora de seleccionar un sistema de control de tanques y pérdida, es importante que el empresario de estaciones de servicios confie sus sistemas a tecnología probada a lo largo de muchos años y la más utilizada a nivel mundial.

Nuestra empresa brinda tanto el asesoramiento como toda la ingeniería y provisión del equipamiento necesario. Estando siempre comprometidos con el sector para encontrar la solución más avanzada y confiable.

La permanente innovación en los productos Gilbarco nos ha permitido posicionar a nuestros clientes en un escalón superior tecnológicamente hablando.

Por todo esto, a la hora de cumplir con "esa necesidad impostergable" sobre la Telemedición de Tanques, confíe en los que saben, confíe en nosotros, confíe en DATAOIL.





Agregale sabor a tu estación!

OPTIMIZA TU NEGOCIO CON UN ESPACIO EL NOBLE



- ✓ Baja Inversión
- ✓ Rápido Recupero.
- Productos Horneados

w (o) w

UNA NUEVA OPCIÓN PARA TU HELADERA







V. Apagón

Cuando falla la energía eléctrica por alguna causa no imputable a la operación normal de la Estación de Servicio.

- 1. Cada despachador deberá realizar el corte de lo despachado hasta el momento y pedirá al cliente que pague.
- 2. Todo el personal deberá estar pendiente para atender algún imprevisto, sin abandonar su lugar específico de trabajo.
- 3. Solicitar la comprensión de los clientes, o en caso de que el apagón se hubiera prolongado demasiado, pedirles una disculpa invitándolos a que carguen combustible en otra Estación cercana.
- 4. Solicitar al encargado de la Estación de Servicio que se comunique telefónicamente con la empresa de electricidad que le corresponda para solicitar informes sobre la reanudación del servicio.
- 5. Estar alerta, sobre todo de noche, de vehículos y/o personas sospechosas.

BARRAS ARRASARON UNA ESTACIÓN DE SERVICIO

Regresaban a Mar del Plata después del triunfo de su equipo, Alvarado, en Santa Rosa, La Pampa, y en una escala que hicieron en Bolívar, ya en la Provincia de Buenos Aires, barrabravas, como en tantas localidades de nuestro país, saquearon el minimercado de la Estación "Shell Soler", ubicada sobre la ruta 226.

Una de las dos empleadas que atendían el minimercado en ese momento, Magalí, contó angustiada que "duró casi cinco minutos, pero para nosotras fue eterno".

Los barrabravas desvalijaron el local comercial llevándose toda la mercadería. Estos barras entraron en conjunto, algunos con los rostros tapados, y empezaron a quitar de las góndolas y heladeras todos los artículos que tenían a su alcance, como comidas, snacks, peluches, bebidas y cigarrillos. Si bien la policía llegó rápidamente, los delincuentes tuvieron tiempo de subirse al ómnibus que los llevaba, sin que nadie haya ido a detener el transporte.

La estación de servicio ya había sido atacada por barras bravas en otras oportunidades.

Daniel Soler, dueño de la Estación de Servicio contó que se comunicaron con él para informarle del robo, por lo que de inmediato presentó una denuncia y realizó un inventario para estimar el daño económico. "Evidentemente no funcionó la seguridad en el marco del traslado de estas personas porque habría que haber cerrado el shop, dejando habilitados sólo los baños".

Además, Soler manifestó que "a pesar de ser una situación de extrema tensión el personal femenino que estaba en la estación actuó de acuerdo a los protocolos y afortunadamente no pasó a mayores. Sabemos que el micro es de la empresa El Rápido y una vez que realicé la denuncia me pidieron las imágenes de las cámaras de seguridad donde se ve todo lo que pasó y donde también se puede identificar a los barras".

El trabajo de inteligencia es fundamental. Una vez pasaron barras bravas de Boca y de otros equipos y sólo les dejamos habilitados los baños para evitar episodios delictivos como el que sufrimos el pasado fin de semana. Tengamos en cuenta que por ahí pasa mucha gente y no era de esperar un comportamiento de mafiosos como lo hicieron estos señores.

"El saqueo duró aproximadamente unos dos minutos. Siento mucha impotencia por la impunidad con la que se manejan porque además se llevaron todo lo que tenían a mano, no sólo comida. Además, el oficial de calle me dijo que no se podía actuar de manera inmediata si no había denuncia, porque me aseguraron que no podían detener el micro sin más.





Compresores compactos, negocios grandes

Nuestros Compresores de GNC Microbox son intrinsecamente seguros y no necesitan estar rodeados por un búnker. Además, pueden integrar sistema de almacenamiento de GNC, planta reguladora de presión, tablero eléctrico y puente de medición en un único equipo. Por eso ocupan pocos metros y hasta pueden ser instalados en altura, dejando más espacio disponible para surtidores y servicios para sus clientes.



Para mayor información, llámenos al +54 11 4712-8000 o sigunos en: www.galileoar.com











La mejor Estación de Servicio SHELL del Continente Americano y el mejor Experto del Mundo son Argentinos

Autoridades de la Estación de Servicio y su Operario de Playa participaron del evento anual de la compañía, en París, donde fueron galardonadonados.

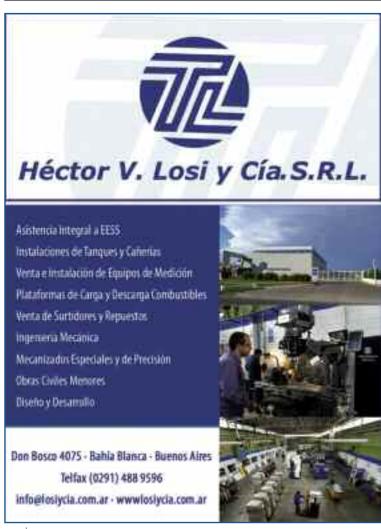


PETA SRL la mejor de América Estaciones de Servicio y Logística

Buscando ser una organización con clase mundial

Apenas corren los primeros meses del año 1998 cuando en la Ciudad de Puerto Rico, Provincia de Misiones, se yergue una sociedad que un día, producto de una intensa y ardua labor, alcanzaría una meritoria distinción de entre sus pares a nivel internacional. Para el logro de la misma, los que conformamos el equipo de PETA SRL, estamos convencidos que las accio-

Continúa en la pág. 28





¿Todavía trabajás con un compresor a pistón?

Pasá del compresor a pistón a un equipo con tecnología a tornillo.

Con un equipo ShopTek de Sullair:

- Ganás en eficiencia,
- Incrementás la vida útil de tu equipo,
- Mejorás notablemente la calidad de tu aire,
- Disminuis drásticamente el mantenimiento,
- Ahorrás: equipo confiable, precio accesible,
- Producis aire en forma continua,
- Reducís el nivel de ruido,
 y contás con la Garantía Sullair.



Equipos con acople a correa.

Disponibles en una gama de 7.5 a 20 HP. Capacidad:

Desde 0.65 m²/min hasta 2.28 m²/min.

Presión de trabajo:

Hasta 13 bar.

ShopTek

COMPRESORES DE AIRE





Ventas Aire Gonçalves Dias 1145 C1276ACQ Buence Aires

[011]

5941 4480





nes tomadas durante todos estos años fueron decisivas y son nuestra clave para el éxito.

Encarar una gestión generando una cultura de trabajo a partir de los valores es el instrumento por el cual nos aferramos para el logro de los objetivos. El liderazgo toma un papel integrador, nucleando a todos los empleados en un clima de bienestar organizacional, aportando que el aprendizaje cotidiano se transforme en un cambio efectivo para el logro de nuestra misión:

"Lograr la fidelización de nuestros clientes, acompañándolos con éxito a su próximo destino, a través del valor agregado que implica la calidad humana y profesional de una empresa de clase mundial".

A nuestro criterio, toda mejora es fuente sustancial del progreso, pero una de las que más beneficios dieron a nuestra organización es la creación de una cultura organizacional, en dónde el recurso humano necesario para esta gestión fue de vital importancia.

Por ello y a través de una Gestión del Cambio forjamos ese aprendizaje a través del entrenamiento constante al personal, donde para lograr calar en un cambio real efectuamos charlas donde ellos mismos se descubren en la posición de disertante a través de la preparación de un tema otorgado y que atañe a la seguridad como conocimientos generales de la actividad que nos representa.

Actualmente el equipo de trabajo está confor-







mado por 30 integrantes, entre los diferentes sectores de la estación, PLAYA – SHOP – CHOFERES – ADMINISTRACIÓN –GERENCIA. La empresa cuenta con un organigrama en la que, a pesar de contemplar un sistema verticalista, la misma se apoya en el trabajo en conjunto, haciendo participativo a todos los eslabones de la empresa.

La Gerencia de la empresa se conforma de la siguiente manera:

HIPPLER, Jamie Darie Socio Gerente

Tomó la sociedad, junto a su Sra., desde el año 2005. Dirección Comercial. Logistica.



STRIEDER, Andrea Romana

Socio

Dirección Admnistrativa.



HOFFMANN, Manuel Adrian Jefe Administrativo

Gestion Administrativa. Gestion integral del Combustible. Proveedores.



SEEWALD, Marcelo Rafael Jefe de RRHH

Auditoria Interna.

Gestion Administrativa del Personal. Entrevirtas Laborales. Capacitaciones.

Continúa en la pag. 30



La virtud de una organización de contar con un Empowerment confiere a la misma ampliar sus horizontes, les da más autonomía, confianza y una sólida estructura empresarial, valores que son demandados cada vez más por toda aquella persona que justifica nuestra existencia: el cliente. Para corresponder con nuestra visión, hemos optado por una proyección marcaria, una imagen que la represente y nos personifique. De esta manera el concepto global de la marca busca la atemporalidad a través del concepto de Energía..."la energía no se extingue sólo se transforma". Es así que nace de tres factores im-

portantes: la gota (representa al producto principal); la llama (energía en movimiento); y la hoja (cuidado y respeto al medio ambiente).

Para continuar con las mejoras y fortalecer nuestro crecimiento nos atenemos a la visión que perseguimos y por la cual diariamente debemos nuestros esfuerzos.

"Ser una organización de marca registrada y que ponga en movimiento a la región a través de la calidad de productos y el profesionalismo de su gente".

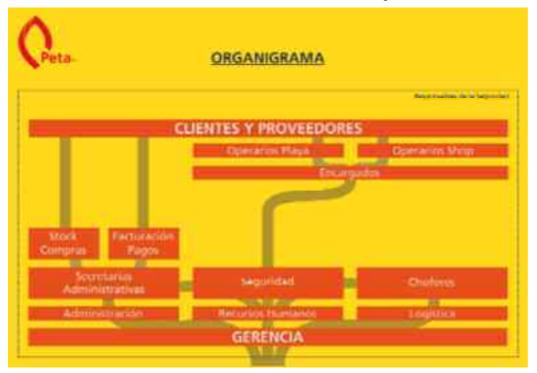
EL MEJOR PLAYERO DEL MUNDO

Federico Reckziegel, tiene 19 años y trabaja en la Estación de Servicio Shell Peta SRL.

Luego de haber sido distinguido a nivel local por su actitud, predisposición y trato con los clientes, viajó a París para participar del evento anual de la compañía, donde fue galardonado como el Mejor Experto de Playa del Mundo. La reunión convocó a más de 1.000 personas de 70 países.

Allí como dijimos, la Estación fue premiada como la mejor de América por sus estándares de servicio, satisfacción de los clientes y gestión de la salud, seguridad, y medio ambiente.

Más tarde, Federico recibió el máximo recono-







cimiento global, entre más de 500.000 participantes.

Andrés Cavallari, Gerente General de Estaciones de Servicio de Shell Argentina, destacó: "Argentina es reconocida en el mundo por la calidad de su gente, una virtuosa combinación



de profesionalismo y pasión. Nuestro objetivo es que todas las Estaciones de Servicio Shell brinden una oportunidad de desarrollo a las personas que comparten nuestros valores, reflejados especialmente en nuestra profunda vocación de servicio."

Por su lado, Jaime Hippler, responsable de Peta SRL, mencionó: "Federico busca en el cliente su propia motivación para superarse, colocándolo en un lugar de privilegio. Que lo hayan distinguido como el mejor de todos es un verdadero orgullo."

Con más de 43.000 puntos de venta a nivel global, Shell integra la red de comercialización minorista más grande del mundo. "Contar con combustibles de calidad y tecnología internacional nos pone en un lugar de privilegio, único en el mercado. Pero, además, aspiramos a que nuestros clientes reciban, en cada visita y a través de nuestros Expertos, una experiencia realmente superior. Por eso somos líderes en Argentina hace más de cien años", concluyó Cavallari.

Nuestras más sinceras felicitaciones a los amigos de la Estación SHELL Peta SRL y a Federico que tan bien han representado a nuestro sector a nivel Continental y Mundial.

Que sigan los éxitos ¡!!!









SHELL BELLA VISTA LA EXCELENCIA COMO OBJETIVO



De izquierda a derecha: Mayra Patterson, Celeste García, Emmanuel Ingeian y Luciana Maure.

Nos encontramos en la calle Senador Morón 2385, de Bella Vista, Pcia. de Buenos Aires. Pedro Patterson quien es el actual dueño de la Estación de Servicio, comenzó trabajando para DEHEZA en el año '91 como playero, y poco a poco fue ascendiendo hasta lograr la administración en el '98. Varios años después se convertiría en el dueño.

Mayra, su hija, quien con gran amabilidad nos brindó su tiempo, para esta nota.

Ella, desde hace 7 años que comenzó a trabajar en la Estación, y desde hace sólo 3 años que se

encuentra a cargo del personal. Como su padre, también comenzó como operaria de interior, trabajando en el minimercado, igual que el resto, para luego encarar la capacitación en playa, y de a poco, aprender más sobre el trabajo, entender y conocer más de Shell a través de la página Shell News.

Agregando más actividad, comenzó a participar de los eventos y capacitaciones que Shell organizaba. Estas propuestas de Shell, resultaban interesantes y lógicas, y es así que Mayra, idealizó la manera de darle un cambio total a la Estación, trayendo nuevas ideas, propuestas y proyectos, y buscando que el personal se interesara, apoyara y acompañara las metas fijadas...

Hoy su trabajo, es algo así como de recursos humanos; encargándose de los horarios, entrenamiento, capacitación, evaluación, premiación; buscando lograr en el personal, la excelencia. Desea que se conviertan en los mejores operadores, y los acompañen en el objetivo de ser una de las mejores Estaciones de Servicio.

Mayra busca que se comprometan y se identifiquen con el lugar de trabajo, para hacer de él siempre algo mejor, y no algo simplemente bueno.

El grupo de trabajo, hoy es bastante grande, a diferencia de años anteriores, dentro del minimercado son 8 empleados y en playa 13 empleados entre GNC y Líquidos. La mayoría de ellos son nuevos, llevan dentro de la Estación poco más de dos años, y quedan algunos con algo más de antiguedad, el que más años lleva es el engrasador que esta desde el ´98.

El año pasado llevaron a cabo la apertura de GNC, brindando este nuevo servicio, además de combustibles líquidos y lubricentro.

Continúa en la pag. 34











En cuanto al minimercado, cuentan con la compañía de CAÑON, con su diversidad de sandwiches, GRANDWICH con una gran variedad de comidas y sandwiches, también NESCAFÉ con su café ALEGRÍA y MILANO, y en verano con NESCAFÉ FRIO (frapuccino), ICEDREAM con medialunas y variedad de facturas dulces.

Hace poco más de dos meses, trabajan junto a EL NOBLE con toda su variedad de productos, empanadas, pizzas, tartas, panini, etc. lo cual hoy les permite abrir las puertas a nuevos clientes.

La firme convicción de Mayra, parte desde la concepción que el empleado es el reflejo de su ámbito de trabajo, y que como se sienta tratado, será como tratará al cliente. Realmente considera que es importante que el empleado se sienta cómodo, valorado y respetado para que brinde estas mismas cualidades a la hora de atender a la clientela.

Es por todo esto, que todo aquel que se detenga en la Estación de Servicio Shell Bella Vista, se encontrará con un lugar muy agradable y un ámbito armonioso.

Aquí se valora al personal, a sus logros y a su crecimiento y capacitación, reconociéndolo con premios y regalos, sorteos entre los mejores operarios de distintos tipos de obsequios, desde artículos de bazar hasta electrodomésti-

A los mejores vendedores, se les regala un franco, se elige a un empleado de cada sector mensualmente, y también se le da un franco permitiendo que, en estos casos tengan un fin de semana libre.

Anualmente se eligen a los mejores empleados

(Presentismo perfecto, sin suspensiones, predisposición y compromiso - todo se considera a partir de evaluaciones constantes), y sortean un viaje para dos personas con todo incluido (este año de hecho van a ser dos viajes- siendo uno para el personal del mini y otro para el personal de playa, debido a que son muchos). Esta es una manera de valorar el esfuerzo y compromiso constante que hicieron durante todo el año, devolviéndoles un poco de lo que ellos les han dado.

Una forma de respetar a sus empleados radica

en la chance que les brindan dándoles la posibilidad de crecimiento a través de la capacitación, enseñándoles cosas nuevas para así poder crecer personal y profesionalmente.

Trabajar en el "encuentro", y la unión como equipo se logra compartiendo reuniones extralaborales, con el fin de que se conozcan unos a otros, y se creen vínculos, compañerismo, que exista una buena relación y compromiso mutuo para que trabajen equitativamente, res-

Continúa en la pag. 36





MANTENIMIENTO DE INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO SEGÚN DISPOSICIÓN 415/DGDyPC/11



¿Ud. posee instalaciones contra incendio? Mangueras, Rociadores, Detectores de humo, gases, etc.



Debe contar obligatoriamente con el certificado de operatividad intervenido por el GCBA v emitido solamente por empresas inscriptas en el Registro según Disposición 415 DGDyPC/11.

> PARA MÁS INFORMACIÓN COMUNIQUESE CON NOSOTROS



TEL: (011) 4756-3979 / instalaciones@maxiseguridad.com.ar www.maxiseguridad.com.ar









petándose entre ellos y en un clima agradable para todos.

Se realizan salidas a comer, y distintas actividades, como por ejemplo, ir a un bowling, a cenar y a bailar, e inclusive reuniones en casa de la familia Paterson, con asados, o pizzas. Las instalaciones de la Estación son testigo de comidas o asados en los cuales se platica sobre el crecimiento de la Estación, los logros obtenidos, y allí, es la ocasión ideal para destacar las cualidades de cada uno, para que se conviertan en grandes operadores; no olvidemos que los logros de la Estación, son también sus logros.

Apuntan a que cada unos de ellos se sientan parte de un gran proyecto, que es ni más ni menos, que brindar el mejor servicio y calidad en atención y productos. Aquí se considera que gracias a ellos, se crece cada día más, son ellos

quienes los representan, porque son el primer contacto con el cliente. El empleado es el que marca la diferencia, y depende el uno del otro. Respecto a las capacitaciones, mensualmente se hacen charlas en pequeños grupos para recordar puntos de aprendizaje, sobre todo en lo que respecta a la seguridad, a la calidad de atención y compromiso con el cliente, los productos comercializan, con el fin de refrescarles la memoria y a su vez sacar aquellas dudas que se le puedan ir generando.

La tarea es convertirlos en expertos capaces de dar ese gran servicio que buscan los clientes. Deben entregar seguridad y demostrarla en su trabajo, siendo prudentes, respetando las normas y haciéndolas respetar para evitar incidentes o graves accidentes. Respecto a los productos, los empleados ven y reconocen la calidad de esos productos en el día a día laboral, y son consientes que trabajan los mejores productos del mercado, y ofrecen siempre su consejo al cliente, respondiendo a sus inquietudes.

Los empleados de la Estación Shell Bella Vista, saben que los productos que venden son los mejores por marca y calidad. Otros de los cursos tiene que ver con el control de incendios y el buen uso de los matafuegos, la idea es que tengan práctica y se sientan confiados a la hora de manipularlos, teniendo en cuenta que ha crecido notablemente la presencia de mujeres en el sector de playa (de hecho hoy son 6 playeras de los 13). Con la práctica se logra la seguridad.

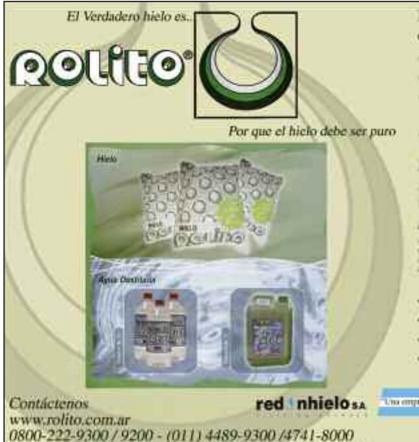
En las ocasiones de paros, o ante o en alguna auditoria que exige tener la Estación cerrada, se aprovecha la jornada para hacer una capacitación grupal y completa, en la que incluso aquellos que están de franco o durante el turno a la noche se acercan para participar, y aún cuando no son obligatorias.

Estas charlas permiten el debate, la comunicación grupal y el compromiso.

Se muestran videos de accidentes para que se entienda lo vital que es la seguridad, y mediante un power point que Mayra prepara (manteniendo al día, la información que Shell les brinda) la capacitación es perfecta, interactiva y participativa, acaparando la atención. Felicitaciones a Mayra, a su papá y a todo el

Felicitaciones a Mayra, a su papá y a todo el personal que se desempeña en una Estación Shell, que nos ha dejado una muy Bella Vista.





Líder indiscutido en la producción de hielo para consumo humano y otras aplicaciones,

Al hielo en nuestro país se lo llama Rolito.

- Bolsas hielo de 3, 4 y 15 Kilogramos.
- Bolsas hielo picado 18 kg y escamas de 18 Kilogramos.
- Barras de hielo de 22 Kilogramos

Botellas y Bidones de Agua Desmineralizada y Anticorrosiva

Un producto exclusivo de excelente performance y alta calidad desarrollado para la conservación y mantenimiento de Automóviles, Omnibus y Camiones.

- Botella de 1 litro de agua desmineralizada.
- Bidón de 5 litros de Agua desmineralizada.
- Bidón de 5 litros de agua anticorrosiva.
- Bidóns de Auxilio.

Una empresa Argentina

Pte. Perón 9140 (1714) Ituzaingó - Peia, de Buenos Aires

Ruta Panamericana Km. 25.700 (1611) Don Torcuato - Peia, de Buenos Aires

Pte. Perón 26875 (1722) Merlo - Peia, de Buenos Aires

rolito@rolito.com.ar







YPF inauguró en Córdoba el área de servicios más grande del país



La presidenta de la Nación, Cristina Fernández de Kirchner, y el presidente y CEO de YPF, Miguel Galuccio, inauguraron el área de servicios más grande y tecnológica del país, ubicada en el km 448 de la autopista Rosario – Córdoba, en la localidad de Leones, provincia de Córdoba.

Es el único sector de descanso de la autopista y beneficiará a los más de 10.400 automovilistas que diariamente transitan esta vía.

El área posee una superficie de 16.000 metros cuadrados, cuenta con estacionamiento para 250 vehículos, Tienda Full con capacidad para más de 170 personas, 24 islas de despacho, y la capacidad de albergar a más de 50 empleados.

El proyecto se destaca por la incorporación de tecnología de vanguardia en materia de abastecimiento de combustible. Los surtidores para camiones son los más rápidos del mercado con un 30% más de rendimiento.

Además, posee seis tanques equipados con un sistema de impulsión con doble contención y sensores, que permite obtener un mayor control y detección de posibles pérdidas. La capacidad de almacenamiento del área de servicio supera los 240.000 litros de combustible.

Las obras estuvieron a cargo de YPF, mientras que la infraestructura vial, que incluye viaductos y accesos, fue financiada por la Secretaría de Obras Públicas de la Nación, a través de la Dirección Nacional de Vialidad.

El acto de inauguración contó con la presencia del vicepresidente de Downstream de YPF, Carlos Alfonsi; el administrador general de Vialidad Nacional, Nelson Periotti, y la intendenta de Leones, Lorena Bussi, entre otras autoridades nacionales, provinciales y municipales.

A partir de la recuperación de YPF por parte del Estado Nacional, la gestión de la compañía llevó adelante una exitosa estrategia con el objetivo de impulsar y fortalecer el área del Downstream, clave para el abastecimiento del país.

YPF recuperó su rol como principal abastecedor de combustibles de la Argentina, con el 58% del mercado de naftas y el 60% del mercado del gasoil. Además, lideró la evolución del mercado, con el lanzamiento de INFINIA. Hoy 6 de cada 10 consumidores que cargan naftas en el segmento premium, eligen el nuevo combustible de YPF.

A su vez, la utilización de las refinerías en 2014 fue del 91%, un 4,3% más que la alcanzada en el año 2013. Esto evidenció una importante recuperación del siniestro ocurrido durante el segundo trimestre de 2013 en la Refinería de La Plata.

Con respecto a las inversiones, YPF desembolsó más de 2600 millones de dólares entre los años 2012 y 2014, para llevar adelante diferentes proyectos, como el Nuevo Coke A, la nueva unidad de CCR en La Plata y la planta de Desulfuración en Lujan de Cuyo, que permitieron aumentar la producción de refinados con una mayor calidad y protegiendo el medioambiente. Otro de los proyectos que llevó adelante YPF fue la instalación de 15 Módulos de Abastecimiento Social, puntos de expendio de combustible para aquellas localidades de la Argentina que no contaban con una fuente cercana de aprovisionamiento. Se trató de una iniciativa con sentido nacional que brinda energía a todos los lugares más necesitados de nuestro país.



Soluciones Ambientales Sobre Tanques Aéreos y Subterráneos

- Desgasificación, Lavado y Secado +
- Excavación, Extracción, Carga y Transporte +
 - Filtrado de Líquidos cont. c/Hc. +
 - Tratamiento y Disposición Final + de Líquidos y Sólidos cont. c/Hc.
 - Tratamientos In-Situ / Ex-Situ +
 - Documentación Municipal, + Provincial y Nacional

EL EMPORIO DEL TANQUE S.A.

Camino Gral. Belgrano y Tomas Flores Quilmes Oeste - Buenos Aires (1879) A R G E N T I N A Tel: (54 - 11) 4270-1012/13/14/15



DIVISIÓN SERVICIOS

www.eleroporiodeltangue.com.ar info@elemporiodeltangue.com.ar



Petrobras Argentina organizó una nueva edición del "Programa Desafío"

Con el objetivo de alcanzar altos estándares de atención, servicio e imagen, Petrobras Argentina lleva adelante cada año el Programa Desafío que premia a las mejores Estaciones de Servicio del país.

El principal objetivo del Programa, que se realiza en Argentina desde 2005,es colaborar en la gestión de cada Estación de Servicio a fin de alcanzar altos estándares de atención, servicio e imagen. Para lograrlo, la compañía brinda un paquete de herramientas y beneficios que le permitirán destacarse.

El Programa Desafío se extiende también a nivel regional y comparte el Mistery Shopper como una de las metodologías para evaluarla calidad de atención y servicio en cada una de las bocas de expendio en Uruguay, Paraguay, Colombia, Chile y Brasil. Los estándares de atención, servicio e imagen son revisados año a año por Petrobras buscando acompañar los cambios de mercado y sobretodo las preferencias del consumidor.

Anualmente se premia a los ganadores de los programas de los distintos países donde Petrobras está presente realizando un evento que permita la confraternización bajo una misma marca y sobre todo habiendo cumplido un mismo objetivo: ser los mejores en calidad de atención, servicio e imagen.

El presente año Petrobras Argentina no sólo fue el organizador del viaje de los ganadores sino que se convirtió en el anfitrión, recibiendo a 43 personas de los distintos países participantes. La ciudad de Buenos Aires, El Calafate y



San Antonio de Areco fueron los lugares elegidos para agasajar a cada uno de los concursantes que pudieron disfrutar de la belleza de cada ciudad, sus costumbres, comidas típicas y sorpresas que les fueron preparadas a medida que avanzaba el viaje. La reunión anual fue coronada con una ceremonia de premiación para todos los ganadores.

Petrobras Argentina felicita a los participantes y los apoya para seguir trabajando en la

mejora constante de sus productos y servicios.

Petrobras Argentina

Es una empresa de energía que busca actuar en forma segura, eficaz y responsable en toda su cadena productiva de la industria de petróleo y gas. Actúa en el país desde 1994 y tiene activos en las provincias de Buenos Aires, Neuquén, Río Negro, La Pampa y Santa Fe.



LIMPIEZA DE TANQUES SUBTERIRÁNEOS Y AÉREOS - INSTALACIÓN - REPARACIÓN - PINTURA TRATAMIENTOS EPOXICOS - TENDIDO DE CAÑERÍAS Y CALIBRADOS, LIMPIEZA Y DESINFECCIÓN DE TANQUES DE AGUA - SEGÚN ORDENANZA 43,593 G.C.B.A., SELLADOS DE GRIETA - REPARACIÓN DE TAPA O PASO DE HOMBRE -PINTADO CON IMPERMEABILIZANTE ATÓXICAS

Tel.: (011) 15 51526584 - ID: 820*487





VENTA DE COMBUSTIBLES LIVIANOS Y PESADOS DIRECTO DE LAS PRINCIPALES PETROLERAS

- Servicio comercial personalizado.
- Transporte satelitalmente controlado.
- Garantizamos calidad y cantidad del producto.
- Distribución a todo el país.

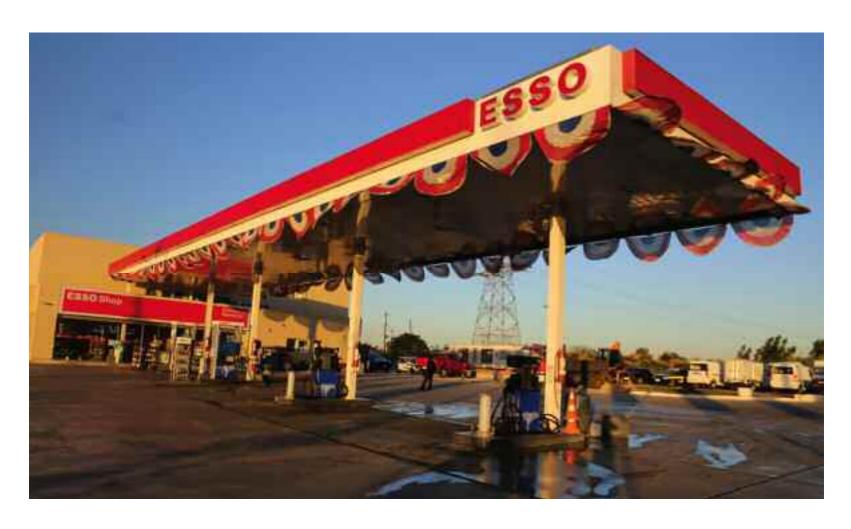
Tel: (011) 4292-1583

Sanchez de Loria 398 - 3º Piso - L. de Zamora - Bs. As. - info@oronegrocombustible.com.ar





ESSO Perimetral la Estación de ruta en Montevideo - Uruguay



ESSO Perimetral Montevideo es una Estación de Servicio que inició sus actividades en el primer semestre del 2012 y continúa ampliando sus instalaciones para brindarles una excelente atención a sus clientes.

Está emplazada en la intersección de la Ruta Nacional 102 (Perimetral Wilson Ferreira Aldunate) y la avenida César Mayo Gutiérrez.

dunate) y la avenida Cesar Mayo Gutiérrez.

La Ruta 102, también llamada Ruta Perimetral o Anillo Perimetral Montevideo, fue finalizada en el año 2010. Es una carretera nacional que une los departamentos de Montevideo y Canelones, y permite la conexión de las rutas con los centros de carga de las Zonas Francas, Aeropuerto de Carrasco y del puerto de Montevideo. Vincula las rutas 5, 6, 7, 8, 101 e Interbalnearia, con el fin de dar una mayor fluidez al tránsito y evitar la circulación de transporte pesado por el área central de la ciudad. El proyecto inicial, que permaneció habilitado por más de 70 años, en el barrio Colón, fue trasladado por la creación de la nueva Ruta Perimetral.

El local anterior, ubicado a 2.200 metros de la vigente instalación, fue una Estación de Servi-

cio pequeña, de barrio, pero con una filosofía empresarial similar a la actual: ofrecer un excelente servicio tanto al automovilista particular como a la atención de flotas de vehículos y camiones de empresas. Debido a la finalización de las obras de la Ruta Perimetral y por normativas del Municipio G

Continúa en la pag. 44



SEL SERVICIOS ELECTRONICOS SRL

Especialistas en la COMERCIALIZACION e INSTALACION de terminales de Punto de Venta – POS – En todo el País

SEGURIDAD
RAPIDEZ
CONFIABILIDAD



Para más información visite nuestra WEB www.selservicios.com.ar

Tel.: 0810-666-4085 - Cel.: 1536930611 (+5411) 43639100 int 162/166/167/118/119/120



de Montevideo, se estableció la necesidad de trasladar el local.

Se adquirió entonces un terreno de 3800 metros cuadrados, esquina noreste, que antiguamente fue el depósito de una fábrica de elásticos, y se inició la demolición del mismo. El nuevo proyecto arquitectónico permitió dejar la Estación de Servicio operativa en abril del 2012, con un área de 1.700 metros cuadrados de acceso a hormigonado y 200 metros para atención al cliente, siendo dirigido por "Tití" Martínez, Diego Martínez y Juan Martín Rodríguez.

El cambio de ubicación del local permitió ampliar los servicios, mejorar su calidad y adaptarlos a los nuevos avances tecnológicos.

La Estación tiene una capacidad de almacenamiento de combustible de 150 mil litros. Del total, 90 mil litros son destinados para gasoil, 10 mil para gasoil Especial,40 mil para nafta Súper y 10 mil para nafta Premium.

En el compromiso de colaborar con el cuidado

Continúa en la pag. 46











Tel: (011) 4242-0432 (rotativas)



info@almak.com.ar

del medio ambiente, todos los equipos disponibles para el abastecimiento de combustible fueron seleccionados con niveles de alto avance tecnológico. Los tanques instalados son de última generación, de doble pared y telemedición ,con dos surtidores dobles de alto caudal para trasporte de carga y dos surtidores séxtuples para autos.

Además del servicio de venta en el local, está disponible el envío de gas oil, lubricantes Mobil y aditivos a domicilio, dirigido a chacras, empresas e industrias de la región. Para trasladar el combustible se utiliza un camión de 4.500 litros de capacidad, lo que asegura un servicio de entrega rápido y efectivo.

Uno de los principales distintivos que diferencia a ESSO Perimetral Montevideo de las

demás Estaciones de la zona, es la especialización de servicios destinados a los choferes de trasporte de carga.

Los choferes cuentan con un espacio en el predio para estacionar y descansar, pueden utilizar los exclusivos y confortables baños con duchas, acceder al servicio de lavado de cabina y a un minimercado- shop - de última generación.

El minimercado dispone de una gran variedad de artículos(alimentos, bebidas, cigarrillos, entre otros), una cafetería instalada (self service) con una moderna ambientación, baños para clientes, cajero automático, climatización automática y conexión Wifi, para pasar un momento agradable en las instalaciones.

Además de los alimentos envasados y las bebi-

das, se ofrece un menú diario, que puede consumirse en un espacio cómodo, con mesas y asientos.

La empresa cuenta con área de cobertura de emergencia médica 24/7 y recientemente se adquirió un cardiodesfibrilador, el cual puede ser operado por el personal capacitado de la estación para casos de extrema urgencia mientras arriba las unidades de emergencia.

Afiliada al programa Axion Marketing Institute, la estación desarrolla una constante capacitación de sus empleados para brindarles a sus clientes una experiencia diferente.

Ofrece una atención ágil y agradable, con espacio para permanecer y disfrutar de los servicios, que están disponibles las 24 horas del día, los 365 días del año.





SEGRAMMA

ABSORBENTE INDUSTRIAL



MATERIA ABSORBENTE **ECOLOGICO**

Capaz de ignifugar derrames de hidrocarburos liquidos y semiliquidos como combustibles y aceites.

Material totalmente natural sin aditivos quimicos.





Matafuegos Nuevos y Recargas

Elementos contra Incendio - Ropa de Trabajo - Luz de Emergencia Botas - Señalización Vial - Espejos Parabólicos - Semáforos **Botiquines**

A su Estación de Servicio no le deben faltar: Calzas para camiones – Linternas antiexplosivas Baldes - Mantas apaga Ilamas - Conos de seguridad Señalizaciones

Av. Juan B. Justo 7710 (CP1407) CABA Telefax (011) 4671-4449 info@grammaseguridad.com.ar / www.grammaseguridad.com.ar

ACCESORIOS PARA EL MANE

novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Refren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a través de nuestra amplia base de datos actualizada por medio de nuestro envio diario de correos electrónicos informativos.





Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 · kefren@netizen.com.ar info@kefrenonline.com.ar · kefrenargentinasrl@speedy.com.ar · cpassacqua@hotmail.com

www.kefrenargentina.com.ar

PEDERCINI = HERRAMIENTAS DE LUBRICACIÓN



PEDERCINI® es una empresa que se dedica a la fabricación de herramientas para la lubricación. Dos generaciones avalan los productos que se fabrican en ella.

La diversidad de herramientas para la lubricación que se producen, los han posicionado entre las empresas más importantes en el rubro, trabajando todo el territorio nacional, exportando a países limítrofes y Centro América.

Estan produciendo engrasadores manuales y neumáticos, y elaborando sobre nuevos productos.

La planta está instalada en Villa Lynch, sobre la Av General Paz y, en estado avanzado cuentan con una segunda planta industrial, en el partido de Ezeiza exactamente en el Polo Industrial Ezeiza.

De ésta manera se hallan totalmente en condiciones de completar el ciclo de fabricación de todos los productos, desde el corte de la chapa, pasando por el torneado de alta precisión y en serie, fundición, estampado, pintura, empaque semi automático, etc.

PEDERCINI[®] está trabajando para ser un gran referente en el mercado local y sudamericano. Es por éste motivo, que cuentan con la seguridad de la elección por parte de la clientela.









Estuvimos en el 7º Salón Internacional del Automóvil





Se realizó el 7º Salón Internacional del Automóvil organizado por AMC en La Rural, Predio Ferial de Palermo.

Este exclusivo evento internacional de la industria automotriz fue la cita obligada para las marcas locales e importadores, que exhibieron las últimas novedades de productos y tendencias, lo que refleja el extenso camino ya

Continúa en la pag. 50



- INSTALACIÓN DE MEDIA SOMBRA
- · ESTRUCTURAS METÁLICAS
- LONAS A MEDIDA E INSTALADO
- TINGLADOS

Tel.: (011) 4866-5504 / 15-4914-5800 4301-2105

Telefax: 4301-6585

Boulogne Sur Mer 458 Piso 5to. A - CABA - República Argentina info@instal-sombras.com.ar - instal-sombras@hotmail.com



recorrido y anticipa lo que se proyecta para el futuro.

Esta edición 2015 del Salón contó con el apoyo de diferentes organismos del Estado Nacional, provincial y de la Ciudad de Buenos Aires y el reconocimiento del Ministerio de Turismo de la Nación, que lo declaró evento de interés turístico por la difusión y promoción de nuestro país.

Participaron del 7º Salón del Automóvil de Buenos Aires, las marcas miembros de ADEFA con sus productos (autos, pick ups, comerciales livianos, pesados), junto con importadores y proveedores de equipamientos y servicios, todos ellos con sus últimas novedades.

Continúa en la pag. 52















Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinasrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

APAGA LLAMAS

En esta séptima edición, el Salón junto con asociaciones civiles y organismos públicos y privados se realizaron diversas actividades con el fin de difundir e instalar la seguridad vial y el conocimiento de las normas. Esto se llevó a cabo a través de la pista de Educación Vial para los niños, juegos de simulación para los jóvenes y la entrega de material informativo y didáctico.

Comenzando a pensar el próximo Salón, los organizadores lanzaron el concurso "Imagen 2017- 8º Salón Internacional del Automóvil de Buenos Aires", en el que se premió a quien diseñe el mejor afiche, imagen u obra para utilizarse en dicha edición.

Además, hubo en este Salón otras atracciones como la pista de off road con más de ocho marcas en circulación, la exhibición de autos clásicos, sports nacionales, vehículos históricos de competición, Hot Rods y mucho más.



















Shell modificará el mapa petrolero argentino

La petrolera anglo-holandesa compró a la británica BG en u\$s70.000 millones, pasando a ser la propietaria de la local PAE junto con Bridas



Los entes reguladores de Estados Unidos, dieron su visto bueno a la adquisición de la británica BG por parte de Shell, con una operación que ascendió a los u\$\$70.000 millones.

Luego de 10 años, podemos decir que ésta, es la primera autorización que recibe el mayor acuerdo en el sector energético, si bien todavía falta la aprobación de los reguladores de la Unión Europea y de las asambleas de accionistas de ambas compañías. Cae de su peso, que esta fusión implicará un cambio trascendental en el mapa del petróleo en la Argentina.

Decimos esto porque BG tiene el 60% de Pan American Energy (PAE), la segunda productora de crudo del país.

Por otro lado, Shell es la segunda refinadora después de YPF. Por ahora no tiene petróleo en el país, aunque cuenta con algunas áreas de exploración en Vaca Muerta, como comentamos en ediciones anteriores.

El otro 40% de PAE es de Bridas (grupo Bulgheroni y la china CNOCC) que adquirió la refinería, y las Estaciones de Servicio de Esso, operando bajo la pujante marca Axión.

En definitiva, PAE pasaría de este modo a ser propiedad de Shell y Bridas, la segunda y tercera productoras de combustibles respectivamente.



Se viene otra Mega Estación

YPF inaugurará en San Luis una de las 5 Estaciones más grandes del país

La nueva estación de servicio de YPF estará situada en la isla de servicios de Desaguadero, en el kilómetro 865. Contará con atención para vehículos livianos y pesados. Además funcionará como parador y prestador de servicios



Previo al inicio de la actividad, en el paso limítrofe, el gobernador de la Provincia, CPN Claudio Poggi, visitó la obra ubicada en el límite con Mendoza. Será una de las cinco más grande del país y generará más de 40 puestos de trabajo.

En su visita, el jefe de Estado observó los trabajos y el arquitecto Guillermo Pérez Gatti le explicó las características del proyecto. También recibió un informe del desarrollo del plan de acción y cómo continuará. Será inaugurada en diciembre.

El terreno a utilizar es un círculo ubicado al este de la isla de servicios, de una superficie de 10 mil m2, enclavado entre los dos carriles de la Autopista de las Serranías Puntanas, teniendo libre acceso tanto el viajante que viene

de San Luis como el que accede desde Mendoza.

Tendrá un área cubierta de 1075 m2 (625 m2 de playa y 450 m2 de edificación) y una zona pavimentada de 5.600 m2.

"Proyectada para estar dentro de las cinco estaciones de servicio que se encuentran a la vanguardia en el país, el emprendimiento es llevado a cabo por la petrolera YPF", explicó Pérez Gatti.

El sector de servicios alcanza 450 m2, compuesta por un sector "full" de 300 m2 y dependencias (sanitarios, depósitos, oficinas, etc.) de 150 m2.

Dispondrá de 6 islas, 3 para atención a vehículos livianos y 3 a vehículos pesados. El estacionamiento albergará a 20 autos y 6 vehículos pesados.

Contará con un servicio de gomería, un mini shop de compras, playones para estacionamiento, entre otras comodidades que brindará a los viajantes.

El lugar dispondrá de 6 islas, 3 para atención a vehículos livianos y 3 a vehículos pesados. El estacionamiento albergará a 20 autos y 6 vehículos pesados.

El lugar dispondrá de 6 islas, 3 para atención a

vehículos livianos y 3 a vehículos pesados. El estacionamiento albergará a 20 autos y 6 vehículos pesados.

El ingreso será en dirección oeste a este, utilizando las arterias secundarias de la isla de servicios que ayudarán a tener una circulación fluida y segura.

El ministro de Industria, Comercio, Minería y Transporte, Federico Trombotto, destacó que "la nueva estación, al estar ubicada en una zona estratégica como es ésta, será de mucha utilidad para los viajantes, ofrecerá diversos servicios teniendo en cuenta que hasta la ciudad de San Luis no se encuentra otra estación con características como la que se está construyendo aquí".

Ubicada en una zona de constante tráfico, la nueva estación de servicio será inaugurada a fin de año y generará más de 40 puestos de trabajo directo y servicios terciarizados, una vez en funcionamiento.

Acompañaron al gobernador, el ministro de Industria Comercio, Minería y Transporte, Federico Trombotto, y el ministro de Seguridad, Martín Olivero.

Gentileza: Agencia San Luis





NOTICIAS DEL SECTOR

Las Estaciones de servicio cuestionan la obligación de contar con seguros ambientales

Las Cámaras de empresarios de Estaciones de Servicio alertaron sobre normativas que obligan a las Estaciones a contar con seguros ambientales, con alto costo mensual.

Desde la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA) que en varias provincias los gobiernos locales están intimando a las bocas de expendio a que contraten los seguros de caución, tal como establece la normativa vigente

.Denunciaron que hubo suspensiones y clausuras, sobre todo en el interior del país.
En Corrientes hubo varios casos. La entidad explicó que para una boca de expendio el costo mensual de contar con esta cobertura que garantice al Estado la reparación de los daños efectuados al ecosistema oscila entre 4 y 5 mil pesos, dependiendo de la magnitud de la empresa y de los resultados de los estudios de suelos.

Carlos Gold y Guillermo Lego, Secretario y Gerente General de la Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA) buscarán reunirse con el Gobierno nacional para analizar en conjunto soluciones a este tema, cada vez más preocupante.

Lego anticipó que proponen la conformación de un fondo que atienda los pasivos ambientales de las estaciones de servicio". La expectativa es revitalizar este proyecto y trabajar en la prevención de posibles daños". "Queremos destacar la predisposición de Gustavo Lorusso, el flamante Secretario de Ambiente y Desarrollo Sustentable de la Nación, para atendernos y colaborar en la solución del problema"





Se Inauguró la Estación de Servicio YPF en Cañadón Seco

Está ubicada en la intersección de la Ruta 12 y 99, un lugar ideal para el abastecimiento de los vecinos de la localidad y de más de 10.000 automovilistas y camioneros que transitan diariamente por esta vía. Del acto participaron autoridades provinciales, municipales y de la compañía.

En la flamante Estación, trabajarán más de 30 personas, atento a que posee una superficie de 30.000 metros cuadrados, un Servicompras y 4 islas de despacho con la más alta tecnología: dos islas de livianos con un surtidor óctuple y dos islas de pesados con dos surtidores dobles.

La capacidad de almacenamiento del área de servicio supera los 200.000 litros de combustible. En la provincia de Santa Cruz, YPF cuenta con una red de 28 estaciones de servicio abanderadas y un Módulo de Abastecimiento Social (MAS) en la localidad de El Chaltén.

En el año 2014, YPF comercializó en la provincia 98.554.000 litros de naftas y 213.713.000 litros de gasoil, lo que en términos de participación de mercado representa respectivamente un 72,9% y un 74,6%.











Aumentó un 5,5 por ciento el consumo de naftas y gasoil

Las ventas de naftas y gasoil aumentaron un 5,5 por ciento durante el mes de abril alcanzando, con 1409 millones de litros, el volumen más alto de 2015, según un informe de la Secretaría de Energía.

La demanda fue traccionada por el mayor consumo de productos Premium, en especial el diésel, con un suba del 38 por ciento, mientras que la nafta hizo lo propio con el 25 por ciento. Los tradicionales, como el caso del gasoil y la súper, se mantuvieron estables

El avance de este tipo de productos, más caros pero de mayor calidad, también está plasmado en su participación en el mercado. Mientras que en 2014 ocupaban el 20 por ciento de la oferta, un año después alcanzaron el 25.

Para las refinerías este nicho resulta atractivo, porque su demanda es menos sensible a los movimientos de precios. Es un estrato del parque vehicular que prefiere la excelencia y está dispuesto a desembolsar aproximadamente un 10 por ciento más de dinero. Para las estaciones también, ya que las comisiones que reciben por su venta son más altas que en el caso de los productos más populares.

Entre las empresas, YPF se mantiene al tope de las preferencias de los automovilistas con el 57 por ciento del share (62 en INFINIA). Shell se posiciona en el segundo lugar con el 17,3 y Axion completa el podio con el 12,5. Sin embargo, esta última fue la de mayor crecimiento durante este período – 13 por ciento- seguida de cerca por Oil con el 12,5.

AXION energy presente en el 7° Salón del Automóvil de Buenos Aires

AXION energy estuvo presente por primera vez en el Salón Internacional del Automóvil de Buenos Aires, realizado entre el 19 y el 28 de junio en La Rural, de Capital Federal. La empresa presentó sus productos y servicios: sus combustibles refinados con la tecnología más moderna y los más altos estándares de calidad, disponibles en las estaciones ESSO de todo el país y también en sus nuevas estaciones de servicio marca AXION, con un diseño de vanguardia para asegurar una atención de excelencia de sus clientes.

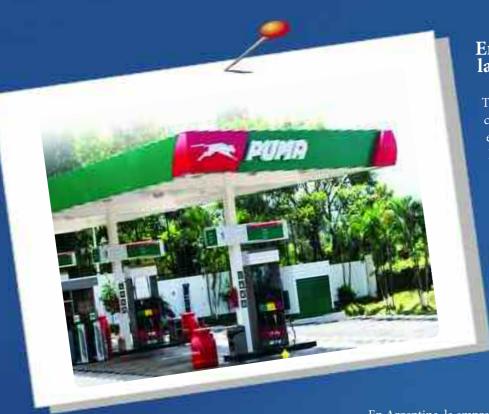


Para AXION energy, la 7ma edición del Salón Internacional del Automóvil de Buenos Aires es una excelente oportunidad para mostrar al público toda la gama de productos que ofrece: AXION Premium, AXION Súper, AXION Diesel y AXION Euro+Diesel así como la línea Mobil, marca líder mundial en lubricantes. Las nuevas naftas incorporan aditivos de última generación, que ayudan a limpiar y mantener limpias partes vitales del motor como los inyectores y válvulas de admisión, potenciando así su performance y reduciendo las emisiones del auto.

Como prueba de la alta calidad y rendimiento de las nuevas naftas de la compañía, este año AXION energy fue elegido como combustible oficial al Súper TC2000. El stand puso a disposición de los visitantes un simulador idéntico a los autos de competición del Toyota Team Argentina en donde los visitantes experimentaron el manejo de un auto de competición.

Continúa en la pag. 58





Empresa holandesa estudia relanzar la nafta "Puma" en el mercado argentino

Trafigura es una de los comercializadoras y almacenadoras de combustibles y minerales más grandes del mundo, está presente en Argentina desde hace dos años, son proveedores de petroleras como Axion, Petrobras y Oil, y además exportan a Uruguay, Paraguay y Bolivia, informó la cartera de Industria a través de un comunicado.

Nafta Puma y Puma Oil fueron marcas desarrolladas por Compañía General de Combustibles (Grupo Soldati) entre las décadas de 1920 y 1930. Luego su red de estaciones de servicio se fusionó con las de Isaura y Astra, lo que dio origen a la marca Eg3, en 1994. En tanto, en 2006, Eg3 fue absorbida por Petrobras.

Actualmente, Trafigura opera más de 1.800 estaciones de servicio bajo la marca Puma, en 40 países de América Central, Sudeste de Asia, Oceanía y África.

En Argentina, la empresa construye un puerto y centro logístico con almacenamiento de combustibles y minerales en el partido bonaerense de Campana.



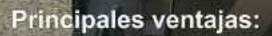


ANTICORROSIVO



ADITIVOS

ORGANICOS



- Mayor protección y menor frecuencia de cambios.
- Disminuye el punto de congelamiento y mejora la conductividad térmica evitando el recalentamiento del motor.
- Favorece al medio ambiente por ser Biodegradable.
- Mayor protección contra la cavitación.
- Protege por más tiempo las partes de aluminio, fundición de hierro, acero, cobre, bronce, soldaduras, etc.
- Especialmente recomendado para motores con tapa de cilindros y block de aluminio.

ENVASES DE 1 LITRO Y 500 CM3



