

TALLER ACTUAL[®] URUGUAY

Reparación y Servicios del Automotor • Año 01 • N° 004 •

● ● ●

ESTRATEGIA

AUTOMOTRIZ

WWW.ESTRATEGIAAUTOMOTRIZ.COM



Iniciativa privada para promover el hidrógeno verde



KESSEL
ENCENDIDO ORIGINAL

Calidad que marca la diferencia

Accesorios
ARGENTINOS S.A.

Fabricación de parrillas y accesorios plásticos adaptables a vehículos nacionales

1000 artículos a su disposición



OFERTA Y DEMANDA DE ELÉCTRICOS DURANTE 2023 Pág. 22

Un sitio, todos los repuestos.

Autopartesweb.com

www.autopartesweb.com



AP PLUS
Steering & Suspension

LA NUEVA **IMAGEN** 50 AÑOS

MAYORISTA DE AUTOPARTES PARA PEUGEOT CITROËN FIAT

mantilla.com.ar



NOSSO
Líderes en autopartes eléctricas - nosso.com



LITTON
BRAKES



CORVEN
Autopartes | 50 AÑOS



Lucas



CTM
REPUESTOS

F. Acuña de Figueroa 1997/CP: 11800 / Montevideo, Uruguay
Tel.: +59829297587/Whatsapp: +59894094044
ventas@castellmar.com.uy

CASTELLMAR

M.BENZ - BMW
AUDI - MINI

Un gran 2023 en las ventas de automóviles 0 km

Esta nota es presentada por:



Fuente: ACAU Asociación del Comercio Automotor del Uruguay



La Asociación del Comercio Automotor del Uruguay (ACAU), informó que la actividad comercial automotriz, continuó creciendo en diciembre 2023, por 8vo. mes consecutivo de ascenso en la venta de vehículos 0 km.

Especialmente este período, marca un hecho revelador, que afirma un récord histórico para el sector en Uruguay; comparándolo con 2013 que tuvo la mayor cantidad de ventas de 0 km en la historia del mercado del país.

Diciembre 2023, nos mostró que se vendieron 6.635 vehículos, que sig-

nifican 16,2% más que Noviembre, y un 18,3% comparado con el mismo mes de 2022.

El acumulado del año, enseña que el total de ventas de automóviles ascienden a 60.490 unidades; un incremento del 9,9% en relación al año anterior.

De las marcas más vendidas durante 2023, Chevrolet ocupa el primer lugar con 10.952 unidades vendidas (17,5% de participación de mercado).

Le sigue Fiat, con 6.364 vehículos (10,5% de participación), y luego

Volkswagen con 5.726 unidades (9,5% de participación)..

De esta forma, y a la luz de estas cifras alentadoras, el país está reci-

biendo de parte del mercado de la industria automotriz, la tracción imprescindible que toda economía requiere. ■



EL CRECIMIENTO DE TU EMPRESA COMIENZA CON UNA INVESTIGACIÓN

Conocé en profundidad tu mercado con nuestras herramientas de investigación y análisis.

estrategiaautomotriz.com

✉ comercial@estrategiaautomotriz.com

☎ +54 9 11 2456-3493



ESTRATEGIA
AUTOMOTRIZ



Dayco: Sistema de generación de vacío

Esta nota es presentada por:
DAYCO

Categoría: Vehículos Ligeros OE
Unidad de Negocio: Propulsion Solutions

Más información en www.dayco.com

Uno de los nuevos productos de Dayco, dirigido a mejorar la eficiencia en el consumo de combustible. El sistema de generación de vacío, diseñado para sistemas que requieren vacío (como los de frenado asistido, purgado de vapores de combustible y ventilación del cigüeñal) es una alternativa a las bombas de vacío, tanto eléctricas como mecánicas, que se encuentran en muchos motores de hoy en día y que, además de resultar pesadas y costosas, también consumen combustible.



El sistema de generación de vacío de Dayco también incluye componentes de motor independientes, como aspiradores, eyectores, válvulas de control de caudal, válvulas de regulación y atenuadores de ruidos, todos ellos diseñados para mejorar la capacidad y eficiencia de vacío y, al mismo tiempo, reducir el peso del motor. Estas revolucionarias tecnologías generan ventajas que el conductor percibe directamente. Por ejemplo, nuestro conjunto de vacío para ayuda al frenado permite aplicar más fuerza sobre el pedal, de manera más constante y con menos esfuerzo. El conductor no sentirá duro el pedal al pisarlo varias veces seguidas (por ejemplo, durante maniobras de aparcamiento), lo cual redundará en su comodidad al conducir.

Petronas: Control de la eficiencia térmica

La fórmula para un viaje seguro y sin preocupaciones.

Esta nota es presentada por:



calentamiento del motor, reduciendo el riesgo de averías costosas.

- Economía de combustible: la eficiencia mejorada también se traduce en un menor consumo de combustible, ahorrando dinero en cada kilómetro.

Con Petronas Syntium, estás preparado para enfrentar cualquier aventura que te depare el verano. Disfruta de la ruta con la seguridad de un motor en perfectas condiciones, gracias a la tecnología de vanguardia de Petronas.

Con la llegada del verano, es el momento perfecto para salir a disfrutar de la ruta en familia. Para asegurar que el vehículo esté listo para enfrentar los desafíos del camino, es crucial prestar atención a uno de sus componentes más vitales: ¡el motor!

El motor del auto es el corazón que impulsa su funcionamiento. Mantenerlo en condiciones óptimas no solo garantiza un rendimiento eficiente, sino que también prolonga su vida útil. Es por eso que

Petronas Syntium con tecnología CoolTech se presenta como un aliado confiable en el cuidado del motor.

Control de la eficiencia térmica

Esta línea de productos está diseñada para controlar la temperatura del motor, garantizando un rendimiento excepcional incluso en las condiciones más exigentes. Con fórmulas avanzadas, este lubricante de última generación trabaja para reducir el desgaste, la fricción y, lo más importante, controlar el calor

que podría dañar las piezas críticas del motor.

Beneficios para el vehículo:

- Rendimiento: mejora la eficiencia del motor, brindando un óptimo rendimiento.
- Protección contra el desgaste: su fórmula avanzada protege las piezas del motor contra el desgaste prematuro, asegurando una mayor vida útil.
- Control del calor: evita el sobre-

Acerca de PETRONAS Lubricants Argentina

PETRONAS Lubricants Argentina (PLA) es una división de PETRONAS Lubricants International, responsable de atender las necesidades de los clientes de todo el país. Consolidada en el mercado local, se especializa en el segmento automotriz donde supera el 7% de participación a través de la comercialización de sus marcas PETRONAS Syntium, Selenia, Tutela, Urania, Paraflu, Sprinta, Ambra, Akcela, Mach 5 y Arbor.

EMYVEC: Lavadora Automática de Sopletes



Esta nota es presentada por:
EMYVEC
 SOLUCIONES INDUSTRIALES

Las lavadoras automáticas de pistolas y sopletes de pintura ECOMINIMIX de MARTECH, permiten un gran ahorro económico, tanto del solvente de limpieza cómo de la mano de obra ocupada (tiempo) para dicho proceso.

El solvente de limpieza (sea agua o diluyente), es permanentemente

reutilizado y reciclado, por lo cual en procesos de pintura que involucran muchos cambios de colores o varias limpiezas al día de las pistolas (como en los concesionarios y talleres de repintado automotriz), se genera un gran ahorro del solvente, que permite la amortización de la máquina en un lapso muy breve de tiempo, medido en semanas.

Cómo el lavado y limpieza de las pistolas, por dentro y por fuera, es automático, permite no ocupar tiempo de mano de obra en dichos procesos de limpieza.

La reutilización y reciclaje del solvente de limpieza, permite tener una menor cantidad de residuos de solvente a tratar (más amigable con

el medio ambiente). El funcionamiento es neumático, lo cual lo hace muy seguro y económico.

Permite el lavado de dos pistolas a la vez con sus accesorios y componentes.

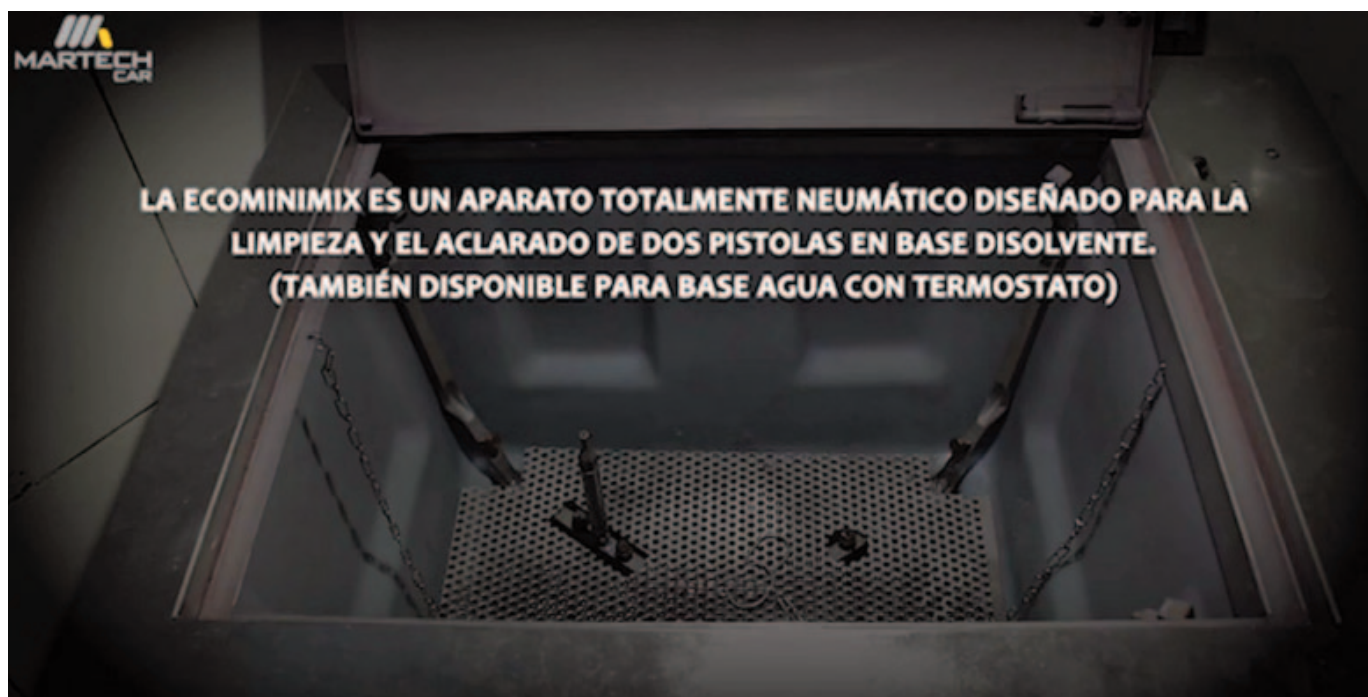
Puede utilizarse para la limpieza y lavado de pinturas al agua o al solvente.

CARACTERÍSTICAS TÉCNICAS:

Los modelos de lavadoras automáticas ECOMINIMIX de MARTECH se presentan en dos versiones:

- Para limpieza de pinturas base solvente: Código SP765022
- Para limpieza de pinturas base agua: Código SP765025

En ambos modelos, el ciclo es neumático y completamente segu-



ro. Las lavadoras son iguales en su concepto de funcionamiento, solo que las que son para pinturas al agua incorporan una zonda y termostato automáticos, pues trabajan con temperatura (50°C), que es la temperatura ideal a la cual los sopletes se limpian perfectamente!. Son lavadoras ecológicas, porque producen un gran ahorro tanto de diluyente como de agua de limpieza, pues trabajan en circuito cerrado y reciclan el solvente (sea agua o thinner) de limpieza utilizado

CICLO DE LIMPIEZA

Las lavadoras automáticas, modelo ECOMINIMIX, limpian solas los sopletes (el pintor desarma el soplete y lo deja dentro de la lavadora



TODOS LOS REPUESTOS PARA SU VEHÍCULO

♦ ILUMINACIÓN ♦ ENCENDIDO ♦ ACCESORIOS ♦ MOTOR ♦ TRANSMISIÓN

LAS MEJORES MARCAS

FINANCIACIÓN CON TODAS LAS TARJETAS

EL MEJOR PRECIO CON **12 CUOTAS** **15%**

www.cymaco.com.uy

Galicia 1224

2902 0330

para que se limpie), siendo el ciclo de limpieza neumático y completamente seguro.

Durante el ciclo de limpieza, se recicla y reutiliza permanentemente el solvente (sea agua o diluyente) haciendo solo el enjuague final con agua o diluyente limpios.

DESCRIPCIÓN DE FUNCIONAMIENTO

Las lavadoras son aptas para limpiar completos (taza, tapa y cuerpo) de a dos sopletes a la vez, o bien si se lo desea de a uno por vez (es indistinto).

El pintor desarma el soplete y lo deja dentro de la lavadora para que se limpie en forma automática por dentro y por fuera.

RAPIDA AMORTIZACIÓN

La lavadora de sopletes automática ECOMINIX para pinturas base solvente (thiner), recicla permanentemente el solvente (lo reutiliza) haciendo solo el enjuague final con thiner limpio, por eso es mucho el ahorro de solvente en cada cambio de color o ciclo de limpieza del soplete (recicla permanentemente el thiner o diluyente que está en la lavadora produciendo un ahorro mayor al 85% del solvente utilizado en comparación con los ciclos de limpieza manual de sopletes). Se amortiza muy rápido por el ahorro de thiner de limpieza, y eso sumado al ahorro de tiempo empleado para lavar el soplete (mínimo 15 a 20 minutos de ahorro de tiempo por cada limpieza de soplete x cambio de color/barniz/primer), ya que el pintor deja el soplete limpiándose en la lavadora y puede ir a continuar con la preparación de otro trabajo... La misma consideración vale para

Lavadora para pinturas al solvente (Cod SP765022)

SP765022

ECO MINIMIX

Lavapistolas automático

Presión de trabajo
2,8~4,2 Kg/cm² (40-60 psi)

Consumo de aire 60~110 l/min

Capacidad 2 Depositos + 2 Pistolas

Dimensiones 470x650x1.000 mm

Peso 33,5 Kg

Nivel de ruido 75 dB

Material del tanque Polietileno



Lavadora para pinturas base agua (Cod SP765025)

SP765025

ECO MINIMIX CON AGUA CALIENTE

Lavapistolas automático

Presión de trabajo
2,8~4,2 Kg/cm² (40-60 psi)

Consumo de aire 60~110 l/min

Capacidad 2 Depositos + 2 Pistolas

Dimensiones 470x650x1.000 mm

Peso 33,5 Kg

Nivel de ruido 75 dB

Material del tanque Polietileno

Consumo eléctrico 300W

Temperatura de lavado 50°C



la lavadora para pintura base agua, pues se ahorra mucha agua caliente que se desperdicia en los ciclos manuales de limpieza.

Una vez por semana se quita del fondo de la cuba de la lavadora (a

través de una válvula provista para tal fin) el "barro" acumulado del residuo de pintura de cada lavado, lo cual reduce mucho la generación de residuos de limpieza a tratar para disposición final (tanto sea de base

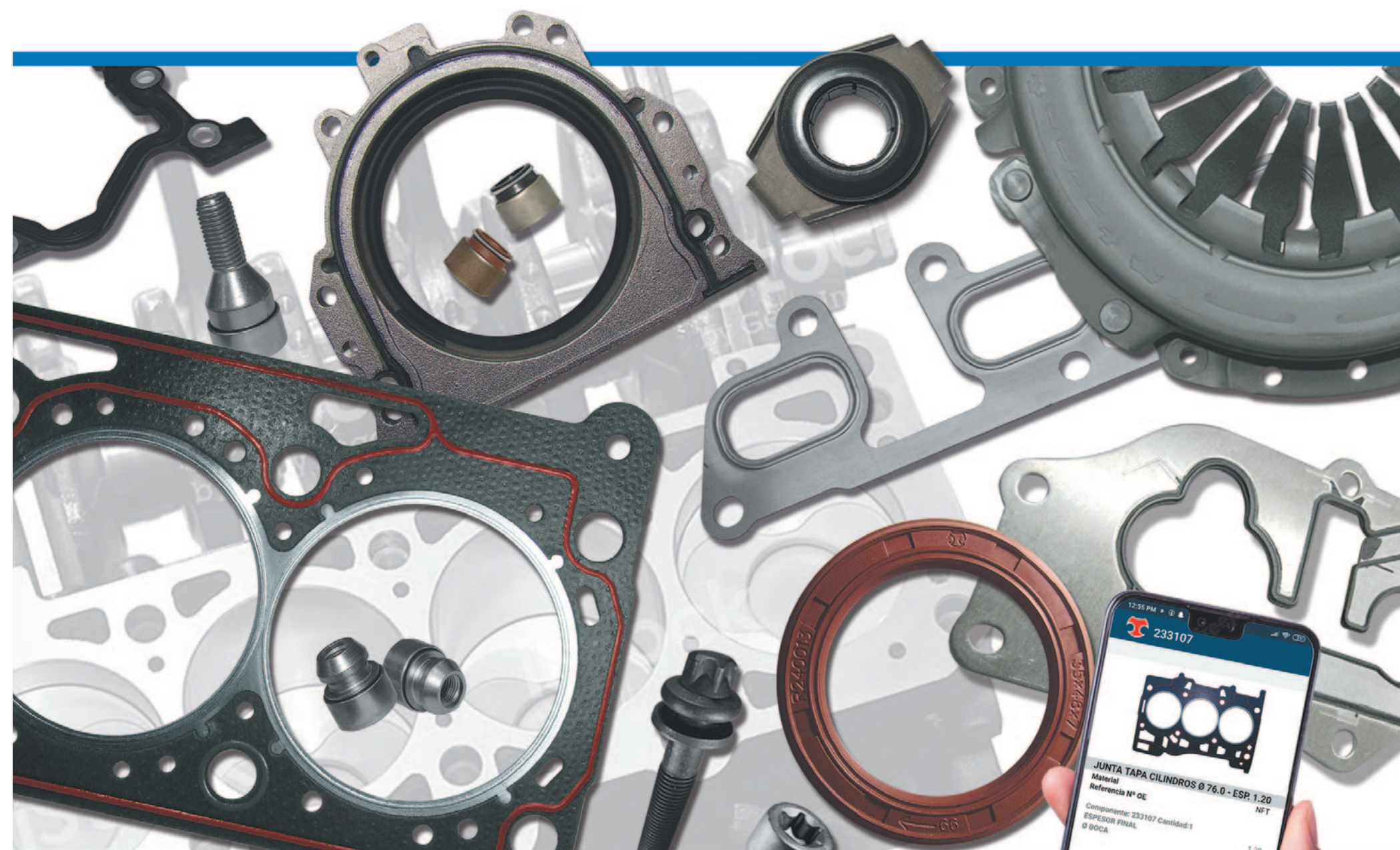
agua o base solvente).

Todo esto confluente en que las lavadoras de sopletes, amortizan su costo de inversión en pocas semanas por todo el ahorro de los costos operativos. ■



taranto

AUTOPARTES



JUNTAS PARA MOTOR
RETENES
ELEMENTOS DE FIJACIÓN
SISTEMAS DE EMBRAGUE
BALANCINES Y BOTADORES
BOBINAS DE IGNICIÓN
BOMBAS DE ACEITE
PASTAS SELLANTES
HERRAMIENTAS DE INSTALACIÓN

DESCARGA
NUESTRA APP



Xentx (Uso Profesional) de Bardahl

Esta nota es presentada por:



Es un limpiador de uso profesional que proporciona una acción de limpieza rápida y profunda al sistema de inyección.

¿POR QUÉ USARLO?

Los motores de última generación para que rindan correctamente necesitan la realización de una limpieza profunda de todo el sistema de inyección cada un determinado período de tiempo, evitando así problemas ocasionados por el uso normal del motor.

BENEFICIOS

- Gracias a su efecto de shock, limpia de forma rápida, segura y económica.
- Elimina el carbón en válvulas y pistones.
- Mejora la potencia, el pique y la performance del motor.
- Economiza combustible.
- Aumenta la vida del motor.
- Suaviza el funcionamiento del motor generando una sensación más placentera de manejo.
- Disminuye ruidos del motor.
- Menor emisión de gases contaminantes.
- Formulado para el mantenimiento profesional.

MODO DE USO

Agregar en el tanque de combustible



el contenido de una botella en 15 litros de gasoil o nafta, consumir la mayor cantidad posible antes de la recarga.

Puede ser utilizado en máquinas profesionales de limpieza con un envase en 2 a 4 litros de combustible.

PRESENTACIONES
230ml., 20L., 204L. ■

BARDAHL

ESPECIALISTA EN PROTEGER TU VEHÍCULO

INGRESÁ A NUESTRA TIENDA y conocé la línea completa de productos.

Seguinos en las redes

USÁ BARDHAL



Para conocer más de nuestros productos ingresá a: TIENDA.BARDAHL.COM.AR
Más información: www.bardahl.com.ar

VpCl® CorrVerter® brinda fuerte protección

Esta nota es presentada por:



Anticorrosiva en Aceros VpCl® CorrVerter® Brinda Fuerte Protección Anticorrosiva en Aceros



Recubrimientos de Alta Performance de Cortec. Para aplicaciones en exteriores donde se requiere también protección UV, puede recubrirse con VpCl®-386 o VpCl®-387. La combinación de VpCl® CorrVerter® con VpCl®-395 o VpCl®-396 brinda un recubrimiento

óptimo si es necesario sumergir en agua, agua salada, hidrocarburos o agua de alta salinidad.

VpCl® CorrVerter® está recomendado en todas las superficies metálicas como un convertidor de óxido o primer de pintura. ■

Para más información visitar

<https://cortec-vci-anticorrosivos.luboks.com.ar/index.htm>

VpCl® CorrVerter® de Cortec® es un primer de base acuosa recomendado para aplicaciones en superficies de aceros oxidadas o pobremente preparadas donde se requiere protección anticorrosiva y es difícil de lograr una buena preparación superficial. VpCl® CorrVerter® contiene un novedoso agente quelante químico que modifica la superficie oxidada en una capa pasiva hidrofóbica. Este agente quelante es incorporado a un látex acuoso de altos sólidos con una extremadamente baja permeabilidad agua vapor. La

combinación del agente activo quelante con el látex formador de film, espesantes y dispersantes ofrecen un primer único con excelente protección contra la reoxidación.

VpCl® CorrVerter® no contiene ácidos tánico o fosfórico, brinda protección anticorrosiva de largo plazo en sustratos pobremente preparados, y puede ser recubierto con pinturas de base solvente o acuosa sin sangrado. Para protección extendida, VpCl® CorrVerter® puede recubrirse con una variedad de



Un sitio, todos los repuestos. **Autopartesweb.com**
Entre especialistas

Capacitación LITTON: Transformación de la energía

Esta nota es presentada por:



El movimiento del vehículo propulsado por un motor, se genera a través del suministro de algún tipo de energía.

aquele que le permite reducir su velocidad e incluso detenerlo cuando sea requerido por el conductor.

Para detener un vehículo en movimiento necesitamos retirar la energía cinética generada. En realidad no se retira, se transforma en otro

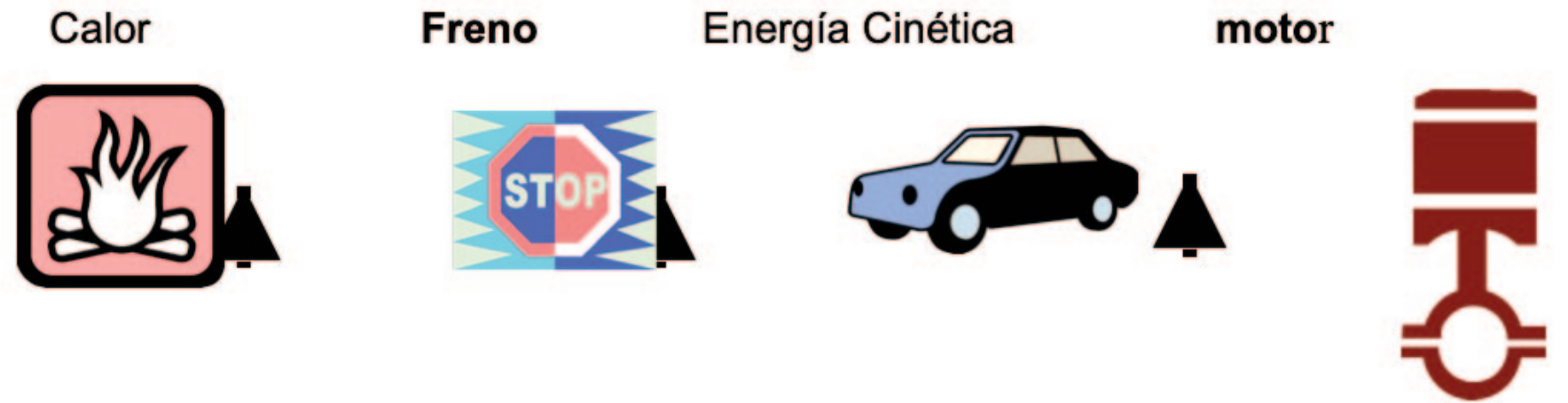
tipo de energía llamada calor, producida por la fricción entre dos elementos.

La energía suministrada puede ser química (nafta, gasoil, etc.), eléctrica o gaseosa.

Esta energía produce que el motor genere la potencia necesaria para poner al vehículo en movimiento.

Cuando el vehículo está a una determinada velocidad, la energía queda almacenada en forma de energía cinética.

Uno de los sistemas fundamentales de cualquier vehículo es



En base a lo descrito podemos decir que hay dos tipos de "máquinas":

- 1- El motor transforma la energía del combustible en energía cinética.
- 2- El freno, que transforma la energía cinética en calor.

Tanto el motor como el freno tienen la función de transformar un determinado tipo de energía en otra. En ambos casos es posible calcular la potencia generada. Tal es así que:

Un vehículo que pesa 1600 kg. a una velocidad de 100 Km/h produce una energía cinética que detenerlo a .8G toma 3.5 segundos. Esto es igual a 174 KW (233 HP)

100 a 0 Km/h en 3 segundos.

FRICCIÓN ◀ ▶ FRENO

Cada vez que un cuerpo resbala, se desliza o intenta deslizarse sobre otro objeto, aparece una fuerza llamada fricción que intenta impedir ese deslizamiento.

Por consiguiente, la fricción entre

dos cuerpos es el principio de funcionamiento de cualquier tipo.

Cuando un cuerpo resbala sobre otro se produce calor. Un ejemplo práctico es cuando se baja deslizando por una cuerda, la

fricción que se genera llega a quemar las manos.

Ahora bien, la intensidad de la fricción entre dos cuerpos depende de dos factores:

- 1- COMPRESIÓN: Cuanto mayor

es la compresión de un cuerpo sobre otro, mayor será la fricción.

2- ASPEREZA: Cuanto más áspera es la superficie de contacto mayor es la fricción, comparada con superficies lisas. ■



Nakata: Juntas deslizantes

Esta nota es presentada por:



Aplicación para Mitsubishi L200, Fiat Toro, Argo, Cronos, Jeep Renegade, Chevrolet 510 TrailBlazer, Ford Ranger y Ecosport.

Nakata ofrece la gama más amplia de productos y servicios para su vehículo.

Código	Aplicación	Producto	Código	Aplicación	Producto
NJH07-308D	Junta deslizante lado caja derecha Mitsubishi L200 Triton 4x4 Montero 3,2 - 3,5 (08»)		NJH24-575D	Junta deslizante lado caja completa Chevrolet S10 TrailBlazer (17») 4x4 (semieje)	
NJH08-309D	Junta deslizante lado caja izquierda Mitsubishi L200 Triton 4x4 Montero 3,2 - 3,5 (08»)		NJH25-654D	Junta deslizante lado caja derecha Fiat Toro 2.0 4x4 (16»)	
NJH26-356D	Junta deslizante lado caja derecha Fiat Toro 1.8 4x2 (16») Argo / Cronos 1.8 Jeep Renegade		NJH32-444D	Junta deslizante lado caja derecha Ford Ranger (13»17) 4x4 (Triceta 29 dientes)	
NJH27-357D	Junta deslizante lado caja izquierda Fiat Toro 1.8 4x2 (16») Argo / Cronos 1.8 Jeep Renegade		NJH33-445D	Junta deslizante lado caja izquierda Ford Ranger (13»17) 4x4 (Triceta 29 dientes)	
NJH12-450D	Junta deslizante lado caja completa Chevrolet S10 - TrailBlazer (12»17); 4x4		NJH38-450D	Junta deslizante lado caja izquierda Ford Ecosport 2.0 4x2 (13») (Triceta 23 dientes)	
NJH23-358D	Junta deslizante lado caja derecha Fiat Toro 2.0 4x4 (16»)		NJH39-451D	Junta deslizante lado caja derecha Ford Ecosport 2.0 4x2 (13») (Triceta 23 dientes)	

Nakata cuenta con un servicio de garantía y asistencia técnica para sus productos en toda la región. Más información en www.armetal.com.ar

FISPA

ESPECIALISTA Y LÍDER EN INYECCIÓN ELECTRÓNICA, SENSORÍSTICA Y ENCENDIDO PARA EL AUTOMOTOR.



FISPA ARGENTINA

Casa Central en Italia y presencia en 60 países.

Asistencia técnica, venta, logística y servicio de posventa en Argentina.



fispa@fispaargentina.com.ar

Bajó el precio del gasoil 50S al público a partir de enero

Esta nota es presentada por:
TALLER ACTUAL URUGUAY

Fuente: Uruguay Presidencia

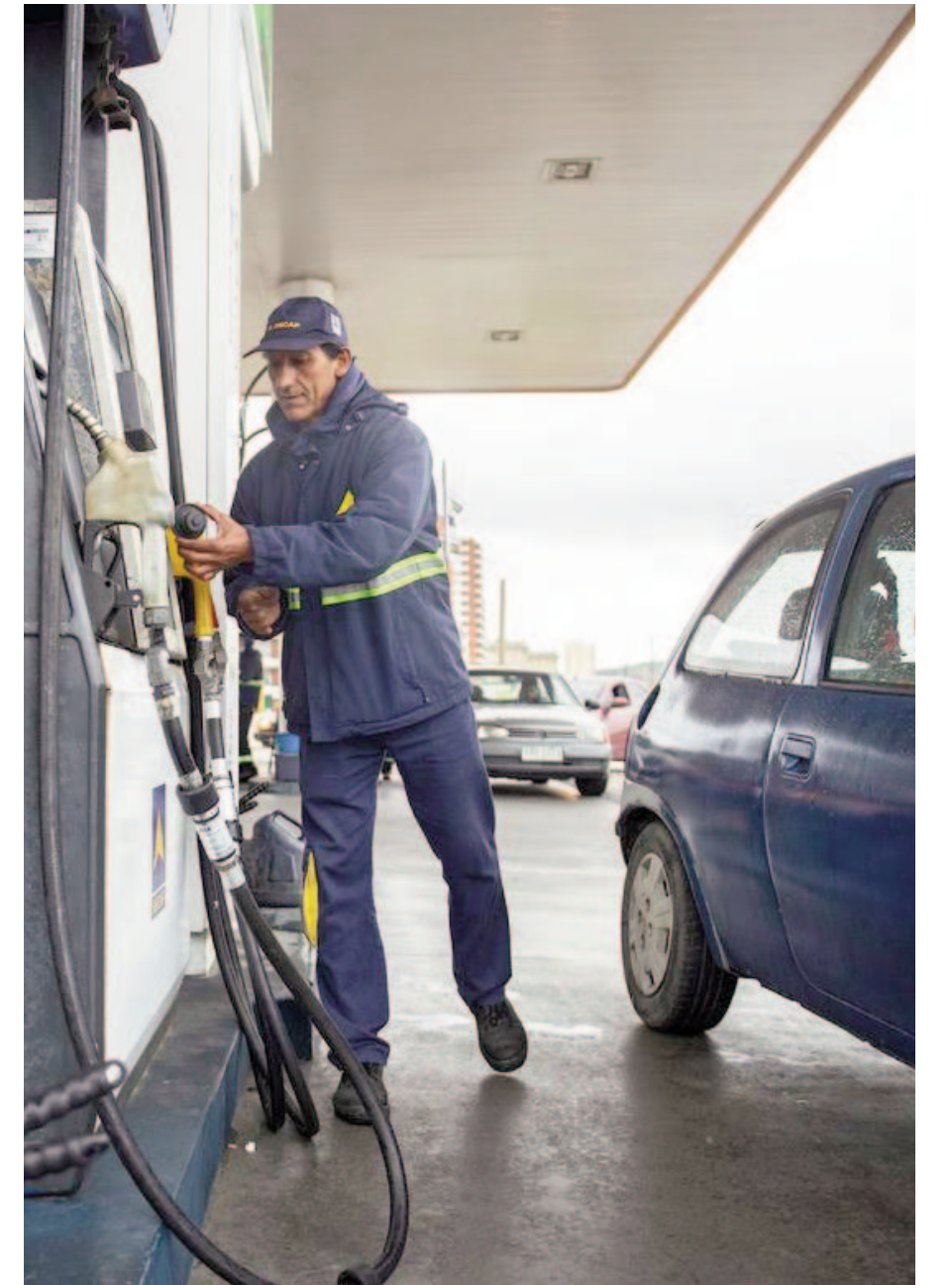


El Ministerio de Industria, Energía y Minería (MIEM) informó, a través de un comunicado, que el Poder Ejecutivo definió bajar 2 pesos por litro el precio al público del gasoil 50S.

Por otra parte, la nafta Súper 95 y el supergás continuarán con sus valores actuales. Los nuevos precios, en el caso

correspondiente, comenzaron a regir a partir de las cero horas del 1 de enero de 2024. El Poder Ejecutivo estableció, que la

nafta Súper 95 continúe valiendo 75,54 pesos el litro para la venta al público, y que el litro de gasoil 50S disminuye a 55,39 pesos. En tanto, el precio del supergás para



el público también se mantendrá, valor que continúa por debajo del precio de paridad de importación (PPI).

El Gobierno continúa atento a las

fluctuaciones internacionales en los precios de los energéticos, con el objetivo de minimizar el impacto de esas variaciones sobre la actividad económica nacional y el costo de vida de los uruguayos. ■



El Puerto de Montevideo volvió a romper su récord

Fuente: [Ámbito.com](http://Ambito.com)

Esta nota es presentada por:



El Puerto de Montevideo rompió nuevamente su récord de movimiento de contenedores, al lograr durante 2023, los 1.120.000 Teus (unidades equivalentes a veinte pies), esto anticipado por el presidente de la Administración Nacional de Puertos (ANP), Juan Curbelo.

Es así que se superaron los 1.080.000 Teus, que se habían movilizado en 2022, en una mejora que se vio motorizada por la carga contenerizada que llega al país por la Hidrovía, y por las mercaderías provenientes desde Brasil, Paraguay y el sur de Argentina, además de la millo-

na inversión en infraestructura en la Terminal Cuenca del Plata, especializada en contenedores. El Puerto de Montevideo busca convertirse en un hub regional, atrayendo la carga de otros países en los próximos años, con una inversión millonaria para realizar obras que

permitan el ingreso a Uruguay de barcos más grandes. La meta principal tras la marca récord, radica en llegar a movilizar tres millones de contenedores por año, en el marco de las tareas que incluyen un nuevo muelle y la ampliación de la playa de contenedores. ■



TEXTAR

INNOVACIÓN.
ALTO RENDIMIENTO.
SEGURIDAD.
AYER. HOY. MAÑANA.

www.textar.com

COBREQ
BLOQUES Y PASTILLAS PARA FRENOS

TECNOLOGÍA MUNDIAL
EN SU VEHÍCULO

Somos el principal proveedor de pastillas de freno de las montadoras en Brasil

TMD FRICTION
A NISSHINBO GROUP COMPANY

cobreq.com.br

Iniciativa privada para promover el hidrógeno verde

Esta nota es presentada por:
TALLER ACTUAL URUGUAY



Los proyectos de hidrogeno verde para llevar a cabo en el Uruguay, fue uno de los temas de gobierno durante el año que finalizó, pero desde el sector, consideraron que la creación de la Asociación Uruguaya de Hidrógeno podría llegar a aportar en el impulso de

su implementación en la economía del país. En diálogo con *Ámbito*, el presidente la Asociación Uruguaya de Energía Renovable (AUDER), Marcelo Mula, calificó como un "hito" del sector la creación de esta asociación fundada por cinco cámaras que

forman parte de la esfera del hidrógeno verde. "La asociación es una cámara de cámaras", explicó y confirmó que, además de las fundadoras, se sumaron otras.

Entre las fundadoras se encuentran la Asociación Uruguaya de

Energías Renovables (AUDER), la Cámara de Industria del Uruguay (CIU), la Cámara de la Construcción del Uruguay (CCU), la Asociación Uruguaya de Generadores Privados de Energía Eléctrica (AUGPEE) y la Cámara Uruguaya de Logística (CALOG).



Además, luego de su fundación, se sumaron otras como la Cámara de Comercio e Industria Uruguayo – Alemana (AHK) y la Cámara de Comercio Uruguay – Países Nórdicos (CAUN).

Según Mula, la asociación reúne a todas las cámaras que forman parte de los eslabones que conforman el sector del hidrógeno verde. "Es una asociación para promover la economía del hidrógeno en el Uruguay tratada desde varias ópticas y todos juntos en una misma mesa", explicó el presidente de AUDER quien aseguró que el objetivo es generar encuentros con el gobierno y poder darles seguimiento a los temas.

"El año que viene (léase 2024), va a estar muy activa y trabajará en



comisiones para levantar las barreras que hemos identificado en el sector para que los proyectos que

están sobre la mesa se puedan concretar y atraer nuevas inversiones", explicó el presidente de

AUDER, quien actualmente posee la presidencia temporal de la asociación. ■

Oferta y demanda de eléctricos durante 2023

Esta nota es presentada por:



Fuente: Meta Fierro



Durante el año finalizado, según el último reporte de Mercado Libre, la oferta de vehículos eléctricos ascendió un 54%, comparando con el año anterior.

Las marcas que más prevalecieron encabeza Mercedes Benz, luego

Tesla, Betsune, JAC, Baic, Nissan, Changan, BYD, Maxus y DFSK.

Los precios en dólares, registraron, en promedio, una baja de 11,4% en comparación con 2022; indicando todo que el costo de los vehículos eléctricos seguirá bajan-

do. Un ejemplo, en 2023, el precio promedio de un vehículo de esas características rondaba los USD 38,990 mientras que hoy, se encuentra en USD 34,990. Los valores ocupan un amplio vector, que va desde los USD 6.980 hasta USD 206.000.

Entre las principales características que son consideradas a la hora de adquirir un eléctrico están los beneficios que generan en términos de costos de operación, principalmente en el ahorro en combustible y mantenimiento. Además de ser amigables con el medio ambiente, reduciendo la contaminación del aire y ayudando a atenuar el cambio climático al no depender tanto de los combustibles fósiles.

El ranking de las marcas eléctricas más visitadas por los usuarios de Mercado Libre está compuesto por:

- BYD
- Tesla
- JAC
- Audi
- Volkswagen
- Porsche
- Nissan
- Mercedes Benz
- DongFeng
- Changan



Enfocándonos en los más publicados en el último mes:

- BYD E2
- BYD Yuan
- Changan E-Star
- JAC E-S1
- Nissan X-Trail
- JAC E-J7
- DongFeng Nano Box
- Tesla Model Y
- Betsune Nat
- Mini Cooper S

Los datos señalan que el 92% de la oferta de autos eléctricos es realizada por profesionales de la industria, principalmente importadores de marcas y concesionarios, mientras que el restante 8% de la oferta la publican particulares.

Geográficamente hablando, la mayor oferta de vehículos eléctricos se produce desde Montevideo (62%), seguida por Canelones

(17%), Maldonado (10%), Colonia (4%) San José (2%), Soriano (1%), Florida (1%), Tacuarembó (1%), Paysandú (1%) y Durazno (1%).

Con respecto a los 5 autos más económicos vemos a:

- XEV Yoyo City Car USD 17.750
- Chery Eq1 USD 23.990
- Dongfeng Nano Box USD 23.990
- Jac e-S1 USD 24.990
- Changan e-Star USD 24.990

Y los más caros:

- Audi Rs E-tron Gt USD 206.000
- BMW IX xdrive 50 USD 174.990
- Mercedes-Benz EQE 350+ USD 134.990
- Volvo C40 P8 Awd USD 89.990
- Tesla Model Y Awd USD 89.900



El líder del segmento premium es BMW

Esta nota es presentada por:
TALLER ACTUAL URUGUAY

Fuente: BMW // Automagazine



BMW cerró un 2023 altamente positivo para el sector automotriz en Uruguay, y Magna Motors, por tercer año consecutivo, es Líder del segmento premium. Proyectan un crecimiento del 30%, dejándolos cerca de duplicar el volumen desde el comienzo de sus operaciones en 2021.

Según el Gte. Gral. de la compañía, Federico Bangeter, este comportamiento responde más que nada a una estrategia de mercado, apoyada en la fuerte inversión y en la confianza depositada en un BMW, una marca emblemática.

Sumado a esto, nos encontramos

con el compromiso de BMW de ofrecer diferentes opciones a sus clientes, desde los tradicionales modelos a combustión hasta los híbridos y eléctricos.

Entre los modelos de BMW que más se destacaron este año, se nombró el BMW X1 híbrido conectable, que

ha logrado posicionarse como un vehículo único en el segmento, con una autonomía de hasta 90 kilómetros 100% eléctrico.

Otros modelos con gran desempeño en el mercado han sido el BMW X5 y el BMW X6, además de la BMW X7.



En 2024 habrá más sorpresas para los fanáticos de BMW, ya que llegará a Uruguay el nuevo BMW X2, que cambiará radicalmente respecto al modelo anterior. Tendrá por primera vez una versión totalmente eléctrica, que se denominará BMW iX2 y se sumará el BMW i5, con el mismo sistema libre de emisiones

de CO2. Ambos llegarán al país en el primer trimestre del año.

Este liderazgo de BMW en Uruguay coincide con lo que sucede a nivel regional, donde por 6to. año consecutivo la marca alemana lideró las ventas en el segmento premium a nivel global. ■



Caja de cambio automática Ecotorq

Autor: Vehículos Pesados // Fuente: Ford Trucks

Esta nota es presentada por:
TALLER TOTAL
Internacional

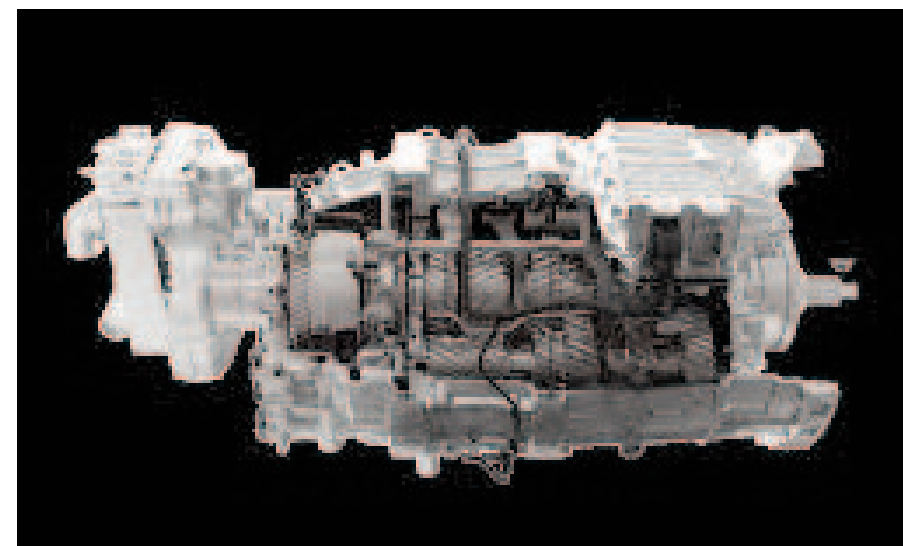


Ford Trucks presentó en Europa su caja de cambio automático Ecotorq de 16 velocidades, una transmisión diseñada y producida por los equipos de desarrollo de Ford que mejora el rendimiento gracias a su mayor compatibilidad con el motor Ecotorq de nueva generación que estrenó la gama Ford Trucks a inicios de 2023. La excelente sinergia entre motor y transmisión Ecotorq ha mejorado la comodidad y la calidad de los cam-

bios de velocidad, reduciendo los tiempos de ejecución y, por tanto, optimizando la sensación general de suavidad de marcha. En este sentido, la nueva transmisión ha conseguido reducir entre un 10 % y un 40 % el tiempo necesario para completar el cambio en comparación con el sistema actual, en función de la velocidad del vehículo y la posición del pedal del acelerador. Por otro lado, la opción de marcha adicional contribuye al ahorro de

combustible, gracias a una gestión optimizada de los rangos de revoluciones. Adicionalmente, esta transmisión ofrece 4 velocidades de marcha atrás en la gama de tractores con suspensión neumática, que proporcionan una mejor maniobrabilidad cuando el remolque no está conectado. Ecotorq incorpora además una nueva función Creep, que se activa cuando el conductor, tras el arranque del motor, eleva el pie del freno,

provocando que el vehículo inicie su movimiento sin necesidad de acelerar. Esto proporciona una ventaja en términos de maniobrabilidad y arranque hasta 5 km/h, sin pisar el pedal del acelerador, incluso con carga completa y arranques en pendiente. Por otro lado, el estreno de esta transmisión también ha supuesto un cambio en el sistema retardador, ahora de la marca Voith, con el objetivo de lograr un desarrollo más armonioso. ■



automechanika
BUENOS AIRES

10 – 13.4.2024
La Rural Predio Ferial

Sumate a la
exposición líder en
servicios para la
industria automotriz
de Sudamérica

www.automechanika.com.ar
automechanika@argentina.messefrankfurt.com

¡Seguinos
en las redes!

#AutomechanikaBA



messe frankfurt

Evento exclusivo para profesionales y empresarios del sector. Para acreditarse debe presentar su DNI.

SKF Presente en el segmento de pesados

Esta nota es presentada por **SKF**

Fuente: Prensa | EXPOCARGA 2023

Rodamiento de rueda



Rodamientos de 1ra generación



Kit rodamiento de rueda



Rodamientos de rodillos cónicos



Retenes de rueda

Embrague



Crapodinas de embrague



Actuadores de embrague

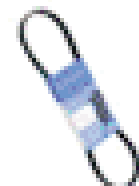


Cilindros de embrague



Motor

Correas



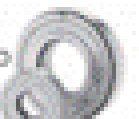
Tensores



Poleas



Rodamiento rígido de bolas



Bombas de agua



Transmisión

Soportes de cardan



Crucetas



Rodamientos cónicos de transmisión



Grasas y herramientas



Productos para el mercado de reposición de pesados: camiones, remolques, acoplados y colectivos. Conocé todo el portfolio de SKF en el segmento

Con el aumento de precio del combustible, peajes, conductores, técnicos, los propietarios de flotas saben que, para seguir siendo rentables, necesitan buscar eficien-

cias en cada área de su operación. La necesidad de que los operadores de flotas aumenten el tiempo de actividad y reduzcan el costo total de operación presenta tanto

un desafío como una oportunidad.

Con décadas de colaboración con los principales fabricantes de pesados y sus proveedores de componentes, SKF entiende los problemas que impulsan su negocio. Esta comprensión se amplifica por la experiencia de confiar en una flota operada globalmente, que es la columna vertebral de los servicios de logística de SKF. Desde el nacimiento de la industria de camiones, los rodamientos SKF han establecido el estándar de oro para el rendimiento en motores, cajas de engranajes, transmisiones y cubos de ruedas. ■



DAF presenta al “Campeón de la Eficiencia”

Autor: Vehículos Pesados // Fuente: DAF

Esta nota es presentada por:
VEHICULOS PESADOS



El 2023 será recordado en DAF como el año en el que consiguió diferentes premios por la eficiencia de sus vehículos: la nueva generación DAF XF 450 fue nombrada Green Truck 2023 por las principales revistas especializadas alemanas VerkehrsRundschau y Trucker debido a su bajo consumo de combustible y bajas emisiones de CO2, líderes en la industria, entre otros logros.

Para celebrarlo, DAF lanza una serie Efficiency Champion de su nueva generación XD, XF, XG y XG+. Los camiones estarán disponibles con motores PACCAR MX-11 y MX-13 y en diferentes variaciones de cabina.

Cada modelo estará equipado de serie con una gama completa de características de eficiencia de combustible, incluido el sistema de visión digital DAF (cámaras en lugar de espejos) y un paquete aerodinámico completo con spoilers, faldones,

guardabarros y una placa base especial con conducción de aire diseñada para una eficiencia óptima. El Efficiency Champion también equipa neumáticos con baja resistencia a la rodadura, control de crucero predictivo de serie y el potente freno motor PAC-CAR MX.

La eficiencia se optimiza aún más gracias a una nueva generación de software del motor, que también está disponible como actualización para todos los vehículos DAF de nueva generación ya entregados.

Gracias a la eficiencia óptima y las bajas emisiones de CO2 del Efficiency Champion, estos vehículos pueden clasificarse como CO2 Clase III durante seis años, lo que los hace válidos para los peajes alemanes más favorables para vehículos con sistema de propulsión convencional.



TotalEnergies: Rubia Óptima

Esta nota es presentada por:



Lubricante con tecnología Inno-Boost y norma API CK-4 para camiones de última generación que brindan una excelente protección al

motor con intervalos de cambio más prolongados. La compañía multienergética presenta la gama de lubricantes Rubia

Óptima, pensado exclusivamente para vehículos pesados de última generación con tecnología Inno-Boost que proporciona un 76% de mejora en contra del aumento de viscosidad del aceite.

Se trata de una gama de lubricantes que ofrece una excelente protección del motor y de los sistemas de post tratamiento, lo que conlleva intervalos de cambio más prolongados.

Dentro de esta gama de lubricantes, TotalEnergies ofrece los productos Rubia Óptima 3500 FE 5W-30, 3500 10W-40, 3100 FE 10W-30 y 3100 10W-40.

Se trata de lubricantes de tecnología 100% sintética para aplicacio-

nes diésel de uso intensivo en carretera. La tecnología Inno-Boost proporciona mayor tiempo de actividad y costes de mantenimiento reducidos, prolongación de la vida útil del aceite de motor, y excelente longevidad del equipo.

El cumplimiento de norma API CK-4 junto a su formulación mejorada potencian los beneficios de la gama, entre los que se destacan propiedades antidesgaste reforzadas, protección del motor bajo condiciones severas, intervalos de cambio extendidos, mayor eficiencia del motor, extensión de la vida útil del DPF (filtro de partículas diésel), y fuel economy mejorada. ■

Para más información accedé al catálogo de productos.
https://lubricants.catalog.totalenergies.com/catalogo-ar/es_AR?page=1&search=RUBIA%20OPTIMA

Novedades del sector · Informes técnicos · Lanzamientos
Y toda la información de la postventa y el mercado automotriz.

@talleractuality
suscribite a nuestro canal!

YouTube

Tesla a punto de ser superada por BYD

Fuente: Bloomberg

Esta nota es presentada por:



BYD Co. de China, está a punto de superar a Tesla Inc. como nuevo líder mundial en ventas de vehículos totalmente eléctricos. Desde que inició una guerra de precios en China a finales del año pasado, Tesla ha ajustado regularmente los precios de sus vehículos, incluidos dos aumentos desde finales de octubre. En un sector todavía dominado por

nombres más familiares como Toyota Motor Corp., Volkswagen AG y General Motors Co., los fabricantes chinos, incluidos BYD y SAIC Motor Corp., van logrando importantes avances. Después de superar a Estados Unidos, Corea del Sur y Alemania en los últimos años, ahora China rivaliza con Japón por el liderazgo mundial en exportaciones de automóviles de pasajeros. Alrededor

de 1,3 millones de los 3,6 millones de vehículos enviados desde el continente hasta octubre de este año eran eléctricos. En lo referido a las ventas de vehículos eléctricos, se nota el cambio en la dinámica competitiva entre Elon Musk de Tesla, el ejecutivo más rico del mundo, y el multimillonario fundador de BYD, Wang Chuanfu.

Reparemos en que mientras que Musk señala que no hay suficientes consumidores que puedan permitirse sus vehículos eléctricos con tasas de interés tan altas, Wang está en firme ofensiva. BYD ofrece media docena de modelos de mayor volumen que cuestan mucho menos que Tesla quien cobra por su sedán Modelo 3 más barato en China. El probable cambio en el orden



jerárquico mundial de los vehículos eléctricos marca la realización de un objetivo que Wang, de 57 años, postergó cuando China apenas comenzaba a fomentar su industria de automóviles eléctricos, que ahora es líder mundial. Europa parece dispuesta a unirse a Estados Unidos para imponer aranceles más altos a las importaciones de automóviles chinos para proteger miles de empleos en el sector

manufacturero. Los mercados de vehículos eléctricos de otros países todavía están en su infancia y no son tan lucrativos. La dirección considera que Estados Unidos está prácticamente fuera de su alcance debido a las crecientes tensiones comerciales entre Washington y Beijing. Por ahora, Tesla todavía supera a BYD en métricas clave que incluyen ingresos, ingresos y capitali-

zación de mercado. Los analistas de Bernstein esperan que algunas de esas brechas se cierren considerablemente el próximo año: proyectan que Tesla generará 114 mil millones de dólares en ventas frente a los 112 mil millones de dólares de BYD. Los analistas esperan que BYD lance el próximo año sus vehículos eléctricos de tercera generación, ofreciendo más tecnología, como

capacidades de conducción automatizada. Ésa es un área en la que BYD se queda corto con sus productos más asequibles frente a empresas emergentes como Nio Inc. y Xpeng Inc. Incluso cuando el número de rivales automotrices en China se ha reducido de más de 500 a alrededor de 100, siguen surgiendo nuevos participantes, incluidos empresas bien financiadas. El gigante tecnológico Huawei Technologies Co. ■

La estrategia de Fiat para Iberoamérica

Esta nota es presentada por:



Autor: Taller Total Internacional // Fuente: Fiat



Apostando en gran medida por la producción local en plantas ubicadas en Brasil, Uruguay y Argentina, Fiat reafirma su estrategia en la región de cara a lo que viene. “En un área geográfica en la que muchos competidores comercializan modelos ya descatalogados en otras latitudes o versiones con menores prestaciones y equipamiento de sus automóviles europeos o norteamericanos, Fiat ha elegido la estrategia de lanzar una gama exclusiva, totalmente adaptada a las características y a las exigencias de estos mercados”, explican desde la empresa en un comunicado de prensa.

El Fiat Mobi es la propuesta de entrada de gama de la marca italiana en Iberoamérica. Equipado con un motor 1.0 de 69 CV, destaca por un diseño robusto y un equipamiento práctico, moderno y tecnológico, con rasgos premium y un alto nivel de confort.

En el segmento de los compactos, la oferta de Fiat se divide en dos pro-

puestas: el Fiat Argo, de cinco puertas y un diseño moderno “Made in Italy”, y el sedán Fiat Cronos. El Argo destaca por su alto nivel de eficiencia y seguridad. Por su parte, el Fiat Cronos ofrece un amplio maletero y espacio interior generoso a un precio asequible, con un buen nivel de calidad y equipamiento.

En el segmento SUV, el Fiat Pulse entra en la reñida categoría de los B-SUV en Sudamérica apostando por las altas prestaciones de su motor turbo de 120 CV y la estética de alta gama de sus llantas de aleación de 16” y sus grupos ópticos LED. Siguiendo la tendencia de los SUV Coupé, el Fiat Fastback ofrece

toda la polivalencia y el espíritu “offroad” propio de los SUV con un diseño deportivo.

Fiat también está presente en la categoría de los Pick-Up con tres propuestas: el Fiat Toro, Fiat Strada y Fiat Titano, comercializado en Brasil como modelo tope de gama y equipamiento. ■



El Renault Kwid E-Tech 100% eléctrico ya está en Colombia

Esta nota es presentada por:



Autor: Taller Total Internacional // Fuente: Renault Colombia



Con un primer lote de 500 unidades del Renault Kwid E-Tech 100% eléctrico, el modelo ya rueda en las rutas de Colombia.

“Celebramos un hito importante en la historia de Renault en el país. Observamos una fuerte demanda por parte de los clientes en la preventa del Kwid E-Tech, principalmente por la autonomía de 298 km, la facilidad de carga y también el costo por kilómetro recorrido, ocho veces más económico que un vehículo térmico

equivalente”, afirmó Ariel Montenegro, Presidente Director General de Renault-Sofasa.

Renault apunta a que la experiencia del vehículo eléctrico esté cada vez más cerca del cliente y por esto ofrece soluciones para que el consumidor tenga la tranquilidad de unirse a esta revolución sostenible.

Con una motorización eléctrica, totalmente adaptada a las necesidades del cliente colombiano, el Kwid E-Tech es ágil en el tráfico urbano:

para una aceleración de 0 a 50 km/h solo se tarda 4,1 segundos.

La autonomía es de 298 kilómetros en uso urbano[1], valor más que suficiente para el trayecto medio diario en las grandes ciudades.

Otro punto innovador del Kwid E-Tech es la facilidad para recargar la batería, tiene una capacidad de 26,8 kWh y se puede cargar incluso en una toma de corriente doméstica 110V AC con conexión a tierra, aprovechando la facilidad que

representa el cargador portátil que viene incluido.

Además de la tecnología eléctrica, el Kwid E-Tech cuenta con seis bolsas de aire, control electrónico de estabilidad (ESP), control de tracción, frenos ABS con BAS (Braking Assist System), asistencia de arranque en pendiente (HSA), sensor y cámara de reversa, sistema multimedia Media Evolution y dirección eléctrica, entre otros elementos de seguridad y confort. ■



Nissan Kicks se afianza en Latinoamérica

Esta nota es presentada por:



Autor: Taller Total Internacional // Fuente: Nissan



Nissan Kicks fue el primer producto inspirado y creado por la compañía para toda la región de Latinoamérica. El vehículo concepto Nissan Kicks fue develado en la edición del Salón Internacional del Automóvil de San Pablo en 2014, donde Nissan manifestó su intención de crear vehículos que se adaptaran a las necesidades específicas de sus clientes en las regio-

nes o países donde tiene presencia. Apenas dos años más tarde, en agosto de 2016, comenzó a venderse en Brasil y luego en el resto de América Latina. Brasil es uno de los países donde Nissan realiza la producción completa de este vehículo del segmento B-SUV, en el Complejo Industrial Resende, que cuenta con un sector de estampado, pintura, inyección de

plásticos, montaje e inspección de calidad junto con la producción de motores. Diariamente se producen 361 Nissan Kicks; si se considera el proceso completo, que contempla además embutición y calidad final, lleva en total 36 horas.

Algunas cifras más de Nissan Kicks en Resende:
- Más de 324.000 unidades produci-

das desde su lanzamiento
- 9 versiones lanzadas hasta el momento
- 2.377 piezas en promedio componen cada vehículo
El proyecto de manufactura en América del Sur es un elemento clave de la estrategia en la región, donde la compañía japonesa continúa profundizando su plan de fabricación de vehículos y motores. ■



Un sitio, todos los repuestos.
Autopartesweb.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com