

Año 11 • N° 17 • 2020 • Publicación Mensual •

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

LOS BENEFICIOS DE CONTAR CON UN SISTEMA DE TELEMEDICION DE TANQUES



Diputados reclaman un precio
sostén para biocombustibles



Los yacimientos de YPF marcaron
un récord de producción



“Todo lo que hoy implementamos
vino para quedarse”



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 



ATENCION DIRECTA A TODO EL PAIS



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR

Ofrecemos atención personalizada con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente. Productos homologados de excelente calidad y alta rotación, con código de barras para sistema scanner y exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país.

MAS DE 2000 CLIENTES YA NOS ELIGIERON



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL

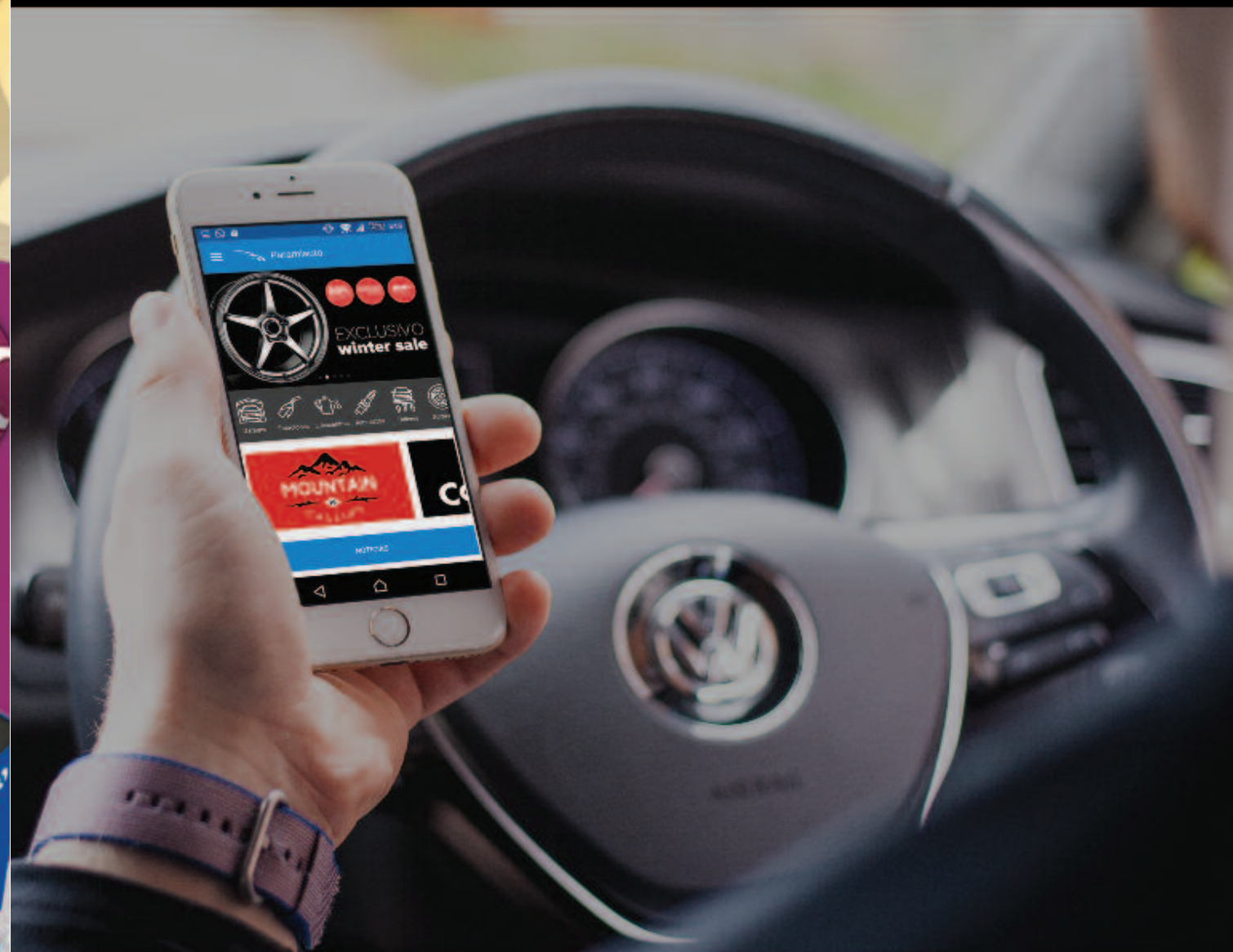


LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 4409 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 480-1481 / 480-7178 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



ENCONTRÁ SERVICIOS, LOCALES
Y PROMOCIONES **CERCA TUYO.**

LA SITUACIÓN DE LAS BOCAS DE EXPENDIO EN LAS ACTUALES CIRCUNSTANCIAS

Por Pablo McCarthy /// Fuente: FEC



Vía Zoom, como es habitual en estas épocas, FEC mantuvo una reunión con la Cámara de Empresarios de Combustibles de Córdoba (CECC) donde analizaron la problemática de las estaciones de servicio de Argentina y los resultados de gestiones

conjuntas, tales como entrevista con el Secretario de Energía de la Nación, entrevistas con Senadores Nacionales, Comisión de Energía de la Cámara de Diputados, etc.

Participaron del encuentro el Presidente de FEC, Julio César Alonso, el Tesorero Juan

Continúa en la pag. 6

Propiedad Intelectual en trámite

La Revista **ESTACION ACTUAL DIGITAL** es una publicación mensual. Su distribución es gratuita y estrictamente dirigida a los propietarios de Estaciones de Servicios de todo el país, como así también a Organismos Oficiales y Gubernamentales, Cámaras Nacionales y Latinoamericanas, Compañías Petroleras y Empresas vinculadas al sector. Cuando en un texto se mencionan marcas o firmas comerciales, es exclusivamente para informar al lector, pues la publicación está sujeta a tarifa y se realizan en espacios destinados a tal fin. El contenido de las notas publicadas, no representa necesariamente la opinión de la Dirección de la Revista, por consiguiente son de exclusiva responsabilidad de los autores. La reproducción total o parcial del contenido de la Revista está permitida, siempre que se mencione la fuente.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11) 4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

TRAYECTORIA DESDE 1934 EXCELENCIA

- Las mejores marcas.
- Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAÍS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR

goldfarb



Carlos Basílico y el Presidente de CECC Leonardo López, además de otros dirigentes gremiales y empresarios del sector.

El motivo de la reunión fue la necesidad de analizar la situación actual de las estaciones de servicio, en especial las de las provincias de Buenos Aires y Córdoba, como así también de otros distritos del ámbito de FEC.

Diversos temas estuvieron presentes, destacándose la situación de las bocas de expendio en las actuales circunstancias, las perspectivas respecto de la ATP, la necesidad de mejoramiento de los márgenes de comercialización de combustibles líquidos y la



problemática de las tarjetas de crédito.

También se abordó la merma por diferencia de temperatura, la competencia desleal de las bocas de expendio de combustibles irregulares en el interior provincial y los acuerdos para el pago segmentado del medio aguinaldo entre otros ítems. Durante la prolongada reunión, los participantes tuvieron oportunidad de explayarse sobre las distintas cuestiones, observando una gran coincidencia en la mayoría de los temas. Se fijaron las pautas para las gestiones de las próximas semanas, además de decidir realizar reuniones periódicas a fin de chequear la marcha de las acciones ■

Arquitectura - Ingeniería - Proyecto y Supervisión de Obra de Estaciones de Servicio

BALCO Av. Leandro N. Alem 1134, Piso 10°
(C1001AAT) C.A.B.A., +54 11 4310 4675
contacto@balco.com.ar - www.balco.com.ar

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Espacio de Publicidad

LA SEGURIDAD BAJO SUS PIES



En la actualidad, debido al COVID-19 y ante la gran demanda de herramientas para defenderse, **ELO**, cuenta con productos de higiene acordes a poder brindar seguridad.

Es por eso que hoy ofrece las Bandejas Sanitizantes y Desinfectantes - Limpia calzado; tanto chicas, como grandes y con rampa antitropiezo.

Sus medidas son: chica: 34 x 44 cm. - grande: 44 x 56 cm.

A estas bandejas, simplemente hay que rociarlas una vez por semana con un producto sanitizante, cuyo bidón de 5 litros dura un mes.

ELO Proveedora de Estaciones de Servicio, Lubricentros e Industrias, con más de 30 años de presencia en el mercado, fabricantes de Agua Desmineralizada y Refrigerantes, incorporaron aceites, normal 40, multigrado, hidráulicos, transmisiones, aditivos, como máxima compresión, líquidos de frenos, etc.

Además, cuentan con una línea de cosmética propia, siliconas aerosol, shampoo para autos, revividor de cubiertas, perfumes, aromatizantes, franelas cepillos, rejillas, etc.

Últimamente, como dijimos, **ELO** sumó su división de limpieza e higiene institucional, para todo lo que es shop y baños de estaciones de servicio y empresas.



Guantes descartables, nitrilo y látex, cepillos, escobas, desengrasantes, desodorantes de piso y ambiente, cloro, lavandinas, detergentes, sanitizantes.

Papelería, con toallas intercaladas, bobinas, papel higiénico, toallas en rollo, trapos de piso, secadores de piso de aluminio y de goma.

ELO, está situada en Valentín Alsina, (Lanús), y cuentan con transporte propio que garantiza que en 48 horas esta puesta la mercadería en lugar de destino.



LUBRICANTES

*Más de 30 años de presencia en el mercado
con responsabilidad y experiencia*

Somos Proveedores de Estaciones de Servicio

Entrega a domicilio

**Fabricantes de Agua Desmineralizada y
Productos para la Higiene y Seguridad Institucional**

*Productos y Elementos de limpieza e Higiene para
Establecimientos. - Tiendas y Baños de Estaciones
de Servicio y Empresas. - Refrigerantes y Cosmética
Automotor. - Líquidos y Aditivos.*



ATENCIÓN PERSONALIZADA

FÁBRICA: (011) 4218-5111
Whatsapp de Ventas: 15 3326-7147 / 15 5640-0123 / 15 6141-0364
Email: aguaelo@yahoo.com.ar // instagram @elo_aguas

DIPUTADOS RECLAMAN UN PRECIO SOSTÉN PARA BIOCOMBUSTIBLES



Fuente: Federación de Entidades de Combustibles

Del mismo modo que se implementó el “Barril Criollo”, un Proyecto de Resolución se exige una medida similar para que las empresas productoras puedan cubrir los costos operativos y sostener los niveles de actividad. “Hay 4800 familias en riesgo”, advierte la iniciativa.

A través de la ley 26.093 se promociona la producción y uso sustentable de biocombustible, como una forma de impulsar las actividades de industrialización del sector primario, y generar un combustible sustentable, adecuado a las exigencias del medio ambiente y acorde a los principios de la Ley 27.270.

Como consecuencia de ese régimen se efectuaron grandes inversiones en el interior del país, logrando generar puestos de trabajo que hoy se ven amenazados por la falta de definición en la materia.

“Donde la actividad económica se ve gravemente restringida por los efectos de la pandemia, resulta necesario desde el Estado adoptar medidas tendientes a la promoción y sostenimiento

Continúa en la pag. 12



DECONES

MODERN FURNITURES

Somos proveedores homologados de



Del mobiliario para Estaciones de Servicio

butacas/butacones



Cajas



Cesto integrado / Cestos



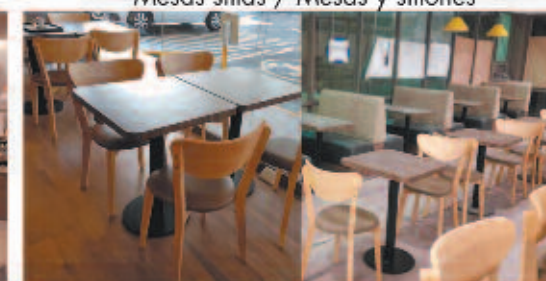
Gondolas



Mostrador



Mesas sillas / Mesas y sillones



Sillones dobles



www.deconews.com.ar

Fabrica: (0249) 4435843 // ventas@deconews.com.ar



de las actividades industriales”, afirma al respecto el Diputado Nacional Ezequiel Fernández Langan.

El legislador por la provincia de Buenos Aires, presentó un Proyecto de Resolución (3297/2020) en el cual solicita considerar la prórroga del régimen promocional, sino también la posibilidad de incrementar la participación del bioetanol en el corte de la nafta. “Es un tema que debe ser discutido en el cual es necesario que participen todos los sectores involucrados: productores de hidrocarburos, de bioetanol, los usuarios, el Gobierno Nacional e inclusive el Honorable Congreso de la Nación”, señaló.

En ese sentido propuso que así, como hace pocos días el Gobierno Nacional a través del Decreto 488/2020, estableció un valor sostén al petróleo (Barril Criollo), con el fin de que las empresas productoras puedan cubrir los costos operativos y sostener los niveles de actividad y de producción imperantes al momento previo al inicio de la crisis epidemiológica, “entendemos que resulta procedente que en el plazo más breve posible se dé respuesta al sector que emplea a más de 4.800 familias”, expresó Fernández Langan.

Al respecto, exigió fijar una prórroga del régimen promocional establecido por la Ley 26.093 y se analice un incremento de la participación de los biocombustibles ■



SURTIGOM

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOs - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar



BOTANMOL S.A.

MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
 Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
 e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro

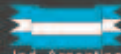


Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com



Ind. Argentina

Espacio de Publicidad

CURSOS DE CAPACITACIÓN Y EVALUACIONES

Esta nota es presentada por:



CURSOS DE CAPACITACIÓN Y EVALUACIONES

NUEVA PLATAFORMA DE CAPACITACIÓN VIRTUAL



Enfocados en brindar mejores soluciones, adaptadas a los requerimientos, las tendencias de la industria y la coyuntura actual, lanzamos nuestro campus virtual, donde se pueden realizar capacitaciones virtuales con examen y certificación.

“La plataforma lanzada permitirá que nuestros clientes capaciten y evalúen a su personal, sin mayores costos, consiguiendo mejorar su gestión y la amortización de lo invertido en dinero y tiempo”, destaca Jorge Zalazar, director de Producto de la empresa.



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemedición de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRONEGOCIOS

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de flujos e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL



Control de surtidores.



Identificación de playeros/despachos.



Telemedición de tanques.



Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.



Control automático de flotas.



Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICANTES, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B

B8000DDA, Bahía Blanca, BA, Argentina

+54 (0291) 4500290

info@grupoanonken.com.ar

GrupoAoniken

www.grupoanonken.com



El directivo explica que las capacitaciones están basadas en el método de aulas invertidas (flipped classrooms), el cual permite potenciar la experiencia de esta vía virtual. Señala que este método moderno agiliza los tiempos y la efectividad de la formación de sus empleados, con contenidos completos y sencillos.

“No dudamos en que una mejor capacitación de los usuarios del Calden Oil, redundará en: mejor uso del sistema; aprovechamiento de recursos; disminución de errores de operación; y mejor retorno de inversión”, resalta Zalazar.

Los cursos cuentan con una plataforma que permite hacer una autoevaluación para confirmar conocimientos y, eventualmente, obtener certificaciones.

Zalazar comenta que ya está disponible una primera fase, donde se encuentra material audiovisual de nivel básico. “En las siguientes semanas ampliaremos el contenido hasta completar el conocimiento integral de todos nuestros productos”, adelanta.

El acceso a la plataforma de aprendizaje se hace con las mismas credenciales utilizadas para acceder al sitio de soporte y descarga de actualizaciones.

Entre los beneficios de la plataforma de aprendizaje (E-Learning), el director de Aoniken resalta:

- **Capacitación flexible y económica.**
- **Anula las distancias geográficas y temporales.**
- **Permite utilizar la plataforma aún con mínimos conocimientos.**
- **Posibilita un aprendizaje constante, efectivo y sin restricciones.**
- **Ofrece libertad de tiempos y ritmos de aprendizaje.**

“Desde siempre, nos comprometemos en que nuestro objetivo y el de nuestro cliente, es el mismo: Encontrarnos con Calden Oil en funcionamiento pleno y utilizado en profundidad”, cierra Zalazar ■



Hector V. Losi y Cía. srl

ASISTENCIA INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
INGENIERÍA Y MECANIZADOS



Confección de proyectos, ingeniería y asesoramiento - Montaje de estaciones de servicio y agroservices - Instalación, mantenimiento y reparación de surtidores - Ingeniería y mecanizados
Surtidores nuevos y reacondicionados - Accesorios y repuestos

DISTRIBUIDORES
OFICIALES



**GILBARCO
VEEDER-ROOT**

www.losiycia.com.ar

BAHÍA BLANCA - Pcia. de Buenos Aires - Don Bosco 4075 - Tel. 0291 - 488 9596 - consultas@losiycia.com.ar

Espacio de Publicidad

TAN-NAF AL SERVICIO DE LAS ESTACIONES

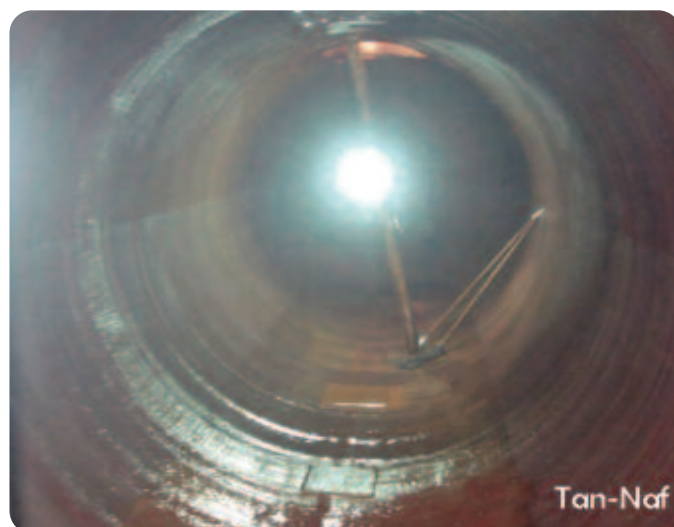
Limpieza de Tanques

Se realiza un barrido completo de todo el fondo de los tanques.

Cuando se introduce una manguera para succionar, y no recorrer toda el área interna del tanque, es muy común que se piense que el agua y los sólidos almacenados en el fondo

salieron completamente, y que el tanque quedó limpio; y no es así. **TAN-NAF** verifica el interior del tanque, viéndolo en video, y en el fondo, se hallan montículos formados por lodos, que aíslan el agua en diferentes partes de ese fondo.

Si o si, hay que retirar esos lodos y toda el



agua, porque el agua en el tanque, facilita el crecimiento y reproducción acelerada de hongos, algas, bacterias y levaduras que forman unas natas que tapan los filtros.

Con la limpieza por turbulencia que **TAN-NAF** ejecuta, se logra retirar por completo todos los residuos.

Los tanques producen permanentemente el fenómeno de condensación de agua, debido a dos situaciones: La variación de la temperatura y El elevado contenido de azufre.

En ambos casos, el aire permite la formación de agua de forma libre, que se precipita al fondo del tanque en su recorrido, por ser más pesada que el Combustible.



- **Limpieza por turbulencia – Con Manifiesto por Disposición Final y Garantía.** Sistema No Convencional. Con Productos Biodegradables Removemos todo y retiramos por completo los contaminantes del tanque, logrando que quede un 100% libre de residuos para seguir con su actividad. Sistema No Convencional con Secado. Tratamiento No contraproducente para con el Tanque porque no agrede el metal.
- **Pulido y revestimiento con Epoxi con o sin Tela** logrando una cobertura de mayor espesor, dejando al tanque como nuevo. Removemos y retiramos todo oxido contaminante, logrando un 100% libre de residuos e inerte para cualquier tipo de combustible..
- **Instalaciones de tanques.**
- **Purgado e Instalación de Cañerías y Surtidores.**
- **Protección Catódica e Instalaciones Eléctricas.**



Tel. y Whatsapp: 011-51526584 - 4276-4391 (Bs.As) (Argentina) (De 8 a 18 hs)
E-mail: Tan-naf_Limylnstdetanques@hotmail.com.ar
Facebook: Tan-naf // <https://sites.google.com/view/tan-naf/inicio>



TAN-NAF cuenta con un sistema que realiza el barrido completo del fondo del tanque removiendo el agua, micrónico para hacer lo mismo con las partículas sólidas. Además se aplican: remordedor, dispersantes y detergentes.

Sepamos que el combustible ecológico, al ser de origen vegetal, tiende a formar cristales en presencia de contaminantes y agua, lo cual satura los filtros más rápidamente.

Este es un sistema único en el país ejecutado por **TAN-NAF**, quien le recuerda que los tanques de las Estaciones de Servicio deben mantenerse perfectamente limpios.

Es indispensable realizar la limpieza por turbulencia, sin Perder un Solo litro de Combustible

Más Servicios

Además **TAN-NAF** se especializa en:

- Protección Catódica
- Actualización de Cañerías
- Renovación, Service y Cambio de Surtidores
- Rejillas Perimetrales Antiderrame ■



Tan-Naf



Mayor productor de hielo de Sudamérica

Líder en la producción para consumo humano y otras aplicaciones

Tecnología de última generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar  

LOS YACIMIENTOS DE YPF MARCARON UN RÉCORD DE PRODUCCIÓN



El yacimiento Manantiales Behr, operado por YPF en Chubut, creció hasta superar el máximo histórico del yacimiento y alcanzó un promedio mensual de producción de 3420 m3/d, superando los 3355 m3/d de julio de 2018. Esto fue posible con el crecimiento de la actividad de secundaria y terciaria, pero también con buenas campañas de primaria en un yacimiento con 90 años que sigue dando excelentes oportunidades para nuevos desarrollos. Manantiales Behr aceleró su actividad de secundaria en 2002 y tuvo un fuerte incremento en los últimos 7 años. Si bien hoy representa el 36% del total de la producción del yacimiento, la importancia radica en que es una secundaria joven, lo cual genera una enorme oportunidad de crecimiento para el yacimiento.

El inicio de recuperación terciaria fue con un

piloto en la zona Grimbeek en 2015 con excelentes resultados, lo que derivó en una masificación con la incorporación de 5 plantas modulares de inyección de polímeros que se pusieron en servicio en 2019/2020. Hoy representa el 7% del total de la producción de Manantiales Behr, y lo más importante es que el proyecto respondió antes de lo esperado y con una gran performance.

El proyecto de terciaria que lleva adelante YPF es el más importante del país, actualmente se encuentra en crecimiento, lo cual augura un futuro promisorio para esta tecnología. Si hacemos foco sólo en la zona de Grimbeek donde se hizo la masificación, la producción representa el 27% del petróleo total del bloque.

A pesar del contexto, Manantiales Behr, al igual que otros yacimientos de YPF, operaron con grupos reducidos de trabajadores, respetando todas las medidas de salud y seguridad recomendadas por el Ministerio de Salud de la Nación. Se gestionaron los permisos necesarios para garantizar la actividad, y de este modo, con el enorme compromiso de los equipos de trabajo se aseguró el 100% de la actividad de pozos durante la cuarentena establecida ■

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática



Phedra EVO



Rubino 200



Cristallo EVO 400



Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr



Aroma 200, 300 y 200C



Steel 200



Idea Restyle



Aulika Top / Focus



Lirika Plus / OTC

Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

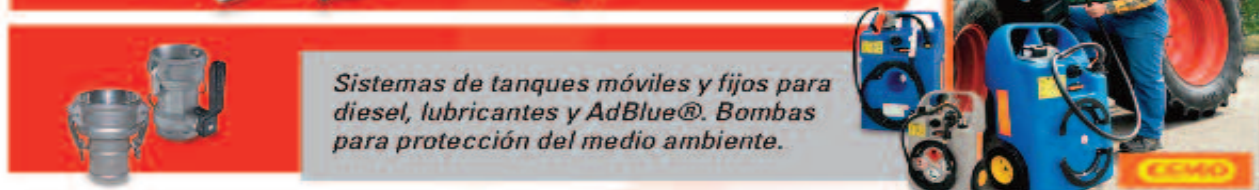
Tel.: 54 11 4639-4300

Espacio de Publicidad

Novedades de KEFREN sobre el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.



FILL-RITE

Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



PICOS AUTOMÁTICOS PARA CAMIONES MINEROS

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.

Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003

Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentina@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



INDUSTRIAS
EDIGMA
S.R.L.

- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad

LOS BENEFICIOS DE CONTAR CON UN SISTEMA DE TELEMEDICIÓN DE TANQUES

Por David Gil
Fuente: PUMP CONTROL



Omar Sebastiani, Gerente Comercial.



Pump Control es una compañía dedicada al diseño, desarrollo y producción de controladores electrónicos, software y sistemas de control para los más variados usos. En la actualidad, cuenta con una trayectoria de 25 años en el mercado y una sólida presencia en el escenario internacional con exportaciones que alcanzan a más de 20 países cubriendo el ancho de los 5 continentes. La empresa posee la certificación del sistema de gestión de calidad ISO 9001:2008 lo que garantiza el diseño y producción de todos sus equipos bajo las normas de calidad nacional e internacional que le permiten competir en los mercados más exigentes. Y ya estamos trabajando para certificar ISO 9001:2015.

Entrevistamos a su Gerente Comercial, Omar Sebastiani, sobre la Telemedición de Tanques:

EA.- ¿Qué beneficios obtienen los expendedores al poseer un sistema de telemedición de tanques?

OS.- Conocer su stock en forma instantánea.

- Detección temprana de fugas.
- Contar con alarmas sonoras, lumínicas, o por mail ante determinados eventos.

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- ♦ Es un hardware, no requiere licencias
- ♦ Acceso desde su red local
- ♦ Display en gabinete
- ♦ Alarmas visuales y sonoras
- ♦ Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

- Acceso local a la información de tanques (por PC o a través de la consola) y remoto (vía Website y App).
- Reportes y estadísticas disponibles en tiempo y forma.

EA.- ¿Qué tipo de tecnología se utiliza para el sistema de telemedición? ¿Se trata de desarrollos nacionales o importados?

OS.- El funcionamiento del sistema de Telemedición se basa en el principio magnetostrictivo, es decir en el acoplamiento de fuerzas mecánicas y magnéticas, de manera que un conjunto mecánico (sonda) ante la presencia de un campo magnético (flotadores) sufre ciertas modificaciones en su estructura interna, lo que produce pequeños impulsos de corriente. Esa señal eléctrica es captada por nuestra consola, transformándola en información de altura del flotador.

Este sistema hace que la diferencia en la medición sea prácticamente nula. Las probetas son importadas, y el concentrador TANK+ es desarrollado y fabricado íntegramente en nuestro país, por Pump Control S.R.L.

EA.- ¿Con qué material se confecciona el flotante?

OS.- Los flotantes (uno para agua y otro para combustible) son de acero inoxidable en su totalidad, logrando equipos robustos capaces de tener una extensa vida útil, disminuyendo de esta forma la frecuencia en el cambio de flotantes a causa de roturas o manipulación innecesaria.

EA.- ¿Qué precisión tiene la medición que se obtiene?

OS.- Para lo que es producto, la precisión: $\pm 0,5$ mm. Para agua, la precisión es de ± 2 mm. En cuanto a temperatura, la precisión: ± 1 °C.

EA.- ¿Puede describirnos cómo es el sistema que se emplea?

OS.- La sonda es un tubito que tiene en su interior un alambre integrado, que está fabricado con un material magnetostrictivo. Los flotantes incorporan unos imanes que magnetizan el alambre en la posición de flotante. La electrónica del sensor envía impulsos de corriente a través del alambre y dichos impulsos generan un campo magnético circular. En el punto en el que se superponen los dos campos magnéticos se forma una onda de torsión que se extiende a lo largo de todo el alambre hasta el cabezal de la sonda. Este tipo de ondas se con-

vierten en una señal eléctrica en el cabezal de la sonda. Las posiciones de los flotantes y la temperatura se calculan a partir de los diferentes tiempos de propagación.

EA.- ¿La telemedición se puede aplicar a todo tipo de tanques?

OS.- Este sistema puede aplicarse en cualquier tanque que tenga disponible una boca para colocar la sonda de medición. Puede ser esa misma boca a través de la cual se varilla en forma manual. Más allá de eso, el tanque puede ser simple o doble pared, metálico o plástico, estar enterrado o aéreo, y dispuesto en forma horizontal (acostado como normalmente está en las estaciones) o vertical (parado y obviamente aéreo, como se ve en los agro service).

EA.- ¿Poseen mesa de ayuda? El expendedor, ¿la utiliza con frecuencia?

OS.- Contamos con Mesa de Ayuda cuya tarea es proporcionar soporte de primer nivel a nuestros clientes. Las tareas de soporte técnico incluyen respuesta y atención de consultas técnicas; dar servicio personalizado de forma proactiva a los clientes; proporcionar recomendaciones sobre las compras de aplicaciones de la empresa; ayudar con la instalación y configuración de sistemas informáticos; y asesoramiento sobre hardware de red. Poseemos un sistema de abono mensual para el soporte con diferentes niveles de alcance según la necesidad, tipo de atención, y urgencia de cada cliente.

EA.- ¿Qué puntos resaltaría como diferencia con sus competidores?

OS.- Entendemos que nuestras principales ventajas competitivas son las siguientes: Que nuestro producto sea de fabricación nacional, impacta de manera beneficiosa en tiempos de entrega y soporte técnico.

Ser la solución elegida por nuestra petrolera de bandera para sus estaciones propias (YPF, OPESSA) habla de haber superado satisfactoriamente estándares de calidad y precios.

Del mismo modo fuimos seleccionados por PUMA, para proveer estas soluciones, y dar mantenimiento a toda su red.

Un beneficio muy destacable es la posibilidad de acceder a la aplicación desde cualquier PC sin necesidad de instalar software residente en las mismas. Más allá del display con el que cuenta el equipo.

Contar con una APP (aplicación para teléfonos celulares) le permitirá tener al alcance de su mano información de vital importancia para el control de la estación.

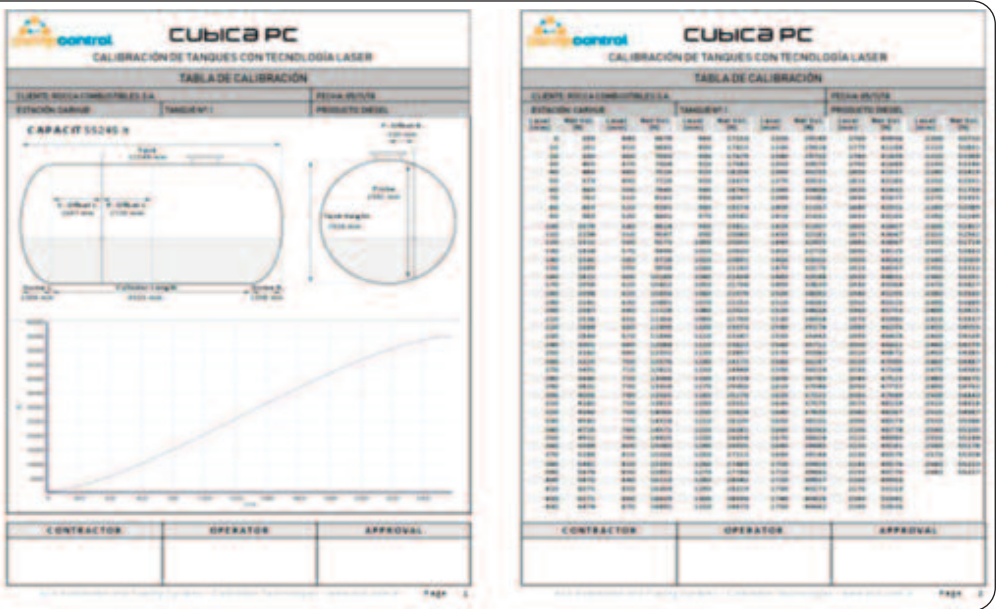
La posibilidad de integración a controlador de surtidores; a nuestra aplicación Head Office; o contar con la opción de salida a SCADA son también beneficios de nuestro producto TANK+.

- Y algo muy importante: para asegurarse que el sistema de telemedición parte de bases fid dignas en cuanto a las tablas de los tanques que se ingresan al sistema. Ahora contamos con un servicio de cubicación de tanques.
- Nuestro nuevo servicio CUBICA PC le permitirá:
 - Generar una tabla de calibración (mm, litros)
 - Crear nuevas tablas de aforo
 - Mejorar notablemente la información que brinda el sistema de telemedición
 - Podemos escanear un tanque en menos de 30 minutos
 - Ya no es necesarios llenar, vaciar o trasvasar el combustible de los tanques
 - Reduce al mínimo el tiempo de inactividad de la estación de servicio
 - Evitamos riesgosas y onerosas antiguas tareas de calibración de tanques

EA.- ¿Cuáles son sus principales clientes?

OS.- Nuestro principal cliente, en este tipo de soluciones es YPF, en su red propia (OPESSA) y en sus estaciones YPF Directo; PUMA (TRAFIGURA) también nos ha elegido en sus estaciones propias; la Asociación Operadores de YPF (AOYPF) nos recomienda entre sus asociados; gran cantidad de estaciones de diferentes banderas y blancas; y empresas con sitios de despacho propio, como Cementos Avellaneda; Ferro Expreso Pampeano; Amarilla Gas; Trans-

TABLA DE CUBICACIÓN/AFORO



porte Automotores La Plata; Expreso Esteban Echeverría; Belgrano Cargas; San Antonio Internacional; LOMAX; Ferrosur Roca; solo por mencionar algunos.

EA.- ¿Cuáles son los requerimientos de sus clientes y cómo responden a ellos?

OS.- Si queremos diferenciarnos de la competencia, tenemos que comenzar por descubrir cuáles son las necesidades reales de cada cliente.

Las principales solicitudes son, buena performance del producto; referencias de otros clientes usuarios del sistema; precio, financiación; y buenos tiempos de entrega.

La exigencia es alta, y estamos capacitados para satisfacerla en forma completa.

EA.- ¿Cuáles son las previsiones de su empresa para el corto y mediano plazo en relación con el sector?

OS.- Proyectamos seguir creciendo en el mercado local, incrementando nuestro market share; solidificar nuestra relación con YPF y PUMA; trabajamos además para consolidar alianzas con empresas multinacionales; y sostener nuestro crecimiento vertical ampliando nuestra red de distribuidores internacionales ■

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

KEFREN

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar

LA INCIDENCIA DEL COMBUSTIBLE EN LOS COSTOS DEL TRANSPORTE DE CARGAS

Por: David Gil // Fuente: FADEEAC



Según el Departamento de Estudios Económicos y Costos de la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC) el mes de junio tuvo un aumento para el sector del 0,64%, en línea con la tendencia a la desaceleración de los meses previos (1,7% y 1,3% en abril y marzo, respectivamente). De esta manera, el total acumulado en estos primeros 6 meses del 2020 fue del 9,7%, apenas por debajo de los dos dígitos en un contexto de caída de la actividad como consecuencia de la pandemia. Los datos surgen del Índice de Costos del Transporte FADEEAC (ICTF) elaborado mes a mes por la federación y que mide 11 rubros que impactan directamente en los costos de las empresas del transporte de cargas de todo el país. La metodología del índice fue verificada por el Centro de Investigación en Finanzas de la Universidad Torcuato Di Tella (UTDT) a partir de datos



PIMATEC S.A.
SERVICIOS DE INGENIERIA Y
PROTECCION CONTRA INCENDIOS

INSTALACIONES FIJAS CONTRA INCENDIO



Solicite Asesoramiento
Técnico Comercial



Evite Multas y
Sanciones



 www.pimatec.com.ar

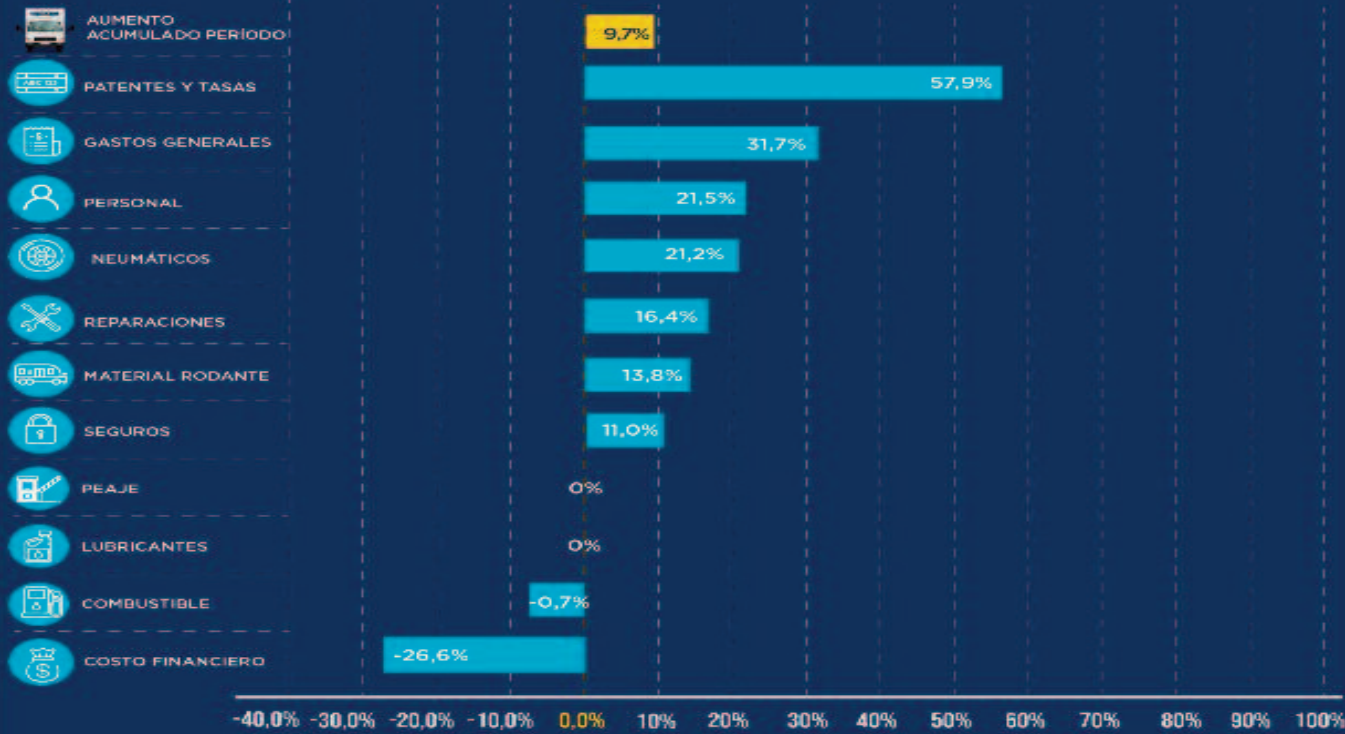
 info@pimatec.com.ar

 +54 011 3967-9569

 Juan José Podestá 3385
Ciudadela - Pcia. de Bs. As.

EVOLUCIÓN INSUMOS

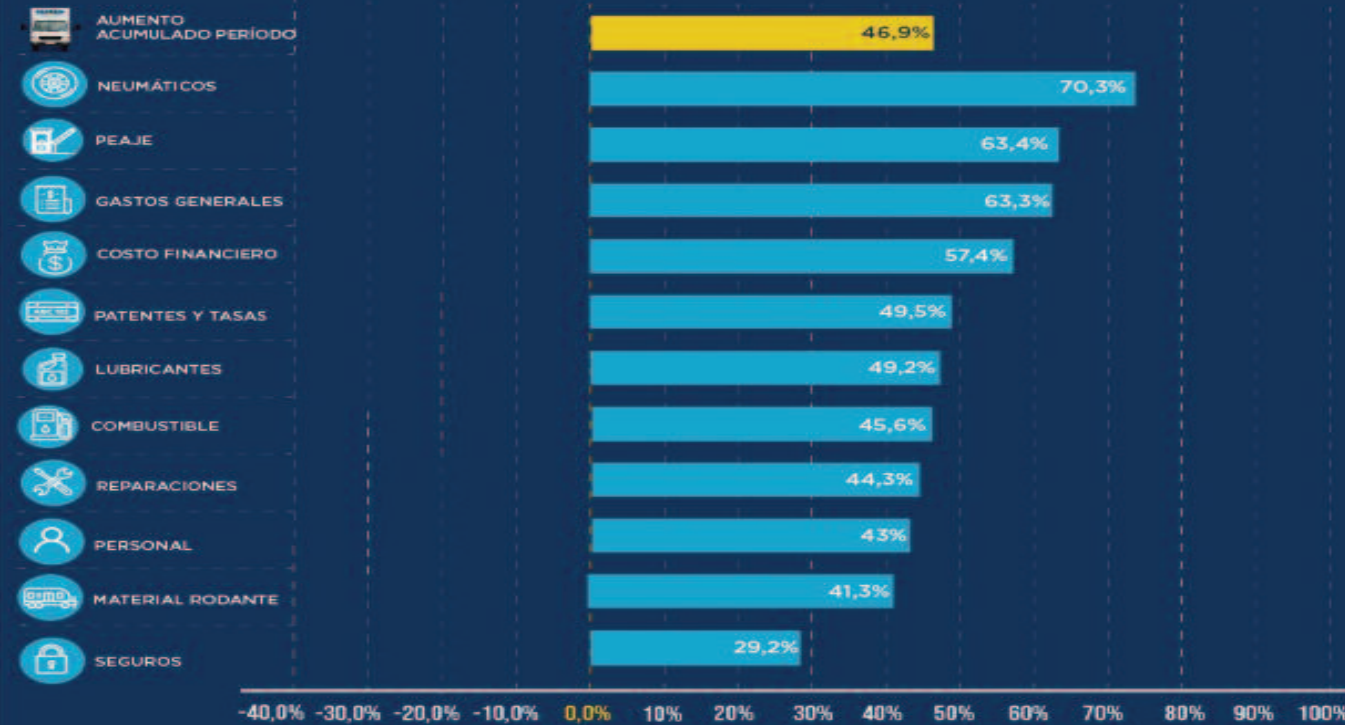
ENERO-JUNIO 2020



Fuente: FADEEAC - Departamento de Estudios Económicos y Costos

EVOLUCIÓN INSUMOS

ANUAL 2019

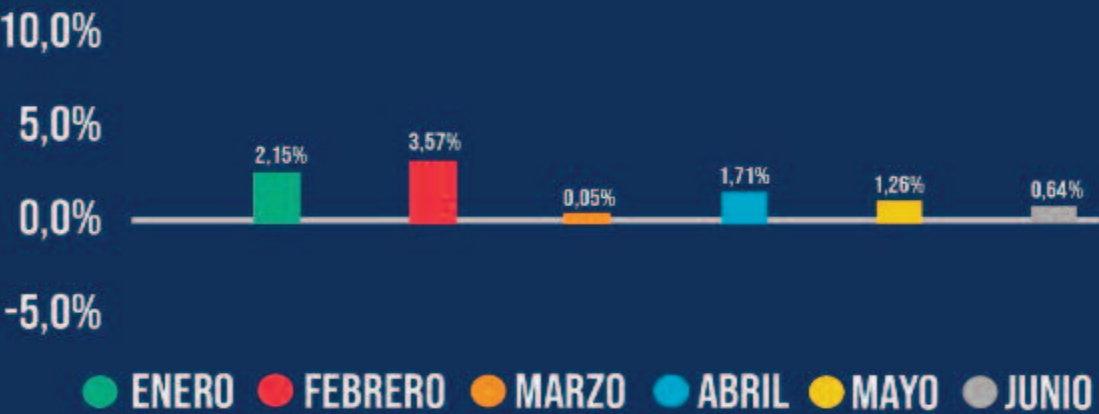


Fuente: FADEEAC - Departamento de Estudios Económicos y Costos

ÍNDICE DE COSTOS

JUNIO 2020

COSTOS DE TRANSPORTE DE CARGA POR CARRETERA
EVOLUCIÓN MENSUAL

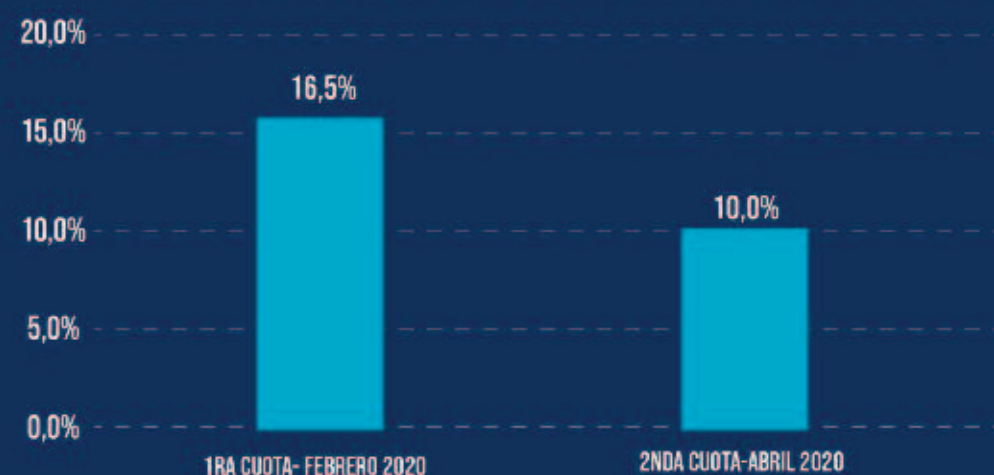


Fuente: FADEEAC - Departamento de Estudios Económicos y Costos

primarios y una estructura de costos obtenidos de manera independiente por la federación. En el primer semestre de 2020, el ICTF experimenta una nítida desaceleración de sus costos respecto del año 2019, aumentando prácticamente la mitad de lo registrado en igual período del año anterior donde entre enero y junio el aumento fue del 18,3%. Durante este periodo, lideraron los incrementos de costos las patentes (57,9%), los gastos generales (31,7%), el personal (21,5%) y los neumáticos (21,2%). En tanto el combustible se ha mantenido prácticamente sin cambios (-0,7%) al tiempo que el costo financiero presenta un importante descenso (-27%) en el semestre, en el marco de las fuertes bajas de las tasas de interés como factor contracíclico al notorio deterioro en la cadena de pagos que están sufriendo las empresas, dada la caída de la actividad. “Si bien por lógicas razones los costos han aumentado menos comparado con el mismo periodo que el año anterior, el sector atraviesa una situación muy delicada: aún con relativa libre circulación la actividad cayó un 30% y estimamos que el 30% del sector va a desaparecer para cuando haya terminado la crisis derivada de la pandemia», aseguró Martín Borbea Antelo, secretario general de FADEEAC.

Continúa en la pag. 37

CCT 40/89 - VIGENCIA 1ER SEMESTRE DE 2020



Fuente: FADEEAC - Departamento de Estudios Económicos y Costos

COMBUSTIBLE EVOLUCIÓN

2017-2020



[*] INTERANUAL JUN-19 -JUN-20

FADEEAC

COMBUSTIBLE

Fuente: FADEEAC - Departamento de Estudios Económicos y Costos

LOS DATOS DE JUNIO

Durante junio lideraron los aumentos de costos los rubros gastos generales (15,74%), principalmente por los mayores costos asociados al COVID-19, y el costo financiero (12,56%), teniendo en cuenta la suba de las tasas de interés en el corriente mes. Por el lado de personal, muestra una disminución (-3,49%) que responde a la finalización de la asignación extraordinaria no remunerativa registrada en los meses de febrero a mayo inclusive. Neumáticos, en tanto, vuelve a exhibir un aumento destacado (4,42%) tras la fuerte suba del mes anterior (8,45%), en el marco de la aceleración de la política de minidevaluaciones del tipo de cambio oficial. Por otro lado, el combustible que, junto a personal representa las dos terceras partes de la estructura total de costos, casi no presentó variaciones respecto de mayo (-0,03%) y exhibe un descenso de 0,7% en el primer semestre. Finalmente, por el lado de los costos del equipo, material rodante y reparaciones muestran subas de 1,65% y 0,63% respectivamente. El resto de los rubros (lubricante, seguros, patentes y tasas, peajes), no ha sufrido modificaciones en relación con mayo 2020 ■

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

CONTROL DE ACCESOS - VIDEOVIGILANCIA CCTV
SISTEMAS BIOMÉTRICOS - CONTROLADORES FISCALES

Cámara Térmica

Termómetro Infrarojo

Tickeadora para Estacionamiento

Control de Accesos Faciales / Temperatura

Relojes de Asistencia Biométricos

Controladores Fiscales

www.registradoresdecontrolsa.com
Email: rdcinfo@fibertel.com.ar
Tel.: 011 4325-4210 Cel.: (011) 15 3584 5015
Sarmiento 385 - Piso 1° - Of. 6 - CABA

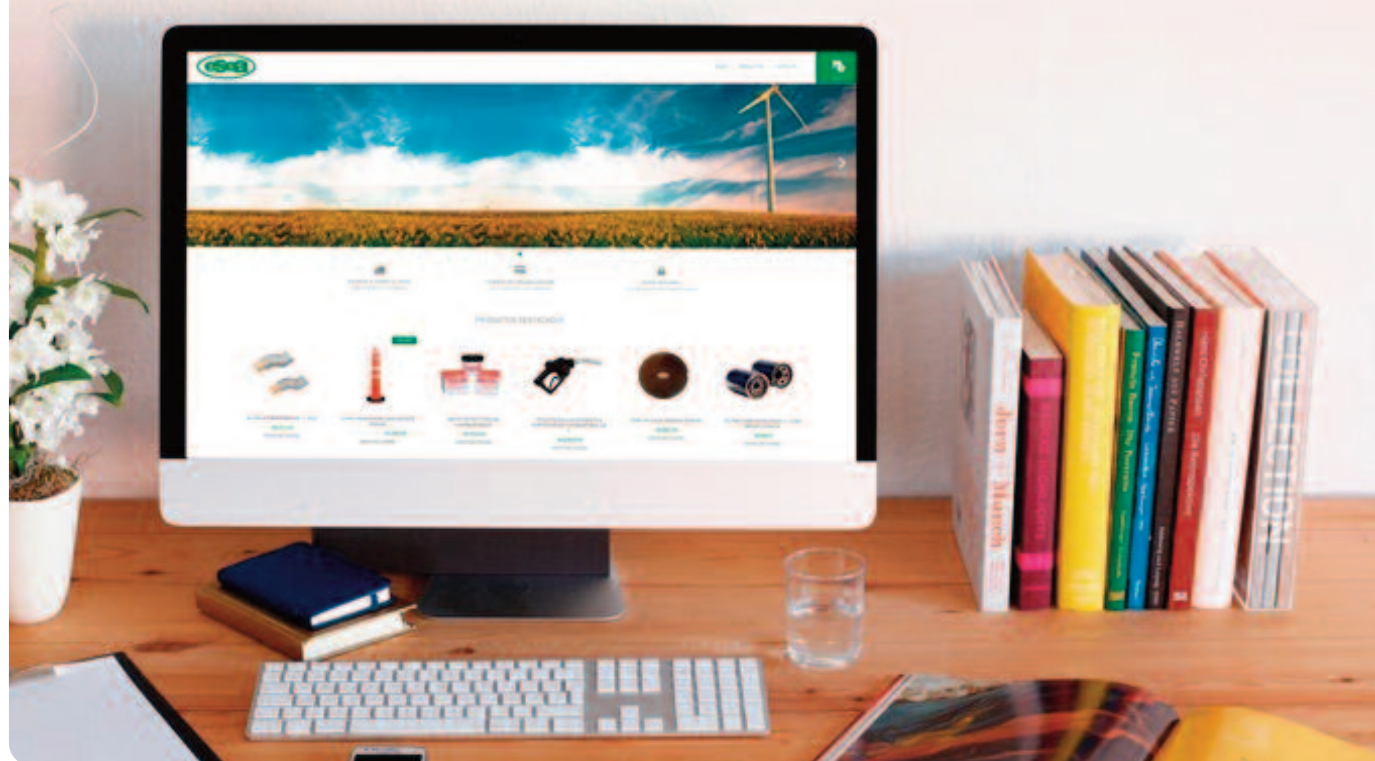
LAS ESTACIONES DE SERVICIO CUENTAN CON UNA TIENDA VIRTUAL

Por: ARYES - ESEA



Te invitamos a conocer la primera
Tienda Virtual para Estaciones de Servicio

www.eseaargentina.com.ar



Mientras transcurren estos tiempos de distanciamiento y aislamiento social obligatorio, la tienda ESEA (<https://www.eseaargentina.com.ar/>), marca tendencias en la compra a través de la web, puesto que posee una plataforma que ofrece todos sus productos.

Los mismos se comercializan y distribuyen a través de ARYES desde hace más de 25 años, y sus nuevas incorporaciones, como por ejemplo, picos y mangueras para UREA, señalización vial, y se piensa expandir la tienda con productos innovadores como alimentación solar.

La tienda ESEA también tiene la intención de mostrar estos nuevos productos que se incorporan al mercado, con el objetivo de mantener activa la relación comercial, ofreciendo promociones especiales para todos los clientes en general.

Esta nueva herramienta, le permite al cliente realizar la compra online sin moverse de su lugar de trabajo, pudiendo delegar tareas y así no perder tiempo en la búsqueda de productos que son muy específicos.

Tienda ESEA se encuentra preparada para acceder a una foto con detalle y precio de cada producto, para luego pagarlo y elegir la forma de envío deseada, ya sea por correo, transporte o la propia red de distribución en GBAY CABA.

Quien visita la tienda ESEA, disfruta de poder realizar una compra en minutos, y sin perder tiempo ■

ACCESORIOS PARA TANQUES Y SURTIDORES

esea www.eseaargentina.com.ar

WEBPedidos
Gestión On Line de presupuestos

Ingrese a nuestra web, seleccione los productos que necesite y reciba su presupuesto on line.

REGISTRATE
PEDI TU
COTIZACION
RECIBILA
EN TU MAIL

11-5997-0300

@ ventas@aryesargentina.com.ar
CALIDAD -PRECIO -STOCK

TUBERIAS FLEXIBLES

ZEPPiNi®
ECOFLEX

SHELL ACABA DE EXPORTAR 470.000 BARRILES DE PETRÓLEO

Por: Pablo McCarthy // Fuente: La Mañana en Neuquén



Los 470 mil barriles de crudo Medanita, son provenientes de sus áreas de la Cuenca Neuquina. Éste es el segundo envío de petróleo desde las áreas de shale oil de Vaca Muerta desde que comenzó la cuarentena del COVID-19.

En esos primeros momentos, “se venía la noche” para las productoras, pero un grupo de petroleras logró llevar a cabo ventas al exterior equivalentes al 20% de la producción neuquina en junio.

La primera tanda de exportaciones que concretaron Pampa Energía, ExxonMobil, Tecpetrol, Vista Oil & Gas y Petronas fue por un total de 850.000 barriles.

Ahora es que Shell por sí sola realiza una exportación, con destino no confirmado, por el equivalente al 50% del primer envío mencionado de las petroleras.

Esta venta para SHELL, es una forma de generar ingresos mientras aguarda mejores condiciones. Su presidente para argentina, Sean Rooney, últimamente manifestó que la empresa espera la mejora de condiciones para poder ir hacia su hoja de ruta preestablecida desde diciembre del 2018, luego del anuncio de pasaje a desarrollo masivo de los bloques Sierras Blancas, Cruz de Lorena y Coirón Amargo Sur Oeste.

Luego, lo que llegó después no colaboró en casi nada para que pudiera acelerar en esas áreas ■

Y-TEC LANZA CONSORCIO PARA EL DESARROLLO DE LA ECONOMÍA DEL HIDRÓGENO

Fuente: YPF



Y-TEC, la compañía de tecnología de YPF y el CONICET, lanzó el Consorcio para el Desarrollo de la Economía del Hidrógeno en Argentina (H2ar), una iniciativa única la región, que busca conformar un espacio de trabajo colaborativo entre empresas integrantes de la cadena de valor del hidrógeno. Mediante un encuentro virtual participaron más de 40 empresas interesadas en ser parte de la industrialización del sector en el país.

“El consorcio H2ar permitirá, a las empresas socias, tener acceso a información de frontera, potenciará la generación de capacidades técnicas propias y posibilitará crear negocios innovadores en un sector que tendrá un rol central al interior del sector energético en la próxima década”, detalló Santiago Sacer-

dote, gerente general de Y-TEC.

Y-TEC lidera la iniciativa por tener una posición de referencia en la materia, consolidada por un equipo interdisciplinario, en permanente articulación con el sistema científico y tecnológico argentino.

Se prevé que, a nivel mundial, durante los próximos diez años, se magnifique el desarrollo del hidrógeno como un vector de energía con bajas emisiones de carbono, convirtiéndolo en una pieza fundamental en la descarbonización industrial.

Argentina posee excelentes condiciones naturales para la generación de hidrógeno, a través de sus recursos renovables altamente competitivos y sus importantes reservas de gas natural ■

YPF RELANZÓ SU ESTRUCTURA DEL DOWNSTREAM

Fuente: YPF



El CEO de YPF, Sergio Affronti.

El CEO de YPF, Sergio Affronti, anunció la nueva estructura del Downstream. “Esta es la cara visible de la compañía, la que nos pone en contacto con los millones de clientes que eligen nuestros servicios en todo el país”, afirmó el CEO durante su presentación virtual con más de 3.500 personas del equipo de YPF.

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

Billingshurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

“Con este equipo nos planteamos el desafío de liderar el Downstream del futuro, sumando productos de calidad, innovadores, con nuevos servicios para nuestros clientes con la finalidad de sostener nuestra posición y liderar los cambios en el mercado”, señaló Sergio Affronti al referirse a esta primera línea del negocio que mantiene el profesionalismo, incorpora la diversidad al sumar, por primera vez en 10 años, a una mujer en ese nivel y a un ejecutivo proveniente del Upstream de YPF.

Asimismo, destacó que “el Downstream de

YPF va a liderar la industrialización de Vaca Muerta, agregándole mayor valor al crudo y el gas no convencional a través de sus Complejos Industriales y plantas petroquímicas”.

“Nuestra visión es generar una empresa más diversa, más equilibrada e integrada. El equipo que anunciamos tiene una experiencia y una importante trayectoria dentro de la compañía” concluyó el CEO de la compañía. Durante la presentación, lo acompañaron Mauricio Martín vicepresidente de Downstream y José Manuel Aggio, vicepresidente de Recursos Humanos ■

KEFREN FOR REFORMULATED MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombreretes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329
kefren@netizen.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentinaasrl@speedy.com.ar • cpasacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

VENTAS DE REPUESTOS

www.insmetan.com.ar

AGUA EN LOS TANQUES DE NAFTA O GASOIL

Por David Gil



Son abultadas las sanciones que impone la Secretaría de Energía en caso de hallar agua en los tanques de naftas o gasoil.

Este tipo de infracción tiene su fundamento en la Resolución 1102/2004, por la cual, se tipifican los incumplimientos de las reglamentaciones vigentes en materia de especificaciones y calidad de combustibles.

Estas normas se les aplican por igual a los titulares de las instalaciones comprendidas en el Registro de Bocas de Expendio de Combustibles Líquidos, Consumo Propio, Distribuidores, Revendedores, Comercializadores y Almacenadores de Combustibles e Hidrocarburos a Granel y Gas Natural Comprimido, a través de un régimen especial aplicable a las infracciones que se encuentran en trámite administrativo.

En el mercado existe una completa variedad de herramientas para detectar la presencia de agua en los combustibles, una de las más utilizadas es la Pasta KolorKut que está preparada para ser utilizada en productos cortados con biocombustibles. -La mezcla de agua ubicada en el fondo de los tanques contiene una alta concentración de alcohol y no puede ser manifestada por la mayoría de las pastas detectoras-.

La de referencia es de color originalmente castaño oscuro, que se pone rojo brillante en el contacto con agua, mide con éxito la existencia de agua en fondo de tanques de productos derivados del petróleo e hidrocarburos.

INSTRUCCIONES DE USO

Poner una película delgada de «KolorKutModifiedWaterFinding Paste» en la varilla o la cinta de medición del tanque, a la altura aproximada donde se espera encontrar niveles de agua. La zona donde se coloca la pasta debe estar limpia.

- Introducir luego la varilla o la cinta de medición hasta el nivel más bajo del tanque.
- El nivel de agua aparecerá entonces por contraste positivo de colores.
- Instantáneo en nafta, diesel, querosén y gas-oíl ■



PUMA ENERGY DONÓ 100.000 LITROS DE COMBUSTIBLE PARA AMBULANCIAS DE ARGENTINA

Fuente: Puma Energy



Dentro del marco de las actividades de apoyo a la lucha contra el COVID-19, Puma Energy, donó 100.000 litros de gasoil al Ministerio de Salud de la Nación. Los mismos serán destinados a proveer a las ambulancias que prestan servicio en la atención de la pandemia.

La donación será distribuida entre los servicios sanitarios de los municipios de: Campana, Bahía Blanca, Rosario, Santa Fe, Tres de Febrero, San Martín, La Matanza, Lomas de Zamora, Quilmes y Ezeiza.

Esta medida se suma a las diferentes acciones solidarias que la compañía realiza como parte de sus políticas de responsabilidad social en Argentina y alrededor del mundo.



Además, Puma Energy, ha redoblado esfuerzos para asegurar la provisión normal de combustibles y lubricantes, imprescindibles para el transporte de productos en todo el territorio nacional.

Una vez más, Puma Energy, acompaña a la sociedad argentina en esta difícil situación y reafirma su compromiso solidario ■

MICHELIN SUMA ESFUERZOS CON SUS CENTROS DE SERVICIOS Y ADHIERE AL COMPROMISO CON LOS BOMBEROS

Fuente: Michelin



Con el objetivo de continuar sumando esfuerzos en el contexto de crisis sanitaria y ayudar a los profesionales esenciales, Michelin comenzó a brindar un servicio especial para los bomberos.

Se trata de una iniciativa que está vigente desde el 9 hasta el 31 de julio inclusive, y que

cuenta con el apoyo de los más de 130 centros de servicios adheridos de la red de Michelin. Los vehículos autobombas que hayan sufrido pinchaduras podrán acceder a la reparación sin costo de los neumáticos.

“Desde que comenzó la pandemia tenemos puesto el foco en cuidar a nuestros

colaboradores y clientes, y también tenemos la posibilidad de extender este cuidado a nuestra comunidad, brindando servicios gratuitos al personal esencial” comenta Eliana Banchik, presidente de Michelin. Y agrega “Por eso, en conjunto con nuestra red, extendemos nuestros servicios de reparaciones gratuitas también a los bomberos, como ya hacemos con las ambulancias, como una forma de solidarizarnos con aquellos que están exponiendo sus vidas por cuidar las demás”

Para conocer cuáles son los más de 130 lo-

cales adheridos y sus horarios de atención, consultar en: <https://www.michelin.com.ar/> o al 0800-666-4243.

Por último, Michelin recuerda que en la red de revendedores se llevan a cabo las máximas medidas de seguridad para disminuir el contacto y evitar, de esta manera, la propagación del virus COVID-19. Entre las medidas adoptadas, se destaca el distanciamiento de 2 metros, el uso de barbijos y la desinfección de los puntos de contacto del vehículo, entre otras ■



SHELL BELLA VISTA

“TODO LO QUE HOY IMPLEMENTAMOS VINO PARA QUEDARSE”

Por David Gil



Patterson Pedro Ismael comenzó a operar en SHELL BELLA VISTA, Estación ubicada en Senador Morón y Gaspar Campos, Bella Vista, Provincia de Buenos Aires, en agosto de 1998. Anteriormente había trabajado como administrador de Deheza y mucho antes como encargado y operario de shop y playa. Junto con su mujer Monica Pedraza llevaron adelante la Estación de Servicio, para luego incorporaron a sus hijos, en 2008 Mayra Patterson, en 2016 Erica Patterson y en 2017 Alan Patterson, dando un nuevo aire a la administración, adaptándola a los nuevos tiempos, a las nuevas necesidades del cliente y a las redes sociales.

En septiembre de 2018 Patterson Pedro falleció, y su familia, junta, siguió con la operatividad de la Estación de Servicio, buscando mantener el prestigio y reconocimiento que siempre la caracterizó, con esfuerzo y mucho trabajo, creciendo día a día un poco más.



Actualmente adaptándose a la situación que nos toca vivir, entre la crisis económica y la pandemia, la Estación de Servicio, sigue operando y renovándose en varios aspectos.

En primer lugar, se aplicaron nuevas y más estrictas normas de prevención, abasteciendo, en primera instancia, a los empleados de todas las herramientas necesarias para poder estar y sentirse seguros: barbijos, mascarás, guantes, desinfectantes, etc. También se implementaron protocolos, que a medida que la situación se desarrollaba y tenían mayor conocimiento de lo que enfrentaban se iban adaptando para generar mayor seguridad. Hoy en día, operan con dos equipos de trabajo tanto en playa como en shop, evitando que se crucen entre sí. Se ha establecido un cronograma de limpieza para el mantenimiento de las salas comunes, cuentan con un operario encargado de la limpieza y mantenimiento que se focaliza en el control y desinfección constante; además los operarios tienen a su disposición un cuarto de empleados, que se ha dispuesto que puedan usarlo uno a la vez, (lo mismo ocurre con los vestuarios) previamente habiéndose desinfectado las manos y el calzado, deben desinfectar las mesas antes y después de cada uso, como sus máscaras de igual manera; cada uno tiene su propia máscara y dos barbijos identificados y no deben compartirlos. Cuentan con dispenser de alcohol en gel en vestuarios, cuarto de empleado y zona de trabajo, y al ingreso a su jornada laboral se les toma la temperatura y se lleva registro de la misma.

En el shop particularmente, sólo pueden ingresar dos clientes a la vez, hay un dispenser al



ingreso para la desinfección de las manos y una alfombra para la desinfección del calzado de los mismos, y el personal cuida que respeten el distanciamiento social, mediante barreras de vidrio sobre los mostradores para mayor seguridad, y se ha establecido una nueva forma de trabajo en cafetería, evitando el autoservicio. Ahora es el experto quien sirve al cliente y entrega la compra total. También se han retirado las mesas y sillas del local para evitar que el cliente consuma en el lugar. Cada operario de shop tiene una tarea distinta y una responsabilidad para evitar cruzarse entre ellos en el sector. Deben utilizar, como el resto de los operarios, los elementos de protección personal en todo momento durante la jornada laboral. En Playa, solicitan al cliente que permanezca en el vehículo y en caso de bajar que mantenga el distanciamiento social, se utilizan nuevos medios de pago como mercado pago o clover para evitar que el cliente deba firmar cupones y así tener menos contacto. A ambos sectores, se les pide que una vez finalizada cada carga o cobro, se desinfecte inmediatamente las manos, aún usando guantes y finalizada la jornada laboral deben desinfectar la zona de trabajo (surtidores, zona de pago, computadoras, etc)

Los baños públicos son el lugar de mayor foco y se procede a una limpieza constante y desinfección.

A pesar de todo, se mantiene una comunicación fluida con encargados y operarios, siempre realizan reuniones y capacitaciones mensuales dentro del establecimiento, y actualmente lo

realizan por zoom o en pequeñas reuniones en espacios abiertos con dos o tres operarios para mantener el distanciamiento social y utilizando los elementos de protección personal. Éstas permiten comunicar al personal la situación de la estación, las medidas a seguir, las ideas a implementar, mantener la capacitación al día, incentivarlos a no decaer y a acompañar a la empresa en este duro proceso que afecta a todos por igual, al fin y al cabo si a la empresa le va mal todos serán afectados de igual forma. Es también la oportunidad de escuchar al personal, de compartir sus miedos, preocupaciones e incluso ideas, y poder por parte de la administración brindar algunas respuestas y calmar esas dudas o implementar nuevas cosas para beneficio general. También se han implementado sanciones ante el no cumplimiento de normativas, sobre todo el primer período, hasta que las normas se convirtieron en costumbre. Se les habla para concientizar y que vean cuales son los riesgos ante el incumplimiento y afortunadamente el personal comprende y acompaña.

Hoy en SHELL BELLA VISTA están operando todos los servicios: shop, playa de líquidos, GNC y lubricentro. Hace ya unos años se comunicaban con el cliente mediante redes sociales como facebook e instagram @ShellBellaVista; en esta oportunidad han sumado WhatsApp, tomando pedidos para retiros (TAKE AWAY) y delivery en la zona, de forma particular. Implementaron sorteos en las redes sociales, en tienda con compras por WhatsApp, regalos con los cambios





de aceite y filtros (como Gorras Camioneras o Tazas de Shell) y a su vez, sumaron nuevos productos, apostando fuertemente al shop, que pasó de ser un complemento a un herramienta fundamental para crecer, y superar este duro momento, incorporando una línea sin tacc (galletitas, budines, alfajores, harinas de almendra, jugos naturales, leche de coco), productos veganos, cereales Manuka, helados Goodsten, helados Kaira, alfajores Guolis, Waffles Belga, Churros, helados Franui, ofreciendo así mayor variedad y pudiendo abastecer a un público más grande, facilitando las compras por mensaje sin tener que esperar, sin hacer fila, sin bajar incluso del auto porque se lo alcanza el experto al vehículo cuando lo retiran.

REFLEXIONES DE MAYRA PATTERSON

“La pandemia nos afectó seriamente reduciendo muchísimo el ingreso de clientes y en consecuencia, la venta. Afortunadamente ya llevábamos campañas en redes sociales y hemos logrado tener clientes fieles que conocen nuestra dedicación y el nivel del servicio que ofrecemos, así como también saben que innovamos y nos adaptamos a las necesidades y a las situaciones, y nos siguen eligiendo. Es gracias a ellos y la dedicación y empeño del personal por mantener las ventas, el ofrecimiento y la calidad de atención que hoy seguimos creciendo a pesar de la situación, tal vez no económicamente pero si en nuestro ofrecimiento y en nuestra atención al público, preparándonos para el futuro

inmediato, puesto que mucho, por no decir todo lo que hoy implementamos vino para quedarse. El cliente ha encontrado la comodidad de llamar, realizar un pedido y que se lo lleven a su domicilio o retirarlo sin demoras, sin esperas, sin filas, y es una costumbre que va a mantenerse mucho tiempo. Si bien, hemos ofrecido siempre variedad de productos desde almacén, golosinas, chocolates, perfumería y cafetería, hoy el cliente sabe que encuentra mucho de lo que necesita en un único lugar, un lugar de paso como son las estaciones de servicio, facilitándoles las compras.

Las redes sociales son fundamentales para comunicar y que el cliente te conozca, es un portal para publicitar lo que ofrecemos, las instalaciones y te acercan al público en general, te ayudan a innovar y conocer las preferencias de la gente. Logran visibilidad en una zona más amplia.

El cambio ya está en marcha, pero la pandemia lo utilizo y nos obligó a que nos adaptemos rápidamente, y este cambio es el futuro inmediato.

Y particularmente nosotros, Shell Bella Vista no nos queremos quedar afuera.

Hoy trabajamos en equipo junto a mis hermanos y mi mamá para mantenernos actualizados, innovando, arriesgándonos con nuevas propuestas, porque confiamos en que podemos seguir creciendo si lo buscamos” - Mayra Patterson. ■



NUEVAS DENUNCIAS POR LA VENTA ILEGAL DE COMBUSTIBLES

Por: David Gil // Fuente: FEC



Desde la Federación de Entidades de Combustibles (FEC) informan que están trabajando nuevamente junto a los delegados del Sindicato de Estaciones de Servicio en el descubrimiento de establecimientos clandestinos de expendio de naftas y gasoil.

El Tesorero de FEC, Juan Carlos Basílico, adelantó que los asesores de la entidad están recabando nueva información sobre otros comercios inhabilitados para la venta de hidrocarburos que los asociados descubrieron hace pocos días en la Provincia de Buenos Aires.

Si bien el dirigente prefirió por el momento no dar detalles sobre lugares y nombres específicos para no dificultar la investigación, aseguró que ya poseen un informe preliminar con datos del mapa satelital de Google y fotos de los establecimientos en plena acción delictiva. “Vemos con preocupación que el trabajo que se venía haciendo desde el año 2017 junto a la Secretaría de Energía de la Nación en esta materia, haya quedado trunco por causa de la pandemia y de la crisis política que existe en el ámbito de la cartera energética”, advirtió Basílico. Dijo además que “retomamos el seguimiento de los casos que ya habían sido detectados y clausurados por las autoridades al año pasado, pero a esta gestión, se le sumaron nuevas



advertencias de los asociados que se comunicaron con nosotros para expresar la preocupación no solamente por la competencia desleal, sino también por el peligro para la salud de la población que representa la manipulación de combustible sin control alguno”.

Comentó también que “el Secretario General del SOESGyPE Carlos Acuña, nos expresó su apoyo y nos aportó la logística de los delegados zonales para ayudarnos con el estudio de cada caso” y se comprometió a brindar mayor información cuando el trámite esté listo para ser enviado a la Secretaría de Energía.

Vale recordar que tanto Basílico como el Presidente de FEC, Julio Alonso, advirtieron que se están utilizando surtidores que simulan ser abandonados y que se ocultan deliberadamente cuando algún representante de entes de control se acerca al lugar.

Según establece la normativa, quienes provean de combustibles a una boca de expendio no inscripta o dada de baja del registro, serán sancionados con una multa equivalente al precio de venta al público de hasta 48.000 litros de nafta súper (aproximadamente \$ 2.600.000) y en los casos de reincidencia, con la suspensión parcial o baja condicional del respectivo padrón.■

LAS ESTACIONES DE SERVICIO ESTÁN OBLIGADAS A REALIZAR AUDITORÍAS DE SEGURIDAD

Por: David Gil // Fuente: Secretaría de Energía de la Nación



La Secretaría de Energía de la Nación, habilitó nuevamente la realización de controles de seguridad en Estaciones de Servicio, exceptuando de ese modo a las empresas auditoras de cumplir con el aislamiento social, preventivo y obligatorio.

Pero el problema radica en que en muchas localidades del interior del país, es difícil que el personal encargado de efectuar las inspecciones pueda cumplir con esta premisa, a raíz de las restricciones de circulación impuestas por diversas jurisdicciones para evitar la propagación del Covid-19, impidiéndoles el paso o demorándose en los retenes.

De allí que la Secretaría de Energía de la Nación, ha enviado una nota a la Confederación de Entidades de los Hidrocarburos, a las petroleras y a la Cámara de la Industria Petroquímica,

entre otras entidades, imponiéndose a las autoridades que arbitren los medios necesarios que garanticen la operatoria de las auditorías.

A su vez, le requirió a todas las empresas verificadoras de la seguridad de instalaciones, que hagan los trámites para obtener los permisos de circulación, y en caso de toparse con inconvenientes, se lo hagan saber a la propia Secretaría de Energía para que tome cartas en el asunto.

Por último, cabe recordar que atento a la emergencia sanitaria por la que transitamos, se implementó el envío de la documentación en formato PDF, tanto mediante la plataforma Trámites a Distancia, o completando el formulario que se halla en el link:

<https://www.argentina.gob.ar/produccion/mesa-entradas-aspo>





TODOS LOS SERVICIOS PARA TU AUTO EN EL MÓVIL

PARAMIAUTO.COM
GEOLOCALIZACIÓN DE NEGOCIOS,
MARCAS Y PROMOCIONES



PARAMIAUTO.COM es una empresa de Grupo Faros.

Si querés que tu empresa aparezca en www.paramiauto.com escribinos a consultas@grupofaros.com
Google Play y el logotipo de Google Play son marcas comerciales de Google Inc.