

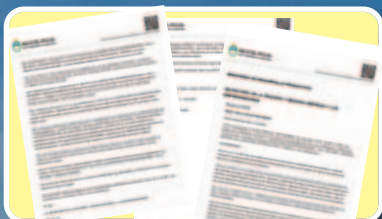
Año 11 • N° 38 • 2022 • Publicación Mensual •

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

LA ESTRATEGIA PARA HACER FRENTE AL DESABASTECIMIENTO DE GASOIL



SE COMPLICA LA TRANSICIÓN
HACIA EL AUTO ELÉCTRICO




FACTURACIÓN ANUAL DE MICRO,
PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinosen 

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

Espacio de Publicidad

LA ESTRATEGIA PARA HACER FRENTE AL DESABASTECIMIENTO DE GASOIL

Fuente: CECHA – Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

Esta nota es presentada por



Directivos de CECHA se reunieron con el asesor presidencial Ariel Kogan para analizar la situación del sector. Reclamaron por la falta de suministro y exigieron más rentabilidad por la venta de combustibles.

Para exponer la crítica situación por la que atraviesan las Estaciones de Servicio, representantes de CECHA tenían agendada desde hace algunas semanas una reunión con el secretario de Energía Darío Mar-

Espacio de Publicidad

tínez. Sin embargo, y como viene sucediendo desde hace un tiempo, el funcionario nuevamente faltó a la cita (participaba del anuncio del acuerdo gasífero con Bolivia), delegando su representatividad en el asesor presidencial Ariel Kogan.

Gabriel Bornoroni y demás directivos de CECHA, explicaron detalladamente cómo enfrentan el día a día las expendedoras de todo el país, en un contexto de faltantes de combustibles, incertidumbre por el suministro de gas para GNC y la escasa rentabilidad que proporciona la actividad, producto del desfasaje de los precios al público respecto del aumento de la inflación.

Kogan explicó al respecto, que desde la Secretaría y el Gobierno Nacional están trabajando intensamente para encontrar soluciones a todos los puntos que preocupa no solo al sector empresario sino también al público general.



Espacio de Publicidad

En relación al gasoil, dijo que hay un incremento general en la adquisición de este combustible, que sumado al requerimiento estacional del agro, elevó el consumo a un 16 por ciento por encima de la pre pandemia.

El funcionario reveló además que desde el punto de vista de la exportación, de momento no se están adjudicando nuevos derechos. *“Estamos procurando que el crudo ingrese en las refinerías de manera de completar el 10 por ciento de ociosidad de destilación que se estaba dando hace aproximadamente 15 días atrás”*, expresó.

En cuanto al gas, Kogan confirmó la inyección desde Bolivia de un volumen que refuerce las necesidades del país y permita racionar la cantidad de barcos regasificadores cuyo precio, por el conflicto bélico, se ha incrementado fuertemente, prácticamente de 9 USD millón de BTU a un promedio de 39 USD/millón.

Los empresarios por su parte, reclamaron la intervención de las autoridades para mejorar la escasa rentabilidad que proporciona la venta de combustibles, la cual no es correlativa a las dificultades que ocasionan los precios retenidos y los cupos de volumen que están sufriendo la mayoría de las Estaciones de Servicio del país, recibiendo por res-

Espacio de Publicidad

puesta el compromiso de buscar alternativas que puedan brindar una solución posible.

Los directivos de CECHA insistieron que con una inflación del 52,3 por ciento entre febrero 2021/2022 y un incremento en el surtidor entre abril 2021/2022 del 36,5 por ciento, *“queda claro que las Estaciones de Servicio se han hecho cargo de esa diferencia, sumado al ajuste paritario del año pasado, que fue un 55 por ciento, prácticamente un 3,5 por ciento encima de la inflación”*.

“Hoy ya estamos en nuevas rondas de negociación con el sindicato, y a decir verdad, si no aparece una solución sobre la rentabilidad y los cupos, difícilmente podremos afrontar”, advirtieron finalmente los estacioneros. ■



Espacio de Publicidad

NOVEDADES SOBRE MANTENIMIENTO DE EXTINTORES

Esta nota está presentada por:



25% OFF EN MANTENIMIENTO DE EXTINTORES



PIMATEC S.A. cuenta con personal técnico calificado para realizar los trabajos cumplimentando con las normas IRAM y bajo procedimientos NFPA. PIMATEC S.A. Es una empresa certificada en las siguientes normas:

- IRAM 3594 para ensayo, cuidado y mantenimiento de mangueras contra incendios.
- IRAM 3546 para ensayo, mantenimiento, reparación e instalación de sistemas fijos contra incendios en todos sus capítulos.
- IRAM 3517/II de control y mantenimiento de extintores manuales.

Somos miembros NFPA para formación y capacitación de personal técnico.

Espacio de Publicidad



PIMATEC S.A. forma parte del subcomité de revisión y modificación de normas de protección contra incendios, sistemas de bombas estacionarias contra incendios, etc.

PIMATEC S.A. Es una empresa avalada por Bureau Veritas, habilitada por el G.C.B.A. a través de la Agencia Gubernamental de Control, y cuenta con habilitación OPDS del Gobierno de la Provincia de Buenos Aires.■

Espacio de Publicidad

YPF LANZA ELAION AURO

YPF lanza ELAION AURO, un lubricante premium con Tecnología en Evolución Constante (TEC) para acompañar los cambios permanentes planteados por la industria automotriz que, con foco en el cuidado del medio ambiente, desarrolla motorizaciones cada vez más pequeñas y potentes, las cuales someten a los lubricantes a mayores exigencias.

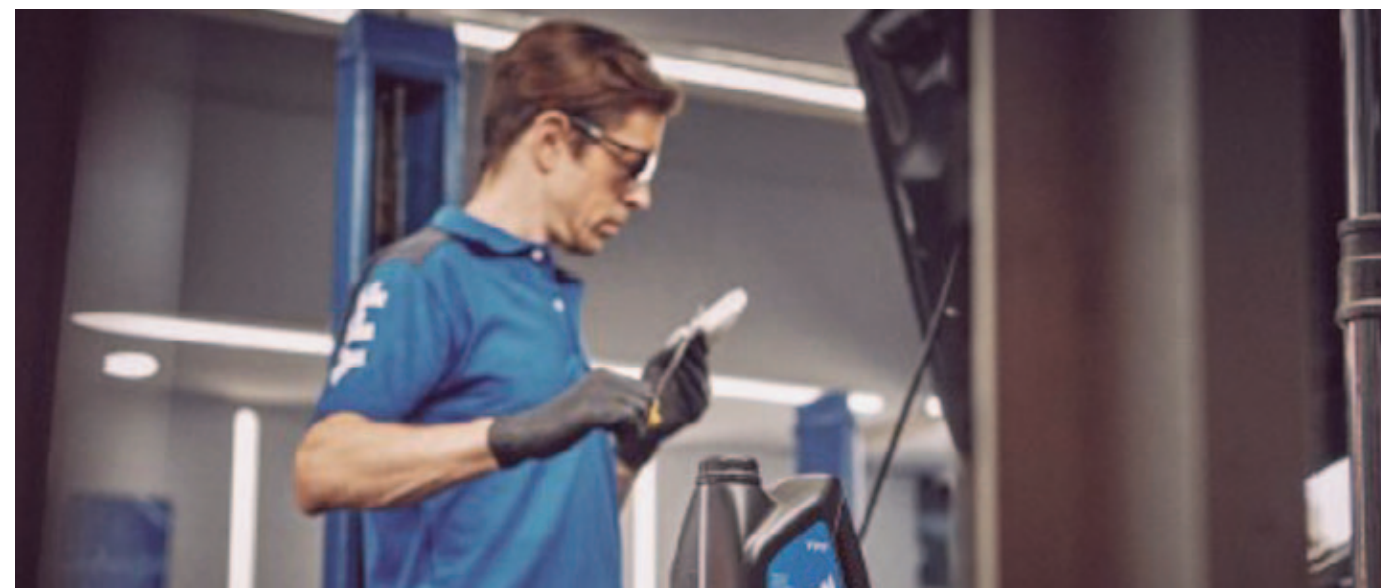


Carlos Luque, Jefe de Servicio Técnico y OEM de YPF.

El nuevo ELAION AURO se elabora en el Complejo Industrial de Lubricantes y Especialidades ubicado dentro de la Refinería de La Plata y en la planta de YPF en Brasil; y se comercializa en 8 países de la región.

Espacio de Publicidad

Los productos de la línea ELAION AURO cumplen con las especificaciones de calidad más exigentes a nivel mundial y han sido homologados por las principales automotrices con presencia en el país.



M.TK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES
INFO@MTKARGENTINA.COM.AR WWW.MTKARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

Esta nueva línea incorpora ELAION AURO HYBRID, el primer lubricante que presenta la compañía preparado para motores híbridos, una realidad en el país al igual que sucede a nivel mundial, donde las nuevas tendencias de movilidad van ganando terreno como alternativa para reducir las emisiones.

El lubricante es el aliado número uno del motor, ya que no sólo cumple con sus elevadas exigencias, sino también lo cuida y protege para lograr su máxima eficiencia y prolongar su vida útil.



ELAION AURO es el resultado de la búsqueda constante de YPF por la excelencia tecnológica en el diseño y la producción de sus lubricantes que le permite brindar los mejores productos del mercado que dan confiabilidad a los usuarios. ■



AONIKEN

SOLUCIONES INFORMÁTICAS PARA ESTACIONES DE SERVICIO



CALDEN OIL

CaldenOil® es el software de gestión y control de estaciones de servicio que lidera el mercado argentino, resolviendo en forma integrada la gestión comercial, administrativa, contable e impositiva.

CaldenOil® es una herramienta única en volumen de prestaciones, porque ha sido desarrollada escuchando a operadores de estaciones de servicio de todo el país, durante más de 25 años.

- Diseño de interfaz moderna y sencilla de operar.
- Certificado por Microsoft™.
- 25+ años de trayectoria ininterrumpida en el mercado.
- Alianza estratégica con Shell.
- Homologado por YPF para operar con Red XXI® y FULL®.
- Configurable para distintas formas de trabajo.
- Actualizaciones y renovación permanente.
- Contabilidad integrada y exportable a otros sistemas.
- Control de stock online.
- Integración con telemedición de tanques y control de surtidores.
- Integración con validadores de tarjetas de crédito/débito.
- Carga Virtual® y Tarjeta Flota® incorporadas.
- CaldenON. App gerencial para iOS y Android.
- Mesa de ayuda y manual online.



SEXTANTE

GESTIÓN INTELIGENTE DE SUCURSALES

- > Gestión centralizada de varias estaciones e incluso, varias razones sociales.
- > Cuentas corrientes globales o restringidas a ciertas estaciones.
- > Márgenes de rentabilidad bruta diferentes por estaciones.
- > Recopilación de información agrupando estaciones.
- > Artículos y precios selectivos por estación.



PENTAGROW

GESTIÓN DE AGRICULTORES

- > Aplicación experta para distribuidores agro-mayoristas de combustibles, lubricantes, fertilizantes, agroquímicos y semillas.
- > Cartas de porte, certificados de depósito, compraventa y consignación.
- > Actividades de clientes, tales como cultivos, campañas, campos, siembras.
- > Registro de lluvias e importación de datos.
- > Aplicación móvil para fuerza de ventas.



CALDEN OWL

SUITE DE SOLUCIONES DE CONTROL

- Control de surtidores.
- Telemedición de tanques.
- Control automático de flotas.
- Identificación de playeros/despachos.
- Buzón electrónico de dinero con contador de billetes.
- ELAB Etiquetas de precios electrónicas e inalámbricas.



BISTRÓ

GESTIÓN DE RESTAURANTES, PARRILLAS Y ANEXOS



PREMIOS

GESTIÓN DE FIDELIZACIÓN



CALDEN CHECK

GESTIÓN DE VALES DE CONSUMOS ASOCIADOS A VENTAS PREPAGAS



PIT-STOP

GESTIÓN DE ÓRDENES DE SERVICIOS PARA LUBRICENTROS, GOMERÍAS, LAVADEROS, ETC.



AONIKEN

Saavedra 39 7° B
B8000DDA, Bahía Blanca, BA, Argentina

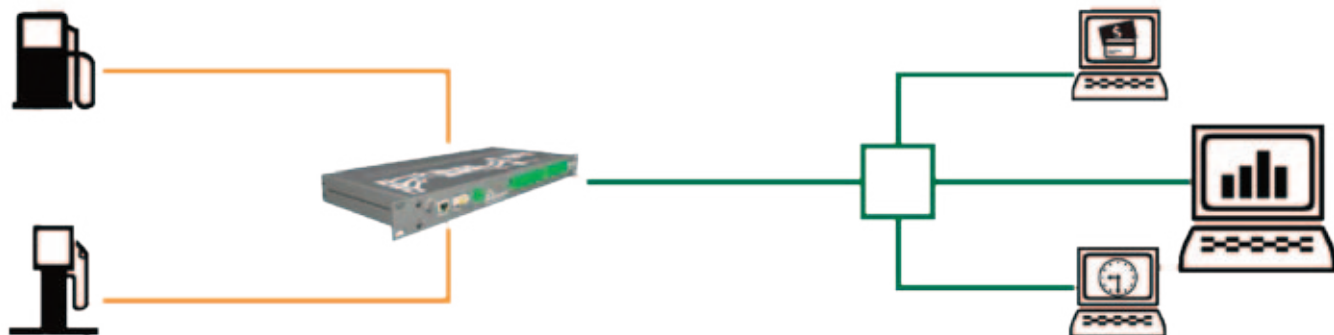
+54 (0291) 4500290
info@grupoaoniken.com.ar

GrupoAoniken
www.grupoaoniken.com

Espacio de Publicidad

INMEDIATEZ Y PRACTICIDAD AL MODIFICAR LOS PRECIOS EN LOS SURTIDORES

Esta nota es presentada por



La inmediatez y practicidad son los requerimientos que solicitan los Estacioneros a la hora de buscar controladores de surtidores para sus empresas.

Nuestro PAM+ permite realizar cambios de precios programados a horarios establecidos. Así como también realizarlos en el momento que se requiera, cambiando en una sola operación, los precios de todos los surtidores conectados a él.

Maneja también sin limitaciones la cantidad de enteros y decimales en el precio unitario.

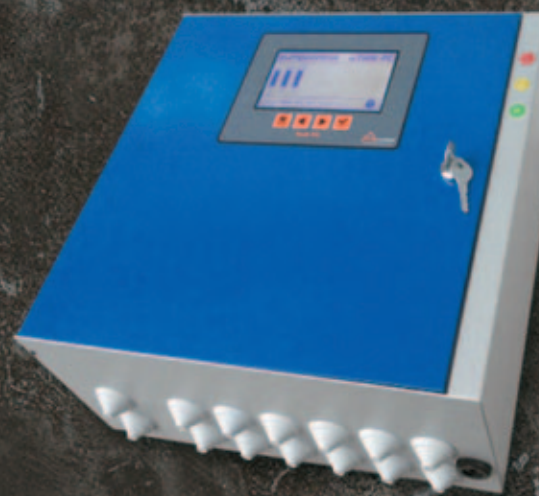
Además de la inmediatez y practicidad con la que se pueden cambiar los precios, nuestro Controlador de surtidores PAM+ es compatible

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado

Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS



Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

Espacio de Publicidad



con las marcas de surtidores líderes del mercado, y cuenta con la opción de conectarlos de manera inalámbrica, permitiendo un ahorro importante a la hora de realizar obras civiles en las playas.

Por otro lado, PAM+ controla y automatiza todos los movimientos de su Estación de Servicio, para evitar errores humanos y resguardando su información de manera segura.

Otro beneficio importante de nuestro controlador de surtidores es su escalabilidad. Esto le permite pensar en el crecimiento de su empresa sin necesidad de invertir en una nueva solución, ya que soporta hasta 32 mangueras, tanto de combustibles líquidos como de GNC.

Nuestra solución le permite generar reportes de turnos, de días y de

Espacio de Publicidad

mes. Cada uno de éstos, brinda detalle de las ventas organizadas por: Punto de Venta, Producto, Tanque, Succión y Medio de Pago. El empresario Estacionero podrá acceder a través de una PC conectada a la red de la Estación de Servicio o desde nuestro sistema en la nube Head Office y desde celulares con nuestra App Pump Control. Head Office y la App Pump Control convierten a nuestro controlador de surtidores PAM+ en una solución IoT, permitiéndole tener el control de todos los movimientos de las Estaciones de Servicio que tenga el cliente desde cualquier parte del mundo donde tenga acceso a internet.

Si lo combina con nuestro sistema de telemedición TANK Black, podrá realizar un control de stock en tiempo y llevar un registro óptimo, evitando posibles pérdidas de combustible.

Entre otras características podemos mencionar:

- Ajustar densidades de combustibles.
- Parada de emergencia para surtidores.
- Realizar despachos prepagos y pospagos.



- Registrar los diferentes medios de pago.
- Impresión de tiques personalizables.
- Establecer distintos niveles de usuario.
- Comunicación e integración con otras soluciones de control.

Una Solución Flexible

Más de 10 años de desarrollo, hacen que nuestro controlador de surtidores tenga una gran escalabilidad, convirtiéndolo en una solución IoT dinámica y flexible alargando la vida útil del equipo, sin necesidad de pensar en una actualización de controlador ante cambios de surtidores, ampliación de la playa o migraciones de sistemas contables. Al ser compatible con todos los surtidores del mercado, soportar hasta 32 mangueras y tener la posibilidad de realizar una conexión inalámbrica a los surtidores, el empresario Estacionero, podrá planificar la expansión de su negocio sin preocuparse en la actualización de su controlador de surtidores.

Si desea conocer más información sobre nuestro Controlador de Surtidores PAM+ no dude en ponerse en contacto con nosotros, enviándonos un email a: ventas@pump-control.com, o visitar Nuestro sitio web: www.pump-control.com

autopromotec 2022

www.autopromotec.com

29th INTERNATIONAL BIENNIAL EXHIBITION
OF AUTOMOTIVE EQUIPMENT AND
AFTERMARKET PRODUCTS

25-28 May 2022
Bologna - Italy

Make your
Business in the
Motor Valley!



The first major international trade fair in the automotive aftermarket sector: the place to be for discovering all major innovations and latest advances technology presented by Autopromotec exhibitors



Autopromotec, the unique exhibition for:

- The best workshop tools available on the market
- The wheel & Co.: tires and tire equipment
- Spare parts and car service: technological excellence on show



Connecting the dots: in almost 50 years of history Autopromotec has become the cross road for service & repair professionals and aftermarket industry

17 pavilions
162,000 sq.m exhibition

5 outdoor areas



- Service equipment for tyres/workshops/lifting
- Equipment and products for bodywork
- Equipment and products for service stations, car washes and car care
- Diagnostic equipment
- Lubricants
- New/retread tyres, rims
- Spare parts, components, car services
- Tools, compressors, multifunctional equipment
- Institutions / Autopromotec EDU

Promoted by AICA AIRP Member of MOTOR VALLEY Organized by promotec In collaboration with Bologna Fiere

Contacto por consultas:
Cámara de Comercio Italiana
Email: gorrieri@ccibaires.com.ar

Promotec S.r.l.
Ph. +39 051.6424000
Fax +39 051.733008
info@autopromotec.it

Espacio de Publicidad

EL DIFERENCIAL DE LA RedATM

Tanto para usuarios finales y locales para el manejo del efectivo

Esta nota es presentada por



RedATM, la red de cajeros independientes de la empresa Octagon, continúa con las instalaciones en distintas provincias del país, y día a día crece la cantidad de cajeros activos.

La nueva red de cajeros, presenta una solución para el manejo del efectivo, el cajero automático es la herramienta que permite de manera segura conectar los puntos proveedores de efectivo con los usuarios, que lo requieren para el uso cotidiano. De esta forma RedATM acorta las distancias entre los usuarios, los comercios y el sistema financiero.

Espacio de Publicidad



Una de las tendencias en el negocio de las Estaciones de Servicio, es hacer de ellas, un centro de servicios multifunción que brinde a los clientes una experiencia efectiva y confortable, para el empresario un

RedATM
Mucho más que un cajero.

Sumáte a un negocio efectivo

SÉ PARTE DE LA NUEVA RED

- + Ahorrá en transporte de caudales
- + Posibilidad de compensación
- + Generá ingresos por cada transacción

¡ESTAMOS INSTALANDO!
Sin costo de entrada ni de mantenimiento

TENÉ UN CAJERO EN TU LOCAL

+ ¡Consultá por nuestros modelos de negocio!

comercial@red-atm.com.ar 0800 2200 056 www.red-atm.com.ar

Espacio de Publicidad



modelo de negocio donde se rentabilice el metro cuadrado y aporte a la identidad de la marca.

La gerente general de la empresa, Begoña Pérez de Solay, afirma: “La solución es múltiple: para los operadores, el movimiento del efectivo es verdaderamente un gasto muy alto que implica también tiempo y riesgos. Esta es una opción que ayuda en ese sentido, además de aportar una nueva prestación que genere tráfico adicional en el shop. Todo en un espacio de no más de 2m²”.

RedATM brinda a los comercios la plataforma “Gestión RedATM”, que

Espacio de Publicidad

les permite acceder a reportes detallados sobre todas las transacciones realizadas por el cajero facilitando la gestión de la tesorería. Además, Gestión RedATM, tiene como objetivo presentar información clara para que el comercio pueda integrar orgánicamente el cajero a su negocio. ■

Consultas por modelos de negocio de RedATM:

Email: comercial@red-atm.com.ar Tel.: 0800 220 0056

www.red-atm.com.ar

RedATM
Mucho más que un cajero.

Sumáte a un negocio efectivo

SÉ PARTE DE LA NUEVA RED

- + Ahorrá en transporte de caudales
- + Posibilidad de compensación
- + Generá ingresos por cada transacción

¡ESTAMOS INSTALANDO!
Sin costo de entrada ni de mantenimiento

TENÉ UN CAJERO EN TU LOCAL

Espacio de Publicidad

OPTIMIZADOR DE NAFTA BARDAHL TOP GUN

Esta nota es presentada por



Optimizador de Nafta BARD AHL TOP GUN



Optimiza el rendimiento, otorga una combustión más completa, disminuye el consumo de combustible de los motores nafteros.



Productos y servicios que mejoran el rendimiento y la vida útil de los vehículos.

Espacio de Publicidad

¿Por qué usarlo?

Porque su uso habitual mejora el rendimiento del motor, brindando un andar más suave y placentero, reduciendo gastos de mantenimiento.

Beneficios

Incrementa hasta 5 puntos el número de octanos, mejorando el pique y la potencia. - Evita la obstrucción de los inyectores. - Posee un aditivo antidesgaste exclusivo que protege pistón, válvulas e inyectores. - Evita fallas, como el tironeo, falta de reacción y pre-ignición. - Disminuye el consumo de combustible. - Protege contra la corrosión al sistema. - Prolonga la vida útil de las bujías y filtros. - No afecta los convertidores catalíticos. - Disminuye la emisión de gases y partículas contaminantes protegiendo el medio ambiente. - Apto para todo tipo de naftas yalconaftas.

Modo de uso

Agregar el contenido antes de su llenado. Repetir el tratamiento cada 2 cargas. Para una limpieza profunda utilice Limpia Inyectores de Bardahl.

Presentaciones y litros a tratar

- OPTIN-110= Trata 25lts. de nafta
- OPTIN-250= Trata 40 lts. de nafta
- OPTIN-500= Trata 60 lts de nafta

Espacio de Publicidad



ADITIVOS PARA COMBUSTIBLES

Presentación*

OPTIMIZADOR DE NAFTA

Ficha Técnica del Producto



Descripción del producto

Aditivo multipropósito para combustible. Optimiza el rendimiento del motor y del combustible obteniendo una combustión más completa y un menor consumo. Mejora el pique y la potencia, con un andar más suave y placentero. Desarrollado especialmente para motores nafteros de última generación. Evita la obstrucción de los conductos de los inyectores o carburadores. Incrementa hasta 5 puntos el número de octano. Evita fallas como tironeo, falta de reacción y pre-ignición. Protege contra la corrosión a todo el sistema. Prolonga la vida útil de las bujías y filtros. Disminuye la emisión de gases y partículas contaminantes del medio ambiente. **No afecta los convertidores catalíticos.** Incluye un aditivo antidesgaste exclusivo que provee adecuada lubricación al tercio superior del pistón, asientos de válvulas e inyectores. Contiene antioxidantes que ayudan a mantener estable al combustible por largos períodos de almacenamiento como ocurre con los generadores eléctricos, equipos de emergencia, vehículos con poco uso, etc. Su uso regular disminuye las paradas por mantenimiento.

Aplicaciones

Apto para todo tipo de naftas y alconaftas.

PRESENTACIÓN	CANTIDAD DE LITROS de NAFTA TRATADOS
110 ml	25
250 ml	40
500 ml	60

Análisis Típico

ENSAYOS	MÉTODOS	RESULTADOS
Densidad a 20°C en g/ml	ASTM D1298	0.800
Punto de inflamación VA °C	ASTM D92	<30
Color	Visual	Marrón a marrón rojizo

*En caso de ser necesario consultar por presentaciones especialmente desarrolladas para requerimientos de algunos fabricantes de motores industriales o estacionarios.

Importante

ANTE CUALQUIER DUDA CONSULTAR INMEDIATAMENTE AL CENTRO NACIONAL DE INTOXICACIONES 0800-333-0160. Para mayor información solicitar la correspondiente Hoja de Seguridad (MSDS) a nuestro departamento comercial.


www.bardahl.com.ar / info@bardahl.com.ar

Bardahl Lubricantes Argentina S.A. División Productos Especiales
Pedro I. Rivera - Tel: (011) 4542-9155/9255/9355 - CP: 1430 - Bs. As. - Argentina



Mayor productor de hielo de Sudamérica

Líder en la producción para consumo humano y otras aplicaciones

Tecnología de última generación

REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

SUMÁ NUESTROS PRODUCTOS A TU ESTACIÓN DE SERVICIO
Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. ☎ 4741-8000
Perón 26875 - Merlo - Bs. As. ☎ 0220 485-2226 al 29

www.rolito.com.ar

Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad



De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y conta-

Espacio de Publicidad

mos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Espacio de Publicidad

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores. ■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RINA** **PEI**

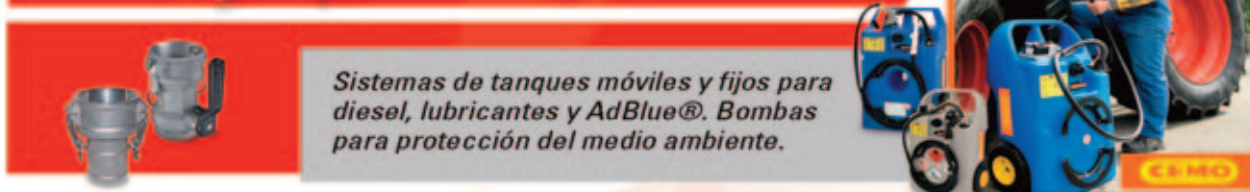
J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
www.nisurt.com.ar

Espacio de Publicidad

KEFREN, especialistas en el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003
Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas.
- Accesorios para GNC.
- Accesorios para Estaciones de Servicio.
- Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga.
- Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinaesrl@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

TOP AUTO: SERVICIO DE LOGISTICA SIN CARGO

Esta nota es presentada por



LOGISTICA

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.

Espacio de Publicidad



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la marca” en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel



Espacio de Publicidad

nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■



 Automechanika Buenos Aires 2022 event poster featuring a car silhouette and various automotive icons.

automechanika
BUENOS AIRES

11 – 14.10.2022
La Rural Predio Ferial

¡Seguinos en las redes!

#AutomechanikaBA

Unite al evento de negocios para la industria de repuestos y servicios en Sudamérica.

www.automechanika.com.ar
automechanika@argentina.messefrankfurt.com

messe frankfurt

Evento exclusivo para profesionales y empresarios del sector. Para acreditarse debe presentar su DNI. No se permite el ingreso a menores de 16 años incluso acompañados por un adulto.

Espacio de Publicidad

NOVEDADES DE SURTIGOM PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.
- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire



INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEROS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES

Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

<p>CONEXIONES GIRATORIAS PICOS DE DESPACHO EQUIPOS DE LUBRICACION ACOPLES Y ACCESORIOS PARA DESCARGA DE CAMIONES MEDIDORES DE AIRE TANQUES ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT CAUDALIMETROS</p>		<p>MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE PRODUCTOS PARA GNC SURTIDORES FILTROS PARA COMBUSTIBLES ACCESORIOS PARA INSTALACION DE TANQUES BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS PROTECTORES PARA PICOS DE DESPACHO</p>
---	---	--



Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

Espacio de Publicidad



Espacio de Publicidad

- Equipos de Medición

- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles

- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad

- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase

- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

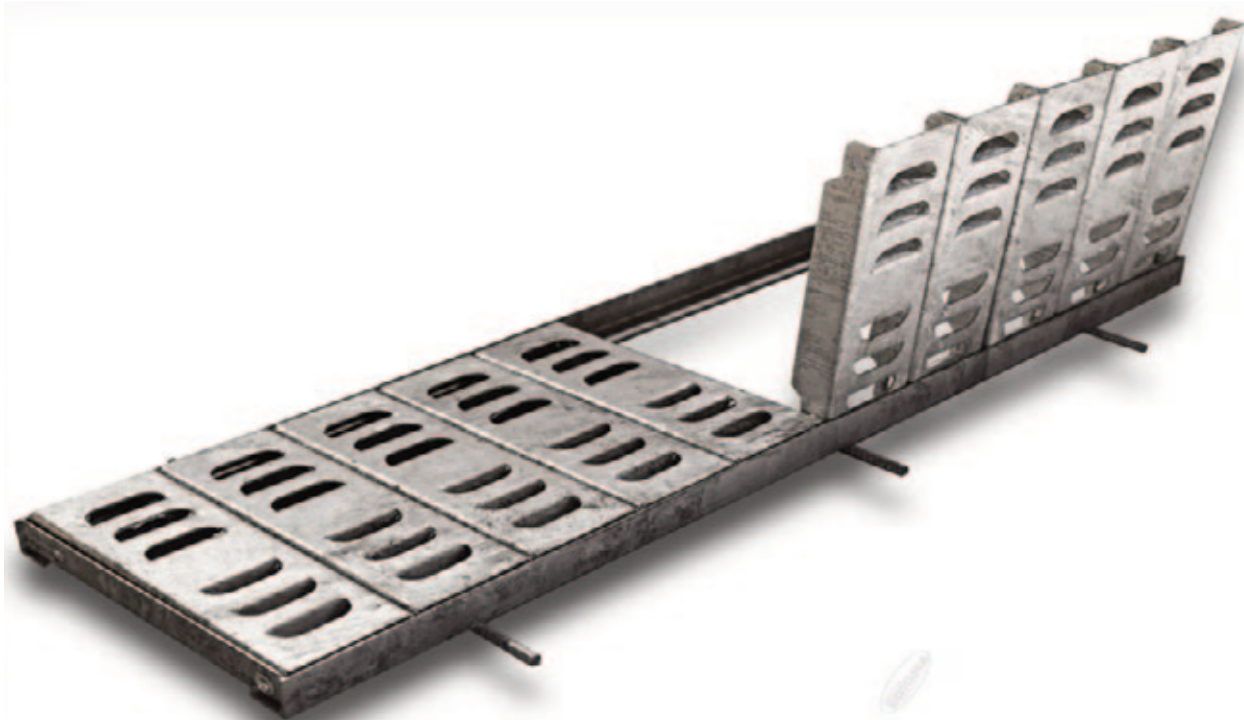
Más información: www.surtigom.com.ar



Espacio de Publicidad

INDUSTRIAS EDIGMA PRESENTA SU NUEVO MODELO DE REJILLA ED-RA300 G

Esta nota es presentada por



Espacio de Publicidad

A la hora de instalar una Estación de Servicio, remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, es importante conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, pro-

REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS



- ENVIOS A TODO EL PAIS
- AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar

Espacio de Publicidad



veyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo, pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Hoy presentamos una gran novedad; la ED-RA300 G, un modelo articulado, confeccionado en chapa LAC 0250 plegada, con bisagras anti-vandálicas incluidas y marco en ángulo de $1 \frac{1}{4} \times 1/8$.

Terminación galvanizada en caliente, y es apta para el tránsito vehicular incluso con maniobras sobre la rejilla.

Espacio de Publicidad

Su única medida 30cm x 100cm. Su apertura se realiza en módulos de 0,50mts como puede verse en la segunda foto.

Ideal para desagües perimetrales, playas de estacionamientos, y vía pública. ■

Para contactarse con la empresa para mayor información, pueden enviar un mail a ventas@industriasedigma.com.ar o llamar al: (011) 5365-7691.

www.industriasedigma.com.ar

Rejilla ED-RA300



30cm ancho
100cm largo
chapa 2,5 mm
Galvanizada
en caliente
Bisagras
incluidas



www.industriasedigma.com.ar



GRUPO GUAZZARONI GRECO

“SIEMPRE EN MOVIMIENTO”

El Grupo Guazzaroni Greco es una organización que comprende a distintas empresas y sus principales actividades están relacionadas con la comercialización de: combustibles, lubricantes, grasas, fitosanitarios, fertilizantes, servicios agronómicos, semillas y bolsas para silo; el transporte y logística de: cargas peligrosas, cereales, áridos, cementos y cargas generales; la fabricación y distribución de hormigón elaborado, materiales e insumos para la construcción.

Petroguazz S.A. es nuestra firma comercial que gestiona y administra cinco estaciones de servicio de las cuales cuatro tienen bandera YPF y todas cuentan con su respectiva Tienda FULL.



Hoy tenemos el gusto de entrevistar a Gustavo Merlo, Gerente Comercial de Estaciones de Servicio de Grupo Guazzaroni Greco, a quien agradecemos su atención.

EA.- ¿Cómo transcurrieron los difíciles momentos del aislamiento social?

GM.- En el 2020 sufrimos caídas de ventas muy grandes, llegando en algunos casos a un 80% en los combustibles con respecto al 2019 y con el agregado de estar siempre abiertos y operativos, por ser una actividad esencial. Las tiendas sufrieron la mayor caída, ya que estuvieron completamente cerradas por varios meses.

En el 2021, con la apertura y el fin del confinamiento, se vio un crecimiento en las ventas de los combustibles, recuperando volúmenes de ventas, aunque no llegaron a igualar a las ventas del 2019. Por otro lado, en las tiendas el crecimiento fue más paulatino pero muy lejos del ritmo de 2019.

Ya a finales del 2021 y comienzos de 2022 se recuperó el mercado, con grandes movimientos en las rutas por la temporada de verano.

EA.- ¿Algún servicio nuevo que destacar?

GM.- En nuestra estación YPF de RP 65 km 100, en 9 de Julio,

Espacio de Publicidad



colocamos un cajero automático dentro de la tienda para brindar más servicios a nuestros clientes. Esto fue parte de la renovación de la tienda, donde la adecuamos a la nueva imagen de YPF.

Ya contamos con 3 cajeros automáticos en nuestras Estaciones.

EA.- Gustavo, ¿Cuál es el valor agregado que tienen tus Estaciones?

GM.- El capital humano; creemos que el grupo de trabajo es fundamental y es lo que diferencia a una Estación de otra.

EA.- ¿Y cómo ven al cliente actual?

GM.- Es un cliente más exigente, donde requiere una atención más personalizada y empática, y que su experiencia en el punto de venta sea dinámica y confortable.

¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado

	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

EA. -¿Algún nuevo proyecto que tienen pensado a futuro?

GM.- Estamos realizando un nuevo alero para pesados en nuestra estación de RN 5 km 264, la cual contará con 6 posiciones de carga de Infinia Diésel y Ultra Diésel, y se podrá abastecer por medio de surtidor de Azul32. Además, tendrá otras mejoras y servicios para los choferes y transportistas, y la nueva imagen de YPF. Luego, con las demás estaciones, iremos acompañando el cambio de imagen que propone la compañía para los próximos años.

EA.- ¿Cómo se mantiene a los trabajadores conformes y a gusto?

GM.- Reconociendo su trabajo, esfuerzo y dedicación, haciéndolos parte del negocio e incentivándolos. Además, creemos que las relacio-



nes entre los colaboradores y RRHH, manteniendo comunicaciones fluidas, interiorizando sobre preocupaciones laborales y personales, hacen que estén en un ambiente comfortable. Sumado a esto, ofrecemos beneficios por formar parte de nuestra empresa.

EA.- Nuevamente gracias por tu tiempo Gustavo. Nos despedimos hasta todos los momentos y te pedimos una reflexión final.

GM.- En un contexto económico complejo, tanto para nosotros, como así también para nuestros clientes, igualmente continuamos las inversiones en infraestructura, tecnología, capital humano y servicios. Creemos importante hacer foco en el cliente, para satisfacer sus necesidades y que se lleven una experiencia reconfortante cada vez que se acerquen a nosotros. Este sentimiento de pertenencia y empatía lo promulgamos en el día a día dentro de las empresas, donde el resultado se refleja a la hora de atender a nuestros clientes.

Decimos que nuestra organización está “siempre en movimiento” y esta es una forma de sintetizar nuestra filosofía de trabajo. Crecer, cambiar, expandirse, avanzar y buscar siempre la manera de ofrecer el mejor servicio a nuestros clientes.■

Espacio de Publicidad

GRUPO SOLER INGRESA AL MUNDO SUSTENTABLE

Esta nota es presentada por




Unos meses atrás, visitamos al Grupo Soler, en la calle San Martín 99 de Daireaux, Pcia. de Bs.As., y en aquella oportunidad, entrevistamos a su titular Daniel Soler.

Actualmente Grupo Soler administra 5 estaciones de servicio, 2 Shell en Daireaux, 2 Shell en Bolivar y una Estación blanca en el centro de Henderson.

Espacio de Publicidad



Durante la entrevista, Daniel Soler nos anticipaba que uno de los proyectos aprobados para la Estación Shell Ruta 65 - Km 338.300 - Daireaux, era enorme y se trataba de colocar paneles solares, para ahorrar hasta un 60% de electricidad, que los enorgullecería poder llevarlo a cabo, para entrar así al mundo de la sustentabilidad.

Hoy podemos decir que el Grupo Soler ha incorporado

Espacio de Publicidad



recientemente 24 paneles solares de alto rendimiento para generar ese 60% de la energía que se consume en la Estación de servicio mencionada.

El objetivo del Grupo Soler, es *“desarrollar un futuro energético más sustentable y responsable respetando a las personas y al medio ambiente.”*

El proyecto fue llevado a cabo por la empresa NCM ingeniería de la ciudad de Mar del Plata agentes de Sustentador.



Espacio de Publicidad



Además de autogenerar energía para la Estación, este tipo de equipamientos se podrán usar a futuro para incorporar cargadores para vehículos eléctricos, entregando de esta manera una carga 100% ecológica sin depender de la red eléctrica.

Es la primera Estación del Grupo Soler en integrar esta tecnología, y proyectan incorporarla en los próximos años al resto de las Estaciones. Sigamos haciendo realidad sus proyectos gente del Grupo Soler!!!

“Establecer metas es el primer paso en volver lo invisible en visible.”- Anthony Robbins. ■

LA ESTACION GULF DE SERRANO, CÓRDOBA

Fuente: Gulf / DeltaPatagonia,

Héctor Otero, forma parte de la familia Rossano de la sociedad familiar Santi Rossano, dueños de la estación de Serrano, Córdoba. Dentro de los tantos rubros que manejan, Hector se dedica “día y noche” a su “lugar en el mundo”: la comercialización de combustibles.



¿Cómo surgió la Estación de Servicio?

El proyecto inició como una empresa familiar, con las familias Santi y Rossano, allá por el año 95. Teníamos varios rubros -donde, en cada uno de ellos, hay una familia detrás- y queríamos empezar con los combustibles. Es así como comenzamos como estación de servicio blanca. En el corto tiempo, a un año y medio, se acercó una bandera -de la

Esta nota es presentada por



Espacio de Publicidad

cuál ya éramos distribuidores de lubricantes- y firmamos un contrato por 15 años. Pasado ese tiempo, por problemas a nivel global, no pudimos renovar. Fue un momento crítico dado que pasamos de tener una bandera reconocida a ser bandera blanca, a pesar de ser un pueblo chico, no era lo mismo trabajar sin los colores de una marca; pero de todas formas, en poco tiempo se contactó otra bandera.

¿Hace cuánto son bandera Gulf?, ¿Cómo fue el proceso?

Luego de volver a ser bandera blanca, se acercó la propuesta de Gulf y DeltaPatagonia, donde nos ofrecían empezar a trabajar con su bandera. De forma inmediata, nosotros aceptamos. Nosotros quería-

POTIGIAN
EXCELENCIA EN DISTRIBUCIÓN

TRAYECTORIA
DESDE
1934
EXCELENCIA

- Las mejores marcas.
- Estaciones de Servicio, Kioscos, Cadenas de Retails, Petit Mayoristas.
- Golosinas, Comestibles, Artículos varios, Perfumería, Almacén.
- Carga Virtual

Potigian es el operador logístico capacitado para un servicio óptimo en todo el país, avalado por una prestigiosa trayectoria de organización, cumplimiento y honestidad.

POTIGIAN GOLOSINAS es el símbolo de la DISTRIBUCIÓN INTEGRAL llegando con el mejor precio a TODO EL PAIS

Contáctenos (5411) 4016-7695 | WWW.POTIGIAN.COM.AR

goldfarb

Espacio de Publicidad



mos trabajar con ellos porque era una empresa que presentaba tres alternativas: nacimiento, crecimiento y desarrollo. De esta manera, sabíamos que nos iba a brindar mucho apoyo, y así fue. Empezamos a operar con Gulf en marzo del 2019 con muchas interrogantes. Nuestra comercial, Mara Masjoan, siempre fue nuestro oído atento a todas las propuestas y dudas que se fueron dando en el camino. Fue una experiencia muy satisfactoria; de modo tal que, lo que planeamos como nuestros objetivos y proyecciones de la gestión con Gulf, hemos superado ampliamente lo proyectado. Esto me genera una visión a futuro, crecimos muy rápidamente.

El proceso de embanderamiento, ¿fue durante la pandemia? ¿Cómo fue la respuesta de DeltaPatagonia y Gulf durante la pandemia?

Ocurrió algo “tragicómico”: en marzo del 2019 firmamos contrato y en marzo del 2020 teníamos planeado el embanderamiento, cuando

Espacio de Publicidad

confirman desde la empresa que iba a ser el cambio de imagen con los colores Gulf, me dan como fecha el 27 de marzo de 2020. Y el 20 de marzo inició el confinamiento estricto. A penas de eso, con mucho trabajo se concretó el cambio de imagen total, y quedó una estación de servicio muy linda, muy moderna y he recibido el apoyo total de DeltaPatagonia y Gulf en todo el proceso. Quedamos muy conformes.

¿Cómo conociste a Gulf? / Conocías la marca.

Nosotros lo conocíamos porque era reconocido por la distribución de lubricantes a nivel mundial, pero teníamos poco conocimiento de que también formaba parte de la comercialización de combustibles.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Ofrece todo lo necesario a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas de línea: 0800-999999999. Información permanente de los servicios del mercado, capacitación y mantenimiento. Disponibles en todo el territorio y los seguros propios del mercado. Kefren garantiza a todo el momento de acuerdo para solucionar de manera y oportuna a través de nuestra red de distribución por medio de nuestra red de canales exclusivos distribuidores.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GP **PLUSI**

GRUPO PLANTAS INDUSTRIALES

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION
MEDIDOR PARA PUNTA DE PICO DE SURTIDOR
PROZS PARA BOMBAS INDUSTRIALES
MEDIDORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE
BOMBAS 220 VOLTIOS UREA
BOMBAS SUZARRA BLUE AC
NOZZLE METERS K300
NOZZLE METERS K40
DISPENSER ST WITH METER + FILTER

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.
Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112
kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar
www.kefrenargentina.com.ar

Espacio de Publicidad



¿Cómo fue la reacción de los clientes al nuevo emban- deramiento?

Al tener una estación de servicio prolija, moderna, limpia y ordenada, hizo que la gente viniera; algunos porque ya eran clientes de antes o de toda la vida, y también, pudimos comprobar que, luego de realizar un par de campañas, logramos atraer a clientes nuevos y el que vino por primera vez volvió. Eso es lo que me agrada muchísimo: ofrecer productos de calidad a precios competitivos.

¿Cuáles son tus expectativas con el negocio para lo que resta del año?

La pandemia trajo consigo un montón de interrogantes, muchas estaciones de servicio pasaron por situaciones críticas, tampoco creo que seamos la excepción, sin embargo, todos los meses fuimos creciendo un poco más. Creo que vamos a seguir creciendo, vamos a seguir positivos, con buenas expectativas como venimos haciendo. ■

EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Iperautomática

Phedra EVO

Rubino 200

Cristallo EVO 400

Cristallo EVO 600

Línea Profesional y OCS



PR SE 50 1Gr

Aroma 200, 300 y 200C

Steel 200

Idea flexstyle

Aulika Top / Focus

Lirika Plus / OTC

**Una máquina para cada necesidad, ya sea automática
manual, Vending o profesional**

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

ESTACIÓN ZONA CERO, ENTERAMENTE A DISPOSICIÓN DEL CLIENTE

Esta nota es presentada por



Visitamos en esta oportunidad la Estación de Servicio Zona Cero, ubicada en Rivadavia 38, Comodoro Rivadavia, Chubut, en pleno centro de la ciudad.



EA: Reseñamos los casi 20 años de Zona Cero.

ZC: Zona Cero SA, nació el 08 de marzo de 2003, como parte de un nuevo desafío comercial de la familia Varone, con fuerte arraigo en la ciudad de Comodoro Rivadavia y en la región, con la idea de instaurar en el punto neurálgico de la ciudad una Estación de Servicios con los más altos estándares de calidad tanto en combustibles y lubricantes como en el sector fast food. Luego de arduas negociaciones, la presta-

Espacio de Publicidad

dora de combustibles seleccionada fue Petrobras Argentina SA. Una empresa, con pocos años en el país pero con marcada trayectoria a nivel internacional y con un fuerte crecimiento y posicionamiento en el mercado interno, y luego cambiamos de bandera a Axion, una marca relativamente nueva pero con grandes objetivos compartidos.

La construcción de la misma fue ejecutada por Gresuco SA, también propiedad de la familia, una empresa con más de diez años de trayectoria, tanto en el sector público como en el privado, pudiendo inaugurarla el 08 de marzo de 2006.

Actualmente cuenta con 17 empleados, 9 en el sector de playa, 4 en el SPOT, 2 en cocina, y 2 en la administración. Se trabaja las 24 horas, los 365 días del año en 3 turnos rotativos de 8 horas cada uno, con un diagrama de 6 días trabajados por 2 de franco.

EA: ¿Cuál es la visión, la misión y los objetivos de Zona Cero SA?

ZC: Nuestra misión, es perdurar en el mercado como la Estación de Servicio con los más altos estándares de calidad.

Espacio de Publicidad



Como misión, actuar en forma segura, rentable e integrada, brindando servicios de calidad, con un gran surtido de productos de primeras marcas, cuidadosamente seleccionadas y con un equipo de profesionales enteramente a disposición del cliente.

Y los objetivos fijados son lograr que el gran caudal de vehículos que circulan en el casco céntrico, se conviertan en clientes. Y que para los de paso sea una parada obligada.

Diferenciarse del resto de las estaciones brindando un buen servicio de cortesía (limpieza de luces y parabrisas, medir nivel de aceite, calibrar cubiertas).

Diferenciarnos, ofreciendo un servicio de cocina gourmet de alta calidad y no el típico fast food.

Espacio de Publicidad

EA: Tiempos complicados fueron los de las restricciones de 2020 ¿no?

ZC: Si, los tres primeros meses de restricciones se notaron muchísimo, Marzo, Abril y Mayo del 2020. Más adelante y lentamente gracias a la política aperturista de la ciudad, comenzó a existir más movimiento de autos, y lentamente fuimos aumentando el caudal de despachos. En el spot y en cocina principalmente, nos golpeó mucho más y tuvimos que reestructurar el sector, que recién comenzó a funcionar normalmente en septiembre 2020, pero las modificaciones, llegaron para quedarse.



BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización . protección . seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web : www.botanmol.com



Espacio de Publicidad

Hoy podemos decir que la ciudad esta con circulación normal, y estamos superando las ventas promedio del 2019 en cantidad de litros.

EA: ¿Algún servicio nuevo que destacar?

ZC: Hicimos un convenio con Pedidos YA, el cual está funcionando muy bien, y también con una línea de cajeros automáticos de la RedATM.

EA: ¿La Estación de Servicio Zona Cero, cuenta con un Valor Agregado?

ZC: Es el que estamos en pleno centro de Comodoro Rivadavia, con atención rápida, sin filas, y el mayor esmero y cuidado para con el cliente. Hoy el cliente está abierto a nuevas formas de venta, atento a las promociones y atenciones que podemos llegar a brindarle.

Con educación, y simpatía. El cliente se da cuenta que estamos pendientes de sus necesidades.

EA: ¿Algún nuevo proyecto que tienen pensado a futuro?

ZC: Modificamos el SPOT IMAGEN AXION completamente, lo que nos está produciendo una afluencia mayor de público, tanto en el desayuno como en el menú diario...

Espacio de Publicidad



EA: ¿Cómo se mantiene a los trabajadores conformes y a gusto?

ZC: Siempre depende más del trabajador que del empleador. Si los objetivos del trabajador, son solo cumplir horario, va a venir y se va a ir triste, si en cambio, sabe que viene a compartir buenos momentos con sus compañeros y clientes, todo es más fácil.

EA: ¿Una reflexión final?

ZC: Disfrutemos nuestras tareas y obligaciones, hay tiempo para todo lo que nos propongamos.

EA: Muchas gracias Zona Cero, y hasta todos los momentos.■

Espacio de Publicidad

INSTRUCTIVO VERISYM: SISTEMA DE TELEMEDICIÓN DE TANQUES

Fuente: VERISYM

Esta nota está presentada por:



Cuando no se posee sistema de telemedición de tanques de combustible, indefectiblemente, debe utilizar al viejo método de "varillado", mediante una regla calibrada que mide el volumen de combustible existente dentro del tanque.



Espacio de Publicidad

VERISYM nos asesora cómo hacerlo



- Introducir cuidadosamente en el tanque la varilla de medida, conservándola en posición vertical hasta que toque el fondo del mismo. Debe entrarse en el mismo punto cada vez que se toma una lectura.
- Para evitar problemas de capilaridad no se debe dejar que la regla se ponga en contacto con el combustible por más de 2 o 3 segundos.

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

CORAS S.A. ARGENTINA

Billinghurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar
www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20,10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

- c-** Retirar la regla en forma rápida, si se leen niveles de combustible o lentamente si la lectura es de niveles de agua en el tanque.
- d-** Cada vez que se introduce en el tanque, la varilla debe estar seca.
- e-** Las lecturas deben realizarse con exactitud, así que lo ideal es tomar varias veces la misma lectura, para así obtener un promedio de ellas (Dos veces por lo menos).
- f-** Se deben registrar los niveles de agua en el tanque. En éste caso se aplica la pasta para detección de agua en la parte final de la regla, aproximadamente en los últimos 15 cm. Al entrar en contacto con el agua la pasta cambia de color y registra el nivel de agua.
- g-** De existir un nivel de agua en el tanque, éste debe descontarse del nivel de combustible que se ha registrado en las lecturas.

INVENTARIO DEL COMBUSTIBLE RECIBIDO

Con el fin de llevar un correcto inventario de combustible, se debe además, determinar la cantidad de combustible que se ha adicionado al tanque. En algunos casos esta cantidad puede determinarse con las facturas u órdenes de suministro; sin embargo, en la mayoría de las Estaciones de Servicio, los pedidos de combustible se realizan para la Es-

tación en su totalidad, y no para cada uno de los tanques, lo que dificulta conocer la cantidad exacta que se le adiciona.



En estos casos se debe determinar la cantidad de combustible suministrado usando la lectura con vara de medida para niveles de combustible, antes y después de las operaciones de llenado; el aforo después del llenado del tanque, debe hacerse una vez ha transcurrido un tiempo prudencial (media hora) para evitar que cambios en la temperatura del combustible o la inestabilidad del nivel interfieran con la lectura tomada.

Estas dos lecturas son indispensables para determinar con precisión si existen o no pérdidas de combustible.■

Espacio de Publicidad

EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



Espacio de Publicidad



Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de Com-

INSMETAN SRL
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

SERVICIOS
WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

Espacio de Publicidad

bustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención. ■



NOVEDADES SOBRE LOS TANQUES DE COMBUSTIBLES EN DESUSO



Hoy explicaremos la exigencia que tienen los predios con tanques de combustibles en desuso, ya que muchos propietarios pueden desconocer los cambios de las normativas vigentes.

Las leyes fueron actualizadas y al contemplar el deterioro de los tanques que antiguamente eran contruidos sin las normas de seguridad actuales, es que se han incrementado las inspecciones para verificar el estado de estos tanques.

Es importante tomar consciencia que aun estando en desuso, estos deben encontrarse en perfectas condiciones de seguridad para no filtrar restos de hidrocarburos a las napas, explotar o incendiarse y sin dejar de lado el aspecto medioambiental que hoy tiene un rol central



en las prioridades de control gubernamental y en la población.

Es obligatorio presentar ante los distintos organismos municipales o provinciales, los certificados que acrediten el buen estado de los mismos y de esta manera evitamos multas y/o denuncias.

Las normativas que abarcan todo el proceso de extracción y disposición de los tanques tanto para CABA como para la Prov. de BS. AS. son las siguientes:

En CABA

a- **Res. N° 326-APRA/2013** (Sitios Contaminados – Evaluación y Recomposición Ambiental – Procedimiento extracción de SASH – Contenidos del PRA y del Estudio de Información Ambiental – Niveles Guía).

b- **Res. Secretaría de Energía Nación N° 1102/04 – Art. 35** (Cierre Definitivo).

c- **Ley N° 2214** (Ley de Residuos Peligrosos): **arts. 28 a 31** (cierre de actividad/generación eventual) **y 50/51** (Operación In Situ).

d- **Resolución APRA 565/14-** Suspensión de Trámites Ambientales

c- **Ley Nac. 24051/1991** - Manifiesto de Transporte

En PROV. DE BUENOS AIRES:

a- **Res. OPDS 94/14** extracción de tanques de almacenamiento de hidrocarburos

b- **Res. OPDS 95/2014** Remediación, pasivos y riesgo ambiental - crease comisión



c- **Ley 14.343/12** DE PASIVOS AMBIENTALES

d- **Ley 11.720** Residuos Especiales

Los tanques de combustibles de hidrocarburos que permanezcan fuera de servicio, tendrán que ser cegados llenandolos con agua por un plazo no mayor a un año, previa eliminación del producto.

“Cegados” significa llenarlos con agua hasta el tope, dejando inactivos de manera segura a los depósitos de almacenamiento, y así evitamos la concentración de gases.

Una vez vencido el plazo de un año el propietario tendrá las siguientes opciones:

- Cegarlos con Arena
- Extraer los tanques

La Secretaría de Energía en conjunto con APRA inhibe dichos predios informando al municipio y al Registro de la propiedad. Hasta tanto no se efectúe esta obra los propietarios deben saber que no se podrá hacer ningún cambio de titular o de actividad.

Al término de este plazo los propietarios pueden decidir:

Anular los tanques

La anulación del tanque consistirá en:

a- Aislarlo de toda cañería o instalación que permita el ingreso accidental de combustible al mismo;

b- Llenarlo o “cegarlo” con arena, ayudando la carga con agua;

c- Sellar las bocas con concreto u hormigón.



Erradicación de Tanques

Sea por cambio de destino, o por contaminación del Predio.

Haremos una breve reseña sobre en qué consiste el proceso de extracción de tanques de combustible:

- Se pedirá autorización al APRA quien controla la parte ambiental en el ámbito de la Ciudad de Buenos Aires. Se inicia un expediente en el sector de Sitios Potencialmente Contaminantes o la OPDS en la Pro-

vincia de Buenos Aires, según corresponda, con un profesional habilitado e inscriptos en dichos organismos:

- La extracción de los tanques se inicia con un aviso de obra, donde se informa la fecha del inicio entre otras cosas. Se realiza la rotura del piso de hormigón delimitando toda el área donde se encuentran los tanques de combustible.
- Se verificará la existencia de Residuos Peligrosos en el interior del tanque ya sea agua y/o arena con hidrocarburo la cual será trasladada por un transportista a la planta habilitada por el gobierno de la Nación para su posterior tratamiento.
- Se desgasificarán los tanques debiendo previamente verificar el nivel de concentración de gases; de manera de eliminar toda posibilidad de incendio y/o explosión, además de un posible derrame de los fluidos contaminantes resultantes.
- Se realizará un estudio hidrogeológico para determinar la existencia o no de contaminación. Se tomarán muestras de suelo y agua, dichas muestras se enviarán a laboratorios autorizados (RELADA). De existir contaminación, se deberá remediar, y si no hay contaminación, se extenderá la Constancia de No Necesidad de Recomposición Ambiental (CNNRA).

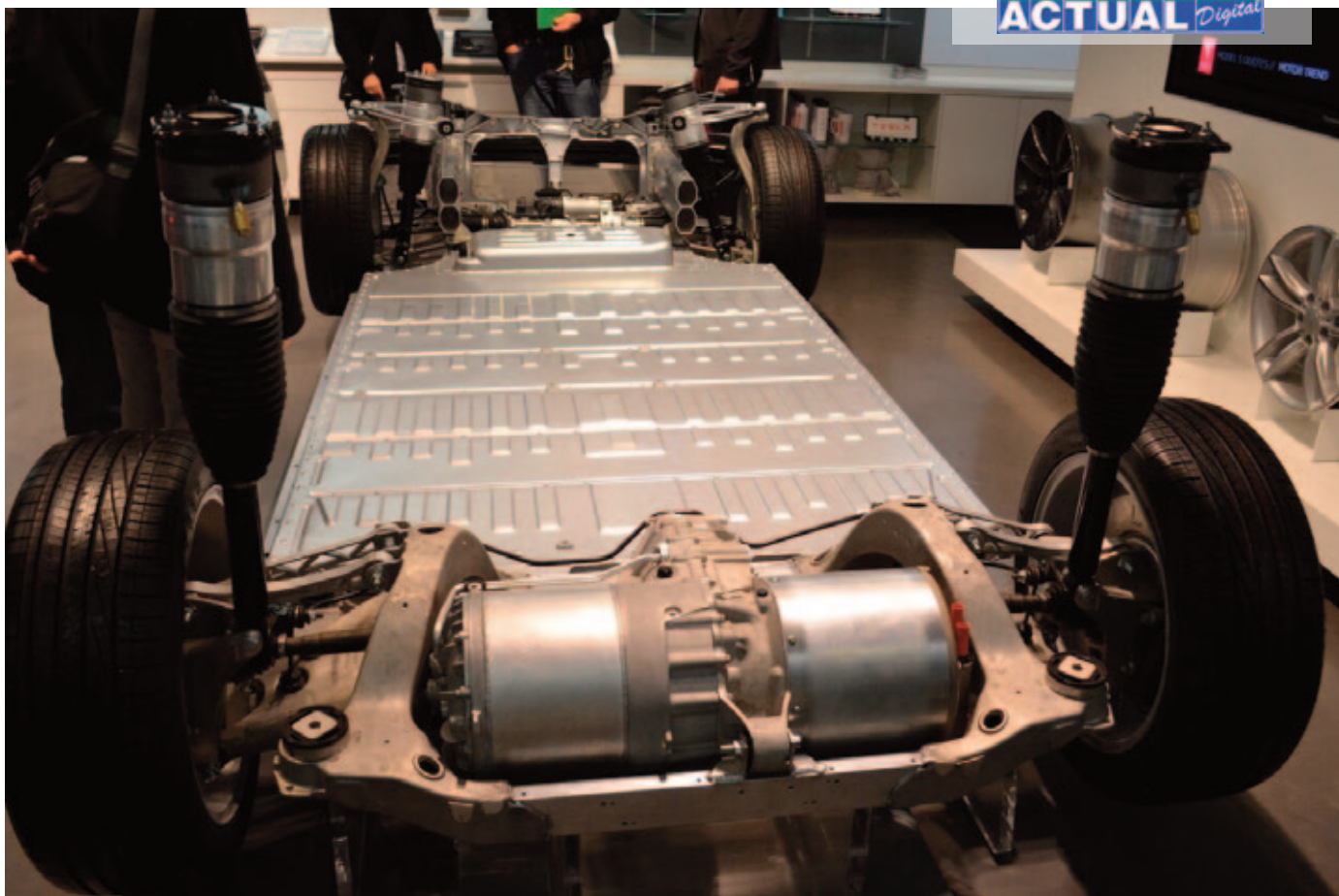
- Los tanques erradicados (tanques, cañerías asociadas y accesorios) son transportados con sus respectivos manifiestos de transporte para su disposición final como Residuos Peligrosos. En el caso de la ciudad de Buenos Aires, dado que en CABA no está permitida la instalación de una planta de tratamiento éstos son trasladados a la provincia de Córdoba, Santa Fe o Entre Ríos.
- Finalmente se emite el Certificado de Erradicación por una empresa/universidad auditora habilitada por la S.E.N.A partir de obtener este certificado se levanta la inhabilitación que tiene el predio por lo que se puede realizar cambio de rubro o inclusive la venta del inmueble.■



SE COMPLICA LA TRANSICIÓN HACIA EL AUTO ELÉCTRICO

Fuente: Asociación Operadores de YPF

Esta nota es presentada por



El precio del litio, componente fundamental de las baterías de los autos eléctricos, subió 500 % en el último año, lo que propone un desafío en el corto plazo.

Es sabido que todas las automotrices del mundo pretenden detener la producción de autos a combustión durante los próximos 30 años para pasar a una fabricación plena de vehículos eléctricos.

Este objetivo se ha impulsado principalmente desde la Unión Europea

que se muestra como el conglomerado de países más pujante en la reducción de emisiones y transición hacia una matriz energética más verde. Sin embargo, en la actualidad se evidencian algunas dificultades que la transición a este tipo de movilidad no contemplaba del todo. Luego de más de 15 años de la presentación al mercado del primer auto de Tesla, la marca por excelencia del auto eléctrico, la industria no ha sabido resolver un problema: el precio de este tipo de autos en contrapartida del tradicional.

Si bien desde un punto de vista teórico, mientras más autos y baterías se fabrican, el costo de este tipo de autos debería bajar. Y si bien por un tiempo sucedió, la realidad marca que desde 2020 el precio de fabricar una batería subió hasta los valores del año 2016, por lo cual aún seguimos lejos de un auto eléctrico “accesible” o comparable al precio de los autos tradicionales.



Este aumento, que se explica por varios factores macroeconómicos entre ellos el incremento mundial de demanda de litio que llevó a quintuplicar el precio de esta materia prima, es una de las mayores trabas que enfrenta un mercado de automóviles que quiere (y en algunos países debe) expandirse a mayor velocidad.

En concreto, las baterías implican un 40% del costo de producción de un automóvil eléctrico, por lo que su aumento de precio repercute de manera inmediata en el costo final, a pesar de producirse cada vez más.

En ciertos países del mundo, la situación de los nuevos compradores de automóviles se torna caótica. Algunas ciudades europeas cada vez ponen más sanciones a los vehículos a combustión e impulsan a las fábricas a producir más autos eléctricos, pero los precios no bajan. Por ahora, la promesa de un auto eléctrico pequeño, de uso múltiple y de precio “accesible” queda lejos. ■



RENOVACIÓN CERTIFICADO MIPYME

Sujetos con cierre de ejercicio en Diciembre-



FAENI recuerda que los certificados MIPYME tienen vigencia hasta el último día del cuarto mes posterior al cierre de ejercicio comercial, por lo que su renovación debe iniciarse a partir del primer día de dicho mes. El certificado MIPYME es el documento que acredita la inscripción en el Registro MIPYME y permite acceder a diversos beneficios impositivos y previsionales, entre otros.

Para aquellos que tengan presentadas las DDJJ de los últimos 3 ejercicios de IVA, cargas sociales o monotributo, según corresponda, la renovación procede de forma automática.

No obstante la AFIP ya está enviando a los domicilios fiscales electró-

nicos una notificación en la que se declara que se encuentra a disposición la información actualizada del F. I 272 para su verificación. Vencido el plazo de 20 días corridos de recibida la misma, la AFIP transmite la información a la SPyMEyE.

Dentro de los beneficios otorgados a las empresas que obtienen el certificado se destacan, los siguientes: a) pago diferido del IVA a 90 días para las consideradas micro y pequeñas empresas; b) cómputo como pago a cuenta del impuesto a los débitos y créditos bancarios contra el impuesto a las ganancias, en una proporción del 100% para micro y pequeñas empresas y del 50% para las medianas tramo I del sector industria; c) reducción de retenciones para microempresas de comercio, cuando la modalidad de pago sea con tarjeta de crédito o débito; d) mejores condiciones de plazos y tasas de interés en planes de pago y moratorias de AFIP; e) acceso a líneas de crédito especiales para Mipymes con tasas de interés subsidiadas por el Estado Nacional. Fuente: FAENI - Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior ■

NO SE AUTORIZA EL EXPENDIO DE COMBUSTIBLE A DOMICILIO

Fuente: FEC // Agenda Energética

Esta nota es presentada por



Ante ciertas informaciones periodísticas que daban cuenta del lanzamiento de un servicio de “Delivery” de carga de naftas y gasoil, desde la FEC, se envió una nota a la cartera energética, pidiendo que se expidiera sobre la veracidad de la autorización para dicha operatoria, que fue respondida a la brevedad, asegurando que la legislación actual no la permite.

Luego de que una petrolera lanzara de manera promocional un nuevo vehículo cisterna de carga de combustibles a domicilio, se instauró una polémica entre los dueños de Estaciones de Servicio, lo que llevó a la



Federación de Entidades de Combustibles, a dirigirse a la autoridad estatal con el objetivo de que no se permitiese la acción de estas expendedoras móviles.

La Secretaría, aseguró en primer lugar que *“la versión periodística que decía que Axion implementaba el delivery de combustible habilitado por la Secretaría de Energía resulta inexacta, dado que esta autoridad de aplicación no emitió ningún tipo de autorización para operar bajo la modalidad mencionada”*.

La nota firmada por el Director Nacional de Refinación y Comercialización, Mariano Andrés Santillán, agrega que el delivery de combustible, no se encuentra regulado ni cumple los parámetros de seguridad

vigente para el desarrollo de la actividad en el decreto 2407/1983. Deja explícitamente planteado que la unidad de carga citada “reviste un carácter excepcional y con un uso estrictamente delimitado que no es apta para la recarga de combustible y que al momento no existe registro de venta a domicilio de ese tipo de producto.

En diversas ocasiones la FEC ya había advertido esta cuestión alegando que resulta absurdo que se autorice este sistema, teniendo en cuenta que las ventas en las Estaciones de Servicio están sujetas a numerosas normas técnicas que deben cumplirse puntiliosamente, tales como rejillas perimetrales con depósitos para retener derrames, tanques de grandes cantidades de agua con salida de gran caudal para combatir posibles incendios, matafuegos e instalaciones eléctricas aledañas que sean antiexplosivas.■

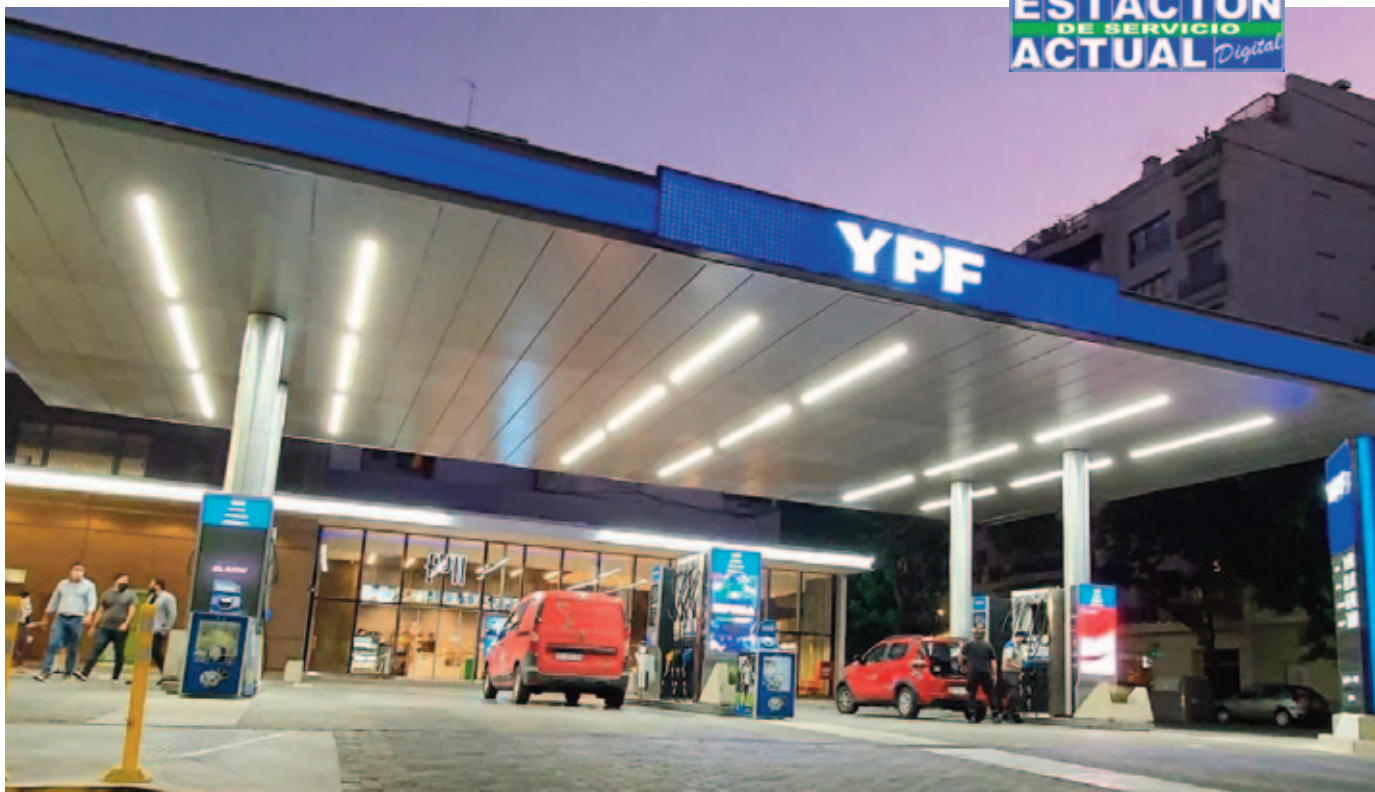


YPF FIRMÓ UN ACUERDO CON GARANTIZAR PARA AVALES A SOLA FIRMA

Fuente: AOYPF - Asociación de Operadores de YPF

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



Es para acelerar el plan de transformación de imagen de su red. Hay varias opciones de acuerdo a la elegibilidad de las empresas.

El plan de transformación de la red de estaciones más grande del país continúa a toda marcha. Según lo anticipado durante 2021 por las autoridades de la petrolera estatal, se espera la renovación de más 350 Estaciones de Servicio con nueva identidad visual y estructural durante 2022.

Desde YPF informaron recientemente que han celebrado un acuerdo con la Sociedad de Garantía Recíproca (SGR) Garantizar para otorgar

avales para los créditos que solicitarán los operadores para afrontar las inversiones necesarias para transformar sus estaciones durante 2022.

En esa línea también viene trabajando la AOYPF con su reciente acuerdo para préstamos con el Banco Nación, por lo cual la propuesta de YPF complementaría los esfuerzos realizados por la Asociación de Operadores y serviría para esa línea.

Para impulsar el despliegue de la nueva imagen en la red de Estaciones de Servicio, YPF ha aprobado la implementación de un modelo de reconocimiento que, mediante una adenda al contrato, permitirá brindar apoyo económico a la red, fomentar la contratación de proveedores regionales y permitir la negociación individual de precios generando una importante reducción de costos.



La propuesta del acuerdo entre YPF y Garantizar incluye varias alternativas de financiamiento, con diferentes esquemas de contra garantías, estructuradas éstas de acuerdo con los volúmenes de ventas, antigüedad de la bandera y expectativas del negocio. En este sentido, los operadores podrán solicitar financiamiento por hasta 25 millones de pesos, con diferentes tipos de exigencias.

Desde la AOYPF anticiparon que los operadores podrán conocer en detalle la experiencia de transformación de una Estación de Servicio durante las presentaciones que dispondrá la petrolera en el Espacio YPF en la Expo Red YPF 2022. ■



YPF SUMA MÁS GASOIL AL MERCADO

Fuente: YPF

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



YPF aumenta su oferta de gasoil en el mercado para mejorar la situación de abastecimiento en el país. En la primera semana del mes, entregó casi 8 millones de litros por encima de lo planificado, lo que representa un 27% más que en 2019 y 30% respecto al año pasado. Además, se compromete a aumentar un 10% su oferta de gasoil en el mes de abril respecto al mismo mes de 2019.

Como forma de complementar este aumento de la producción local, YPF va a sumar 150 millones de litros de gasoil importado antes de fin de mes, y 100 millones de litros durante la primera quincena de mayo. Este enorme esfuerzo de producción e importación está acompañado por el funcionamiento de la cadena logística a su máxima capacidad. Los despachos de combustibles en los primeros días del mes son superiores a la media y a los valores históricos.

Por último, YPF está facilitando a la competencia combustible para cubrir los faltantes puntuales colaborando en una solución integral del problema de abastecimiento. ■

FACTURACIÓN ANUAL DE MICRO, PEQUEÑAS Y MEDIANAS EMPRESAS

Fuente: CESGAR - Cámara de Estaciones de Servicio, Garage y Afines de Rosario

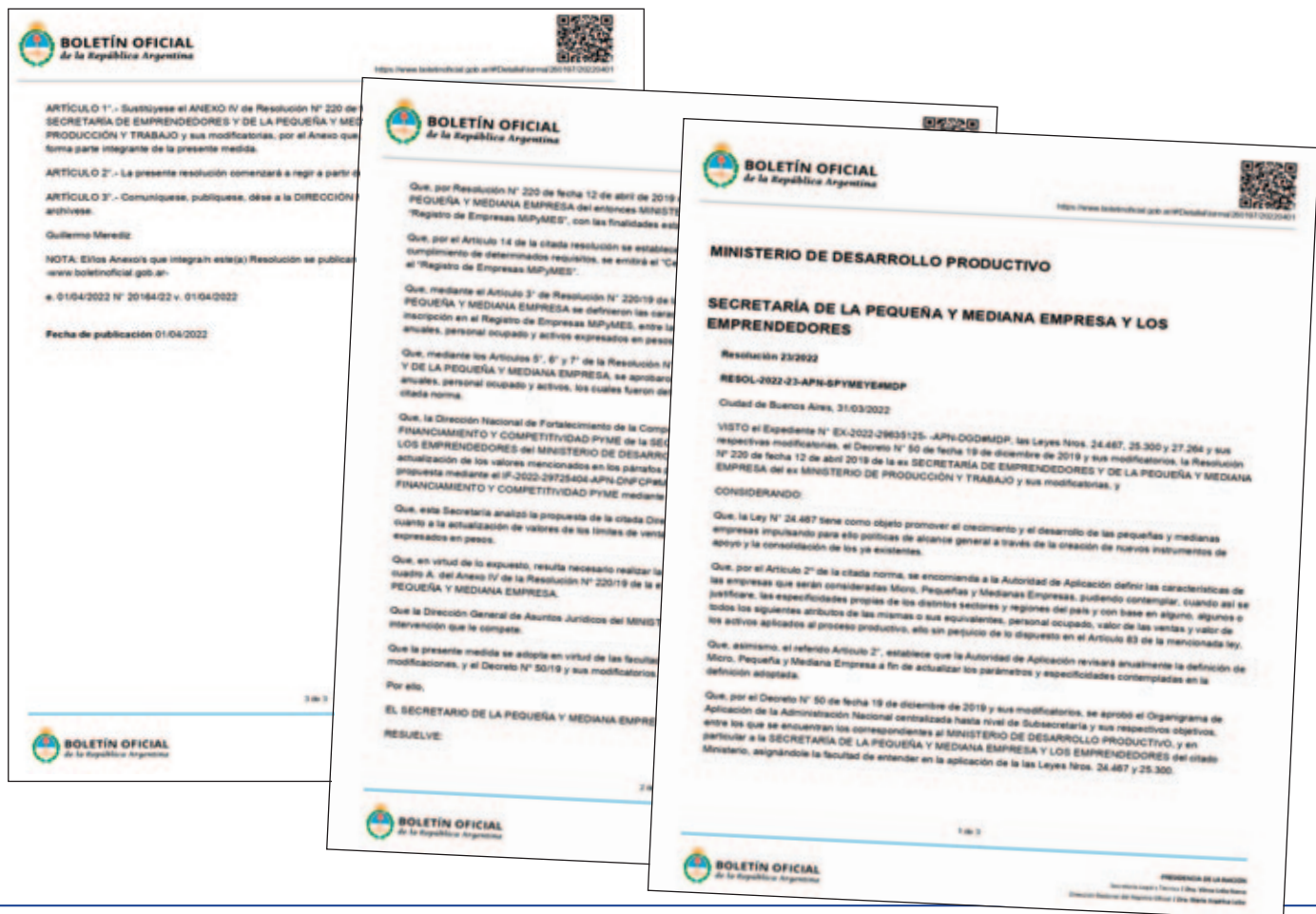
Categoría	Construcción	Servicios	Comercio	Industria y minería	Agropecuario
Micro	38.830.000	20.190.000	113.610.000	82.730.000	47.300.000
Pequeña	230.400.000	121.730.000	809.300.000	618.160.000	174.230.000
Mediana tramo 1	1.285.490.000	1.007.530.000	3.846.790.000	4.399.660.000	1.025.360.000
Mediana tramo 2	1.928.020.000	1.438.900.000	5.495.450.000	7.046.710.000	1.626.290.000

Límites de ventas totales anuales expresados en pesos (\$).

Nuevos límites

Las nuevas categorías entraron en vigencia el 01/04/2022.

La Resolución 23/2022 emitida por SEPYME actualiza los topes de ventas totales anuales para ser considerado Micro, Pequeña o Mediana empresa.



NOVEDADES SOBRE RUEDAS MARZO 2022

esta nota es presentada por

Fuentes: ADEFA – ACARA - CCA



Sube la producción y exportación de automóviles

Según informó ADEFA, la producción de autos en la Argentina continúa creciendo, marcando en marzo un incremento del 12,9%.

Se produjeron 48.746 vehículos, contra las 43.160 del mismo mes del 2021.

Además se incrementó un 29,4% frente a febrero, que había cerrado con 37.661 unidades.

El acumulado anual superó las 100.000 unidades y llegó a 105.058, representando un alza del 17,7% con respecto al primer trimestre del año pasado.

Con respecto a las exportaciones, totalizaron 24.623 unidades, un 10% más que marzo de 2021 y un 23% por sobre febrero. Ya exportaron durante el primer trimestre 53.945 autos, un 9,3% más que en el mismo período del 2021.



Siguió cayendo la venta de automóviles 0 Km.

Bajó nuevamente la venta de autos 0 km en la Argentina según ACARA, puesto que en marzo se patentaron 34.302 unidades, un 7% menos



que en igual mes del 2021, que se comercializaron 36.881 vehículos. El acumulado anual llega así a 106.978 autos, un 8,6% menor que el primer trimestre del año pasado.

Descendió la venta de autos usados

La Cámara del Comercio Automotor (CCA), dio a conocer que en marzo se realizaron 140.248 transferencias de autos en nuestro país, un 10,55% menos que en marzo de 2021.

El acumulado anual alcanzó los 379.659 vehículos, mostrando una baja del 8,41%, frente al primer trimestre del 2021. ■



Espacio de Publicidad

LOSI Y CIA EN LA EXPO RED 2022

Esta nota es presentada por

El 4Y 5 de mayo se realiza en Arenas Studios, Ciudad Autónoma de Buenos Aires, la exposición de energía y negocios más grande del país, que convoca a toda la cadena de valor de las Estaciones de Servicio YPF: Expo Red.

El evento es organizado por la Asociación de Operadores de YPF, y estarán presentes más de 80 expositores, en un lugar ideal para conocer las últimas innovaciones y propuestas en imagen, tiendas, mobiliario, equipamiento e insumos, para concretar negocios tendientes a implementar el plan de transformación.

Esta edición de la Expo Red, tiene el plus de coincidir: el décimo aniversario de la creación de la Asociación de Operadores de YPF y el

Espacio de Publicidad

Centenario de la Fundación de YPF, con lo cual se esperan una serie de actividades vinculadas a dichos aniversarios en el marco del evento. LOSI Y CIA va a estar presente en el stand de GILBARCO (sponsor oficial), exponiendo todas las líneas de productos que actualmente se comercializan: Surtidores Brasileños y Norteamericanos, Consumibles, telemedición, equipos de control de flota y bomba sumergibles. También se prestarán nuevos lanzamientos: el Surtidor Prime S (con más tecnología), surtidor de urea y varios productos más.

Expo Red se convirtió en un espacio de encuentro con colegas e integrantes de los equipos comerciales de YPF.■

Los operadores o colaboradores que aún no reservaron su lugar en la Expo Red pueden hacerlo en el siguiente enlace: www.exporedypf.com.ar

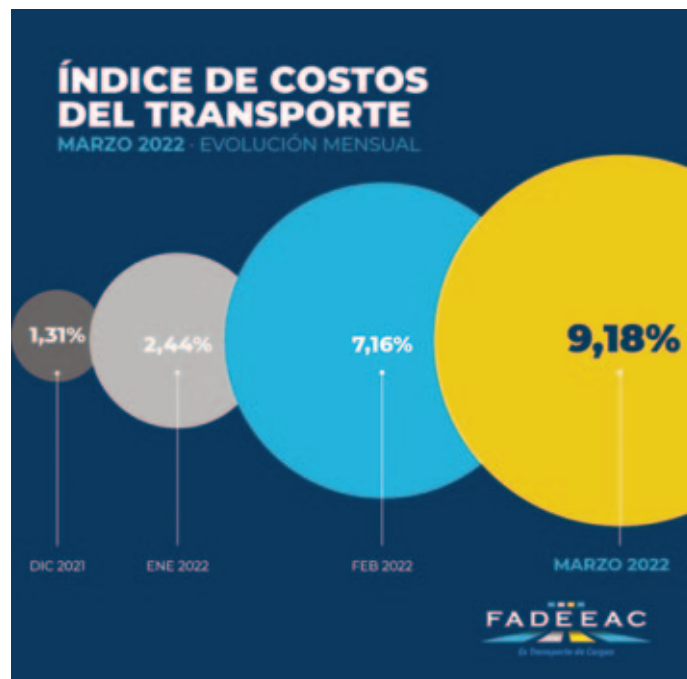
¡Los esperamos!

Hector V. Losi y Cía. srl: www.losiycia.com.ar



SUBA SOSTENIDA EN LOS COSTOS DEL TRANSPORTE

Esta nota es presentada por



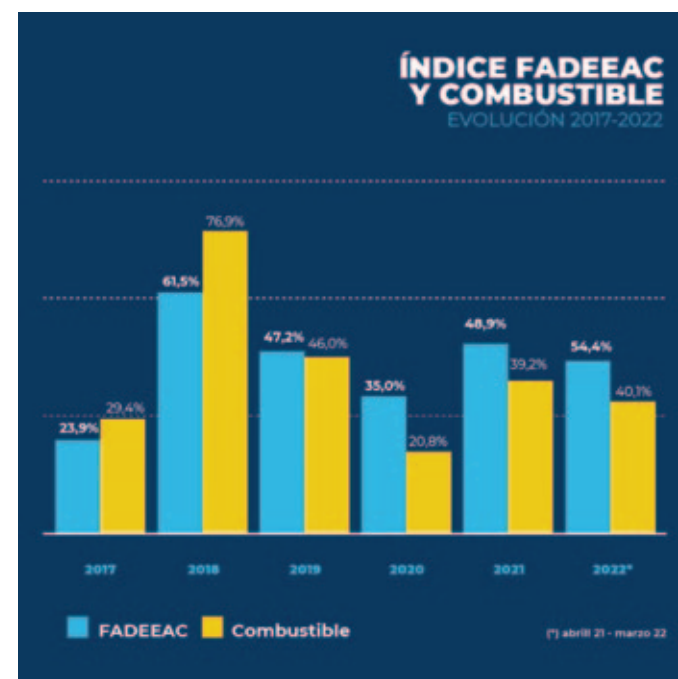
El Índice de Costos de Transporte elaborado por FADEEAC (Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas) exhibió en marzo un marcado incremento de 9,18% -tras la suba de 7,16% en febrero-, y luego de también registrar en el año 2021 un aumento acumulado de 49% -el segundo más alto de los últimos veinte años-.

Con el incremento de marzo la variación acumulada alcanza casi el 20% en el primer trimestre (19,85%), y se ubica en 54% en los últimos doce meses, luego de cerrar el año 2021 en 49%, y tras los considerables aumentos de costos en 2018 (61,5%, récord) y 2019 (47%).

El alza acumulada en el primer trimestre de 2022 implica, asimismo, una diferencia de más de 4 puntos por encima de la variación de costos de igual período del año anterior (15,6% - primer trimestre de 2021) y de posiblemente 5 puntos en relación a la inflación minorista.

Las subas tan marcadas en el Combustible y, en consecuencia, en los costos de la actividad implican una ampliación de la brecha en relación a la inflación minorista durante la primera parte del año.

La mayoría de los rubros analizados mostraron fuertes subas. En primer término, se destacó en marzo un nuevo y significativo aumento del Combustible (12,7%), abarcando tanto el segmento mayorista como minorista, y en un marco de precios récords y fuertes tensiones en el mercado internacional. Lubricantes, por su parte, se incrementó 7,5% luego de varios meses sin modificaciones. ■





**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartes*web*.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com