

Año 11 • N° 45 • 2022 • Publicación Mensual •

Novedades, Productos y Servicios para el Gerenciamiento de las Estaciones de Servicio

CECHA ANTE LA PROHIBICIÓN DE LOS CÓDIGOS QR



**CUBICA-PC UN SISTEMA LÁSER DE
CUBICACIÓN DE PUMP CONTROL**

**PITTS, ADITIVOS Y LUBRICANTES
PENSADOS PARA ARGENTINA**



**Especialista en proteger
motores y máquinas**



www.bardahl.com.ar · Seguinós en 

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO

TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR



EL ACCESORIO QUE BUSCAS



- Atención personalizada
- Logística y distribución a nivel nacional
- Flota propia de vehículos
- Productos homologados
- Exhibidores adaptados a cada punto de venta



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

ENVIO SIN CARGO

DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL



LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS



MAGALLANES 6220 (7600) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES

TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 | VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

65 AÑOS ACOMPAÑANDO A LA INDUSTRIA PETROLERA

- Obras y montajes
- Servicio de asistencia técnica
- Venta de equipos y accesorios

DISTRIBUIDOR OFICIAL DE



+INFO VENTAS@LOSIYCIA.COM.AR | LOSIYCIA.COM.AR

CECHA ANTE LA PROHIBICIÓN DE LOS CÓDIGOS QR

Fuente: Runrún energético // CECHA

Esta nota es presentada por



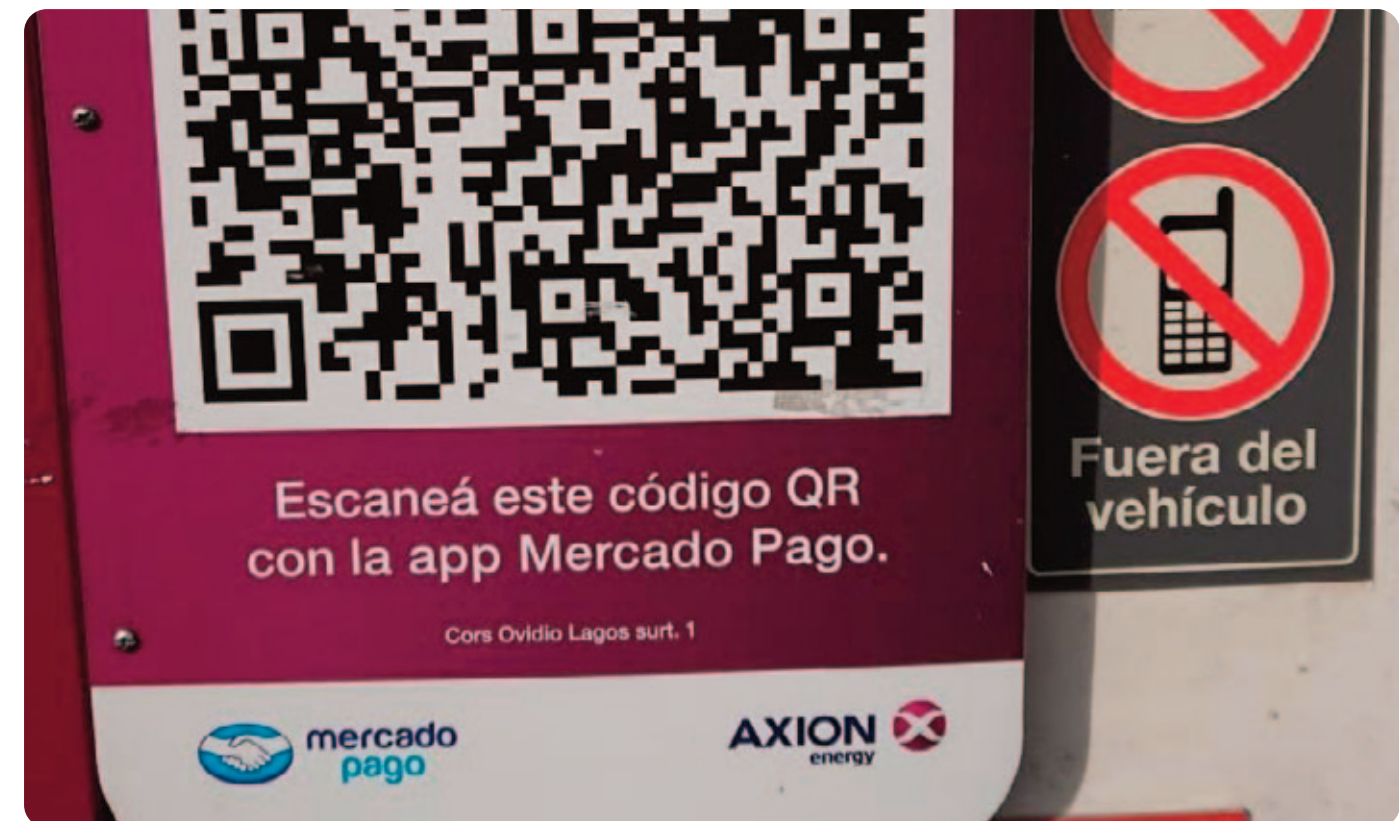
La Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina (CECHA) le pidió una audiencia al director nacional de Refinación y Comercialización, Aníbal Mellano, para hablar acerca de la medida que prohíbe los carteles de pago con QR.

Gabriel Bornoroni, presidente de CECHA anticipó: “Le enviamos una nota con el objetivo de que nos explique la forma de implementación de esa iniciativa, ya que nos hubiese gustado ser parte de la nota aclaratoria

por el gobierno, para participar y llevarla a la práctica de la mejor manera posible”.

“Tenemos muchos interrogantes de cómo llevar a la práctica esta aclaratoria que hicieron desde la Dirección Nacional de Refinación y Comercialización, como por ejemplo qué otra alternativa se puede aplicar y de qué forma debería ser”, añadió el máximo dirigente de la entidad.

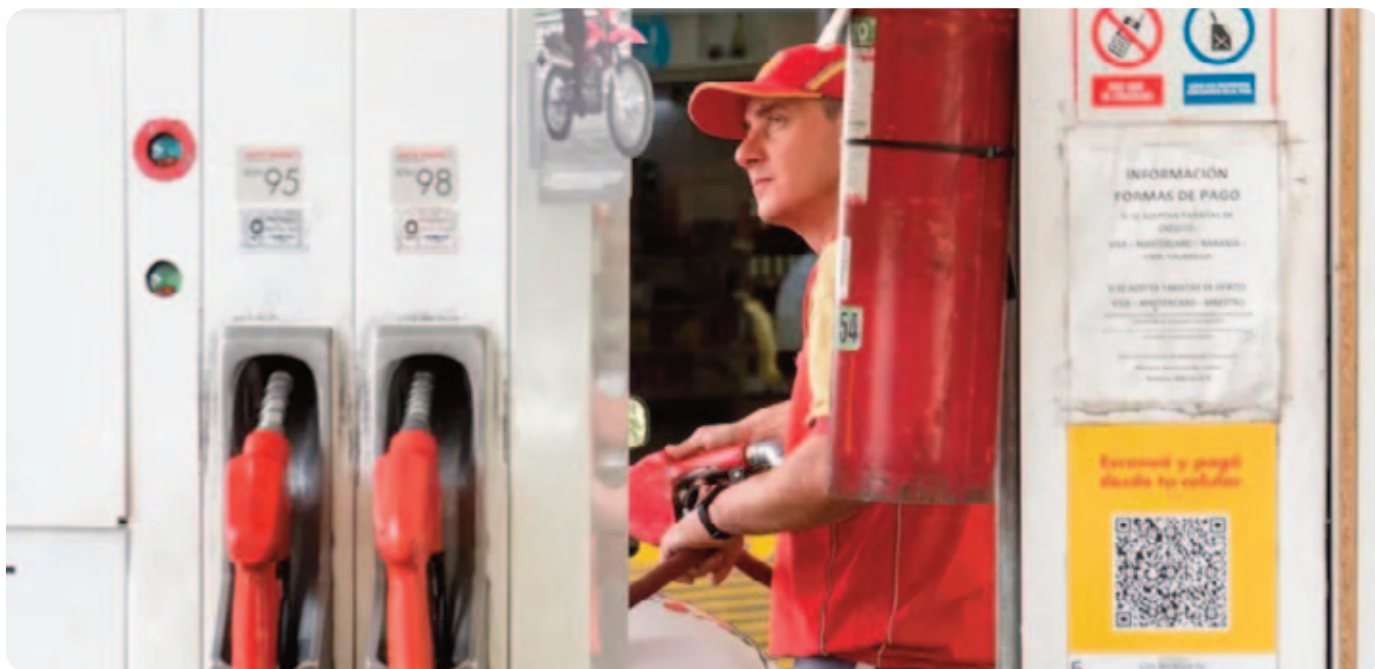
En CECHA se pusieron a disposición para transmitir opiniones y sugerencias que permitan encontrar alternativas dentro de la operatividad diaria para el sector estacionero, los trabajadores y el público en general, considerando la experiencia de más de 57 años en la actividad.



Debido a la prohibición de los códigos QR en las áreas clasificadas de las Estaciones de Servicio, las petroleras ya presentaron sus quejas y pidieron aclaraciones al respecto, pero también analizan nuevas propuestas para darle continuidad de estos símbolos escaneables y al uso de billeteras electrónicas en las bocas de expendio.

Una de estas soluciones es que los playeros de las expendedoras ofrezcan el código QR en una tarjeta móvil en mano, o que los clientes caminen algunos metros desde la isla de carga de combustible o hasta la tienda de la Estación.

“El 90 por ciento de las personas se bajan del auto, por lo que esta medida le complica la situación a aquellos clientes que sólo pasaron a cargar combustible e irse”, expreso para concluir Bornoroni.



EVOCA
GROUP

Presenta para su marca

Saeco

Una marca del grupo **EVOCA** líder en expendedoras y máquinas de café

www.saecoprofesional.com

Línea Vending



Línea Profesional y OCS



Una máquina para cada necesidad, ya sea automática manual, Vending o profesional

NUESTRA VISIÓN: Ser la compañía de preferencia en la provisión de máquinas expendedoras y de café express, por la cercanía y satisfacción de nuestros clientes. La permanente innovación tecnológica, representando los valores y objetivos corporativos.



Av. Segurola 1837 - CABA

info@evocagroup.com.ar

Tel.: 54 11 4639-4300

LA JORNADA DE TRABAJO EN LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Fuente: CECHA - Confederación de Entidades del Comercios de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina

¿Cómo debe desarrollarse?

Tras el reclamo del sindicato de empleados por la extensión de la jornada laboral y los francos compensatorios, la agrupación Expendedores Unidos precisó los alcances dentro de cada Convenio Colectivo.

El gremio de empleados de Estaciones de Servicio está llevando adelante un reclamo relacionado con el cumplimiento de las normativas que hacen a la jornada laboral y los francos compensatorios y la su-

puesta obligatoriedad del pago de esas horas durante los fines de semana y feriados.

Ante esa situación, la agrupación Expendedores Unidos, que nuclea a CECHA, FECRA, AES y CEGNC, entidades signatarias de los Convenios Colectivos 371/03, 521/017, 317/99 y 415/05, entendieron pertinente realizar las siguientes aclaraciones:

JORNADA DE TRABAJO EN LA ESTACIONES DE SERVICIO

La jornada de trabajo en las Estaciones de Servicio de todo el país, que aplican los respectivos convenio, tal como establece su art 44, se desarrolla de lunes a domingos (a excepción de las actividades de lavado,



engrase y cambio de aceite), conforme a las normas de la ley de contrato de trabajo 20.774, la ley 11.544, su decreto reglamentario 16.155/33 y el art 7 inc. 14 del decreto 16.117/33 y el art 18 del decreto 2284/91.

Ahora bien, conforme a lo dispuesto en las normas legales citadas, la jornada de trabajo se puede organizar bajo el sistema de turnos rotativos de trabajo por equipos o por turnos fijos, conforme disponga el empleador.

Trabajo por equipo en turnos rotativos

En este caso, la jornada laboral en un periodo de tres semanas, no debe superar las 144 horas, con un promedio semanal de 48 horas, pudiendo ser distribuida excediendo las 48 horas semanales y las 8



horas diarias (la jornada máxima semanal no debe superar las 56 horas), sin generar el pago de horas extraordinarias.

El descanso semanal debe ser de 35 horas, en cualquier día de la semana, conforme al esquema de rotación dispuesto y notificado al personal (en el ciclo de tres semanas debe gozar de tres descansos semanales).

El trabajo en sábados, domingos y feriados y el trabajo nocturno, no generan el pago de horas extraordinarias.

La pausa entre jornada y jornada, no debe ser inferior a 12 horas.

Trabajo en turnos fijos

En este caso la jornada laboral debe ser de 8 horas diarias y 48 horas semanales como máximo.

El límite legal del turno nocturno es de 7 horas, el exceso del mismo se debe abonar como horas extraordinarias (tener en cuenta que el límite máximo de horas extras es de 3 horas diarias, 30 horas mensuales y 200 horas por año).

El turno fijo de tarde de 14 a 22hs., debido que se alternan horas diurnas con nocturnas, tal el caso entre las 21 y 22 hs, se deberá reducir

proporcionalmente la jornada en 8 minutos diarios por cada hora nocturna trabajada o se pagará los 8 minutos de exceso como tiempo suplementario, en un 50 por ciento si se tratare de días comunes y del 100 por ciento en días sábados después de las 13 hs., domingos y feriados.

El descanso semanal debe ser de 35 horas, al igual que en el sistema de trabajo en equipos.

ACLARACIONES RESPECTO AL “FRANCO COMPENSATORIO”

Partiendo de la base que el descanso semanal tiene por finalidad que el trabajador se recupere del esfuerzo físico o psíquico producido a lo largo de la semana laboral, la norma a los fines de garantizar que se cumpla tal recuperación, difiere la concesión del descanso a cualquier día de la semana y es precisamente ese diferimiento lo que se conoce luego como “franco compensatorio”, debiendo ser su extensión de 35 horas.

Sobre la base de lo que se ha enunciado tanto sean turnos rotativos como fijos, se sugiere a las Estaciones de Servicio que se encuentren

dentro del ámbito de aplicación de los CCT mencionados, que complementen con el descanso, llámese semanal o compensatorio, a los fines de evitar multas y reclamos sobre el particular.

Ahora bien, en el caso de recibir intimaciones desde el Ministerio de Trabajo o de la entidad sindical, Expendedores Unidos recomendó como primera medida tratar el tema con el asesor letrado de la empresa y tener preparado un texto que manifieste, de corresponder y según cada caso, el cumplimiento de las normas vigentes, para lo cual la organización se encuentra a disposición para asesorarlos sobre el particular.

Finalmente, recordaron que los CCT de CECHA, FECRA, AES y CEGNC no establecen adicional alguno por trabajar los días sábados después de las 13 hs y días domingo.



TOP AUTO

Esta nota es presentada por



CENTRO Y SUR DEL PAÍS

**ENVIO
SIN CARGO**



LOGISTICA

Queremos destacar el servicio que ofrecemos desde hace años, de manera ininterrumpida, en la logística propia con entrega sin cargo, a 6 provincias. Hoy en día los costos de logística son altos, y por eso queremos destacar el servicio que ofrecemos.

Entregamos en 6 provincias: Buenos Aires, Rio Negro, Neuquén, Chubut, La Pampa, Córdoba semanalmente. En el resto de las provincias la entrega es tercerizada.



Nos destacamos por ser Proveedor Integral de Estaciones de Servicio y Accesorios Automotor, con más de 25 años de trayectoria en el mercado a nivel nacional. Queremos que TOP AUTO continúe siendo “la



marca" en el canal estacionero para todo el Rubro Automotor e higiene institucional.

Con atención personalizada, con vendedores exclusivos que regularmente realizan visitas programadas, con logística y distribución a nivel nacional, con flota propia de vehículos y con operativa planificada al servicio del cliente.

Ofrecemos todo lo necesario en el rubro automotor: productos homologados de excelente calidad y alta rotación (con código de barras para sistema scanner), exhibidores homologados estratégicamente adaptados para las principales

PROVEEDOR INTEGRAL DE ESTACIONES DE SERVICIO
TENEMOS TODO LO QUE NECESITA EN EL RUBRO AUTOMOTOR
EL ACCESORIO QUE BUSCAS
TopAuto
CENTRO Y SUR DEL PAÍS
ENVIO SIN CARGO
 - Atención personalizada
 - Logística y distribución a nivel nacional
 - Flota propia de vehículos
 - Productos homologados
 - Exhibidores adaptados a cada punto de venta
 DISTRIBUIDOR OFICIAL A NIVEL NACIONAL
 LAMPARAS | FUSIBLES | ESCOBILLAS | ACCESORIOS EN BLISTER | PRODUCTOS DE SEGURIDAD E HIGIENE INSTITUCIONAL | HERRAMIENTAS
 MAGALLANES 6220 (7400) - MAR DEL PLATA - BUENOS AIRES
 TEL: (0223) 655-0114 / 2235304926 / VENTAS@ACCESORIOSTOPAUTO.COM | WWW.ACCESORIOSTOPAUTO.COM

petroleras del país, productos de cosmética automotor, accesorios, herramientas y equipamiento de almacenaje para talleres, lámparas, fusibles, escobillas, accesorios en blíster, productos de seguridad e higiene. "Top-Auto" es "La Marca" para el comerciante y "El accesorio que buscabas" para el usuario. ■

Contáctenos al e-mail: info@accesoriostopauto.com

o visite nuestra web: www.accesoriostopauto.com

Whatsapp: +5492235304926



Espacio de Publicidad

ROLITO, EL HIELO DE LOS ARGENTINOS

Esta nota es presentada por



Rolito es la empresa que le dio el nombre al hielo en bolsa. Hace más de 30 años que elaboran el mejor hielo, y su experiencia en producción y distribución de hielos los hace líderes en el mercado.

Esa pasión por el hielo, los lleva a que la calidad de sus productos sea inigualable, manteniendo la frescura y permitiendo que el sabor de las bebidas dure mucho más tiempo.

Los hielos Rolito, son los más duraderos y están fabricados con la mejor calidad de agua.

Los invitamos a descubrir su línea de productos.



APTO CONSUMO

Bolsas de hielo de 3, 4 y 15 Kilogramos
Rolito de gran capacidad de enfriamiento para disfrutar en los mejores momentos.
Elaborado con agua tratada.



ROLITO

El hielo de los Argentinos



HIELO EN BOLSA

Redonhielo S.A. es el mayor productor de hielo Sudamericano, líder en producción y distribución. Esto ha llevado a la empresa a adquirir tecnología de última generación en su preocupación por mantenerse a la vanguardia y seguir llevando a su mesa el mejor hielo para los Argentinos.

AGUA DESMINERALIZADA

Este producto fue desarrollado en forma exclusiva por nuestros técnicos especializados en la conservación y mantenimiento de nuestra flota de vehículos y su excelente performance e inmejorable calidad al más alto nivel internacional está hoy a su alcance.



Más de 30 años
juntos a vos!!



Nuevos Productos

Siempre estamos buscando lo mejor para nuestros clientes, por eso desarrollamos esta línea de productos con nuestro equipo especializado para ofrecerles mayor variedad cuando se trata del cuidado del vehículo



Ruta Panamericana Km. 25.700 - Don Torcuato - Bs. As. - Tel: 4741-8000
Péron 26875 - Merlo - Bs. As. Tel: 0220 485-2226 al 29
Email: ventas@redonhielo.com.ar

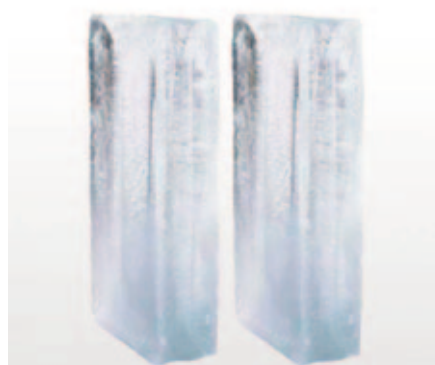
REDONHIELO S.A.
Una empresa Argentina

Espacio de Publicidad



Bolsa de Hielo Picado de 18 Kilogramos
 Rolito Picado es ideal para coctelería.
 Elaborados con agua tratada.

Bolsa de Hielo en Escamas de 18 Kilogramos
 Rolito en escamas para aplicaciones industriales
 y relacionadas con alimentos. Es usado sobre
 todo en las pescaderías y gracias a su forma pro-
 tege mejor el producto, produciendo mejores
 resultado y gran facilidad de uso.
 Elaborado con agua tratada.



Barra de Hielo
 Bloque de hielo Rolito
 Elaborado con agua tratada.

Espacio de Publicidad

USO AUTOMOTOR E INDUSTRIAL

Agua Desmineralizada 1 Litro
 Agua Rolito de uso industrial
 Elaborado con agua tratada



Agua Desmineralizada 5 Litros
 Agua Rolito de uso industrial
 Elaborado con agua tratada.

Bidon de Emergencia 5 Litros
 Para carga de combustible
 Envase descartable.



Agua Destilada Anticorrosiva 5 Litros

Contiene aditivos. Anticorrosivos que protegen los
 metales del medio donde actúa evitando la formación
 de sarro. Especial para preparación de refrigerantes.

Espacio de Publicidad

IMAGEN Y TECNOLOGÍA PARA LAS ESTACIONES DE SERVICIO

Esta nota es presentada por

SIXELS S.R.L.
EMPRESA DE SERVICIOS


SIXELS es Imagen, mantenimiento y desarrollo de tecnología para las Estaciones de Servicio de todas las banderas, y blancas también. Trabajamos sobre el panel con leds HD para cada producto, con 5 dígitos para carteles simple o doble faz.

La tecnología avanza a pasos agigantados, y hay que ponerse a tono con lo que viene. El tema electrónica es algo que venimos trabajando desde hace tiempo; a través de los años, hemos desarrollado un producto para mejorar la comunicación de los precios del combustible. En SIXELS hoy, podemos decir que tenemos un producto acorde a la necesidad del Estacionero.

RECAMBIO DE LED A 5 DIGITOS FACIL Y RAPIDO

CAMBIE su cartel de cinta aisladora a tecnología LED 5 digitos

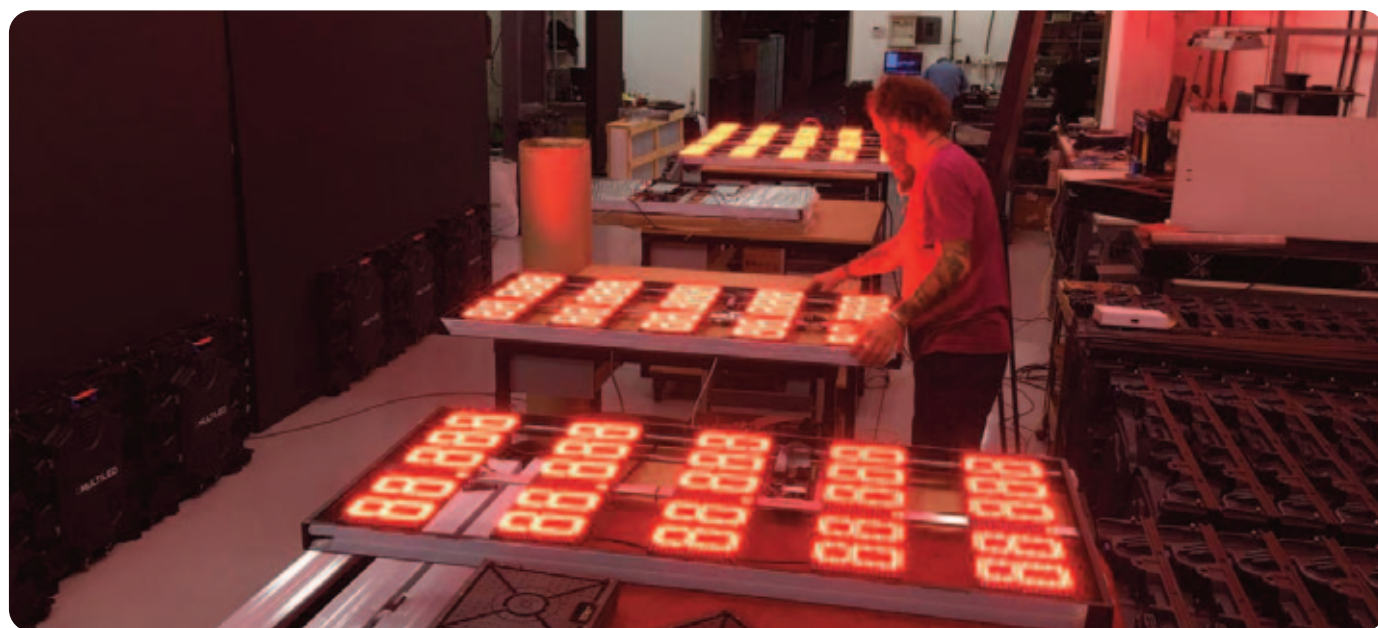
PRESUPUESTOS SIN CARGO

ENVIOS AL INTERIOR 11 6660-2764

Bandera Blanca

Almirante Brown 1065 / Ramos Mejía / Bs. As.

Espacio de Publicidad



Espacio de Publicidad



Por eso, como mencionamos anteriormente, estamos presentando e innovando los carteles de precios de LED hasta cinco dígitos con control remoto.

Fácil tanto para el recambio, como para la operación en sí. Y esto se puede usar en carteles nuevos como también en los ya existentes, adecuando el frente y usando su estructura.

Estos carteles son adaptables a todas las banderas.

Disponemos de 1,2,3,4 y 5 productos doble y simple faz. ■

No dude en comunicarse con nosotros.

SIXELS S.R.L.

Mensajes por Whatsapp | 11-6660-2764

Escríbanos: administracion@sixelsargentina.com

Espacio de Publicidad

MÁS RENTABILIDAD PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Fuente: MTK Argentina

La marca **MTK en Argentina**

mediante sus representantes e

importadores exclusivos, impulsan

que las Estaciones comercialicen una

amplia gama de productos indicados

para el consumo masivo, como lo son todos los Accesorios de Telefonía

Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares,

Conversores de FM, Soportes y muchos más.

La venta de accesorios para telefonía móvil, es una oportunidad valiosa

que MTK Argentina, le brinda a las Estaciones de Servicio, para que

acrecienten su facturación, mientras que suman un servicio más para

el cliente.

Con el arribo de las nuevas tecnologías en la comunicación, estos

tipos de artículos, ya son imprescindibles para quien circula por las

calles y rutas, transformando a las Estaciones de Servicio de todo el

País, en “El Punto de Venta Ideal”.

Esta nota es presentada por



Espacio de Publicidad

Es así que MTK, recomienda optar por un negocio de gran rentabilidad,

como un ingreso extra para los Shop, Tiendas de Conveniencia, Mini-

mercados y Playas de Carga, mediante la denominada “Venta de Opor-

tunidad”, fundada en el proyecto llave en mano.

Según conceptos del gerente de la MTK, Matías Bendayán: “Estamos lle-

gando a las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos

requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una rentabilidad mensual

promedio de \$ 40.000.-“ El acuerdo comercial entre la Estación de Ser-

vicio y MTK, se basa en la adquisición de dos opciones de exhibidores:

MTK ACCESORIOS

¿QUERÉS VENDER MÁS EN TU ESTACIÓN?

Una gran oportunidad de aumentar la facturación, de las Estaciones de Servicio de toda la Argentina, con muy pocos requisitos y mínima inversión, ofreciéndoles una más que interesante rentabilidad mensual.

Amplia gama de productos indicados para el consumo masivo, como Accesorios de Telefonía Celular, Cables de Datos, Cargadores de Autos y Pared, Auriculares, Conversores de FM, Soportes y muchos más.

PEDÍ AHORA TU EXHIBIDOR DE ACCESORIOS PARA CELULARES

INFO@MTKARGENTINA.COM.AR **WWW.MTKARGENTINA.COM.AR**

uno de 1,60 x 0,50 x 0,20 Mts para 150 productos y otro de 0,50 x 0,20 Mts, para 75 productos. Con un valor de \$ 55.000.- y \$ 30.000.- respectivamente, y se estima una facturación del 140% sobre el costo.

Cabe destacar que en la propuesta se agrega la rotación de productos sin cargo alguno, evitando el stock de artículos que no se vendan, garantía de 6 meses con cambio directo por fallas, exhibidor de PVC Impreso sin cargo con la compra inicial, y todo el asesoramiento general necesario.

Los cálculos que MTK nos entrega son que, con un tráfico de 100 personas diarias, se generan entre 4 y 5 ventas de accesorios. Un ticket promedio sería de \$ 700, así que si se estiman 4 ventas diarias, la Estación de Servicio, obtendría un ingreso extra de \$2800.-

“Fijémonos que el aumento de las ventas mensuales sería de unos \$80,000.-, que le dejarían al punto de venta, o sea a la Estación de Servicio, una ganancia total de \$50,000.-”, subraya Matías Bendayán ■

Para más información: info@mtkargentina.com.ar

www.mtkargentina.com.ar



SURTIGOM, TODO PARA LA ESTACIÓN DE SERVICIO

Esta nota es presentada por



Con el paso del tiempo, SURTIGOM, crece y se destaca, superándose día a día en calidad y prestación de servicios, brindando una extensa diversidad de equipos y repuestos, dirigidos al trasvase y medición de combustibles.

Los servicios que se ofrecen, son los indicados para la necesidad de cada cliente, y su amplia capacidad logística, experiencia y responsabilidad, avalan a SURTIGOM, con sus especializaciones en:

- Fabricación de Surtidores para combustible nuevos y repuestos.

Espacio de Publicidad

- Armado de equipos para trasvase y medición de combustible.
- Tanques Aéreos y Subterráneos para Combustibles.
- Protección catódica e Instalaciones Eléctricas en Estaciones de Servicio.
- Materiales Antiexplosivos y de Seguridad
- Automatización de duchas.



Espacio de Publicidad



- Asesoramiento técnico para instalación de plantas de almacenaje.
- Acoples rápidos y especiales.
- Equipos de Aire



Accesorios para Estaciones de Servicio, Industria, Transporte y el Agro

**INSTALACION DE TANQUES SUBTERRANEOS
AEREOS - CAÑERIAS HIDRAULICAS E
INSTALACIONES DE SURTIDORES**

CONEXIONES GIRATORIAS
PICOS DE DESPACHO
EQUIPOS DE LUBRICACION
ACOPLES Y ACCESORIOS PARA
DESCARGA DE CAMIONES
MEDIDORES DE AIRE
TANQUES
ELECTROBOMBAS DE 12 VOLT
CAUDALIMETROS

MANGUERAS PARA AIRE Y COMBUSTIBLE
PRODUCTOS PARA GNC
SURTIDORES
FILTROS PARA COMBUSTIBLES
ACCESORIOS PARA
INSTALACION DE TANQUES
BOMBAS DE TRASVASE ANTIEXPLOSIVAS
PROTECTORES PARA PICOS
DE DESPACHO

Colombres 1294 Bis - (2000) Rosario - Santa Fe - Tel.: (0341) 451-6905/5674 - Celular: (0341) 15-540-4519
www.surtigom.com.ar / surtigom@surtigom.com.ar

- Equipos de Medición
- Lubricación

Enfocándonos en productos, los más destacados para nombrar que SURTIGOM le brinda al mercado, son los siguientes:

- Accesorios para Tanques, Acoples, Calibradores e Infladores, Carreteles
- Caudalímetros y Medidores de Alto Caudal, Elementos de Control y Seguridad
- Equipos de Trasvase, Filtros para Combustible, Lubricación y Engrase
- Mangueras Surtidores y Descarga, Pistolas y Conexiones para Combustible, Repuestos para Surtidores, Repuestos para GNC, etc. ■

Más información: www.surtigom.com.ar



NOVEDADES

LA PROTECCIÓN TOTAL DE BOTANMOL



Somos una empresa con amplia trayectoria en el desarrollo de plásticos de tecnología para Estaciones de Servicio, Estacionamientos, Industrias, Construcción, Vial, Centros de Exposiciones, Náutica, Hospitales, etc.

Los productos de Botanmol son fabricados con P.V.C. Policloruro de Vinilo Virgen y son reconocidos en el mercado Nacional e Internacional, brindando soluciones específicas a cada necesidad de protección, terminación y decoración.

Nuestros productos están específicamente destinados a utilizarse

Espacio de Publicidad



como antichoques, protección de paredes, columnas, zócalos, etc..

Son inalterables, no requieren de mantenimiento, y son de simple y rápida colocación.

El compromiso con la calidad, entrega y atención al cliente, son los tres pilares en los que se sostiene la historia de Botanmol, considerando las nuevas necesidades e innovaciones que pueden aplicarse en el crecimiento exponencial del mercado actual.

En el compromiso de calidad y atención al cliente, cumplimos con nuestra misión:

- Desarrollamos, fabricamos y distribuimos una amplia gama de productos de plástico de las mejores tecnologías de protección.
- Continuamos con nuestra expansión geográfica y liderazgo en el mercado, manteniendo la excelencia en toda su cadena de valor.

Espacio de Publicidad



- Satisfacer las necesidades de nuestros clientes a través de Experiencia, Servicio y Confianza. ■

Para más información botanmol@botanmol.com /// www.botanmol.com



BOTANMOL S.A.
MOLDURAS Y PERFILES PLASTICOS

Jujuy 852/60 (1824) Lanús Oeste
Tel.: 4225-2705/6 - Fax: 4225-2706
e-mail: botanmol@botanmol.com

Señalización, protección, seguridad para las estaciones de servicios



Protecciones de islas



Reductores y lomos de burro



Calzas para camiones



Topes de estacionamiento

Visite nuestra pagina web: www.botanmol.com

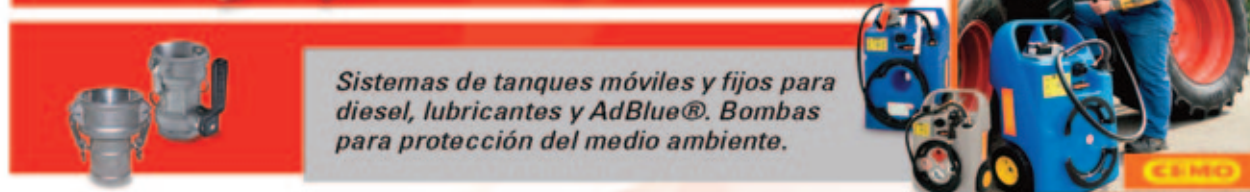


Espacio de Publicidad

KEFREN, para el manejo y transvase de combustibles

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presenten. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas On line: cpassacqua@hotmail.com. Información permanente de las novedades del mercado, reparaciones y mantenimiento. Repuestos de todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren suministra a todo el mercado de accesorios para Estaciones de Servicio y llegamos a estas a través de nuestra amplia base de datos actualizadas por medio de nuestro envío diario de correos electrónicos informativos.



Más De 30 Años de Experiencia en las Industrias de Minería y de Ferrocarriles



Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.

Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003

Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112 • ventas@kefrenargentina.com.ar

WWW.KEFRENARGENTINA.COM.AR

Espacio de Publicidad

KEFREN, importa-exporta, fabrica, vende y distribuye las mejores marcas en el exterior y en la Argentina, en todo lo que tiene que ver con el trasvase, almacenaje y medición de combustibles, superando los 30 años de prestigio en el país en el Mercado Petrolero, Industrial y Agrícola.

Nuestra filosofía es brindar la mejor atención y asesoría a todos nuestros Clientes en forma Integral o personalizada, brindando más servicios sin costos adicionales.

Los rubros que abarcamos son los siguientes:

- Accesorios para Camiones Cisternas. - Accesorios para GNC. - Accesorios para Estaciones de Servicio. - Accesorios para Tanques

- Acoples - Baterías - Bombas - Consolas de control de fuga. - Federal Procces - Filtros Indicadores de nivel - Lubricación - Materiales Antiexplosivos - Medidores - Protección Catódica - Swivel and Breakaways - Válvulas - Visores



ELEMENTOS DE SEGURIDAD PARA ESTACIONES DE SERVICIO

Recuerda la obligatoriedad de usar elementos antiexplosivos para descargar combustibles

www.kefrenargentina.com.ar



Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853 - 4462-6329 kefren@netizen.com.ar
info@kefrenonline.com.ar • kefrenargentinaar@speedy.com.ar • cpassacqua@hotmail.com

Espacio de Publicidad

NIERI CUBRE TODAS LAS MARCAS Y MODELOS DE SURTIDOR



Mantenemos, instalamos, reparamos y vendemos surtidores nuevos y reacondicionados.

Nuestro crecimiento a través de los años nos llevó a asistir a las principales petroleras del país: YPF, AXION, PUMA, DAPSA entre otras, proporcionándoles en forma directa todo tipo de soluciones.

A nivel País, la necesidad de servicios se va incrementando en forma exponencial, gestando así una ampliación de nuestros servicios, abarcando especialidades tales como: Eléctrica-electrónica, Tecnológica, Imagen, Sistemas, Telemedición, etc.

Espacio de Publicidad

De todo esto se desprende que actualmente nos encontramos en condiciones de asegurar un nivel de servicio diferencial y de excelencia, cubriendo todas las marcas y modelos de surtidor con las que cuenta cada Estación de Servicio.

Las instalaciones de NIERI Surtidores, se encuentran equipadas con las herramientas y equipos imprescindibles para la reparación, alistamiento, prueba y mantenimiento tanto electrónico como mecánico del surtidor de combustible.

NIERI SURTIDORES

Instalación, Mantenimiento y Reparación Integral de Surtidores
Venta de Equipos (nuevos y reacondicionados)

TOKHEIM **RTNA** **PEI**

J.P. Angulo 1471-Dock Sud (1871)-Bs.As.-Argentina TEL: (54-11)4 201.1056/9214
 www.nisurt.com.ar

También disponemos de equipos para el pintado de paneles y contamos con un amplio stock de materiales para efectuar el recambio de los mismos.

Periódicamente realizamos cursos de capacitación teórico-práctico, ya sea para nuestro personal, como así también para los distintos subcontratistas del país incluyendo al personal de nuestros clientes.



La totalidad de los técnicos, se encuentran capacitados tanto en electrónica como hidráulica con actualizaciones permanentes brindadas en nuestra sala de capacitación y conferencias, donde además contamos con un banco de pruebas de surtidores.

Nuestra dotación cuenta con auditorías operativas que mediante controles sistemáticos y al azar chequea el servicio brindado por nuestro



personal y nuestros subcontratados, para garantizar el cumplimiento de nuestros elevados estándares de calidad.

Nuestra asistencia es personalizada, lo que nos permite mantener la excelencia en todos los aspectos y servicios.

NIERI cubre todas las marcas y modelos de surtidor

Cabe destacar que NIERI Surtidores, es la primera empresa certificada, según normas ISO 9001 (Desde 2002 hasta la fecha), en el rubro de Mantenimiento, Reparación e Instalación de Surtidores.■

Formamos parte del Petroleum Equipment Institute (2002), SICLAR (2010) y Metrología Legal, bajo el Nro. De Inscripción 5008.

Mensajes a: info@nisurt.com.ar

XENTX (USO PROFESIONAL) DE BARD AHL

Esta nota es presentada por



Es un limpiador de uso profesional que proporciona una acción de limpieza rápida y profunda al sistema de inyección.

¿POR QUÉ USARLO?

Los motores de última generación para que rindan correctamente necesitan la realización de una limpieza profunda de todo el sistema de inyección cada un determinado período de tiempo, evitando así problemas ocasionados por el uso normal del motor.

BENEFICIOS

- Gracias a su efecto de shock, limpia de forma rápida, segura y económica.
- Elimina el carbón en válvulas y pistones.
- Mejora la potencia, el pique y la performance del motor.
- Economiza combustible.
- Aumenta la vida del motor.
- Suaviza el funcionamiento del motor generando una sensación más placentera de manejo.
- Disminuye ruidos del motor.
- Menor emisión de gases contaminantes.
- Formulado para el mantenimiento profesional.

MODO DE USO

Agregar en el tanque de combustible el contenido de una botella en 15 litros de gasoil o nafta, consumir la mayor cantidad posible antes de la recarga. Puede ser utilizado en máquinas profesionales de limpieza con un envase en 2 a 4 litros de combustible.

PRESENTACIONES

230ml., 20L., 204L.

Para conocer más de nuestros productos ingresá a:

TIENDA.BARDAHL.COM.AR

Más información: www.bardahl.com.ar

ADITIVOS Y LUBRICANTES PENSADOS PARA ARGENTINA

Esta nota es presentada por

VECHER



Productos que aumentan tus ventas y la satisfacción de tus clientes. Pitts es la dosis justa para cada vehículo, fácil aplicación y rápida acción.

El parque automotor de Argentina tiene características únicas en cuando a capacidad de los tanques, tipos de combustibles, amplitud de temperaturas, donde conviven vehículos de última generación y otros con mayor antigüedad.

Pitts, con ingenieros de Estados Unidos, Europa y Argentina diseño exclusivamente soluciones de 1 dosis para todas las necesidades y gustos.

Limpia inyectores, Máxima Compresión, Antifricción, Tapa Fugas del Radiador y mucho más en varias presentaciones de acuerdo al vehículo (sea moto, Auto, Pick Up, Camión) para que el usuario experimente la mejora que precisa para proteger su andar.

Con un material de marketing único a disposición de los estacioneros, charlas técnicas, displays y hermosos envases, Pitts es claramente una opción de negocios única.

Comenza ahora mismo a ganar más!!

Contáctate con el asesor para estaciones de Servicio al:

whattapp: + 54 2477 506300

Pitts
LLEGÓ A ARGENTINA
GANÁ MÁS EN TU NEGOCIO

Pitts
PROTEGEMOS TU ANDAR
www.pitts.com.ar

SUMATE A LA RED MAYORISTA
Esperamos tu mensaje para brindarte el mejor negocio a tu medida
2477 492800

GUÍA AXION ENERGY PARA SALIR DE VIAJE

Fuente: AXION energy



Aproximándose el verano, la temporada más elegida por los argentinos para vacacionar, las rutas del país hacia destinos turísticos se llenan de vehículos. Uno de los daños colaterales de esta coyuntura son los accidentes de tránsito que, además de generar víctimas y heridos, provoca gastos innecesarios a los conductores. Según la Asociación Civil Luchemos por la Vida, nada menos que US \$10.000 millones son los gastos materiales de los accidentes. Prepararse para la travesía, aunque no sean muchos kilómetros, es una forma de viajar seguros.

En diálogo con En Movimiento, el portal de noticias de AXION energy, desde la Agencia Nacional de Seguridad Vial (ANSV) remarcan

que, además de prestarle atención a los papeles obligatorios, hay una serie de elementos que no pueden faltar en el vehículo. Afirman que no se trata solo de cumplir con la normativa de tránsito, más bien, son instrumentos que dan seguridad a los viajeros. A continuación, el listado de artículos necesarios para chequear antes de partir:

¿Qué hay que llevar antes de viajar?

✓ Matafuegos vigente, sujetado correctamente y al alcance del conductor. Aunque muchos lo tienen olvidado debajo de los asientos, los matafuegos tienen un vencimiento de un año desde su chequeo y recarga. Los fabricantes o operadoras de las marcas, garantizan la presión, la carga y el estado del contenedor, para asegurar que no haya fugas o riesgos de explosiones.





✓ **Balizas.** Tiene que haber en el auto un juego de balizas portátiles triangulares. La mayoría de los autos nuevos ya los tienen incorporado en el kit de seguridad. Son esenciales para indicar eventuales detenciones en la banquina, ya que permiten que quienes vienen detrás no se topen por sorpresa con nuestro auto.

✓ **Chaleco reflectivo y botiquín de primeros auxilios.** El primero de estos elementos no es obligatorio, pero la ANSV recomienda llevarlos, en especial si nos detenemos en la banquina en horarios nocturnos. El botiquín tampoco es obligatorio para la legislación nacional, pero sí en algunos distritos. En las farmacias puede conseguirse el kit especialmente preparado para el auto. No hay que olvidar que algunos de sus componentes vencen.

✓ **Chapas patente colocadas visibles, sin alteraciones y en buen estado.** Está expresamente prohibido tapar las patentes, circular sin ellas o rodearlas con elementos reflectantes. Las penas varían según las diferentes jurisdicciones.

Por otro lado, no puede faltar el criquet o llave para los neumáticos que, si bien no son obligatorios, podrían salvar a cualquier conductor en un caso de emergencia en la ruta. Con el botiquín de primeros auxilios puede llevarse también una linterna y una pala chica, sobre todo si se viaja en invierno o hacia algún destino de nieve.

POTIGIAN

LÍDER EN ABASTECIMIENTO A ESTACIONES DE SERVICIO

- 88 años dedicados a la Logística y Distribución.
- 20 años atendiendo a Estaciones de Servicio.
- 1.500 Estaciones de Servicio abastecidas semanalmente.

Brindamos

- Compra centralizada de todos los productos que la tienda necesita.
- Distribución nacional con Flota Propia y Expresos Líderes.
- Atención personalizada y Ejecutivos de Cuenta dedicados.

Gracias por la confianza que nos dan día a día

YPF AXION Shell

Entrega en 24 Hrs. con Flota Propia

Entrega Semanal con Flota Propia

Entrega Semanal por Expresos Líderes

@Potigian | @Potigianok | www.potigian.com.ar

göldfarb



No está de más contar con un cable de arranque y auxilio o cuarta de remolque.

Gustavo Pereda, brigadista de nuestra refinería AXION energy Campana, te explica cómo circular de forma segura y qué es necesario llevar siempre en tu auto al momento de circular:

¿Qué papeles y documentos son obligatorios?

De acuerdo a la información compartida por la ANSV, antes de viajar se necesita:

- ◆ Documento Nacional de Identidad.
- ◆ Licencia Nacional de Conducir. Debe tenerse en cuenta que la vigencia máxima del carnet de conducir (5 años) puede ser disminuida

por la autoridad responsable según cada caso particular. A partir de los 65 años, la vigencia disminuye.

◆ **Cédula verde o cédula azul.** La Ley Nacional de Tránsito destaca que, para el titular del automotor, la cédula verde no tiene vencimiento pero que, si el vehículo es conducido por un tercero, esta cédula tiene vigencia de un año. Luego debe poseer la cédula azul: qué se necesita para tramitarla.

◆ **Comprobante de seguro en vigencia.** La documentación de seguro necesaria para circular es la tarjeta que se entrega con la póliza original. Este comprobante será prueba suficiente de la vigencia del seguro obligatorio de automotor, según marca el ANSV. Lo más frecuente



es que la póliza tenga una duración de 1 año, aunque esto puede variar según cada compañía.

◆ **Constancia de RTO (Revisión Técnica Vehicular) o VTV (Verificación Técnica Vehicular).** En el caso de las motos, se realiza todos los años desde el primer año de antigüedad. Los autos de uso particular se renuevan cada dos años (si tienen entre 3 y 7 años) y anualmente para los que superan los 7 años de antigüedad. Cómo solicitar turno en CABA y Gran Buenos Aires.

¡Algo importante! Si tenés un vehículo a tu nombre o una cédula autorizando a conducir podés ver en Mi Argentina, además de tu licencia, la credencial del seguro obligatorio de ese vehículo. Acá hay una breve guía de los pasos a seguir para descargar la aplicación.

La credencial del seguro digital tiene la misma validez que la física según la Resolución N° 517/2019 de la Superintendencia de Seguros de la Nación y podés circular por las rutas y calles del país.

¿Qué chequear de la mecánica antes del viaje?

- ◆ Que todas las luces funcionen correctamente.
- ◆ La presión de los neumáticos.



- ◆ La rueda de auxilio.
- ◆ Nivel de aceite.
- ◆ Nivel de líquido de frenos.
- ◆ Nivel de líquido refrigerante.

Chequear el estado de la mecánica del automotor, contar con todos los elementos de seguridad e incluso tener la documentación al día permite viajar más seguros y ahorrar. Por ejemplo, la VTV puede identificar problemas en la suspensión del auto y evitar un accidente mayor. Según Luchemos por la Vida, sólo en 2019 hubo 6.627 víctimas fatales y 120.000 heridos de distinto grado por accidentes de tránsito. Muchos pueden evitarse cumpliendo con todo lo que hay que llevar al salir de viaje.

REGISTRADORES DE CONTROL S.A.



REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL



Desde sus comienzos Registradores de Control S.A. comercializa máquinas para oficina Protectoras de cheques, destructoras de documentos.

En el año 1981, tras el cese de actividades de la empresa SimplexTime Recorders de EE.UU., es nombrada como distribuidora en Argentina de sus productos, delegándosele la comercialización de relojes de : Control de Personal, Fechadores Horarios y Relojes de Control de Serenos.

En el año 1989, adquiere la empresa Neovisión S.R.L. distribuidora de los famosos relojes de lectura directa, marca Solari Udine, de Italia,



REGISTRADORES DE CONTROL S.A.

DESDE 1969 EN SISTEMAS DE CONTROL

Tickeadora para Estacionamiento



Modelo RDC 1020

- *Administra autos en playa.
- *Cajas Parciales y Totales.
- *Admite hasta 10 categorías de vehículos distintas.
- *Fácil de programar.
- *Porta rollo incorporado.
- *Impresor Térmico para rollos de 57 x 30 mm.

Asistencia y Control de Accesos

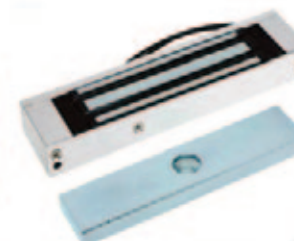


- Equipos de Avanzada Tecnología de Reconocimiento Facial y Huella Digital. Uso para oficinas, talleres y/o fábricas.
- *Accesos
 - *Barreras Vehiculares
 - *Sensores de puerta abierta
 - *Cerraduras Electromagnéticas

Cámaras de Seguridad



- *Sistemas de CCTV
- *Videovigilancia
- *App para monitoreo desde cualquier dispositivo móvil con acceso a internet.



BARRERAS VEHICULARES

Sarmiento 385 Piso 1° Of. 6 - C1041AAG - C.A.B.A.

Tel.-Fax (011) 4325-4210 / (011) 4322-1505 _ Zona Norte: Tel.-Fax (011) 4799-1125

E-Mail: info@registradoresdecontrolsa.com

VENTAS - SERVICE - INSUMOS



Móvil: 11 3584-5015

www.registradoresdecontrolsa.com

productos que seguimos comercializando hasta la fecha.

Hoy en día, Registradores de Control S.A., cuenta con una amplia gama de relojes de control. Posee un departamento de desarrollo tecnológico, para ofrecerle a nuestros clientes los mejores productos y un adecuado servicio post venta.

Productos que comercializamos

Relojes de Control de personal:

Convencionales a tarjeta de cartulina

Convencionales con sensor biométrico

Computarizados

Biométricos, por huella digital y reconocimiento facial

Proximidad con tarjetas inteligentes

Lectores magnéticos

Relojes emisores de tickets para estacionamientos:

Máquinas con impresores térmicos

Relojes fechadores:

Electrónicos con matriz de punto

Electromecánicos

Relojes de control de sereno.

Electrónicos con conexión a PC

Electrónicos sin conexión a PC.

Relojes de Lectura Directa.

Calendarios

Lectura directa

Relojes a Led.

Máquinas contadoras de billetes.

Máquinas contadoras de monedas

Detectores de Billetes Falsos

Destructoras de documentos.

Para obtener mayor información respecto a nuestros productos o solicitar demostraciones de nuestros equipos, nuestros medios de comunicación son los siguientes: Tel.-Fax: (011) 4325-4210 // (011) 4322-1505 - Sarmiento 385 – Piso 1ro. – Ofic. 6 – C.A.B.A. – CP. C1041AAG

Zona Norte: Tel – Fax: (011) 4799-1125 // Móvil: 11 3584-5015

E-mail: info@registradoresdecontrolsa.com

www.registradoresdecontrolsa.com





ESTACIONES AXION-PUEBLA, SIEMPRE ACTIVAS

Nos encontramos con Nicolás Hidalgo, de Marketing y Comunicación de las Estaciones AXION-Puebla, una ubicada en Rodeo del Medio y Junín (Prov. Mendoza) y la otra en Ruta 20 y Morandi (Prov. San Juan), a quien desde ya le agradecemos por el tiempo que nos brindará.

EA.- Nicolás, te pedimos que nos brindes un pantallazo sobre las Estaciones AXION-Puebla.

NH.- Movidos por el entusiasmo en el año 2006 abre sus puertas La Estación Gnc Don Pedro, ubicada en Rodeo del Medio, Maipú. La empresa toma el nombre de Pedro Puebla, en homenaje al abuelo del fundador.

Con el paso del tiempo, puntualmente en febrero de 2017, atentos al crecimiento del lugar y posicionados como punto de encuentro, GNC Don Pedro asume el desafío de elegir a Axion Energy como bandera de la estación. El cambio fue paulatino convencidos en perfeccionar la estación, brindando calidad en combustibles y servicios cada vez más completos.

En el año 2018 Puebla suma una nueva estación de servicio Axion Energy, en La Colonia Junín, expandiendo los servicios y la calidad de atención hacia nuevos puntos de la provincia. El impacto generado por las estaciones de la firma en el entorno, es clave; convirtiéndose en factor de desarrollo y crecimiento para los habitantes del lugar. Axion



Espacio de Publicidad



Rodeo del Medio y Axion La Colonia conducidas actualmente por la tercera y cuarta generación familiar, continúan creciendo a pasos agigantados, posicionándose dentro de las estaciones Axion Energy mejor puntuadas en todo el país por su atención al público y ventas.

EA.- Nicolás, ¿qué han llevado a cabo últimamente en las Estaciones AXION-Puebla?

NH.- Siempre nos mantenemos activos, avanzamos en la imagen de la playa, re-pintando toda la señalética de seguridad y direccionamiento de vehículos; renovamos toda la cartelería y sumamos espacios de “parador” para camioneros, como así también algunos servicios como: playa de estacionamiento para clientes techada e iluminada, personal

Espacio de Publicidad

de seguridad en playa, artículos de limpieza y necesidades básicas en nuestras tiendas, extracción de efectivo y pago con QR, entre otros.

EA.- ¿Cómo ven al cliente de estos tiempos?

NH.- Vemos al cliente como una parte más de nuestro gran engranaje, sin el cual no sería posible nada de esto y para quien trabajamos día a día incesantemente en pos de mejorar la experiencia que obtiene cada vez que nos elije.

EA.- ¿Proyectos a futuro?

NH.- Si bien el trabajo de mejora es permanente, existen grandes



Espacio de Publicidad



proyectos a implementar en el mediano plazo, como lo es la apertura de nuestra nueva estación de servicio en la Provincia de San Juan, junto a la planta de Axion-Agro de distribución capilar de combustible para industrias y agro.

EA.- Gracias Nicolás. Un ejemplo de gestión para el sector. ¿Una reflexión final?

NH.- Con fuerzas renovadas y listos para seguir creciendo, invitamos a todo aquel que se encuentre en la Zona Este de Mendoza, a visitarnos y vivir la experiencia Axion-Puebla.

Espacio de Publicidad



Nos pueden seguir en:

Instagram: <https://www.instagram.com/axion.puebla/>

Facebook: <https://www.facebook.com/AxionPuebla>

WEB: <http://axion.grupopuebla.com.ar/>

y enterarse de los descuentos y promociones que tenemos.

ACCESORIOS PARA EL MANEJO Y TRANSVASE DE COMBUSTIBLES

Kefren tiene la solución a los problemas que se le presentan. Servicio, calidad, stock permanente, entrega inmediata, consultas de línea, consultas telefónicas, información permanente de los inventarios del mercado, reparaciones y mantenimiento. Atendemos en todos los productos y los mejores precios del mercado. Kefren garantiza a todo el momento de accesorios para Estaciones de Servicio y depósitos a granel a través de nuestra propia base de datos actualizadas por medio de nuestro equipo diario de cámaras electrónicas inteligentes.

PRODUCTOS INNOVADORES PARA LOS VERDADEROS PROFESIONALES

Sistemas de tanques móviles y fijos para diesel, lubricantes y AdBlue®. Bombas para protección del medio ambiente.

GP GREAT PLAINS INDUSTRIES

PIUSI

BOMBAS ESPECIALES DE AVIACION

MEJORADOR PARA PUNTA DE SURTIDOR

PROZS PARA BOMBAS INDUSTRIALES

MEJORES DE ALTO CAUDAL PARA AGUA Y COMBUSTIBLE

BOMBAS 220 VOLTIOS UREA

BOMBAS SUZARRA BLUE AC

NOZZLE METERS K500

NOZZLE METERS K40

DISPENSER ST WITH METER + FILTER

KEFREN

Chilavert 1020 (1772) • Villa Celina • Pcia. de Bs. As. • Rep. Arg.

Tel.: (54-11) 4442-0112 // 4622-9857/2853 // 4462-5003 • Fax: (54-11) 4622-9857 // 4442-0112

kefrenargentina@speedy.com.ar • kefren@netizen.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

ESTACIÓN LA RADIO SRL, SIEMPRE EN LA FRECUENCIA INDICADA

Visitamos la Estación de Servicio “La Radio”, de la Av. 9 de Julio 1855, en la Ciudad de Resistencia, Pcia. de Chaco, y con gran satisfacción, como en otras oportunidades, somos recibidos por su titular Gurí Schröder.

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



EA.- Gurí, ¿Qué es hoy LA RADIO SRL?

GS.- Somos LA RADIO SRL -Estación de Servicio YPF-, desde el año 2000 ubicada en una de las arterias principales de la ciudad y emplazada en un edificio que es Patrimonio Histórico.

Constituimos un Equipo de Trabajo con perfil familiar que intenta mantener el valor del trabajo con disciplina, determinación y buenas prácticas. El buen servicio y la seguridad, son pilares donde se funda un Equipo sólido de vendedores de diferentes edades, donde tanto varones como mujeres (en proporción similar) aportan características que identifican a la Estación.

Nuestra Organización es particular (a pesar de estar en la Red YPF) ya que tenemos los productos sectorizados, uno por Isla en forma exclusiva, y especialmente la Isla de Motos; esto nos permite atender de manera diferencial y acorde a las necesidades de cada Cliente.





Seguramente fue la experiencia de más de 20 años de trabajo intenso lo que nos permitió hacer frente a las restricciones del 2020 en que estuvimos (como todos) detenidos en el tiempo y sin poder trabajar con normalidad, a pesar de eso y hoy aún recuperando niveles históricos, siempre nos motiva crecer, innovar y brindar el mejor servicio a nuestros Clientes. Haber sostenido la estructura y no endeudarnos es hoy un privilegio de pocos, y una plataforma desde donde seguramente podremos seguir desarrollándonos.

EA.- ¿Algún servicio nuevo que destacar en la Estación?

GS.- La implementación de los medios de pago electrónicos, que bus-

can fidelizar (a través de las APP y otros Servicios son hoy un desafío y una propuesta en desarrollo).

Siempre nos gusta disponer de la mejor tecnología y aplicarla.

EA.- ¿Cuál consideras que es el valor agregado que tiene LA RADIO SRL?

GS.- Nuestro valor agregado fue, es y será siempre el reconocimiento a las MOTOS y la DIFERENCIACIÓN, con la organización de Playa con Islas Exclusivas por producto.

A partir de abril de 2010 con la ISLA EXCLUSIVA de Motos logramos atender este segmento de manera diferencial, y el reconocimiento de los Clientes gratifica y es a la vez estimulante.

Este sector, hoy tiene las DOS NAFTAS (INFINIA-SUPER), cada una con su carril exclusivo. Tenemos alrededor de 1500 despachos diarios y 100 metros cúbicos mensuales sólo en esta Isla, y nos pone orgullosos.

Las motos son una de las soluciones para el congestionado transporte urbano e interurbano, económicas y de bajo impacto ambiental. Nos gustan las motos y siempre les dedicamos un rol protagónico en la Estación.

EA.- ¿Cómo ves al cliente de estos tiempos?

GS.- Percibimos una angustia generalizada, que muchas veces pareciera traducirse en la urgencia de consumir por no saber qué pasa mañana. De todas maneras, vemos a diario gente de Trabajo que sigue luchando y defendiendo la Cultura del esfuerzo, que creemos es lo único que nos va a sacar de este pozo de incertidumbres. Es triste ver esta realidad y pensar en las posibilidades, pero nunca perdemos las esperanzas.

EA.- ¿Qué opinión te merece la forma en la cual se debe vender un producto o servicio?

GS.- En la Red YPF, la atención tiene un Ciclo de Servicio estandarizado que busca satisfacer las necesidades del Cliente de forma eficiente. Capacitamos constantemente a nuestros trabajadores en ésta y otras áreas, e intentamos agregar un “plus” con nuestra impronta del interior, donde muchas veces el Cliente nos conoce y elige desde hace años.

EA.- ¿Algún nuevo proyecto que tengas pensado a futuro?



GS.- Siempre tuvimos otras actividades asociadas en el predio de la Estación, especialmente ligadas a la ACTIVIDAD FISICA, (alguna vez gastronomía también) nos gusta la vida sana, el deporte y lo que eso representa. Tenemos una cancha de basquet 3x3 con una escuela (el Profe matriculado trabaja también en la Estación) y un Gimnasio en funcionamiento y con un proyecto pendiente. También proyectos más grandes, pero esos están en pausa por ahora.

EA.- Gurí, ¿Cómo se mantiene a los trabajadores a gusto y conformes?

GS.- Bueno, esa experiencia de años de la que hablamos, supongo



que fue la que nos instó a tener reservas suficientes y apostar al futuro aún en momentos que fueron surrealistas!! Cuando en la calle no había NADIE estuvimos con Nuestra Gente al pie del cañón, todos los días en la Estación, y acompañamos pagando sus salarios en tiempo y forma, aún sin ingresos. Hoy seguimos trabajando juntos para recuperar esos tiempos sin ventas, conscientes de lo vivido. Las alegrías se festejan pero los tiempos duros, sí se comparten codo a codo, fortalecen y unen. Es sólo un ejemplo de lo que siempre vivi-

mos día a día, con disciplina, a la vista de los Clientes, juntos como Equipo de Trabajo.

EA.- ¿Una reflexión final?

GS.- Hay una frase que nos gusta: “El pesimista se queja del viento; el optimista espera que cambie; el realista ajusta las velas.” William George Ward. Estamos a favor del viento y con las velas ajustadas...esperando la ráfaga!

EA.- Gurí Schröder, apreciado Gurí, amigo nuestro de tantos años, felicitaciones por todo lo que día a día esta hermosa familia de LA RADIO hace por el cliente, y por la comunidad en sí, agradecemos tus conceptos y nos despedimos ya con ganas de volver. Hasta todos los momentos.

KEFREN
FOR REFORMULA MODIFIED

Nuevas pastas para detectar agua en combustibles (oxigenadas)

KALOR KAT
MODIFIED
100% REFORMULA MODIFIED

GASOILA
100% REFORMULA MODIFIED

Sepa si su tanque es apto para recibir biocombustible

Sombretetes OPW23 y Válvulas de Presión y Vacío

Para evitar el ingreso de agua a los sistemas de almacenaje a través de los caños de venteo, según el caso.

TELÉFAX: (54-11) 4442-0112 - 4622-9657/2953 - 4462-6329
kefren@refin.com.ar • info@kefrenonline.com.ar •
kefrenargentina@speedy.com.ar • cpasac@kefren.com.ar

www.kefrenargentina.com.ar

PUMA ENERGY PRESENTÓ LA NUEVA IMAGEN DE UNA ESTACIÓN

Fuente: Puma Energy

Esta nota es presentada por

ESTACION
DE SERVICIO
ACTUAL Digital



Es en la Estación de Servicio de Nordelta

Se presentó la nueva imagen de la estación de Servicio Puma Energy ubicada en Nordelta, en Av. de Los Lagos 7180, Tigre. Los invitados recorrieron la estación de servicio, para vivir la experiencia Puma Energy. Lucas Smart, gerente de Marketing Argentina explicó que esta iniciativa en la estación de Nordelta es parte del plan de la compañía de renovación de la imagen de la red. Incluye la tienda SUPER 7, el uso de la

app PUMA PRIS y la implementación de medidas para lograr la eficiencia energética como es el uso de paneles solares.

Smart contó que la red hoy cuenta con más de 390 puntos y que la meta es tener un 50% renovado en 2023. “Es un plan ambicioso y apostamos a eso con el objetivo de darle un servicio de calidad a nuestros clientes”, destacó y explicó que “este año esperamos terminar con 60 estaciones de servicio totalmente renovadas”.

En referencia a la aplicación PUMA PRIS lanzada hace seis meses, indicó que “fue muy bien recibida, viene creciendo en descargas, en uso y en actividad. Nuestra oferta a los clientes es brindarles un combustible de calidad, beneficios en los precios con el uso de la app y además la comodidad y surtido que ofrece SUPER 7. Una verdadera experiencia para parar, comprar y seguir”, detalló el ejecutivo.

Por su parte, esta estación de servicio se suma a las otras nueve que ya cuentan con paneles solares, y la empresa trabaja en 100 proyectos adicionales para abastecer de energía solar a otras, de cara a 2023. En ese sentido, Marcelo Vivian, gerente de Desarrollo de Nuevos Negocios de Puma Energy, se refirió al ahorro energético y la importancia de utilizar el recurso solar para reducir costos en las estaciones de

Espacio de Publicidad

servicio. “Los paneles solares nos permiten aprovechar la energía solar para generar electricidad. Para el negocio es buena iniciativa ya que no se requieren grandes inversiones. Con el nivel de tarifas actuales el recupero promedio es de cinco años y a partir de este plazo, las estaciones pueden beneficiarse con 25 años de energía sin costo”, mencionó.

SUPER 7 y PUMA PRIS

Las primeras SUPER 7 se abrieron en las estaciones de servicio de Pilar, Morón, Don Torcuato, Martínez, San Justo, Quilmes, Chascomús y Quequén. Le siguieron las aperturas de Santo Tomé, Guernica, Chajarí, Bahía Blanca, Bariloche, Mar del Plata, Carlos Paz, La Horqueta y Nordelta. Y próximamente se estarán inaugurando nuevas tiendas, entre otros, en Rosario, Ramallo, Tandil, San Pedro, Venado Tuerto, Granadero Baigorria, Merlo, Villa Maria, Necochea, San Juan, Cañuelas, Santa Rosa, etc.

Como servicios extra, se destaca que las SUPER 7 de Chascomús y La Horqueta ofrecen una gama de productos premium de Dean & Dennys y en Nordelta se puede encontrar un punto de venta de la prestigiosa

Espacio de Publicidad

Valenti. En otras estaciones los clientes pueden encontrar reconocidas cadenas globales como Burger King y Starbucks. Se espera que más de 25 estaciones de servicio puedan tener sus SUPER 7 entre finales de este año y principios de 2023.

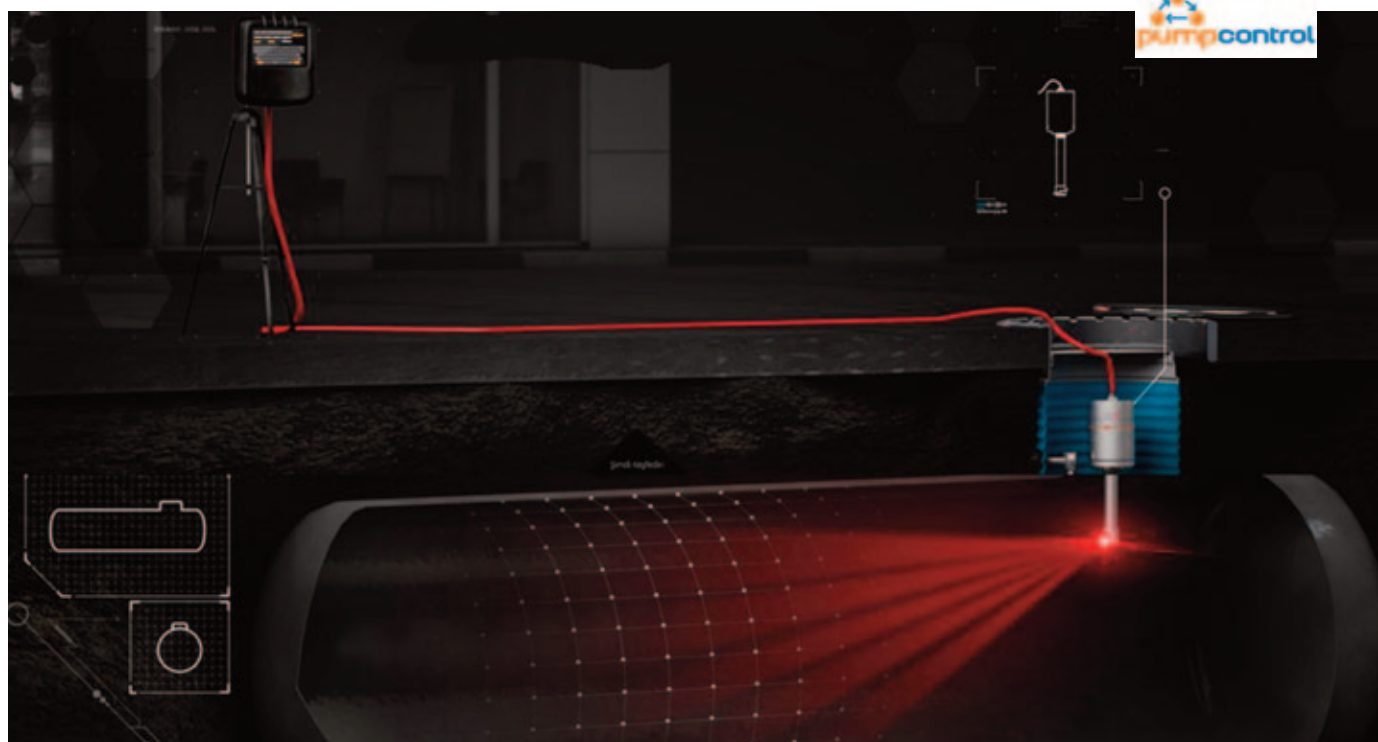
A su vez, con la instalación de la nueva app PUMA PRIS cada cliente puede sumar puntos para canjear por descuentos en combustibles. Este programa cuyo principal beneficio es el ahorro permite obtener un voucher de bienvenida para ser usado a partir de la segunda carga y un 5% de descuento todos los días en naftas e ION diésel.



Espacio de Publicidad

TABLA DE AFORO / CUBICACIÓN DE TANQUES DE COMBUSTIBLE

Esta nota es presentada por

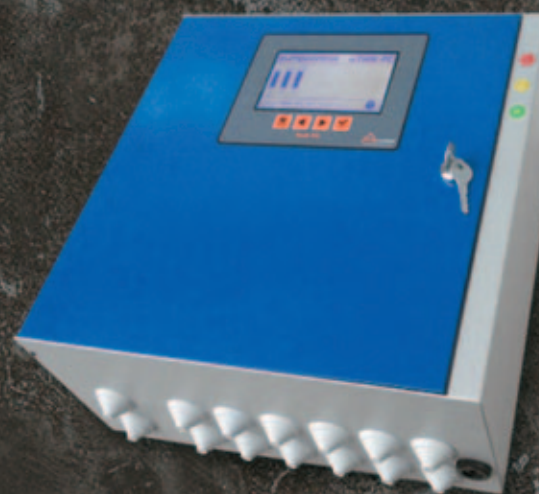


¿Qué es y por qué es importante tener una tabla de aforo / cubicación precisa de sus tanques de combustible?

La correcta administración del combustible es un tema importante para la ecología y la salud financiera del negocio del Estacionero. Por esto es importante conocer cuál es el estado y la capacidad real de los tanques de combustible y así estar al tanto de cuanto producto se puede almacenar, mejorar la exactitud de los sistemas de telemedición, prever mejor cuando y cuanto producto pedir a la petrolera, etc.

DETECCIÓN DE FUGAS EN TANQUES

Prevenga fugas de combustibles y riesgos de sobrellenado



Características principales

- Es un hardware, no requiere licencias
- Acceso desde su red local
- Display en gabinete
- Alarmas visuales y sonoras
- Envío de alertas por E-Mail o SMS

Detecta



Fugas en tanques de combustible



Derrames por sobrellenado de tanques

Previene



Contaminación ambiental por derrames



Riesgos de incendio y explosión

Otras soluciones disponibles



Control de stock en tanques



Control de stock desde celulares



Control de surtidores y playa



www.pump-control.com - ventas@pump-control.com

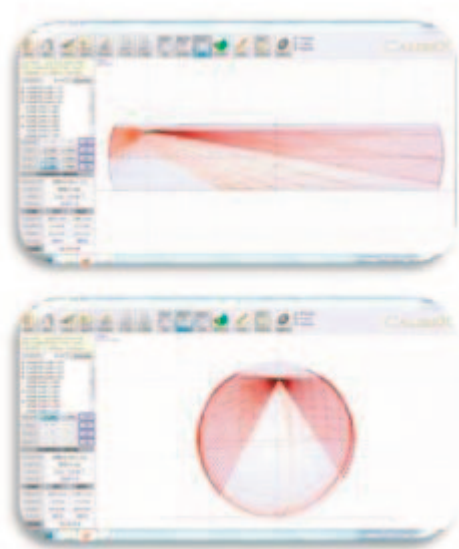
Tel/Fax: +54 11 4687-3538/6699

Guaminí 2062/64 - [C1440ESN] - CABA - Buenos Aires - Argentina

Pero ¿Qué es el aforo de tanques? Lo podemos definir como el proceso por el cual determinamos la capacidad de almacenamiento que poseen los tanques de combustibles, aceites, o cualquier líquido que se almacene.

Entre los métodos más utilizados, está el que realizan los fabricantes de tanques al momento de fabricarlos. Este es un método matemático que parte de la forma del tanque usando fórmulas matemáticas para determinar el volumen. El resultado de este proceso, son las tablas que los fabricantes entregan a sus clientes.

Si bien estas tablas son útiles, con el tiempo pierden precisión debido a que los tanques de combustible pueden deformarse con el tiempo o inclinarse producto de los distintos movimientos del terreno o presión que el tráfico intenso va ejerciendo sobre el suelo.



Para poder realizar un aforo más preciso, existe el método de láser que le permitirá realizar un escaneo tridimensional de los tanques de combustible y obtener una tabla de cubicación precisa y actualizada con el estado real de sus tanques.

En **Pump Control**, utilizamos **Cubica-PC**, un sistema láser de cubicación que le permitirá conocer en pocos minutos el volumen exacto y el estado actual de sus tanques sin necesidad de vaciarlo, y de frenar por completo la actividad de la estación de servicio.

Si sus tanques están al 25% de su capacidad de almacenamiento, Cubica-PC ya puede realizar un cálculo volumétrico preciso de sus tanques y determinar su nueva tabla de calibración. Este es un detalle importante, ya que no se deberá hacer un transvase de combustible para el vaciado del tanque frenando el funcionamiento de la estación y perdiendo ventas.

Si está interesado en obtener más información sobre este servicio, comuníquese con Pump Control a través de pump-control.com o sus redes sociales.

Email a: ventas@pump-control.com

Nuestro sitio web: www.pump-control.com

Espacio de Publicidad

EL MANTENIMIENTO DE ESTACIONES DE SERVICIO DE INSMETAN

Esta nota está presentada por:



En INSMETAN S.R.L. nos encargamos del Servicio Mecánico de Surtidores, mantenimiento de Estaciones de Servicio, Obras Civiles, Transporte, Industria y Agro.



Espacio de Publicidad



Contamos con una gran variedad de stock para la provisión de materiales, como ser Mangueras, Picos, Repuestos, Filtros, etc.; y realizamos reacondicionamiento de surtidores y servicio de mantenimiento mensual o esporádico.

A su vez nos especializamos en la Instalación de Tanques de Com-

INSMETAN S.R.L.
Lopez y Planes 5457 V. Bonich
Tel: 4767-2798 / 4738-6198

- * Inst. y desinstalación de tanques y surtidores.
- * Limpieza, plastificado y cegado de tanques.
- * Prueba hidráulica y de hermeticidad.
- * Calibración y reparación de tanques y surtidores.
- * Inst. de rejilla perimetral y cámara decantadora.
- * Inst. de todo tipo de cañería.

SERVICIOS

INSMETAN
WWW.INSMETAN.COM.AR
Ventas de repuestos

bustible, Cegado, Limpieza, Arenado y Plastificado de los mismos. También realizamos Retiro de Tanques, Instalación de Cañerías, Alquiler y Venta de Equipos Moss, entre otros trabajos relacionados.

Auditorías, Estudios de Suelo, Calibraciones, Puesta a Tierra, Protección Catódica y Pruebas Hidráulicas son otras de las tareas que complementan nuestra labor diaria.

La empresa se destaca por su cordial atención, eficiencia y rapidez, desde la confección de presupuestos hasta la realización de los trabajos.

Contamos con personal constantemente capacitado para resolver cada una de las solicitudes de nuestros clientes. Hemos trabajado con grandes marcas de nuestro país.

Somos una empresa líder en el mercado. Contamos con los mejores precios y la mejor atención.■



Espacio de Publicidad

NOVEDADES DE ILUMINACION BUENOS AIRES



Con el objetivo de transformarse en la empresa proveedora de sistemas lumínicos número uno de la Argentina, Iluminación Buenos Aires nació en el año 1987.

Treinta y cuatro años de trayectoria, afrontando desafíos, fuimos guiados por las necesidades y exigencias de nuestros clientes, y por los avances tecnológicos en luminotecnia, para especializarnos en la inno-

Espacio de Publicidad

vacación como método de concebir la actividad.

El siglo XXI nos presentó un nuevo desafío que no demoramos en afrontar con espíritu e inmediatamente. La tecnología LED implicó una revolución en la concepción de los sistemas lumínicos, imponiendo nuevas formas de iluminar, redefiniendo principios de diseño, incrementando las exigencias de fabricación y haciendo hincapié en el impacto ambiental de nuestras acciones.

Fue así que ya llevamos 11 años, siendo la primera empresa de la región en implementar la iluminación LED, fijándonos una nueva meta: generar los sistemas lumínicos más eficientes del mercado.

En Iluminación Buenos Aires nos encargamos de analizar problemáticas



¿Querés reducir el consumo energético?

Innová con LED!

	Ahorro que producen los LEDs comparados con lámparas de mercurio Halogenado			
	Mercurio Halogenado	Led	Ahorro energético con Led	Ahorro en mantenimiento del Led
592	440w	120w	366%	600%
672	440w	140w	314%	600%

iba
iluminación buenos aires

Centro industrial Florida Oeste - Roca 4250, Florida Oeste
Tel/fax +54 (11) 4709-2420/ 4838-0720 - www.iba.com.ar

Espacio de Publicidad



luminarias de manera integral, de las Estaciones de Servicio, asesorándolos para que los resultados sean los más eficientes.

Lo que una Estación de Servicio necesite como sistema lumínico, aquí lo va a encontrar:

EMBUTIDOS

EXTERIORES

APLICADOS

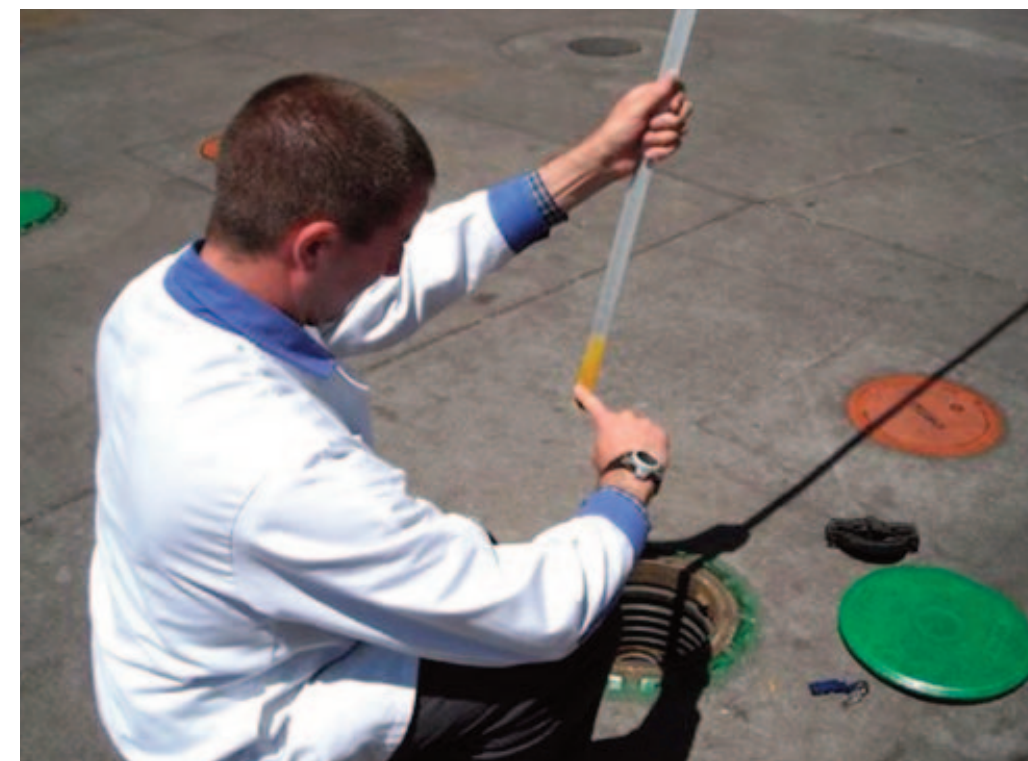
COLGANTES

Todas las luminarias que hemos desarrollado, poseen características destacables que las potencian y posicionan por sobre cualquier otro artefacto de su clase, partiendo por el diseño, pasando por la eficiencia energética y concluyendo en la calidad lumínica.

Para más información: www.iba.com.ar

INSTRUCTIVO VERISYM: DETECCIÓN DE ADULTERACIONES EN COMBUSTIBLES

Esta nota está presentada por:



Según el Decreto PEN 1129/2001

Con el objeto de detectar Adulteraciones en los combustibles en la República Argentina, AFIP homologó los marcadores y reagentes

Kits VERISYM
Para detectar adulteraciones en los combustibles

Recupere el costo de los reactivos Verisym

Billingshurst 1833 - P. 2 - Buenos Aires (C1425DTK) Argentina
Tel.: (011) 4828-4000 - Fax: (011) 4828-4001
E-mail: info@verisym.com.ar - www.verisym.com.ar

KEFREN ADIÓS AL... "ME QUEDÉ SIN NAFTA"

Presentamos nuestros bidones especiales para transportar combustible. Homologados por Normas de Seguridad Internacionales, de 20, 10 y 5 litros. Son metálicos con pintura de protección interior y vienen con o sin boquilla flexible. Ideales para ofrecer como reserva en su Estación de Servicio.

Telefax: (54-11) 4442-0112 - 4622-9857/2853
kefren@netizen.com.ar // cpassacqua@hotmail.com
www.kefrenargentina.com.ar

VERISYM, que se deben utilizar: los sujetos pasivos del impuesto y los titulares de estaciones de servicio, bocas de expendio, los distribuidores, fraccionadores y revendedores de combustibles líquidos - Se deberán practicar ensayos, en forma individual y separada por cada recepción de combustible líquido.

A este efecto, estas son las instrucciones de uso y compra de los kits homologados y que son:

1. Kit VERISYM SLV: para detectar las adulteraciones con hidrocarburos exentos, por su destino industrial. Uso en NAFTAS.
2. Kit VERISYM PAT: para detectar combustibles exentos por su destino geográfico. Uso en NAFTAS y GASOIL.



Los productos VERISYM han sido re-homologados por la Resolución General No. 4234/2018 de la AFIP y están disponibles en CORAS S.A. Argentina, como así también el asesoramiento técnico correspondiente.■

RECOMENDACIONES INDUSTRIAS EDIGMA



Ante la instalación de una Estación de Servicio, o remodelarla o efectuar un mantenimiento preventivo, se deben conocer las recomendaciones de los expertos, a fin de no realizar gastos innecesarios o no duraderos.

En Industrias Edigma, empresa argentina, con más de 12 años de experiencia, nos hemos convertido en referente del mercado de rejillas de desagüe perimetrales, tapas de inspección y tapas trincheras, proveyendo a Estaciones de Servicio de todo el país. Nuestro catálogo,



pensado para reducir los tiempos de diseño y de obra, ofrece distintas opciones para lograr una inversión eficaz.

Antes de avanzar en la elección de los distintos modelos, al diseñar los canales perimetrales y sus rejillas, es importante tener en claro cómo será la circulación de vehículos dentro de la Estación. El primer paso es definir los sectores y determinar por donde transitarán habitualmente vehículos livianos, como autos y camionetas, y por donde camiones, colectivos, u otros vehículos de gran porte.



Si bien es recomendable, a fin de maximizar la durabilidad, que las rejillas se transiten de forma transversal, hay sectores donde inevitablemente los camiones, autoelevadores u otros vehículos de gran porte deberán maniobrar. Es importante utilizar rejillas anti-tracción, en aquellos sectores por donde el tránsito de vehículos pesados puede traccionar sobre las rejillas, para evitar que al maniobrar sobre ellas, las mismas se debiliten o rompan.

La línea ED-RT de Industrias Edigma, fue diseñada para tránsito de vehículos pesados con maniobras, y cuenta con modelos de 25, 30, 40 y 50 cm. Si bien toda la línea RT es utilizada en centros de logística, plan-

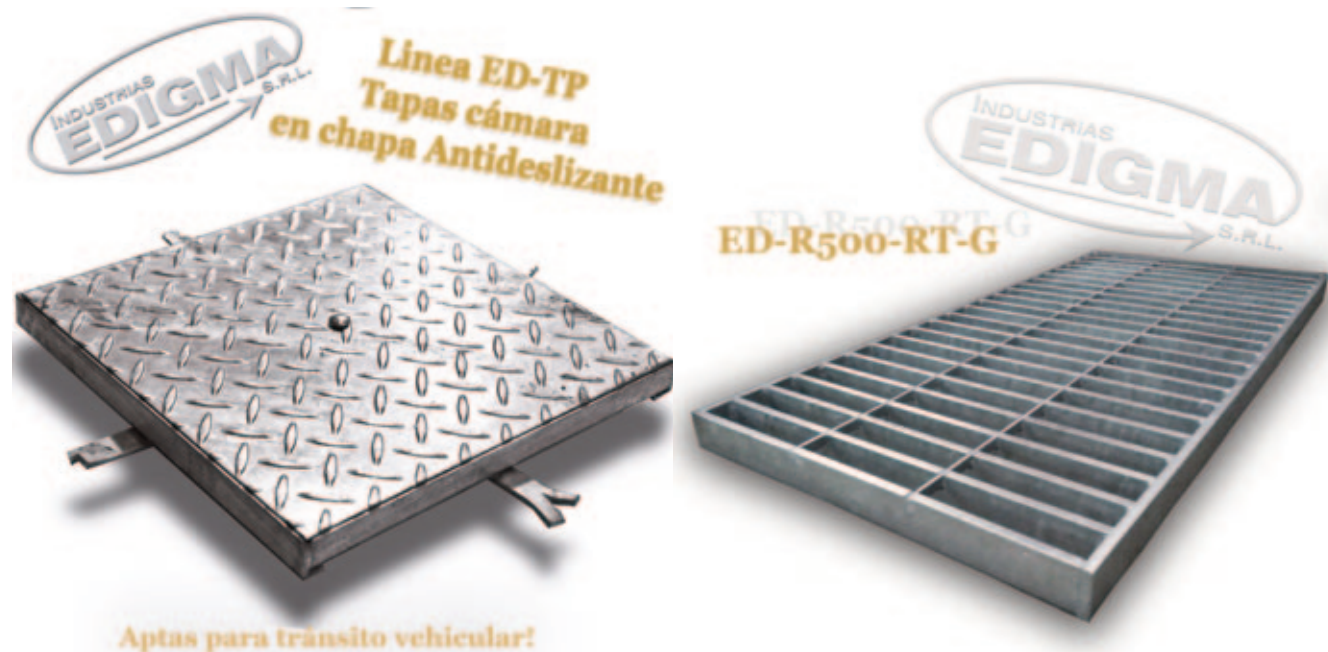
REJILLAS - TAPAS - ESCALERAS

■ ENVIOS A TODO EL PAIS

■ AMPLIO STOCK GALVANIZADO

Tel.: +54 (011) 53657691
+54 (011) 15-5701-6296

info@industriasedigma.com.ar



tas industriales, e incluso tendidos urbanos, el modelo ED-R250-RT es el favorito de los Estacioneros.

Es importante tener en claro que en aquellos sectores donde el tránsito será de vehículos de pequeño porte, dicho refuerzo no es necesario e implicaría un sobre costo. En las zonas donde circularán autos y camionetas, se recomiendan aquellos modelos de la línea ED-R simple con tres estrellas de resistencia (**), como la ED-R200. La ED-R250 (***), también es una opción, si se prefiere la continuidad del canal con los sectores de pesados.■

Hoy, Industrias Edigma, quiere presentar estos productos:

Para contactarse con nosotros pueden enviar un mail a ventas@indsutriasedigma.com.ar o llamar al (011) 5365-7691.

Nuestra web: **www.industriasedigma.com.ar**

DE RELÁMPAGOS, RAYOS Y PARARRAYOS...



La potencia de un rayo descargando en la tierra es del orden de los millones de voltios y de decenas a cientos de miles de amperios de electricidad, pudiendo generar más calor que en la superficie del sol.

Voltio es la “fuerza” con que se impulsa la electricidad de un punto a otro. Amperio es la “cantidad” de electricidad que circula por el medio que une “esos” puntos.

Toda esta potencia de la naturaleza se traduce en beneficios, como la producción de ozono, que es la molécula de oxígeno de tres átomos O_3 , que forma la capa de la atmósfera de igual nombre, tan importante en la atenuación de la radiación ultravioleta UV, dañina si es en exceso, o como elemento relevante en las comunicaciones radioeléctricas. Aunque también su impronta puede ser destructiva y letal, motivo por el cual se implementan métodos de protección como los pararrayos. En principio el rayo se desplaza mediante un trazador que se propaga a saltos en cualquier dirección, por lo tanto puede impactar sobre cualquier objeto. El objetivo del pararrayos es dirigir el punto de descarga del rayo para conseguir un impacto controlado minimizando daños.



La incidencia de los rayos sobre la tierra suele ser mayor en áreas de clima cálido y húmedo. Algunos estudios indican que el calentamiento global y la contaminación ambiental aumentan la frecuencia de esas brutales descargas eléctricas. A nivel mundial se realizan mapas (ceráuticos) en los que se indican las zonas con distintos niveles de riesgo de caída de rayos.

A considerar en primer término para un sistema de pararrayos:

- 1 Captor o pararrayos propiamente dicho.
- 2 Conductor de descarga.
- 3 Sistema de toma de tierra.

I - Los Pararrayos básicamente serían Activos o Pasivos.

Ejemplos del primero son los tipo pararrayos simple Franklin PSF con una o varias puntas, puede aplicarse como único elemento de protección o formar parte de sistemas de protección pasivos, complementándose con mallas conductoras, con efecto de jaula de Faraday, o hilos de guarda.

También se utilizan pararrayos con dispositivo de cebado PDC, se lo



considera activo, aunque sin componentes electrónicos, que permite por los elementos de su construcción ionizar el aire a su alrededor facilitando el camino para el precursor, trazador o líder, del rayo. De estos dispositivos hay distintos diseños con un fin similar. El área de protección es mayor que los PSF, lo que reduce los componentes de la instalación.

Los pararrayos con cebado electrónico PDCE, incorporan componentes electrónicos en su diseño, con el objetivo de maximizar la eficacia de atracción de los precursores del rayo.

En zonas abiertas con alta incidencia de rayos, son preferentemente elegidos los dispositivos activos.

También hay variaciones PDC con elementos radioactivos.

2 - Los Conductores de descarga son preferentemente de Cobre, y también Cobre estañado o Acero galvanizado. En todos los casos conductor desnudo sin cubierta envolvente, protegido en zonas de circulación u otros riesgos con caños y otros elementos distanciadores adecuados. Es fundamental el correcto tendido de estos conductores, por los circularán los muchos miles de amperios del rayo que descargue hacia la tierra, exigiendo soportar una enorme y brusca elevación de temperatura en un instante, protegiendo el área circundante de los potenciales efectos devastadores de millones de voltios.



3 - La puesta a Tierra para pararrayos suele hacerse de manera múltiple, con más de una jabalina hincada en el terreno, con mallas de materiales conductores específicos, inclusive asociando la estructura metálica estructural del edificio. Es primordial que la resistencia óhmica sea baja, y esto depende tanto de los elementos instalados como de las características del terreno involucrado.

Hay discusiones y controversias respecto a la conveniencia de la vinculación directa y la equipotencialidad del sistema de puesta a tierra de pararrayos y el sistema de tierra afectada al resto de las aplicaciones del edificio.

El cálculo del Sistema de protección contra rayos es tema de ingeniería, pero es importante tener algunas consideraciones prácticas.

En caso de tener instalado uno o más pararrayos debe realizarse un control periódico de su montaje, que como elementos expuestos a la



intemperie y las inclemencias del tiempo, sufren desgaste y modificaciones mecánicas y estructurales. Los mástiles, soportes y accesorios deben estar en condiciones.

Respecto a los cables de bajada, desde el captor hasta el sistema, jabalinas, mallas y electrodos de toma de tierra, que lleguen de manera correcta, ya que normalmente van por fuera de la edificación, fijados a los techos y los muros con separadores adecuados, protegidos en áreas críticas, conectados a borneras o pletinas de distribución que deben tener un buen contacto... A veces se encuentran cables tocando chapas de techo, muros y otras superficies, a veces conductoras, y hasta con el agravante de la desconexión de las tomas de tierra, por lo tanto cualquier descarga que facilite el pararrayos tendrá un destino absolutamente peligroso o letal... y por supuesto, algo que se ve con frecuencia en Argentina, que los conductores de bajada No estén Ausentes !! ... Los valiosos cables de cobre de grandes dimensiones son un preciado botín de delincuentes, sujetos demasiado comunes en todos los niveles de nuestra sociedad...

Y el Sistema de puesta a Tierra, que debe tener un valor de resistencia mínimo, cuyo mayor valor no debería superar los 10 ohms (unidad de medida de resistencia eléctrica), medidos solo con instrumental ho-



mologado, en las condiciones reales de aplicación, es decir, cuando por ejemplo el terreno en el cual están ubicadas las jabalinas está seco por el clima o porque no hay protocolo de mantenimiento de humedad. Por eso, cuando se habla de condiciones reales significa No Mentir la Medición agregando agua o alguna solución al momento de efectuar, algo que sucede con operadores no profesionales que solo sirven para llenar formularios a fin de cumplir fraudulentamente con las exigencias normativas...

Toda locación que maneje elementos combustibles, explosivos, eléctricos o electrónicos debe contar con un Sistema de Protección contra Descargas Eléctricas Atmosféricas, cuya instalación se proyecte adecuadamente y se mantenga en buenas condiciones, controlando periódicamente su operatividad.

EL MÁS ALTO NIVEL DE PERFORADORES EN VACA MUERTA

Fuente: Diario Río Negro

Esta nota es presentada por



En octubre hubo 49 torres perforando nuevos pozos en el país, impulsadas por el shale donde se concentraron 35 rigs. La alta demanda está poniendo contra las cuerdas la disponibilidad.



En el medio de la Autovía Norte de Neuquén, el predio de la compañía H&P es desde hace años una clara síntesis del nivel de actividad que tiene Vaca Muerta. Y así como en el inicio de la pandemia llegó a albergar 7 enormes torres de perforación en su inte-

rior, desde hace algunos días solo muestra dos rigs inactivos, marcando el mayor nivel de trabajo desde el 2019. Traducido en algo más concreto como son los registros de actividad que tiene el ministerio de Energía de Neuquén, en septiembre se llegó por primera vez a los 35 rigs activos en la provincia, potenciados por el desarrollo de Vaca Muerta.

Y este nivel de demanda impulsó también los guarismos nacionales que en octubre llegaron a los 49 rigs activos entre las diversas cuencas del país. Este nivel, tanto en Vaca Muerta como en el total del país, no se registraba desde agosto de 2019, un fecha que marcó a fuego al sector ya que se trató del mes en el que el gobierno de Mauricio Macri impuso el congelamiento del barril y los combustibles. Por medio de un decreto, el gobierno nacional no solo congeló el precio al cual las empresas productoras podían vender sus barriles, sino que además los pesificó, asestándole así al sector un duro golpe.

La reacción de la industria fue inmediata: en todas las cuencas el país hubo equipos que se paralizaron y comenzaron a poblar los predios

de las empresas de servicios especiales. Tras este golpe vino al año siguiente la pandemia y la extrema cuarentena que llevó la parálisis del sector al extremo. Desde entonces transcurrieron más de tres años y recién ahora la cantidad de equipos activos llegó a los 49 rigs en el país, aún un escalón por debajo de los 59 que hubo en agosto de 2019. Otro cuello de botella Pero ahora el nivel de demanda de estos equipos está aún más concentrado en las áreas de Vaca Muerta, y de a poco, se está convirtiendo en un nuevo cuello de botella que estrangula el crecimiento de la producción.





Al igual que pasó con la producción de gas y de petróleo, cuyo crecimiento pasó de ser una buena noticia a un problema porque se saturaron los oleoductos y gasoductos para transportarlos, con los equipos de perforación, y aún más con los sets de fractura, se está llegando al mismo punto de saturación. Y así como hacer líneas de transporte lleva su tiempo, la importación de nuevos equipos se topa con múltiples problemas, desde las demoras en el arribo a pesar del nuevo Canal Verde Vaca Muerta, a la imposibilidad de acceder al dólar oficial y tener que comprar los equipos a valores del CCL (contado con liquidación), encareciendo notablemente el costo que tendrán dichos servicios.

YPF PRESENTÓ RESULTADOS EN CRECIMIENTO

Esta nota es presentada por



Fuente: YPF



Con inversiones y producción en crecimiento y una sólida posición financiera

Durante el tercer trimestre de 2022 el EBITDA ajustado de la compañía alcanzó, por segundo trimestre consecutivo, los 1.500 millones de dólares, en un contexto de mayores costos en dólares producto de un proceso inflacionario global.

Las inversiones del trimestre continuaron creciendo y acumularon casi 2.900 millones de dólares en los primeros 9 meses del año, un 60% superiores respecto al mismo período de 2021.

La producción total de hidrocarburos acumulada a septiembre totalizó



505 mil barriles equivalentes por día, representando un incremento del 9% interanual. La producción de crudo creció un 7% y la de gas se incrementó un 9% ambas respecto al 2021.

La actividad no convencional continúa siendo el principal eje de crecimiento de la compañía que representa el 41% de la producción total de YPF. La producción de crudo no convencional mostró un crecimiento cercano al 50%, mientras que la de gas no convencional aumentó más de un 20% cuando se las compara con el mismo trimestre del año anterior. Estos resultados se apalancan en las mejoras operativas desarrolladas por la compañía en el desarrollo de sus campos en Vaca Muerta, donde se alcanzaron nuevos récords de eficiencia en los tiempos de perforación y fractura de los pozos y la

marca más alta en la cantidad de nuevas perforaciones de pozos horizontales.

Por el lado del Downstream, las ventas domésticas de combustibles del tercer trimestre del año resultaron un 11% superiores al año anterior. En el caso del gasoil, la compañía registró nuevamente un récord histórico de suministro, el cual fue abastecido a través de mayores niveles de producción propia en las refinerías y un incremento de las importaciones.

En materia financiera, el flujo de caja libre fue positivo por décimo trimestre consecutivo en 262 millones de dólares, acumulando en los primeros nueve meses del año un flujo neto positivo de casi 1.000 millones de dólares. Esto permitió disminuir una vez más la deuda neta de la compañía a un nivel de 5.655 millones de dólares. El ratio de endeudamiento neto se ubicó por debajo de 1,2 veces en relación con el EBITDA ajustado, el nivel más bajo de los últimos 7 años.

Por último, en el tercer trimestre del año, la compañía registró una ganancia neta de 92.182 millones de pesos, manteniendo prácticamente sin cambios la ganancia registrada en el segundo trimestre de 94.063 millones de pesos.



Fuente: AMENA Asociación Mendocina de Expendedores de Naftas y Afines Prensa DGE
Dirección General de escuelas / mendoza

TRABAJADORES DE ESTACIONES DE SERVICIO PODRÁN TERMINAR SUS ESTUDIOS

Esta nota es presentada por



La Dirección General de Escuelas firmó un acuerdo junto a la Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines (AMENA) con el objetivo de brindar terminalidad educativa a todos los trabajadores y trabajadoras que quieran finalizar sus estudios secundarios y que por diversas razones no pudieron completarlos.

Cabe destacar que se trabajó en coordinación entre la DGE y el Sindicato Unión Obrera de Estaciones de Servicios (SUOES) haciendo

un relevamiento sobre las necesidades educativas, las zonas y las posibilidades de los empleados. “Es un ejemplo de cómo trabajar de forma colaborativa por el derecho a la educación, también es un gran paso que estamos dando”, afirmó José Thomas.

“Desde la Dirección de Educación Permanente de Jóvenes y Adultos de la DGE se hizo un gran esfuerzo por poner a disposición una gran cantidad de formatos para la finalización del secundario, siempre pensando en la manera de ayudar a cada trayectoria, con la particularidad que cada uno pueda tener. Este programa abre una puerta y tenemos grandes expectativas también para el año que viene”, agregó Thomas.

Por su parte, el presidente de AMENA, Isabelino Rodríguez dijo que se trabajó mucho para brindar terminalidad educativa. “Desde la Asociación buscamos que los empleados tengan la oportunidad de terminar los ciclos primario o secundario. Convocamos al sindicato para coordinar y realizamos comunicados a todo el personal de la provincia. Consideramos importante que todos los trabajadores de las estaciones de servicio puedan tener el derecho a educarse y buscar mayor inclusión social”, concluyó Rodríguez.

Como resultado de este trabajo, 223 personas se inscribieron para



comenzar los programas con un fuerte acompañamiento desde sus trabajos y flexibilidad horaria.

El 85% de los inscriptos comienza con el programa para terminar el secundario, mientras que un 15% tendrá la posibilidad de culminar la primaria. Los interesados son de toda la provincia. Para poder llevar adelante esta iniciativa, AMENA y la Dirección de Escuelas diseñaron un programa que se adapte a las necesidades y tiempos de los trabajadores.

La modalidad de estudios será principalmente virtual, lo que dará la posibilidad de manejar los tiempos e ir avanzando a medida que se completen objetivos.

De las 95 personas que ya están estudiando, 38 adeudan menos de cinco materias para obtener el certificado de escolaridad completa. Nueve de ellos son de colegios técnicos, y se espera que todos puedan cumplir el sueño de tener sus analíticos de secundaria a finales de 2022 o principios de 2023.

Las 57 personas inscriptas que adeudan más de 6 materias tendrán, además de clases virtuales, un Centro Educativo de Nivel Secundario (CENS) designado cerca de sus domicilios o de la dirección de su trabajo con tutores que les permitan evacuar dudas o tomar las clases presenciales que el interesado requiera. Lo mismo ocurrirá con los que necesiten completar la primaria.

Para el resto de los 128 inscriptos, que no cuentan con un CENS cercano a sus casas, AMENA, junto a estaciones de servicios y el sindicato, está diseñando un plan que contempla espacios de aprendizaje en lugares de trabajo o delegaciones sindicales, con supervisores a los que podrán recurrir para consultas, dudas o apoyo escolar.

El programa está abierto a todos los trabajadores y a sus familias.

LA AOYPF SE SUMA AL PROGRAMA DE INTEGRIDAD EN LOS NEGOCIOS DE YPF

Esta nota es presentada por



Fuente: AOYPF - Asociación de Operadores de YPF.



Las autoridades de la Asociación participaron del evento **#ModoCompliance 2022** organizado por la petrolera y confirmaron que la Asociación se sumará con Socios de Negocios que YPF impulsa para ser aplicada con toda su Red de Operadores.

Durante la jornada se llevó adelante el #ModoCompliance 2022, un evento organizado por YPF que convocó a entes nacionales y empresas de su cadena de valor, proveedores y aquellos que denomina Socios

de Negocios, para reflexionar y debatir sobre los avances de las políticas de integridad que viene impulsando la petrolera y que se implementan ya en miles de empresas argentinas.

En este marco, los directivos de la AOYPF confirmaron que colaborarán en el impulso del programa de integridad con Socios de Negocios que YPF comenzará a implementar para toda su red de operadores, sirviendo de referentes en el proceso de concientización, capacitación y aplicación paulatina en las empresas PyMES que realizan negocios con YPF.

“Los operadores de YPF compartimos históricamente el concepto de Socios de Negocios, rol en el cual nos incorpora este programa de integridad que YPF traslada a toda su cadena de valor. La tarea a realizar es muy grande,



ya que de modo paulatino se aplicará el concepto de Compliance e integridad en todas las empresas operadoras que tienen contratos con YPF. La Asociación viene trabajando en este tema con la compañía, y a partir de este encuentro comenzaremos a organizar una primera etapa de trabajo entre un grupo de operadores que se convertirán en referentes del tema y el equipo de Compliance de YPF”, informó Carlos Pessi, presidente de la AOYPF.

El modo de acompañamiento de la Asociación a esta decisión tomada por YPF de extender a la Red el esquema de Compliance, buscando en conjunto el modo de adaptar los criterios de aplicación en cada empresa PyME a lo largo y a lo ancho del país, ha sido debatido por la entidad en los últimos tiempos, a partir de reuniones mantenidas con los referentes de Integridad de YPF. El avance de la petrolera en este sentido, incorporando a las empresas integrantes de la Red como Socios de Negocios, implica a la entidad en su carácter de representante de los operadores, y asumirá el compromiso de colaborar en la implementación y adaptación del programa en forma escalonada.

“Sumarnos al programa de integridad con socios de negocios de YPF es una formalización y profundización del compromiso que hemos tenido en los últimos tiempo con la compañía, reflejado en el accionar de los integrantes de las comisiones directivas y representantes de la AOYPF. También propon-

dremos la creación de un código de conducta para nuestra entidad que incluya el vínculo con la petrolera, y que forme parte de una tarea conjunta, que sea capaz de enmarcar el múltiple relacionamiento que la entidad y sus dirigentes mantienen con distintos estamentos de YPF”, confirmó Pessi. Desde la Asociación destacaron la importancia de formalizar este compromiso porque sienta un precedente en organizaciones de este tipo, consolidando y fortaleciendo el relacionamiento institucional con la compañía, además de los vínculos contractuales individuales de cada operador.

El encuentro contó con la apertura del CEO de la compañía Pablo Iuliano y el cierre por parte del presidente Pablo González. Además, asistieron varios vicepresidentes ejecutivos de YPF, responsables de áreas y la titular de Compliance de YPF, María Archimbal.



GNC PARA CARGAS PELIGROSAS

Un camión Scania a GNC transportará combustibles YPF, a partir de una alianza de las dos compañías con Transporte Copparoni.

El primer camión estará bajo la conducción de Alexis Acerbi, egresada del Programa Conductoras.

Fuente: Prensa Expotrade



Scania Argentina gestionó, junto a YPF y Copparoni SA, las autorizaciones necesarias para que un camión impulsado a GNC pueda operar en las refinerías y distribuir combustible en las estaciones de servicio de la petrolera estatal. Tras un extenso proceso, el modelo G410 6×2 de la línea Green Efficiency se convirtió en la primera unidad a GNC en prestar servicio para el segmento de Cargas Peligrosas.

Reafirmando su compromiso con un transporte más sustentable, el

equipo de ingeniería de producto de Scania Argentina trabajó en conjunto con el departamento técnico de YPF para obtener esta habilitación de las unidades de la gama Green Efficiency, con el objetivo de ponderar al GNC como el combustible alternativo para el transporte, en el camino hacia la descarbonización. Estas unidades brindan un 40% de reducción de los costos operativos, a la vez que disminuyen en gran medida las emisiones de gases contaminantes.

Conductora

El primer camión seleccionado para esta aplicación estará bajo la conducción de Alexis Acerbi, egresada en marzo pasado de la tercera edición del Programa Conductoras, iniciativa de la marca del griffin. El



vehículo cubrirá el trayecto desde el sur de la ciudad de La Plata hasta Tres Arroyos, y recorrerá unos 11 a 15 mil kilómetros mensuales.

Argentina cuenta con una red de casi 2.000 estaciones de servicio que expenden GNC, de las cuales 500 de ellas son YPF. De esta forma, la petrolera de Argentina es uno de los proveedores principales en la demanda de este combustible para la propulsión vehicular.

Aprovechando este desarrollo existente, como en ningún otro país de Sudamérica, y la gran oportunidad que presenta el yacimiento Vaca Muerta, el gas pasa a ser un factor clave para el cambio hacia una matriz energética más sustentable, con un menor impacto en el medio ambiente que lo convierte en una gran alternativa para el transporte.



ESTACIONES DE SERVICIOS EN LA MIRA

Esta nota es presentada por



Fuente: Transporte y Logística // FEC



Por reducción de controles de seguridad e higiene

Hay pocos inspectores de la Secretaría de Energía y del INTI para controlar más de 4.500 estaciones de servicios en todo el país. Reclamos de expendedores, tasas municipales e inspecciones de petroleras.

La pandemia y la crisis económica perjudicaron la rutina de procedimientos de inspecciones que la Secretaría de Energía y el Instituto Nacional de Tecnología Industrial (INTI) acostumbraban a realizar en las instalaciones del sector de venta de combustibles minoristas. Los municipios y las provincias también suelen llevar a cabo operativos



similares a nivel local. Cada petrolera cumple con su propio control en su red de comercialización.

La venta de nafta, gasoil y GNC, requiere del cumplimiento de una serie de exigencias y requisitos relacionados con la seguridad e higiene que están contempladas en leyes y normas nacionales, provinciales y municipales.

De esta manera, las más de 4.500 estaciones de servicio que se distribuyen en todo el territorio nacional deben recibir periódicamente inspecciones y revisiones tanto de superficie, como hermeticidad de los tanques, estado de los surtidores, calidad del producto ofrecido, higiene del establecimiento y estructura edilicia, entre otras exigencias.

En este contexto, el estacionero mantiene una serie de costos fijos para cumplimentar con estos pasos obligatorios, que van desde la contratación de un especialista en Seguridad e Higiene, pasando por el

pago de impuestos y tasas relativas a estos temas y una inversión cotidiana en el mantenimiento de las instalaciones.

“La Secretaría de Energía no posee la cantidad de funcionarios necesarios para cumplimentar con las inspecciones en tiempo y forma, con lo cual, suele manejarse solamente en cumplimiento de denuncias de usuarios o consumidores, pero no por iniciativa estatal”, destacó el asesor legal de la Federación de Entidades de Combustibles, Alejandro Tobalo.

Teóricamente los inspectores de la Dirección Nacional de Comercialización de Hidrocarburos son los encargados de revisar e inspeccionar, aunque sea una vez al año, las estaciones de servicio. Pero según fuentes confiables, actualmente son sólo cuatro los agentes destinados a esta tarea para más de 4.500 bocas de expendio.



SE ACERCA LA CELEBRACIÓN DE LOS CIEN AÑOS DE LA RED YPF



Fuente: AOYPF - Asociación de Operadores de YPF.

Evento Centenario

Operadores de todo el país, equipos de trabajo, autoridades de YPF y equipos comerciales celebrarán de manera conjunta el centenario de la Red YPF.

Cada vez falta menos para el Evento Centenario, la celebración de los cien años de la Red YPF que se llevará a cabo el próximo 1 de diciembre en el Hotel Hilton de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires y que reunirá a Operadores, equipos de trabajo, equipos comerciales de YPF y autoridades de la compañía.

Según pudo saber surtidores.com.ar el evento convoca a toda la Red de operadores de YPF y se dará en el marco del X Encuentro Nacional de Operadores. Aquellos operadores o integrantes de los equipos de trabajo que aún no se registraron pueden hacerlo en www.eventocentenario.com.ar

“No tenemos dudas de que será el evento más importante del año para la Red. Queremos encontrarnos para celebrar los 100 años de nuestra YPF y cerrar así el año del centenario. Hemos estado esperando esta reunión y estamos convocando a todos los colegas, socios y no socios de la AOYPF, porque este festejo no tiene límites. Todos formamos parte de nuestra petrolera nacional y juntos somos responsables día a día de representarla en cada rincón del país, algunos desde hace más de 90 años, y ahora tendremos la oportunidad de encontrarnos para festejar también nosotros el centenario”, afirmó Carlos Pessi, presidente de la AOYPF.



LOS FUNDADORES DE LA RED

El evento tendrá el foco puesto en la celebración del centenario de YPF, con reconocimientos a Operadores de larga trayectoria, que serán reconocidos como “Fundadores de la Red YPF”. Se trata de empresas que tienen contrato de comercialización con la petrolera desde hace más de 70 años. Además, se espera que haya presentaciones y discursos que marquen el camino que recorrerá la Red más importante del país en el año 2023. “También será un evento que ayudará a alinear expectativas y realidades de cara a 2023, conocer las perspectivas de YPF para sus operadores y en nuestro caso afianzar el camino hacia la recuperación de la rentabilidad de nuestros negocios que ha sido el foco de este año y lo seguirá siendo también en el próximo. Estarán presentes los nuevos directivos responsables del negocio de comercialización de YPF y eso también fortalecerá la integración y el trabajo conjunto de cara al próximo año, la continuidad de un proyecto de largo plazo del cual nos sentimos parte nosotros y los equipos de la petrolera”, concluyó Pessi.



ADVIERTEN QUE NO SE PODRÁ PAGAR CON CÓDIGO QR CERCA DE LOS SURTIDORES

Esta nota es presentada por



Fuente: TN

Una iniciativa del Gobierno encendió algunas alarmas para las personas que quieran pagar con QR a la hora de cargar combustible. La Dirección Nacional de Refinación y Comercialización de la secretaría de Energía envió una nota a las estaciones de servicio y a las Cámaras de expendedores del país para que los carteles de pago electrónico con esos códigos digitales no sean ubicados en las columnas, tótems o postes de carga cercanos a los surtidores.

Según el Gobierno, la iniciativa tiene el objetivo de recordar que, en



ciertas áreas de la playa, no está permitido utilizar dispositivos electrónicos que no sean antiexplosivos. Por eso, pidió que los códigos sean reubicados en otros lugares más alejados de las bocas de expendio, ya que hay determinadas zonas donde el uso de teléfonos móviles está prohibido, porque puede ser peligroso.

Las reacciones del sector

Si bien fuentes de la cartera energética señalaron a TN que se trató de una “nota” de advertencia, las reacciones del sector no tardaron en llegar. La decisión oficial de sacar los códigos de las islas de despacho

de combustible causó malestar entre los empresarios porque las billeteras electrónicas son los medios de pagos de mayor crecimiento en los últimos años.

Esta sugerencia se dio a conocer a menos de un año del lanzamiento del sistema de pago de transferencias interoperables a través de teléfonos celulares, con la lectura de códigos QR. La implementación de esta modalidad de pago resultó exitosa y los datos oficiales del Banco Central muestran que en septiembre se registró un récord de más de 4,9 millones de transacciones con este método.

Los motivos de la medida

Según explicaron a este medio fuentes de la cartera energética, “no se dispuso ninguna resolución oficial” y agregaron que “el teléfono celular no es un dispositivo a prueba de explosión, por lo que no puede usarse en áreas clasificadas”.

En octubre de 2018, a través de una notificación, se permitió el pago con código QR en las estaciones de servicio, siempre y cuando se cumplan las siguientes condiciones:

I- El código QR debe ser escaneado desde el interior del vehículo.



2- El pago debe efectuarse antes o después del expendio de combustible (no durante el mismo).

3- Esta modalidad de pago debe suspenderse en caso de presencia de derrames u olores fuertes.

4- Se prohíbe esta modalidad de pago para motocicletas.

“Durante estos años se observó que las Estaciones de Servicio exhibían dicho código en áreas clasificadas, muchas veces contiguo al cartel de prohibición de uso del celular, y no accesible al cliente desde el interior del vehículo, obligando al mismo a utilizar el teléfono en zonas clasificadas”, especificó la nota que recibieron las Cámaras del sector.

Para evitar esto, el 4 de noviembre, mediante una nueva notificación, se decidió prohibir la exhibición del código QR en determinadas zonas, aunque no así del pago. El mismo podrá efectuarse desde el interior del vehículo o en áreas no clasificadas.

En la misma línea, este martes Aníbal Mellano, director nacional de Refinación y Comercialización, salió a explicar los motivos por los que se ordenó eliminar el símbolo QR en las islas de carga de combustibles.

“En las áreas clasificadas no está permitido utilizar dispositivos electrónicos que no tengan la categoría de antiexplosivos. Y el código QR induce a la gente a usar el teléfono cerca de los surtidores”, sostuvo. “Pero esto no implica que no se pueda colocar en otras zonas del establecimiento, como por ejemplo las tiendas de conveniencia”, agregó.



AOYPF: CRECE LA PARTICIPACIÓN FEMENINA

Fuente: AOYPF - Asociación de Operadores de YPF.

Esta nota es presentada por



En las Comisiones de Trabajo

Tras cinco años de esfuerzos en materia de diversidad, liderando las iniciativas en el sector estacionero, las referentes celebran haber conseguido crecer en sus carreras y luchar por un mejor posicionamiento de los trabajadores y sus empresas, realizando sus aportes en las comisiones directivas.

La modernización de los equipos y sistemas de trabajo no solo vino de la mano con nuevas tecnologías sino con diferentes formas de entender a las personas que integran el plantel de una empresa y la re-

valorización del aporte que estas pueden hacer desde sus experiencias personales.

Como parte de esta tendencia en los recursos humanos, acompañada de los movimientos sociales que se fueron dando a lo largo y ancho del planeta, las mujeres se han ganado su espacio y su protagonismo. En un sector tradicionalmente integrado mayoritariamente por hombres, las organizaciones defensoras del cupo femenino han cobrado fuerza y logrado reivindicar sus aportes en las diferentes áreas de las Estaciones de Servicio.

Particularmente, desde YPF se destacaron por liderar las campañas de





diversidad y género en el mercado estacionero. Siguiendo esa línea, desde la AOYPF también consiguieron importantes resultados mediante programas de incentivos, convocatorias, capacitaciones, congresos, entre otras numerosas iniciativas.

Actualmente, un alto porcentaje de empresas operadoras están lideradas por mujeres, y en todas ellas cumplen un rol fundamental en el día a día y cada vez se visibilizan más.

Siete de 24 integrantes de la comisión directiva son mujeres. Ellas pro-

vienen de distintas provincias del país y forman parte de cada comisión: agro, GNC, tiendas, etc., liderando o integrándose.

Por su parte, en las comisiones de los 30 operadores que trabajan activamente, 12 son mujeres. Esto significa que están muy cerca de conseguir la paridad de género en este ámbito.

Cecilia Zucco, miembro del espacio que representa a las empresarias mujeres de Estaciones de Servicio de la red YPF, destacó que en 5 años en los que se empezó a trabajar en el área, el cambio más notable es la percepción de la temática como algo ideologizado y hasta tendencioso, a la plena conciencia de la importancia de las políticas de género, con una sociedad que respalda las medidas y es capaz de percibir los sesgos que afectan a las mujeres en distintos ámbitos.

Asimismo, la ejecutiva señaló que lo que viene es garantizar que en toda la Red se logre dar igualdad de oportunidades a las mujeres para asumir responsabilidades de mando y lograr que las situaciones de violencia laboral por razón de género, que todavía pueden aparecer en algunas pocas empresas, se vayan licuando a medida que se modernicen y se adapten a los tiempos que corren.

CAÍDA EN LAS VENTAS DE VEHICULOS USADOS

Autor: Negocios & Autopartes // Fuente: CCA

Esta nota es presentada por:
Negocios & autopartes



Según la Cámara del Comercio Automotor (CCA), en octubre se vendieron 118.203 vehículos usados, una baja del 16,08% comparado con igual mes de 2021 (140.854 unidades).

Si lo comparamos con septiembre de 2022 (136.913 vehículos), la caída es del 13,67%.

En los primeros 10 meses del año se vendieron 1.327.459 unidades,

una baja del 4,23% comparado con igual período de 2021 (1.386.115 vehículos).

“La fuerte caída de la venta de autos usados en los últimos dos meses (15% en septiembre y 16% en octubre) es muy preocupante”, expresó Alberto Príncipe.

“A la problemática ya conocida, falta de stock en los locales debido a no poder reponer los autos que se venden fundamentalmente por el mercado distorsionado en que estamos sumergidos, ahora se le suma los efectos que la inflación está ocasionando en el poder de compra de la gente y las cuestiones estacionales”, dijo el directivo.

“Pese a estos inconvenientes hacia fin de año estaremos en los volúmenes de venta del 2021”, mencionó Príncipe.

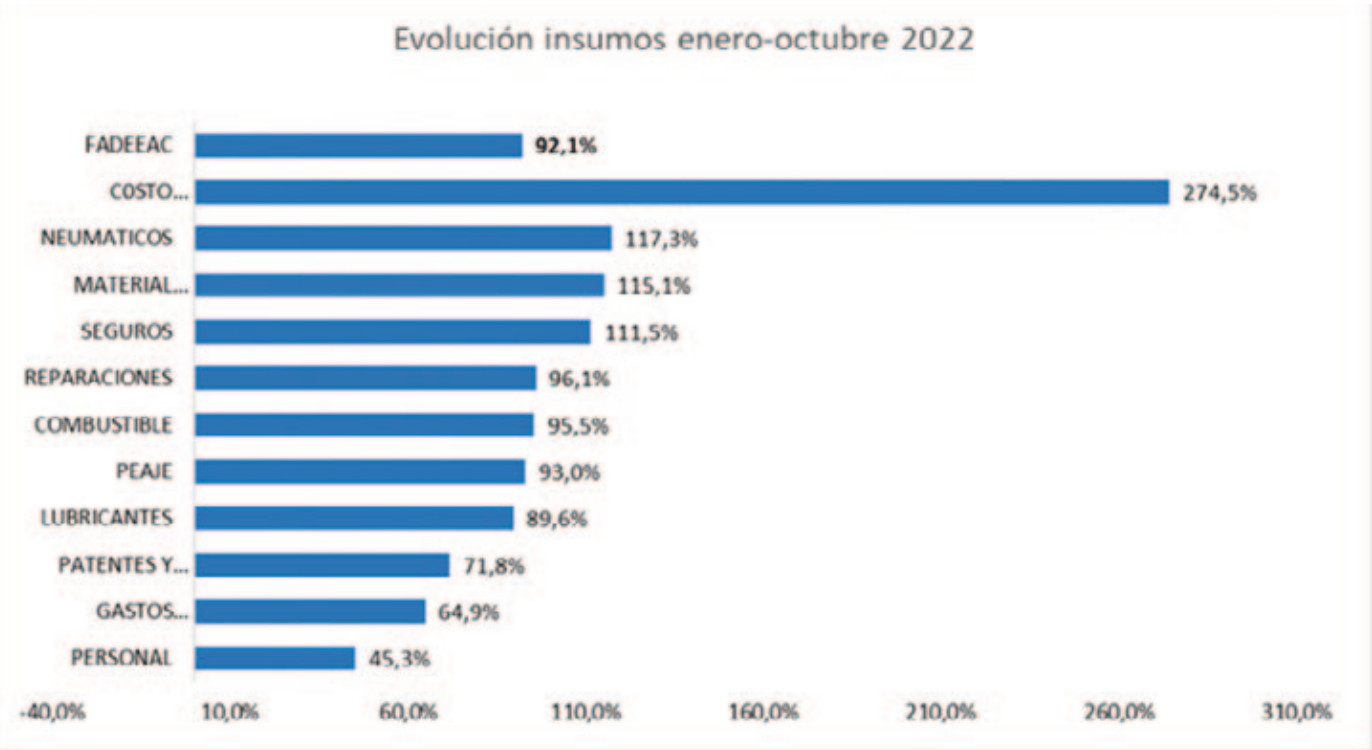
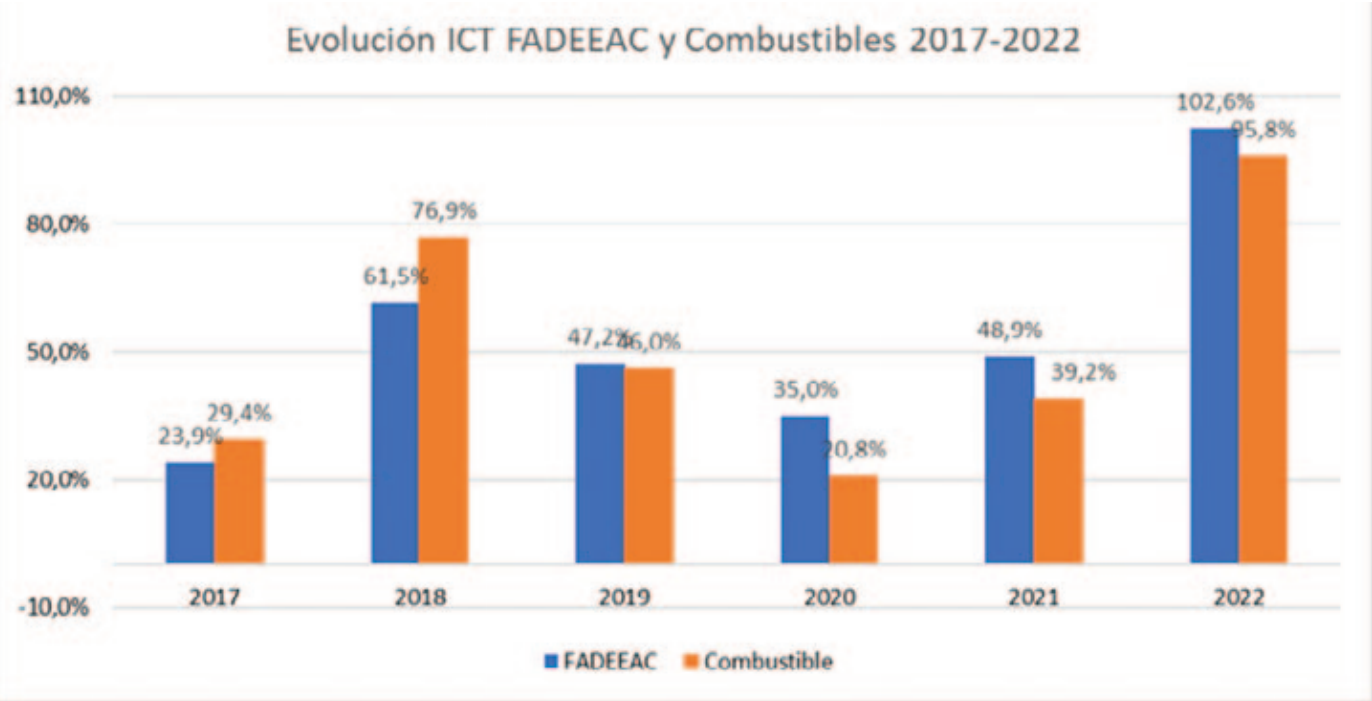
“Estamos convencidos que a pesar de la coyuntura económica que estamos atravesando, esperamos que el gobierno apoye a nuestro sector que tanto participa en la creación masiva de empleos como en el aporte de impuestos”, concluyó.

www.autopartesweb.com

AUMENTO DEL 92% EN LOS COSTOS

Esta nota es presentada por
VEHICULOS PESADOS

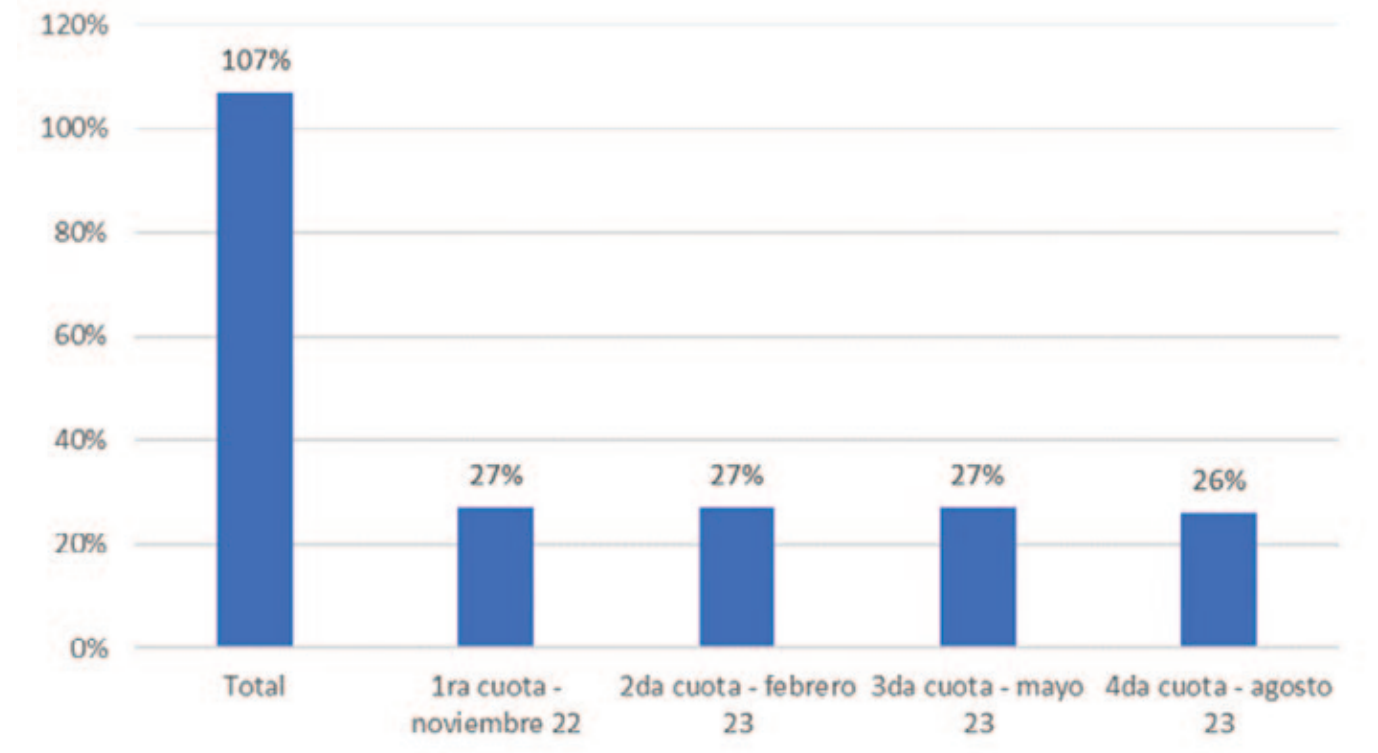
El Índice de Costos de Transporte elaborado por la Federación Argentina de Entidades Empresarias del Autotransporte de Cargas (FADEEAC)



exhibió en octubre un importante aumento de 5,52%, desacelerándose en relación a los últimos dos meses (agosto 6,6% y septiembre 6,45%), y a los muy altos registros de mayo, junio y julio (10,59%, 8,51% y 8% respectivamente), pero alcanzando el 92% de suba en el año, en tanto que la variación acumulada alcanza el 102,6% en los últimos doce meses.

Se estima para noviembre un piso de 9,5% para el Índice General teniendo en cuenta la entrada en vigencia de la primera cuota del Convenio Colectivo de Trabajo 40/89 y el nuevo aumento en los combustibles registrado en los primeros días del mes.

“Como contrapartida, la economía real viene evidenciando niveles de actividad aceptables en el transcurso del año teniendo en cuenta la fuerte recu-



peración económica general experimentada desde el segundo semestre de 2021”, explicaron desde la entidad.

Un aumento importante fue del Combustible, alcanzando el 7,4%, tanto en el segmento mayorista como minorista del gasoil. Lubricantes, por su parte, exhibió un aumento de 2,5%.

Luego, se destaca en octubre un nuevo aumento de Neumáticos (5,8%).

Los rubros vinculados al Equipo y Seguros vuelven a exhibir un aumento relevante (7,98%), en tanto que Material Rodante y Reparaciones marcan 5,5% y 4,47% respectivamente. Por su parte, Gastos Generales exhibe una suba marginal de 0,83%.

Finalmente, Peajes presenta una importante suba en el mes de casi 50% (49,6%), teniendo en cuenta los incrementos de tarifas producidos en los corredores nacionales.



LOSI Y CIA. EXPO 2022 PATAGONIA MINERA

Para más información: www.losiycia.com.ar

Esta nota es presentada por



Expo 2022 Patagonia Minera - Puerto San Julián, Santa Cruz

Los días 27,28 y 29 de Octubre, LOSI Y CIA estuvo presente en el evento patagónico más importante de la industria minera, mostrando



la amplia línea de productos y servicios que aplican para esa explotación.

Se expusieron todas las líneas de productos para esta industria, que apuntan principalmente a mejorar la gestión y control de combustibles. Además, LOSI Y CIA, buscó acompañar a sus clientes de tantos años: CERRO VANGUARDIA, FORMICRUZ, EPA y YAMANA GOLD, LOSI Y CIA, agradece a sus representantes Jorge Calmels (Jefe comercial) e Ignacio Selvaggio (Jefe de Obras y montajes)



LOSI Y CIA

SOLUCIONES INTEGRALES PARA ESTACIONES DE SERVICIO

ESTUVO PRESENTE EN



**EXPO
2022
PATAGONIA
MINERA**

27, 28, 29 y 30
de Octubre

Puerto San Julián, Santa Cruz



DISTRIBUIDORES OFICIALES DE



HOMOLOGADOS COMO REPARADORES DE
SURTIDORES DE COMBUSTIBLES LÍQUIDOS POR EL



PUMA ENERGY HONDA RACING VISITÓ UNA NUEVA ESTACIÓN

Fuente: Puma Energy

Esta nota es presentada por



Con la consigna “Sentí la adrenalina del TC2000 desde cerca”, Puma Energy continúa visibilizando la pasión argentina por el automovilismo y marcó su presencia en Córdoba.

Los integrantes del equipo Puma Energy Honda Racing estuvieron en la nueva estación de servicio de Puma Energy en Villa Carlos Paz, se saca-

ron fotos con cada fanático que fue a verlos, regalaron gorras autografiadas y hasta sorprendieron a algunos clientes cargándoles nafta.

La visita de Juan Manuel “Pato” Silva, Facundo Ardusso, Fabián Yannantuoni y Matías Cravero, a este nuevo punto de la red Puma Energy, demuestra que la marca sigue brindando experiencias únicas.

La empresa se destaca por un año de numerosas propuestas para sus operadores y clientes, con mayores beneficios y la más alta calidad internacional que caracteriza a la compañía.



EL PRIMER AUTO PATENTADO

Fuente: Mercedes-Benz



A 137 años de aquel histórico día

La exitosa historia de Mercedes-Benz, nace en 1886, cuando el ingeniero Carl Benz, solicitó en Berlín la patente de su unidad motorizada. Así nació uno de los inventos más importantes de la historia de la humanidad: el automóvil. La creación de Benz es considerada un símbolo por excelencia del espíritu pionero y marcó el comienzo de una nueva era en la movilidad.

El certificado de nacimiento del automóvil lleva el número DRP 37435 y registró el invento del “vehículo motorizado con motor de gasolina”

presentado por Benz en enero de 1886 en la Oficina Alemana de Patentes Imperial en Berlín. Desde hace más de 10 años, el documento de patente forma parte del Programa Memoria del Mundo de la Unesco, Organización de Naciones Unidas para la Educación, la Ciencia y la Cultura.

Ese mismo año 1886, a unos 100 kilómetros de distancia de Benz y sin conocerse, Gottlieb Daimler creó el primer vehículo motorizado de cuatro ruedas del mundo. Las invenciones de Carl Benz y Gottlieb Daimler trajeron una revolucionaria y nueva dimensión a la movilidad. Ambos marcaron un hito abriendo camino a la libertad individual y un factor económico de enorme importancia.



Si bien lo patentó en enero de 1886, no fue hasta el 3 de julio de ese año cuando hizo su primera aparición pública en la ciudad de Ringstrasse, en la localidad alemana de Mannheim para demostrar su idoneidad en el viaje de larga distancia (el primero de la historia de la humanidad) hasta Pforzheim. El recorrido, de 104 kilómetros de distancia, fue realizado por Bertha, la esposa de Carl Benz con el objetivo de demostrar que el vehículo era adecuado para usarlo diariamente. El uso del motor era para “la operación de carros principalmente ligeros para el transporte de uno a cuatro pasajeros”.

Además del primer automóvil, entre las principales innovaciones de Mercedes-Benz también se encuentran el primer bus y el primer camión de la historia.

Bajo el concepto: “La pasión por inventar no tiene fin”, célebre frase de Carl Benz y “Lo mejor o nada”, máxima de Gottlieb Daimler, Mercedes-Benz ha constituido sus logros.



CONFERENCIA DE BIODIÉSEL ARGENTINA 2022

Fuente: Evonik

Esta nota es presentada por



Presentada por Evonik

Evonik Metilatos S.A. levó a cabo la Conferencia Biodiésel Argentina 2022 en la ciudad de Buenos Aires. En el evento se abordaron los temas más importantes de la agenda de la cadena de valor del biodiésel: de materias primas al producto final, de la exportación al mercado local, y de lo privado a lo público. Asistieron más de ciento cincuenta personas; entre funcionarios públicos, empresarios, cámaras empresariales, bolsas de comercio, petroleras, profesionales interdisciplinarios especialistas en bioenergía, y asociaciones diversas, entre otros.

En la Argentina, las primeras exportaciones de biodiésel se llevaron a cabo a partir de 2007, y con la entrada en vigencia de la Ley 26.093; en el plano local Argentina se está incorporando biodiésel en el gasoil desde el año 2010. Actualmente, la obligación de corte es del 7,5%, por aplicación de la nueva Ley 27.640.

La bienvenida de la conferencia estuvo a cargo del Andreas Kripzak, Vicepresidente y Gerente General en la Región de las Américas para la Línea de Negocios de Soluciones Funcionales de Evonik, que incluye su Negocio de Metilato de Sodio en la región, crucial para producir biodiésel a base de éster de ácidos grasos y metilos. Evonik cuenta con una planta productora de este catalizador en Puerto General San Martín, Santa Fe, desde el año 2013, acompañando el impresionante inicio de la industria del biodiésel en Argentina, Brasil y Colombia. Evonik es una compañía química que se destaca por su compromiso con el desarrollo sustentable del medio ambiente, las energías renovables en general y los biocombustibles en particular.

Kripzak se refirió a la inserción del biodiésel en el mercado mundial y en Argentina: *“No es lógico imaginar una matriz energética solo con participación de fuentes de origen mineral, dejando a un lado el aporte de las*

energías renovables en general y de los biocombustibles en particular. Una matriz energética diversificada es una necesidad, y los biocombustibles se presentan como opción clara, accesible y natural para el mercado. La industria argentina de biodiésel en su conjunto necesitaría una intensificación de su uso en el mercado local y en paralelo aumentar sus esfuerzos para conseguir nuevos y mayores mercados en el mundo”, señaló.

Al finalizar el Congreso se presentó una mesa sobre actualidad y perspectivas de las políticas públicas en materia de energías renovables en Argentina, con foco en el desarrollo de los biocombustibles en general, y del biodiésel en particular, exteriorizando la visión desde el Sector Público. De esta mesa participaron Sergio Mansur, Secretario de Biocombustibles y Energías Renovables de la Provincia de Córdoba; Dionisio Fernando Scarpin, Senador Nacional por la provincia de Santa Fe, por el



bloque de Juntos por el Cambio; y Marcelo Lewandowski, Senador Nacional por la Provincia de Santa Fe, por el bloque de Frente Nacional y Popular. El panel estuvo moderado por la periodista Jorgelina Traut.

El congreso se destacó por la rigurosidad técnica de todas las presentaciones, el nivel y la calidad de los disertantes internacionales; y el entusiasmo de los asistentes, que se manifestó en los intercambios que se dieron con los disertantes y la participación en los paneles.

De cara al futuro, como conclusión del congreso, es posible sostener que estamos en condiciones de aumentar la participación del biodiésel en el transporte, el agro y la generación eléctrica, estableciendo a mediano plazo un contenido de este biocombustible del 20% (B20) en el gasoil mineral.



DÍA DEL PETRÓLEO

Fuente: La Nueva

Esta nota es presentada por



El 13 de diciembre, se celebrará el Día del Petróleo en nuestro país, conmemorando al descubrimiento del primer yacimiento petrolero.

El hallazgo fue en 1907 en Comodoro Rivadavia, Chubut, un pequeño poblado de 50 familias, que a raíz del descubrimiento, se transformó en un polo del desarrollo.

Aquel día de 1907, un equipo de perforación que buscaba de agua en la zona, encontró a 540 metros de profundidad un líquido aceitoso, que luego se confirmaría eran hidrocarburos. Velozmente, se comunicó

la novedad a Buenos Aires, cambiando así la historia económica, política y social de la Nación.

Conocida la noticia, el entonces presidente de la Nación José Figueroa Alcorta decretó *“una reserva fiscal de 5 leguas a todo rumbo, tomando como centro el de la población de Comodoro Rivadavia”*. Así protegió los recursos de petróleo encontrados.

Pasados 5 años, el 29 de octubre de 1918, el equipo Patria, dirigido por el ingeniero Enrique Cánepa, descubrió a unos 100 kilómetros de Neuquén y a 605 metros de profundidad una nueva reserva de hidrocarburos. El lugar había sido señalado por el geólogo alemán Juan Keidel, que posteriormente se bautizó como Plaza Huincul.

Luego de estos hallazgos, el general Enrique Mosconi impulsó en 1922 la creación de Yacimientos Petrolíferos Fiscales (YPF), la primera empresa petrolera nacional dedicada a la explotación, el refinó y la comercialización.

Tiempo después, el Poder Ejecutivo decidió por decreto, el 30 de diciembre de 1929, crear el Instituto del Petróleo, manifestando así la firme decisión de defender el petróleo nacional.

Hoy, el petróleo es un recurso fundamental de las sociedades y resulta imprescindible para la dinámica de nuestra civilización. Participa con

el 35% en la matriz energética mundial, pero lo más significativo es que el 95% del transporte se mueve con derivados de este hidrocarburo. Argentina tiene una nueva gran oportunidad hoy para el desarrollo de los hidrocarburos: el no convencional.

Según los estudios internacionales más prestigiosos, nuestro país se ubica en el segundo lugar a nivel mundial por sus recursos no convencionales de gas y cuarto en relación con el petróleo.

Ese gran potencial nos abre un nuevo escenario para lograr el autoabastecimiento y consolidar la soberanía energética que nos garantice un crecimiento sustentable.



A vertical silver wrench is positioned on the left side of the page. A pixelated hand cursor, resembling a computer mouse pointer, is pointing at the handle of the wrench. The background is light gray with blue and orange abstract shapes in the corners.

**Un sitio, todos
los repuestos.**

Autopartes*web*.com
Entre especialistas

www.autopartesweb.com